

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
СЕВЕРО-ВОСТОЧНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ им. М.К. АММОСОВА
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

РЕСУРСНАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Материалы Всероссийской научно-практической конференции

Якутск, 19 марта 2015 г.

Якутск
2015

УДК 332.12 (571.56) (063)
ББК 65.04 (2Рос.Яку)я43

Утверждено Ученым советом ФЭИ СВФУ им. М.К. Аммосова

Редакционная коллегия:

*Рац Г.И., д.э.н.,
Соловьева А.П., к.э.н.,
Парфенова О.Т.*

РЕСУРСНАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ :
материалы Всероссийской научно-практической конференции студентов и молодых ученых [Электронное издание]
/ Редакция: Г.И. Рац, А.П. Соловьева, О.Т. Парфенова. – Якутск : Издательский дом СВФУ, 2015. – 394 с.
ISBN 978-5-7513-2191-8

В электронный сборник включены материалы Всероссийской научно-практической конференции «Ресурсная экономика в контексте современных тенденций глобализации», организованной кафедрами «Международные экономические отношения», «Менеджмент в горно-геологической отрасли» и «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» Финансово-экономического института СВФУ им. М.К. Аммосова. В материалах конференции рассматриваются такие направления, как проблемы и перспективы развития ресурсной экономики, правовые механизмы устойчивого развития ресурсных территорий, отчетности, налоговой политики и финансового контроля в условиях глобализации мировой экономики. В частности, в докладах и тезисах конференции определены актуальные проблемы ресурсной экономики России: запасы недр, перспективы их освоения в контексте восточного вектора формирования экономики будущего; определены перспективные направления совершенствования бухгалтерского учета и отчетности, налоговой политики ресурсной экономики в целях повышения конкурентоспособности региона; определены роли государственного и муниципального управления в реализации проектов по освоению ресурсного потенциала региона.

Предназначен для специалистов, аспирантов, студентов и специалистов в области мировой экономики, менеджмента, учета и аудита, а также для широкого круга читателей.

УДК 332.12 (571.56) (063)
ББК 65.04 (2Рос.Яку)я43

ISBN 978-5-7513-2191-8

© Северо-Восточный федеральный университет, 2015

СОДЕРЖАНИЕ

**Секция 1. МЕТОДОЛОГИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО АНАЛИЗА И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ:
СОВРЕМЕННОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

Аммосов Н.М., Максимова К.Л., Волкова А.В. НЕФТЬ АНТАРКТИЧЕСКОГО РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ СИТУАЦИИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	8
Алексеева Д.А., Романова Е.В. ЭВРИСТИЧЕСКИЙ МЕТОД ПРОГНОЗИРОВАНИЯ	11
Алексеева Н.А., Корняков В.И. О ЕСТЕСТВЕННОЙ МОДЕЛИ НАШЕГО ОБЩЕСТВЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА В СВЕТЕ ФЕНОМЕНА ПОДОЛИНСКОГО-КУЗНЕЦОВА	12
Атласова Н.Г. НЕОБХОДИМОСТЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО РОЛЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РОССИИ	16
Бровко П.М. «РЕСУРСНАЯ КОНЦЕПЦИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ» В ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ	17
Егоров И.Д., Максимова К.Л., Васильева С.И. СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА ФРАНЧАЙЗИНГА В РОССИИ	18
Гоголева А.П., Попова О.В. СРАВНЕНИЕ УЧРЕЖДЕНИЯ БИЗНЕСА В КИТАЕ И РОССИИ. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ	21
Горелова А.Ю. СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА	22
Григорьева Е.Э. ВЕКТОР НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АЛМАЗОГРАНИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ	25
Деллохов А.П., Ушницкая Л.Е. ЭФФЕКТИВНЫЙ ПОДХОД ФИНАНСОВОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ	28
Ефимова Н.Н. ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ. ПИФЫ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	29
Куприянова С.В. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	31
Лагутина А.А. РАЗВИТИЕ СТРАХОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	33
Ларионов В.В. ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ	35
Макарова А.Д., Максимова К.Л. ОТ ВВП К ЭКОНОМИКЕ СЧАСТЬЯ	36
Назаров Н.Р., Петрова Н.Н. РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РФ В УСЛОВИЯХ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ КРИЗИСА 2014 г.	40
Никифорова С.В. РАЗВИТИЕ МЕНЕДЖМЕНТА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	41
Парфенова Л.Б. ЗНАНИЕ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	42
Парфенова О.Т. ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ОТ НАВОДНЕНИЙ	45
Попова А.Ю., Максимова К.Л. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РФ. ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН	47
Саенко Ж.Э. РЕЙТИНГОВЫЕ СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ ВУЗОВ	50
Санжаев А.А., Лисагор М.В. ПРОГНОЗ КУРСА РУБЛЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ НЕФТИ	52
Сантаев А.А. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ АВИАКОМПАНИЙ НА ПРИМЕРЕ ОАО АК «ТРАНСАЭРО»	55
Егоров И.Д., Максимова К.Л., Сизых Т.А. ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ФЕДЕРАЛЬНОЙ РЕЗЕРВНОЙ СИСТЕМЫ И МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ США	56
Степанова С.С., Лисагор М.В. РЫНОК РОССИЙСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ	58
Черемкина Т.А. ПОСЛЕДСТВИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ В РОССИИ	62
Черемкина Т.А., Максимова К.Л. ПРОБЛЕМАТИКА ВОССОЕДИНЕНИЯ СЕВЕРНОЙ И ЮЖНОЙ КОРЕИ	63
Шапкина Ю.А. АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ	66
Шестаков А.Ф. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ	68

**Секция 2. РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ
В КОНТЕКСТЕ ВОСТОЧНОГО ВЕКТОРА РАЗВИТИЯ РОССИИ**

Антонова Т.Н., Пикуш А.А., Мординова М.А. ПЕРСПЕКТИВЫ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦЕПОЧКАХ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА	70
Антонова Т.Н. «СИЛА СИБИРИ» И ЕЕ ВЫГОДНОСТЬ ДЛЯ РЕГИОНА	71

Анисимова Э.Н., Иванова Л.В., Мординова М.А. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ АРКТИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ КИТАЯ	73
Атласова Н.Г., Попова О.В. НЕОБХОДИМОСТЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО РОЛЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РОССИИ	74
Бандерова Т.П. ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА СВФУ И КНР	76
Васильева К.Д. СОЗДАНИЕ СТАРТАП ПРОЕКТОВ ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАК СПОСОБ ПРОДВИЖЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО ТУРИЗМА	78
Васильева Н.А., Мординова М.А. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ТРУДА ...	79
Гаврильева С.А., Рац Г.И. РАЗВИТИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) И ЯПОНИИ В СФЕРЕ ТУРИЗМА	85
Гаврильева Л.П., Рац Г.И. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЕ РОССИИ	86
Данилова Е.В. РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА: ПРОБЛЕМЫ, МЕТОДЫ, ИДЕОЛОГИЯ	90
Дьяконов А.В., Фёдоров Ю.Ю. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	93
Егорова Я.В., Петрова Н.Н. СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОТОКИ ИНВЕСТИЦИЙ	97
Егорова Я.В., Попова О.В. ПРОБЛЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ	98
Сукнёва С.А., Елшина И.А. ДЕМОГРАФИЧЕСКОЕ СТАРЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ И ЗАНЯТОСТЬ ЛИЦ «ТРЕТЬЕГО ВОЗРАСТА» В СЕВЕРНОМ РЕГИОНЕ	99
Ефимова А.Е., Мординова М.А. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ	103
Ефремов Э.И. ГЕОПОЛИТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ	107
Кириллин Н. М. ПЕРСПЕКТИВЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРИРОДНО-СЫРЬЕВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	111
Ковров Г.С. МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ КЛАСТЕРОВ В БАЗОВЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА	112
Ксенофонтов А.М. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ	116
Курнева М.В. РОЛЬ И МЕСТО МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ БАЗЫ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	118
Ларионов А.А. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))	122
Лукина А.А., Мординова М.А. ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ЮАНЯ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	125
Местникова Я.И. ОПЫТ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КОРЕЯ И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ В РОССИИ	127
Мординова М.А. НОВЫЕ ЗАДАЧИ СФЕРЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ	128
Мординов А.Н. ВЛИЯНИЕ МИРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ КРИЗИСОВ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ РОССИИ	132
Мостахова Т.С. ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ СЕВЕРНЫХ И АРКТИЧЕСКИХ РАЙОНОВ	143
Надеина А.Ю., Артемов Р.В. РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	146
Никифорова В.В. ОЦЕНКА ЗЛОТОСЫРЬЕВОГО ПОТЕНЦИАЛА АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	150
Николаев С. С. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО АВТОПРОМА НА ПРИМЕРЕ УАЗ	154
Николаев М.В., Курнева М.В. РЕСУРСНАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ АЛМАЗОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ КОПОРАЦИИ DEBEERS)	155
Петрова Д.Д. ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (ТОРЬ) КАК ВОЗМОЖНЫЙ МЕТОД РАЗВИТИЯ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО РЕГИОНА	156
Попов В. В. ВОПРОСЫ ЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЯ В РЕГИОНАХ СЕВЕРА РОССИИ	158
Попов А.А., Сергеева В.В., Мыреев А.Н., Федорова С.В. ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВЫХ РЕСУРСОВ РОССИИ И ЯКУТИИ	159
Саввинова С.И., Мординова М.А. ОЦЕНКА ПОЛОЖЕНИЯ РОССИИ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КИТАЯ	164
Саплина А. С. НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА В РЕГИОНЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	167

Скрябина А. Р., Мординова М. А. СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА.....	170
Слепцова А.И., Лисагор М.В. РАБОТА БАНКОВ РФ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ	173
Сукнёва С.А., Туманова Д.В. ВОПРОСЫ СНИЖЕНИЯ СМЕРТНОСТИ В ТРУДОСПОСОБНОМ ВОЗРАСТЕ В СЕВЕРНОМ РЕГИОНЕ	176
Устинова Д.А., Петрова Н.Н. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ ПРОТИВ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ.....	180
Филиппова С.И. ФОРМЫ ПРЯМОГО ЗАРУБЕЖНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ	182

**Секция 3. ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ**

Аленикова О.В. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ	184
Бурцева Е.И. ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИЩЕННОСТИ КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА И ПРОМЫШЛЕННОЕ ОСВОЕНИЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	186
Борисова А.Т. НЕЗАВИСИМЫЙ ДИРЕКТОР КАК НЕОБХОДИМЫЙ ЭЛЕМЕНТ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВАХ С ГОСУДАРСТВЕННЫМ УЧАСТИЕМ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)	189
Васильев Н.П., Данилова Л.И. РЕАЛИЗАЦИЯ ТОСЭР – НОВЫЙ ИМПУЛЬС В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	192
Вейс В.В., Трусова Н.С. СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ПРОЦЕССАМИ.....	194
Готовцева М. А., Данилова Е.В. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)	197
Григорьева С.П., Черова М.В. УСКОРЕННОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ НА ПРИМЕРЕ ЮЖНОЙ КОРЕИ.....	200
Дьяконова К.Р. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	202
Епифанцева А.С., Кушнер А.А. СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	206
Камаева С.С., Романова Е.Р. ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В СФЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГАРАНТИЙ (НА ПРИМЕРЕ РС(Я))	207
Кашина С.Е. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФОРМ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ..	209
Куличкина И.Н. РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИНДИКАТИВНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)).....	211
Лазарева А.К., Ноговицын Р.Р. ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОСВОЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ АРКТИКИ И ЗНАЧЕНИЕ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	215
Майтесян Т.А. РЕГУЛИРУЮЩАЯ РОЛЬ ГОСУДАРСТВА И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РЫНКА НА ПРИМЕРЕ РФ.....	219
Малашенко Д.Ю. ВВЕДЕНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ СЧЕТОВ-ФАКТУР КАК ОДНО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НДС	223
Мальцева С. ПУТИ УКРЕПЛЕНИЯ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В ДОТАЦИОННОМ РЕГИОНЕ (НА МАТЕРИАЛАХ РС(Я))	225
Неустроева А.Н., Данилова Е.В. ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	228
Осипова Р.А., Данилова Е.В. МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ КАК СРЕДСТВО РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДОЙ СЕМЬЕЙ.....	231
Огонерова С.Л., Данилова Л.И. ПЕРСПЕКТИВЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ).....	234
Падычев А.А. ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ	239
Петрова М.А. СУЩНОСТЬ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ. ЕЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ	243
Полякова Н.И., Белоусова С.Н. АНАЛИЗ НАЛОГОВЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ ОТ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ПРИМЕНЯЮЩИХ СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГОВЫЕ РЕЖИМЫ	245
Приходченко О.С. ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ БЮДЖЕТНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ	248
Протодьяконова П.В. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	251
Спатарь А.В. СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РФ (НА ПРИМЕРЕ ДВФО 2010-2013 гг.)	254

Стручков П.К., Данилова Л.И. ПРОБЛЕМЫ В РЕАЛИЗАЦИИ ВОПРОСОВ МЕСТНОГО ЗНАЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....	257
Тимкова Е. Ф., Романова Е.Р. ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ).....	260
Титов Э.А., Парфенова О.Т. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТОРОВ В ПРИОРИТЕТНЫЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПРОЕКТ «БАЗАЛЫТ – НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ», РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	262
Трусова Н.С. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА.....	264
Федоров И., Данилова Е.В. ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)	267
Хардикова Л.Н., Прокопова Л.А. ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ	270
Яковлева О.С. РЕГИОНАЛЬНЫЕ КЛАСТЕРЫ КАК СТРАТЕГИЯ ДОЛГОСРОЧНОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ АРКТИЧЕСКИХ ТЕРРИТОРИЙ	272

Секция 4. ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аксенова Е.А., Черова М.В. РОССИЙСКАЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ СИСТЕМЫ УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ.....	276
Архипова Т. Д., Прокопьева Д.Х. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА.....	278
Асаналиева А.З., Скрябина И.В. ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА РОССИИ НА МСФО.....	281
Афанасьева К. Н., Прокопьева Д. Х. ПЕРЕХОД РОССИИ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ	282
Борисова С.В., Кулаковская Н.И. УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	284
Васильева В.М., Черова М.В. ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА РОССИЙСКОГО БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ	288
Васильева В. Г., Лукшина О.Л. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	290
Веренин Ф.А., Темченко О.С. ФАЛЬСИФИКАЦИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ И МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	292
Герасимова А.А., Лукшина О.Л. ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО ЦЕНТРАМ ПРИБЫЛИ	295
Готовцева М. А., Федорова Е.Я. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)	296
Григорьева С.П., Черова М.В. АВТОМАТИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	299
Гуляев С.Н., Кулаковская Н.И. ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	301
Давыдова Н.Д., Черова М.В. МОШЕННИЧЕСТВО В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ	303
Дмитриева Н.Е., Лукшина О.Л. ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВАХ.....	304
Догордурова Т.М., Скрябина И.В. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ОПЛАТУ ТРУДА	308
Друзьянова А.А., Черова М.В. ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ПО МСФО ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ В РЕСУРСНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	310
Еремеева М. С., Кулаковская Н.И. ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ	312
Захарова Е.В., Федорова Е.Я. УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИСЧИСЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ОЛЕНЕВОДСТВА	315
Иванов А.Е., Лукшина О.Л. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.	319
Иванова Н.В., Лукшина О.Л. АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА	321
Ипполитова А.Г. К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ МСФО В РОССИЙСКОМ БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ.....	322
Кельциева М.В., Соловьева А.П. УЧЕТ ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ	324
Корень С.И. КОДЕКС ЭТИКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БУХГАЛТЕРОВ НА ПРАКТИКЕ: БУХГАЛТЕР В ОРГАНИЗАЦИИ.....	327

Кривец Т.П. ПРИНЦИПЫ СОСТАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ И РОССИЙСКИМ СТАНДАРТАМ	328
Луковцева Т.С., Черова М.В. ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ И ПРОДУКЦИИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ.....	331
Матвиенко В.Д., Михалёва О.Л. НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АНАЛИЗА ПОСТУПЛЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ И РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ	333
Мелехина К.А., Скрябина И.В. ОПТИМИЗАЦИЯ РЕЗЕРВОВ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ИЗДЕРЖКАМИ ОБРАЩЕНИЯ	334
Назаров Н.Р., Прокопьева Д.Х. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРИНЦИПОВ МСФО И РПБУ	337
Никитина К.К., Михалёва О.Л. НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УЧЕТА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ	340
Павлова А.Е., Скрябина И.В. ПРИЗНАНИЕ, ОЦЕНКА И РАСКРЫТИЕ В ОТЧЕТНОСТИ ИНФОРМАЦИИ О ЗАПАСАХ В РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ СИСТЕМЕ УЧЕТА	344
Павлова Л.М., Ковальчук Л.Н. ВЛИЯНИЕ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АВТОДИЛЕРОВ РОССИИ	346
Павлова Н.В., Черова М.В. МЕТОДИКА РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ О СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ В ОТЧЕТНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	350
Пархоменко Т.В., Ковальчук Л.Н. МОДЕЛЬ ОПТИМИЗАЦИИ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....	351
Петрова А.С., Черова М.В. ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПЛАТЕЖИ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА	355
Петрова А.А., Кулаковская Н.И. НАЛОГОВЫЙ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ: ПРИНЦИПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ	357
Петровская Я.А. ПРОБЛЕМЫ ВЫБОРА: ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА ИЛИ ЛИЧНЫЕ ЦЕННОСТИ.....	360
Птицына А.Н., Федорова Е.Я. КОМПЛЕКСНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СХПК «ЭРЭЛ» НАМСКОГО УЛУСА.....	361
Расторгуев А.А., Черова М.В. ПЕРСПЕКТИВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ РОССИЙСКОГО ФИНАНСОВОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	363
Рыкова О.О., Скрябина И.В. АВС-МЕТОД КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ	364
Садовая З.В. УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ РАСХОДОВ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПО МЕСТАМ ЗАТРАТ И ЦЕНТРАМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	367
Селезнева Е. Ю., Темченко О.С., Фёдорова Д.Д. ОБ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКО-АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИНДОНЕЗИИ.....	369
Сергеева Д.А., Черова М.В. ПОРЯДОК УЧЕТА И ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО И РСБУ	372
Скороходкина У.Н., Скрябина И.В. ПРИМЕНЕНИЕ ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗА К БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ.....	377
Соловьев А.А., Соловьева А.П. ТЕРРИТОРИЯ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА МИГРАЦИЮ НАСЕЛЕНИЯ	379
Ставаракий С.Н., Черова М.В. ПРИМЕНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ СИСТЕМ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ВОДОСНАБЖЕНИЯ.....	380
Тимофеева И.Т., Ушницкая Л.Е. РАЗВИТИЕ ГРАМОТНОСТИ УЧЕТА ФИНАНСОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В РОССИИ.....	382
Фарафонова И.С. СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ИСЧИСЛЕНИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ И США	384
Халтанов В.В., Скрябина И.В. АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ	386
Эверстова А.С., Прокопьева Д. Х. ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА И КОНТРОЛЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ КОРМОПРОИЗВОДСТВА	389
Яшук М.А. ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ВЫБОРУ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ЗАПОЛНЕНИЮ ФОРМ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВАМИ СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ.....	392

Секция 1

**МЕТОДОЛОГИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО АНАЛИЗА И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ:
СОВРЕМЕННОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

К.Л. Максимова, Н.М. Аммосов, А.В. Волкова,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова

**НЕФТЬ АНТАРКТИЧЕСКОГО РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ СИТУАЦИИ
В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Аннотация: В работе рассматриваются перспективы Антарктического региона как сырьевой базы и связанные с ней проблемы.

Ключевые слова: нефть, Антарктида, Антарктика, Система Договоров об Антарктике, территориальные претензии.

Нефть, как и газ, является невозобновляемым ресурсом. Несмотря на весьма обширные мировые запасы, они не бесконечны. Рано или поздно их источники себя израсходуют, и человечество будет вынуждено прибегнуть к открытию и разработке новых месторождений. Одним из наиболее привлекательных и таинственных мест для проведения подобных мероприятий является Антарктида. Ввиду труднодоступности и затратности исследований антарктический регион всегда была белым пятном на мировой карте, но мировой ресурсный кризис может вынудить человечество заново открыть шестой континент.

Антарктика – южная полярная область земного шара, состоящая из материка Антарктида и прилегающих островов. Как часть света Антарктида включает в себя участки Атлантического, Индийского и Тихого океанов. Граница проходит в пределах 48-60 °ю. ш. Площадь антарктического региона порядка 52,5 миллиона км², из которых площадь материка составляет около 14,1 миллиона км².

Антарктика не имеет постоянного населения, на её территории нет ни единого государства, отсутствуют города, а через точку Южного полюса проходят все часовые пояса. Это наиболее суровая область Земли, лишь 0,3 % площади свободны ото льда, скорость ветра достигает 327 м/с, температура колеблется от +5°С до -90 °С, а полярная ночь длится 120 дней. Антарктика стала домом для уникальных представителей фауны, которые находятся под охраной природного мирового сообщества.

Ещё до нашей эры географы эллинистического мира предполагали существование на крайнем юге «ТерраАustralisIncognita» (лат. Неведомая Южная земля). В эпоху великих географических открытий на основе исследований было выдвинуто предположение о существовании Антарктиды как отдельного континента, а 17 января 1773 года Джеймс Кук впервые пересёк Южный полярный круг (66°33'44" к югу от экватора), увидев отдельные антарктические острова. В 1820-м году три экспедиции официально обнаружили Антарктиду, это британская экспедиция Эдуарда Брэнсфилда, экипаж американского китобойного судна под командованием капитана Натаниэла Палмера и русская антарктическая экспедиция под командованием Фаддея Фаддеевича Беллинсгаузена и Михаила Петровича Лазарева. В 1841 году английский полярный исследователь Джеймс Кларк Росс открыл окраинное море тихоокеанского сектора Южного океана у берегов Земель Виктории и Мэри Бэрд между мысами Адэр и Колбек, впоследствии названное его именем. Первой Южного полюса достигла норвежская экспедиция Руаля Энгельбрегта Гравнинга Амундсена (включая Олафа Бьяланда, Оскара Вистинга, Хелмера Хансена и Сверре Хасселя) 14 декабря 1911 года, опередив английскую экспедицию Роберта Фолкона Скотта (включая Эдварда Уилсона, Генри Бауэrsa, Эдгара Эванса, и Лоуренса Отса) достигшую Южного полюса 17 января 1912 года, и впоследствии погибшую на обратном пути. Началось активное освоение Антарктиды научным сообществом.

После окончания эпохи географических открытий 23 июня 1961 года вступил в силу подписанный 1 декабря 1959 года в Вашингтоне (США) Договор об Антарктике, входящий в Систему Договоров об Антарктике. Данный договор был первым соглашением о контроле вооружений во время Холодной войны. 12 государств, на тот момент имевшие научные представительства в Антарктике (Австралия, Аргентина, Бельгия, Великобритания, Новая Зеландия, Норвегия, СССР, США, Франция, Чили, Южно-Африканский Союз, Япония), обязались соблюдать статус Антарктики как демилитаризованного района. По этому договору Антарктика могла использоваться только и исключительно в мирных целях, запрещались любые мероприятия военного характера (Статья I), разрешались и поощрялись научные исследования и международное сотрудничество (Статья II, III), за Антарктикой закреплялся статус-кво в отношении территориальных претензий (Статья IV), а также запрещалось проводить любые ядерные взрывы и испытания, а также удаление ядерных отходов (Статья V). Также были приняты сопутствующие соглашения и Конвенции о сохранении антарктической флоры и фауны, морских ресурсов, полезных ископаемых, охране окружающей среды и многие другие. Основной идеей Системы Договоров об Антарктике стало выражение воли человечества в сохранении Антарктического региона как демилитаризованной зоны, свободной от ядерного оружия и используемой исключительно в мирных целях. По состоянию на 2015-й год соглашение подписало 51 государство, 29 из которых имеют право голоса, включая все 12 первоначальных стран-участниц. Стоит отметить, что данный договор оставляет странам-участницам территориальные претензии, имевшиеся до подписания, в том числе и право на выдвижение таких претензий. В состав Системы Договоров об Антарктике входит также Конвенция по урегулированию освоения минеральных ресурсов Антарктики от 1988 г, запрещающая разработку месторождений ввиду угрозы загрязнения экосистемы антарктического региона, а так как Южное море соединяет в себе всё мировое водное пространство, это отразится на глобальной экосистеме. Тем не менее, данная Конвенция теряет свою силу в 2048 году, и хоть изначально договор подразумевает под собой продление конвенции, маловероятно, что это случится в условиях мирового недостатка энергетических ресурсов.

В целом все страны-участницы договора можно разделить на три основные группы: имеющие территориальные претензии по тем или иным причинам, оставившие за собой право на выдвижение оных, и не имеющие официальных территориальных претензий как таковых.

Имеют территориальные претензии	Оставили право на выдвижение территориальных претензий	Не имеют официальных территориальных претензий
Австралия, Аргентина, Великобритания, Новая Зеландия, Норвегия, Франция, Чили	Перу, Советский Союз/Россия, США, ЮАР	Бельгия, Болгария, Бразилия, Германия, Индия, Италия, КНР, Пакистан, Польша, Румыния, Украина, Уругвай, Чехия, Швеция, Эквадор, Южная Корея, Япония

Американский геофизик Кинг Хабберт создал модель известных запасов нефти и в статье, представленной на конференции Американского института нефти 1956-го года, предположил, что добыча нефти на материковой части США достигнет пика в 1965-1970-х гг., а мировая – в 2000 г. Действительно, добыча традиционной нефти в США достигла максимума в 1971 году и с тех пор убывает. Но мировая добыча нефти в 2000-м году максимума не достигла, так как модель Хабберта не предполагала нефтяные эмарго ОПЕК от 1973 и 1979 гг., ставившие своей целью ограничение потребления нефти.

Тем не менее, «судный день» мировой экономики не был отменён, лишь отложен. Нефть является невозобновляемым ресурсом, и добыча нефти убывает в 33 из 48 стран с наибольшей выработкой, включая 6 из 11 стран ОПЕК.

Нефть является основным и безальтернативным источником энергии для всех важных отраслей экономики, и в настоящее время наблюдается ситуация «пика нефти» – максимального мирового производства нефти, достигнутого человечеством, а данный факт влечёт за собой далеко идущие последствия. По различным источникам, включающим в себя BritishPetroleum, Геологическое агентство США, германское информационное агентство Energie-Informationsdienst, ExxonMobil, Мировое энергетическое агентство и журнал «Нефтегазовая Вертикаль», мировые запасы нефти будут истощены к ориентировочно 2050-му году. Данная дата удобно совпадает с окончанием срока действия Конвенции по урегулированию освоения минеральных ресурсов Антарктики.

Источник данных	Нефть, трлн. баррелей		Газ, трлн. м3		Прогнозный срок истощения, годы	
	извлекаемые	доказанные	извлекаемые	доказанные	нефть	газ
Американский нефтяной институт		1,000				
Бритиш Петролеум, 2005 год		1,188		176,0	2030–2080	2060
Бритиш Петролеум, 2006 год		1,200		180,0	2056	2096
Всероссийский НИИ геологии зарубежных стран		1,013				
Геологическое агентство США	2,272	1,000		155,8	2050–2100	
Др. Колин Кэмпбелл, Association for the Study of Peak Oil and Gas, Ирландия	2,050	0,764				
Журнал "Oil & Gas Journal"		1,213		147,5		
Журнал "Petroleum Economist"				179,5		
Журнал "Газовая промышленность"				163,3		
Журнал "Нефтегазовая Вертикаль"					2050	2200
Инвестиционная компания Financial Bridge		1,026				
Информационное агентство Energie- Informationsdienst, Германия		1,268			2050	
Информационное агентство Рейтер		1,188				
Компания "Эксон Мобил"					2070	
Компания Total S.A.			340,0			
Министерство энергетики США		1,016	293,1	171,1		
Мировое энергетическое агентство				149,5	2020	
Объединения предприятий нефтеперерабатывающей промышленности Германии		1,260				
ЦРУ, США		1,349		174,6		
Среднее значение	2,16	1,11	316,5	166,4		

Как результат, ожидается освоение и колонизация шестого континента как мировой сырьевой базы. Нефть в Антарктиде, так же как и в Арктике, есть, но добывать ее практически невозможно из-за отсутствия необходимых ресурсов и технологий. Как видно из перечня международно-правовых актов, после принятия Договора об Антарктике от 1959 г. основное внимание государств-участников Консультативных совещаний было сосредоточено на разработке международных соглашений, уточняющих и усиливающих именно эколого-правовые аспекты статуса и режима использования Антарктики. Но плотно подсевшее на нефтяную иглу человечество нуждается в пополнении энергетических ресурсов, а истекающий срок действия Конвенции по урегулированию освоения минеральных ресурсов Антарктики предоставляет возможность разработки нефтегазовых месторождений на доселе ничейной земле.

Ситуация после прохождения пика нефти основными мировыми игроками будет являть собой войну на истощение, в которой каждая из стран и их сторонников будут стараться замкнуть на себя максимум оставшихся энергетических ресурсов. Позиция России в этой будущей схватке представляется слабой на первый взгляд, но сильно недооценена мировым сообществом. У российской стороны есть своё мнение на этот счёт, явно выражающееся нежеланием участвовать в дележе Антарктиды и имеющимися возможностями для её колонизации. Ничейные земли принадлежат тем, кто первым ступил на их почву, и хоть в современном мире победительно нередко приходится отстаивать своё право на владение, именно российские мореплаватели первыми ступили на Неведомую южную землю. Антарктида и Арктика являются основными неразведанными массивами земной поверхности, на которых ещё можно найти крупные месторождения нефти и газа. Активность вокруг этих двух регионов и будет сигнализировать истощение мировых запасов нефти и газа.

На данный момент владение Антарктидой сильно оспаривается всем мировым сообществом. Страны-первооткрыватели отчаянно делят между собой массивы земли, закрепляясь на местах высадки своих экспедиций, а также развёртывая и поддерживая жизнеспособность научных станций. Любая страна имеет право создавать станции южнее 60° южной широты только и исключительно в научных целях, на почве чего на территорию Антарктиды претендуют страны, не участвовавшие в освоении Антарктиды. Всего на территории континента и прилегающих островов находятся около 70 научных станций, из которых 40 являются постоянными. Лидерами по количеству научных станций являются Аргентина (14 станций, включая совместные), Чили (13 станций), Россия (9 станций), Великобритания и Австралия (по 5 станций). Трудности развёртывания станций связаны с географической отдалённостью, суровыми климатическими условиями и малой практической отдачей. С этой точки зрения в более выгодном положении находятся страны, находящиеся в непосредственной близости от Антарктиды, такие как Чили, Аргентина и ЮАР. Также стоит учесть, что не все станции являются постоянными, а многие не представляют собой

значительного научного интереса, являясь своего рода «столбиками» на ничейной земле. Естественно, подобное разделение является неформальным, так как де-юре подобное разделение некорректно со стороны научной этики и классификации не поддаётся.

Всего можно выделить восемь значимых блоков территориальных претензий. Территория оспаривается Великобританией, Чили, Аргентиной, Австралией, Францией, Норвегией, Новой Зеландией и Германией со времён Второй мировой войны (Новая Швабия). Но многие страны участвуют в спорах опосредственно, через страны-протекторы, вроде блока северных стран. Австралия, Чили и Аргентина выдвигают претензии на Антарктиду, полагаясь на международные морские законы, закрепляя их за собой как продолжение своих земель и морских территорий. К тому же азиатско-тихоокеанские страны предполагают владение антарктическими территориями на основе высоких технологий, т.к. они смогут разрабатывать нефтегазовые месторождения, используя безотходные технологии. Российская Федерация не участвует в активных спорах, оставив за собой право на выдвижение оных.

В общем итоге, прогнозируемый на текущий момент срок истощения нефтяных ресурсов совпадает с окончанием действия конвенции об Арктике и приходится на 2050-й год. Учитывая всё растущую потребность мирового сообщества в энергии и растущую напряженность в мировой экономике, это влечёт за собой далеко идущие последствия. Территориальные споры вокруг антарктической зоны будут только расти, а страны будут вынуждены прибегнуть ко всем возможным методам отстаивания своих территориальных интересов.

Литература

1. Australian Antarctic Data Centre, Australian Antarctic Division, Department of the Environment and Heritage, Commonwealth of Australia, June 2000
2. Graphic data by TUBS, 19 April 2011
3. Использование природного газа в качестве моторного топлива. Альбом информационных материалов. Управление по газификации и использованию газа ОАО «Газпром», М.- 2005 г.
4. World oil and gas «running out». Graham Jones. CNN, October 2, 2003 Posted: 12:45 GMT
5. Fundamentals of the World Gas Industry. The Petroleum Economist Ltd., May 2006.
6. Серeda, М.Л. Особенности современного состояния газовой промышленности РФ на примере ОАО «Газпром» / М.Л. Серeda, В.Д. Зубарева // Газовая промышленность. – 2006. – № 6. – С. 36. Москва : Газойл Пресс. Со ссылкой на Журнал Oil&Gas.
7. Нефтегазовая вертикаль. – 2001. – № 17.
8. Гусак, Л., Ершов, Ю. Топливно-энергетический комплекс. – 2005. № 6.
9. International energy outlook 2005, Energy Information Administration, US Department of Energy, DOE/EIA-0484(2005), July 2005.
10. Theworldfactbook, CIA, 2010.
11. Worldwide Look at Reserves and Production,» Oil & Gas Journal, Vol. 102, No. 47 (December 20, 2004), pp. 22-23.
12. Русское географическое общество. – Санкт-Петербург, 2010.
13. Федеральная служба России по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды.
14. Государственный научный центр Российской Федерации – Арктический и антарктический научно-исследовательский институт.
15. USCG Office of Waterways and Ocean Policy.

Д.А. Алексеева, Е.В. Романова,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ЭВРИСТИЧЕСКИЙ МЕТОД ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Аннотация: В настоящее время из-за политических игр, санкций и войн, страдает экономика. Поэтому очень сложно подсчитать следующее развитие событий. Стоит острый вопрос: «Какой метод прогнозирования нужно выбрать, который был бы более действенным и правильным?»

Ключевые слова: эвристика, менеджмент, прогнозирование, изменения, экономика.

Предложения и спрос – это не чистые математические расчеты, а искусство, талант и аналитика. Поэтому прочитав рассказ Энвила Кристофера «Эвристика», я в который раз убедилась в том, что эвристический метод прогнозирования является самым удачным и действующим в любой ситуации.

Автор известной книги «Математическое открытие», Джордж Пойа, писал, что эвристика, видимо, родилась, когда в древнегреческой философии возник вопрос: «Каким образом мы можем искать то, чего не знаем, а если мы знаем, что ищем, то зачем нам это искать?». Каждый день мы открываем что-то новое, и, исходя из этого, невозможно решать все проблемы с помощью расчетов. Поэтому я считаю, что эвристический метод самый важный и необходимый в наше время, ведь прогресс не стоит на месте.

Менеджер – это изобретатель. Он должен организовывать бизнес-процессы для реализации новых идей и мотивировать сотрудников на их генерацию [1]. Для современного менеджера важно подстраиваться под изменения среды рыночной экономики, находить лазейки для продвижения идей и создавать базу для рабочего процесса, а ко всему этому он должен подходить с творческой стороны. Он должен знать все много, и быть готовым применить это на практике. Следует отметить, что ни одно предприятие не продержится на плаву без правильно выбранного решения.

Эвристика в экономике – метод анализа экономических явлений и процессов, принятия решений, основанный на интуиции, находчивости, аналогиях, опыте, изобретательности, опирающийся на особые свойства человеческого мозга и способности человека интуитивно решать задачи, для которых формальное математическое решение не известно [2].

Я бы хотела привести пример, который должен знать каждый менеджер: «Слишком много менеджеров позволяют себе долгую раскочку в процессе принятия решения, особенно те из них, кто обременен слишком большим образованием. Однажды я сказал Филиппу Колдуэллу, возглавившему компанию «Форд» после моего ухода: «Ваша беда в том, Фил, что вы окончили Гарвард, где вас учили не переходить к действиям, пока не станут известны все факты. В вашем распоряжении 95 % фактов, но вы затрачиваете еще шесть месяцев на то, чтобы добыть последние 5 %. К моменту, когда вы их наконец добыли, оказывается, что они уже устарели, так как рыночная ситуация претерпела изменения. Вся жизнь – это фактор времени» [3].

Основываясь на этом примере, я могу уверенно сказать, что эвристический метод прогнозирования является одним из лучших. Хотя его существенным недостатком является субъективность оценки прогнозируемого результата процесса (ситуации).

Конечно, как и в любом другом методе прогнозирования в эвристическом существуют ошибки, такие как: фундаментальная ошибка, иллюзия корреляции, ошибка атрибуции и др. Но, несмотря на это, эвристический менеджмент стал твердо признанным в современном мире видом деятельности.

Эвристический метод прогнозирования очень актуален, ведь он может применяться в любых процессах, независимо от уровня знаний и их природы. Наибольший эффект *эвристическое прогнозирование*, как показывает опыт, даст при определении новых направлений развития и их возможностей. Поэтому следует больше применять этот метод на практике и изучить его глубже.

Литература

1. Инновационный менеджер – профессия нового поколения / [Мое образование] http://www.moeobrazovanie.ru/innov_manager.html.
2. Андрейчиков, А.В. Анализ, синтез, планирование решений в экономике / А.В. Андрейчиков, О.Н. Андрейчикова. – Москва : Финансы и статистика. 2000. – С. 368.
3. Ли, Я. Карьера менеджера. – Москва : Терра, 1990.

Н.А. Алексеева,

Россия, Ярославский государственный технический университет

В.И. Корняков,

Россия, Ярославский филиал Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина

О ЕСТЕСТВЕННОЙ МОДЕЛИ НАШЕГО ОБЩЕСТВЕННОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА В СВЕТЕ ФЕНОМЕНА ПОДОЛИНСКОГО-КУЗНЕЦОВА

Аннотация: В работе рассматриваются вопросы производительности труда на разных этапах воспроизводственного процесса в России. Приводится описание естественной модели нашего общественного воспроизводства в свете феномена Подолинского-Кузнецова.

Ключевые слова: рост производительности труда, сталинская экономика, общественное воспроизводство, Вселенная, негэнтропийный процесс, Цели Природы.

Центральное звено «дорожной карты» России. Изюминка всех составляющих «дорожной карты» отечественной экономики (к занятию своего места среди самых передовых во всемирном хозяйстве), которые были охарактеризованы нами в наших выступлениях [1, с. 10], ключевая роль принадлежит, конечно, правильному использованию спиралевидной структуры общественного воспроизводства (также показанной нами в [2; 3; 5; 6] и других работах). К этому выводу подвигают уже самые общие представления о параметрах обнаруживающихся эффектов обратных связей, обнаруживающихся при изменениях величин вращающейся воспроизводственной субстанции. Они таковы, что их роль становится понятной уже при одних только теоретических расчётах на основе знаменитых числовых схем реализации совокупного общественного продукта (СОП) К. Маркса (проведению расчётов на фактическом народнохозяйственном материале препятствует принятая нашей статистикой методология).

Страна – в подчинении негативных эффектов обратных связей вихревого воспроизводственного движения экономики. Мы представили итоги расчётов указанных эффектов по обоим их совершенно симметричным типам, – с противоположными знаками и направленностями. Напомним: при обратных связях, вызванных одним только увеличением количества (объёма) воспроизводственной субстанции, что в нашей экономике сейчас порождается не прекращающимся ползучим (ныне – ускоренным «санкциями») повышением цен, по закону убывающей геометрической прогрессии в «производство средств производства для средств производства» на каждую (сознательными действиями) введённую единицу воспроизводственной спирали автоматически накручивается (не сразу, в предстоящие годы) три таких же единицы. И никто ни в руководстве экономикой, ни в научном сообществе не говорит о том, что этим самым в «нутро» нашего общественного воспроизводства грубо-насильственно «вколачивается» ... то, чего с ним в действительности не произошло, не имело места: снижение производительности труда. Ведь происходящее есть не что иное, как увеличение массы воспроизводственной субстанции на единицу выпуска не только конечной, но и промежуточной продукции: ещё классики видели бедственность этого процесса! Под его воздействием воспроизводственные структуры никак не виртуально, а вполне реально деградируют. Господствующие в современном общественном технологическом производственном процессе ОТПП длинные производственно-технологические цепочки обработки «разносят» увеличения цен на всю массу предприятий, нездорово увеличивают массу овеществлённого труда относительно живого, негативно изменяют соотношения между основными воспроизводственными совокупностями, обременяют-затрудняют воспроизводство основного капитала, воздвигают преграды новым инвестициям [4] и т.д. С научной точки зрения движение по этой траектории, конечно, недопустимо, и экономическое руководство страны обязано вывести нашу экономику из неё.

Опыт созидательной воспроизводственной траектории и её утрата. Переход страны на траекторию, на которой «модератором» экономического развития стал негативный эффект обратной связи вихревого воспроизводственного движения, начался в 1958 году с отменой сталинского главного показателя хозяйствования предприятий. Им было абсолютное снижение себестоимости сравнимой продукции (издержек), то есть показатель, выражавший воздействие роста производительности труда на данное предприятие на его, предприятия, экономику. Через снижение цен эффект роста производительности (эффект экономии воспроизводственной субстанции) передавался всему общественному воспроизводству как её общее уменьшение. Естественно рождался позитивный временной эффект вихревого воспроизводственного движения: на каждую сэкономленную единицу трудовой субстанции «наворачивались» «подарочные», никем специально не зарабатываемые её единицы дополнительной экономии из состава функционирующего СОП I подразделения. Поэтому сталинская экономика располагала весьма обильными ресурсами для величайших в отечественной экономической истории свершений. Лежавшее в руинах производство было восстановлено за фантастические 2,5 года (вместо напророченных западными экспертами 70 лет), были построены тысячи современных заводов многих новых отраслей, страна располагала лучшей в мире системой образования, самой передовой наукой, осуществлялись грандиозные даже для нашего времени проекты, развёртывался мощный ракетно-ядерный шит и т.д. И ресурсы не переставая возрождались, множились. Ежегодные темпы роста производительности труда составляли 9-12 %, давая 10 % годовые приросты национального дохода.

Конечно, сталинская экономика обладала и крупными недостатками, но для данной публикации главное – это динамические потенции хозяйственной политики, направляемой ассимиляцией общественным воспроизводством роста производительности труда. К нашему счастью, мы располагаем фактическими материалами итогов функционирования такой экономики, хотя и почти не вспоминаем о них. Есть с чем сравнивать ту экономику, что выстроена в стране в 1960-1990-х и после 1990-го года.

Подчинение общественного воспроизводства росту производительности труда как природная космическая цель человечества. 1960-1990-е годы в качестве главного показателя нашего производства укоренялась органически капиталистическая прибыль, а далее, в 1991-2000-х годах в порядке завершения формационного переворота, с ней соединились частная собственность и другие преимущественно капиталистические отношения. Всё это время воспроизводственный динамизм экономики, несмотря на все усилия социалистических и капиталистических реформаторов, устойчиво понижался, а в 1990-х тяжело, катастрофически обвалился, и затем оказался зажатым на не приемлемом уровне. Теперь, наконец-то, всё яснее, что страна идёт не своим путём. Ныне уже все слои населения определённо не удовлетворены функционирующей экономической моделью, требуют её замены. Но пока ещё никто даже из специалистов не видит, что всё дело – в тех отношениях, которые мы вводим в «тело» общественного воспроизводства, соединяем с ним. Сегодня мы с несомненностью вводим в него крепящие шаблоны снижения производительности труда и, открыв рты, ждём расцвета страны. Для нас словно бы не существует собственного исторического опыта. Нас почему-то не привлекает идея соединить с общественным воспроизводством не падение, а рост производительности труда. Между тем в передовых научных исследованиях выясняется, что речь идёт об исполнении-неисполнении экономикой космической миссии человечества.

В 1880 году С.А. Подолинский, русско-украинский учёный-энциклопедист, открыл (и его открытие получило одобрение К. Маркса), что производительность труда – единственный в окружающей нас Вселенной негэнтропийный процесс с КПД много более 100 %. Он определил, что «труд есть такое потребление механической и психической работы, накопленной в организме, которое имеет результатом увеличение количества превратимой энергии на земной поверхности» [7]. Труд – завершение колоссального космического процесса негэнтропийного накопления, сосредоточения на нашей планете энергии. Процесс начинается передачей Солнцем своей лучистой энергии Земле, далее следуют её ассимиляция фотосинтезам растительного мира, сохранение в облике минерального топлива. Затем производятся рабочие силы, которые потребляются трудом. И энергия, представленная продуктами труда, принципиально превышает энергетические затраты самого труда. То есть труд людей совершенно независимо от их воли-сознания является усилителем мощности энергии на планете Земля. Трудясь, люди транслируют и усиливают космическую энергию. Таковы неоспоримо установленные, строго доказанные факты.

На этом основании П.Г. Кузнецов, его единомышленники и соавторы выдвинули научно новое объяснение причин создания Природой мыслящей материи и одновременно общей направленности мирового исторического процесса. Цели Природы – концентрация энергии в околоземном космосе посредством повышения человеческой цивилизацией (при помощи освоения ею силами той же Природы) производительности труда (конечно, через возвышение-совершенствование субъекта процесса – человеческого разума) [8]. То есть цель Природы совпадает с пониманием В.И. Лениным и рядом других мыслителей критерия общественного прогресса. На наш взгляд, не являются неверными также и идеи считать таким критерием развитие общественного человека, так как таковое сопутствует как раз росту производительности труда как генератору возвышения мыслящей материи. Рост производительности труда с его инновациями не может осуществляться по-иному, нежели через напряжённые мыслительные поиски, мобилизацию усилий разума. Чем выше эти напряжённые усилия, материально воплощающиеся в росте производительности труда, тем в большей мере исторический процесс отвечает требованиям Природы. Обе трактовки сохраняют за производительностью труда статус природной-космической цели исторического процесса, деятельности человечества, общественного воспроизводства.

О патронировании Природой воспроизводственной цели человечества. Конечно, концепция Подолинского-Кузнецова ещё не стала абсолютно незыблемым научным фактом, но она претендует на этот статус. И она требует с новых позиций оценить и сталинскую экономическую модель, и поиски своей экономической модели в современной РФ.

Подход Подолинского-Кузнецова обогащает понятие «объективной необходимости» применительно к определённым экономическим процессам, в особенности к общественному воспроизводству. Во многих случаях понятие «объективный» трактовалось содержательно преимущественно в отрицательном

смысле: не зависимый от воли и сознания субъекта, внешний для них. Но от кого и каким образом зависит процесс, – термин не показывал. Теперь же становится понятнее, каков «адрес» объективных необходимостей общественного воспроизводства. Этот «адрес» – колоссальные космические процессы, содержание и структура которых нам на Земле пока непонятна, кроме потребности этих процессов в нашей земной человеческой воспроизводственной производительности труда, повышаемой ресурсами разума и духовного развития людей.

Но если Природа «задалась» этой целью, то, очевидно, она не могла, не может не патронировать её осуществлению. Только это обстоятельство может объяснить чудо восхождения-сохранения жизни и мыслящей материи на планете: за целых 4 миллиарда лет тысячи и тысячи чудовищной мощи смертоносных катаклизмов непостижимым образом не только не истребляли, но, напротив, как бы содействовали её прогрессу [9]. И Природа не могла не задать человеческому социуму построения им экономики как вечного движения к более высокой производительности. Весь всемирный исторический процесс, так или иначе, задан ариадниной нитью Природы. Становится понятней нерукотворность (природность) спирально-вихревого движения общественного воспроизводства как лучшего природного способа рождения высшей производительности труда постоянным пересозданием материально-технической основы социума «производствам средств производства для средств производства».

Наконец, Природа заботится и о том, чтобы мы, люди оптимально реализовывали её «установки», «цели», не ошибались, а уж если это случилось (ведь «у нас пути кривого никто не отберёт»), – всё-таки находили верную дорогу. Конечно, не прямыми школьными «подсказками» непосредственно в уши людей (мы же «сами с усами»), и всё – в том числе тяжкие ошибки – творим вполне самостоятельно), а созданием творческих, проблемных объективных ситуаций.

Именно такая ситуация сегодня сложилась, имеет место в общественном воспроизводстве по поводу выбора его общей экономической модели как основы дорожной карты страны в её движении к самым передовым экономическим и социальным рубежам. Ареной являются показанные нами [2] эффекты обратных связей воспроизводственного движения при изменении величины движущейся субстанции. Природно создан кричащий разрыв между сегодняшней экономикой растущих цен, выраженно продвигающей страну к пропасти, и экономикой снижающихся цен с невиданным фантастическим (хотя и за ряд лет) «прибытком» 3:1, то есть 300 %. Это – цифра, ради которой функционер товарно-денежных отношений, по образному выражению Т. Дж. Даннинга, пойдёт на любое преступление даже под страхом виселицы. Совершенно явная и безошибочная «заманка» идти только таким путём! Она, конечно, должна быть и – рано или поздно – будет замечена.

Литература

1. Корняков, В.И. О «дорожной карте» России и ее месте в мировой экономике в 2020-2030 годах. / В.И. Корняков, Н.А. Алексеева // Научный институт «EDUCATIO». Ежемесячный научный журнал. – 2014. – № 3. – С. 7-12.
2. Алексеева, Н.А. Дирижизм и воспроизводственный поворот / Н.А. Алексеева, В.И. Корняков // Теоретическая экономика. – 2015. – № 1. – С. 24-35.
3. Алексеева, Н.А. Результатный континуум общественного воспроизводства, его пропорции. Результатная революция / Н.А. Алексеева, В.И. Корняков // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент. – 2014. – № 4. – С. 14-21.
4. Корняков, В.О. воспроизводстве новых рабочих мест / В. Корняков // Экономист. – 2008. – № 7. – С. 55-62.
5. Корняков В.И. Производительность живого труда, структурная и воспроизводственная производительность в современной страновой экономике / В.И. Корняков, Н.А. Алексеева // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент. 2013. № 1.
6. Корняков В.И., Алексеева Н.А. Общественное воспроизводство как вечное «дерево жизни» / В.И. Корняков, Н.А. Алексеева // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент. – 2014. – № 4. – С. 206-214.
7. Авилова, О. Подолинский: человек, который переубедил Маркса? [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://igor-grek.ucoz.ru/publ/teoria/11>.
8. Побиск Георгиевич Кузнецов. Идеи и жизнь [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://pobisk-memory.narod.ru/files/PGIdeasLife.pdf>.
9. Корняков, В.И. Проклятие и/или спасение. Погибнет ли человечество в XXI веке / В.И. Корняков // Философия хозяйства – 2011. – № 5. – С. 16-22.

НЕОБХОДИМОСТЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО РОЛЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РОССИИ

Аннотация: Рассматривается значение стратегического управления в организации, обосновывается необходимость стратегического управления в российских условиях.

Ключевые слова: менеджмент, организация планирование, стратегическое управление, Россия.

Значение стратегического управления, дающего возможность компаниям выживать в конкурентной борьбе в долгосрочной перспективе, на современном этапе возросло. В условиях жесткой конкуренции компании должны не только сосредоточиться на внутреннем состоянии дел, но и разработать стратегию долгосрочного выживания, которая позволяла бы им поспевать за изменениями, происходящими в их окружении.

Стратегическое управление – это комплексная система реализации и постановки стратегических целей предприятия, на основе прогнозирования среды и выработки способов адаптации к изменениям среды, а также воздействия на нее [1, с. 28].

К основным задачам стратегического управления относят:

- обеспечение целевой направленности, предназначенное для всего предприятия;
- рассмотрение влияния внешней среды;
- определение новых возможностей развития и факторов угрожающего характера;
- оценка альтернативных решений, связанных с распределением имеющихся ресурсов в стратегически обоснованные и эффективные проекты;
- формирование внутренней среды, способствующее к инициативному реагированию руководства на изменение ситуации.

Необходимость стратегического управления в российских условиях объясняется следующими причинами. Во-первых, за последнее десятилетие среда, в которой работают отечественные предприятия, значительно изменилась. Нестабильная экономическая ситуация во многих организациях связано с тем, что у большинства руководителей отсутствуют глубокие знания в области экономики, навыки по управлению и опыт работы в конкурентной среде, организация должна приспособиться к постоянно меняющимся условиям окружающей среды. Во-вторых, уход от централизованного планирования, приватизация и весь ход преобразований экономики в России требуют от руководителей способностей предвидеть, формулировать стратегию, определять достоинства и конкурентные преимущества, ликвидировать стратегические угрозы и опасности, т.е. использовать все инструменты стратегического управления. В-третьих, применение принципов и идей стратегического управления, потребность изменений в системе управления важна не только для крупных компаний, с которыми было связано появление стратегического управления, но и для средних и даже малых предприятий [2, с. 39].

Если раньше считалось, что у крупной компании есть лучшие возможности победить в конкурентной борьбе по сравнению с маленькой, то сейчас все более ясным становится факт, что преимущества в конкуренции получает более быстрый. Ускорение изменений в окружающей среде, появление новых требований и изменение позиции потребителя, возрастание конкуренции за ресурсы, интернационализация бизнеса, появление новых, довольно неожиданных возможностей для развития бизнеса и информационных сетей, делающих возможным сверхбыстрое распространение и получение информации, широкая доступность современных технологий, изменение роли человеческих ресурсов, а также ряд других факторов привели к резкому увеличению значения стратегического управления.

Следует отметить, что для отечественных предприятий в современных условиях характерна структурная перестройка не только производства, но и управления. Во время кризисного периода развития экономики реструктуризация системы управления нацелена на создание условий для выживания предприятия посредством более эффективного использования ресурсов, уменьшения затрат и более гибкой адаптации к требованиям внешней среды.

Стратегическое управление решает много важных задач, среди которых, проблемы, связанные с общими целями организации, проблемы, связанные с каким-либо элементом организации, а также проблемами, связанными с внешними факторами, не поддающимися контролю. Стратегическое управление в каждый момент фиксирует, что организация должна делать сейчас, чтобы достичь поставленных целей

в будущем, принимая во внимание, что окружающая среда и условия функционирования организации будут изменяться. Стратегические проблемы управления часто возникают в результате воздействия многочисленных факторов окружающей среды. Чтобы отследить их воздействие, необходима организация постоянного контроля и мониторинга внешней среды, которая является важнейшим условием эффективности и конкурентоспособности предприятия.

Литература

1. Бузгалин, А.В. Региональная экономика [Текст] : учебник / А.В. Бузгалин. – Москва : Юрист, 2012.
2. Лапин, А.Н. Стратегическое управление современной организацией / А.Н. Лапин // Управление персоналом. – 2013. – № 14. – С. 3.

П.М. Бровко,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

«РЕСУРСНАЯ КОНЦЕПЦИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ» В ФОРМИРОВАНИИ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: Работа посвящена переходу от сырьевой экономики к обрабатывающей. Предложен один из путей реформирования – создание центра технологической компетенции производственной деятельности предприятий вертолетостроения.

Ключевые слова: нестабильность российской экономики, инновационная экономика, центры технологической компетенции, прогрессивные технологии, вертолетостроение.

Сегодняшняя нестабильность российской экономики обусловлена влиянием, которое на неё оказало падение цен на основной экспортный товар – нефть и санкции со стороны западных стран. Но кризис экономики не только приводит к падению экономических показателей, снижению уровня жизни населения, но и даёт для всей экономики и хозяйствующих субъектов её составляющих шанс перейти на новый более высокий уровень развития, изменить структуру экономики, увеличить долю обрабатывающих отраслей.

Переход от сырьевой экономики к обрабатывающей является актуальной задачей для России. В последние несколько лет органами государственного управления РФ проводится активная политика, направленная на формирование экономики нового технологического уклада. Так по данным И.Э. Фролова и Н.А. Ганичева общие расходы на науку в 2005-2012 гг. возросли в постоянных ценах в 1,3 раза, Государственный оборонный заказ увеличился в 2,3 раза, финансирование технологически ориентированных федеральных целевых программ - в 1,3 раза [5]. Но, несмотря на возросшую государственную поддержку, инновационная активность российской промышленности характеризуется более низкими темпами развития: если в 2005 году доля инновационной продукции в общем объеме отгруженных товаров равна 5 %, то в 2012 году – 7,8 % [1].

Формирование инновационной экономики требует не только государственной поддержки, предприятия также должны разрабатывать и реализовать стратегии инновационного развития. Разрабатываемые предприятиями стратегии должны опираться на последние достижения управленческой мысли. Стратегическое управление является динамичной сферой научных исследований, в которой было разработано множество концепций, отражающих разные этапы и ситуации в развитии мировой экономики. В конце XX века развитие получила «ресурсная концепция стратегического управления» [2, 3, 4].

В «ресурсной концепции» акцент делается на способности производственной системы выстроить такую организационную структуру, которая позволит соединить рассредоточенные внутри корпорации ресурсы – специфические относительно системы активы (навыки и умения работников, элементы нестандартного оборудования, бренды и т.д.) – в наборы, которые позволяют осуществлять отличительные действия. Наборы ресурсов образуют компетенции производственной системы.

В условиях динамичной конкуренции глобального рынка, особенно в высокотехнологичных отраслях, актуальность приобретает управленческая способность координировать и перемещать внешние и внутренние компетенции в соответствии с изменениями деловой среды [4]. Эффективность производственной деятельности в высокотехнологичных отраслях экономики определяется в большей степени

не запасом приобретенных компетенций, а возможностью эти компетенции развивать в ответ на появление новых технологий. Уровень развития способности изменять компетенции производственной системы под воздействием научно-технического прогресса определяет адаптивную эффективность системы.

Таким образом, эффективность хозяйственной деятельности высокотехнологичных производственных систем обусловлена способностью их руководства выстроить внутриорганизационную систему, обеспечивающую поиск, соединение и координацию внутриорганизационных компетенций.

Для предприятий российского вертолетостроения нами было предложено в организационной структуре создать центры технологической компетенции (ЦТК). Задачей ЦТК является формирование команды специалистов для решения проблем внедрения технологий, которые будут определять лидерство на рынке. Центр технологической компетенции будет способствовать формированию навыков совместной работы, поиску путей преодоления сопротивления внедрению новых, прогрессивных технологий, поиску нестандартных решений в процессе производства продукции.

Создание центра технологической компетенции позволит повысить эффективность производственной деятельности предприятий вертолетостроения, что будет способствовать развитию всей российской экономики.

Литература

1. Россия в цифрах. 2009, 2010, 2011 г., 2012. Статистический ежегодник – Москва : Росстат, 2009, 2010, 2011, 2012.
2. Грант, Р.М. Ресурсная теория конкурентных преимуществ: практические выводы для формулирования стратегии / Р.М. Грант // Вестник С-Петербургского университета. Сер. Менеджмент. – 2003. – № 3. – С. 47-76.
3. Катъкало, В.С. Эволюция теории стратегического управления : монография / В.С. Катъкало. – 2-е изд. – Санкт-Петербург : Высшая школа менеджмента; Издат. Дом СПбГУ, 2008. – 548 с.
4. Тис, Д.Дж. Динамические способности фирмы и стратегическое управление / Дж.Д. Тис, Г. Пизано, Э. Шуен // Вестник С-Петербургского университета. Сер. Менеджмент. – 2003. – № 4. – С. 133-186.
5. Фролов, И.Э. Научно-технологический потенциал России на современном этапе: проблемы реализации и перспективы развития / И.Э. Фролов, Н.А. Ганичев // Проблемы прогнозирования. – 2014. – № 1. – С. 3-21.

И.Д. Егоров, К.Л. Максимова, С.И. Васильева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СОВРЕМЕННАЯ ПРАКТИКА ФРАНЧАЙЗИНГА В РОССИИ

Аннотация: В работе рассматриваются основные проблемы и перспективы франчайзинга в России, а также предложены пути их решения.

Ключевые слова: франчайзинг, франшиза, роялти, Российская Ассоциация Франчайзинга, экономическое развитие, глобализация, современный бизнес.

Развитие российской экономики тесным образом связано с развитием малого и среднего бизнеса, и в последнее время этот сектор экономики поддается глубокому переосмыслению: начинает рассматриваться как необходимое средство для развития и укрепления всей экономической системы России. Отсюда вытекает ряд вопросов, касающихся того, каким образом усилить интерес населения к предпринимательству и усилить устойчивость предприятий, особенно в условиях нестабильной экономики. Одним из решений данной проблемы является внедрение такой эффективной формы предприятий как франчайзинг. Франчайзинг является высокоэффективной системой организации предпринимательской деятельности, для которой характерен низкий уровень риска и стабильный уровень прибыльности, при этом она выступает как долгосрочная форма делового сотрудничества.

Франчайзинг вступил на отечественный рынок в 80-х годах, когда компания PepsiCo построила несколько заводов в СССР по изготовлению безалкогольных напитков. Этот факт послужил хорошим учебным пособием для предпринимателей. Затем одними из первых франчайзинговые схемы с использованием арендных отношений и включением в договоры передачи операторам прав на использование товарного знака начали использовать нефтяные компании. В то время франчайзинг рассматривался как интеграция крупного и малого бизнеса. Далее в сфере «нового» предпринимательства в 1992 г открылась компания «ДокаПицца» с В.Довганем во главе, которая развернула сеть из 1000 пиццерий в стране на основе франчайзинга. Однако вскоре франчайзинговая пирамида рухнула по причине того, что имидж

компания был подорван, благодаря недобросовестным партнерам франчайзи, которые выпускали продукт и обслуживали клиентов ненадлежащим способом. Через год на российском рынке появилась уже другая компания, которая продала свою франшизу, ТМ BaskinRobbins. Вскоре появились другие отечественные франчайзеры такие как «Эконика», фастфуды «Ростикс», «Теремок», АЗС «Лукойл» [1].

Официальной статистики по рынку франчайзинга в России не ведется в связи с довольно молодым возрастом российского франчайзинга, отсутствием опыта в данной сфере отечественных предпринимателей и рядом других факторов, не позволяющих выделить его как отдельный вид бизнеса. Такую информацию порой предлагают некоторые компании, которые ведут свои каталоги, но часто такая информация не всегда является беспристрастной. Эта проблема связана с тем, что множество компаний просто не заявляют о себе, развивая свои франчайзинговые сети, заменяя единый контракт с франчайзи рядом других договоров (индивидуально оформленных для конкретной системы франшизы). Российские франчайзеры и франчайзи, а также иностранные представители в России сталкиваются со множеством проблем при осуществлении предпринимательской деятельности на территории нашей страны. В целях их поддержки и защиты интересов в 1997 году была создана Российская Ассоциация Франчайзинга, которая ведет свой реестр франшиз в стране по определенному анализу деятельности компании и очистки перечня экспертной группой. На данный момент в национальный реестр РАФ вошла всего 71 компания после проверок экспертной группой на соответствие критериям внесения в реестр (то, что компания является занимается исключительно франчайзинговой деятельностью). Российская ассоциация франчайзинга ведет аналитическую деятельность в отношении компаний, не состоящих в данном реестре. Согласно подсчету Российской ассоциации франчайзинга (РАФ) на текущий момент в России работает более 1 тыс. франчайзеров (продавцов франшиз) и более 33 тыс. франчайзи, компаний – покупателей франшиз. При этом количество компаний растет неравномерно. Количество франчайзи в 2011–2012 годах росло в среднем на 2100 заведений в год. В то же время в 2010 году появилось более 14 тыс. таких компаний. Сейчас также есть тенденция к росту, хотя и не такая заметная: за 2013 год в России открылось 2900 франчайзи, в 2014 м – уже 3600. Схожие тенденции и по количеству компаний, продающих право на осуществление деятельности под своим брендом и разработанной бизнес-модели. В 2011–2012 годах темпы возникновения новых франчайзеров были меньше, чем в докризисные и кризисные годы. За эти два года в России появилось 155 новых предложений по покупке франшизы, в то время как только в 2010 году их появилось 110, а в 2013 и 2014 годах – более 120 в год [2]. В целях создания единой базы для воссоединения всех франчайзеров в России РАФ работает над национальным реестром франшиз с сортировкой по отраслям, суммой инвестиций, первоначальным взносом, роялти, минимально необходимой площадью, количеству франшизных точек и по стране происхождения и году создания. Также РАФ осуществляет не только общий подсчет франчайзеров в России, но и ставит перед собой задачи в защите прав франчайзеров и франчайза в России в различных сферах предпринимательской деятельности. В сфере государственного регулирования франчайзинга РАФ добилась реализации проекта по совершенствованию системы предоставления услуг и различных видов поддержки СМСП на принципах методологии франчайзинга в Москве (22 марта 2013 года), запустила программы развития торговли на основе франчайзинга в Краснодарском Крае, Тюменской области, Москве и Башкортостане. РАФ подготовила, добилась внесения и подписания Постановления Правительства РФ № 1023 «О внесении изменений в Положение о патентных и иных пошлинах...», которое вступило в силу 29 ноября 2013 года. Далее, в 2013 году была сформирована система связей более чем с 20 регионами, в десяти из которых имеются представительства РАФ, а в 2014 РАФ добилась того, что к работающей системе связи дополнительно установлены связи с федеральным фондом «Наше будущее».

На практике российского франчайзинга можно выделить множество проблем, связанных с укреплением позиции франчайзинговой системы в нашей стране. Одной из основных из них является несовершенство законодательства, регулирующего данный вид деловых отношений. Франчайзинг в России регулируется главой 54 ГК РФ, которая предполагает использование на практике договоров коммерческой концессии (франшизы). Сторонами договора коммерческой концессии могут стать, как и коммерческие организации, так и индивидуальные предприниматели. В соответствии со статьей 1027 ГК РФ одна сторона (правообладатель) обязуется передать другой стороне (пользователю) за определенное вознаграждение на срок или без указания срока использовать в предпринимательской деятельности набор прав таких как право на фирменное и/или коммерческое обозначение правообладателя, на охраняемую коммерческую информацию, также другие предусматриваемые договором объекты исключительных прав (товарный знак, знак обслуживания и т.д.) принадлежащих правообладателю [3]. Другими словами пользователь

получает право на использование исключительных прав, деловой репутации и коммерческого опыта в определенных количествах с указанием или без указания территории использования.

Приступая к составлению договора стороны должны ясно конкретизировать, о чем они хотят договориться и что является предметом договора, потому что предмет договора о франчайзинге требует, чтобы многие аспекты не оказались упущенными и получили в нем то или иное отражение. Во всех случаях предметом франшизы является право на использование имени, репутации и способов ведения предпринимательской деятельности, имеющихся у стороны франчайзера. Стоит отметить, что в данном договоре обязательно предусматривается и финансовый контроль за деятельностью франчайзи со стороны франчайзера, а также ряд стандартных условий, обычно включаемых в хозяйственные договоры всех видов: о сроках договора, ответственности сторон, правопреемственности, способах разрешения споров [4].

Тем не менее, исходя из анализа Главы 54 ГК РФ «О коммерческой концессии» можно сделать вывод, что термин «коммерческая концессия» является более узким, чем «франчайзинг», и поэтому предпринимателям приходится базироваться на комплексном договоре, основанном на данном законодательстве. Совокупность таких действий создает затруднения при использовании франчайзинга в отечественной экономике и в целях повышения эффективности и ускорение развития данного вида бизнеса в России требуется внесение изменений в законодательство, через которые будут осуществлены следующие задачи. Во-первых, должны быть созданы условия реальной конкуренции франчайзинговых систем с традиционно сложившимися механизмами реализации услуг и товаров, для сравнительного анализа и выведении рекомендаций для каждой системы отдельных компаний, что послужит двигателем развития российского франчайзинга. В следующую очередь, следует обеспечить удобство применения законодательных актов для всех участников франчайзинговой системы с конкретным уклоном на франчайзинговую деятельность, без условных обозначений. В-третьих, франчайзинговые системы и её элементы должны быть прозрачно отражены для контролирующих органов, чтобы вести единый государственный реестр для создания целостности данной деятельности. Для осуществления данных задач в первую очередь необходимо создать строгую законодательную базу, которая включает в себя все необходимые действия при создании франчайзинговой системы: от образцов договоров до перечней документов, принимаемых при различных видах франчайзинга, в результате чего, у предпринимателей появится достаточный нормативный материал при составлении и заключении договоров.

Следующим аспектом, связанным с проблемами франчайзинга является слабая подготовка самих предпринимателей, которые могли бы выступить организаторами франчайзинговых систем (франчайзерами) или работать в этих системах в качестве франчайзи. Решить данную проблему достаточно просто через создание образовательных систем в виде научно-консультационных центров на базе существующих университетов или бизнес школ, которое позволила бы внушительно расширить подготовку российских предпринимателей в сфере франчайзинга [5]. Такая система может рассматривать два направления: широкое, которое будет обеспечивать пропаганду франчайзинга как экономического инструмента, а также и узкое, выражающее целевое консультирование субъектов франчайзеров и франчайзи по конкретным экономическим и юридическим проблемам франчайзинга. Преподаватели, осуществляющие учебный процесс для предпринимателей будут дипломироваться в школах франчайзинга в стране успешным опытом франчайзинга в мире, в США. После чего по приезду они смогут адаптировать свои знания и навыки на российском рынке, то есть проводить аналитические исследования и осуществлять научную деятельность, которая будет раскрываться для слушателей, чтобы они имели представление о нынешнем состоянии франчайзинга в мире и в России.

Также существуют социально-психологические проблемы, к которым можно отнести отсутствие отечественного опыта и боязнь провала у субъектов франчайзинговой системы франчайзера и франчайзи, отсутствие должного уважения к интеллектуальной собственности, и боязнь франчайзи потерять самостоятельность, также непризнание отечественного производителя (отечественных франчайзеров), что значительно тормозит распространение российских франчайзеров за границей. Самым главным социально-психологическим аспектом франчайзинга является традиционное для нашей страны неуважение к интеллектуальной собственности. Решение этой проблемы требует сочетания экономических и правовых воздействий, которые сделают неэффективным несанкционированное использование чужой интеллектуальной собственности. Образовательные проблемы франчайзинга, вызванные слабой подготовкой предпринимателей в этой области. Решение образовательных проблем связано с необходимостью создания сети учебных и консультационных центров по франчайзингу, что требует решения чисто экономических

проблем. В то же время образовательные проблемы франчайзинга приведут к расширению познаний франчайзи в области права и экономики.

Следующей категорией проблем являются экономические проблемы франчайзинга. Франчайзинг, будучи непосредственно экономическим инструментом, требует соответствующие экономические предпосылки, которые в России не сформировались либо вообще, либо частично. К данным проблемам относится нестабильность развития экономики России, а в последнее время сильная девальвация рубля, отсутствие у большинства предпринимателей потенциальных франчайзи необходимого стартового капитала для вхождения во франчайзинговую систему, сложность получения кредитов для создания стартового капитала. Однако ведь именно франчайзинг является движущим элементом в экономике развитых стран. Большинство предпринимателей просто не имеют шанса получить кредит, либо безболезненно его выплатить.

Таким образом, для развития франчайзинга в России имеются достаточно широкие возможности, которые могут быть реализованы только при обращении должного внимания на проблемы, окружающие предпринимателей в сфере франчайзинга. В конце исследования были выдвинуты рекомендации для решения проблем в правовой, образовательной, социально-психологической и экономической сфере. Было определено, что нужна отдельная законодательная инициатива по работе над законом о франчайзинге и внесения соответствующих изменений в связанные с ним законы и нормативные акты. Очень важно создание системы налоговых льгот для франчайзи, особенно на начальном этапе развития франчайзинговой системы. Целесообразно предоставить возможность применения франчайзи упрощенной системы бухгалтерского учета. Требуется создание сети научно-консультационных центров на базе существующих университетов, институтов или бизнес школ по франчайзингу по всей России. Далее, для развития российского франчайзинга, требуется прекратить «западноезombsирование» популярными брендами, поверить в своего отечественного производителя и помочь ему на государственном уровне при создании франчайзинговой сети не только в стране, но и за рубежом, что существенно повысит ВВП России и сможет стабилизировать экономическую ситуацию в стране. Перспективы развития франчайзинга в России высоки даже во время кризиса, но самое главное решиться перейти от слов к делу.

Литература

1. Ягудин С.Ю. Венчурное предпринимательство. Франчайзинг / С.Ю. Ягудин. – Москва : ЕАОИ, 2008. – 272 с;
2. Российская Ассоциация Франчайзинга 2015, Национальный реестр, Официальный вебсайт, просмотрено 16 марта 2015 <<http://rusfranch.ru/nfr/>>.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации: часть 2// Глава 54. Коммерческая концессия – 1996.
4. Сосна, С.А. Франчайзинг. Коммерческая концессия / С.А. Сосна, Е.Н. Васильева. – Москва : Академкнига, 2005.
5. Устюжанин, А.А. Особенности развития франчайзинга в России / А.А. Устюжанин // Россия в мировой экономике / Под ред. д.э.н., профессора Касаткиной Е.А., к.э.н. Градобоева В.В. – Москва : МАКС Пресс, 2008. – С. 95109.
6. Рождественская, А. Семь факторов роста Российского Франчайзинга / А. Рождественская // Бизнесжурнал. – 2014, просмотрено 16 марта 2015 <http://franshiza.ru/article/read/sem_faktorov_rosta/>.

А.П. Гоголева, О.В. Попова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СРАВНЕНИЕ УЧРЕЖДЕНИЯ БИЗНЕСА В КИТАЕ И РОССИИ. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Аннотация: В рамках этой работы будет представлено сравнение условий для создания общества с ограниченной ответственностью в Российской Федерации и в Китайской Народной Республике, а именно формирование уставного капитала.

Ключевые слова: общество с ограниченной ответственностью, уставный капитал, прибыль, государственное устройство.

Актуальность этой темы кроется в том, что в последнее время активно развиваются отношения РФ и КНР. Одним из показателей сотрудничества является недавнее событие, приуроченное открытию строительства газотранспортной системы «Сила Сибири» по маршруту «Якутия-Хабаровск-Владивосток», которое позже будет средством экспорта газа в КНР на 30 лет в объеме 30 млрд. куб. м. по контракту.

Что же такое общество с ограниченной ответственностью? Это «созданное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале общества» [1].

Создание любой организации делится на две стадии. Первая стадия заключается в учреждении, и затем, только государственная регистрация. Целью коммерческой организации является не только извлечение прибыли, но и обособление имущества учредителя, ограничение имущественного риска участника обособленным имуществом, организация управления соответствующим имуществом, выступление коммерческой организации в обороте от собственного имени. Обособление имущества участников происходит за счет формирования уставного капитала, в котором отражается сумма средств, первоначально инвестированных собственниками для обеспечения уставной деятельности компании.

Итак, в РФ уставный капитал формируется из вкладов учредителей. Размер уставного капитала не должен быть ниже 10000 руб. Размер доли участника общества в уставном капитале общества определяется в процентах или в виде дроби. Размер доли участника общества должен соответствовать соотношению номинальной стоимости его доли и уставного капитала общества. Действительная стоимость доли участника общества соответствует части стоимости чистых активов общества, пропорциональной размеру его доли. Доля учредителя может быть выплачена денежными средствами, ценными бумагами, вещами, имущественными правами и др.

В Китае же минимальный размер уставного капитала составляет 30000 юаней, что в рублях получается 294000 руб. Это в 29,4 раза больше, чем в РФ. Для организаций, работающих на экспорт, минимальный капитал варьируется от 600000 до 900000 юаней в зависимости от сферы деятельности организации с ограниченной ответственностью. Прибыль распределяется среди участников пропорционально их вкладам, если компания увеличивает уставной капитал, участники имеют преимущественное право внесения дополнительного капитала пропорционально долям в капитале, за исключением случаев, если всеми участниками компании оговорено распределение прибыли и преимущественное право внесения дополнительного капитала не пропорционально их долям [2].

В заключении хочется отметить, что РФ и КНР отличаются государственным устройством. Так, законодательство, в частности создание организации в РФ более демократичное, а в КНР ограничены права участников общества с ограниченной ответственностью. К примеру, в китайском законе прописано, что вывод вкладов из капитала запрещен. Участники не вправе забирать вклады после государственной регистрации. А также, созданию организации препятствует минимальный размер уставного капитала [3].

Литература:

1. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 05.05.2014) «Об обществах с ограниченной ответственностью»;
2. Гражданский процессуальный кодекс КНР: перевод с китайского П.В. Бажанова / под ред. С.А. Халатова, 2014 г.
3. Бажанов, П.В. Ведение бизнеса в Китае: правовые аспекты / П.В. Бажанов. Выпуск 1: Обзор правовой среды для бизнеса, 2015 г.

А.Ю. Горелова,

Россия, Юго-Западный государственный университет

СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Аннотация: В работе рассматривается структура доходов федерального бюджета. Приводится анализ каждой его составляющей.

Ключевые слова: федеральный бюджет, ВВП, прибыль, доходы, мировые цены на нефть.

Проводимые в российской экономической практике преобразования позволяют констатировать определяющую роль федерального бюджета как инструмента воздействия органов управления на

социально-экономические процессы. Актуальность данной темы подтверждается существующей практикой формирования федерального бюджета с учетом структуры доходов, а также созданных Фондов. Особую актуальность эта проблема приобрела в контексте обеспечения устойчивости бюджета и безусловного исполнения принятых обязательств [2, с. 562].

Таблица 1

Макроэкономические показатели России за 2011-2013 гг.

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.
ВВП, млрд. руб.	55644,0	61810,8	66689,1
Экспорт товаров, млрд. долл. США	515,4	528,0	521,6
Импорт товаров, млрд. долл. США	318,6	335,7	344,3
Курс доллара (среднегодовой) руб.	29,35	31,07	31,82
Фонд заработной платы, млрд. руб.	12864,0	14666,7	16258,9
Прибыль прибыльных организаций, млрд. руб.	10730	11575	11225
Средняя цена на нефть марки «Юралс», долл. /баррель за год	109,3	110,5	107,9
Экспорт сырой нефти, млрд. долл.	181,8	180,9	172,9
Экспорт нефтепродуктов, млрд. долл. США	95,7	103,6	107,8
Экспорт газа природного, млрд., долл. США	64,3	62,3	68,1

Согласно данным таблицы 1, экономическое развитие России характеризуется позитивной динамикой ВВП, который вырос с 55 644 млрд. руб. в 2011 году до 66 689,1 млрд. руб. в 2013 году. Прибыль прибыльных организаций в России увеличилась в исследуемом периоде на 5 %.

Динамика основных показателей исполнения федерального бюджета за 2011-2013 года представлена в таблице 2.

Таблица 2

Анализ доходов федерального бюджета за 2011-2013 гг., млрд. руб.

Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Доходы	11 367,7	12 855,5	13 019,9
В % к ВВП	20,4	20,8	19,5
В % к закону о федеральном бюджете	102,2	99,5	100,9
В % к предыдущему году (в номинальном выражении)	136,9	113,1	101,3
В % к предыдущему году (в реальном выражении)	129,0	106,1	95,1
Нефтегазовые доходы	5641,8	6453,2	6534,0
В общем объеме доходов, %	49,6	50,2	50,2
Ненефтегазовые доходы	5275,9	6402,4	6485,9
В общем объеме доходов, %	50,4	49,8	49,8

Согласно данным таблицы 2, в целом доходы федерального бюджета имеют тенденцию к увеличению. Анализ поступления доходов по отношению к ВВП в 2011-2013 годах отражает снижение доли с 20,4 % до 19,5 %, что свидетельствует о достаточно высокой зависимости российской экономики от внешнеэкономической конъюнктуры.

В общей сумме доходов федерального бюджета за анализируемый период нефтегазовые доходы составили 49,6 %-49,8 %, на ненефтегазовые доходы приходится 50,4 %-50,2 %.

При этом динамика доли нефтегазовых доходов в общей сумме доходов федерального бюджета соответствует изменениям мировых цен на нефть, экспортных цен на газ, объемов экспорта газа и товаров, выработанных из нефти.

Снижение доли нефтегазовых доходов в общей сумме доходов обусловлены изменениями в налоговом законодательстве, а также уменьшением поступлений доходов от управления средствами Резервного фонда и фонда национального благосостояния [1, с. 643-644].

Отличительной особенностью формирования федерального бюджета является структура доходов в части их распределения на нефтегазовые и нефтегазовые доходы (рис. 3).

Таблица 3

Структура доходов федерального бюджета по видам доходов, %

Вид дохода	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Вывозная таможенная пошлина	32,6	31,9	31,2
НДС	28,6	27,6	27,2
НДПИ	17,7	18,8	19,5
Прочие доходы	12,0	13,1	44,1
Ввозная таможенная пошлина	6,1	5,7	5,3
Налог на прибыль организаций	3,0	2,9	2,7
Всего доходов	100,0	100,0	100,0

В таблице 3 нами представлена структура доходов федерального бюджета по видам, согласно которой основная часть доходов в 2011-2013 годах обеспечена поступлениями вывозной таможенной пошлины, налога на добавленную стоимость и налога на добычу полезных ископаемых.

На долю указанных доходов в 2011 году приходилось 78,9 %, в 2012 году - 78,3 %, в 2013 году – 77,9 % всех доходов федерального бюджета, причем за указанный период их доля в общем объеме доходов имеет тенденцию к снижению.

На основе проведенного анализа выявлено, что за анализируемый период положительной наблюдается динамика базовых показателей экономического развития страны. В структуре доходов федерального бюджета преобладают нефтегазовые доходы, а основная часть нефтегазовых доходов обеспечена поступлениями вывозной таможенной пошлины, налога на добавленную стоимость и налога на добычу полезных ископаемых, что свидетельствует о достаточно высокой зависимости российской экономики от внешнеэкономической конъюнктуры. Выбранная на сегодняшний день государством стратегия развития страны связана с необходимостью увеличения нефтегазовых доходов [3, с. 92].

Литература

1. Агузарова, Ф.С. Влияние нефтегазовых доходов на формирование федерального бюджета РФ / Ф.С. Агузарова // *Налоги и налогообложение*. – 2013. – № 9. – С. 643-653.
2. Гираев, В.К. Анализ влияния налогов на экономическое развитие / В.К. Гираев // *Налоги и налогообложение*. – 2014. – № 6. – С. 562-578.
3. *Налогообложение организаций: теория, механизм и региональная практика* : монография / Под ред. Л.В. Севрюковой, Т.Ю. Ткачевой; Юго-Западный государственный университет. – Курск, 2012.

Е.Э. Григорьева,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера,
Северо-Восточный федеральный университет**ВЕКТОР НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АЛМАЗОГРАНИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

Аннотация: В работе рассматриваются вопросы, связанные с развитием алмазогранительной отрасли, предложены базовые направления развития алмазообрабатывающей промышленности РС (Я) до 2030г.

Ключевые слова: алмазное сырьё, бриллианты, ЭПЛ, Якутская алмазная компания, сбытовая сеть, ювелирные изделия, реализация продукции.

Сравнительный анализ предприятий–конкурентов проведен среди 9 предприятий, осуществляющих свою деятельность на территории Республики Саха (Якутия), восемь из которых в г. Якутске и одно в г. Нюрбе – ОАО «Нюрбинский ювелирно-гранительный завод».

Согласно экономическим показателям производства, можно определить, что предприятия, увеличившие реализацию произведенных бриллиантов на экспорт, повысили объемы выкупа и переработки алмазного сырья (ООО «Якутская алмазная компания», ООО «ДДК»). Предприятия, сделавшие ставку на реализацию произведенных бриллиантов на внутреннем рынке, смогли выполнить планы производства только наполовину.

По итогам 2013 г. рыночные доли производителей бриллиантов и ювелирных изделий по Республике Саха (Якутия) выглядят следующим образом (диаграмма 1).

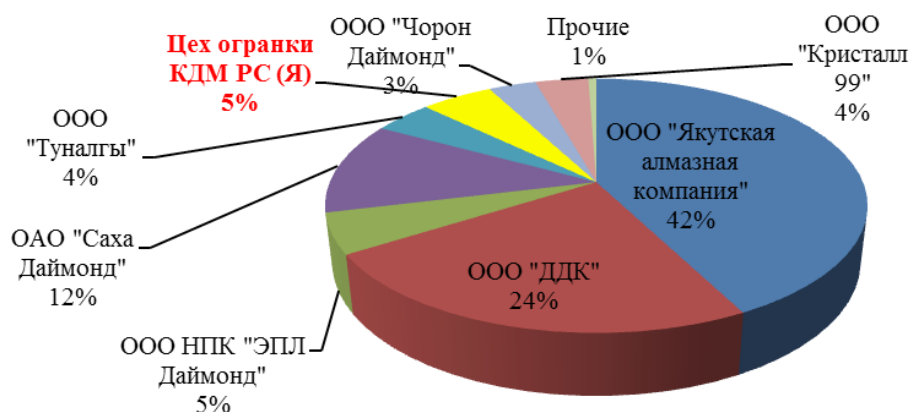


Рис. 1. Рыночные доли производителей бриллиантов в РС (Я) за 2013 г. [1]

Лидерами отрасли остаются ЭПЛ и Якутская алмазная компания. Высокие объемы производства подразумевают присутствие расширенной сбытовой сети. При анализе географии сбыта якутских производителей определено, что сбытовая сеть на территории Якутии представлена у конкурентов почти в равном числе ювелирных магазинов. Но на протяжении последних лет ООО «ЭПЛ Даймонд» создало широкую сбытовую сеть в крупных городах России (36 магазинов), что дало преимущество над конкурентами по реализации ювелирных изделий.

Динамика реализации ювелирных изделий зависит от спроса и финансового состояния потребителя, что налаживается на разнообразность ассортимента производителей. При анализе производимой продукции конкурентов определено, что имеется выраженное разделение конкурентов по ассортименту, который условно разделен на ювелирные изделия с бриллиантами и без бриллиантов. Ювелирные изделия с бриллиантами имеют высокий ценовой диапазон и изготавливаются из золота, предназначенные на потребителей имеющих достаток выше среднего. К такой группе конкурентов можно отнести «ЭПЛ Ювелир» и «Якутскую алмазную компанию», которые реализуют бриллианты собственного производства.

Специфика ассортимента ОАО «Золото Якутии» заключается в продажах в равных долях золотых (ажурных) и серебряных ювелирных изделий, ООО «Драгоценности Якутии» с повышением цен на золото переориентировалась преимущественно на изготовление серебряных ювелирных изделий, сократив производство золотых (массивных) ювелирных изделий.

Анализ рентабельности по чистой прибыли показывает, что в ООО «Якутская алмазная компания» показатели затрат на производство и реализацию являются значительно выше выручки, что выводит данный показатель в отрицательное значение. Наибольший показатель рентабельности по чистой прибыли имеет ООО «Драгоценности Якутии» связанный со стабильностью спроса на серебряные изделия (диаграмма 2).

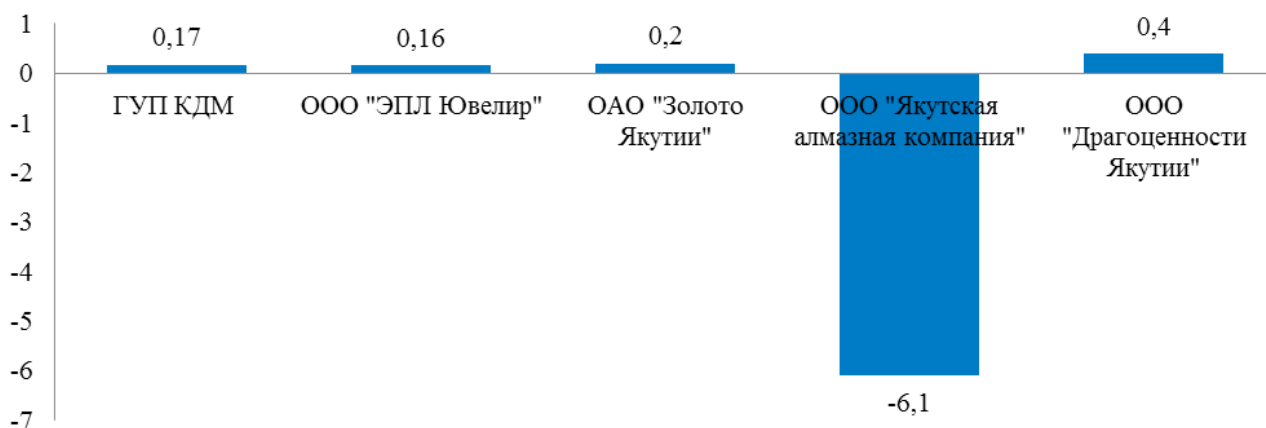


Рис. 2. Анализ рентабельности конкурентов по чистой прибыли за 2013 г.

При расчете коэффициента соотношения дебиторской и кредиторской задолженности (диаграмма 3), который позволяет определить сколько приходится дебиторской задолженности на один рубль кредиторской, оптимальное значение данного коэффициента должно варьироваться от 0,9 до 1,0, т.е. кредиторская задолженность должна не более чем на десять процентов превышать дебиторскую задолженность.

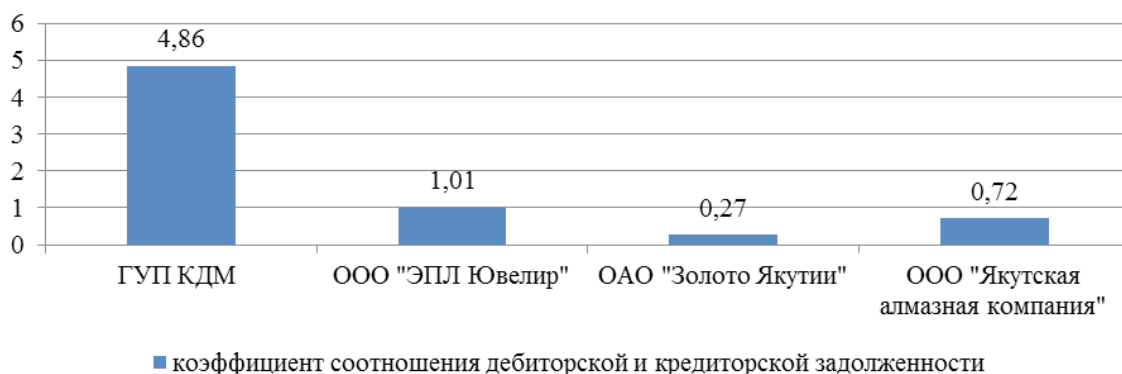


Рис. 3. Анализ соотношения дебиторской и кредиторской задолженности конкурентов за 2013 г.

При анализе определено, что наиболее оптимальное соотношение задолженности имеет ООО «ЭПЛ Ювелир». В ОАО «Золото Якутии» и ООО «Якутской алмазной компании» имеется превышение кредиторской задолженности над дебиторской.

Комитет имеет большую дебиторскую задолженность, что создает угрозу финансовой устойчивости предприятия и делает необходимым привлечение дополнительных источников финансирования.

Результаты анализа конкурентной среды алмазогранительных предприятий показывают наличие факторов сдерживающих развитие предприятия, к которым можно отнести:

- законодательные нормы: комплекс регламентируется множеством нормативно-правовых актов, что затрудняет движение алмазной продукции, сокращает оборот денежных средств. Решение этих проблем лежит в таможенном, и налоговом законодательстве, а также системе выдачи разрешений, квот и т.д.;

- доступность кредитных ресурсов: упрощение процедур и снижение процентных ставок при получении кредита на закупку дорогостоящего сырья позволило бы увеличить обороты производства и выйти на полные производственные мощности;

- отсутствие стабильной сбытовой сети при реализации готовой продукции на экспорт, что приводит к занижению цен;

- низкие темпы инновационного развития: повышенное сопротивление к внедрению инноваций в производство со стороны руководства, несовершенные технологии и изношенность оборудования, несоответствие мировому технологическому уровню, дефицит менеджеров и научных кадров для внедрения инновационных продуктов или услуг.

Алмазогранительная промышленность находится на этапе развития «Становление», что подразумевает умеренный рост темпа экономики при активном внедрении инноваций, особенно автоматизации процесса обработки, с ожиданием эффекта повышения производительности труда.

В результате предфорсайтных исследований, при которых использовались методы форсайта: обзоры литературы, сканирование среды, экспертные панели, углубленные интервью, анализ взаимного влияния, были составлены следующие базовые направления развития алмазообрабатывающей промышленности РС (Я) до 2030 г. [2]:

1. Развитие промышленного производства путем привлечения инвестиций: с целью создания условий привлечения инвесторов, дальнейшей либерализации рынка драгоценных камней произвести изменения в налогооблагаемой базе путем ведения нулевой ставки НДС, сокращения административных процедур при оформлении импортных и экспортных поставок;

2. Внедрение новых продуктов производства: развитие научно-технологического направления, изготовление новых продуктов производства, увеличение ассортимента используемого алмазного сырья. Ведение прикладных и фундаментальных исследований, инжиниринговые услуги, новые стандарты к подготовке кадров;

3. Организация производства в особой экономической зоне: создание особой экономической зоны по производству бриллиантов и ювелирных изделий, диверсификации экономики региона, созданием новых рабочих мест в самой отрасли и в сопутствующей инфраструктуре (услуги, торговля, транспорт и др.) создания специализированного таможенного поста;

4. Реализация продукции на якутской алмазной бирже: развитие внутреннего потребительского алмазно-бриллиантового рынка, развитие маркетинга, рекламы и брендинга сокращение сроков окупаемости. Новый механизм реализации готовой продукции, с учетом четко обозначенных и просчитанных стратегических интересов российских субъектов рынка.

Согласно статистической обработке экспертной оценки значимости компонентов вектора в период 2015, 2020, 2030 гг., получены следующие результаты: по мнению экспертов, в ближайшей перспективе развитие алмазогранительной промышленности должно быть связано с введением «нулевой» ставки НДС и организацией сбытовых сетей. Направление развития «внедрение новых продуктов производства», являющееся показателем инновационного развития промышленности, повысит значимость к 2030 г. до 2-го места, что подтверждает низкий уровень инновационной активности и восприимчивости при отсутствии инновационного климата в промышленности.

Для определения экономической эффективности направлений развития алмазогранительной промышленности Якутии рассчитаны синергетические эффекты и значения инновационных рычагов. Эффект рассчитан на прогнозный период до 2030 г., значения показателей анализируемого года являются прогнозными. Согласно проведенным расчетам потенциально наибольший синергетический эффект в объеме производства бриллиантов в Республики Саха (Якутия) до 2030 г. имеет направление «организация производства в особой экономической зоне» при котором, прирост к объему производства может достигнуть до 316 млн. долл.

Расчеты доказывают, что наибольший темп прироста в объеме производства в действительности возможен за счет внедрения новых продуктов производства и синергетика производственной сферы деятельности алмазно-бриллиантового комплекса может быть достигнута при верном выборе стратегии инновационного развития.

Литература

1. Техничко-экономические показатели деятельности алмазогранительных предприятий за 2013 г. // Сводные данные Министерства промышленности РС (Я). – Якутск.
2. Григорьева, Е.Э. Результаты предфорсайтных исследований в организации управления алмазно-бриллиантового комплекса России / Е.Э. Григорьева, М.В. Николаев // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. ИД «Финансы и Кредит». – 2013. – Декабрь № 4. – С. 9-15.
3. Косенков, Р.А. Инновациометрия / Р.А. Косенков // Информационные технологии САПФИР. Электронный ресурс <http://informaciometr.ru/3-8-opredelenie-sinergeticheskikh-effektov/>.
4. Николаев, М.В. Формирование стратегии эффективного развития алмазно-бриллиантового комплекса России / М.В. Николаев; науч. ред. В.И. Суслов. – Новосибирск : ИЭОПП СО РАН, 2013. – С. 312-386.

А.П. Деллохов, Л.Е. Ушницкая,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ЭФФЕКТИВНЫЙ ПОДХОД ФИНАНСОВОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: В связи с данными санкциями и в условиях мировой экономической глобализацией предприятиям надо более точно рассчитать свои дальнейшие действия для того, чтобы получить высокую доходность, роста рентабельности, дальнейшего развития и не разориться. Поэтому прогнозирование результатов деятельности и финансовой отчетности организации является актуальной темой. В данной статье приведен новый подход финансового прогнозирования.

Ключевые слова: финансовое прогнозирование, статистический метод, метод экспертных оценок, детерминированный метод, предприятие, внешние и внутренние факторы.

Любая организация стремится получить высокую доходность, роста рентабельности и дальнейшего развития. Но данная ситуация в мире политики дает отрицательное влияние на развитие предприятия. И что бы избежать эту проблему менеджерам нужно безошибочно рассчитать каждый свой шаг. Поэтому приведенный нами метод даст эффективный результат.

Существует 220 методов финансового прогнозирования. В данный момент выделяют 3 вида прогнозирования: стохастические методы, методы экспертных оценок и детерминированные методы. Каждый из этих методов имеет свои минусы и не достаточно точны в прогнозах, что приводит к риску банкротства.

Стохастические и детерминированные методы в основном используются для прогноза с учетом внутренних факторов, а методы экспертных оценок с учетом внешних факторов. Минус в том, что более точными для прогноза являются стохастические и детерминированные методы, но в них не учитываются внешние экономические факторы. А в настоящее время влияние со стороны внешнего фактора велико. И для точного прогноза нам необходимо учесть внешние и внутренние факторы экономической среды.

Поэтому мы предлагаем следующий подход для точного прогнозирования. Спрогнозировав детерминированным методом, мы получим ближайшие прогнозы расходов, доходов, рентабельности организации, который будет учитывать внутренние факторы. И по внешним факторам мы используем метод экспертных оценок. Делаем оценочные наблюдения конкурентов, опрос населения и расчет уровня налоговых ставок. Данный подход более трудоемкий, но по этим данным мы будем более точно знать свои дальнейшие действия. Используя два метода прогнозирования с учетом внешнего и внутреннего фактора делаем более точное прогнозирование. И по этим данным менеджерам организации будет легко решить дальнейшие действия, при этом, допустив минимум ошибок.

Таким образом, в связи с сегодняшними изменениями в нашей стране фирмам нужен более другой подход прогнозирования. Поэтому мы предлагаем наш вариант для того, чтобы организации получили более эффективные результаты. Основные виды прогнозирования, вышеупомянутые в данной статье, в нашей работе являются базисными материалами. Данный метод используется для краткосрочного и среднесрочного перспективе.

Литература

1. Ковалев, В.В. Финансовый анализ / В.В. Ковалев. – Москва : Финансы и статистика. – 2003. – 560 с.
2. Гинзбург, А.И. Экономический анализ. Краткий курс / А.И. Гинзбург. – Москва : Наука, 2009. – 176 с.
3. Сидельников, Ю.В. Системный анализ технологии прогнозирования / Ю.В. Сидельников. – Москва : Изд-во МАИ, 2007.
4. Музалев, С.В. Анализ действующих методик и прогнозирование финансового состояния организаций / С.В. Музалев // Экономический анализ: теория и практика. – 2009. – № 24. – С. 62.
5. Басовский, Л. Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка : учебное пособие / Л.Е. Басовский. – Москва : ИНФРА-М, 2010. – 260 с.
6. Филобокова, Л.Ю. Неформальные методы прогнозирования финансовой устойчивости малых предприятий / Л.Ю. Филобокова // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 9. – С. 18.
7. Журко, В.Ф. Предварительный анализ на предприятии / В.Ф. Журко, Л.М. Бобоев // Бухгалтерский учет. – 2010. – № 2. – С. 92-95.
8. Самылин, А.И. Методы прогнозирования финансовых результатов / А.И. Самылин // Российское предпринимательство. – 2008. – № 11. – С. 44-49.
9. Самылин, А.И. Методы прогнозирования финансовых результатов [Электронный ресурс]: www.creativeconomy.ru/articles/12695/
10. Методы прогнозирования [Электронный ресурс]: studme.org/15211217/buhgalterskiy_uchet_i_audit/pervaya_gruppa_metody_ekspertnyh_otzenok

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ. ПИФЫ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются паевые инвестиционные фонды России и инвестиционный климат Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: паевый инвестиционный фонд, доход, инвестиционный климат.

Формирование рыночной экономики в нашей стране потребовало развития механизма привлечения капитальных инвестиций в частный сектор и порядка регулирования этой деятельности со стороны государства.

Развитая экономика, к которой движется наша страна сегодня, повышает доходы населения. В условиях низких процентных ставок, которые даже ниже уровня инфляции, возникает важный вопрос о сбережении и приумножении этих средств.

Так как к цели нам двигаться не один день, то и инструменты в инвестиционный портфель стоит подбирать не только доходные, а удобные и простые для понимания, и самое главное надежные. Самым массовым, удобным и простым в использовании инструментом во всем мире являются инвестиционные фонды.

Все мы понимаем что деньги, которые находятся на счете в банке тают. Процент по вкладам еле-еле перекрывает инфляцию, что обесценивает наши сбережения в среднем на 5-10 % ежегодно. Единственный способ сохранить и приумножить свои деньги – стать инвестором. ПИФы эффективно работают уже более 80 лет в развитых странах.

Паевые инвестиционные фонды (ПИФы) - это новая для россиян возможность вложения своих сбережений в целях их прироста, альтернативная привычным банковским вкладам и наличной валюте. Сейчас ПИФы становятся все более и более популярными.

В 2013 году из всего количества российских ПИФов положительную динамику показали двадцать семь фондов. Прибыль большинства компаний не превысила и одного процента. В настоящее время в РФ существует более 200 ПИФов с различным размером капиталов и доходностью.

Нами посчитан годовой (07.04.2013 – 07.04.2014) прирост двадцати самых доходных ПИФов России в 2013-2014 годах.

Таблица 1

Топ 20 самых доходных ПИФов 2013 – 2014 года

№	Название фонда	Название УК	Пай на 07.04.2013	Пай на 07.04.2014	Прирост %
1	Альфа–Капитал Высокие технологии	Альфа-Капитал	1 069.14	1 479.6	38.39
2	Райффайзен - США	Райффайзен Капитал	12 977.58	16 676.63	28.5
3	Сбербанк – Телекоммуникации	Сбербанк Управление Активами	2 156.80	2 705.42	25
4	Петр Багратион	Парма Менеджмент	35 309.54	42 579.76	20.58
5	Альфа–Капитал Нефтегаз	Альфа-Капитал	1 076.05	1 220.94	13.46
6	ТКБ БНП Париба – Российская нефть	ТКБ БНП Париба ИнвестментПартнерс	3 626.56	4 069.58	12.21
7	ВТБ – Фонд Телекоммуникаций	ВТБ Капитал Управление активами	9.8	10.89	11.12
8	Сбербанк – Нефтегазовый сектор	Сбербанк Управление Активами	1 443.71	1 585.95	9.8
9	Сбербанк – Фонд рискованных облигаций	Сбербанк Управление Активами	2 261.5	2 418.80	6.95
10	Максвелл Нефтегаз	Максвелл Капитал Менеджмент	976.19	1 040.93	6.63
11	УралСиб Фонд Консервативный	УралСиб	3 022.41	3 221.36	6.58
12	Норд-капитал – Облигации	Норд Капитал УК	1 535 845	1 629 838	6.12
13	ВербаКапитал – Облигации	ВербаКапитал	141.09	148.83	5.4
14	Газпромбанк - Облигации	Газпромбанк – Управление активами	1 495.31	1 571.70	5.1

15	РГС – Нефтегаз	РГС Управление активами	1 184.84	1 243.85	4.98
16	Интерфин ТЕЛЕКОМ	Интерфин Капитал	5 423.89	5 583.97	2.95
17	БКС – Глобальная Нефть	Брокеркредитсервис	1 696.35	1 734.79	2.26
18	Промсвязь Облигации	Промсвязь	2 484.05	2 540.13	2.25
19	Волхонка – фонд облигаций	УК Банка Москвы	1 246.74	1 268.95	1.78
20	Сбербанк – Фонд облигаций Илья Муромец	Сбербанк Управление Активами	23 162.08	23 456.85	1.27

По результатам рейтинга доходности ПИФов фонд «Альфа-Капитал Высокие технологии» под управлением УК «Альфа-Капитал» занял 1 место среди всех фондов. Прирост за год составил 38.39 %. В результате изменения инвестиционной стратегии и правил фонда клиенты «Альфа-Капитал» имеют возможность инвестировать не только в российские, но и в крупнейшие западные высокотехнологичные компании, такие как Apple и Google.

В целом, понятие телекоммуникаций давно уже вышло за границы обычной телефонной связи. Эта индустрия включает в себя все разнообразие высокотехнологичных разработчиков и производителей – от микрочипов до спутников. Видя перспективы дальнейшего развития сектора и растущую степень его влияния на мировую экономику, УК расширила инвестиционные горизонты для своих клиентов.

Преимущества инвестиционных фондов:

1. Безопасность, т.е. контроль со стороны государства за работой управляющей компании;
2. Паи ликвидны (ОПИФ);
3. Налоговые льготы;
4. Огромная экономия своего времени;
5. Доступность
6. Низкие издержки по сравнению с другими формами коллективных инвестиций.

В то же время дальнейшее развитие ПИФов в России осложняется следующими факторами:

1. Нестабильность инвестиционной среды;
2. Отсутствие гарантий прибыли
3. Проблема привлечения клиентов;
4. Результаты доходности в прошлом не гарантируют доходности в будущем
5. Ограниченный сервис для пайщиков;
6. Наличие конкурентов и т.д.

Перспективы роста активов фондов во многом зависят от привлечения новых инвесторов. На самом деле, паевые фонды до сих пор ни разу не испытывали на себе массового притока пайщиков. Пока клиентура ПИФов - это, как правило, довольно искушенные инвесторы. Однако некоторые управляющие компании снижают минимальные суммы инвестиций в управляемые ими ПИФы, для обеспечения притока «массового» мелкого инвестора. Для привлечения широкого круга инвесторов необходимо проведение широкой рекламной кампании, однако, немногие фонды могут позволить себе рекламу, так как суммы, причитающиеся за управление активами, при нынешних размерах паевых фондов невелики, а крупные компании, способные длительное время финансировать «раскрутку» этого бизнеса с весьма далёкими перспективами, есть далеко не у всех.

За 2013 год активы управляющих компаний увеличились на 15 %, подсчитали эксперты Национального рейтингового агентства (НРА). Рост обеспечили средства, привлеченные от негосударственных пенсионных фондов (НПФ), а также активы паевых инвестиционных фондов. Результаты по этому году могут оказаться намного хуже из-за заморозки пенсионных накоплений.

Основные проблемы паевых инвестиционных фондов в России заключаются в необходимости отслеживать качество управления фондом. Ведь именно от этой характеристики все зависит: прибыль, уровень риска и вознаграждение управляющего.

Что касается Республики Саха (Якутия), создание благоприятного и стабильного инвестиционного климата в регионе является одной из основных задач Правительства. Приоритетами республиканских властей являются диверсификация экономики и привлечение инвестиций в приоритетные отрасли экономики: нефтегазовый комплекс, включая добычу и переработку нефти и газа, добычу ряда металлических руд и угля, производство строительных материалов, переработку продукции сельского хозяйства, лесопромышленный комплекс.

Рост инвестиционной активности связан со стратегическими вложениями крупнейших российских компаний в экономику республики – строительство якутского участка нефтепроводной системы «Восточная Сибирь-Тихий океан» трубопроводной компанией ОАО «Транснефть», обустройством подземных рудников по добыче алмазов компанией «АЛРОСА» (ЗАО) и Талаканского НГКМ компанией ОАО «Сургутнефтегаз», строительством железнодорожной линии Беркакит-Томмот-Якутск компанией ОАО «РЖД»

Напоследок хочется отметить, что при выборе вида и типа инвестиционного фонда следует учитывать свои возможности и ожидания от инвестирования. Так, не стоит вкладывать последние средства в закрытые недиверсифицированные инвестиционные фонды в надежде на огромную прибыль, поскольку существует серьезный риск не только не разбогатеть, но и потерпеть убытки. Рассчитывая на скорую прибыль, лучше выбрать открытый или интервальный инвестиционный фонд, на долгосрочную – закрытый. Если нет возможности и желания отслеживать постоянно котировки акций на рынке, опять же, лучше остановиться на менее рискованных фондах и т.п. Пусть инвестор не всегда может влиять на уровень своих доходов, он всегда волен в своем праве выбора объекта инвестирования.

Прежде всего, развитие рынка ПИФов стимулирует рост финансовых рынков в стране за счет аккумуляции и инвестирования значительных объемов финансовых ресурсов. Кроме того, расширяются возможности населения сохранять и приумножать свои сбережения, что само по себе способно защитить их интересы и повысить доверие к финансовым институтам. По мере развития рынка коллективных инвестиций конкурентная борьба между его участниками будет увеличиваться, соответственно, возрастет качество предоставляемых услуг и доступность данных финансовых инструментов.

На наш взгляд, самое главное преимущество этих ПИФов заключается в том, что инвестор доверяет принятие решений профессионалам, получая только прибыль от своих инвестиций.

Существуют колоссальные резервы для увеличения объемов поступлений инвестиций на российский финансовый рынок, в том числе на рынок ПИФов. В то же время, очевидно, что для этого нужно создать условия, которые в первую очередь обеспечат сохранность средств, равные и не меняющиеся для инвесторов правила игры.

Таким образом, паевые инвестиционные фонды в России проходят, наверное, последний этап развития, чтобы быть наиболее приближенными к международным «коллегам».

Литература

1. Зайцев Д.А. Организация и деятельность паевых инвестиционных фондов / Д.А. Зайцев, М.Н. Чураева. – Москва : Деловой экспресс, 1998.
2. Прокудин, А.А. Государственное регулирование деятельности инвестиционных фондов / А.А. Прокудин. – Москва : Юриспруденция, 2009.
3. Тумусов, Ф.С. Инвестиционный потенциал региона: Теория. Проблемы. Практика / Ф.С. Тумусов. – Москва : Экономика, 1999.
4. Журнал «Инвестиции в России».

С.В. Курянова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: Исследуются проблемы и перспективы формирования благоприятного инвестиционного климата Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционный риск, инвестиционный климат, Республика Саха (Якутия).

В современных условиях развития экономики большое значение приобретает вопрос исследования инвестиционной привлекательности не только страны, но и ее регионов. Республика Саха (Якутия) является самым крупным регионом России. Территория Якутии – это богатейшая ресурсная база не только российского, но и мирового значения. Минерально-сырьевой потенциал является основным конкурентным

преимуществом и одним из факторов, определяющих инвестиционную привлекательность республики. Также определенную роль в инвестиционной привлекательности играет и поддержка инвестиций со стороны Главы и Правительства Якутии.

По мнению Службы кредитных отношений Standard&Poor's Якутия с 2010 по 2014 год имела относительно высокие показатели доходов бюджета и валового регионального продукта на душу населения, что означает высокую способность своевременного выполнения своих долговых обязательств. В 2010 году прогнозный рейтинг республики Standard&Poor's был пересмотрен со «стабильного» на «позитивный» и был подтвержден долгосрочный рейтинг «BB-» и рейтинг по национальной шкале «ruAA-». В 2012 году рейтинговое агентство повысило кредитный рейтинг до «BB+», а рейтинг по национальной шкале до «ruAA+». Но в феврале этого года служба Standard&Poor's понизила долгосрочный кредитный рейтинг республики Саха (Якутия) с «BB+» до «BB», а ее рейтинг по национальной шкале - с «ruAA+» до «ruAA». Прогноз изменения рейтингов - «стабильный», как сообщает пресс служба агентства [4].

В связи с этим событием одной из приоритетных задач, поставленных на 2015 год, является улучшение инвестиционного климата республики. В течение прошлого года темпы роста экономики Якутии стабильно превышали среднероссийские показатели, тем самым занимая лидирующие места среди субъектов Дальневосточного федерального округа. Реальный рост валового регионального продукта составил 3 %, индекс промышленного производства – 4,4 %, инвестиций в основной капитал – 2,8 %, строительных работ – 5,6 %, оборота розничной торговли – 4,5 % [5].

В экономику Якутии было привлечено более 200 млрд рублей инвестиций в основной капитал с реальным ростом на 3 %. Таким образом, в 2014 году в республике возобновился рост инвестиций в основной капитал. Также в 2015 году планируется привлечение порядка 260 млрд рублей инвестиций. Привлечение инвестиций будет осуществлено в основном за счет деятельности Газпрома [5].

С целью формирования благоприятного инвестиционного климата на территории республики в 2014 году был внедрен Стандарт деятельности органов исполнительной власти по формированию благоприятного инвестиционного климата региона. Также создан Совет при Президенте Республики Саха (Якутия) по инвестиционной политике, который как совещательный орган, будет обеспечивать выработку, подготовку рекомендаций и предложений по улучшению инвестиционного климата Республики Саха (Якутия).

Кроме того, Правительством принята Инвестиционная стратегия Республики Саха (Якутия) до 2030 года, которая отражает приоритеты развития республики в инвестиционной сфере, цели, задачи и основные направления инвестиционной политики на средне- и долгосрочную перспективу. В 2015 году продолжится работа по улучшению качества внедренных механизмов. В результате основные усилия Министерства экономики РС (Я) по привлечению инвестиций в республику будут связаны именно с реализацией данной стратегии.

Литература

1. О внесении изменений в Указ Президента Республики Саха (Якутия) от 27 февраля 2012 г. N 1239 «О Совете при Главе Республики Саха (Якутия) по инвестиционной политике Республики Саха (Якутия)»: Указ Главы РС (Я) от 12 февраля 2015 г. № 324.
2. О прогнозе социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015-2019 годы: Постановление от 18 октября 2014 г. № 353.
3. Осипов, М.А. Инвестиционный климат Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://federal-book.ru/files/FS/Yakutiya/Soderjanie/II/Osipov.pdf>.
4. Отчет «Республика Саха (Якутия). История успеха» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL HYPERLINK «[url:http://investyakutia.com/investoru/priezientatsionnyie-matierialy](http://investyakutia.com/investoru/priezientatsionnyie-matierialy)»: <http://investyakutia.com/investoru/priezientatsionnyie-matierialy>.
5. Пресс-служба Агентства инвестиционного развития РС (Я). Обеспечение роста ВРП и улучшение инвестиционного климата – приоритетные задачи в 2015 г. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://investyakutia.com/posts/866-obiespiechieniie-rosta-vrp-i-uluchsheniie-investklimata-prioritetnyie-zadachi-v-2015-gh>.

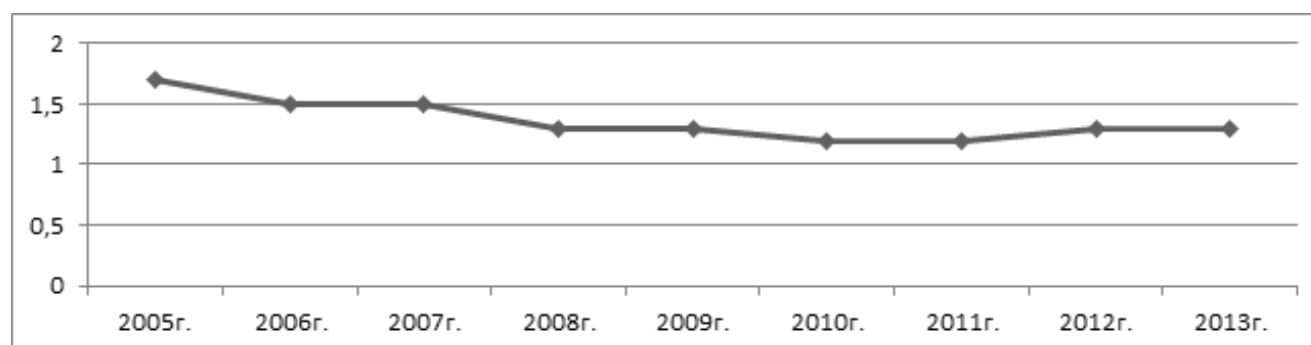
РАЗВИТИЕ СТРАХОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: В данной статье рассматривается страхование как одно из важнейших звеньев финансовой системы страны, также проведен анализ и представлена динамика наиболее значимых показателей страховой деятельности.

Ключевые слова: страхование, страховая деятельность, страховые премии, страховые взносы.

Современное страхование – это важный элемент системы управления собственностью, механизм ее защиты от рисков, который, в России, осуществляется в рамках системы страховых институтов с развитой инфраструктурой, существенным числом страховщиков, имеет регулятор страховой деятельности в лице Федеральной службы по финансовым рынкам (ФСФР), значительную перестраховочную емкость страхового рынка, присутствие иностранного капитала, установившуюся систему нормативно-правовых актов, регулирующих область страхования, и другие характеристики, позволяющие определять страховую отрасль как одно из важнейших звеньев финансовой системы страны [2, с. 165].

Одним из важнейших показателей страхового рынка является объем собранных страховых премий. Представим графическое отображение отношения объемов собранных страховых премий к ВВП (рис. 1).



* составлено на основании данных источников:

- Официальный сайт федеральной службы государственной статистики - <http://www.gks.ru>

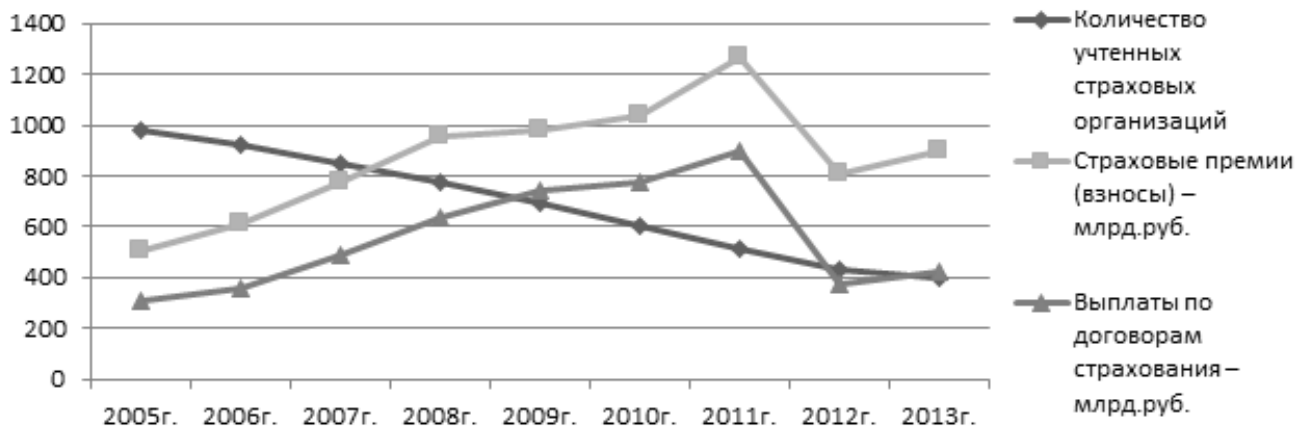
- Россия в цифрах 2014: Крат. стат. сб. // Росстат. – М., 2014. – 558 с.

Рис. 1. Отношение объемов собранных страховых премий к ВВП, % (без учета ОМС) 2005-2013 гг.

Из данного графика заметно, что показатель объемов собранных страховых премий к ВВП без учета обязательного медицинского страхования с 2005 года имел тенденцию к снижению до 2011 года – с 1,7 до 1,2 %, однако за последние два года, поднявшись до 1,3 %, сохраняет свою тенденцию.

За годы реформирования страховой рынок претерпел значительные трансформации, сопровождающиеся резким сокращением количества страховых компаний с одновременным повышением уровня их финансовой надежности и качества предоставляемых услуг.

Рассмотрим основные показатели деятельности страховых организаций (рис. 2).



*составлено на основании данных источников:

- Официальный сайт федеральной службы государственной статистики - <http://www.gks.ru>

- Россия в цифрах 2014: Крат.стат.сб. // Росстат. – М., 2014. – 558 с.

Рис. 2. Динамика основных показателей страхового рынка 2005-2013 гг.

Количество субъектов страхового дела сокращается за последние годы: с 983 в 2005 году до 422 в 2013 году, однако число взносов и выплат не имеет столь однозначной тенденции. Число взносов, конечно, превышает выплаты по договорам страхования, что говорит о прибыльности страхового дела, наибольшее значение которого, за рассматриваемый нами период, приходится на 2011 год – 1269,7 млрд. руб., к 2013 году данный показатель снизил свои значения до 901 млрд. руб.

Согласно данным ЦБ РФ, по итогам 2013 года на рынке действовали 422 компании. По итогам аналогичного периода 2012 года на рынке действовало 458 компаний, т.е. общее количество страховщиков сократилось на 7,9 % или 36 компаний.

Говоря об общем развитии страхования в 2013 г., можно сказать, что страховой рынок столкнулся одновременно с четырьмя вызовами: замедлением роста взносов, падением рентабельности, кризисом доверия и ужесточением регулирования. Эти вызовы усиливают друг друга. На фоне снижения прибыли у страховых компаний может не найтись достаточно средств для повышения качества урегулирования убытков. В условиях ужесточения надзора, которое связано с повышением конкурентоспособности российских страховых организаций с 2013 г. вновь изменились требования к размеру минимального уставного капитала страховщиков (для страховщиков, занимающихся исключительно медицинским страхованием, его величина устанавливается в размере 60 млн руб., 240 млн руб. – для страховщиков, занимающихся страхованием жизни, 480 млн руб. – занимающихся перестрахованием, для остальных – 120 млн руб.), многие страховщики могут просто не пережить эту ситуацию [3, с. 38].

Таким образом, как и любая система российский рынок страхования испытывает процессы: функционирования, развития и противоречия [1, с. 10]. Решение проблемы противоречия позволяют найти направления совершенствования.

Выявлено, что современный российский страховой рынок имеет весьма неустойчивую динамику развития, на что негативно повлияли:

1) уровень спроса и платежеспособности граждан на страховые услуги в связи с инфляционными процессами на потребительском рынке;

2) состояние экономики страны и отсутствие надежных инструментов долгосрочного размещения страховых резервов;

3) отсутствие системы мер по совершенствованию законодательства о налогах и сборах в сфере рынка страховых услуг;

4) невозможность страхования крупных рисков без значительного участия иностранных перестраховочных компаний и необоснованному оттоку значительных сумм страховой премии за границу [3, с. 39];

5) низкий уровень осведомленности о страховой деятельности.

Литература

1. Афанасьева, Л.В. Антикризисное управление и механизмы обеспечения экономической безопасности : учебное пособие / Л.В. Афанасьева, Т.Ю. Ткачева, В.Ю. Циклаури. – Курск : Юго-Западный гос. университет, 2014. – 180 с.
2. Бермас, Е.А. Страхование в России: тенденции, проблемы и перспективы развития / Е.А. Бермас, Р.Р. Яруллин // Вестник ОГУ. – 2016. – № 8 (157).
3. Зобова, Е.В. Развитие страхового рынка в России на современном этапе / Е.В. Зобова, Ю.Ю. Косенкова // Социально-экономические явления и процессы. – 2013. – № 11 (057).

В.В. Ларионов,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные проблемы валютного контроля и валютного регулирования Российской Федерации. Проанализированы и выявлены нарушения валютного законодательства со стороны физических лиц, ведущих внешнеэкономическую деятельность. Выявлена и обоснована необходимость развития системы валютного регулирования. Автором предлагается введение дифференцированной системы таможенных сборов для желающих вести внешнеэкономическую деятельность и обучения граждан финансовой грамотности со стороны банков и организаций. Данные изменения помогут перейти на путь устойчивого развития, особенно в условиях санкций.

Ключевые слова: валютный контроль, валютное регулирование, Российская Федерация, таможенные сборы, внешнеэкономическая деятельность, устойчивое развитие.

В условиях внешнеэкономической ситуации, введения санкций против России, для обеспечения бюджета необходимо найти новые пути проведения эффективной бюджетно-кредитной политики государства. Бюджет, как известно, формируется в основном из налогов и сборов регионов Российской Федерации, рассмотрим Республику Саха (Якутия) в частности.

Увеличение валового регионального продукта Республики Саха (Якутия) может быть обеспечено главным образом поддержкой предпринимательства, и в этом направлении проводится политика Правительства Республики Саха (Якутия). Проанализировав нашу жизнь и подумав о том, что уже сделано, не создавая новых условий, можно предложить альтернативные методы. Например, контроль за деятельностью организаций, ведущих внешнеэкономическую деятельность.

Валютный контроль Республики Саха (Якутия) осуществляется органами валютного контроля: банками, Федеральной таможенной службой, Налоговой инспекцией. Поэтому данные органы работают слаженно во благо поддержания и роста экономики.

Ликвидация государственной монополии на ведение внешнеэкономической деятельности привела к тому, что каждый хозяйствующий субъект может выйти на внешний рынок и заняться экспортно-импортной деятельностью.

Проработав и оценив нынешнюю ситуацию в течение прохождения практики в банке, автором были выявлены несколько нарушений Федерального закона 173-ФЗ от 10.12.2003 «О валютном регулировании и валютном контроле». Малые организации и физические лица, ввиду того, что таможеней не облагаются товары, приобретаемые для личного пользования и общая стоимость которых не превышает 65000 рублей на получателя, приобретают товары и услуги через наличные, нарушая статью 10 Федерального закона 173-ФЗ от 10.12.2003 «О валютном регулировании и валютном контроле». В соответствии с этой статьей, все операции между резидентами и нерезидентами Российской Федерации должны проводиться через банковские счета, при этом создавая базу для налоговых органов, так как данные физические лица, не зарегистрированные, как индивидуальные предприниматели, не платят налоги. Ввиду значительных объемов таких операций, бюджет региона ежегодно теряет значительную часть доходов (так как это теневая экономика, конкретных данных нет. Можно предположить, что около 30 % налоговых начислений в бюджет Республики теряется.)

Из-за незнания законодательства некоторые организации-резиденты производят расчеты между собой в иностранной валюте, пользуясь ослаблением рубля на фоне экономических санкций, нарушая при этом статью 9, 173-ФЗ «Валютные операции между резидентами» [1].

При этом необходимо рассмотреть, возможные пути разрешения данной проблемы и перейти к их исполнению.

В настоящее время, возникла затруднительная ситуация, когда многим начинающим бизнесменам для того, чтобы задекларировать ввозимый товар, нужно, чтобы товар был на сумму более 65000 рублей и пройти все таможенные процедуры. Следовательно, не остается другого пути, как искать помощи у других крупных российских организаций, записать ввозимые партии товара в свои накладные, что способствует развитию теневой экономики. При этом нарушается законодательство и искажается учет бюджета Республики в целом.

Автором предлагается ввести дифференцированную систему таможенных сборов, с целью создания благоприятных условий для начинающих бизнесменов, желающих вести внешнеэкономическую деятельность. Также эффективным средством представляется внедрение системы обучения граждан финансовой грамотности путем семинаров и лекций органами исполнительной власти, кредитно-финансовыми организациями, для того, чтобы обеспечить стабильный рост ВРП регионов РФ и, в частности, Республики Саха (Якутия), что, в свою очередь, обеспечит рост экономики Российской Федерации в целом.

Литература

1. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (ред. от 04.11.2014);
2. Инструкция Банка России от 04.06.2012 № 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» (ред. от 06.11.2014);
3. <http://customs.ru> - Федеральный таможенный брокер – Интернет-ресурс.

А.Д. Макарова, К.Л. Максимова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОТ ВВП К ЭКОНОМИКЕ СЧАСТЬЯ

Аннотация: В статье рассматривается понятие Экономики счастья как альтернативы ВВП, индексы счастливой жизни, разработанные странами и организациями и их практическое значение. Приводятся рекомендации по созданию оригинального индекса счастья.

Ключевые слова: экономика счастья, индекс счастья, индекс счастливой жизни, альтернатива ВВП.

ВВП (Валовый Внутренний Продукт) представляет собой сумму стоимости всех конечных товаров и услуг, произведенных в стране за определенный промежуток времени, чаще всего за год, во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства [1. с. 61]. Экономисты используют ВВП в качестве основного показателя экономического благосостояния страны. Однако, он не включает такие ценности, как стоимость волонтерской (неоплачиваемой) работы, стоимость здоровья населения, толерантность в стране и не учитывает экономические потери от роста загрязнения окружающей среды. Высокий ВВП может скрывать за собой такие проблемы, как растущая дифференциация доходов, социальная напряженность, экологическая напряженность и даже войны.

Что же может стать заменой такого привычного нам показателя как ВВП? Экономика счастья является количественным и теоретическим исследованием счастья, благополучия, качества жизни, удовлетворенности жизнью и связанных с ним понятий. Как правило это понятие сочетает экономику с другими областями, такими, как психология и социология. Для измерения счастья используются опросы населения и статистические данные. В рамках направления были созданы и продолжают создаваться альтернативные индексы, позволяющие оценить развитие страны с разных аспектов.

Первым государством, внедрившим «экономику счастья» стало королевство Бутан, расположенное в Гималаях между Индией и Китаем, которое уже в 1957 году ввело в использование показатель «Валовое Национальное Счастье». Валовое Национальное Счастье это комплексный показатель, рассчитанный на

основании 33 индикаторов в девяти категориях, призван выявить уровень удовлетворенности населения Бутана своей жизнью и страной, сформулировать цели развития государства [2]. Смысл ВНС состоит в развитии экономики, где основным критерием экономического роста является благосостояние и удовлетворенность жизнью граждан, а экономический прогресс не влияет на традиционные духовные ценности – семью, религию, природу и культуру. В конституции страны закреплено положение о главной цели правительства Бутана – обеспечение счастья каждого своего гражданина.

В 2011 году Генеральная Ассамблея ООН, по инициативе Бутана приняла резолюцию «Счастье: целостный подход к развитию», провозглашавшую счастье показателем развития страны. Резолюция призывала другие страны разработать и внедрить собственные методы измерения счастья. С тех пор появилось множество различных индексов счастья, основанных на как экономических, так и социальных показателях и составленных на их основе рейтингов счастливых стран. Наиболее популярными и широко распространенными из них являются: Индекс счастливой планеты (The happy planet index) британской организации New Economic foundation, индекс лучшей жизни (Better life index) организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и индекс качества жизни (Well-Being Index) организации Gallup and Healthways.

The happy planet index представляет собой индекс, отражающий благосостояние людей и состояние окружающей среды в разных странах мира. Главная задача индекса – отразить «реальное» благосостояние наций [3]. Он рассчитывается по трем показателям: ожидаемая продолжительность жизни, субъективная удовлетворенность жизнью и экологический след. «Экологический след» – это условное понятие, отражающее потребление человечеством ресурсов биосферы. Это площадь (в гектарах) биологически продуктивной территории и акватории, необходимой для производства используемых нами ресурсов, поглощения и переработки наших отходов [4]. Согласно рейтингу, основанному на данном индексе, Россия стоит на 114 месте на 2012.

Таблица 1

Рейтинг стран по индексу счастливой планеты

Место страны в рейтинге	Страна	Продолжительность жизни	Удовлетворенность уровнем жизни	Отпечаток на экологию	Индекс НРІ
1	Costa Rica	73,1	6,9	2,5	48,2
2	Vietnam	65,2	5,5	1,4	46,0
3	Jamaica	61,9	5,9	1,7	42,4
4	Belize	66,8	6,0	2,1	42,2
5	Indonesia	57,7	5,2	1,1	42,2
6	El Salvador	61,2	6,3	2,0	41,8
7	Colombia	63,6	5,7	1,8	41,4
8	Bangladesh	52,9	4,6	0,7	41,2
9	Panama	66,7	7,0	3,0	40,1
10	Cuba	74,9	4,9	1,9	39,6
104	United States of America	73,4	6,7	7,2	21,9
114	Russia	61,4	5,1	4,4	20,0
147	Central African Republic	26,1	3,3	1,4	12,0
148	Niger	31,4	3,9	2,6	11,8
149	Mali	27,6	3,4	1,9	11,2
150	Botswana	40,3	3,1	2,8	10,7
151	Chad	23,8	3,5	1,9	10,0

Рейтинг индекса лучшей жизни (Betterlifeindex) организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) составляется на основе государственной статистики страны и опросов по 11 основным показателям – жилищные условия, доход, работа, образование, экология, гражданские права, здоровье, удовлетворенность, безопасность и баланс между работой и отдыхом [5]. Индекс каждой страны вычисляется путем определения средневзвешенного значения указанных показателей, которые основываются на социологических опросах и статистических данных, полученных из официальных источников. В данном рейтинге место страны зависит от показателя, который является наиболее важным для интересующегося [6].

Таблица 2

Аспекты индекса лучшей жизни России и США

Аспекты Индекса лучшей жизни ОЭСР	Данные по России на 2014 (в индексах)	Данные по США на 2014 (в индексах)
1. Жилищные условия	3.3	7.8
2. Доход	1.2	10
3. Работа	6.8	7.9
4. Общество	5.8	8.0
5. Образование	6.2	7.0
6. Экология	4.3	7.9
7. Гражданские права	2.1	5.3
8. Здоровье	0.6	8.5
9. Удовлетворенность	2.7	7.5
10. Безопасность	6.5	9.0
11. Работа / отдых	7.9	5.3

Well-BeingIndex основывает свой рейтинг на следующих факторах: целевой, социальный, финансовый, общественный и физический. Целевой фактор: Вам нравится то, что Вы делаете каждый день. Вы учитесь или делаете что-то интересное каждый день. Социальный фактор: Кто-то в Вашей жизни всегда мотивирует Вас следить за здоровьем. Ваши друзья и семья дают Вам позитивную энергию каждый день. Финансовый фактор: У Вас достаточно денег, чтобы делать все, что Вам хочется. В последние семь дней Вы не волновались о деньгах. Общественный фактор: Населенный пункт, где Вы живете- идеальное место для Вас. В последние 12 месяцев Вы сделали что-то для улучшения своего города или окрестностей. Физический: В последние семь дней Вы были активным и продуктивным каждый день. Ваше физическое здоровье близко к идеалу[7].

По результатам опроса выделяются три группы – «thriving» (процветающие – высокий уровень удовлетворенности жизни); «struggling» (борющиеся -средний уровень удовлетворенности) и «suffering» (страдающие-недовольные жизнью).

Таблица 3

Показатели индекса благосостояния для России на 2013 год

Фактор благосостояния	Процветающие (%)	Борющиеся (%)	Страдающие (%)	Процветание в ср. по миру (%)
Целевой	21	44	35	18
Социальный	27	47	26	23
Финансовый	29	38	33	25
Общественный	20	61	19	26
Физический	17	61	22	24

Российские ученые не оставили направление «Экономики счастья» без внимания. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) проводит ежегодный опрос 1600 человек в 138 населенных пунктах 46 субъектов РФ [8].

Результаты ежегодного опроса населения России

В жизни бывает всякое – и хорошее, и плохое. Но если говорить в целом, Вы счастливы или нет? (закрытый вопрос, один ответ)	Июнь 1990	Май 1991	Февраль 1992	Февраль 1998	Март 2008	Март 2009	Март 2010	Апрель 2011	Март 2012	Апрель 2013	Апрель 2014	Ноябрь 2014
<i>Определенно да</i>	5	8	2	16	22	19	20	19	22	23	25	25
<i>Скорее да</i>	39	52	40	44	55	50	52	48	60	54	53	51
<i>Скорее нет</i>	22	24	31	19	12	16	14	20	12	15	12	14
<i>Определенно нет</i>	5	5	5	6	3	5	3	5	1	3	2	3
<i>Затрудняюсь ответить</i>	29	12	23	15	8	11	11	8	6	6	8	7
Индекс	17	31	6	35	62	48	55	42	69	59	64	59

По результатам опроса ноября 2014 года, 25 % процентов респондентов заявили, что они абсолютно счастливы (24 года назад этот показатель составлял 5 %), а 51 % признались, что они скорее счастливы, чем несчастливы. В 1990 году таких было всего 39 %. Тех, кто считает себя скорее несчастным, нежели счастливым, в России сегодня 17 % – на 10 % меньше чем в 1990 году. Индекс рассчитывается исходя из ответов респондентов на вопрос: «В жизни бывает всякое – и хорошее, и плохое. Но если говорить в целом, Вы счастливы или нет?», как разница между положительными и отрицательными ответами.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что на сегодняшний день в мире используется множество различных исследований индексов счастья, но в данной статье автор рассмотрел лишь малую часть общего количества. У каждого индекса есть определенные плюсы и минусы. Рейтинги счастливых стран по разным индексам, составленным в один и тот же период возглавляют разные государства. Виной тому является отсутствие единой и общепринятой методики оценки счастья, кроме того, существует множество разных определений понятия «счастье». Для каждой страны существует своя «Экономика счастья», тесно связанная с ее культурой и идеологией.

Однако, говоря о счастье индивидуума, не получится найти таких существенных различий. Все потребности человека, как физические, так и духовные и социальные еще в 1954 году выявил и упорядочил американский ученый, психолог- Абрахам Маслоу. В своей пирамиде он разделил потребности на потребности защиты и потребности роста. Первые четыре уровня это: 1. Физиологические потребности: голод, жажда, тепло и т.д.; 2. Безопасность/уверенность: избавление от страха, беспокойств; 3. Принадлежность и любовь: быть принятым, быть частью общества; 4. Уважение: достигать целей, быть компетентным, получить одобрение и признание. Следующие четыре уровня индивид может достичь, только если предыдущие четыре полностью удовлетворены: 5. Познание: знать, учить, понимать, исследовать; 6. Эстетичные потребности: симметрия, красота, порядок; 7. Самореализация: самоактуализация, развитие личности, достижение целей. 8. Помочь другим найти себя [9]. Автор считает, что универсальный индекс счастья страны может быть вычислен исходя из этих аспектов и с учетом особенностей культур и идеологий разных государств.

Выводы:

1. Необходимо развивать направление Экономика счастья, так как оно, в отличие от ВВП, включает в себя такие важные аспекты, как экологический след нации, стоимость добровольческой работы, стоимость здоровья населения, уровень удовлетворенности населения жизнью, мотивацию и заинтересованность граждан к работе и наконец- «счастье».

2. Экономика счастья со временем выйдет на один уровень с ВВП как показатель экономического роста государства.

3. Необходимо создать универсальный индекс счастья для Российской федерации, учитывая особенности всех регионов, с целью контроля и мониторинга социальной напряженности в стране.

Литература

1. Ивашковский, С.Н. Макроэкономика : учебник 2-е изд., испр., доп. / С.Н. Ивашковский. – Москва : Дело, 2002.
2. Информационный портал: <http://korrespondent.net/business/economics/1563945-korrespondent-korolevstvoshchastya-butan-udivlyaet-mir-svoej-sistemoj-cennostej>

3. Официальный сайт индекса счастливой планеты <http://www.happyplanetindex.org/about/>
4. Официальный сайт WWF: <http://wwf.ru/resources/footprint/about>
5. Официальный сайт индекса лучшей жизни <http://www.oecdbetterlifeindex.org/>
6. Информационно-аналитический портал «Центр гуманитарных технологий»: <http://gtmarket.ru/integrated-research/oecd-better-life-index/info>
7. Официальный сайт индекса благосостояния <http://www.well-beingindex.com/>
8. Официальный сайт ВЦИОМ: <http://wciom.ru/>
9. <http://www.edpsycinteractive.org/topics/conation/maslow.html>
10. Гневашева, В.А. Благосостояние общества или «экономика счастья»: особенности трактовки для современной России / В.А. Гневашева // Знание. Понимание. Умение. – № 52013.

Н.Р. Назаров, Н.Н. Петрова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РФ В УСЛОВИЯХ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ КРИЗИСА 2014 г.

Аннотация: Статья посвящена современному состоянию и развитию финансового рынка в условиях влияния внешних факторов кризиса 2014г.

Ключевые слова: финансовый рынок, рыночная система, методы безналичного расчёта, капитал, денежные средства, валютный рынок, Российская Федерация.

В условиях современной рыночной системы взаимоотношений на глобальном и всеобъемлющем уровне, а также развития технических инструментов анализа и методов безналичного расчета, возникли новые возможности приобретения и наращивания капитала и денежных средств. Одним из наиболее передовых и доступных средств является использование финансовых инструментов, находящихся в свободном обороте. Определяющую роль в данном случае будет иметь финансовый рынок, образующийся в результате действий игроков и участников рынка. Очевидно, что финансовый рынок Российской Федерации подвержен влиянию внешних факторов на его развитие, вследствие чего анализ данных факторов на оперирование финансового рынка в целом и в отдельных его компонентах позволит в некотором роде спрогнозировать дальнейшее развитие финансового рынка России [1]. Предположительно, недавно разразившийся кризис в Российской Федерации был создан искусственными предпосылками, созданными извне, а именно обусловлен тремя факторами – падением цены на нефть, введением санкций против Российской Федерации, а также таким геополитическим фактором, как затянувшийся локальный конфликт на территории Украины.

Исследования валютного рынка, как части финансового рынка РФ, показывают, что уровень валютного курса рубля сильно привязан к таким факторам как цена на нефть, марки Brent, а также воздействия санкций западных стран, лишивших компаний, попавших в санкционный список, возможности привлечения валютных займов за рубежом.

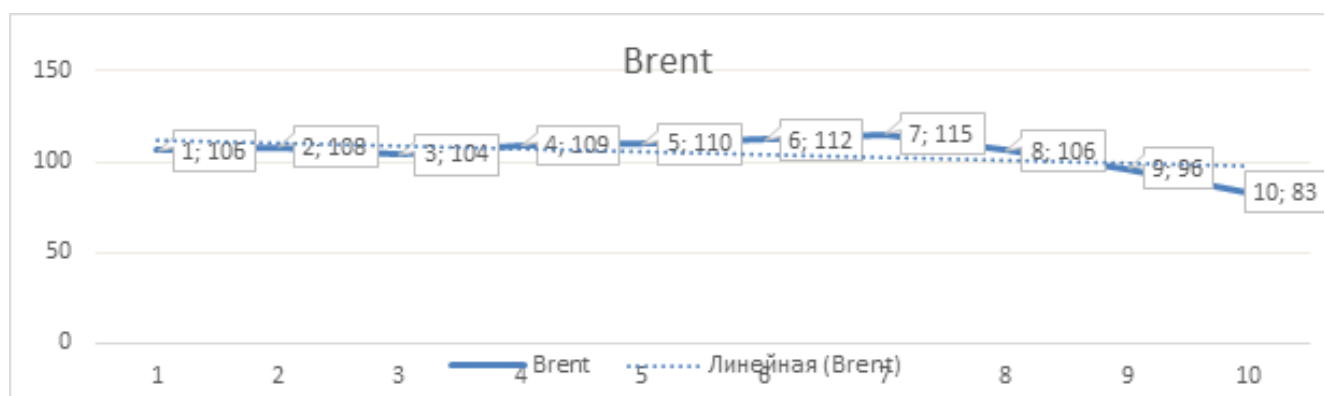


Рис. 1. Динамика спот-цены на сырую нефть Brent в 2014 году (\$ США) [Источник: ЦБ РФ, 2014]

Негативным фактором в рассматриваемый период стало усиление напряженности на Украине и введение секторальных санкций в отношении российских банков и компаний со стороны США, ЕС и ряда других стран. Прямым эффектом санкций является потеря доступа компаний, попавших под санкции, к внешнему рынку – источнику относительно дешевых и долгосрочных средств.

Косвенный эффект санкций связан в том числе с тем, что, во избежание их более широкой трактовки властями США и ЕС и опасаясь возможного распространения ограничений на более широкий круг российских компаний, иностранные контрагенты предпочитают минимизировать свои риски, в частности они:

- ограничивают рефинансирование внешних заимствований – не только компаний, попавших под санкции, но в ряде случаев и других российских заемщиков;
- снижают лимиты на российские банки даже по операциям, не подпадающим под ограничения (свопы и краткосрочные кредиты);
- увеличивают цикл проведения платежей в иностранной валюте (в результате процедур проверки происходят задержки платежей длительностью от нескольких часов до нескольких дней) [2].

Кроме того, иностранные рейтинговые агентства прекратили присваивать рейтинги новым инструментам компаний, попавших под санкции, что ограничивает эмитентов в размещении облигаций среди институциональных инвесторов, которые обязаны осуществлять вложения в облигации с рейтингом не ниже определенного уровня [3].

Существенное влияние данных факторов на развитие финансового рынка Российской Федерации вызывает следующие негативные последствия:

- снижение инвестиционной активности;
- ускорение оттока капитала;
- высокую волатильность на валютном рынке.

Но несмотря на все перечисленные факторы, у финансового рынка Российской Федерации остаются такие внутренние драйвера роста и поддержка как золотовалютные резервы, низкий уровень внешнего долга, жесткий контроль со стороны Центрального Банка РФ и Министерства финансов РФ [4].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что при благоприятном стечении обстоятельств, как снижение одного из трех перечисленных внешних факторов влияния на развитие финансового рынка РФ, можно прогнозировать значительное улучшение положения финансового рынка Российской Федерации.

Литература

1. Теплова, Т.В. Инвестиции. – Москва : Юрайт, 2011.
2. Доклад ЦБ РФ «Обзор финансовой стабильности РФ». – 2014.
3. www.rbc.ru официальный сайт РосБизнесКонсалтинг.
4. www.imf.org официальный сайт Международного валютно-

С.В. Никифорова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РАЗВИТИЕ МЕНЕДЖМЕНТА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: Работа посвящена развитию менеджмента в современных условиях глобализации.

Ключевые слова: глобализация, конкурентная борьба, менеджмент.

Трудности управления глобализации являют из себя общественный процесс, в котором стираются границы общественных и культурных систем, процесс перевоплощения мира в общее целое.

Ее сутью считается открытость границ для торговых и валютных потоков. Сторонники глобализации лицезреют главное ее превосходство в усилении конкурентной борьбы, не урезанной протекционистскими рамками в аспектах масштабного разделения труда.

Становление глобализации и укрупнение межэтнических фирм приводит к переменам в способах, методах и приемах управления ими, к переходу от классического менеджмента к понятию системный маркетинг.

Роль среднего и низшего звена управления сводится исключительно к промежуточному контролю исполнению установленных высшим управлением планов. Менеджмент значительно изменился.

Например, функция мотивации заполучила вид морально-психологического давления на служащих. Нередко случается сокрытая подмена личностных интересов сотрудников корпоративными. Хотя практически постоянно личностные интересы не схожи, а периодически, в том числе противопоставлены интересам фирм. Это плохо сказывается на психологическом самочувствии людей и нравственном климате в коллективе. Сотрудники подчиняются каким-либо установленным основам, но не действию менеджеров. Истинным контролированием влокализированной организации не владеет и высшее управление, и оно не имеет возможности изменить имеющиеся традиционные цели и механизмы работы.

Наша родина отстает от продвинутых государств и по качеству подготовки менеджеров, поскольку программы немного устарели. Почти все учащимся дается из книг и теоретического материала, вместе с тем на работе выпускникам приходится улаживать практические проблемы. Недостаток практических возможностей недостаток передовых иностранных материалов разъясняется проблемами всей системы образования в РФ. Профессора, доценты и учителя не достаточно принимают участие в управленческих исследовательских работах, в которых осваивается практика Отечественных фирм.

Присутствует и еще неувязка нехватки учебников, специальных журналов и книг по менеджменту. Переводят на русский язык самые прогрессивные книги по менеджменту, хотя они не попадают в библиотеки и к учащимся, в следствии нехватки денежных ресурсов.

Литература

1. Бологов, С.П. Развитие менеджмента в условиях глобализации [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL <http://koet.syktsu.ru/vestnik/2005/2005-4/5.htm>.
2. Ефимов, Р.А. Менеджмент в условиях глобализации [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL <http://www.techros.ru/text/2700>.
3. Ибрагимов, Р.Г. Экономический анализ управленческих решений: согласованность финансовой модели оценки / Р.Г. Ибрагимов // Российский журнал менеджмента. – 2007. – Т. 5. – № 3.
4. Иванова, Т.Ю. Теория организации / Т.Ю. Иванова, В.И. Приходько – Санкт-Петербург, 2004. – 272 с.
5. Кравченко, А.И. История менеджмента / А.И. Кравченко. – Москва : Академический проект, 2008. – 556 с.

Л.Б. Парфенова,

Россия, Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова

ЗНАНИЕ В УСЛОВИЯХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: Ужесточение конкурентных позиций стран мира придает особое значение развитию экономики, основанной на знаниях. В настоящее время сложилось устойчивое мнение, что именно качественное образование, обеспечивающее приобретение современных знаний людьми, соответствующих потребностям имеющейся структуры экономики, имеет особую значимость, поскольку выступает одним из реальных источников роста благосостояния нации.

Ключевые слова: знания, фундаментальные научные исследования, образование, инновации, аутсорсинг, общественные блага.

Глобальный характер знаний побудил научную мысль активно исследовать специфические черты, особенности и формы проявления современного знания. Кроме того отдельная часть дискуссии касается определения меняющейся роли государства в обеспечении интенсификации национального знания и обеспечение соответствующего вклада в общemasштабную динамику общественных благ.

Принципиальным в этой связи представляется во-первых, признание знания в качестве общественного блага, во-вторых, определение соотношения частного и государственного в плане получения знаний, в-третьих, можно ли считать знание глобальным общественным благом.

При выявлении роли государства естественно особое место занимают общественные блага, Наиболее важным из них признается национальная оборона. Однако в последние годы к числу таковых причисляют фундаментальные научные исследования [2, с. 224-225].

Современные государства используют многочисленные методы получения фундаментального знания: государственное финансирование, гранты на определенные научные исследования, субсидирова-

ние фундаментальных научных изысканий, например, в медицине, биологии и т.п. Но анализ мировой практики позволяет сделать вывод о том, что определить соответствующий уровень государственной поддержки для подобного рода начинаний весьма сложно. «Основная трудность заключается в проблеме измерения величины потенциальных выгод. Политики, распределяющие соответствующие денежные фонды, обычно не обладают необходимыми научными знаниями; следовательно, они не имеют возможности оценить, какая из программ является наиболее перспективной и принесет наибольшую выгоду» [2, с. 225]. Такие выводы были сделаны американскими экономистами, помня, что США является страной-лидером в области научных достижений, такое мнение лишь подчеркивает глубину проблемы развития российской науки.

Создание новых знаний – общественное благо. Любое открытие становится частью интегрированного знания, которым может воспользоваться бесплатно каждый желающий. При этом подчеркивается особое положение частных фирм. «Так как знания – благо публичное, стремящиеся максимизировать прибыль фирмы стараются бесплатно получить созданные другими знания и, в результате, затрачивают слишком мало ресурсов на получение новых знаний» [2, с. 224]. Практика открытой инновации и технология аутсорсинга вполне подтверждают это утверждение.

При проведении политики стимулирования получения нового знания имеет смысл выделять общедоступные знания, которые являются неисключаемым благом, то есть фундаментальная наука, которую сложно отделить от использования другими людьми посредством каких-то ограничений в виде патентов, лицензий и т.п. В этой связи высказывается мнение, что результаты прикладных, технологических разработок предполагают обращение с ними как с частными благами. «Коммерческий эффект монопольного владения знаниями не тождественен полезности этих знаний для индивида в случае их общедоступности. Для современного общества характерен консенсус в отношении того, что ограничение доступа к фундаментальным знаниям практически неприемлемо, хотя оно в принципе возможно» [5, с. 33].

Исходя из имеющихся в современной литературе мнений достаточно принципиальным представляется определение того, что принимается в качестве основополагающей категории «ЗНАНИЕ». Можно согласиться с аксиомой, что знание – общее многосложное представление человека, которому практически невозможно дать однозначное определение. Наиболее общим в этой связи представляется следующее: «Знание – проверенный практикой и удостоверенный логикой результат познания действительности, отраженный в сознании человека в виде представлений, понятий, суждений и теорий» [4].

Анализируя общее определение термина «знание» имеет смысл выявить несколько существенных свойств, которые достаточно вольно интерпретируются современной научной мыслью. В первую очередь, отсутствие логического противоречия, далее – объективность как независимость от сознания отдельного индивида или группы лиц «Только знание может служить описанием реальности вследствие его объективности, т.е. знание существует независимо от конкретного человека» [4] и возможность проверки практикой. Именно последний параметр позволил Д.Беллу в рамках информационной теории стоимости вывести его как фактор созидания стоимости. «Когда знание в своей систематической форме вовлекается в практическую переработку (в виде изобретения или организационного усовершенствования), можно сказать, что именно знание, а не труд выступает источником стоимости» [1, с. 330-342]. В рамках данного исследования теория факторов производства не является ключевой, мы лишь подчеркиваем многообразие и взаимосвязь множества наук, исследующих многоплоскость знания.

Определенный интерес представляет высказанное социологом Мертоном Б. положение, что «продукты знания производят не знание, а мнения, то особенно интересными являются проблемы, связанные с процессами обращения и потребления знания, и здесь сосредоточены основные теоретические усилия экономистов. Строго говоря сама спецификация общественных благ, и знания в частности, формируется на стадиях обращения и потребления, а не производства» [5].

Возражением в этой связи выступает нецелесообразность ограничения сферы экономической теории только фазами обращения и потребления, поскольку наиболее значимыми в этой связи представляются связи непосредственно в процессе производства общественных благ, к коим несомненно относится производство общественных благ, к коим мы относим знание вообще. В качестве аргумента Мертоном Р. выдвигается факт, что в условиях производства знания государство, равно как и другой экономический субъект, финансирующий производство знания, способен не только присвоить, но и монополизировать произведенный продукт.

В этом случае встает вопрос прав собственности, то есть фаза производства для знания выступает как определяющая. Действительно, имеет смысл подчеркнуть особое значение воздействия социальных факторов как на производство знания, так на его обращение и потребление и перераспределение. Кроме того сам процесс воспроизводства с позиций общественного прогресса представляется как расширенное за счет накопления и развития различных отраслей знания.

Отражением имеющихся сущностных характеристик знания представляется расхожее мнение о том, что стандартная эпистемологическая трактовка того, что «субъект S знает некий предмет P» включает в себя следующие три условия:

1) Истинности (адекватности); 2) убежденности (веры, приемлемости) 3) обоснованности. В соответствии с этой трактовкой дается краткое определение: знание есть адекватное и обоснованное убеждение [6]. Не углубляясь в философское соотношение смысла и взаимосвязи используемых терминов, имея в виду специфику экономической теории и практики, можем сделать вывод, что «ЗНАНИЕ – объективное отражение реальности». В то же время особо подчеркиваем многослойность и многоуровневость данной категории, поэтому в современной литературе достаточно часто отождествляют знание-умение (или практическое знание), знание-информация, знание-состояние [6].

Так социолог Мертон Б. обосновывает положение, что производится не знание, а мнение. «Для того, чтобы мнение превратилось в знание, оно должно быть социально признано, а это возможно только, если оно становится предметом группового потребления» [5]. Заказчик картины может узнать ее ценность, только если он сделает ее предметом социального обозрения. Мертон Б. считает, что аналогично эта «проблема возникает в научных исследованиях в военной области (финансируемых государством) или имеющих потенциальный прикладной коммерческий эффект (финансируемых частными фирмами). Правительство или руководство фирмы, равно как и сами ученые, не могут быть уверены в том, что произведенные мнения являются знанием, поэтому в той или иной форме с результатами военных и коммерческих исследований приходится знакомить экспертное сообщество» [5].

Мнение Мертона Б. противоречит самим реалиям производства научного знания. Как показывает практика современного мира, ученый-одиночка, дающий прорывное знание, может считаться феноменом, поскольку современные научные исследования вбирают накопленное знание и осуществляются как правило группой исследователей. Кроме того задача научного коллектива не спонтанна, она определяется экономическими субъектами и продолжает, углубляет, развивает имеющийся запас знания в той или иной сфере. Позиция Мертона Б. в полной мере свидетельствует о сложности и значимости категории «знание».

Именно многослойность дала возможность разделить фундаментальное и прикладное знание. При этом неразрывность знания и науки дала возможность Д.Беллу определить науку как «всеобщее знание» и основную производительную силу современного общества.

Исходя из особенностей социально-экономического устройства современного мира, значение знаний представляется несомненным. Современные инновационные и конкурентоспособные экономики определяют знание как основу своего будущего развития.

Литература

1. Белл, Д. Социальные рамки информационного общества / Д. Белл // Новая технократическая волна на Западе. – Москва : Прогресс, 1986. – С. 330-342. www.alt-future.narod.ru/Future/bell.htm).
2. Мэнкью, Н. Экономикс. 2-е изд. / Н. Мэнкью, М. Тэйлор. – Санкт-Петербург : Питер, 2013. – 656 с.
3. Якобсон, Л.И. Экономика общественного сектора. Основы теории государственных финансов / Л.И. Якобсон. – Москва : Наука, 1995. – 276 с.
4. otvet.mail.ru/question/3441585.
5. textfighter.org/raznoe/History/savel/potrebleniem...
6. www/bibliotekar.ru/filosofiya/84.htm

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ОТ НАВОДНЕНИЙ

Аннотация: В работе рассматривается зарубежный опыт страхования имущества от наводнений. Подробно описана Национальная программа страхования наводнений (NFIP – NationalFloodInsuranceProgram), действующая в США. Данная программа показала свою эффективность при решении вопроса возмещения ущерба пострадавшим от наводнений. Отмечается, что развитие федеральной программы страхования поможет диверсифицировать компенсационные выплаты пострадавшим от наводнений в Российской Федерации.

Ключевые слова: страхование, наводнения, компенсация ущерба

В последнее время в мире наблюдается тенденция увеличения числа катастрофических наводнений с многомиллиардным ущербом. По оценкам швейцарской компании по перестрахованию (SwissRe), всего экономический ущерб от стихийных бедствий в 2014 году достиг 113 млрд. долларов США по всему миру [1], из них большая часть приходится на наводнения. Около 30 % от этой суммы была возмещена страховыми компаниями.

Одним из лидеров на мировом рынке по страховому возмещению ущерба от стихийных бедствий природного характера является США. В стране с 1968 г. действует Национальная программа страхования наводнений (NFIP – NationalFloodInsuranceProgram). Главной задачей этой федеральной программы является защита интересов собственников имущества при наводнениях любого типа, в том числе при авариях гидротехнических сооружений. В зону страховых интересов попадают все территории, где риск наводнений наиболее высок. Указанная программа требует от участников жесткого соблюдения правил землепользования, партнерства федеральных, региональных и местных властей друг с другом и частными страховыми фирмами, что содействует снижению ущерба. Тем, кто не захотел участвовать в Национальной программе страхования от наводнений, в случае бедствия Федеральное Правительство не возмещает никакого ущерба, гарантируя лишь оказание первой помощи пострадавшим.

Участие в программе основано на соглашении между общинами и Правительством США, в котором указано, что если собственник имущества примет меры по уменьшению будущих потерь от наводнений, то Правительство предоставит льготное ипотечное страхование собственности жителей от наводнений. Таким образом, государство стимулирует собственников жилья проводить защитные превентивные меры. Указанная Программа реализуется при участии частных страховых компаний, на основе договора об участии в страховом пуле, а государственный надзор осуществляет Федеральное управление по страхованию (FEMA) в соответствии с действующим «Законом о страховании от наводнений», которая была утверждена в 1968 г.

Страхование осуществляется на основе типовых страховых полисов, выданных частными страховыми компаниями (страховщиками). Они же осуществляют сбор страховых премий и регулирование убытков. Все заключенные договора страхования перестраховываются на 100 % от любых убытков Правительством США. Страховщики получают процент от собранной страховой премии в качестве комиссионного вознаграждения, отчисления на оплату налогов и расходов по регулированию убытков.

Для расчета адекватных страховых тарифов используются специально составленные карты, которые показывают степень опасности наводнений. Инженеры FEMA для создания карт наводнений используют статистическую информацию, например, данные речного стока, ливневых приливов, количества осадков и топографических съемок. Результаты топографических съемок и данные анализа опасности наводнений объединяются и интегрируются в цифровые карты, которые изображают пойменные границы (табл. 1). По этим данным прогнозируется высота базового уровня наводнения, который имеет 1 %.

Таблица 1

Обозначение зон затопления для NFIP

Обозначение затопляемых зон	Уровень риска затопления
B, C, X	От умеренного до низкого риска
A, AE	Высокий
V, VE	Высокий риск затопления также и прибрежных зон
D	Риск затопления не определен

Источник [2].

Области, обозначенные буквами А, АЕ, V, или VE имеют высокий риск затопления. Области, обозначенные как V или VE – это зоны расположенные вдоль побережья и имеют дополнительную опасность, связанную со штормовыми волнами. Районы с умеренным, низким риском затопления обозначены В, С, Х. Районы, где риск затопления возможен, но не определен обозначают зоной D.

Прежде чем территория получит право на предоставление помощи в результате наводнения, она должна быть объявлена Федеральным Правительством зоной чрезвычайного бедствия. Это осуществляется по запросу губернатора в случае масштабного и разрушительного наводнения. Средняя величина премии страхования домохозяйства от наводнения по договорам страхования, заключенным согласно Национальной программе страхования от наводнения, составляет в среднем по стране 400 долларов США в год, а размер индивидуальной и семейной компенсации ущерба около 15 тыс. долларов США [3]. По состоянию на май 2014 года, около 22 052 общин приняли участие в программе страхования [2].

За всю историю существования Программы страхования от наводнений самые крупные страховые выплаты были возмещены в результате разрушительной деятельности ураганов «Катрина» и «Рита», обрушившиеся на территорию США в 2005 г. По оценкам FEMA, страховые выплаты составили рекордные 16,2 млрд. долларов США [4].

Также надо иметь в виду, что страховые компании – коммерческие организации и их главной задачей является увеличение прибыли. Поэтому надо иметь в виду, что страховые тарифы по Национальной программе страхования от наводнений занижены. Подобная политика искажает реальную цену риска и оказывает содействие чрезмерной застройке в зонах высокого риска затопления. И главной задачей Правительства США как посредника в страховании является недопущение чрезмерного занижения страховых тарифов и застройки в опасных зонах.

Кроме американской программы страхования от наводнений в мире существует несколько видов страхового возмещения ущерба. Всего различают добровольный и обязательный виды страхования от наводнений. Добровольное страхование применяют в Австрии, Германии, Нидерландах и других странах ЕС. Обязательный вид страхования от природных рисков (шторм, наводнение и т.п.) применяют во Франции, Турции и Великобритании. Она предусматривает регулятивное вмешательство в частных рынках страховых услуг, которое накладывает обязательство на лиц, добровольно покупающих полис страхования имущества, также в обязательном порядке приобретать полис страхования от стихийных бедствий. В связи с увеличением числа опасных наводнений в последнее время, эта модель страхования набирает популярность в странах Европы.

К сожалению, в Российской Федерации, особенно в Сибири и на Дальнем Востоке система страхования от стихийных бедствий не развита. Ее развитию мешает много факторов, но главным из них является наличие Резервного фонда Правительства Российской Федерации по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций и последствий стихийных бедствий. Ежегодно из фонда выделяются миллионы рублей на возмещение ущерба от стихийных бедствий.

Развитие федеральной программы страхования (объединение обязательных и добровольных принципов) собственности от стихийных бедствий позволило бы снять нагрузку на федеральный бюджет. И как показывает практика, избыточное вмешательство государства ослабляет рыночные стимулы домохозяйств к принятию превентивных мер от природных опасностей гидрологического характера.

Введение обязательного страхования в паводкоопасных территориях способствовало бы повышению социально-экономической стабильности в обществе, и как следствие стало бы важнейшим элементом социальной защиты населения при угрозе стихийного бедствия.

Литература

1. Preliminary sigma estimates: global disaster events cost insurers USD 34 billion in 2014 [электронный ресурс]. Код доступа: http://www.swissre.com/media/news_releases/Preliminary_sigma_estimates_global_disaster_events_cost_insurers_USD_34_billion_in_2014.html. Дата доступа: 05.03.2015.
2. Additional Guidance on Building Requirements to Mitigate Agricultural Structures' Damage in High-Risk Areas Is Needed GAO-14-583: Published: Jun 30, 2014. Publicly Released: Jul 29, 2014.
3. Порфирьев, Б.Н. Управление катастрофическими рисками: приоритет – страхованию [Текст] / Б.Н. Порфирьев // Страховое дело. – 2007. – № 4. – С. 4 -10.
4. Williams M. National Flood Insurance Program. Preliminary Views on FEMA's Ability to Ensure Payments on Hurricane-Damaged Properties [Text] / M. Williams // United States Government Accountability Office. – 2007. – № 6.

А.Ю. Попова, К.Л. Максимова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РФ. ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Аннотация: Статья посвящена опыту зарубежных стран по государственной поддержке малых инновационных предприятий.

Ключевые слова: малые инновационные предприятия, инновационная сфера, Федеральный закон, мировая практика, США, Япония.

Сейчас представляется достаточно очевидным, что повышение конкурентоспособности российской промышленности возможно только через развитие инновационной деятельности. Одним из главных направлений ее развития и стимулирования является создание инновационной инфраструктуры. К таковой относятся малые инновационные предприятия [4].

Малые инновационные предприятия (далее МИП), в общем понимании, это предприятия, разрабатывающие и внедряющие в производство определенные достижения науки. МИП выступают в качестве связующего звена между наукой и бизнесом. Именно малые предприятия берут на себя риск в разработке и внедрении наукоемких технологий в производство, превращая знания в товар.

Несмотря на то, что в инновационной сфере работает лишь 6 % от общего числа работающих в малом, эту область развития бизнеса можно поставить по значимости для развития экономики на одно из первых мест. Малая инновационная фирма является небольшим мобильным коллективом профессионалов, действующих сферах, где постоянно происходят изменения. Основателями этих фирм являются ученые, инженеры, изобретатели, стремящиеся с расчетом на материальную выгоду воплотить в жизнь новейшие достижения науки и техники.

Характерная черта развития малого инновационного бизнеса России – его нестабильность. Малое предпринимательство в инновационной сфере в настоящее время формируется несколькими путями: малые инновационные предприятия выделяются из состава крупных государственных научных организаций как рыночные дублеры; и как объединение группы разработчиков для производства конкурентоспособной и прибыльной наукоемкой продукции.

С момента подписания Федерального закона № 217 2 августа 2009-го, разрешившего бюджетным вузам и НИИ создавать малые инновационные предприятия, прошло несколько лет. Принятие данного ФЗ сопровождалось выступлениями с призывами вузов создавать малые инновационные предприятия. В России подобное давление начальства часто приводит лишь к так называемым «бумажным» успехам, порой оторванным от реальности. Вузам и МИП не оказывалось реальной методической и информационной поддержки, что приводило к большому количеству неточностей и ошибок. В итоге созданные предприятия можно разделить на три части: треть работает, треть существует лишь на бумаге, треть находится в промежуточном состоянии.

С 1 августа 2009 года уставный капитал МИП в РФ может формироваться за счёт права на использование интеллектуальной собственности вуза. С 1 января 2011 года - дополнительно за счёт денежных средств. С 1 марта 2011 года можно также вносить оборудование и имущество. И получается, что реальную возможность создавать нормальные капитализированные предприятия вузы и НИИ получили только недавно.

В мировой практике такие структуры объединяются в национальные и международные инновационные сети, например, The European Business & Innovation Centers Network, которая осуществляет поддержку и развитие инновационной деятельности в малом и среднем предпринимательстве в странах Европейского Союза [2].

В США это ряд национальных программ, финансируемых из государственного бюджета. Для стимулирования инновационной деятельности на различных предприятиях законодательством США предусмотрено исключение из налогообложения многих затрат. Значительную поддержку оказывает программа Small Business Investment Company, которая обеспечивает МИП рискованым и инвестиционным капиталом в период их старта, роста и последующего развития.

Японский опыт поддержки и развития МИП отличается высоким уровнем государственного влияния на основные процессы реформирования экономики страны, благодаря которому Япония сейчас в числе лидеров мировой экономики. Для экономического стимулирования МИП, наряду с различными формами финансовой и научно-технической поддержки, были приняты дополнительные меры по исключению из

налогообложения сумм, затрачиваемых на НИОКР (вкл. затраты на оборудование и изготовление опытных образцов и демонстрационных моделей). Предусмотрено предоставление специальных налоговых льгот и преференций при создании совместных инновационных МИП на базе университетов и институтов. Также предоставляется огромная финансовая кредитными агентствами, которые предоставляют беспроцентные кредиты стартующим и молодым предприятиям.

В целях преодоления научно-технического отставания КНР от развитых стран, ещё в 1982 году была принята программа инноваций в социально-экономической сфере на основе идеи создания научных парков. Успех в их развитии способствовал стремительному расширению инновационной активности особенно в сфере малого бизнеса, что послужило мощным импульсом для формирования в КНР рынка венчурного капитала. Китай сегодня по численности занятых в научно-технической сфере занимает ведущее место в мире.

В российской базе, на момент подписания ФЗ-217 в 2011 г. МИП было 1048, сегодня же насчитывается примерно 2124 [6]. В России больше всего отмечают создание МИП по направлениям: создание, обработка, защита и хранение программного обеспечения и информации; медицина; нанотехнологии; энергоэффективные и энергосберегающие технологии. Считается также, что в России инженерно-технические вузы наиболее успешны в выращивании жизнеспособных компаний [5].

Самыми распространенными инновационными разработками в мире считаются: технологии и коммуникации, промышленные товары и процессы и энергетика. Они не только приносят устойчивый заработок своим разработчикам, но и представляют большую полезность для общества в целом, помогая облегчить и улучшить жизнь.

Так, успешными примерами деятельности МИП за рубежом можно отнести: Калифорнийский технологический институт (Kaltch). Институт является одним из ведущих университетов США, специализирующимся на точных науках и в инженерии. Лаборатория реактивного движения этого института запускает большую часть автоматических космических аппаратов НАСА. Несмотря на небольшой размер института, институт играет ведущую роль в развитии технологий в авиационно-космической промышленности [3].

В России также имеются свои успехи, например, трое выпускников Высшей школы экономики (г. Москва) создали компанию с оборотом в 150 млн. рублей. Начали развивать свой проект они еще в бизнес-инкубаторе того же университета, сейчас «Timerad»- это онлайн сервис для организаторов мероприятий, которым пользуются более 30 000 организаторов по всей России, каждый месяц проходит около 15 000 событий, на которые регистрируется свыше 300 000 участников [1].

Таким образом, рассмотрев состояние МИП зарубежных стран, можно отметить, что в России данный уровень пока что не достигнут. Я попыталась рассмотреть меры государственной поддержки инновационной деятельности в РФ и за рубежом и выявить существующие препятствия в таблице 1.

Таблица 1

Меры государственной поддержки		Препятствия на пути научно-исследовательской деятельности
<i>Россия</i>	<i>Зарубежные страны</i>	<i>Россия [7]</i>
с 1 августа 2009 года уставный капитал может формироваться за счёт права на использование интеллектуальной собственности вуза и дополнительных средств	исключение из налогообложения многих затрат	высокие административные барьеры
с 1 марта 2011 года можно вносить оборудование и имущество	предоставление налоговых льгот и преференций при создании МИП на базе университетов и институтов	проблемы с контрольно-надзорными органами
проведение различных государственных грантов	совершенная кредитная система, дающая рисковый и инвестиционный капитал	затрудненный доступ к финансовым ресурсам
финансирование наиболее перспективных проектов	частное венчурное финансирование	высокие налоговые ставки
предоставление льгот по уплате налогов, сборов, таможенных платежей;	наличие реально действующих программ по поддержанию и развитию МИП	отсутствие четкой нормативно-правовой базы и реальной государственной помощи

предоставление образовательных услуг;	вовлечение МИП в квалификационный перечень фирм страны, работающих для удовлетворения нац. потребностей	устаревшие системы организации производства и неразвитой информационно-консалтинговой инфраструктуры
предоставление информационной поддержки;	использование потенциала МИП для реализации федеральных заказов на выполнение НИОКР	недостаток мощностей на предприятиях, отвечающим современным научным требованиям
предоставление консультационной поддержки, содействия в формировании проектной документации;	наличие равноуровневых институтов консультации и поддержки	как правило, отсутствие собственной дорогостоящей исследовательской и опытно-экспериментальной базы
формирование спроса на инновационную продукцию;	Содействие в привлечении молодых и талантливых людей	трудности выхода на фондовый рынок, а также
финансовое обеспечение (в том числе субсидии, гранты, кредиты, займы, гарантии, взносы в уставный капитал);	стимулирование технологических инноваций; помощь частному сектору в коммерциализации научно технических достижений	трудности выхода на рынок государственных и муниципальных закупок
реализация целевых программ, подпрограмм и проведения мероприятий в рамках государственных программ Российской Федерации;	территориальная концентрация региональных производств	
поддержка экспорта;	выделение целевых дотаций и займов из местных гос. бюджетов	
обеспечение инфраструктуры;	привлечение иностранного капитала	
охрана прав интеллектуальной собственности;	совершенствование и развитие использования, охраны прав интеллектуальной собственности	
	проведение ярмарок и выставок с будущими инвесторами	

В общих словах можно сказать, что эта отсталость РФ от зарубежных стран в развитии МИП связана с относительно поздним госрегулированием на уровне ФЗ, слабой поддержкой со стороны государства начинающих МИП и недостаточным финансированием. Для преодоления существующих преград необходимо использовать опыт зарубежных стран, подстроив его под отечественные реалии.

Потому я считаю, что для развития МИП в РФ необходимо:

1. расширить поддержку инноваций частным и государственным компаниям, путем создания государственных конкурсов на бюджетные гранты;
2. повысить стимулирующую роль налоговой системы, путем предоставления «отсрочек» по выплатам налогов или их заметного сокращения;
3. обеспечить максимальную ориентацию на инновационную продукцию для госзакупок, а также закупок для нуждающихся в развитии отраслей экономики;
4. разработать банковскую и кредитную систему, по которой молодые инновационные предприятия смогут получать адекватную кредитную ставку по инновационному кредитованию (на данный момент она составляет 13,15 %);
5. стимулировать крупные коммерческие и полукommerческие предприятия на долгосрочное финансирование перспективных МИП различными налоговыми льготами на определенный срок и пр.;
6. доработать существующий интернет домен по МИП, для предоставления более полной информации о госпрограммах, возможностях для МИП, и систематизировать список существующих или зарождающихся МИП по отраслям производства для информирования предприятий;
7. усовершенствовать и доработать существующую правовую систему;
8. упростить процедуру документооборота для особо перспективных структур;
9. создать более эффективные условия для межрегионального и международного сотрудничества.

В 2013 году Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере запустил программу «Кооперация» по поддержке инновационного бизнеса. В рамках проекта организация принимает запросы на НИОКР от различных компаний, а затем подыскивает малые инновационные предприятия для их реализации. Фонд вкладывает в проект до 20 млн руб., аналогичную сумму должен

выделить заказчик работ. 3 марта 2015 года объявлен открытый конкурс (II очередь) на право заключения контракта на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по приоритетным направлениям развития науки и техники в рамках реализации программы «Кооперация». Уже сейчас сформулирован перечень заявок 8 наиболее перспективных и рекомендуемых для финансирования инновационных предприятий. [8]

Помимо этого Фонд проводит еще несколько программ по поддержке и способствованию развитию МИП в России. И это может быть только началом, при должной поддержке и госрегулировании, Россия имеет все шансы выйти в ближайшем будущем в мировые лидеры по научно-техническому потенциалу.

Литература

1. ТИМЕРАД: трое выпускников Высшей школы экономики создали компанию с оборотом в 150 млн. рублей [Электронный ресурс] // Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере [Официальный сайт]. URL: <http://www.fasie.ru/press-sluzhba/istoriya-uspekha/1769-timepad-troe-vypusnikov-vysshej-shkoly-ekonomiki-sozdali-kompaniyu-s-oborotom-v-150-mln-rublej> (дата обращения 11.02.2015).
2. Зарубежный опыт государственной поддержки инновационных малых и средних предприятий [Электронный ресурс] // Кировский областной фонд поддержки малого и среднего предпринимательства. URL: <http://kfpp.ru/analytics/material/innovation.php> (дата обращения 11.02.2015).
3. «Зарубежный опыт развития инновационной инфраструктуры университетов в региональных инновационных системах», Миролюбова Т.В., Суханова П.А. [Электронный ресурс] // Научный журнал «Фундаментальные исследования». URL: http://www.rae.ru/fs/?section=content&op=show_article&article_id=10000145 (дата обращения 11.02.2015).
4. Малые инновационные предприятия. Монографии, изданные в издательстве Российской Академии Естествознания. [Электронный ресурс] // Научный журнал «Фундаментальные исследования». URL: <http://www.rae.ru/monographs/143-4711> (дата обращения 11.02.2015).
5. «Треть малых предприятий при вузах существует лишь на бумаге», Стерлигов Иван [Электронный ресурс] // Электронное издание «Наука и технологии России». URL: http://www.strf.ru/material.aspx?CatalogId=223&d_no=41450#.VM4nbGisX7E (дата обращения 11.02.2015).
6. Реестр учета уведомлений о создании хоз. Обществ и хоз. Партнерств [Электронный ресурс] // Министерство образования и науки Российской Федерации. URL: https://mip.extech.ru/docs/reestr_4_2014.pdf (дата обращения 11.02.2015).
7. «Особенности государственной политики поддержки малых инновационных предприятий промышленности России», Нестеренко Ю.Н., к.э.н., доцент, декан экономического факультета российского государственного гуманитарного университета [Электронный ресурс] // Издательство «Креативная экономика». URL: <http://www.creativeconomy.ru/articles/2602/> (дата обращения 11.02.2015).
8. Подведены итоги сбора заинтересованностей по программе «Кооперация» [Электронный ресурс] // Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере [Официальный сайт]. URL: <http://www.fasie.ru/obyavleniya/9-obyavleniya-dlya-zayavitelej/1824-podvedeny-itogi-sbora-zainteresovannostej-po-programme-kooperatsiya> (дата обращения 11.02.2015).

Ж.Э. Саенко,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

РЕЙТИНГОВЫЕ СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ ВУЗОВ

Аннотация: Работа посвящена оценке конкурентоспособности вузов при помощи существующих рейтингов, дано определение понятия «рейтинг». Приводится методика рейтинговой оценки, состоящая из 4-х этапов.

Ключевые слова: рейтинг, рейтингование, рейтинговая система оценки.

В основу методики оценки уровня конкурентоспособности вуза, входит рейтинговая система учета различных показателей деятельности вуза.

В связи с тем, что в мировой и отечественной практике не существует единой системы показателей рейтинговой оценки вузов, по которым можно определить уровень их конкурентоспособности, то возникает необходимость в глубоком анализе существующих рейтингов с целью выбора наиболее подходящего для конкретного образовательного учреждения.

Для начала необходимо заглянуть в глубину самого понятия «рейтинг». Рейтинг (с англ. rating – оценка, класс, разряд) – это индивидуальный числовой показатель оценки достижений некоторого субъекта в

классификационном списке. Это некоторая числовая величина, выраженная, как правило, по многобалльной шкале [1].

Рейтинг может применяться во всех отраслях и сферах деятельности как инструмент оценки конкурентной позиции отдельного субъекта относительно другого в определенный момент времени.

Слово «рейтинг» также обозначает выстраивание некоторых единиц в определенном порядке, в соответствии с заранее установленными правилами и критериями [2].

Может проводиться как на основе абсолютных значений, так и на основе относительных величин (уровней отдельных показателей). Расчет рейтинга только по абсолютным показателям не принесет должного результата, т.к. во многом размер учитываемых показателей зависит от масштабов субъекта, его географического расположения как внутри своей страны, так и в окружении других стран, природно-климатические условия, численности населения и других причин. Гораздо правильнее, по нашему мнению, проводить оценку с помощью относительных показателей (коэффициентов, уровней, удельных весов), т.к. по ним можно проследить эффективность использования ресурсного потенциала субъекта.

Методика рейтинговой оценки состоит из следующих основных этапов:

1. выбор показателей, по которым будет осуществляться оценка;
2. подбор субъектов сравнения, являющихся конкурентами в данной отрасли или в масштабах деятельности, как на местном, так и на мировом уровне;
3. определение веса каждого из выбранных показателей с учетом их важности для данного субъекта и выборки в целом.
4. проведение процедуры рейтингования (расчет интегрального рейтингового коэффициента).

Результаты рейтинговой оценки важны не только для внутренних пользователей данной информации (например, руководства оцениваемого субъекта для принятия определенных управленческих решений), но и служат важной информацией для внешних потребителей, т.к. на их основе принимаются решения о дальнейшем взаимном сотрудничестве.

Главной целью применения рейтинговой системы оценки, по нашему мнению, является не только определение позиции среди других участников рейтинга, но также выявление сильных и слабых сторон оцениваемого субъекта, что позволит скорректировать его дальнейшее поведение в области повышения уровня конкурентоспособности и эффективности деятельности в целом.

Несмотря на то, что данный метод оценки является достаточно легким в применении, т.к. не требует серьезных математических вычислений, у него имеются некоторые недостатки, связанные с тем, что выбор сравниваемых показателей (критериев оценки) и присваиваемый им балл (вес показателя) определяется весьма субъективно, и показывает лишь условную позицию оцениваемого субъекта, т.к. недостаточно всесторонне и комплексно характеризует его состояние.

Система оценки качества образования, основанная на принципах ранжирования учебных заведений по комплексу индикаторов, сложилась и продолжает развиваться за последние 15-20 лет. Результатом такого ранжирования и становятся рейтинги университетов [3].

Вхождение в топ лучших вузов страны, региона и мира в целом является, по сути, одной из главных и приоритетных задач любого образовательного учреждения. В настоящее время в мировой практике насчитывается несколько десятков глобальных университетских рейтингов.

В критерии рейтинговой оценки, по которым можно определить место определенного университета среди других вузов, как правило, входят такие показатели как качественный уровень подготовки студентов, аспирантов, научно-педагогических кадров, профессорско-преподавательский состав, объем научных исследований, интеллектуальный потенциал, публикационная активность, зарубежное партнерство и многие другие.

Некоторые рейтинги построены либо только на оценке внутренних ресурсов вуза, либо только на образовательной стороне процесса и поэтому незначительно учитывают интересы абитуриентов, студентов и работодателей.

При составлении рейтинга необходимо четко представлять, для кого он предназначен, т.к. именно аудитория является конечным потребителем данной информации.

Литература

1. Методология систем рейтинговых оценок // Экопедия. 2011. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://ecorussia.info>.

2. Ковалев, В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / В.В. Ковалев, О.Н. Волкова, – Москва : Проспект, 2010.

3. Садовничий, В. России нужен свой рейтинг вузов со статусом международного [Электронный ресурс] http://ria.ru/edu_ratings/20091118/194343531.html#ixzz3RX7Wx4D8.

А.А. Санжаев, М.В. Лисагор,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРОГНОЗ КУРСА РУБЛЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ НЕФТИ

Аннотация: Работа посвящена прогнозу курса рубля в зависимости от цен на нефть.

Ключевые слова: нефть, геополитические события, санкции, экономическая ситуация, курс рубля к доллару, цены на нефть, формула Немцова.

Самым важным стратегическим продуктом и источником энергии является нефть. Многие страны экспортируют данный ресурс, что позволяет им благодаря его распространенности использования получать стабильную прибыль. Динамика цены на нефть определяет выручку и издержки практически во всех отраслях. Россия как страна с сильно развитым нефтедобывающим комплексом сконцентрировала свое развитие именно в этом направлении, что привело к образованию зависимости от цены на нефть, а именно курса национальной валюты.

В свете продолжающихся негативных геополитических событий можно наблюдать: продолжение введения санкций (прямых и обратных), что создает торговую нестабильность и напрямую влияет на курс валют; отток инвестиций из стран, оказавшихся на геополитическом рубеже; возникновение кризисной ситуации внутри этих стран, а именно повышение темпов роста инфляции, безработицы, снижение потребительского спроса, повышение процентных ставок в банках и т.п. Все эти факторы оказывают влияние на экономическую ситуацию не только в регионах, но и по всему миру. Под сильным влиянием находится нефть.

Курс рубля к доллару можно рассчитать от цены на нефть. Формула расчета курса была предложена российским политиком Борисом Немцовым. В своих расчетах формулы он исходил из того, что «цена на нефть определяется себестоимостью добычи сланцевой нефти в Америке»[4]. Себестоимость добычи нефти в США составляет \$40 за баррель, что ниже на \$5 чем в России. «При чем цена российской нефти Urals отличается от Brent примерно на 3-4 доллара. Также, он исходил из параметров, заложенных в Российском бюджете на 2015 год. Для его выполнения стоимость барреля в рублях должна была составлять 3620 рублей. Бюджет РФ на 52 % зависит от экспорта нефти и газа. Выходит следующий вывод о том, что необходимо получать определенное количество рублей от продажи одного барреля нефти» [4]. 21 ноября 2014 года в окончательном третьем чтении был принят Государственной думой РФ проект федерального бюджета на 2015 год и на плановый период 2016-2017 года, в котором ожидалась цена на нефть Urals на отметке в 96 долларов за баррель при курсе доллара в 37,70 рублей. В рублевом эквиваленте баррель должен был стоить $37,70 \times 96 = 3619,20$, для упрощения вычислений цифра была округлена. Соответственно выходила простая формула [4]:

$$\text{курс рубля} = \frac{3620}{\text{цена нефти Urals}} \quad (1)$$

Но в январе 2015 года он внес изменения с 3620 на 3300 рублей, в связи с не реалистичностью ранее принятого бюджета. «Если до черного понедельника -вторника 16-17 декабря курс=3620/цену нефти, то сейчас курс можно рассчитывать по формуле 3300/цену нефти»[5]. То есть при этом числитель формулы будет меняться в зависимости от цены барреля в рублях необходимой для выполнения бюджета.

$$\text{курс рубля} = \frac{3300}{\text{цена нефти Urals}} \quad (2)$$

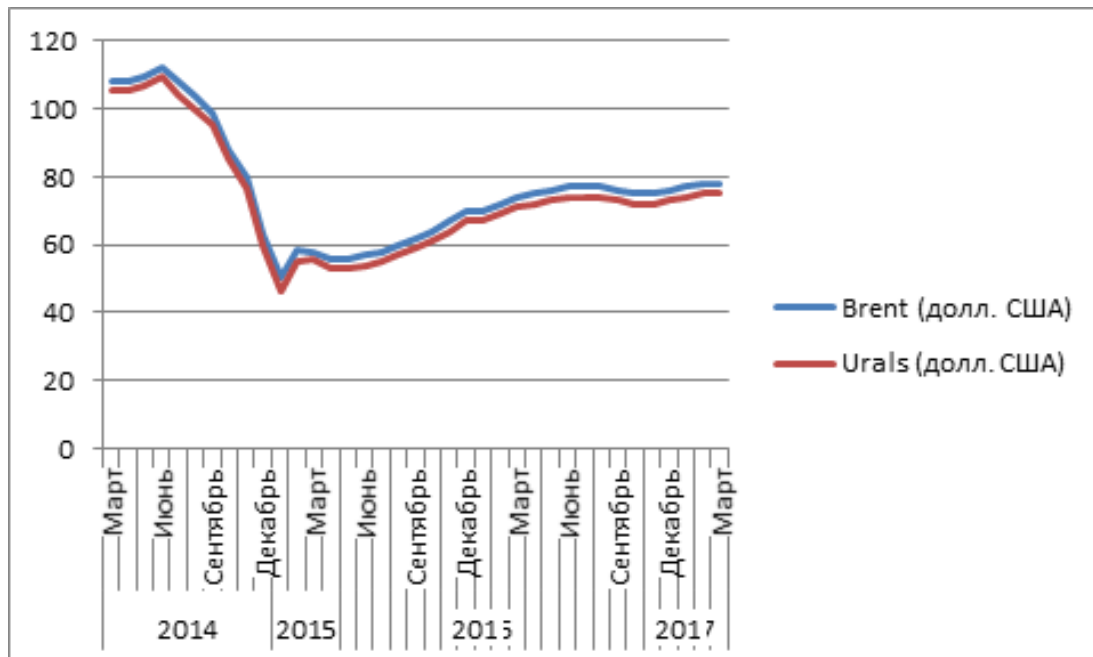


Рис. 1. Цены на нефть Brent, Urals (март 2014 – март 2017)

На данном графике с марта 2014 по март 2015 года приведены фактические данные по вышеуказанным маркам нефти. Прогноз цен на нефть марки Brent на дальнейший период с апреля 2015 по март 2017 был сделан Управлением энергетической информации США. Прогноз цен на нефть марки Urals на дальнейший период с апреля 2015 по март 2017 был рассчитан из разницы с маркой Brent в -3 доллара.

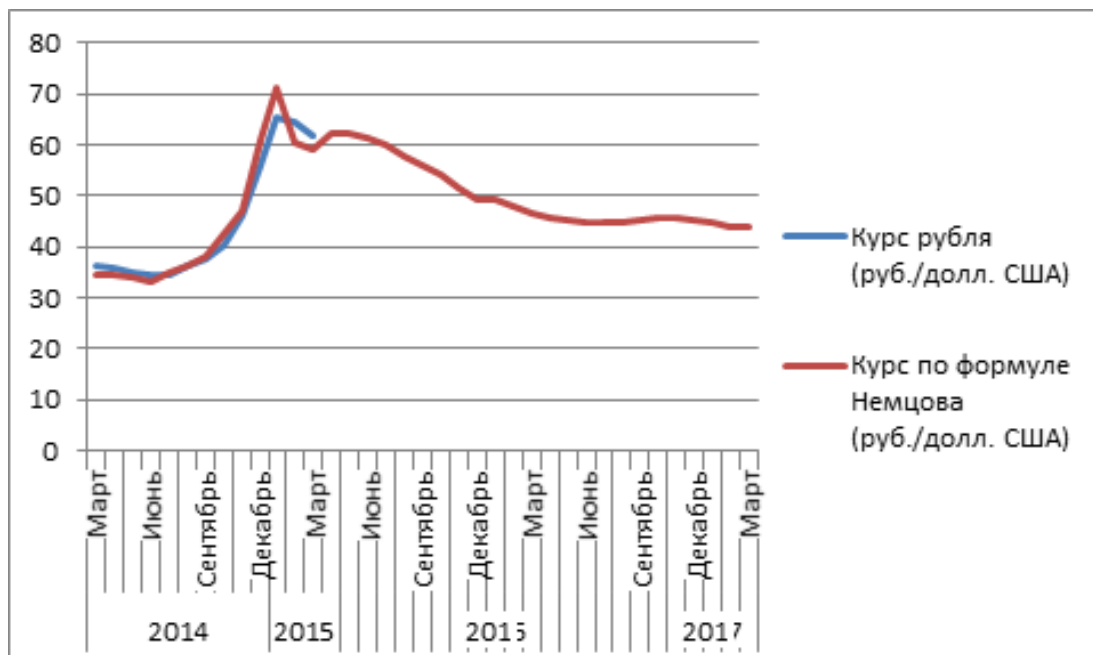


Рис. 2. Курс рубля (март 2014 – март 2017)

На графике 2 курс рубля за период с марта 2014 по март 2015 приведен по фактическим данным. Далее с апреля 2015 по март 2017 прогноз курса был сделан на основе формулы Немцова от цены Urals. Средняя погрешность курса по формуле от фактического курса составляет 2,71 %, что показывает максимальную приближенность к реальным фактам. Из прогноза видно, что курс рубля будет снижаться умеренными темпами в течение около 1 года с апреля 2015 по апрель 2016. Далее начинается период без весомых изменений, курс будет варьироваться на отметке в около 44-45 руб./долл. США.

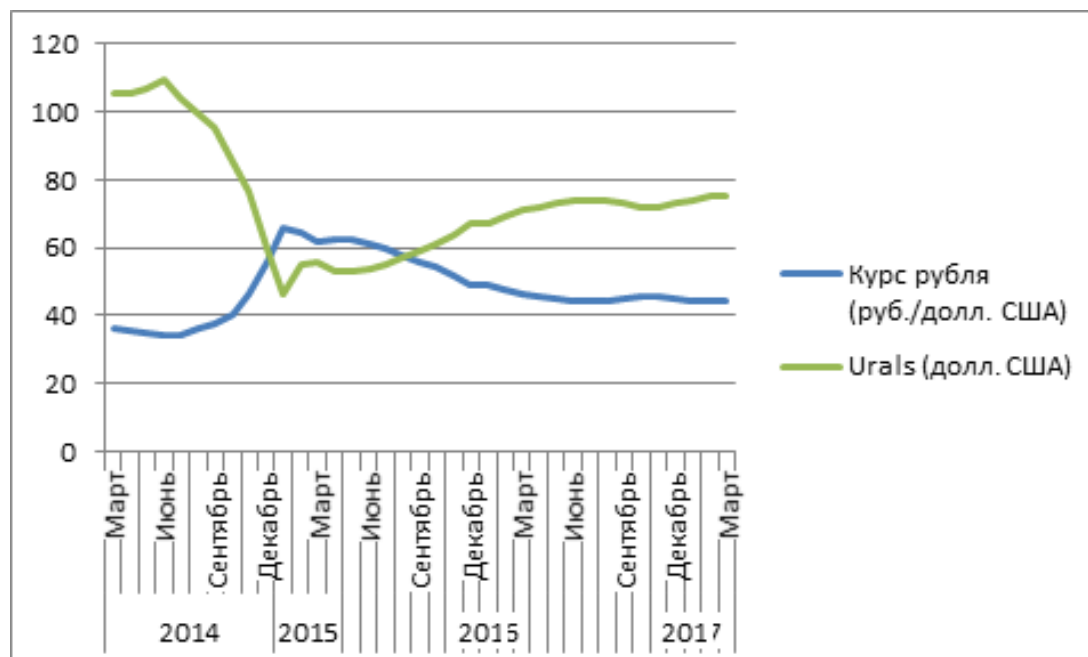


Рис. 3. Зависимость курса рубля от цены на нефть (март 2014 – март 2017)

На графике 3 наблюдается прямая зависимость курса рубля и цены на нефть марки Urals. С марта 2014 по март 2015 приводятся фактические показатели курса и цены на нефть, далее выстроен прогноз на основе вышеупомянутой формулы.

Можно спрогнозировать курс по закономерности:

Прогноз Запада на цену Brent Составление прогноза на Urals из расчета в -3 доллара Прогноз курса рубля по формуле Немцова

Этот прогноз курса основан на самых актуальных данных влияния на цену нефти, а именно таких как спрос и предложение нефти, геополитические риски, погодные условия в районах добычи, запасы нефти, объемы инвестиций и решения ОПЕК.

При данном способе прогнозирования становится ясно, что курс национальной валюты можно действительно предугадать. Таким образом, им можно манипулировать. Эти действия могут осуществляться как государством, в целях стабилизации, так и крупными компаниями для получения собственной выгоды. Факт того, что курс рубля остается под контролем нефти, а именно крупных зарубежных и отечественных компаний, является проблематичным. Такое влияние слишком сильно сказывается на общем уровне развития экономики страны, в свою очередь, создавая нестабильность.

Поднимается вопрос о том, как отвязать рубль от доллара? И стоит ли вообще это делать? По всему миру операции проводятся в большей степени в долларах, тем самым укрепляя ФРС США. Необеспеченный национальный долг США растет. Получается, что бесконтрольный доллар, которым все пользуются, раздувает пузырь мирового кризиса. От мирового кризиса в большей степени, как раз, так и страдают те страны, которые были тесно связаны с долларом. Основным решением этой проблемы является прекращение или же уменьшение использования доллара внутри страны и за рубежом. В большей степени этого добиться будет очень сложно, поэтому следует обязать экспортеров продавать валюту, это создаст защиту от спекуляций, которые смогут сильно повлиять на рынок. Также необходимо сократить долю нефтяных доходов в бюджет, повысив поступления из других источников, т.е. надо развивать другие сектора экономики. Это будет естественным экономическим путем ослабления связи рубля и нефти.

Литература

1. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2015 год. 16.02.2015.
2. Управление энергетической информации США. Краткосрочные энергетические перспективы. Прогноз цен на нефть марки Brent (апрель 2015 – март 2017) 10.03.2015.
3. <http://cbr.ru/> - ЦБ РФ. Курс рубля (март 2014-март 2015) Дата: 13.03.2015.
4. <http://banki.ru/news/columnists/?id=7800815> – Формула Немцова. Дата: 13.03.2015.

5. <http://rusmonitor.com/> - Борис Немцов слегка скорректировал свою формулу зависимости курса рубля от цен на нефть. Дата: 13.03.2015.

5. <http://nefttrans.ru/info/quotes/index.php> - Таблица котировок цен на нефть марок Brent, Urals (март 2014 – март 2015) Дата: 14.03.2015.

6. <http://vseonefti.ru/neft/oil-price.html> - Цена на нефть. Дата: 15.03.2015.

7. <http://vestifinance.ru/articles/49258> - Орлова: зависимость РФ от цены нефти окружена мифами. Дата: 16.03.2015.

8. <http://bnkirov.ru/articles/print/14349> - Отвязный рубль. 28.12.2014 Дата: 16.03.2015.

А.А. Сантаев,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ АВИАКОМПАНИЙ НА ПРИМЕРЕ ОАО АК «ТРАНСАЭРО»

Аннотация: Рассматриваются вопросы повышения эффективности управления и рентабельности российских авиакомпаний на примере ОАО АК «Трансаэро».

Ключевые слова: управление, прибыль, рентабельность, повышение эффективности, российские авиакомпании, ОАО АК «Трансаэро».

В наши дни отрасль авиаперевозок в силу высокой конкуренции является довольно низкорентабельной. Целью данной статьи является предложить пути повышения рентабельности на примере ОАО АК «Трансаэро».

Хочется отметить, что такая низкая рентабельность ОАО АК «Трансаэро» определяется спецификой отрасли авиаперевозок, так как в среднем норма рентабельности относительно чистой прибыли у авиакомпаний составляет 2-3 %.

Коэффициенты рентабельности и чистой прибыли показывают, какую прибыль получает предприятие с каждого рубля продаж, таким образом, в 2013 году ОАО АК «Трансаэро» получило 0,009 рубля с каждого рубля продаж услуг, то есть меньше копейки с каждого рубля, что является низким показателем даже по меркам отрасли авиаперевозок.

Что касается повышения рентабельности ОАО АК «Трансаэро» я вижу несколько путей решения вопроса:

В первую очередь повышение среднего чека путем, так называемого upsell-a, продажи клиентам дополнительных услуг, хорошим примером такой услуги может быть интернет в самолете, что уже технически возможно, но не предлагается основной массой авиакомпаний. Кроме того, более активное продвижение концепции «торгового центра в воздухе», продажи пассажирам высоко маржинальных товаров через каталоги в самолете.

Другим способом значительно увеличить рентабельность является вертикальное расширение в смежные отрасли. В то время как норма рентабельности у авиакомпаний составляет 2-3 %, в аэропортовой деятельности – 15-30 %, в топливозаправочном комплексе – 20-30 %, аэронавигационном комплексе – 15-20 %. Таким образом можно выровнять норму рентабельности ОАО АК «Трансаэро».

Что касается вопросов повышения эффективности, то я вижу следующие перспективные направления:

- кадровый вопрос, то есть управленческий персонал, в своем большинстве сознательно поддерживающий выбранную стратегию развития предприятия и всемерно способствующий ускоренной адаптации трудового коллектива к изменяющимся условиям деятельности, как внутренним, так и внешним;
- действенный мотивационный механизм трудовой деятельности;
- постоянный и достоверный контроль над издержками (по принципу «узких мест»);
- введение практики доверительного маркетинга и более активная работа с клиентской базой;
- целесообразная компьютеризация и автоматизация сфер деятельности.

Сильной стороной любой авиакомпании является большой пассажиропоток, который она генерирует. Однако большинство авиакомпаний не могут должным образом монетизировать этот актив. В данной статье я предложил действенные способы повышения рентабельности путем повышения эффективности операций компаний, повышения среднего чека и вертикального расширения в смежные отрасли.

Литература

1. Рентабельность авиакомпаний РФ сокращается, но госгарантии не помогут // РИА Новости: Экономика – 16 октября 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://news.mail.ru/economics/19846493/>
2. Воронина, Ю. Километр дороже барреля / Ю. Воронина, Т. Шадрин // Российская Бизнес-газета. – 20 ноября 2012. – № 873 (44). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rg.ru/2012/11/20/perevozki.html>.

И.Д. Егоров, К.Л. Максимова, Т.А. Сизых,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА ФЕДЕРАЛЬНОЙ РЕЗЕРВНОЙ СИСТЕМЫ И МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ США

Аннотация: В статье рассматривается структура ФРС. Основные цели, функции и задачи ФРС, а также инструменты регулирования денежно-кредитной политики, применяемые в современной практике США. Оценка эффективности политики ФРС в аспекте изменения процентной ставки.

Ключевые слова: банковская система США, структура ФРС, процентная ставка.

Американский доллар и банковская система США являются системообразующими элементами мировой финансовой системы. Банковская система является неотъемлемой частью рыночной экономики, так как она оказывает непосредственное влияние на экономический рост путем контролирования денежных потоков и вовлечения в производственные циклы [1]. Главным органом, который контролирует банковскую систему США, а также занимается эмиссионной деятельностью, является Федеральная резервная система, которая занимает исключительное место в государственной власти США.

С переходом к корпоративному капитализму саморегулирующаяся и не терпящая излишней централизации банковская система США, не могла более обеспечивать нормальное функционирование денежно-кредитной системы. Таким образом, было принято решение о создании ФРС в 1913 году, которая была призвана обеспечить стабилизацию денежной системы.

ФРС США имеет строгую иерархическую структуру, которая состоит из Совета управляющих, Федеральных резервных банков и банков-членов. Совет управляющих ФРС является наивысшим органом власти в ФРС. Одной из важнейших задач Совета является определение целей денежно-кредитной политики США. Кроме того, совет устанавливает коэффициент обязательного резервирования для банков и утверждает учетные ставки, устанавливаемые региональными резервными банками. В целом совет наблюдает за двенадцатью банками федерального резерва. Вдобавок совет наблюдает и регулирует деятельность коммерческих банков – членов ФРС, а также банковских холдингов [2].

Немаловажное место в структуре ФРС занимают двенадцать федеральных резервных банков, которые являются: а) центральными банками резервных округов; б) квазиобщественными банками; в) банками банков (банки для банков). В этом заключается уникальная особенность банковской системы США. Они проводят согласованную кредитно-денежную политику на макроэкономическом уровне в общенациональном масштабе, но каждый ФРБ проводит эту политику конкретно в своем округе. За каждым ФРБ закреплена определенная территория, что позволяет учитывать геоэкономические масштабы, экономическое разнообразие, наличие большого числа коммерческих банков как национальных, так и банков штатов, а также сложившийся менталитет, отрицающий любые формы централизации власти [2].

Основные цели денежно-кредитной политики ФРС закреплены законодательно:

- Предотвращение инфляционных и дефляционных всплесков
- Сокращение безработицы
- Поддержание стабильных цен [3].

Устойчивый уровень цен представляется тем условием, которое в наибольшей степени способствует достижению максимально устойчивого выпуска продукции и обеспечению занятости населения, а также снижению долгосрочных процентных ставок.

ФРС проводит денежно-кредитную (монетарную) политику, используя три главных инструмента:

- операции на открытом рынке – закупка и продажа ценных бумаг правительства США (главным

образом со стороны Казначейства) на свободном рынке с целью оказания влияния на уровень резервов депозитарной системы;

- резервные требования (ФРС к коммерческим банкам) – требования в отношении количества фондов, которые коммерческие банки и другие депозитарные учреждения должны хранить в резерве на покрытие депозитов;

- учетная ставка – процентная ставка, предписанная коммерческим банкам и другим депозитным учреждениям, когда они заимствуют резервы из регионального Федерального резервного банка [3].

Операции на открытом рынке являются основным инструментом проведения монетарной политики ФРС, который, главным образом, направлен на регулирование краткосрочных процентных ставок и обращение денежных средств. Они имеют сильное влияние на многие рынки: рынок акций, рынок облигаций, рынок товаров и услуг, валютный рынок.

Существуют два основных инструмента регулирования кредитно-денежного обращения в банковской системе США: размер и вид предоставляемого кредита и его стоимость. Предоставление кредитно-денежных ресурсов федеральным резервным банком коммерческих банковских и иных депозитных учреждений представляет собой дисконтное окно, размер которого может быть больше или меньше в зависимости от величины процента, который также принято называть учетной ставкой в отличие от банковского процента, уплачиваемого заемщиком коммерческому банку.

Предоставление резервных фондов расширяет кредитно-денежные возможности коммерческой депозитно-банковской системы, которая расширяет масштабы кредитования частнопредпринимательского сектора национальной экономики. Но в зависимости от величины учетной ставки эти ресурсы обходятся заемщику дороже или дешевле, что влияет на деловую активность в стране. Теоретически при удорожании кредитно-денежных ресурсов деловая активность должна уменьшаться, и наоборот – при их удешевлении активизироваться.

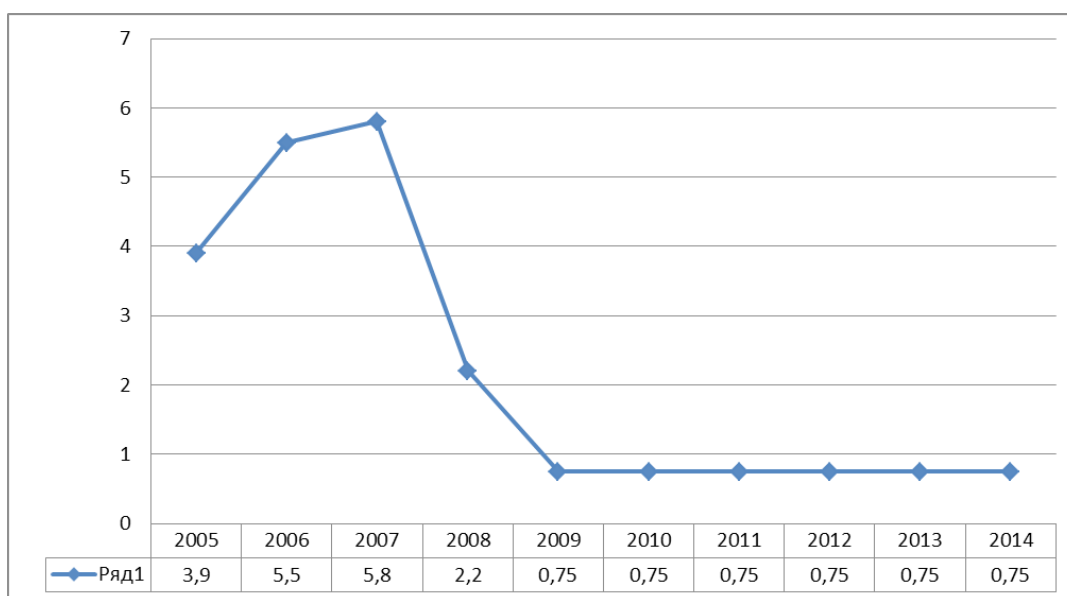


Рис. 1. Динамика учетной ставки «дисконтное окно», %
 Источник: <http://www.tradingeconomics.com/united-states/interest-rate>

Так, на рисунке 1 проиллюстрирована динамика учетной ставки «дисконтное окно», которая с 2009 года удерживается на одном и том же уровне с целью активизации кредитования малому и среднему бизнесу, которые впоследствии могли бы обеспечить занятостью население, а также обеспечить устойчивый выпуск продукции.

На рисунке 2 изображена динамика ставок по федеральным фондам, в которой наблюдается снижение и фиксирование ставки на 0,25 % с 2010 году. В США ставка по федеральным фондам является той ставкой, по которой банки кредитуют друг друга свои резервы, хранящиеся на счетах в ФРС в том случае, если эти резервы превышают нормативные минимумы, тем банкам, которым не хватает резервов для выполнения норматива, или тем, которые хотят занять денег для других своих целей.

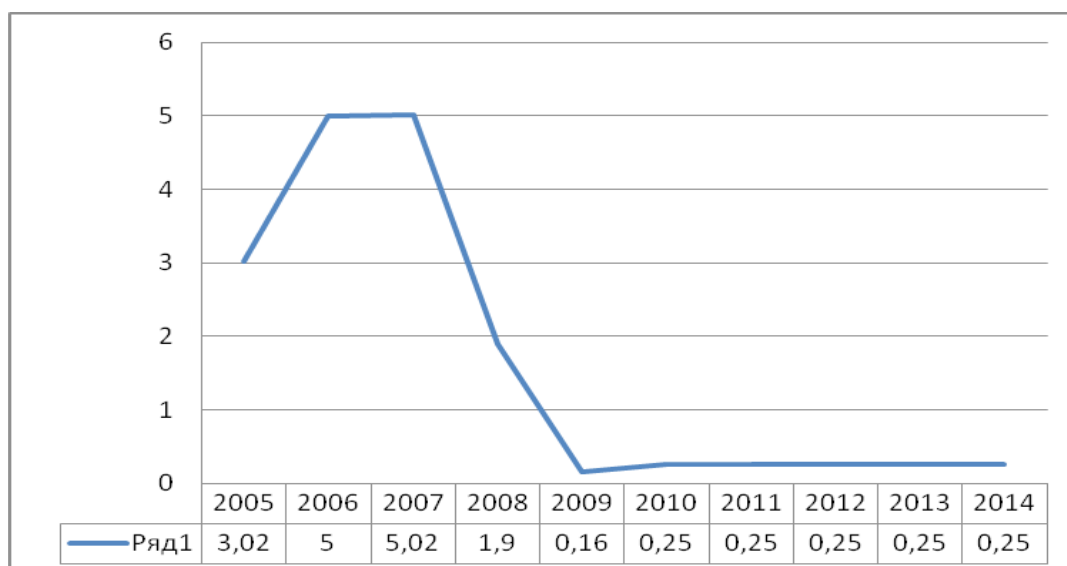


Рис. 2. Динамика ставок по федеральным фондам, %
 Источник: <http://www.tradingeconomics.com/united-states/interest-rate>

Такие минимальные уровни по данным двум ставкам были достигнуты посредством политики количественного смягчения (англ. Quantitative Easing). Она является нетрадиционным инструментом монетарной политики, при котором регулятор покупает или берет в свое обеспечение финансовые активы для впрыска определенного количества денежной массы в экономику, что позволяет увеличить банковские резервы сверх требуемого уровня, поднять цены приобретенных активов и снизить их доходность [5].

Литература

1. Милаева, Е.М. Влияние банковского капитала на экономический рост [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sisupr.mrsu.ru/2011-4/PDF/10/Milaeva.pdf> (дата обращения: 09.10.2014).
2. Островская, О.И. Проблемы функционирования Федеральной резервной системы США и возможности применения опыта ФРС в России [Электронный ресурс]: дисс. ...канд. экон. Наук. – М., 2000. – Режим доступа: <http://www.rsl.ru> (дата обращения: 10.10.2014).
3. Федеральная резервная система: цели и функции. Брошюра 1994 год [Электронный ресурс]: <http://www.bigpi.biysk.ru/aaa/VCE/economy/frsprup.pdf#1> (дата обращения: 17.02.105).
4. Операции на открытом рынке ФРС США (ОМО, ПОМО), ПОМО-дилердеск И ПОМО-эффект [Электронный ресурс]: <http://mfd.ru/news/articles/view/?id=636> (дата обращения 03.03.2015).
5. Elliot, Larry. Guardian Business Glossary: Quantitative Easing, London: The Guardian (8 January 2009) [Электронный ресурс]: <http://www.theguardian.com/business/2008/oct/14/businessglossary> (дата обращения: 17.02.2015).

С.С. Степанова, М.В. Лисагор,
 Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РЫНОК РОССИЙСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: Приведена оценка состояния жилищного строительства в Российской Федерации. Отмечена неравномерность ввода жилья между регионами, городами и сельскими территориями. Отмечается, что основную роль в развитии жилищного строительства играет ипотечное кредитование, приведена динамика кредитования населения с 2008 г. Проанализированы факторы, влияющие на динамику жилищного строительства.

Ключевые слова: жилищное строительство, неравномерность ввода жилья, ипотечный кредит.

На долю жилищного строительства в России по общей площади приходится около 80 % от общего объема возводимых зданий. В денежном выражении доля жилищного строительства составляет около 69 % от общего объема выполняемых строительных работ.

Общий объем построенного в стране жилья оценивается в 3,3 млрд. кв.м., в том числе порядка 61,6 млн индивидуальных жилых домов и квартир в многоквартирных домах. По оценкам экспертов, на 1 тыс. человек населения РФ приходится порядка 425 индивидуальных жилых домов и квартир, что сопоставимо со среднеевропейским уровнем, однако средняя площадь жилья, приходящаяся на одного человека в России, составляет 23 кв.м., что почти в два раза меньше обеспеченности жильем в европейских странах.

В 2004-2008 гг. объемы ввода жилых домов в России росли значительно высокими темпами. Однако мы видим существенное снижение объемов строительства в результате кризиса в 2009 г., который привел к приостановке многих проектов. В 2010 г. наблюдается дальнейшее падение объемов ввода жилья, однако темпы снижения этого показателя замедлились. С 2011 г. данный вид рынка стал восстанавливаться, что привело к тому, что в 2012 г. объем ввода жилья в РФ превысил докризисный уровень и составил 82 млн кв.м жилых домов, что показывает увеличение прироста на 9,74 % от предыдущего года. В 2014 г. показатель объема значительно вырос и составил 101,7 млн.кв.м (рис.1).

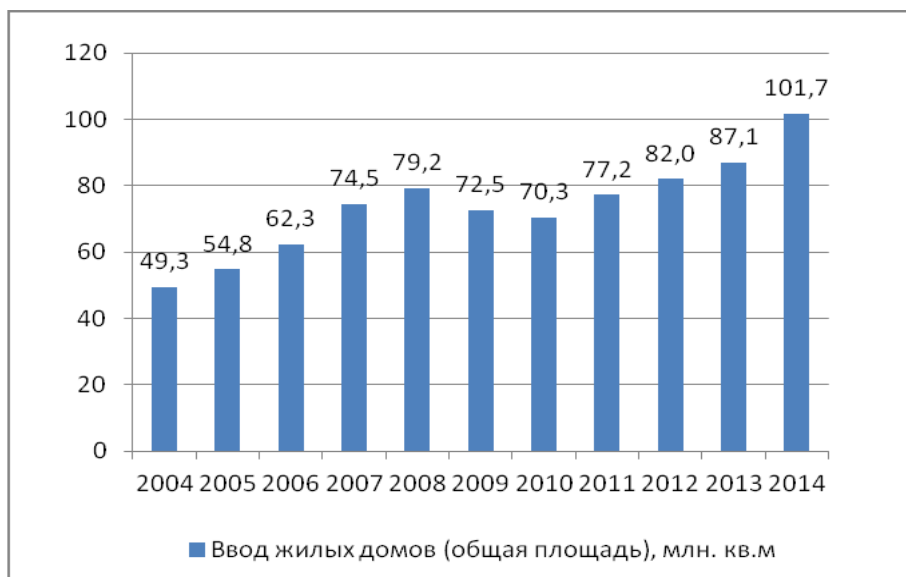


Рис. 1. Объемы ввода жилых домов в России в 2004-2014 гг. Источник: Росстат

Показатель объема строительства жилых домов в Республике Саха (Якутия) в 2004 г. составлял 239,8 тыс.кв.м, и к 2007 г. вырос до 320,2 тыс.кв.м. После снижения этого показателя в 2008 г. до 290,9 тыс.кв.м, наблюдается постепенное и значительное повышение и в 2014 г. составил 470,8 тыс.кв.м (рис. 2).



Рис. 2. Объемы ввода жилых домов в Республике Саха (Якутия) в 2004-2014 гг.

Сравним темпы прироста РФ и Республики Саха (Якутия), по графику мы видим, что Республика Саха (Якутия) в целом соответствует темпу прироста РФ (рис. 3).

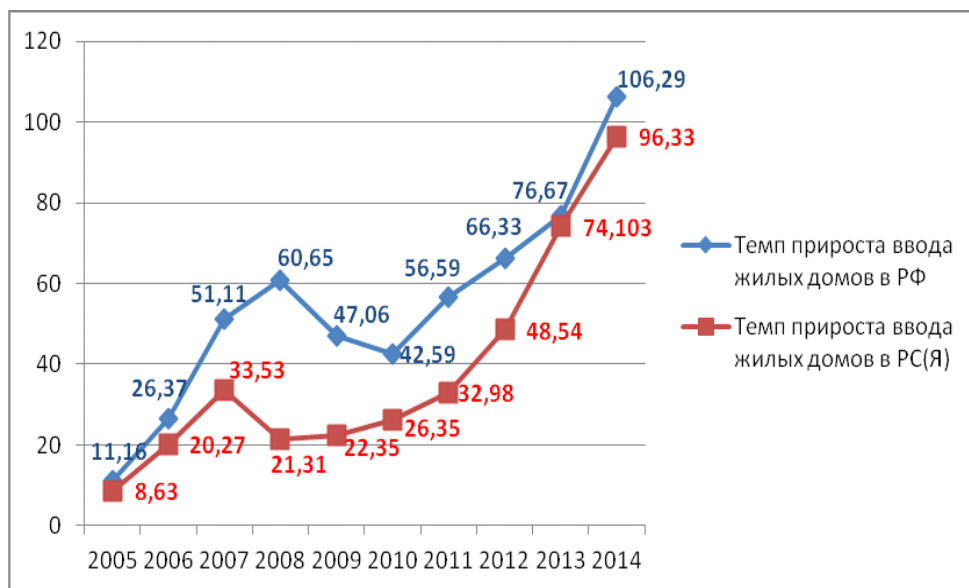


Рис. 3. Сравнение темпов прироста объемов ввода жилых домов РФ и Республики Саха (Якутия) в 2005-2014 гг.

Для России характерно неравномерное распределение объемов строительства как в целом по территории страны, так и между городами и сельскими территориями. По данным Росстата, на долю строительства в городах и поселках городского типа в последние годы приходится около 75 % от общего объема ввода жилых домов. В Республике Саха (Якутия) доля ввода жилых домов в сельской местности составляет 33 % с показателем 138,5 тыс.кв.м.

Среди российских регионов наибольшие объемы жилищного строительства приходятся на долю Москвы, Московской области и Краснодарского края. Всего же десять ведущих регионов по итогам прошедшего года пришлось около 43 % от общего объема ввода жилых домов в целом по РФ.

Ипотечное кредитование играет все большую роль в развитии рынка жилищного строительства. Об этом свидетельствует рост доли ипотечных сделок (рис.4). По данным Росреестра, каждое четвертое право собственности (24,6 %), зарегистрированное в сделках с жильем в 2013г, приобреталось с использованием ипотечного кредита. Этот показатель является рекордным за весь период наблюдения (с 2010 г.).



Рис. 4. Динамика выданных ипотечных кредитов в 2008-2014 гг. по РФ, млрд.руб. Источник: РЦБ

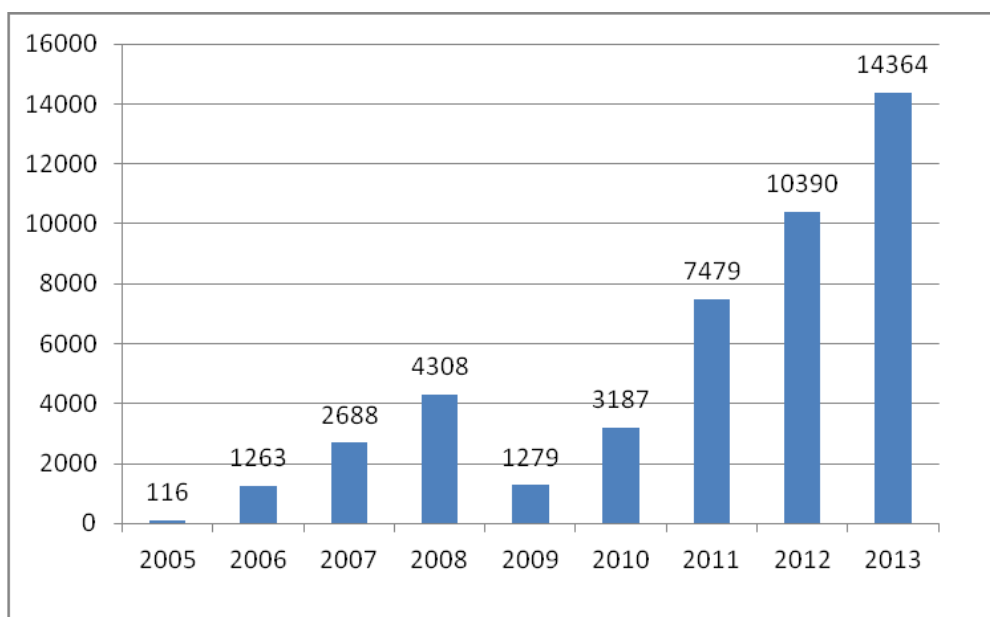


Рис. 5. Динамика выданных ипотечных кредитов в 2008-2013 гг. по Республике Саха (Якутия), млрд.руб.
Источник: РЦБ

Рост ипотечного рынка был драйвером жилищного строительства в последние годы. В 2013г. в России было выдано 824792 ипотечных кредита на общую сумму 1354 млрд.руб., что в 1,2 раза превышает уровень 2012г. в количественном и в 1,3 раза в денежном выражении.

Но ипотечные кредиты с декабря 2014 года стали недоступными – по нескольким причинам. Во-первых, резко увеличились ставки по кредитам. Во-вторых, на этом фоне серьезно ужесточили требования к заемщикам. Наконец, многие потенциальные покупатели перед угрозой финансовой нестабильности, снижения доходов и потери работы вынуждены отказываться от долгосрочных планов.

Таким образом, налицо все более возрастающая роль ипотеки в развитии всего жилищного рынка страны. Более того, именно развитие ипотечного кредитования способствовало сохранению равновесия на рынке жилья: количество прав собственности, зарегистрированных в сделках с жильем, в 2013 г. составило 4,1 млн, что на 3 % ниже уровня 2012 г., при этом сделки без участия ипотеки снизились на 7,1 %.

Негативные факторы, которые могут повлиять на строительство жилья:

- рецессия российской экономики;
- падение курса рубля;
- падение реальных располагаемых доходов населения;
- снижение спроса на недвижимость;
- сокращение объемов ипотечного кредитования.

Вывод:

- Объемы строительства жилых домов значительно возросли.
- Неравномерный ввод жилья между регионами, городами и сельскими территориями.
- Рост ипотечного рынка в последние годы.
- Возможное снижение цен на жилье во втором полугодии 2015 года.

Литература

1. Журнал «Жилищное строительство». 2014'6. Статья «Состояние жилищного строительства Российской Федерации». 24 с.
2. Росстат <http://www.sakha.gks.ru>.
3. Росстат <http://www.gks.ru>.
4. Официальный сайт Центрального Банка России <http://www.cbr.ru>.
5. Сайт Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) <http://www.ahml.ru>.

ПОСЛЕДСТВИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ В РОССИИ

Аннотация: Рассматривается влияние процессов глобализации мирового хозяйства на экономику РФ.

Ключевые слова: интернационализация, глобализация, мировая экономика, Россия.

Важнейшим фактором развития экономики в наши дни является глобализация мирового хозяйства. Глобализация затрагивает не только экономический уровень, а также социальный, политический, культурный и другие. Возникли огромные международные организации (например, Всемирная торговая организация), которые оказали влияние на рост и развитие отдельных государств.

Россия ощутила глобализацию и, как субъект экономики мира, встречается с позитивными и негативными последствиями, которые ощутимы особо после вступления в ВТО.

Благодаря процессу глобализации Россия приобрела некоторые преимущества, такие как экономический рост, рост доходов населения, появление широкого ассортимента продукции на рынке, повышение качества жизни, преодоление демографического спада, увеличение продолжительности жизни.

Но больше всего глобализация несет России негативные последствия, потому что наш отечественный рынок обусловлен низкой конкурентоспособностью по сравнению с международными производителями. Происходит также отток капитала из-за оффшорной политики. Россия открыла для мигрантов свои границы в процессе глобализации. По официальным данным Россия заняла в 2014 г. второе место по количеству мигрантов в мире. А это приводит к росту безработицы, которая увеличивает коэффициент преступности в стране, обостряя социальные конфликты.

Огромные риски для отечественных производителей, которые создаются за счет появления на рынках доступной, качественной импортной продукции. В условиях кризиса в нашей стране, введение санкций со стороны западных стран на импорт зарубежной продукции поможет укрепить свои позиции отечественному производителю. Государство создает все необходимые условия для малого и среднего предпринимательства.

Страны, объявляющие санкции рискуют потерять доверие как лидеры глобализации, сейчас глобальное сообщество подвергается беспрецедентному нажиму со стороны западных стран. Они подрывают мировую торговлю, правила международных торговых организаций, а также расшатывают модель глобализации. Последствия у такого обмена санкциями будут серьезными, начиная с торможения роста развития мировой торговли.

Например, эмбарго на поставки сельскохозяйственной и продовольственной продукции из ряда стран, в целях обеспечения безопасности России. Особенно ярко зависимость от зарубежных партнеров проявляется в кризисе пластиковых карт. Россия нашла выход из этой ситуации созданием своей национальной системы платежных карт, внутрироссийский процессинг по своим картам Mastercard и Visa с постепенным введением в строй НСПК. Меняется цепочка, по которой передавалась информация при совершении операции.

Для отечественной экономики научный подход поможет избежать ущерба. Отсутствие научного подхода является основной проблемой. Россия должна сформулировать отрасли, которые должны существовать в рамках глобализации и от каких можно отказаться. Вызовы процесса глобализации требуют новых подходов, потому что проблемы вызванные глобализацией можно решить только на межгосударственном уровне. Нашей стране нужно учитывать как отрицательные, так и положительные последствия этого процесса.

Литература

1. Блохин, В.Н. Влияние процессов глобализации на экономику России / В.Н. Блохин// Антро. – 2014. – № 1 (14). – С. 126-130. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/35824410.pdf>
2. Ашихмина, Е.А. Глобализация и Россия / Е.А. Ашихмина // Общество XXI века: итоги, вызовы, перспективы. – 2014. – № 3. – С. 113-116. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/47649819.pdf>

Т.А. Черемкина, К.Л. Максимова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРОБЛЕМАТИКА ВОССОЕДИНЕНИЯ СЕВЕРНОЙ И ЮЖНОЙ КОРЕИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные факторы и моменты, повлиявшие на разделение Северной и Южной Кореи. Проблемы и перспективы объединения данных стран в аспекте интересов иностранных государств, связанных с политико-экономическим потенциалом Северной и Южной Кореи.

Ключевые слова: стратегические интересы, международное сотрудничество, экономический и военный потенциал Северной и Южной Кореи.

Прошло уже несколько десятков лет после освобождения Кореи от колониального господства, однако, полуостров до сих пор остается расколотым. Два независимых государства Северная и Южная Корея не могут найти путь для того, чтобы решить проблемы. За все это время было издано и подписано десятки, сотни инициатив, доктрин, и концепций, к сожалению, все это осталось на бумаге. Также эта проблема находится в центре внимания ООН. ООН считают, что в решении корейского вопроса, в обсуждении механизмов и путей объединения страны должны принять активное участие страны, непосредственно причастные к этой проблеме, а это – как известно, США, Россия и Китай.

Кроме того историография проблемы воссоединения четко показывает, что в связи с огромной ролью Америки в мировом хозяйстве, поиск путей решения этого конфликта учитывал всегда фактор влияния Америки.

Идеология господства Америки над всеми странами наблюдается и в XXI в. Для американцев интересы других стран являются второстепенными по сравнению с интересами США. Представители стран ЕС жалуются на то, что США действует, учитывая только свое мнение. Мировоззрение, которое основывается с точки зрения национального духа. Усиление своего влияния посредством снижения влияния других стран мира.

Рассматривая стратегические интересы США на Корейском полуострове можно миссию американцев назвать как «Продвижение американских интересов в Азии». США рассматривают Корейский полуостров как пешек в геополитической игре, прежде всего против Китая и России. Главным направлением своей внешней политики в XXI в. избрали Азиатско-Тихоокеанский регион. Цель тихоокеанской политики Вашингтона – сохранение мирового доминирования в условиях растущего влияния («подъема») Китая. Крупнейшим торговым партнером США является Республика Корея [1].

Сегодня в АТР сосредоточены главные для США вызовы XXI в.: подъем Китая, региональная нестабильность, связанная с ядерной угрозой со стороны КНДР. Полуостров является лучшей базой для отстаивания интересов в СВА (Северо-Восточная Азия) и в целом АТР (Азиатско-Тихоокеанский регион).

Американский принцип стратегического внедрения заключается в жертвовании подопечной страной своего суверенитета в обмен на помощь и защиту со стороны Соединенных Штатов. Они предприняли целый ряд мер по сдерживанию роста военного потенциала Республика Корея. Соединенные Штаты по-прежнему намерены держать в Корее многотысячный воинский контингент, мотивируя его нахождение там стремлением обеспечить безопасность в регионе и потенциальной угрозой со стороны КНДР.

Что будет если КНДР и РК объединятся?

После объединения Кореи и исчезновения КНДР американские войска в Корее потеряют главный козырь своего присутствия – наличие на Дальнем Востоке агрессивной и недемократической Северной Кореи, от которой США обязаны всех защищать.

Их правовая база, таким образом, ослабнет, в то время как объединенная Корея получит новый стимул для националистических чувств и может потребовать прекращения или заметного ослабления американского военного присутствия там.

Таким образом, можно прийти к выводу, что США отчасти заинтересованы в поддержании существования КНДР на определенном уровне и именно поэтому не торопятся с решительными мерами в отношении этой страны. Соединенные Штаты понимают, что Северную Корею загонять в угол нельзя. Однако американцы не имеют представления о внутренних резервах или возможностях этой страны. Как следствие, они боятся действовать сами и, по крайней мере, ранее, предпочитали ждать, пока в условиях организованной ими экономической блокады КНДР постигнет острый экономический кризис, и они

смогут прийти и диктовать ей свои условия», когда Северная Корея, растратив все свои резервы, будет вынуждена обратиться за внешней помощью» [2].

Стратегические интересы Китая в Северной Корее

- Крупнейший экономический спонсор Северной Кореи – Китай обеспечивает небольшую, но постоянную, экономическую помощь Северной Корее, и Пхеньян во многом зависит от продовольственных поставок и импорта энергоносителей оттуда.

- Обеспечивает дипломатическую защиту от США-отношения основаны на расчетах Китая в собственной безопасности, развитие военного сотрудничества между Китаем и Северной Кореей

- В случае хороших отношений Китай может стать арбитром на корейском полуострове и сыграть важную роль в содействии по укреплению мира, что является концепцией Китая.

Улучшение отношений между КНДР и США воспринимается в Пекине двояко. Китайцы поддерживают этот процесс, рассчитывая на то, что изоляция Пхеньяна от внешнего мира закончится, напряженность на полуострове разрядится, и необходимость постоянного подкармливания КНДР упадет с китайских плеч.

Китай значительно больше опасается усиления американского политического влияния на Корейском полуострове и снижения собственного влияния в КНДР. Поэтому он сейчас усиливает свою поддержку КНДР, пытаясь построить свою политику так, чтобы развивать политические взаимоотношения с Южной Кореей и держать под контролем развитие северокорейско-американских отношений.

Стратегические интересы России

Взаимовыгодные отношения с Республикой Корея, повышение эффективности ее участия в подъеме Сибири и Дальнего Востока - задачи, которая является «национальным приоритетом на весь XXI век.

Сегодня между Россией и Республикой Корея действует более 20 межправительственных документов, которые регламентируют двусторонние отношения по различным направлениям. Например, включая предотвращение опасной военной деятельности, а также сотрудничество в таких областях, как исследование космического пространства в мирных целях, взаимодействие в топливно-энергетической отрасли, реализация транспортных проектов, мирное использование атомной энергии, сотрудничество в гуманитарной сфере и т.д.

Товарооборот между странами в 2014 году составил 25 млрд. долл., корейские инвестиции – 2,5 млрд. долл., 600 корейских фирм и компаний работают на территории России.

Россия налаживает отношения с Китаем, Японией, Северной и Южной Кореей. Укрепление связей Москвы с Токио и Сеулом отвечает интересам КНР, тем самым Япония и Южная Корея ослабляют свою зависимость от США. Зависимость носит военный и геополитический характер. Корейский полуостров имеет стратегическое значение для России и Китая. Во время Корейской войны СССР и Китай разгромили американские войска, которые маскировались под силы ООН и вынудили США подписать соглашение о перемирии, однако США не смирились с этим и войска США в Южной Корее занимают выжидательную позицию [3].

Россия и Республика Корея имеют все объективные предпосылки для успешного развития взаимовыгодных торговых и экономических отношений. Несмотря на имеющиеся трудности, Южная Корея имеет уникальную возможность существенно укрепить свои позиции на российском рынке, а также в производственных и научных сферах сотрудничества. Это сотрудничество отвечает и национальным интересам России, а также целям поддержания относительной стабильности на Корейском полуострове. Региональная безопасность продолжает дрейфовать в сторону дальнейшего обострения. Причиной является популяризация интересов ведущих мировых экономик – США и Китая. США хотят сдержать Китай, нарушить его связи с соседями и партнерами в АТР.

Вашингтон будет и дальше стремиться к максимальному ограничению региональных возможностей России по укреплению своей экономики. Поэтому российско-китайские отношения стратегического взаимодействия и партнерства будут и дальше развиваться, что отвечает не только взаимным интересам сторон, но и целям сохранения стратегического равновесия в регионе.

Без решения северокорейской ядерной проблемы трудно рассчитывать на стабильность в регионе. Но добиться такого решения возможно только в рамках шестисторонних переговоров на базе соблюдения принципов и выполнения обещаний. К сожалению, США по-прежнему грозят усилением блокады КНДР и объявляют об очередных военных маневрах совместно с Южной Кореей.

Интересы России состоят в сохранении мира и стабильности в Северо-Восточной Азии, приложении

совместных усилий по созданию эффективного международного института безопасности в СВА, поддержке с учетом интересов сторон конструктивных отношений и взаимовыгодного сотрудничества со всеми государствами региона.

Соотношение сил Северной и Южной Кореи

Население КНДР составляет 24 051 218 человек, первое место по числу военнослужащих на душу населения. С 2005 г. открыто заявили всему миру об обладании ядерным оружием. Военная техника в основном советского и китайского производства 1970-х годов, а также собственные образцы. Ежегодный военный бюджет составляет- 1,9\$млрд. Армия насчитывает 1 млн. 100 тыс.человек. В Южной Корее население- 49 024 737 человек, что превосходит население КНДР почти в два раза. Южнокорейская армия обучена американскими инструкторами и вооружена в основном американским оружием. На территории Южной Кореи находятся американские войска: база и тренировочный лагерь американских войск размещены в Ёнсан-гу в Сеуле, военно-морская база есть в Чинхэ, военно-воздушные базы находятся в Кунсане, Суване и Пхёнхэке. А военные лагеря (их около 20) разбросаны по всей стране. В соответствии с договорённостями между правительствами Кореи и США некоторые военные базы в недалёком будущем будут закрыты [4, с. 25].

Соотношение вооруженных сил на корейском полуострове

Армия КНДР имеет значительный численный перевес, однако, оснащена в значительной степени устаревшим вооружением советского производства [5].

Исходя из всего вышесказанного, можно прийти к такому выводу, что сближение Северной и Южной Кореи невозможно пока на юге находятся американские войска, которые не заинтересованы в их объединении. Рассматривают как пешек в геополитической игре прежде всего против Китая и России. При воссоединении Северной и Южной Кореи США потеряет свою базу для отстаивания своих интересов в СВА и АТР, так как целью тихоокеанской политики в XXI в. является сохранение мирового доминирования в условиях растущего влияния Китая

Для КНР примирение не выгодно, так как не хочет терять собственное влияние в КНДР. На данный момент Китай пытаются усилить свою поддержку пытаюсь построить свою политику так, чтобы развивать политические взаимоотношения с Южной Кореей и держать под контролем развитие северокорейско-американских отношений.

Для России отвод американских войск с территории Южной Кореи оказало бы только положительное влияние, так как Вашингтон будет и дальше стремиться к максимальному ограничению региональных возможностей России по укреплению своей экономики. Поэтому российско-китайские отношения стратегического взаимодействия и партнерства будут и дальше развиваться, что отвечает не только взаимным интересам сторон, но и целям сохранения стратегического равновесия в регионе.

Без решения северокорейской ядерной проблемы трудно рассчитывать на стабильность в регионе. Но добиться такого решения возможно только в рамках шестисторонних переговоров на базе соблюдения принципов и выполнения обещаний. К сожалению, США по-прежнему грозят усилением блокады КНДР и объявляют об очередных военных маневрах совместно с Южной Кореей.

Интересы России состоят в сохранении мира и стабильности в Северо-Восточной Азии, приложении совместных усилий по созданию эффективного международного института безопасности в СВА, поддержке с учетом интересов сторон конструктивных отношений и взаимовыгодного сотрудничества со всеми государствами региона.

Литература

1. Daily.rbk.ru.
2. Financial magazine «The economist»- Together As One. TheInter-KoreanSummitTalks.
3. Ria.ru.
4. Отдел изучения международных отношений и проблем безопасности ИИАЭ ДВО РАН «Тихоокеанская Россия в планах и стратегиях государства Азиатско-Тихоокеанского региона », информационно - аналитическая бюллетень, 2013 г.
5. National Statistic Office of ROK: Statistical Report of Korean Statistical Information System. November, 20. 2013 p. 14 - Информационные ресурсы Internet: Online. Available: <http://www.nso.go.kr/> November 20. 2013.

АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В работе рассматривается внешнеэкономическая деятельность Курской области.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, экспорт, импорт, страны СНГ, экономическая безопасность региона.

Многолетние наблюдения за динамикой экспорта и импорта в Курской области позволяют по-новому взглянуть на состояние региональной социально-экономической системы. Экспорт и импорт являются ключевыми критериями экономического развития региона, показатели экономического роста взаимосвязаны с внешнеэкономической деятельностью. Импорт товаров и услуг оказывает влияние на конкурентоспособность местных производителей. Для обеспечения сбалансированной политики государству в лице федеральных и региональных органов управления необходимо обеспечение устойчивого соотношения между защитой интересов местных производителей и импортеров [2, с. 14]. Нами рассмотрена внешняя торговля Курской области по данным Курскстата за 2006-2013 гг. в таблице 1.

Таблица 1

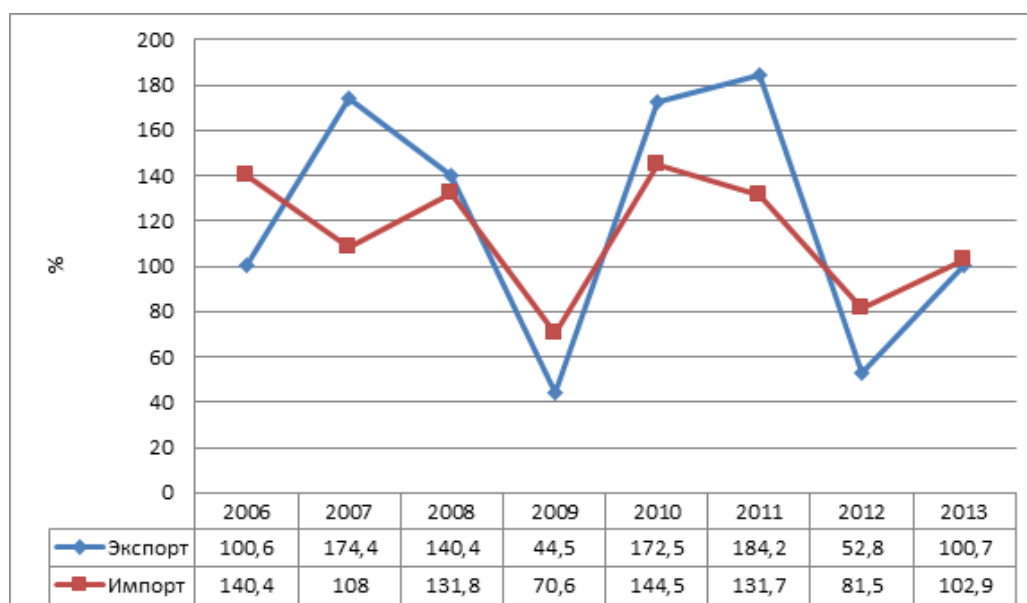
Внешняя торговля Курской области за 2006-2013 гг., млн. долл.**

Наименование	2006	2007	2008	2009	2010	2011*	2012	2013
экспорт	377.4	658.1	923.8	411.5	710.0	1307.5	690.7	695.5
импорт	413.1	446.2	588.2	415.4	600.4	791.0	645.0	663.8
сальдо	-35.7	+211.9	+335.6	-3.9	+109.6	+516.5	+45.7	+31.7
в том числе:								
со странами дальнего зарубежья								
экспорт	282.1	485.8	620.4	259.8	549.6	1137.9	486.3	466.7
импорт	130.5	104.0	164.4	126.9	187.2	184.5	192.2	203.2
сальдо	+151.6	+381.8	+456.0	+132.9	+362.4	+953.4	+294.1	+263.5
со странами СНГ								
экспорт	95.3	172.3	303.4	151.7	160.4	169.7	204.4	228.7
импорт	282.6	342.1	423.8	288.5	413.2	606.5	452.8	460.6
сальдо	-187.3	-169.8	-120.4	136.8	-252.8	-436.8	-248.4	-231.9

* Без учета взаимной торговли с Республикой Казахстан

**Составлено по данным <http://kurskstat.gks.ru>

Анализируя данные таблицы 1, можно сделать вывод о том, что экспорт по Курской области за рассматриваемый период имеет скачкообразную динамику, однако по сравнению с 2006 г. показатель экспорта к 2013 г. увеличился на 84,3 % с 377,4 млн долл. в 2006 г. до 695,5 млн долл. Импорт за рассматриваемый период возрос на 60,7 % с 413,1 до 663,8 млн долл. к 2013 г. Сальдо за 2006-2013 гг. преимущественно положительно, что говорит о том, что регион больше продает, чем покупает товары. Преимущественно экспортируются товары в страны дальнего зарубежья, что показывает положительное сальдо за весь рассматриваемый период. Наиболее высокий импорт наблюдается со странами СНГ, об этом свидетельствует преимущественно отрицательное сальдо торгового баланса. Наиболее подробно темп роста внешней торговли Курской области за 2006-2013 гг. рассмотрен на рисунке 1.



* Составлено по данным <http://kurskstat.gks.ru>

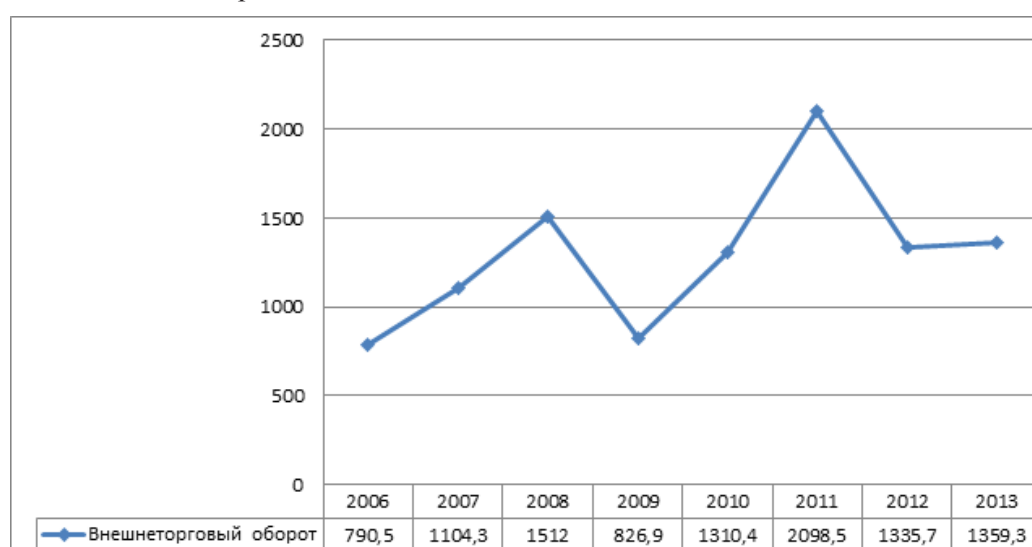
Рис. 1. Темпы изменения внешней торговли Курской области за 2006-2013 гг., %

Анализ данных рисунка 1 показывает, что объем экспорта товаров и услуг в Курской области в 2009 г. сократился на 55,5 % по сравнению с 2008 г., а импорт за тот же период сократился на 29,4 %. В 2009-2011 гг. объемы внешнеэкономической деятельности в Курской области восстановились и превысили докризисные значения, но в 2012 г. вновь наблюдается резкое снижение экспорта на 47,2 % к предыдущему году и импорта на 18,5 %

Эти данные свидетельствуют о том, что субъекты внешнеэкономической деятельности Курской области в высокой степени подвержены общерыночной конъюнктуре и воздействию внешних шоков, что говорит о нестабильности экономической безопасности Курской области.

На рисунке 2 нами рассмотрена динамика внешнеторгового оборота Курской области за 2006-2013 гг. млн. долл. США, без учета взаимной торговли с Республикой Казахстан.

Данные рисунка 2 показывают, что к 2013 г. внешнеторговый оборот Курской области увеличился на 72 % с 790,5 млн долл. США в 2006 г. до 1359,3 млн долл. США в 2013 г. В 2012 г. мы наблюдаем снижение показателя на 36,3 % по сравнению с 2011 г.



* Составлено по данным <http://kurskstat.gks.ru>

Рис. 2. Динамика внешнеторгового оборота Курской области за 2006-2013 гг. млн долл. США

По данным администрации г. Курск, положительными аспектами развития внешнеэкономической деятельности Курской области является увеличение внешнеторгового оборота Курской области со странами СНГ по итогам 2013 года к уровню 2012 года на 34,1 млн долл. США или на 4,7 %, темп роста экспорта в страны СНГ составил 107,0 %, импорта из стран СНГ – 103,6 %.

Показатели, характеризующие внешнеэкономическую деятельность, в том числе формируют инвестиционную привлекательность региона. При оценке инвестиционной привлекательности регионов следует учитывать особенности государственной региональной политики, обеспечивающие эффективное развитие территорий на основе использования экономических возможностей каждого региона, разделения труда и взаимной кооперации [1, с. 19].

Необходимо определить экономически оправданный уровень налоговой нагрузки и структуру налогов, соответствующие современной стадии развития российской экономики и стимулирующие развитие предпринимательства, поиск и применение передовых технологий [3, с. 56].

Экономическая безопасность региона затрагивает все сферы, лежащие в основе оценки социально-экономического положения в регионе, в том числе и внешнеэкономическую сферу. Курская область обладает достаточно удачным месторасположением с богатыми запасами полезных ископаемых и плодородными сельскохозяйственными землями, на чем и основывается ее экономика. Тенденция к увеличению таких показателей, как экспорт, импорт и внешнеторговый оборот к 2013 г. свидетельствуют о нормализации внешнеэкономической деятельности Курской области, что приводит к стабилизации экономической безопасности региона.

Литература

1. Афанасьева, Л.В. Инвестиционная стратегия [Текст] : учеб. пособие / Л.В. Афанасьева. – Курск : Курск. гос. техн. ун-т., 2008. – 148 с.
2. Вертакова, Ю.В. Эффективная структура инвестиций как доминанта инновационного сценария развития регионального хозяйственного комплекса / Ю.В. Вертакова, С.Г. Емельянов, А.С. Зубарев, Е.В. Харченко // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2011. – № 2. – С. 13-19.
3. Ткачева, Т.Ю. Развитие бюджетных отношений для обеспечения справедливого перераспределения финансовых ресурсов / Т.Ю. Ткачева, Л.В. Севрюкова, Л.В. Афанасьева // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2013. – № 6 (51). – С. 50-56.

А.Ф. Шестаков,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Аннотация: Глобализация теснит понятие «национальная экономика» и приводит к неспособности национальных правительств самостоятельно управлять ситуацией. Значительная роль санкций, замедляющих процесс интеграции, подтверждается ухудшением инвестиционного климата России. В работе рассмотрен текущий инвестиционный климат России и предложены пути его улучшения.

Ключевые слова: глобализация, инвестиции, климат, санкции, рейтинг, ПИИ, инфраструктура, риск, инвестирование, природные ресурсы.

Еще до Украинского кризиса инвестиционный климат России был более чем привлекательным. Рост экономики, политическая стабильность, снижение налоговой нагрузки, становление более гармоничной и отвечающей стандартам мировой практики законодательство являлись рычагом улучшения инвестиционного климата России. Полторагода назад Россия занимала место в топ-10 стран-лидеров по объему ПИИ. По итогам 2013 года ПИИ в нашу страну составили 26,1 млрд. долл. по данным Росстат [1].

Согласно докладу UNCTAD, в прошлом году ПИИ в Россию сократились на 70 %, составив 19 млрд. долл. [2]. Причиной резкого снижения интереса инвесторов стали санкции и возможность снижения роста экономики страны. На фоне спада рейтинговое агентство Fitch, вслед за другими, понизило кредитный рейтинг страны с «BBB» до «BBB-» с негативным прогнозом: рейтинги ниже «BBB-» считаются рискованными и опасным для инвестиций [3].

При таком кризисе проблема ПИИ является одной из самых важных для стимулирования и развития экономики страны. Существует их весомая роль во внедрении новых технологий, подъема человеческого капитала и восполнении недостатка внутренних инвестиций. Иностранные инвестиции могут стать спасением, став основным рычагом диверсификация российской экономики. К сожалению, основная часть ПИИ сконцентрирована всего в нескольких регионах огромной страны. Они привлекают инвесторов перспективным внутренним рынком, высокой деловой активностью (Московская, Ленинградская области) и природными ресурсами (Сахалин) [4].

Как же привлечь инвестиции в другие регионы? Основными факторами для принятия решений об инвестировании обычно оказываются доход на душу населения в том или ином регионе (чем он выше, тем регион кажется инвесторам привлекательнее) и обеспеченность региона природными ресурсами. Республика Саха, кажется, подходит под этот фактор, но здесь возникает еще один решающий фактор – инфраструктура. К сожалению, регионы России обладают бедной инфраструктурой, что ведет к издержкам бизнеса. Решение этой проблемы зависит только от самого государства либо внутренних инвестиций. Отечественные инвесторы должны понять, что их вклады в транспортную и энергетическую инфраструктуру благоприятно повлияют на инвестиционный климат.

Еще одним фактором, которым руководствуется иностранный инвестор, является кредитный рейтинг. Регионы России в настоящее время имеют в среднем рейтинг «ВАЗ», что означает рискованность [5]. Улучшение рейтингов зависит от работы самих региональных властей, что должно привести к самостоятельной финансовой устойчивости.

Таким образом, стоит отметить значимую роль санкций в процессе глобализации. Во избежание их и для улучшения инвестиционного климата Россия должна вести стабильную внешнюю политику и заняться созданием удобств для ведения иностранной инвестиционной активности. Также следует увеличить вероятность своевременной выплаты взятых финансовых обязательств для повышения кредитного рейтинга страны.

Литература

1. Данные Росстат. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/investment/foreign/
2. Доклад UNCTAD http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2014_overview_ru.pdf.
3. Пресс-релиз Fitch.
4. Данные DeutscheBank.
5. Пресс-релиз Moody's https://www.moody'sresearchdocumentcontentpage.aspx?docid=PBC_178716.

Секция 2

РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В КОНТЕКСТЕ ВОСТОЧНОГО ВЕКТОРА РАЗВИТИЯ РОССИИ

Т.Н. Антонова, А.А. Пикуш, М.А. Мординова,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЦЕПОЧКАХ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА

Аннотация: Статья посвящена исследованию современного положения Республики Саха (Якутия) в производственных цепочках (цепочках создания стоимости) Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Определены перспективные производственные цепочки Якутии в АТР: российско-китайский проект по транспортировке природного газа «Сила Сибири», транзитная сеть смешанного типа «железная дорога – река – море» из стран АТР по Байкало – Амурской магистрали (БАМ), Амуро – Якутской магистрали (АЯМ), по реке Лене на Северный морской путь и далее в Европу или США, алмазо – бриллиантовый комплекс. Для оценки степени участия Якутии в производственных цепочках АТР предлагается использовать показатели вертикальной специализации (VS и VS1), предложенные М. Портером и Д. Хаммелем.

Ключевые слова: глобализация, производственная цепочка, цепочка создания стоимости, показатели вертикальной специализации (VS и VS1), Республика Саха (Якутия), Российская Федерация, Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР).

В условиях глобализации производство и сбыт приобрели сетевой характер, преодолев национальные границы. Различные стадии производства находятся в разных странах в соответствии с их конкурентными преимуществами. Товары конечного потребления стали результатом взаимодействия производителей промежуточных товаров и услуг, тоже находящихся в разных странах. Понятие производственной цепочки или цепочки создания добавленной стоимости (GVC) впервые было дано Гэри Джереффи [1]. Цепочки добавленной стоимости включают в себя проектирование, производство, маркетинг, дистрибуцию и послепродажное обслуживание потребителя [2]. В совместном докладе ОЭСР, ВТО, ЮНКТАД к Саммиту лидеров стран G-20 в Санкт-Петербурге в 2013 году, подчеркнуто, что «... цепочки создания стоимости стали доминирующим элементом мировой экономики, затрагивающим страны всех уровней развития, от беднейших до самых продвинутых. Данное растущее разделение производства между странами несет важные последствия для торговли и направлений инвестиций и предлагает новые перспективы роста, развития и занятости» [3].

На фоне социально-экономической ситуации России необходимо расширение рынков сбыта российской продукции в страны Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Поэтому актуальным является исследование современного положения и перспектив участия российских регионов, в том числе Республики Саха (Якутия), в производственных цепочках АТР.

Прежде всего, необходимо оценить участие в производственных цепочках АТР российско – китайского проекта по транспортировке газа «Сила Сибири» в Китайскую Народную Республику (КНР). Во-вторых, с завершением строительства дороги Беркакит - Томмот – Якутск, появляются перспективы участия в производственной цепочке, включающей Якутию в транзитную сеть смешанного типа «железная дорога – река – море» из стран АТР по Байкало-Амурской магистрали (БАМ), Амуро-Якутской магистрали (АЯМ), по реке Лене на Северный морской путь и далее в Европу или США. В третьих, перспективы рынка алмазо-бриллиантового комплекса РС (Я) связывают с ростом потребности в технических алмазах и увеличением спроса на бриллианты странах АТР. Это дает возможность Якутии использовать геогра-

фическую близость к рынкам стран АТР для создания надежной системы сбыта готовой продукции. И в четвертых, перспективным представляется развитие переработки на территории РС (Я), в том числе строительство газохимического комплекса в Нижнем Бестяхе.

Для оценки степени участия Якутии в производственных цепочках АТР можно использовать так называемый показатель вертикальной специализации (VS), предложенный М. Портером [4], и представляющий отношение величины импортируемых товаров к совокупному экспорту региона. Исследователи отмечают, что этот показатель хорошо работает на начальных стадиях цепочек добавленной стоимости [2]. Якутия, как поставщик сырьевых ресурсов, как раз находится на начальной стадии производственной цепочки. Если РС (Я) участвует в глобальных цепочках стоимости в качестве поставщика промежуточных товаров и услуг, используемых в других странах для дальнейшего экспорта, то можно использовать дополнительный показатель вертикальной специализации (VS1), предложенный Д. Хаммелем [5]. Этот показатель является отношением величины экспортируемых товаров и услуг, используемых в качестве промежуточного импорта для производства экспортных товаров других стран к совокупному экспорту региона. Использование обоих показателей позволит оценить участие региона в глобальных цепочках добавленной стоимости как в роли потребителя зарубежных промежуточных товаров (восходящие связи, или обратная интеграция), так и в роли поставщика промежуточных товаров и услуг, используемых в третьих странах (нисходящие связи, или прямая вертикальная интеграция) [6].

Таким образом, определение степени участия и роли РС (Я) в производственных цепочках АТР позволит перейти к следующему шагу: «... выявление важнейших факторов, обуславливающих такую роль, а также разработка эффективных инструментов и механизмов для максимизации позитивных эффектов, сокращения разрыва между экономической политикой и реальным поведением бизнеса, обеспечения устойчивого экономического роста» [2].

Литература

1. Gereffi G. A Commodity Chains Framework for Analyzing Global Industries, 12 august 1999. URL: <http://www.ids.ac.uk/ids/global/Conf/pdsf/gereffi.pdf>.
2. Кондратьев В.Б. Глобальные цепочки добавленной стоимости в современной экономике. URL: <http://www.perspektivy.info>.
3. Последствия глобальных цепочек создания стоимости для торговли, инвестиций, развития и занятости/ Доклад ОЭСР, ВТО, ЮНКТАД к Саммиту лидеров стран G-20 в Санкт-Петербурге, 2013. URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity>.
4. Porter M. Competitive advantage: creating and Sustaining Superior Performance. New York: The Free Press, 1985.
5. Hummels D., Ishi J., Yi K.M. The nature and growth of vertical specialization in world trade. Journal of International Economics, 2001, Vol. 54, No 1, pp. 75-96.
6. Koopman R., Powers W., Wang Z., Wei S.-J. Give credit to where credit is due: tracing value added in global production chains. NBER Working Papers Series 16426, September 2010.

Т.Н. Антонова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

«СИЛА СИБИРИ» И ЕЕ ВЫГОДНОСТЬ ДЛЯ РЕГИОНА

Аннотация: В 2007 году была утверждена программа создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения с учетом возможного экспорта газа на рынки Китая и других стран.

Ключевые слова: газопровод «Сила Сибири», электроснабжение, газовая программа, инвестиции, экологический эффект.

1 сентября 2014 года состоялось грандиозное открытие газопровода «Сила Сибири». Несомненно, событие имеет историческое значение, поскольку за ней стоит заключенная сделка века между Россией и Китаем – 400 миллиардов условных единиц. Размер суммы проекта не может не радовать, но возникает следующий вопрос: а что с этого получит республика?

Сомнения в том, что «стройка века» принесет в бюджет республики обильный денежный поток, у экономически подкованных граждан появились сразу же, как стало известно о том, что под натиском китайских партнеров российская сторона пошла на ряд компромиссов. В частности, в отношении «Силы Сибири» обнулен налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Именно на таких условиях добытый из якутских месторождений газ будет в течение 30 лет поставляться в Китай.

Итак, что же получит республика?

Начнем с энергоснабжения. Изначально рассматривалось два варианта энергоснабжения Чаяндинского месторождения: локальный, при котором «Газпром» строит собственные генерирующие мощности и газотурбинные установки с целью обеспечения нужд производства электрической энергией, и централизованный. Для Якутии было крайне важно настоять на последнем варианте энергоснабжения, так как каскад Вилюйских ГЭС работает сейчас далеко не на полную мощность и при появлении такого мощного потребителя как «Газпром», каскад заработает гораздо эффективнее и экономичнее.

Второй и немаловажный положительный момент создания газопровода «Силы Сибири» на территории республики – создание новых рабочих мест. На период эксплуатации Чаяндинского месторождения потребуется 3 тысячи человек. На этапе строительства газопровода и обустройства Чаяндинского НГКМ кадровая потребность составит около 14,8 тысяч человек. При этом очень важно возместить потребность в специалистах за счет населения Якутии.

В рамках реализации Восточной газовой программы в Якутии будет газифицировано 314 населенных пунктов. Часть этих работ придется на долю подразделений Газпрома, которым предстоит проложить магистральный газопровод «Якутия – Хабаровск – Владивосток». В результате уровень газификации населенных пунктов Якутии приблизится к общероссийскому уровню – 70 %. Также будут газифицированы несколько крупных предприятий Тарыннахский ГОК, Селигдарский ГКХ, Таежный ГОК. Это приведет к возможности увеличения производственных мощностей этих предприятий.

Также, необходимо отметить, что за время строительства газопровода параллельно с ним будет развиваться транспортная инфраструктура.

Общий объем инвестиций в экономику Якутии, только по предварительным расчетам, составляет беспрецедентную сумму в 770 миллиардов рублей (в ценах 2011 года). При этом, большая доля капитальных вложений 500 млрд. руб. будет сделана до 2018 года. Для сравнения, годовой объем инвестиций в республике за последние три года составил около 150-250 млрд. рублей [1].

Реализация Восточной газовой программы кроме прямых инвестиций принесет в экономику республики очень серьезные налоговые поступления. Эти доходы всех уровней бюджетов - от муниципальных до регионального, вырастут на сотни миллиардов рублей. Ожидается, что при реализации проекта в республиканский бюджет ежегодно будет поступать порядка 8 млрд. руб. (в ценах 2014 года). Что касается НДПИ, по которому была сделана льгота для «Газпрома» - это федеральный налог, его республика так и так не получает. Основной доход республика всегда получает от НДФЛ, налога на имущество, налога на прибыль, арендных платежей.

Прогноз экологического эффекта от реализации Восточной газовой программы является положительным. Основной сценарий реализации Восточной газовой программы предусматривает, что к 2030 году доля газа в региональном балансе потребления котельно-печного топлива в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке возрастет до 30 % (в настоящее время доля газа не превышает в региональном балансе потребления котельно-печного топлива 7 %), при общем увеличении потребления топлива на 45,5 %. В результате будут значительно снижены выбросы загрязняющих веществ, что обеспечит существенное улучшение экологической ситуации в этих регионах, особенно в крупных городах. В частности, объем сокращения выбросов токсичных веществ в атмосферу может составить: оксидов азота – до 19 %, диоксида серы – до 28 %, оксида углерода – до 20 %, золы, сажи – до 50 % [1].

Реализация Восточной газовой программы для Республики Саха (Якутия) – исключительно важный проект, имеющий ключевое значение для развития экономики региона. Формирование Якутского центра газодобычи обеспечит не только увеличение налоговых платежей во все уровни бюджета, но и выльется в мультипликативный эффект для всей народно-хозяйственной экономики республики. Ведь в реализации данного проекта будут задействованы практически все отрасли экономики.

При этом, главной задачей Программы является не экспорт углеводородного топлива газа за пределы страны, а газификация населенных пунктов Дальневосточного региона

Также Президентом Республики Саха (Якутия) Егором Борисовым и главой ОАО «Газпром»

Алексеем Миллером подписано соглашение о сотрудничестве в области социально-экономического развития республики.

В документе отмечено, что по мере роста производственных мощностей «Газпрома» на территории республики социальное присутствие компании будет усиливаться.

Уже сегодня в Якутии реализуется несколько социально значимых проектов. Например, в рамках программы «Газпром – детям» в городе Якутске строится новый спортивный комплекс.

Литература

1. Материалы Министерства Промышленности РС (Я)

Э.Н. Анисимова, Л.В. Иванова, М.А. Мординова,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ АРКТИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ КИТАЯ

Аннотация: В статье определены основные направления политики Китайской Народной Республики (КНР) в Арктике: участие в промышленной разработке природных ресурсов арктических регионов, использование Северного морского пути, вхождение в Арктический Совет, разработка национальной программы научных исследований, военная сфера.

Ключевые слова: Арктический Совет, арктическая политика, Северный морской путь, Китайская Народная Республика (КНР), Арктика.

Сегодня в мире наблюдается всплеск интереса к Арктике. Основная причина заключается в том, что Арктика является стратегически важным регионом, богатым природными ресурсами, поэтому многие страны стремятся закрепить свои позиции в Арктике. В международной практике сложилось мнение о том, что право на освоение Арктики имеют страны, имеющие выход к Ледовитому океану и являющиеся членами Арктического Совета. К арктическим странам относятся 8 стран: Дания, Исландия, Канада, Норвегия, Россия, США, Финляндия, Швеция. В то же время многие неарктические страны претендуют на участие в освоении Арктики, в том числе Китай. Заинтересованность Китая в Арктике устойчиво усиливается и становится неотъемлемой частью его стратегии. По мнению российских исследователей в китайской арктической политике можно выделить четыре приоритетных направления [1].

Во-первых, в экономической сфере Китай планирует участие в промышленной разработке природных ресурсов как самостоятельно, так и в партнерстве с другими странами и зарубежными транснациональными компаниями (ТНК). Например, в добыче рыбы в Северном Ледовитом океане, в освоении месторождений редкоземельных металлов в Гренландии, и в добыче углеводородов на арктическом шельфе России. С этой целью Китай проводит строительство и модернизацию ледокольного флота и торгового флота, ориентируемых на грузоперевозки по Северному морскому пути. Китай модернизирует свои морские порты, расположенные в северных широтах: порт Далянь, размещенный на берегу Бохайского залива Тихого океана, порт Тяньцзинь, расположенный на полуострове Ляодун, и с трёх сторон окружённый морем. По оценкам китайских аналитиков, к 2020 году через Северный морской путь будет проходить от 5 до 15 % китайского внешнеторгового оборота. По данным норвежской транспортной компании Tschudi Shipping Company, транспортировка грузов через Арктику из Киркенеса или Мурманска в Шанхай позволит сократить путь на 16 дней [2].

Во-вторых, Китай прилагает активные усилия в международной политико-правовой сфере, а именно добивается вхождения в Арктический совет на правах его постоянного наблюдателя [3]. В настоящее время страна имеет статус наблюдателя, который получила 15 мая 2013 г. Тем самым Китай стремится стать равным с арктическими странами. Для этого Китай планирует развернуть систему постоянных арктических станций и регулярно организует крупные полярные экспедиции. В данное время ведутся переговоры по поводу создания на территории Исландии китайской полярной станции. Этот проект планируется осуществить совместно с Университетом Исландии и Университетом Арктики.

Третьим приоритетным направлением является научная сфера. Китай создает и совершенствует национальную программу научных исследований Арктики силами китайских НИИ, а также специалистов,

привлекаемых из-за рубежа. Расширяет исследовательскую работу на действующей полярной станции КНР «Хуанхэ» на Шпицбергене, где ученые занимаются изучением северного сияния и замёрзших микроорганизмов, проводят мониторинг ледников и метеорологические исследования. Китай планирует строительство и ввод в эксплуатацию нескольких новых постоянно действующих исследовательских полярных станций в Арктике, расположенных на взятых в долгосрочную аренду у арктических стран территориях. Китай регулярно проводит научные полярные экспедиции, в настоящее время известно о шести. Последняя экспедиция была проведена научно-исследовательским судном «Сюелун» в 2014 году. Китай впервые в своей истории строит собственными силами новый мощный ледокол водоизмещением 8000 т (официально заявленная стоимость его строительства – 300 млн. долларов). Китай ежегодно тратит на полярные исследования 49 млн. евро, строит в Шанхае центр по изучению Севера и увеличил количество ученых, занимающихся полярной проблематикой, в пять раз, до 1000 человек [2].

В четвертых, приоритетным направлением является военная сфера. Осуществляется переоснащение и усовершенствование подразделений военно-морских и военно-воздушных сил КНР, которые направлены на открытие постоянного морского торгового сообщения, охрану соответствующих интересов и обеспечение военно-стратегического присутствия Китая в Арктике.

Таким образом, Китай не на словах, а на деле доказывает то, что он становится новой глобальной державой [4]. Россия может и должна использовать конструктивный потенциал российско-китайского стратегического партнерства, в том числе и на арктическом направлении, в качестве одного из драйверов своего нынешнего догоняющего развития и модернизации экономики, одной из предпосылок будущего опережающего экономического роста РФ как возрождающейся глобальной державы [5].

Литература

1. Политика Китая в Арктике // Международные дела. – 2013.
2. Гушин, А. Где-то в Китарктике. – 14.03.2013. – Режим доступа: URL: <http://lenta.ru/articles/2013/06/14/chinartic/>
3. Магомедов, А.К. Арктическая политика Китая: новый игрок в борьбе за приполярные транспортные и минеральные ресурсы. – 2012. – Режим доступа: URL. – <http://glasru.ru>.
4. Балмасов, С. Китай в Арктике. Союзник или противник России? – 2014. – Режим доступа: URL: <http://www.proza.ru/2014/03/03/1962>.
5. Карлусов, В.В. Арктика в системе глобальных приоритетов Китая: взгляд из России // Международные отношения. – 2012. – № 5(26). – С.24-32. – Режим доступа: URL: <http://www.vestnik.mgimo.ru/avtory/karlusov-vv>.

Н.Г. Атласова, О.В. Попова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

НЕОБХОДИМОСТЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО РОЛЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РОССИИ

Аннотация: Рассматривается значение стратегического управления в организации, обосновывается необходимость стратегического управления в российских условиях.

Ключевые слова: менеджмент, организация планирование, стратегическое управление, Россия.

Значение стратегического управления, дающего возможность компаниям выживать в конкурентной борьбе в долгосрочной перспективе, на современном этапе возросло. В условиях жесткой конкуренции компании должны не только сосредоточиться на внутреннем состоянии дел, но и разработать стратегию долгосрочного выживания, которая позволяла бы им поспевать за изменениями, происходящими в их окружении.

Стратегическое управление – это комплексная система реализации и постановки стратегических целей предприятия, на основе прогнозирования среды и выработки способов адаптации к изменениям среды, а также воздействия на нее [1, с. 28].

К основным задачам стратегического управления относят:

- обеспечение целевой направленности, предназначенное для всего предприятия;
- рассмотрение влияния внешней среды;

- определение новых возможностей развития и факторов угрожающего характера;
- оценка альтернативных решений, связанных с распределением имеющихся ресурсов в стратегически обоснованные и эффективные проекты;
- формирование внутренней среды, способствующее к инициативному реагированию руководства на изменение ситуации.

Необходимость стратегического управления в российских условиях объясняется следующими причинами. Во-первых, за последнее десятилетие среда, в которой работают отечественные предприятия, значительно изменилась. Нестабильная экономическая ситуация во многих организациях связано с тем, что у большинства руководителей отсутствуют глубокие знания в области экономики, навыки по управлению и опыт работы в конкурентной среде, организация должна приспособиться к постоянно меняющимся условиям окружающей среды. Во-вторых, уход от централизованного планирования, приватизация и весь ход преобразований экономики в России требуют от руководителей способностей предвидеть, формулировать стратегию, определять достоинства и конкурентные преимущества, ликвидировать стратегические угрозы и опасности, т.е. использовать все инструменты стратегического управления. В-третьих, применение принципов и идей стратегического управления, потребность изменений в системе управления важна не только для крупных компаний, с которыми было связано появление стратегического управления, но и для средних и даже малых предприятий [2, с. 39].

Если раньше считалось, что у крупной компании есть лучшие возможности победить в конкурентной борьбе по сравнению с маленькой, то сейчас все более ясным становится факт, что преимущества в конкуренции получает более быстрый. Ускорение изменений в окружающей среде, появление новых требований и изменение позиции потребителя, возрастание конкуренции за ресурсы, интернационализация бизнеса, появление новых, довольно неожиданных возможностей для развития бизнеса и информационных сетей, делающих возможным сверхбыстрое распространение и получение информации, широкая доступность современных технологий, изменение роли человеческих ресурсов, а также ряд других факторов привели к резкому увеличению значения стратегического управления.

Следует отметить, что для отечественных предприятий в современных условиях характерна структурная перестройка не только производства, но и управления. Во время кризисного периода развития экономики реструктуризация системы управления нацелена на создание условий для выживания предприятия посредством более эффективного использования ресурсов, уменьшения затрат и более гибкой адаптации к требованиям внешней среды.

Стратегическое управление решает много важных задач, среди которых, проблемы, связанные с общими целями организации, проблемы, связанные с каким-либо элементом организации, а также проблемами, связанными с внешними факторами, не поддающимися контролю. Стратегическое управление в каждый момент фиксирует, что организация должна делать сейчас, чтобы достичь поставленных целей в будущем, принимая во внимание, что окружающая среда и условия функционирования организации будут изменяться. Стратегические проблемы управления часто возникают в результате воздействия многочисленных факторов окружающей среды. Чтобы отследить их воздействие, необходима организация постоянного контроля и мониторинга внешней среды, которая является важнейшим условием эффективности и конкурентоспособности предприятия.

Литература

1. Бузгалин, А.В. Региональная экономика [Текст] : учебник / А.В. Бузгалин. – Москва : Юристъ, 2012.
2. Лапин, А.Н. Стратегическое управление современной организацией / А.Н. Лапин // Управление персоналом. – 2013. – № 14. – С. 39.

ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА СВФУ И КНР

Аннотация: Работа посвящена перспективам сотрудничества факультетов и институтов Северо-Восточного федерального университета с университетами КНР.

Ключевые слова: Китайская Народная Республика, Российская Федерация, университет, научно-образовательные проекты.

Китайская Народная Республика и Российская Федерация - крупнейшие соседи, двусторонние отношения которых вступают в новую стадию развития: увеличивается товарооборот, создается инвестиционная инфраструктура двусторонних деловых отношений, развиваются крупнейшие энергетические проекты. Кроме того, движущей силой развития российско-китайских отношений является дружба и взаимопонимание между народами. С большим успехом прошёл обмен национальными годами: годами русского языка в Китае и китайского языка в России; российского туризма в Китае и китайского туризма в России.

Российская Федерация и Китай являются партнерами, состоящими в крупнейших стратегически важных интеграционных блоках: БРИКС, ШОС, АТЭС. Таким образом, Россия и Китай обоюдно заинтересованы в развитии международного сотрудничества во всех областях. И, безусловно, сотрудничество в сфере высшего образования является еще одним рычагом развития двусторонних отношений двух государств.

Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова (далее СВФУ), являясь крупнейшим вузом Республики Саха (Якутия), и центром формирования и развития образовательной среды в регионе, одним из приоритетных направлений развития международной деятельности также СВФУ сотрудничает со многими учебными и научными учреждениями Китая. Среди партнеров СВФУ такие крупные университеты как: Линьинский университет, Хэйлунцзянский университет, Университет Цзямусы, Цицикарский университет, Харбинский политехнический университет, Чанчуньский научно-технологический университет и другие.

В рамках подписанных договоров о сотрудничестве реализуется практически весь спектр мероприятий образовательного и научного характера, в частности, реализация различных научно-образовательных проектов совместно с университетами-партнерами.

Так, в 2014 году СВФУ получил приглашение о вступлении в Ассоциацию технических университетов России и Китая (АТУРК) от Харбинского политехнического университета. Ассоциация была создана в 2011 году в целях поддержания высокого уровня образования и обмена опытом. На сегодняшний день АТУРК – крупнейшая площадка, содействующая развитию единого образовательного пространства и предоставляющая возможность для международного сотрудничества в области инженерного образования и передовых научных исследований.

Также Хэйлунцзянский университет предложил СВФУ стать соучредителем Российско-Китайского совместного инновационного центра по всеобъемлющему и стратегическому сотрудничеству.

Кроме того, СВФУ поступило предложение от НИИ Арктики Цилиньского университета о сотрудничестве в области арктических исследований, и была осуществлена договоренность с Цицикарским университетом о создании виртуального центра русской культуры [1].

Поскольку Россия и Китай являются ближайшими соседями, получение образования в СВФУ все более привлекает граждан Китая, что также является немаловажным показателем расширения сотрудничества. Так, в 2014 году в СВФУ обучалось 36 студентов из Китая по разным образовательным программам: основные образовательные программы, обменные программы, программа подготовительного года обучения, а также курсы русского языка как иностранного. В сравнении с показателями за два предыдущих года, количество граждан Китая, обучающихся в СВФУ, возросло в 6 раз.

С целью расширения набора иностранных студентов из Китая СВФУ ежегодно участвует в образовательных выставках, олимпиадах и других мероприятиях, направленных на привлечение иностранных студентов.

Аналогично росту числа студентов из Китая, обучающихся в СВФУ, растет и количество студентов и выпускников СВФУ, обучающихся по различным образовательным программам вузов КНР. Так, в 2014

году на языковые семестровые стажировки в рамках договоров о сотрудничестве с Линьийским и Цицикарским университетами было направлено 28 студентов и выпускников СВФУ.

Помимо программ академической мобильности в рамках заключенных договоров о сотрудничестве, студенты СВФУ имели возможность обучения в Китае в рамках правительственных стипендий КНР. Так, двенадцать выпускников СВФУ получили возможность обучения по программам магистратуры и докторантуры в Харбинском политехническом университете, Даляньском технологическом университете, Харбинском инженерном университете и Ляонинском университете.

Мобильность профессорско-преподавательского состава также играет немаловажную роль в процессе интернационализации образования, а, соответственно, в процессе укрепления международных двусторонних отношений. С 2011 года СВФУ реализует программу мобильности преподавателей совместно с университетами Китая. В 2014 году был организован обмен преподавателями русского и китайского языков с Цицикарским университетом и Чанчуньским научно-техническим университетом в рамках которого двое преподавателей СВФУ получили возможность преподавать русский язык китайским студентам [1].

Кроме того, СВФУ ведет постоянную работу по приему делегаций зарубежных вузов и привлечению иностранных участников на международные мероприятия, проводимые на базе университета.

Так, в 2014 году СВФУ выступил соорганизатором трех международных конференций: «Языковое и культурное многообразие в киберпространстве», «Ленские встречи», международная научно-практическая конференция «Русистика на северо-востоке России и в странах Азиатско-Тихоокеанского региона».

Одним из последних из проведенных мероприятий на базе СВФУ стала конференция «Русистика на северо-востоке России и в странах Азиатско-Тихоокеанского региона». Данная конференция очень актуальна на фоне расширения международного сотрудничества между Россией и Китаем. Конференция была посвящена проблеме продвижения и популяризации русского языка, культуры, литературы в страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

По итогам конференции было принято решение провести вторую международную конференцию «Русистика на северо-востоке России и в странах АТР» в 2015 году с целью укрепления сотрудничества между СВФУ и вузами Китая, провести «Декаду русского языка и литература в вузах Китая», открыть «Центр русского языка и литературы СВФУ» в вузах Харбина, Чанчуня и Шеньяна, а также разработать сетевую международную магистратуру с участием СВФУ, Цицикарского и Чанчуньского университетов.

Кроме того, СВФУ ежегодно направляет своих представителей в Китай для развития научных связей, установления двусторонних контактов, планирования и разработки совместных научных проектов, проведения учебных курсов по русскому языку, заключения соглашений о сотрудничестве, проведения и участия в научных семинарах и так далее.

Таким образом, Северо-Восточный федеральный университет является одним из центров развития международного сотрудничества России и Китая. На наш взгляд, необходимо использовать все имеющиеся возможности и ресурсы, содействующие этому процессу.

В качестве одного из реально-осуществимых проектов, направленных на развитие международного сотрудничества с Китаем, мы предлагаем разработку и внедрение программы магистратуры по специальности «Международная торговля стран АТР» на базе кафедры международных экономических отношений Финансово-экономического института, ориентированной на студентов из КНР.

Мы считаем, что данная программа может заинтересовать граждан Китая, поскольку в последние годы в двусторонних торгово-экономических связях России и КНР наблюдается подъем, который выражается в высоких темпах роста товарооборота, расширении инвестиционного сотрудничества, активизации межрегиональных и приграничных связей, заметном усилении интереса российских и китайских деловых кругов к взаимному сотрудничеству.

Россия занимает девятое место в рейтинге 20 основных торговых партнеров Китая, доля России в совокупном товарообороте Китая по итогам 2014 года составила 2,24 %, увеличившись к аналогичному периоду 2013 года на 0,08 %. Китай, в свою очередь, уже 4 года подряд возглавляет рейтинговый список основных торговых партнеров России [2].

Таким образом, двусторонние отношения России и Китая укрепляются и СВФУ может внести существенный вклад в развитие международного образования, как одной из важных форм международного сотрудничества.

Литература

1. Материалы к изданию Ежегодника СВФУ за 2014 г.
2. «Российско-китайское торгово-экономическое сотрудничество», Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ, http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/cn_ru_relations/cn_ru_trade/ (дата обращения: 14 марта 2015 г.).

К.Д. Васильева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СОЗДАНИЕ СТАРТАП ПРОЕКТОВ ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАК СПОСОБ ПРОДВИЖЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО ТУРИЗМА

Аннотация: Рост популярности мобильных приложений увеличивается, поскольку их использование стало все более и более распространенным среди пользователей смартфонов. На сегодняшний момент насчитывается более миллиарда приложений по всему миру.

Ключевые слова: мобильные приложения, смартфоны, блоги, журналы.

Рост популярности мобильных приложений увеличивается, поскольку их использование стало все более и более распространенным среди пользователей смартфонов. На сегодняшний момент насчитывается более миллиарда приложений по всему миру. Первоначально мобильные приложения предлагались для общей производительности и информационного поиска. Однако сейчас мы можем видеть приложения различных категорий, которые были стимулированы общественным спросом и наличием инструментов разработчика. Взрыв в числе и разнообразии приложений привел к актуальной проблеме эффективности этих приложений и большой конкурентной среде, которая в свою очередь привела к созданию широкого диапазона обзора, рекомендаций и источников курирования, включая блоги и журналы.

В наше время при минимальных вложениях разработка мобильного приложения является перспективным и быстро окупаемым бизнесом. Но чтобы получить существенную прибыль от такого бизнеса и эффективной работы, следует знать некоторые особенности.

Во-первых, компания достигает успеха только с хорошим руководством. Это означает, что существуют такие люди, которые способны мотивировать, вдохновлять и влиять на поведения других (Ebert, 2013). Также лидером считается человек, который имеет способности, позволяющие ему признавать необходимость перемен, создать видение для руководства этих перемен и эффективно выполнить эти изменения» (Craig, 2014).

Во-вторых, сейчас на рынке существует большое количество мобильных приложений, но, к сожалению, не всегда все они ответственны за свое качество и уникальность, которые являются самой важной частью в наше время. Более того, из-за плохих технических возможностей клиенты теряют свой интерес к продукту. Поэтому мобильное приложение должно отвечать своему качеству, быть легким в использовании и доступным для всех.

Одним из примеров удачного бизнеса на основе мобильных приложений может служить американская компания HotelTonight., сильная сторона которой является в том, что она работает только как мобильное приложение. Более того, данное приложение создано для людей, которые хотят забронировать номер в гостинице в последнюю минуту («BusinessWire», 2011). Это означает, что если вы находитесь в непредвиденной ситуации во время вашей поездки, или например, вы попали в ситуацию, когда ваша бронь в гостинице каким-то образом была отменена, и вы остались одни в другом городе или даже в другой стране. Для таких ситуаций и разработано это приложение, потому что это происходит в реальном времени, и оно позволяет пользователям забронировать номер в одну секунду, когда у них под рукой только мобильный телефон (Terrelonge, 2013).

Также есть основания полагать, что мобильное приложение может способствовать развитию внутреннего туризма. Например, такое мобильное приложение в Якутии могло бы функционировать и систематизировать все данные туристических компаний, сделать общую базу по достопримечательностям Якутии и историческим местам. Приложение может включать бронирование номеров в гостинице, авиабилетов, билетов в театры, просмотр онлайн-меню ресторанов, кафе и пр. Данный продукт не конкурирует с

туристическими компаниями, гостиницами или ресторанами, с которыми он собирается сотрудничать. А наоборот, будет помогать для привлечения клиентов. Таким образом, облегчая их работу, а для клиентов их время. Поэтому это будет выгодно компаниям сотрудничать вместе с этим приложением.

Не смотря на то, что это приложение будет использоваться бесплатно, оно будет получать некоторые проценты от прибыли компаний, с которым будет иметь дело. Также данное приложение будет функционировать как рекламный продукт по привлечению иностранных туристов, обеспечивая более доступную информацию для них.

В заключении, следует выделить, что благодаря мобильным приложениям можно способствовать продвижению внутреннего туризма, предлагая различные виды услуг. Кроме того, стартап проект мобильных приложений не требуют больших вложений, что и является основной чертой для его реализации или привлечения инвесторов.

Литература

1. (2011, May 10). HotelTonight Secures \$3.25 Million Series A Funding from Battery Ventures, Accel Partners and First Round Capital. Retrieved from <http://search.proquest.com/docview/865562306/B4C4ED154BBC48EBPQ/2?accountid=148403>.
2. CRAIG, E. (2014, April 28). Get a Room: HotelTonight Helps Travelers Plan Spontaneous Trips. Retrieved from <http://www.xconomy.com/san-francisco/2014/04/28/get-a-room-hoteltonight-helps-travelers-plan-spontaneous-trips/>.
3. Ebert, R. J., & Griffin, R. W. (2013). Leadership and Decision Making. *Business Essentials*. London: Pearson.
4. Terrelonge, Z. (2013, December 12). HotelTonight: Our rivals were lame, so we're building a global brand. Retrieved from <https://www.mobile-ent.biz/brands/travel/hoteltonight-our-rivals-were-lame-so-we-re-building-a-global-brand/042506>.

Н.А. Васильева, М.А. Мординова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ТРУДА

Аннотация: Статья посвящена анализу основных тенденций, сложившихся на современном мировом рынке труда (МРТ). Отмечено, что МРТ характеризуется, прежде всего, ростом масштабов международной трудовой миграции, разнонаправленностью основных потоков миграции, тем, что происходят изменения в структуре занятости в связи с появлением новых форм организации труда. Дана характеристика основных, так называемых «коридоров миграции» и проведено сравнение численности населения и валового внутреннего продукта стран – доноров и стран реципиентов.

Ключевые слова: мировой рынок труда (МРТ), трудовые ресурсы, международная трудовая миграция, «коридоры» миграции, численность населения, валовый внутренний продукт (ВВП).

Международный рынок рабочей силы охватывает разнонаправленные потоки трудовых ресурсов, пересекающих национальные границы, и объединяет национальные и региональные рынки рабочей силы. Мировой рынок труда является формой существования трудовой миграции. Это процесс эмиграции и иммиграции людей в трудоспособном возрасте с целью получения работы на территории другой страны. В основе международной миграции лежит интернационализация хозяйственной жизни, роста общения между народами и неравномерность развития мировой экономики. В процессе глобализации национальные рынки труда все больше утрачивают замкнутость и обособленность. Между странами возникают транснациональные потоки и перемещения рабочей силы, которые приобретают постоянный и систематический характер. Факторами, влияющими на миграцию населения, являются уровень жизни, заработная плата, уровень трудовой нагрузки, миграционная политика страны, доступность получения визы (прописки) и др.

В развитии мирового рынка труда можно выделить следующие основные тенденции:

- 1) Рост масштабов международной трудовой миграции;
- 2) Разнонаправленность основных потоков миграции рабочей силы;
- 3) Изменение структуры традиционных видов занятости и появление новых форм организации труда.

Свидетельством роста масштабов международной трудовой миграции является то, что к 2013 году по сравнению с 1990 годом численность международных мигрантов возросла в полтора раза и составила

около 232 млн человек. Наибольший прирост числа международных мигрантов наблюдался в 2000–2010 гг., когда среднегодовой прирост был равен 2,3 % (4,6 млн человек). В 1990–2000 гг. он составлял 1,2 % (2,0 млн человек), а в 2010–2013 гг. – 1,6 % (3,6 млн человек) [1].

Большинство международных мигрантов проживает в более развитых странах мира. Регионами с наибольшей численностью мигрантов являются Европа, где проживает 31,3 % от общей численности мигрантов, Азия – 30,6 % и Северная Америка – 22,9 % (см. табл. 1). В период 1990–2013 гг. число мигрантов, живущих в развитых странах, увеличилось на 53,3 млн. человек, а в развивающихся странах – на 24,0 млн. Однако, в 2000–2010 гг. темп прироста числа международных мигрантов в развивающихся странах (2,5 % среднегодовой прирост) оказался выше, чем в развитых странах (2,3 %). А в 2010–2013 гг. наблюдалось замедление роста числа мигрантов и в развитых странах (1,5 % в год), и в развивающихся (1,8 %).

Таблица 1

Распределение международных мигрантов по регионам в 2013 г. [1]

Регион	Доля в регионе от общей численности международных мигрантов, %	Численность международных мигрантов в регионе, млн человек
Европа	31,3	72,4
Азия	30,6	70,8
Северная Америка	22,9	53,1
Латинская Америка	3,7	8,5
Океания	3,4	7,9
Африка	8	18,6
Всего	100,0	231,6

Разнонаправленность основных потоков миграции рабочей силы можно продемонстрировать, проведя анализ распределения международных мигрантов по регионам рождения и проживания. Статистика 2013 года (см. табл. 2) показывает, что в мире больше всего мигрантов из стран Азии (40 % от общей численности мигрантов), Европы (25,2 %), Латинской Америки (15,8 %) и Африки (13,5 %). Большая часть мигрантов из стран Азии (58,2 %) проживает в других странах Азии, в Европе (20,1 %) и Северной Америке (17 %). Мигранты из стран Европы в основном проживают в других европейских странах (64,7 %), в Северной Америке (13,5 %) и в Азии (13 %). Выходцы из Латинской Америки в основном проживают в Северной Америке (70,6 %), в других странах Латинской Америки (14,7 %) и Европы (12,3 %). Мигранты из стран Африки выбирают другие страны Африки (48,9 %), Европу (28,4 %) и Азию (14,7 %).

Таблица 2

Региональное распределение международных мигрантов по рождению и по проживанию в 2013 г, млн человек [1]

Регионы проживания	Регионы рождения							
	Африка	Азия	Европа	Латинская Америка	Северная Америка	Океания	другие	всего
Африка	15,3	1,1	0,8	0,0	0,1	0,0	1,4	18,6
Азия	4,6	53,8	7,6	0,7	0,6	0,1	3,4	70,8
Европа	8,9	18,6	37,8	4,5	0,9	0,3	1,3	72,4
Латинская Америка	0,0	0,3	1,2	5,4	1,3	0,0	0,2	8,5
Северная Америка	2	15,7	7,9	25,9	1,2	0,3	0,0	53,1
Океания	0,5	2,9	3,1	0,1	0,2	1,1	0,1	7,9
Всего	31,3	92,5	58,4	36,7	4,3	1,9	6,4	231,6

В 2000–2010 гг. так называемыми «крупнейшими коридорами миграции» между странами мира являлись потоки миграции из Мексики, Китая и Индии в США, из Индии и Бангладеш в ОАЭ, из Ирака в Сирию, из Мьянмы в Таиланд, из Бангладеш в Саудовскую Аравию, из Румынии в Испанию и Италию. Наиболее интенсивным был поток из Мексики в США – среднегодовой прирост более 250 тыс. человек в

год (см. рис. 1). В среднем за год в этот период в США въезжали 1 млн человек (всего за период 23 млн. человек). На втором месте следуют ОАЭ – 7 млн человек и Испания – 6 млн человек [1].



Рис. 1. Среднегодовой прирост числа мигрантов по 10 крупнейшим коридорам миграции в 2000-2010 гг. [1]

В 2010-2013 гг. в десятке крупнейших коридоров миграции произошли изменения, связанные, во-первых, с миграцией из регионов военных конфликтов. Это потоки из Судана в Южный Судан – среднегодовой прирост более 140 тыс. человек, из Палестины в Иорданию – прирост около 140 тыс. человек в год, из Сомали в Кению – прирост около 60 тыс. человек в год. Во-вторых, потоки из Китая и Индии в США сократились, и выпали из десятки крупнейших коридоров миграции. Но возросли потоки из Китая в Южную Корею – среднегодовой прирост составил более 40 тыс. человек в год. Также из десятки крупнейших коридоров миграции исчезли потоки из Бангладеш в Саудовскую Аравию и ОАЭ, из Ирака в Сирию и из Румынии в Испанию. Появился поток из Камбоджи в Таиланд, среднегодовой прирост которого составил более 40 тыс. человек (см. рис. 2).

Таким образом, за период 2000-2013 гг. наиболее устойчивыми и значимыми являются потоки из Мексики в США, из Индии в ОАЭ и из Мьянмы в Таиланд.

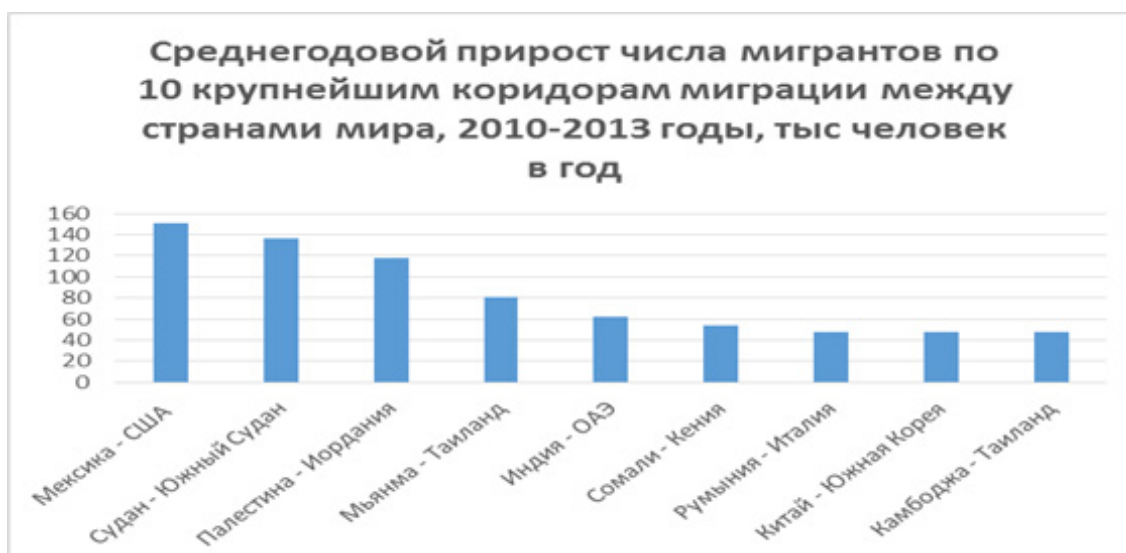


Рис. 2. Среднегодовой прирост числа мигрантов по 10 крупнейшим коридорам миграции в 2000-2010 гг. [1]

Анализ динамики численности населения стран-доноров, в том числе численности трудоспособного населения свидетельствует о том, что страны-доноры из десятки крупнейших коридоров миграции, кроме

Румынии, отличаются высокими темпами прироста населения и высокой долей численности населения трудоспособного возраста (см. табл. 3). Наиболее высокие темпы прироста населения имеют Судан (более 2,1 % в год), Сомали (более 1,6 % в год) и Камбоджа (более 1,5 % в год). Наиболее высокую долю трудоспособного населения имеет Мексика (более 83 %).

Таблица 3

Динамика численности населения стран-доноров [2]

Показатели	2010	2011	2012	2013
Численность населения Мексики всего, млн. чел.	117,9	119,4	120,8	122,2
Прирост населения, в % к предыдущему году	1,26	1,25	1,25	1,1
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	83,9	85,3	86,9	88,0
В % к общей численности населения	71,2	71,4	71,9	72,0
Численность населения Судана всего, млн. чел.	35,7	36,4	37,2	38,1
Прирост населения в % к пред. году	2,29	2,18	2,10	2,48
В т.ч. трудоспособного возраста, тыс. чел.	Нет данных			
Численность населения Палестины всего, млн. чел.	н/д	4,2	4,3	4,4
Прирост населения в % к пред. году	Нет данных		2,53	2,53
В т.ч. трудоспособного возраста, тыс. чел.	Нет данных			
Численность населения Мьянмы всего, млн. чел.	51,9	52,4	52,8	53,9
Прирост населения в % к пред. году	0,76	0,81	0,85	1,08
В т.ч. трудоспособного возраста, тыс. чел.	Нет данных			
Численность населения Индии всего, млн. чел.	1 205,6	1 221,2	1 236,7	1 252,1
Прирост населения в % к пред. году	1,32	1,30	1,29	1,27
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	767,8	783,7	793,8	808,2
В % к общей численности	64,5	65,0	65,0	65,4
Численность населения Сомали всего, млн. чел.	9,6	9,9	10,2	10,4
Прирост населения в % к пред. году	2,72	2,82	2,9	1,6
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	Нет данных			
Численность населения Румынии всего, млн. чел.	20,2	20,1	20,0	19,9
Прирост населения в % к пред. году	-0,59	-0,49	-0,35	-0,25
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	Нет данных			
Численность населения Китая всего, млн. чел.	1 337,7	1 344,1	1 350,7	1 357,4
Прирост населения в % к пред. году	0,48	0,48	0,49	0,49
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	1 100,1	1 100,1	1 100,1	1 100,1
В % к общей численности	82,2	81,8	81,4	81,0
Численность населения Камбоджи всего, млн. чел.	14,4	14,6	14,9	15,1
Прирост населения в % к пред. году	1,56	1,68	1,77	1,70
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	8,9	9,0	9,2	9,6
В % к общей численности	61,8	61,6	61,7	63,4

Страны-доноры отличаются низким размером ВВП на душу населения и низкой заработной платой (см. табл. 4).

Таблица 4

Динамика ВВП на душу населения и среднегодовой заработной платы стран-доноров [2]

Показатели	2010	2011	2012	2013
ВВП Мексики на душу населения, USD	8920,7	9802,9	9817,8	10307,3
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	5473,2	5496,0	5692,8	5874,0
ВВП Судана на душу населения, USD	1439,5	1617,5	1697,9	1753,4
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	Нет данных			

ВВП Палестина на душу населения, USD	Нет данных			
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	Нет данных			
ВВП Мьянма на душу населения, USD	587,3	741,67	824,2	
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	Нет данных			
ВВП Индия на душу населения, USD	1417,1	1539,6	1503,0	1498,9
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	1983,8	н/д	2469,9	н/д
ВВП Сомали на душу населения, USD	Нет данных			
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	Нет данных			
ВВП Румыния на душу населения, USD	8139,1	9063,7	8437,4	9499,2
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	6927,6	7211,5	7513,44	н/д
ВВП Китай на душу населения, USD	4433,3	5447,3	6092,8	6807,4
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	5846,2	6687,9	7 483	8235,8
ВВП Камбоджа на душу населения, USD	782,6	878,4	945,5	1006,8
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	1048,4	1142,9	1421,5	н/д

Анализ динамики численности населения стран-реципиентов, в том числе численности трудоспособного населения показывает, что основные страны-реципиенты, кроме Иордании, отличаются высокой долей численности населения трудоспособного возраста (см. табл. 5). Наиболее высокие темпы прироста населения имеют Южный Судан (более 2,4 % в год), Иордания (более 2 % в год), ОАЭ (более 3 % в год) и Кения (около 2,7 % в год). Наиболее высокую долю трудоспособного населения имеет ОАЭ (более 84 %) и Италия (более 85 %).

Таблица 5

Динамика численности трудоспособного населения стран-реципиентов [2]

	2010	2011	2012	2013
Численность населения США всего, млн. чел.	309,3	311,6	313,9	316,1
Прирост населения в % к пред. году	0,83	0,73	0,75	0,99
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	237,8	239,6	243,3	245,7
В % к общей численности	76,8	76,9	77,5	77,7
Численность населения Южный Судан всего, млн. чел.	9,9	10,4	10,8	11,2
Прирост населения в % к пред. году	4,42	4,43	4,4	2,48
В т.ч. трудоспособного возраста, тыс. чел.	Нет данных			
Численность населения Иордания всего, млн. чел.	6,0	6,2	6,3	6,4
Прирост населения в % к пред. году	2,21	2,23	2,22	2,18
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	н/д	3,9	4,0	н/д
В % к общей численности	н/д	62,9	63,5	н/д
Численность населения Таиланд всего, млн. чел.	66,4	66,6	66,8	67,0
Прирост населения в % к пред. году	0,19	0,26	0,31	0,57
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	53,5	54,1	54,6	55,1
В % к общей численности	80,6	81,2	81,7	82
Численность населения ОАЭ всего, млн. чел.	8,4	8,9	9,2	9,4
Прирост населения в % к пред. году	9,37	5,73	3,14	3,08
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	7,2	7,6	7,9	7,97
В % к общей численности	85,5	85,5	85,5	84
Численность населения Кения всего, млн. чел.	40,9	42,0	43,1	44,3
Прирост населения в % к пред. году	2,72	2,73	2,74	2,71
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	Нет данных			
Численность населения Италия всего, млн. чел.	60,5	60,7	59,5	59,8

Прирост населения в % к пред. году	0,48	0,40	-1,95	0,42
В т.ч. трудоспособного возраста, млн. чел.	51,6	51,8	52,0	52,1
В % к общей численности	85,3	85,3	87,4	87,1
Численность населения Южная Корея всего, млн. чел.	49,4	49,8	50,0	50,1
Прирост населения в % к пред. году	0,46	0,75	0,45	0,23
В т.ч. трудоспособного возраста, тыс. чел.	40,6	41,1	41,6	42,1
В % к общей численности	82,2	82,5	83,2	84

Страны-реципиенты отличаются высоким размером ВВП на душу населения и высокой заработной платой (см. табл. 6). Среди этих стран сильно отличаются по размерам ВВП на душу населения и среднегодовой заработной платы такие страны, как США (ВВП более 48377\$ на душу населения и среднегодовая заработная плата более 40000\$), Италия (ВВП более 35875,7\$ на душу населения и среднегодовая заработная плата более 26965,4\$) и Южная Корея (ВВП более 22151,2\$ на душу населения и среднегодовая заработная плата более 31553\$).

Таблица 6

Динамика ВВП и среднегодовой заработной платы стран-реципиентов [2]

Показатели	2010	2011	2012	2013
ВВП США на душу населения, USD	48377,4	49803,5	51495,9	53042,0
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	40082,4	41221,2	42223,2	42966
ВВП Южный Судан на душу населения, USD	1582,2	1814,0	956,8	1045,0
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	Нет данных			
ВВП Иордания на душу населения, USD	4370,7	4666,0	4909,0	5214,2
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	6623,1	7028,6	7383,4	
ВВП Таиланд на душу населения, USD	4802,7	5192,1	5479,8	5779,0
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	3395,9	3642,6	4070,1	4400,9
ВВП ОАЭ на душу населения, USD	33885,9	38930,0	40444,1	43048,9
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	Нет данных			
ВВП Кения на душу населения, USD	977,8	998,3	1165,7	1245,5
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	4543,96	4752,8	4978,5	н/д
ВВП Италия на душу населения, USD	35875,7	38367,3	35132,2	35925,9
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	26965,4	27220,6	27289,2	27398,3
ВВП Южная Корея на душу населения, USD	22151,2	24155,8	24454,0	25977,0
Среднегодовая заработная плата, USD 2013	31553	31860,1	33562,4	34856,8

** курс доллара за конец 2013 г.

По мнению отечественных и зарубежных исследователей, в исторически конкретные сроки пройден этап технологической революции, информационной, информационно-технологической и начался этап информационно-электронной революции [3].

Если информационно-технологическая революция обеспечивает повсеместное внедрение новейших информационных технологий и ведет к реальному высвобождению человека из процесса непосредственного производства, то информационно-электронная революция направлена на формирование уже по существу технологий без участия человека. Внедрение новейших технологий лишь видоизменяет место людей и их трудовые функции в современном производстве.

В современном производстве основным признаком в организации труда работника стало его интеллектуализация, в ней теряют значимость традиционные социокультурные нормы и идеалы.

На сегодняшний день, благодаря быстрому развитию НТП, многие виды услуг стали доступны через интернет, к ним относятся: фриланс работы, вебинары, репетиторство через скайп и т.п. Это дает возможность к непрерывному самообразованию и развитию творческих способностей, приобщению к интеркультурным ценностям и стремительно формирующимся и трансформирующимся глобальным мировым стандартам.

Литература

1. United Nations Department of Economic and Social Affairs / Population Division / International Migration Report 2013 (переводосуществленавтором)
2. Составлено автором по данным <http://data.worldbank.org> и <http://www.ilo.org/global/lang--en/index.htm> (дата обращения: 13.03.2015)
3. Тощенко, Ж.Т. Социология труда : учебник для вузов / Ж.Т. Тощенко, Г.А. Цветкова. – Москва : Центр социального прогнозирования и маркетинга, 2012. – 464 с.

С.А. Гаврильева, Г.И. Рац,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РАЗВИТИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) И ЯПОНИИ В СФЕРЕ ТУРИЗМА

Аннотация: В работе рассматриваются вопросы развития международного туризма между двумя странами Россией и Японией. Предлагаются маршруты по Якутии и Дальнему Востоку для японских туристов.

Ключевые слова: въездной туризм, туристы, Япония, Россия, Якутия.

Япония является одной из самых развитых стран мира, которая опережает другие развитые страны по многим показателям. В Японии высокий уровень образования, высокий заработные платы, высокий уровень безопасности и 86 % населения удовлетворены качеством своей жизни [1]. Но показатель, по которому Япония занимает 1 место в мире на протяжении нескольких лет – это продолжительность жизни. Не смотря на радиационную аварию на атомной станции Фукусима – 1, которая повлияла также на показатели средней продолжительности жизни, на 2013 год средняя продолжительность жизни японцев составила 82,7 лет, что выше, например, Российского уровня почти на 14 лет (В России средняя продолжительность жизни равна 69 [2]). Такой высокий показатель связан с хорошим состоянием здоровья у жителей страны восходящего солнца, а именно развитой медициной. В Японии зафиксирован самый низкий уровень смертности (среди стран ОЭСР) от болезней сердечнососудистой системы. Кроме того, возможной причиной является и то, что среди японцев мало людей с избыточным весом и ожирением – 4,1 %. Для сравнения тот же показатель в России составляет около 16 % [2].

Тем не менее, по данным ОЭСР только 30 % опрошенных ответили, что у них хорошее здоровье. Когда как в США аналогичная цифра составила 89,5 % [3]. Почему же страна с самой высокой средней продолжительностью жизни жалуется на здоровье? Возможно, что причиной является экологическая обстановка в стране. В Японии довольно высокий показатель загрязненности воздуха, однако он не выше чем, например, в Южной Корее. Еще одним объяснением столь низкой доли людей, который оценивают свое здоровье как «хорошее», может быть менталитет японцев, который разительно отличается от менталитета тех же американцев. Японцы очень внимательно относятся ко всему живому, к природе и в том числе к своему здоровью. Так что любая мелочь может стать для них причиной «не совсем хорошего» здоровья.

Однако нельзя не отметить, что среди населения значительный удельный вес составляют пенсионеры. Поколение нынешних японских пенсионеров обеспечило себе если не роскошную, то безбедную старость. Кроме того, при выходе на пенсию, как правило, каждый человек, проработавший в крупной компании, получает так называемый «золотой парашют» [4] – до десятка миллионов иен (чуть меньше ста тысяч долларов США). И получают их не только топ-менеджеры, но и обычные сотрудники больших корпораций при условии, что отработали там большую часть своей жизни.

По данным Всемирной туристской организации значительный процент туристов составляют пожилые японцы. Их можно встретить в любой точке мира. В последние годы популярными маршрутами становятся туры в Россию. Особой популярностью пользуются поездки в Москву, Санкт-Петербург, Золотое кольцо России, путешествия по реке Волга и т.д. Касательно Приморья и Хабаровского края популярными маршрутами являются Камчатка, Курильские острова и остров Сахалин, исторически связанный с Японией. В Республике Саха (Якутия) туристов из Японии не бывает.

На наш взгляд это связано с недостатком информации об Якутии. Как показывает практика, за рубежом практически не знают о нашей республике, вследствие отсутствия информации. Но тем не менее Российские регионы становятся все более и более популярны среди японцев.

В перестроечный период японцы стали приезжать с целью поиска могил своих родственников, солдат Квантунской армии, которые в качестве военнопленных содержались в лагерях Дальнего Востока.

Учитывая менталитет японцев, в Японии всегда был популярен экологический туризм. В этой сфере успехов добились в Хабаровском крае, куда туристы из Японии едут ознакомиться с сельской жизнью, путем проживания в российских семьях, помощи в садах и огородах.

Якутия может быть привлекательна для японских туристов и зимой и летом. Зимние маршруты – это маршруты, связанные с северным сиянием, полюсами холода. Летние маршруты более разнообразны: круизы по реке Лене до Тикси, на Ленские столбы, окрестности города Якутска, посещение национального праздника «Ысыах». На наш взгляд большие перспективы имеют событийный туризм, оздоровительный туризм при условии создания современной инфраструктуры.

Развитие сельского туризма в Якутии может способствовать привлечению туристов в Якутию. Создание современных туристических баз в сельской местности Якутии, может способствовать привлечению любителей природы.

Взаимодействие турфирм Якутии с турфирмами Дальнего Востока позволит проработать совместный маршрут по регионам Дальнего Востока. К примеру, с г. Якутска начинается маршрут по реке Лене до Тикси, затем самолетом туристов вывозят на Камчатку, с посещением долины гейзеров, следующая точка посещения Курильские острова; затем остров Сахалин и возвращение в Японию. При этом удобнее начать маршрут из Токио в Сеул, откуда чартером долететь до Якутска.

Япония не является популярным объектом туризма в России и в Якутии. Российские туристические фирмы, как правило, не взаимодействуют с турфирмами Японии. Среди мест, посещаемых нашими туристами, на долю Японии приходится самый маленький процент. Наши туристы считают, что Япония относится к числу дорогих стран. Однако, по данным экспертов сайта Ноорег, Япония является более дешевой страной по сравнению к примеру, с Соединенными штатами Америки и Францией.

Это подтверждает тезис о том, что российские турфирмы не сотрудничают с японскими по части популяризации маршрутов в Японию. На сегодняшний день, к сожалению, обратная связь между турфирмами наших стран отсутствует. Нынешняя ситуация для японских туристов выгодна, поскольку для них современный курс рубля удешевляет поездку, что позволяет нашим турфирмам переориентировать направление деятельности в сторону въездного туризма.

Литература

1. <http://www.oecdbetterlifeindex.org/ru/countries/japan-ru/>
2. <http://www.oecdbetterlifeindex.org/ru/countries/russian-federation-ru/>
3. <http://www.oecdbetterlifeindex.org/ru/countries/united-states-ru/>
4. <http://www.aif.ru/money/business/17428>.

Л.П. Гаврильева, Г.И. Рац.

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЕ РОССИИ

Аннотация: В работе рассматривается развитие туризма в арктических зонах России. Интерес к региону Арктики растет, так как с её освоением ассоциируются Северный морской путь, разработка шельфовых месторождений и строительство газопровода «Северный поток».

Ключевые слова: Арктика, туристские услуги, арктическая зона, туризм.

Туризм позволяет узнавать традиции и обычаи народов, особенности восприятия ими мира, то есть всего того, что необходимо для экономического сближения между странами.

Так как туризм влияет на экономику многих стран, проблемы совершенствования международного туризма являются актуальными. В настоящее время туризм является доходной отраслью мировой экономики, деятельность которой направлена на удовлетворение специфических потребностей населения, то есть восстановление сил, здоровья, запаса энергии, расширения кругозора и познания мира. Многообразие этих потребностей удовлетворяется не только туристскими предприятиями, но и предприятиями

других отраслей, таких как строительство, торговля, сельское хозяйство и так далее, что обуславливает значение туризма как одного из факторов воздействия на развитие экономики. Данный бизнес привлекает предпринимателей по многим причинам: небольшие стартовые инвестиции, растущий спрос на туристские услуги, высокий уровень рентабельности.

Сфера туризма предполагает наличие развлекательных, познавательных, лечебно-оздоровительных, профессионально-деловых, спортивных, горнолыжных, круизных и других туров для удовлетворения потребностей личности в сфере досуга.

Различные области деятельности мотивируют к путешествию и вызывают интерес к туристскому направлению. Наибольший интерес у туристов вызывают такие элементы культуры народа, как искусство, наука, религия, история и др. Перечисленные элементы культуры могут стать основой для разработки и организации самых разнообразных познавательных туров.

Таким образом, туризм, являясь выгодной отраслью экономики, может стать при соответствующих условиях важнейшей статьёй валового национального дохода России.

В 2014 году Владимир Путин подписал указ, который определяет сухопутные территории Арктической зоны России. Согласно документу, такими территориями признаются Мурманская область, Ненецкий, Чукотский, Ямало-Ненецкий автономные округа, а также муниципальное образование городского округа «Воркута» (Республика Коми). Кроме того, в Арктическую зону вошли городской округ Норильска, ряд территорий Архангельской области, включая муниципальное образование «город Архангельск», земли и острова, расположенные в Северном Ледовитом океане, некоторые улусы Якутии [1].

Регион, желающий стать популярным туристским направлением, должен обладать уникальными культурными комплексами и предлагать их на туристский рынок. Российская Арктика – это территория наиболее благоприятная для развития туризма, ведь там есть нетронутая экологически чистая природа и удивительное разнообразие флоры и фауны. Эта природа крайне уязвима, поэтому важно, чтобы мы, развивая туризм, помнили о сохранении экологии [2].

Якутия – крупнейший по территории субъект Российской Федерации. Она расположена в северо-восточной части Азии в бассейнах рек Лены, Яны, Индигирки и Колымы. Площадь республики составляет 3.103,2 тыс. кв. км. Рельеф местности в разных районах республики очень разнообразен – это и горные хребты и долины и плоскогорья. В Якутии бесчисленное количество озер и рек, сотни ледников и наледей. Обладая уникальными природными ресурсами и самобытной культурой, Якутия имеет огромный нереализованный потенциал для развития туризма на международном и региональном рынках.

Республика Саха (Якутия) является частью совокупного туристского рынка России, а также перспективным туристским центром Дальнего Востока. Якутия как один из наиболее привлекательных для туризма субъектов федерации, обладая уникальными по содержанию и огромными по масштабам туристско-рекреационными ресурсами, все более привлекает внимание зарубежных туристов и инвесторов, и имеет реальные предпосылки стать одним из крупных туристических центров на Дальнем Востоке России и в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Арктическая зона Якутии имеет огромный туристический потенциал, однако используется лишь малая его часть. Здесь есть некоторые маршруты, которые связаны с Арктикой, например, наблюдение за птицами и северным сиянием. Есть также отдельные эксклюзивные туры по охоте и рыбалке, экстремальные путешествия на неисследованные острова [3].

На территории республики осуществляют туристическую и экскурсионную деятельность порядка 45 туристических фирм. За год всеми туристическими фирмами населению продается в среднем 20000 путевок со средней стоимостью одного тура около 50 тыс. руб.

Сегодня на рынке внутреннего туризма наиболее востребованными турами являются речные круизы по Лене и на Ленские столбы. Операторы пытаются приспособиться к разным потребительским сегментам и формируют туристические продукты, отличающиеся особой длительностью и ценовой характеристикой. Так, например, предлагаются туры выходного дня, однодневные, ночные круизы на судах различного класса, походы на лошадях, туры по индивидуальным программам. Появились такие комплексы как «Чочур Мыран», «Орто дойду», «Ытык Хайа».

Имея значительный потенциал, особенно в направлениях, не имеющих аналогов в других регионах РФ, общее развитие сдерживается рядом проблем: низкая конкурентоспособность; малый ассортимент туристских услуг, несоответствие международным стандартам; значительная продолжительность «мертвого» сезона в связи с природно-климатическими условиями; недостаточная развитость инфраструктуры

городского хозяйства, несоответствие мировым стандартам; отсутствие программ поддержки туристических фирм, занимающихся въездным туризмом и программы комплексного развития туристических объектов города Якутска; нехватка гостиничных номеров в пик туристического сезона и другие. Также сдерживающими факторами являются: неудовлетворительное состояние дорог; неразвитость информационной поддержки; нехватка квалифицированных кадров; несоответствие между качеством и ценой услуг, а также низкий уровень сервиса.

На внешнем рынке республика может конкурировать по тем видам продукции, аналогов которых нет в других регионах РФ. Это Оймякон, «Полюс холода», круизы до Тикси, этнографические туры на «Русское устье», визит к малочисленным народам севера, оленеводам и т. д.

Развитие индустрии туризма в республике является одним из долгосрочных приоритетов социально-экономического развития. В качестве приоритетных направлений развития туризма в Республике Саха (Якутия) выбраны въездной и внутренний туризм.

Въездной туризм является приоритетной экспортно-ориентированной отраслью. Его развитие требует значительных инвестиций в совершенствование материальной базы и консалтинг.

Внутренний туризм рассматривается как импортозамещающая отрасль и как важная статья доходов бюджетов всех уровней. Стратегическая цель заключается в формировании конкурентоспособного туристско-рекреационного комплекса на Востоке России [4].

Для развития внутреннего и въездного туризма республика обладает как традиционными, так и уникальными ресурсами.

В связи с ситуацией на Украине, многие западные страны ввели санкции против России, что, на мой взгляд, положительно отразится на внутреннем туризме, так как спрос на зарубежные туры значительно сократится.

В настоящее время в республике существует сложившаяся музейная сеть. Большинство музейных коллекций носят естественнонаучный и краеведческий характер. Экспозиции отражают природу, историю, экономическое развитие и культуру региона. Здесь представлены крупные коллекции, исторические ценности, природные богатства. В республике имеется 1008 памятников археологии.

В Республике Саха (Якутия) действуют 15 театрально-зрелищных учреждений, 4 концертных организации, 19 кинотеатров, 673 предприятия общественного питания, боулинг-центры и многое другое, что создает благоприятные условия для организации досуга пребывающих туристов. Проживание на территории Республики Саха (Якутия) людей разных национальностей (включая коренные малочисленные народы Севера), наличие исторических поселений и таких уникальных этнокультурных особенностей, как шаманизм, может стать базой для развития этнографического туризма.

Якутия является уникальным регионом, в котором за последние годы найдено более 70 % мировых находок мягких тканей мамонтов. Благодаря своему географическому положению, республика имеет огромные запасы палеонтологического материала, места добычи природных ископаемых, таких как алмазы. Все это представляет уникальность потенциала для успешного развития в области культурно-познавательного туризма.

В Республике Саха (Якутия) в последнее время развитие туризма приобретает все более стабильный характер и имеет достаточно высокий уровень государственной поддержки. Государственная поддержка находит свое реальное выражение в виде бюджетной и организационной помощи развитию туризма.

Согласно закону Республики Саха (Якутия) «О туристской деятельности в Республике Саха (Якутия)», принятому в 2009 году, основными целями развития туризма в регионе являются:

1. Создание условий для удовлетворения потребностей туристов при совершении путешествий;
2. Повышение уровня безопасности и качества предлагаемого туристского продукта;
3. Увеличение доходов государственного бюджета Республики Саха (Якутия) от деятельности субъектов туристской индустрии на территории республики;
4. Развитие международных и межрегиональных связей в сфере туристской деятельности [5].

На территории Республики Саха (Якутия) туристской деятельностью занимаются 66 предприятий, в том числе 22 туроператора, вошедшие в Единый федеральный реестр туроператоров, 13 турагентов и 31 субъект малого и среднего предпринимательства, оказывающие туристские и экскурсионные услуги.

Из них наиболее активно работают на въездной туризм: ЗАО «АЛРОСА-круизы», ОАО «ЛенаТур Флот», ООО «Турсервисцентр», ООО «Сахатур», ООО «Арктика», ООО «Арктик-Тревэл», ОАО «Национальная туристская компания «Якутия» во взаимодействии в качестве консолидатора турпродукта с

субъектами малого и среднего предпринимательства Республики Саха (Якутия), оказывающими услуги непосредственно на месте потребления турпродукта. Внутренние туры предлагают 65 % фирм. По данным 2012 года, 42 % турфирм работают в статусе турагента, треть – в статусе туроператора и менее четверти комбинируют обе формы деятельности – туроператора и туристического агента.

В Якутии ежегодно проводится выставка-ярмарка туристских маршрутов и услуг «Sakha-Travel». Выставка-ярмарка проводится в целях активизации внутреннего и въездного туризма в совокупности со смежными отраслями, а также для демонстрации потенциальных возможностей туристских предприятий. За прошедшие годы выставка отразила развитие туристического бизнеса Якутии, стала одним из профессиональных мероприятий, наиболее посещаемых жителями и гостями республики.

Реализация в Якутии проектов и программ по развитию промышленности предполагает развитие инфраструктуры внутри республики, что будет способствовать созданию условий для развития внутреннего и въездного туризма, расширению географии и созданию новых туристических баз и комплексов [6].

Необходимо выделить, что в 2008 году была создана Национальная туристическая компания «Якутия». Единственным учредителем компании является Правительство РС (Я). НТК «Якутия» занимается разработкой и реализацией туристского продукта на территории Республики Саха, содействует развитию местных туристических фирм.

В настоящее время НТК «Якутия» предлагает 57 туристических маршрутов по республике. Это такие туры как: «Экспедиция на полюс холода», «Экспедиция: северные народы Якутии», «Кочевой тур в Иенгру», «Загадочные горы Кисилых», Тур на собачьих упряжках: «Школа Каюра», Сплавы по рекам Буотама, Амга, Синяя, Восточная Хандыга, рыбалка на реке Лена с заходами в горные реки Лямпущка, Дяньшка, Ундюлюнг, Менкэрэ, Уэль-Сиктях и другие туры. Среди туристов популярны туры на собачьих упряжках, «Экспедиция на полюс холода», этнографические туры, индивидуальная рыбалка [7].

Туристический объект «Царство вечной мерзлоты» является самым посещаемым местом у иностранных и иногородних туристов. Это уникальный туристический комплекс, ледник, находящийся внутри горы. Гордостью комплекса являются ледовые скульптуры, воспроизведенные якутскими мастерами. В летнее время температура воздуха в Царстве вечной мерзлоты: -10, -12. По внутреннему туризму, следует выделить, в летний сезон среди жителей региона спросом пользуются сплавы по рекам Буотама и Амга, а также отдых на туристических базах недалеко от Якутска.

Вклад туризма в национальную экономику страны незначителен и составляет около 2 % в доходной части бюджета и менее 0,4 % в ВВП. Вклад туристической отрасли в валовый региональный продукт, произведенный на территории республики, составляет менее 0,1 %. Однако в расчете на одного работника производство ВРП в сфере туризма соответствует российским показателям [8].

В городе Якутске, столице республики, начал строиться новый аэровокзальный комплекс международного класса. С приходом железной дороги в город Якутск значительно улучшится транспортная доступность значительной части территории республики, что создаст благоприятные условия для повышения доступности более отдаленных туристско-рекреационных зон республики и для роста туристского потока.

В заключении хотелось бы подчеркнуть, что туристская отрасль в российской Арктике находится на начальной стадии развития. Таким образом, современный уровень туризма в Якутии, состояние материальной базы сопутствующих и инфраструктурных отраслей, сферы услуг, призванных обеспечить поступательное развитие туристской деятельности, не соответствуют мировому уровню и требованиям индустрии туризма. Однако, следует отметить, что на территории Якутии огромное количество особо охраняемых природных территорий, заповедников, которые в будущем могут стать основой для разработки новых туристических маршрутов. Таким образом, с уверенностью можно сказать, что перспективы развития российского Севера огромны.

Литература

1. Указ президента Российской Федерации «О сухопутных территориях Арктической зоны Российской Федерации» от 2 мая 2014 года № 296.
2. Егоров, П.Н. Перспективы развития туристического рынка Республики Саха (Якутия) : монография / П.Н. Егоров, И.А. Морозова, Н.Я. Полянская. – Санкт Петербург : Издательство Санкт-Петербургского университета управления и экономики, 2014. – 156 с.
3. Борисова, Р.С. Особенности развития туризма в Республике Саха (Якутия) / Р.С. Борисова // Российское предпринимательство. – 2011. – № 9 Вып. 1 (191). – С. 183-187.

4. Государственная программа Республики Саха (Якутия) «Развитие внутреннего и въездного туризма на территории Республики Саха (Якутия) на 2012-2016 годы». Утверждена Указом Президента Республики Саха (Якутия) от 12 октября 2011 года № 978.

5. Закон Республики Саха (Якутия) «О туристской деятельности в Республике Саха (Якутия)» 780-З № 443-IV от 15.12.2009.

6. Министерство по делам предпринимательства, развития туризма и занятости Республики Саха (Якутия): официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minpred.ru>.

7. Официальный сайт национальной туристической компании «Якутия» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://planetyakutia.com/>

8. WorldTourismOrganization UNWTO: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.unwto.org>.

Е.В. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА: ПРОБЛЕМЫ, МЕТОДЫ, ИДЕОЛОГИЯ

Аннотация: Работа посвящена региональному развитию российских регионов.

Ключевые слова: регион, ВРП на душу населения, региональное развитие, региональная политика, политика пространственного развития.

Показатель ВРП на душу населения является важнейшим индикатором уровня экономического развития региона. По данному показателю в первую 10-ку регионов РФ входят 7 северных территорий страны.

В то же время показатель ВРП на душу населения не является идеальным социально-экономическим индикатором. Исследователи пишут о феномене «северного ВРП» [6, с.45]. Номинальные величины доходов населения северо-востока могут быть высокими – регионы продают нефть, газ, алмазы, золото и др. сырье. В то же время на Севере тяжелейшие природно-климатические условия проживания, самые высокие издержки производства, самая высокая стоимость жизни. Таким образом, первенство по ВРП на душу населения и тяжелое социальное положение оказываются совместимыми.

Самый высокий показатель ВРП на душу населения в РФ в 2013 г. был в Ненецком АО – 4.003.353 р., самый низкий – в Республике Ингушетия – 100.910 р. В ДВФ округе самый низкий показатель Еврейской АО – 220.875 р. – был в 6 раз меньше показателя Сахалинской области – 1.369.003 р. – самого высокого в округе.

Экономический кризис внес коррективы в ранжирование регионов России по уровню экономического развития. На протяжении периода 90-х и 00-х гг. самым результативным было развитие Тюменской области. Самыми бедными регионами были: в стране – республика Ингушетия, в ДВФО – Еврейская автономная область, среди регионов Крайнего Севера – Камчатский край. С 2011 г. лидером по уровню экономического развития стал Ненецкий автономный округ, в 2013 г. ВРП на душу населения в округе составил 4.003.354 р. (данные Росстата по всему предыдущему периоду отсутствуют). Самым бедным регионом в стране по-прежнему остается Ингушетия. Самым бедным регионом Крайнего Севера по показателям 2013 г. является Мурманская область.

Региональные различия уровней экономического развития хорошо иллюстрируются сопоставлением ВРП на душу населения российских регионов с уровнем ВВП ряда зарубежных стран. Так, сопоставление данных за 2010 г. показало, что по приводимому показателю самый успешный регион РФ – Тюменская область, ВРП на душу населения которого составлял 24.333 долл. США – соответствовал показателям Франции, Швеции, Финляндии. Показатель г. Москва (18 270 долл. США) был сопоставим с уровнем развития Южной Кореи ОАЭ, а Республики Саха (Якутия) - с уровнем Словакии и Эстонии. Самые бедные регионы страны – Ингушетия и Чечня - были сопоставимы с бедными странами Африканского континента [10].

Динамика показателей дифференциации величины ВРП на душу населения за период 1995-2013 гг.

Период, территория	1995 г.	2000 г.	2005 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2012 г.	2013 г.
РФ	20,0	26,5	39,0	20,0	19,0	20,3	43	40
Крайний Север	5,5	9,0	5,2	6,4	3,4	4,0	10	9
ДВФО	3,1	4,0	3,1	4,9	6,1	5,5	5,3	6

Данные таблицы свидетельствуют о критических значениях дифференциации российских регионов по уровню экономического развития, в текущий период они достигли максимальных показателей, сравнимых с первой половиной 00-х гг. Такая дифференциация огромна, она превышает даже разрыв между странами «золотого миллиарда» и остальной, бедной частью человечества, он составляет 16 раз.

Проблемы регионального развития, грозящие опасностью понижения уровня и качества жизни населения и перспектив роста, ставят перед государством задачи поиска эффективных способов их решения. Министерством экономического развития и торговли РФ была выдвинута концепция сокращения различий социально-экономического развития субъектов РФ, получившая название «политика выравнивания». Ее суть заключалась в следующем: сильные регионы помогают слабым, и диспропорции в развитии сокращаются. Политика показала свою неэффективность: сильные регионы не хотели развиваться лучше, так как излишки необходимо было отдавать слабым, слабые не хотели подниматься выше, так как в этом случае они лишались бы финансовой помощи центра. Академик А. Гранберг отмечает: «Полное выравнивание регионов России по величине ВРП на душу населения в обозримой перспективе абсолютно невозможно. Единственно возможный путь – сокращение в уровнях социально-экономического развития территорий» [1, с.143].

Следующий этап решения региональных проблем – создание Министерства регионального развития и новой концепции региональной политики. Регионы страны были разделены на «локомотивы», «полюса роста» и «отсталые». Смысл политики заключался в следующем: передовые регионы, успешно развиваясь, будут втягивать в свою орбиту отсталые регионы. Инструментами проведения политики стали: укрупнение регионов; развитие агломераций; проведение кластерной политики; внедрение бюджетирования, ориентированного на результат; развитие частно-государственного партнерства.

В 2008 г. была принята «Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 г.» В Концепции говорится, что «государственное управление пространственным развитием нацелено на решение задач повышения качества жизни населения, обеспечения экономической и политической целостности государства, создание условий эффективного использования всего комплекса ресурсов страны, содействия более полной интеграции России в мировую экономическую систему [1, с. 12].

Формирование государственной политики пространственного развития будет осуществляться на основе:

- поддержки опорных регионов, развитие которых окажет влияние на соседние территории;
- предоставления «преференций за реформы» (поощрение органов государственной власти субъектов, осуществляющих социально-экономические преобразования территорий, совпадающих с целями и задачами развития государства в целом);
- упорядочения мер государственной поддержки регионального развития в зависимости от географических, ресурсных и др. особенностей регионов РФ;
- оптимального перераспределения полномочий между уровнями власти в целях эффективного решения общегосударственных задач.

Реализация современного варианта политики регионального развития стимулировала конкуренцию регионов за привлечение населения, инвестиций и федеральных ресурсов. Формами конкуренции явились: выставки, ярмарки, саммиты, экономические форумы, интернет, СМИ. Официальными инструментами конкуренции регионов являются программы и стратегии социально-экономического развития.

В новейший период одним из основных инструментов решения задач регионального экономического развития становится создание территорий опережающего социально-экономического развития. Закон определяет: «территория опережающего социально-экономического развития - часть территории субъекта Российской Федерации, включая закрытое административно-территориальное образование, на которой в соответствии с решением Правительства Российской Федерации установлен особый правовой режим

осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций» [2].

Создаваться ТОСЭР будут на территории Восточной Сибири (включая Красноярский край и Хакасию) и Дальнего Востока, развитие которых президент РФ Владимир Путин объявил абсолютным приоритетом. Статус ТОРЭР предполагает: предоставление пятилетних налоговых каникул; льготной ставки страховых взносов; упрощенной процедуры подключения к электросетям, прохождения таможи, получения разрешения на строительство. Возведение сопутствующей инфраструктуры будет вестись за счет Фонда развития Дальнего Востока. ТОРЭР и инвестпроекты на Дальнем Востоке заработают в 2016-2017 годах, на это планируется потратить 23 млрд рублей бюджетных средств и 180 млрд рублей частных инвестиций, заявил полпред президента РФ в ДФО Юрий Трутнев.

Решение задач социально-экономического развития дальневосточного макрорегиона продиктовано временем. Для экономики РФ роль Дальнего Востока заключается, прежде всего, в его сырьевом потенциале. Кроме добываемых полезных ископаемых, регион богат огромными ресурсами углеводородного сырья, полиметаллов, редких земель и др. естественных производительных сил.

По рейтингу запасов всех видов природных ресурсов 1 место в РФ занимает Республика Саха (Якутия). По данным 2006 г. минерально-сырьевой потенциал республики оценен в 78, 4 трил. руб. [9, с. 24].

Являясь ресурсной базой не только российского, но и мирового значения, Дальний Восток граничит с азиатскими государствами - Китаем, Японией, Кореей – население которых составляет 1,5 млрд. человек. При этом на российском Дальнем Востоке проживает всего 6226,6 тыс. чел. или 4,3 % всего населения России.

В этих условиях социально-экономическое развитие Дальнего Востока является важнейшей геополитической и геоэкономической задачей российского государства.

Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона, рассчитанная на период до 2025 года, ставит объемные задачи по опережающему социальному и экономическому развитию макрорегиона. Государство планирует создать здесь эффективно действующую транспортную, инженерную, социальную инфраструктуру. Именно в этом и состоит один из главных приоритетов - снять инфраструктурные ограничения в дальнейшем росте экономики и общества в целом, выровнять условия проживания на Дальнем Востоке с западными регионами страны [8].

На современном этапе формирования государственной региональной политики необходима увязка интересов территорий с целями и задачами развития страны в целом. Необходимо проведение мероприятий по выравниванию уровней развития территорий, в то же время необходима ориентация регионов на модернизацию экономики, развитие высокотехнологичных наукоемких секторов.

Надо признать, что поиск идеологии и инструментов региональной политики идет очень непросто. В теории происходит соперничество двух методологических подходов. С одной стороны, с неоклассических позиций, признается ключевое значение конкуренции в региональном развитии. Так, теоретической базой концепции Стратегии социально-экономического развития регионов РФ, разработанной Минрегионразвития, является модель Франсуа Перру. Ф.Перру признает неравенство основополагающим принципом хозяйственной жизни. Он считает, что «в социально-экономической системе современного капиталистического общества нет никаких внутренних побуждений, которые толкали бы эту систему к установлению равенства. Неравенство вытекает из различий в размерах производства и капитала, из различной степени информированности партнеров, из принципа принадлежности к различным областям хозяйства. Главный результат неравенства в территориальном плане – существование доминирующих и подчиненных регионов. Доминирующие регионы принуждают другие соглашаться на предлагаемые в одностороннем порядке условия сделок или сотрудничества» [3, с. 46].

С позиций альтернативного методологического подхода обобщенной целью территориального развития провозглашается его устойчивость, в состав данного понятия «Стамбульская декларация по населенным пунктам» включает 10 экономических, социальных и экологических требований. Академик Д.С.Львов ввел в научный оборот термин «экономическая политика развития» (экономика развития) [5, с. 68]. Экономика развития предполагает высшей целью развития устойчивый долгосрочный экономический рост и экономическое развитие в интересах личности, общества и государства. Концепция устойчивого развития, принятая международным сообществом в лице ООН, поддержана Российским государством.

Таким образом, смена парадигмы региональной политики будет происходить в условиях признания дилеммы: «эффективность или равенство» стержневой для регионального развития.

Литература

1. Выбор стратегических приоритетов регионального развития: новые теоретико-методические подходы / Под общ. ред. В.В. Окрепилова. – Санкт Петербург : Наука, 2008.
2. Закон № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации».
3. Развитие российских регионов: новые теоретические и методологические подходы / Институт проблем региональной экономики РАН; отв. ред. Е.Б. Костяновская. – Санкт-Петербург : Наука, 2006.
4. Региональная экономика и пространственное развитие: В 2 т. Т. 1. Региональная экономика. Теория, модели и методы. Т.2. Региональное управление и территориальное развитие: учебник для бакалавриата и магистратуры / под общ.ред. Л.Э. Лимонова. – Москва : Издательство Юрайт, 2015.
5. Региональная экономическая политика субъекта Федерации: принципы, формы и методы реализации / Маршалова А.С., Ковалева Г.Д., Унтура Г.А. и др.; под ред. А.С. Новоселова. – Новосибирск : ИЭОПП СО РАН, 2010.
6. Региональное развитие: опыт России и Евразийского Союза / Рук.авт.колл. и отв. ред. А.Г. Гранберг. – Москва : ЗАО «Изд-во «Экономика», 2000.
7. Регионы России. Основные характеристики субъектов Российской Федерации. 2014: Стат. сб. / Росстат. – Москва, 2014.
8. Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года.
9. Схема комплексного развития производительных сил, транспорта и энергетики Республики Саха (Якутия) до 2020 года. – Москва, 2007.
10. <http://www.worldgeo.ru>

А.В. Дьяконов, Ю.Ю. Фёдоров,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Аннотация: Глава Республики Саха (Якутия) Егор Борисов: «Якутия обладает уникальными инвестиционными возможностями, связанными с наличием богатейших запасов природных ресурсов, стабильной социальной и демографической ситуацией, высоким образовательным уровнем молодой, экономически активной части трудового населения и сильными экономическими позициями в Дальневосточном федеральном округе.»

Ключевые слова: инвестиции, иностранные инвестиции, нефть, природный газ, нефтепровод, газопровод, инвестиционная привлекательность, инвестиционные проекты.

Республика Саха (Якутия):

- Инвестиции в основной капитал - 193,85 млрд. руб. (2013).
- Объем прямых иностранных инвестиций - \$ 379,10 млн. (2013).
- Горючие полезные ископаемые:

- Нефть: 2-3 млрд тонн.

- Природный газ: 2 542,7 млрд. куб.м.

Извлекаемые запасы нефтяного сырья на территории Республики Саха (Якутия) составляют:

по категориям ABC1 – 284,3 млн т;

по категории C2 – 225,6 млн тонн.

Восточный нефтепровод (трубопроводная система «Восточная Сибирь – Тихий океан», ВСТО) – нефтепровод, проходящий от г. Тайшет (Иркутская область) до нефтеналивного порта Козьмино в заливе Находка. Соединяет месторождения Западной и Восточной Сибири с рынками Азии и США. Протяженность – 4740 км. Оператор нефтепровода – государственная компания «Транснефть». Сорт нефти, поставляемый на мировой рынок посредством ВСТО, получил название ESPO.

28 декабря 2009 года была запущена первая очередь проекта «ВСТО-1» – трубопровод от Тайшета до Сковородино длиной 2694 км и мощностью 30 млн т в год. 25 декабря 2012 года сдана вторая очередь «ВСТО-2» Сковородино – Козьмино.

К 2015 году мощность ВСТО-1 была увеличена до 58 млн т в год, а ответвления в Китай в районе Сковородино – до 20 млн т в год.

Завершение строительства и ввод нефтепровода в эксплуатацию позволило уменьшить затраты на строительство и энергоснабжение газопровода «Сила Сибири».

«Сила Сибири» – проектируемый магистральный газопровод для поставок газа из Якутии в Приморский край и страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Совместный проект Газпрома и Китая, стоимостью от \$55 млрд до \$70 млрд.

Частично трубопровод будет проходить внутри интегрированного коридора вместе со второй частью нефтепровода «Восточная Сибирь – Тихий океан»¹ Вместе эти трубопроводы будут наполнять проектируемую станцию по производству сжиженного природного газа.

В мае 2014 года проекту был дан новый импульс в связи с подписанием 30-летнего контракта на поставку газа в Китай между Газпромом и CNPC. Согласно контракту, в год должно поставляться 38 млрд кубометров газа. Общая сумма контракта составляет 400 млрд долларов.

Стоимость строительства «Силы Сибири» протяженностью почти 4000 км оценивается в 770 млрд руб. Начать по ней поставки газа в Китай планируется в 2019 г.

«При падающей экономике, при формуле на газ, привязанной к цене нефти, мы должны найти внутренние резервы для сохранения экономических параметров проекта», – цитировал в ноябре «Интерфакс» слова замминистра по развитию Дальнего Востока Олега Скуфинского.

В таблице на 2012 год мы занимали рейтинг 3В1 – пониженный потенциал – умеренный риск, что означало что потенциал был ниже рисков, но картина поменялась в 2013 году, когда Республика встала на 19-ое место по потенциалу и на 51-ое по риску.

Статья от 16 мая 2014: Республика Саха (Якутия) на 10 месте в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов Российской Федерации.

В соответствии с опубликованным Министерством регионального развития РФ очередным докладом о ситуации в экономике, финансово-бюджетной и социальной сферах субъектов РФ, по итогам первого квартала 2014 года Республика Саха (Якутия) заняла 10-е место в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов Российской Федерации.

По сводному индексу инвестиционной привлекательности па первом месте Тюменская область, затем Краснодарский край, Республика Татарстан, Санкт-Петербург, Ханты-Мансийской округ, Ленинградская область, Ненецкий автономный округ, Ямало-Ненецкий автономный округ, Республика Коми. На следующем после Якутии 11-м месте – Сахалинская и Магаданская области.

Сводный индекс инвестиционной привлекательности включал распределение регионов по значениям следующих показателей: объем инвестиций в основной капитал на душу населения, темп роста инвестиций в основной капитал, объем строительных работ на душу населения. Темп роста объема строительных работ, ввод жилья на душу населения, доля прибыльных предприятий. По объему инвестиций в основной капитал на душу населения Республика Саха (Якутия) вошла в группу с максимальными значениями с показателем в 203,0 тыс. рублей., при среднероссийском значении равном 92,3 тыс. рублей.

Кроме того, Республика Саха (Якутия) вошла в группу регионов, в которых социально-экономическое «положение лучше среднероссийского». Всего в этой группе 6 субъектов: Республики Татарстан, Коми, Саха (Якутия), а также Московская область, Краснодарский край и Калужская область. При этом аналитики ведомства отмечают, что в 9 регионах страны социально-экономическое «положение значительно лучше среднероссийского». К таким относятся – Ямало-Ненецкий, Ханты-Мансийский, Чукотский и Ненецкий автономные округа, Тюменская, Сахалинская, Ленинградская области, а также города Москва и Петербург.

По сводному индексу реального сектора экономики Республика Саха (Якутия) вошла в число группы «положение значительно лучше российского»: Чукотский автономный округ, Сахалинская область, Ямало-Ненецкий автономный округ, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ, г. Москва, Республика Коми, Ненецкий автономный округ, Республика Саха (Якутия). В том числе по объему отгруженной продукции на душу населения (при среднероссийском значении, равном 111,9 тыс. руб. за период с начала года) Якутия вошла в группу субъектов с максимальными значениями и здесь тоже заняла 10 место с показателем 158,7 тыс. руб.

«... Таким образом, для целей реализации инвестиционных проектов приоритетными отраслями Республики Саха (Якутия) являются:

- 1) минерально-сырьевой комплекс;
- 2) топливно-энергетический комплекс;

- 3) алмазообрабатывающая и ювелирная промышленность;
- 4) транспортно-логистическая инфраструктура и дорожное хозяйство;
- 5) агропромышленный комплекс;
- 6) лесопромышленный комплекс;
- 7) строительный комплекс: производство строительных материалов и развитие жилищного строительства;
- 8) социальная сфера и ЖКХ;
- 9) охрана природы и экологическая безопасность;
- 10) научно-образовательный и инновационный комплекс;
- 11) информационно-телекоммуникационный комплекс;
- 12) туризм и рекреация...»

Рассматривая по территориальным приоритетам, нефтегазовый комплекс Республики – это Западная Якутия.

В период до 2022 гг. в Западной Якутии планируется реализация следующих крупных промышленных и инфраструктурных инвестиционных проектов:

- Освоение Чаяндинского нефтегазоконденсатного месторождения;
- Освоение Талаканского нефтегазоконденсатного месторождения;
- Строительство подземных рудников по добыче алмазов;
- Строительство Ленского нефтеперерабатывающего завода;
- Строительство Ленского лесопромышленного комплекса;
- Увеличение мощности Светлинской ГЭС;
- Комплексное развитие электросетевой инфраструктуры Западной Якутии;
- Строительство автомобильной дороги федерального значения «Виллой»;

Чаяндинское – крупное нефтегазоконденсатное месторождение в России. Открыто в 1989 году. Расположено в Ленском районе Якутии. Запасы месторождения по категории С1+С2 составляют 1,24 триллиона кубометров газа, 68,4 миллиона тонн нефти и конденсата.

Запасы месторождения:

Природный газ:

С1 379,7 млрд. куб. м.

С2 861,2 млрд куб. м.

Газовый конденсат:

С1 – 5732 тыс. тонн;

С2 – 12657 тыс. тонн;

Нефть:

С1 – 42,5 млн тонн;

С2 – 7,5 млн тонн.



Рис. 1. Месторождение «Чаяндинское»

Лицензия на Чайндинское нефтегазоконденсатное месторождение предоставлена «Газпрому» в соответствии с распоряжением Правительства РФ от 16 апреля 2008 года.

Планируется в качестве источника заполнения проектируемого газопровода Газопровод «Сила Сибири».

Талаканско-нефтегазоконденсатное месторождение – крупное нефтегазоконденсатное месторождение в Якутии. Расположено на юго-западе республики, в среднем течении реки Лена, в 300 км от города Киренска (Иркутская область). Лицензия на разработку месторождения принадлежит компании «Сургутнефтегаз»^[1]. Для увеличения темпов формирования нового центра нефтегазодобычи вблизи месторождения компанией «Сургутнефтегаз» построен аэропорт «Талакан», который, как предполагается, будет способствовать ускоренному развитию транспортной сети как в промышленных, так и в социальных целях^[2].

Месторождение разделено на три отдельных блока: Центральный, Восточный и Таранский. Извлекаемые запасы нефти на Талаканском месторождении по категории C_1 составляют 105,449 млн тонн, по категории C_2 – 18,132 млн тонн, запасы газа по категории C_1 – 43,533 млрд кубометров, по категории C_2 – 19,634 млрд кубометров, запасы конденсата по категории C_1 – 375 тыс. тонн.

Одним из проектов нефтегазового комплекса РС (Я) – строительство магистрального газопровода «Якутия – Хабаровск - Владивосток»



Протяженность – 3 177 км, в т.ч. 1 312 км по территории Республики Саха (Якутия). Диаметр 1 420 мм, рабочее давление 9,8 МПа (100 кгс/см²), производительность 30 млрд. м³ в год. Труба из стали класса прочности К60 с заводским наружным трёхслойным полиэтиленовым покрытием. Толщина стенки от 21,7 до 32,0 мм.

Находится В статусе разработки, Стоимость 283 201 000 000 Р

Количество компрессорных станций – 9 единиц, в т.ч. 5 единиц на территории республики. Суммарная мощность КС 663 МВт (мощность агрегатов составляет 25 МВт по схеме 2 рабочих и 1 резервный).

Переходы через крупные водотоки – 12 ед. (включая резервные нитки «дюкеры»). Переходы через малые и средние водотоки – 224 ед. Переходы через водотоки осуществляются траншейным способом. Мощность по проекту (единиц): 2016 г. – ввод в эксплуатацию (L=2 965,2 км, D=1420x29(32)мм, P=9,8МПа). Инициатор проекта является ОАО «Газпром»

Литература

1. Указ Президента Республики Саха (Якутия) от 4 октября 2012 года № 1652 ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) на период до 2016 года и основные направления до 2030 года.

2. <http://www.sakha.gov.ru/node/171866> - Дата обращения 19.03.15
3. <http://investyakutia.com>- Дата обращения 19.03.15
4. <http://investinregions.ru/regions/yakutia/> - Дата обращения 19.03.15
5. <http://www.inproex.ru/passport/83> - Дата обращения 19.03.15
6. <http://www.sakha.gov.ru/node/171866> - Дата обращения 19.03.15
7. Данные egks.ru - Дата обращения 19.03.15
8. Данные Агентства инвестиционного развития РС (Я)

Я.В. Егорова, Н.Н. Петрова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОТОКИ ИНВЕСТИЦИЙ

Аннотация: Работа посвящена слияниям и поглощениям компаний и их влиянию на международные потоки инвестиций.

Ключевые слова: экономика, глобализация, рынки, компании, поглощение, слияние.

На современном этапе развития экономики в условиях глобализации, технологического прогресса и либерализации рынков усиливается конкурентная среда, тем самым повышается актуальность процессов слияний и поглощений. Эти процессы являются внешним механизмом роста компаний.

Под слиянием понимается объединение нескольких фирм, в результате которого одна из них выживает, а остальные утрачивают свою самостоятельность и прекращают существование. А поглощение компании можно определить как взятие одной компанией другой под свой контроль, управление ею с приобретением абсолютного или частичного права собственности на нее.

Чем же поглощения отличаются от слияния? Отличие поглощений от слияний заключается в том, что поглощающая компания приобретает контрольный пакет акций другой компании. Если приобретен пакет, превышающий 75 % обыкновенных акций, то поглощаемая компания теряет свою юридическую самостоятельность и превращается в подразделение компании-покупателя. Если же приобретен пакет, составляющий менее 75 % обыкновенных акций, то поглощаемая компания может не потерять своей юридической самостоятельности, а стать дочерним предприятием (филиалом) поглощающей компании [2].

Слияния и поглощения делят на три вида: горизонтальные, вертикальные и конгломератные. Горизонтальные слияния и поглощения - это объединение двух конкурентов из одной отрасли, вертикальные - объединение двух компаний, имеющих отношение «покупатель-продавец», конгломератные - объединение двух неконкурирующих компаний из разных отраслей, не имеющих отношения «покупатель-продавец».

Мотивы для осуществления слияний и поглощений следующие:

1. Увеличение финансово-экономических показателей, которое невозможно при естественном росте;
2. Выправление финансового положения компании;
3. Приобретение новой формы публичности для привлечения иностранных инвестиций;
4. Выгодный выход собственника из бизнеса путем обмена своих акций на акции поглощаемой компании;
5. Спекулятивные мотивы.

В 2014 году, по данным UNCTAD, рынок международных слияний и поглощений достиг максимального уровня с 2011 года, составив \$384 млрд. Наиболее активно слияния и поглощения происходили в финансовой сфере, фармацевтике, металлургии, коммуникациях и медиаиндустрии. Лидером в прошлом году стала финансовая отрасль – на нее пришлось до 35 % всех международных сделок. Стоимость 222 сделок по слиянию и поглощению оценивалась более чем в \$1 млрд. [4]. В тройку лидеров по этим сделкам вошли Китай, Гонконг и США. А пиковым годом в совершении сделок слияния и поглощения был 2007.

Американская практика процессов слияний и поглощений берет начало с 1980-х годов. И причем является успешной, так как американский рынок является наиболее емким и технологичным, тем самым привлекая иностранных инвесторов. В американских трансграничных сделках вспомогательным мотивом является оптимизация налоговых выплат. Например, покупка американским производителем

медицинской техники Medtronic своего ирландского конкурента Covidien за \$42,9 млрд. стала одной из крупнейших попыток сменить налоговую прописку с целью уменьшения налоговых выплат. В 2014 году состоялись две очень крупные сделки – это поглощение ирландской фармацевтической компанией Actavis американской Allergan – производителя инъекций от морщин Botox – за \$66 млрд. и слияние американских нефтесервисных компаний Halliburton и Baker Hughes стоимостью \$34,6 млрд. [4]. А российская практика началась сравнительно недавно. Доля российского рынка в общемировом объеме сделок слияния и поглощения составляет менее 4 % от глобального рынка [3, стр. 4]. Крупнейшая сделка в 2013 году была покупка британской BP почти 20 % акций «Роснефти» в рамках сделки по ТНК-BP.

Как же слияния и поглощения влияют на международные потоки инвестиций? В 2014 году объем сделок по слиянию и поглощению, в которых иностранная компания приобретает российскую, составила \$3,2 млрд. Это в три раза меньше, чем в 2013 году. Что касается российских металлургических и сырьевых капиталов, то им сложнее получать инвестиции из-за падения цен на их продукцию. Объем потока иностранных инвестиций зависит от качества сделок, принятия правильных стратегических решений при осуществлении сделок слияния и поглощения. Чем стратегически правильнее будет осуществлена сделка, тем больше будет поток иностранных инвестиций. И также немаловажную роль играет создание нормативной базы страны, ее инвестиционная привлекательность, конкурентоспособность на мировом рынке. Политическая обстановка страны тоже влияет на поток иностранных инвестиций, особенно введение различных санкций против России и Украинский кризис повлияли на уменьшение потоков инвестиций.

Литература

1. Банковский вестник. Привлечение иностранных инвестиций: слияния и поглощения. – 2008. – С. 50-51.
2. Ермолаева, М.А. Реструктуризация компании как способ повышения ее рыночной стоимости. Слияния и поглощения.
3. Рынок слияний и поглощений в России в 2010 году и I квартале 2011 года / КПМГ. 2011. Апрель.
4. Rbc.ru.

Я.В. Егорова, О.В. Попова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРОБЛЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ

Аннотация: Рассматриваются проблемы и перспективы развития российского менеджмента.

Ключевые слова: управление, российский менеджмент, технологии управления, эффективность менеджмента, Россия.

Происходящие в России реформы, привели к изменению социально-структурных отношений, перераспределению власти, возникновению многообразия форм собственности, возрождению предпринимательства, становлению институтов рыночной экономики, в том числе и менеджмента, как совершенно другого подхода к управлению, которое соответствует рыночным условиям.

Что же такое менеджмент? Менеджмент как профессиональный вид деятельности по управлению людьми в отраслях экономики, где предполагается получение прибыли как конечного результата, подразумевает наличие субъектов управления – менеджеров. Менеджеры – руководители рыночного типа, работа которых направлена на объект – хозяйственную деятельность организации. Они возглавляют коммерческие организации, выполняя управленческие функции и принимая стратегические решения [2].

В отличие от запада, российская практика менеджмента составляет около двадцати лет. Она основана на опыте зарубежья с учетом особенностей российской экономики и менталитета. В современных условиях кризиса проблемы управления и принятия правильных решений играют важную роль [1].

Существуют три основные проблемы российского менеджмента.

Первая – связана с недостатком квалифицированных менеджеров в условиях рыночной экономики.

Вторая проблема – связана с коррумпированностью современной экономики РФ на всех уровнях.

Третья проблема – связана с тем, что самый эффективный и доходный бизнес в России – это управление государственными ресурсами. При этом наблюдается большой недостаток топ-менеджеров высшей

квалификации, которые могут эффективно управлять частными компаниями, для поддержания конкурентоспособности на мировых рынках. Пока это получается не во всех отраслях, а только в ресурсных, которые связаны с экспортом вооружений и экспортом полезных ископаемых.

Теорией и практикой менеджмента доказано, что развитие на всех уровнях современных экономических систем связано с информационными, коммуникационными и другими современными технологиями управления, прогнозируется, что и их доля будет расти высокими темпами.

Обычно считают, что российские компании отстают от своих зарубежных конкурентов по эффективности менеджмента из-за несовременных технологий и отсутствия прозрачности бизнеса, также из-за недооценки роли постоянного развития и повышения качества всех своих подсистем. В настоящее время пока не выработаны теоретические и методологические позиции по использованию менеджмента для вывода страны из экономического кризиса. Это относится не только к России, но и к ведущим зарубежным странам.

К настоящему дню выработаны четыре направления решения проблем менеджмента в России:

- Воссоздание системы повышения квалификации на базе соответствующих отраслевых институтов и бизнес-школ;
- Подготовка российских менеджеров за рубежом в ведущих школах менеджмента и центрах подготовки кадров;
- Использование опыта предприятий - мировых лидеров, которые самостоятельно формируют кадры менеджеров;
- Создание Президентской программы подготовки управленческих кадров для российских предприятий. Реализация программы начата еще в 1998 г. По этой программе обучаются российские менеджеры или владельцы собственных предприятий (до 40 лет), успешно прошедшие вступительное тестирование и собеседование.

Но, все равно, очень остро стоит проблема менталитета и нехватки высококвалифицированных менеджеров, которые смогли бы разрабатывать собственные целевые программы развития и внедрения новых методов и технологий менеджмента.

Литература

1. Горбунов, А.В. Проблемы менеджмента качества в России / А.В. Горбунов // Менеджмент сегодня. – 2009. – № 7. – С. 5-15.
2. Каргина, Р.Ю. Проблемы и перспективы развития российского менеджмента / Р.Ю. Каргина. – Казань : Бук, 2014. – С. 153-155.

С.А. Сукнёва, И.А. Елишина,
Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

ДЕМОГРАФИЧЕСКОЕ СТАРЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ И ЗАНЯТОСТЬ ЛИЦ «ТРЕТЬЕГО ВОЗРАСТА» В СЕВЕРНОМ РЕГИОНЕ

Аннотация: В работе рассматриваются проблемы занятости лиц «третьего возраста», т.е. пенсионеров.

Ключевые слова: северные регионы России, демографический потенциал, трудовой потенциал, возрастная структура населения.

Социально-экономическое развитие северных регионов России существенно сдерживается кадровым дефицитом, сформировавшимся в результате действия на протяжении последних десятилетий неблагоприятных демографических тенденций, обусловленных сменой миграционного вектора и потерями демографического и трудового потенциала этого обширного, но малонаселенного региона страны. В условиях демографического старения населения, дефицита трудовых ресурсов, а также наблюдающихся трансформаций на рынке труда все более актуальна проблема повышения занятости лиц так называемого, «третьего демографического возраста».

Современный возрастной состав населения Республики Саха (Якутия) сложился в результате снижения уровня рождаемости, миграционных перемещений и смертности населения. В республике, также как

и по России в целом, отмечается тенденция к увеличению численности лиц пожилого возраста в общей численности населения, что обуславливает дальнейшее развитие процесса старения населения, который неминуемо влечет за собой существенное старение его работоспособной части (табл.1).

Таблица 1

Возрастная структура населения РС (Я), тыс. человек

Годы	Все население	в том числе в возрасте, лет					
		моложе трудоспособного		в трудоспособном		старше трудоспособного	
1990	1111,5	356,1	32,0 %	667,3	60 %	70,3	6,3 %
2000	962,5	271,1	28,1 %	597,0	62 %	94,3	9,7 %
2005	950,7	236,5	24,8 %	616,7	64,8 %	97,4	10,2 %
2010	949,4	220,9	23,2 %	608,9	64,1 %	119,4	12,5 %
2012	958,5	223,2	23,3 %	613,1	68,2 %	122	12,7 %
2013	955,6	227,0	23,8 %	595,5	62,3 %	132,9	13,9 %
2014	954,8	229,8	24,1 %	586,4	61,4 %	138,4	14,5 %

Источник: Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия). – 2012: Стат.сб.

За рассматриваемый период в республике произошли значительные изменения в возрастной структуре населения. Так, если в 1990 году возрастной состав населения Республики Саха (Якутия) характеризовался высокой долей лиц в трудоспособном возрасте (60 %), лиц моложе трудоспособного возраста (32 %) и более низкой долей пожилого населения (6,3 %), то к 2014 году изменения произошли в каждой из этих возрастных групп. Следует обратить внимание на такую особенность, которая наблюдается в возрастной структуре населения республики: увеличивается доля трудоспособного населения. Что стало результатом влияния демографической волны – в настоящее время в активном трудоспособном возрасте находится многочисленное поколение родившихся в середине 1980-х гг. Наряду с процессом старения населения в самой структуре трудоспособного населения увеличивается доля населения старших (40 лет и более) трудоспособных возрастов, снижается доля населения моложе трудоспособного. Казалось бы, что за исследуемый период этот показатель в Республике Саха (Якутия) изменился не существенно, но ситуация усугубляется тем, что значительно увеличилась численность населения старше трудоспособного возраста с 6,3 % в 1990 г. до 14,5 % в 2014 г. Необходимо отметить, что к настоящему времени структурный фактор пополнения трудовых ресурсов в республике себя практически исчерпал. Начиная с 2008 г. отмечается абсолютное сокращение населения в трудоспособном возрасте. На смену уходящему поколению лиц, достигших пенсионного возраста приходит малочисленное поколение родившихся в 1990-е гг. Одновременно с уменьшением численности достигших 16-летнего возраста, происходит увеличение количества пенсионеров [6, с. 265]. Действие структурного фактора проявляется с одной стороны в снижении резервов пополнения трудовых ресурсов, а с другой – в старении трудовых ресурсов, увеличении числа лиц, достигающих верхних границ трудоспособного возраста. Оба рассмотренных фактора отрицательно сказываются на воспроизводстве трудовых ресурсов.

В структуре занятого населения Республики Саха (Якутия) отмечается увеличение количества лиц старше трудоспособного возраста, значительная доля населения этой возрастной группы вовлечена в трудовую деятельность. Чаще всего это объясняется необходимостью повысить уровень своих доходов и получать дополнительную прибавку к пенсии, но и стремление сохранить свою «социальную значимость» также является сильной мотивационной установкой для продолжения профессиональной деятельности.

Из таблицы 2 видно, что растет число занятых в экономике лиц пенсионного возраста.

Таблица 2

Численность и структура трудовых ресурсов РС (Я), на конец года, тыс. чел.

Возраст	2000	2005	2010	2012	2013	2013 в % к 2000
Всего	598,8	635,5	642,7	646,2	640,6	93,4
В т.ч.: в трудоспособном	574,7	597,3	592,5	583,6	579,4	99,1
моложе трудоспособного	271,1	238,1	223,1	227,0	229,8	118
старше трудоспособного воз- раста, занятые в экономике	20,6	27,0	31,0	38,0	37,3	55,2

Источник: Статистический сборник Труд и занятость в РС (Я) – 2010 г., 2013 г.

Так, в 2000 году численность занятого населения в этой возрастной группе составляла 20 602 человек, в 2005 году – 27 044, а к 2013 г. существенно выросла и составила свыше 37 тыс. человек, т.е. за рассматриваемый период занятость в «третьем возрасте» увеличилась на 55,2 %.

Наиболее полное представление о взаимосвязи уровня образования и занятости населения пенсионного возраста в Республике Саха (Якутия) дают материалы переписей населения. За период между переписями 1989 и 2010 гг., численность занятого населения старше трудоспособного возраста возросла на 50,2 % (1989 г. – 17,7 тыс. чел., 2010 г. – 35,1 тыс. чел.) (табл. 3). При этом необходимо учитывать, что пятилетняя разница в возрасте выхода на пенсию влияет на более высокий уровень занятости женщин пенсионного возраста. В результате анализа переписей населения выявлены различия во влиянии уровня образования на занятость мужчин и женщин пенсионного возраста. С повышением уровня образования растет доля занятых мужчин и женщин в пенсионном возрасте. Особенно заметный рост в уровне занятости пенсионеров наблюдается для женского населения, доля которых в структуре занятого населения выросла с 4 до 11,3 %. Наибольший рост отмечается по группе с высшим образованием – с 0,7 % в 1989 г. до 3,8 % в 2010 г. Растет число работающих пенсионеров со средним образованием, однако же, их число гораздо ниже количества занятых специалистов с более высоким уровнем образования.

Таблица 3

Занятость населения старше трудоспособного возраста (мужчины 60-72 лет, женщины 55-72 лет) по уровню образования по Республике Саха (Якутия), по итогам ВПН – 1989, 2002, 2010 гг., тыс. чел.

Группы	1989 г.		2002 г.		2010 г.	
	мужчины	женщины	мужчины	женщины	мужчины	женщины
Все население, занятое в экономике	326,3	283,9	216,7	209,0	228,3	221,0
Из них занято лиц старше трудоспособного возраста	6,1	11,5	6,6	13,7	7,3	25,0
В том числе: с высшим образованием	1,2	2,1	2,3	9,9	2,8	8,4
со средним профессиональным образованием	2,0	5,7	1,7	5,2	2,9	12,1
со средним общим образованием	1,3	2,8	0,1	1,4	1,1	3,3

Такое неодинаковое отношение к продолжению трудовой деятельности в подгруппах с различным уровнем образования не случайно. Возможно, востребованность пенсионеров с высшим образованием, объясняется тем, что наличие высокого уровня профессиональной подготовки и огромного производственного опыта создает заинтересованность работодателя в сохранении и использовании труда квалифицированных работников. Гораздо ниже доля занятых пенсионеров, имеющих невысокую профессиональную

подготовку или вообще не имеющих таковой. Это может быть связано с более неблагоприятными условиями труда, предлагаемыми работодателями пенсионерам с низким уровнем образования.

Несмотря на растущую занятость лиц пенсионного возраста, проблема трудоустройства для граждан этой возрастной группы остается актуальной. Многие вышедшие на пенсию, хотели бы продолжить свою трудовую деятельность. Однако же, зачастую занятость людей в пенсионном и предпенсионном возрасте представляется проблематичной, в связи с чем, нельзя не отметить сложившуюся дискриминацию по возрасту при их трудоустройстве. Сами «...пожилые, занятые в какой-либо сфере деятельности... протестуют против исключения их из равноправной трудовозрастной группы и против обыденного представления об обязательности оставления работы с достижением пенсионного возраста» [2, с. 75].

Как отмечают исследователи, несмотря на дефицит трудовых ресурсов, на рынке труда существует жесткая конкуренция, в условиях которой работоспособность лиц «третьего возраста» воспринимается неоднозначно и требует новых организационных и социально-экономических решений. В условиях современной экономической ситуации, во многих отраслях экономики преобладает потребность в более молодых кадрах. Конечно, наличие специального образования и опыта может позволить старшему поколению конкурировать с молодежью, но, всё же, не дает гарантий трудоустроиться по своей специальности, после достижения пенсионного возраста. Это во многом обусловлено кадровой политикой руководителей большинства предприятий и организаций в отношении пожилых сотрудников. По мнению А.Г. Левинсона, для приема на хорошую работу работодателями введен ценз в 35-40 лет, который отражает факт изменения у человека в силу возраста неких психофизиологических качеств: снижение подвижности психики, гибкости, физической силы, работоспособности, утомляемость и др. [3, с. 52]. Поэтому пенсионеров чаще всего принимают на должности, которые не привлекают молодежь из-за низкой оплаты труда и отсутствия перспектив профессионального роста.

С целью исследования уровня жизни населения, в 2014 году, Федеральной службой государственной статистики РФ было проведено комплексное наблюдение условий жизни населения. Обследованым было охвачено 60 тыс. домохозяйств в целом по стране во всех субъектах России, в Республике Саха (Якутия) в обследовании приняли участие 486 домохозяйств. Для анализа занятости населения пенсионного возраста из материалов указанного обследования были отобраны 248 домохозяйств городов Ленск, Мирный, Якутск, а также Верхнее-Колымского и Усть-Алданского районов Республики Саха (Якутия). Среди опрошенных лиц старше трудоспособного возраста, 48,7 % составили мужчины и 51,2 % – женщины. Среди них продолжают работать 47 % респондентов.

Подавляющее большинство неработающих пожилых людей, ответивших на вопрос о причинах незанятости, ссылается на достижение ими пенсионного возраста, причем в сельской местности, процент выбравших данный ответ выше, чем в городской. Проблема нехватки рабочих мест и сложности с трудоустройством, вынуждают многих сельских жителей выходить на пенсию сразу по достижению ими пенсионного возраста. Многие из неработающих пенсионеров отметили, что не работают потому, что помогают детям в воспитании внуков. По состоянию здоровья не работают 7,5 % опрошенного населения пенсионного возраста (табл. 4).

Таблица 4

Распределение ответов на вопрос «Если Вы уже не работаете, по какой причине?»

Варианты ответов	в % от количества ответивших					
	Всего по РС (Я)	г. Якутск	г. Ленск	г. Мирный	Усть-Алданский район	Верхне-Колымский район
В связи с достижением пенсионного возраста	28,5	20,8	5,2	13,6	51,8	62,8
Не могу работать по состоянию здоровья	7,5	4,1	10,5	9,0	14,8	11,1
Нет мест или работы для трудоустройства	5	4,1	10,5	13,6	-	18,5
Сокращение или ликвидация предприятия	3,3	4,1	-	13,6	3,7	-
Помогаю детям в воспитании внуков	5,3	8,3	15,7	4,5	3,7	7,4

Люди пенсионного возраста имеют богатый профессиональный опыт и силы для продолжения трудовой деятельности. Однако стоит отметить, что за последние несколько лет хоть и растет число обращений граждан в центры занятости для содействия в поиске работы.

Процесс постарения населения невозможно будет избежать, даже путем усиленного воздействия на процессы рождаемости. К тому же, родившиеся сегодня, лишь спустя 16-20 лет пополнят ряды трудовых ресурсов. В связи с этим необходимо искать способы более полного и эффективного использования значительного жизненного опыта старшего поколения. Активное вовлечение лиц «третьего возраста» в экономические и социальные отношения в условиях современной экономической ситуации, может дать положительный экономический эффект. Больше образованных людей, в том числе пожилых – это большие возможности для экономического роста, так как в условиях демографического старения пожилые люди с высоким уровнем образования и мотивацией занятости представляют собой фактор устойчивого регионального экономического развития.

Литература

1. Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия). 2012 : Стат. сб. / Саха (Якутия) стат. – Якутск, 2012.
2. Ковалева, Н.Г. Пожилые люди: социальное самочувствие / Н.Г. Ковалева // Социологические исследования. – 2011. – № 7. – С. 73-79.
3. Левинсон, А.Г. Институциональные рамки старости / А.Г. Левинсон // Вестник общественного мнения: данные, анализ, дискуссии. – 2011. – Т. 109. – № 3. – С. 52-81.
4. Образование в Республике Саха (Якутия). Итоги Всероссийской переписи населения 2010 года : Стат. сб. / Саха (Якутия) стат. – Якутск, 2012. – Т. 3. Кн. 1, 2.
5. Образование. – Москва : ИИЦ «Статистика России», 2004. – Итоги Всероссийской переписи населения 2002 года: / Федер.служба гос. статистики; Т. 3. Кн. 2. – С. 1724-1726.
6. Сукнёва, С.А. Демографический фактор формирования трудовых ресурсов северного региона / С.А. Сукнёва // Проблемы современной экономики. – 2014. – № 4. – С. 265-267.
7. Труд и занятость в Республике Саха (Якутия): Статистический сборник / ТО ФСГС по Республике Саха (Якутия). – Якутск, 2010; 2013.

А.Е. Ефимова, М.А. Мординова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Аннотация: Статья посвящена исследованию современных тенденций развития внешнеэкономических связей России. Проведен анализ внешней торговли России в условиях экономических санкций. Отмечено, что высокими темпами развивается внешнеэкономическое сотрудничество России с Китаем. Следует усилить взаимодействие с другими странами АТЭС и БРИКС.

Ключевые слова: экономические санкции, внешняя торговля, торговые партнеры, восточный или азиатский вектор российской внешней политики, Россия, Китай, ЕС, АТЭС, БРИКС.

События 2014 года в Украине стали причиной действий Запада и США по введению экономических санкций в отношении России. Экономические санкции – распространенный в истории инструмент давления Запада на страны, которые пытаются проводить самостоятельный экономический и политический курс. Санкции применяются политиками для решения международных разногласий, ведь они приводят к гораздо меньшим затратам и человеческим жертвам, в отличие от войны. При всей сложившейся ситуации нельзя упускать из виду тот факт, что в современном экономическом мире невозможно представить какое-либо государство, исключенное из системы мировых хозяйственных связей. В этих условиях особую актуальность приобретает изучение изменений во внешней торговле России.

Статистика 2013 года свидетельствует о том, что в торговом балансе страны главными партнерами остаются страны ЕС (42,2 % импорта и 53,8 % всего экспорта), АТЭС (34,3 % импорта и 18,9 % экспорта) и СНГ (13 % импорта и 14 % экспорта), крупнейшие из них - Китай и Германия [1]. По итогам 2014 года основными торговыми партнерами России стали Китай (поставил товаров на 51 миллиард долларов),

Германия (почти 33 миллиарда долларов), США (18,5 миллиарда), Италия (12,7 миллиарда), Франция (10,7 миллиарда).

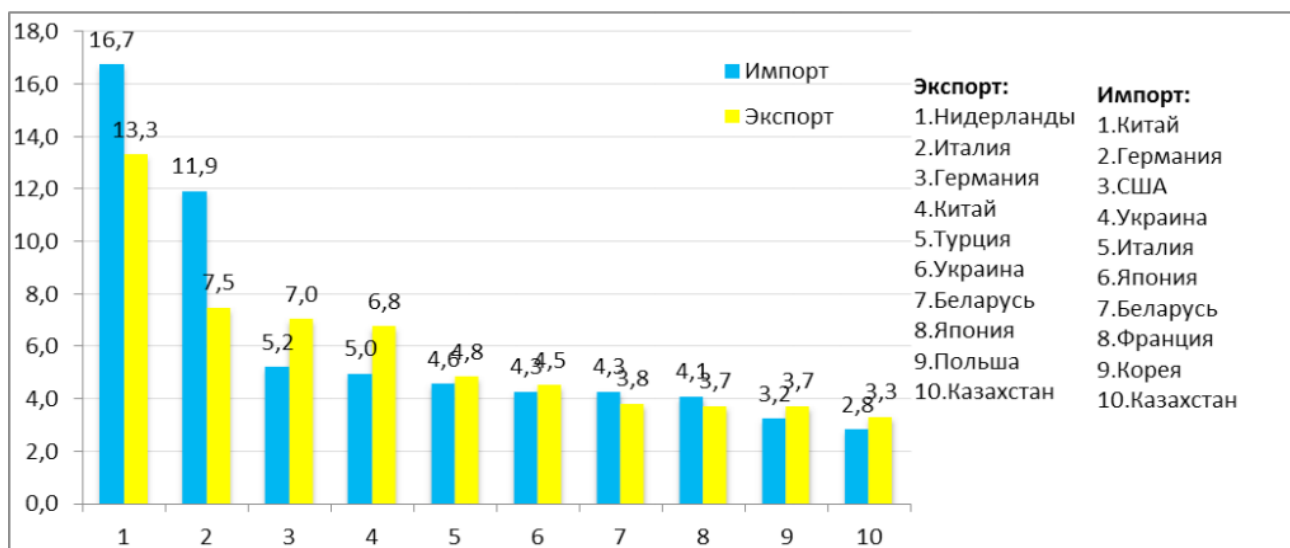


Рис. 1. Крупнейшие торговые партнеры России, в % к общему импорту и экспорту (по данным Федеральной таможенной службы, 2013 г.)

В структуре экспортной продукции России в страны Западной Европы преобладают энергоносители (нефть, природный газ), цветные металлы (медь, алюминий, никель, магний, олово и др.), черные металлы, лес и лесоматериалы, продукция химической промышленности. Импортирует Россия из этих стран в основном автомобили, электротехнические изделия, станки, изделия точной механики и оптики, разнообразное технологическое оборудование и др., изделия легкой промышленности (ткани, одежда, обувь), фармацевтики и косметики, бытовой химии, искусственные материалы, мебель, продовольственные (мясные, овощные и фруктовые консервы, кондитерские и макаронные изделия, вина, соки и др.) и сельскохозяйственные товары.

Имея в виду значительную зависимость Российской Федерации от стран Западной Европы можно выявить колоссальную зависимость стран Европы от экспортных поставок российских энергоресурсов. Объемы продаж нефти Российской Федерации в страны Европы составляют 67,5 %, в Китай 16,9 % и 6 % в США от общего объема экспорта нефти [1]. Из общего объема потребления экспортной нефти в Европе на долю российских нефтегазовых компаний приходится 46,4 %. За короткое время восстановить снабжение Европейских стран из других регионов не удастся, поэтому с этой точки зрения Европа в ближайшей перспективе является надежным партнером. Что касается США, главные инициаторы санкций, способны объявить эмбарго и прекратить покупку российской нефти, так как ее потребление составляет всего 5 % от потребности. Россия чтобы компенсировать потерю партнеров может переориентировать потоки энергетических ресурсов на рынки Индии и Японии (сейчас потребляют менее 1 % российской нефти), на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона (сейчас только 4 %, основа потребления – нефть с Ближнего Востока).

Газовая отрасль России практически полностью ориентирована на страны Европы и СНГ, так в Европу поступает 64,7 % российского газа, в страны постсоветского пространства – 27,85 %, оставшаяся доля - в Азию [1]. Для большинства стран Европы российский газ – важная составляющая импорта. В целом для Европы доля российского газа в структуре импорта составляет 35 %. США используют газ из Канады, и заинтересованы в том, чтобы Европа постепенно переходила на американский сланцевый газ. Переход на поставки сланцевого газа из США в Европу требует значительных средств и времени для оборудования портового хозяйства, создания танкерного флота и т.д. Стоимость сланцевого газа много дороже, по сравнению с российским трубопроводным газом.

Зависимость европейских стран от российского газа [1]

Страны	Доля российского газа в импорте газа, %
Финляндия	100,0
Словакия	92,7
Польша	82,6
Венгрия	81,4
Греция	79,3
Турция	70,2
Чехия	66,0
Австрия	61,8
Германия	34,6
Бельгия	27,9
Италия	22,8
Франция	20,9
Нидерланды	14,5
Великобритания	0,0
Испания	0,0
Европа, всего	35,0

Таким образом, Россия сохраняет значительные объемы внешнеторговых операций, и является неотъемлемой частью мирового хозяйства. Но, тем не менее, степень взаимосвязей может быть различной. Для России подобная зависимость от мира может отразиться, прежде всего, на обеспеченности страны стратегически важными товарами, такими как лекарства, продовольствие, технологии, комплектующие для производств. При ужесточении санкций российский фармацевтический рынок останется практически без импортной продукции, так как его основной поставщик - это страны Европы (на крупнейших европейских поставщиков приходится 71,8 %, на США – 4,7 % и на Индию – 6,1 %). Доля импортной продукции, превышающая 80 % российского рынка лекарств, несомненно, внушительная для обеспечения безопасности государства. В докладах экспертов Университетской лиги ОДКБ [2] отмечено, что в условиях обострившихся международных отношений и введения государствами ряда взаимных санкций особую актуальность приобретает проблема обеспечения национальной продовольственной безопасности, при этом ключевое значение в этом вопросе отводится проблеме импортозамещения.

Самыми серьезными для России могут оказаться меры, затрагивающие финансовый сектор, но торговые ограничения пока не оказывают значительного негативного влияния на показатели внешнеторгового оборота. Без доступа к западным финансовым рынкам России приходится достаточно тяжело. Национальная экономика уже привыкла к дешевым западным деньгам, а сейчас эти возможности серьезным образом подорваны. Сумма валютных резервов РФ сегодня, 360 221 млн долл. [3] к сожалению, способна только защитить страну от острого долгового кризиса, но не способна покрыть недостаток иностранных инвестиций. Финансовые санкции могут ограничить возможности России по продаже нефти и природного газа на мировых рынках и создать угрозу жизненно важному импорту энергоносителей в Европу. Пока Запад выбрал для применения санкций российские энергетические компании и банки, которые не сильно интегрированы с европейской экономикой. Многие эксперты утверждают, что и экономике США ввод санкций в отношении Российской Федерации может принести значительный ущерб. Так как существуют значительные связи экономических сфер двух держав. Объем российских государственных средств в банковской системе США составляет около 400 миллиардов долларов. Российская денежная система - одна из крупнейших держательниц американской валюты.

«На фоне выдвинутых санкций со стороны европейских партнеров, а ЕС остается крупнейшим внешнеторговым партнером на сегодняшний день, Россия разворачивает паруса отечественной экономики в сторону китайского «ветра перемен». Насколько сильным будет этот ветер и хватит ли его для того, чтобы лодка по имени российская экономика набирала свой ход, сегодня сказать достаточно трудно», – говорит Ковалев Виктор Евгеньевич, к.э.н., доцент, заведующий кафедрой внешнеэкономической деятельности УГЭУ [2]. Однако саммит АТЭС, проходивший в ноябре 2014 года в Китае, продемонстрировал большой

интерес сторон друг к другу, а подписание большого количества соглашений между Россией и Китаем выступило подтверждением развития взаимного внешнеэкономического сотрудничества двух стран опережающими темпами. При этом за последние полгода Россия и Китай заключили всего около 40 соглашений в банковской сфере, транспорте, энергетике, сельском хозяйстве, телекоммуникациях. Многие из данных соглашений предусматривают значительные инвестиции, платежи в национальных валютах, а значит, доступ к финансовым ресурсам, чего сейчас так не хватает России.

Ключевым вопросом российско-китайских отношений остается торгово-экономическое и энергетическое сотрудничество. Главы России и Китая договорились об усилении экономического партнерства в таких сферах, как энергетика и информационные технологии. Например, действия по совместной прокладке трубопроводов будут ускорены. В мае договор о поставках природного газа составил на общую сумму в 400 миллиардов долларов в Китай. Также китайская компания Huawei будет оказывать технологическое содействие и заниматься обеспечением инфраструктуры и поставки терминалов, так как в области развития мобильной телекоммуникации следующего поколения Россия идет с опозданием [4]. Особое значение нужно уделить соглашению о «валютном свопе», к которому пришли обе стороны во время визита премьера Ли Кэцзяна в Россию 16 октября 2014 года, что является одним из мер по экономическому сотрудничеству России и Китая. Срок данного соглашения три года, объем достигает 150 миллиардов юаней. Помимо заключения соглашения о «валютном свопе» между Центробанками обеих стран, которое позволяет в случае экстренных ситуации на валютном рынке взаимно обменивать валюты своих стран, так же продвигается финансовое и технологическое сотрудничество, особенно в сферах строительство железных дорог, информационные технологии и энергетика. В начале 2015 года Россия и Китай согласовали программы исследования космоса. Современный Китай может заменить западных партнеров по многим направлениям. Разумеется, душевой ВВП КНР более чем вдвое меньше российского и Китай по-прежнему зависит от иностранных, в том числе российских технологий для выпуска некоторых видов наиболее сложной военной и гражданской продукции. Но с точки зрения потребностей массового производства благодаря гигантским масштабам китайской промышленности в КНР можно найти почти все необходимые виды материалов, комплектующих и оборудования. Важно также помнить, что под контролем КНР находится Гонконг – один из ведущих финансовых центров мира с первоклассной судебной системой британского образца. Российские компании и ранее проявляли растущий интерес к Гонконгу (IPO «Русала» и IRC), но теперь его значение, очевидно, возрастет.

Однако восточный или азиатский вектор российской внешней политики не должен сводиться исключительно к китайскому направлению (хотя, оно, вне всякого сомнения, является одним из главных). Шанс для России состоит в собственном усилении, в последовательной реализации программы модернизации, что позволит ей успешно интегрироваться в АТР. При этом важно развивать сотрудничество не только с Китаем, но и с другими региональными игроками. Доминирующее положение КНР сильно сужает возможности для использования Россией своих конкурентных преимуществ. Поэтому наряду с развитием более тесного партнерства с Китаем в энергетических и других проектах следует усилить взаимодействие с другими странами региона, в частности с Республикой Корея, Японией (тем более, из всех стран «семерки» санкции Токио были самыми мягкими, большей частью формальными), Монголией, странами АСЕАН, а также с Индией. Но перспективы сотрудничества в рамках союзов ШОС, БРИКС, Россия-Китай-Индия пока ограничены, поскольку интересы участников этих форматов совпадают лишь по довольно узкому спектру вопросов.

Как мы видим, санкции ударяют не только по экономике России, но и Европа терпит значительные убытки, так как ответные меры заставляют Россию меньше импортировать, тем самым сокращая объемы европейского экспорта. Несмотря на переориентировку России к Восточным странам не стоит забывать про многосторонние политические, экономические, культурные связи со странами Западной Европы. К тому же рынок ЕС безусловно является самым емким местом назначения для товаров российского экспорта.

Литература

1. Центр научной политической мысли и идеологии (Центр Сулакшина). URL: <http://rusrand.ru/events/ekonomicheskoe-sanktsii-protiv-rossii-vyzovu-i-ugrozy>.
2. Аналитический центр «Эксперт-Урал» № 48 (625) 24 ноября 2014 URL: <http://www.expert-ural.com/archive/nomer-48-625/vneshneekonomicheskoe-sotrudnichestvo-rossii-kuda-.html>.
3. Центральный банк Российской Федерации URL: http://www.cbr.ru/hd_base/default.aspx?Prtd=mrrf_m.

4. Яковлева, А.И. Инновационное развитие мирового рынка телекоммуникаций / А.И. Яковлева, Я.И. Никонова // Инновационная наука и современное общество : сборник статей Международной научно-практической конференции. г. Уфа, 2014. – С. 92-93.

Э.И. Ефремов,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера СВФУ

ГЕОПОЛИТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: Статья посвящена геополитическим особенностям развития региональной нефтегазовой отрасли.

Ключевые слова: сырьевая экономика, топливно-энергетический комплекс, горнодобывающая промышленность, нефтегазовая отрасль, структурно-сырьевая специфичность хозяйства.

Общеизвестно, что экономика западных стран в большей степени развивается на базе высокорентабельных отраслей материального производства. В России, как отмечают ведущие экономисты-ученые, вся хозяйственная система держится на базе сырьевой экономики, то есть на доходах, получаемых от освоения и продажи природных ресурсов. В недрах Российской Федерации сосредоточены 30 % мировых запасов природного газа, около 7 % нефти. Она обеспечивает 10,6 % мировой торговли нефтью и 20,2 % – природным газом [Топливо-энергетический комплекс..., 2008, с. 19-40; Вахитов Г.Г. ... 2012, с. 163-184].

В этой специфичной по своей материально-производственной структуре экономике определяющую роль играет горнодобывающая промышленность, в частности нефтегазовая отрасль. Для примера можно отметить, что нефтегазовый комплекс (НГК) обеспечивает 25 % ВВП [Елагин..., с. 9-17], 45-50 % доходов федерального бюджета, 60-65 % российского экспорта [Коржубаев..., 2011, с. 3-19; С. Кимельман, 2012, с. 12]. От топливно-энергетического комплекса (ТЭК) доля нефтегазовой отрасли в налоговом поступлении превышает 90 %, в инвестициях в основной капитал – 75 %, в доходах от экспорта – 96 % [Коржубаев..., 2005, с. 15-20;].

Такая структурно-сырьевая специфичность хозяйства, а также прогрессирующая зависимость от нефтегазового «допинга» национальной экономики, несмотря на продолжающиеся негативные действия экономического кризиса, вынуждают экономику страны к дальнейшему широкомасштабному вовлечению в народнохозяйственный оборот огромных запасов нефти и природного газа. В результате этого при годовом потреблении порядка 129,0 млн т, с расчетом наращивания объема экспорта до 245 млн. т в год, ежегодно добывается более 480 млн т сырой нефти. По природному газу эти показатели составляют соответственно 432, 202 и 670 млрд. м³. Из приведенных показателей видно, что масштабы добычи нефти и газа в 1,6-3,7 раза превышают объемы их потребления [Вахитов Г.Г. ... 2012, с. 163-184].

В странах, базирующихся на экономику с товарно-производственной структурой, наоборот, многократно превышает не объем добычи, а потребления за счет умелой и эффективной организации импорта. Такой подход становится намного оправданным в условиях фантастического обвала цен на международных рынках нефти. В 2008 г. только в течение первой половины года цены на нефть снизились почти в 3,0-3,5 раза, а за полгода начиная с октября 2015г. нефть в среднем подешевела на 57 % – со 115 до 50 долл.

Тем не менее, в настоящее время продолжается жесткая конкуренция между продуцентами нефти за рынок сбыта нефтегазовой продукции. В результате этого установился примат потребления углеводородных ресурсов над производством, обуславливающий жесткую конкуренцию между государствами-производителями. Относительно России возникают сложности, связанные не только с конкурентной борьбой со странами-экспортерами и иностранными корпорациями, но и с выбором разноплановых условий, предъявляемых странами-потребителями. Положение, прежде всего, усугубляется резким изменением структуры потребительского рынка. Если раньше главными потребителями нефти и газа были три высокоразвитых региона – Северная Америка (прежде всего США), Европейский союз (Германия, Великобритания, Франция, Италия) и Северо-Восточная Азия (Япония, Южная Корея, Тайвань), то теперь в связи с ускорением экономического роста в таких странах, как Китай, Индия, Бразилия, Таиланд и ряде других государств, число серьезных потребителей углеводородных ресурсов значительно расширилось

[Энегетическая безопасность..., с. 47-52]. Происшедшие изменения в географической и страновой составляющей потребителей избавили добывающие страны от односторонней зависимости, обеспечили им большую свободу маневра и принципиально изменили характер взаимосвязей между партнерами по рынку. Теперь новые потребители не только конкурируют, но и энергично вторгаются в область прямых и портфельных инвестиций в страны-производители, диктуя свои условия.

В результате новых рыночных отношений проектируются различные варианты газо- и нефтепроводных маршрутов, учитывающие интересы больших государств. Только в Каспийском регионе в настоящее время сошлись интересы Америки, Европы, России, Китая и других стран.

Например, 29 % всех запасов нефти в 7 ведущих действующих проектах Казахстана контролируют компании США, 25 % - Индонезии, по 10-11 % – Италии и Великобритании, 6 % – Китая и всего 4 % - России. А Казахстан из этой конкуренции стремится выжать для себя наибольшую выгоду. При этом действие Казахстана исходит из следующего стратегического принципа, высказанного Н.Назарбаевым: «Если мы почувствуем, что транспортировка нефти через Баку – Джейхан обойдется на 15 долларов ниже, мы пойдем туда. А если и там станет тяжело, мы пойдем в Китай» [Энегетическая безопасность..., с. 136].

На международном рынке углеводородных ресурсов против экспортных проектов России создаются различные политического, экономического, размещенческого характера препятствия, реализовываются не приемлемые для страны нефтетранспортные проекты, сформировываются выдуманные США и Евро-союзом энергетические коридоры, нагнетается политизация энергетических проблем, оказывается давление на ряд стран азиатских и западных компаний со стороны США и т.д.

Под действием вышеприведенных усилий конкурентов был реализован крупный проект маршрута Баку – Тбилиси - Джейхан, минуя Россию, построен Южнокавказский газопровод Баку – Тбилиси – Эрзерум, на стадии разработки находятся несколько проектов нефтепроводов, связывающих нефтяные ресурсы Центральной Азии через Кавказ и зоны Черного моря с рынками Европы и т.д. В мутной воде международного рынка Китай успешно развивает свои отношения в поставке газа с Австралией, Казахстаном, Туркменией, странами Африканского континента, нефти – с географически удаленными регионами Латинской Америки, Африки и Ближнего Востока, с целью выхода на углеводородные рынки Персидского залива небезуспешно проводит переговоры с США и т.д.

В настоящее время существенными причинами, сдерживающими организацию крупных поставок трубопроводного газа из месторождений Восточной Сибири и Якутии в страны Северо-Восточной Азии, является отсутствие со стороны правительства Китая, Кореи, Японии и их крупнейших газовых компаний:

- официальных гарантий относительно тех объемов российского газа, которые они готовы закупать;
- четкой и однозначной позиции относительно формулы цены, по которой они готовы закупать российский газ на условиях долгосрочных контрактов;
- четкой и однозначной позиции относительно сроков, в которые они готовы начать закупки российского газа [Конторович..., 2007, с. 210-229] и т.д.

К сожалению, создается впечатление, что перед конкурентами стоит не забота об энергетической безопасности своих стран, а «исповедуется принцип, что хорошие газопроводы – это те, которые идут в обход России» [Энергетическая безопасность..., с. 65].

Нестандартная, обусловленная экономическими, геополитическими факторами, конкурентная ситуация на международном рынке углеводородных ресурсов ставит перед нефтегазовым комплексом страны, в том числе и регионов, сложнейшие стратегические задачи, требующие полной отдачи сил, направленных на реализацию мегапроектов. Естественно, для этого необходим не только качественный труд со стороны рабочих, высококвалифицированных инженерно-технических работников, руководящих кадров, но и всенародная поддержка и проявление уважения и почета. Между тем, в реальной действительности начинает проявляться совершенно не совместимая с вышеприведенными требованиями ситуация. Возникновение такого положения имеет свои определенные причины:

во-первых, последующие один за другим аварии на трассах нефте- и газопроводов, позволяют предполагать низкий уровень ответственности к выполняемой работе и засомневаться в качестве ее исполнения. Отсутствие действенных мер за нарушение технических и технологических требований, а также ложное обвинение населения в компрометирующих действиях приводит к еще большей расхлябанности в работе;

во-вторых, практически не проявляются в социально-экономической жизни региона позитивные сдвиги в условиях широкомасштабного освоения его нефтяных ресурсов и вовлечения в народнохозяй-

ственный оборот новых мощностей ВСТО. По идее, как трактуется в энергетической стратегии, по мере реализации мегапроектов республика должна была жить более комфортно, с опережающим экономическим ростом. Однако большая часть жителей региона этого пока еще не ощутила.

Если исходить из фактических показателей консолидированного бюджета республики, то в 2013 г. 2010 г при его доходной части, равной 136,76 97,5 млрд. руб., собственные доходы республики составили всего 64,4 50,4 млрд. руб. 47 % (51,7 %). Из них 28 % были составлены за счет подоходных налогов и всего 14,5 % - налогов за пользование природными ресурсами. При такой деструктивной бюджетно-финансовой политике будет весьма сложно поднять дух энтузиазма и доверительного отношения населения к благотворительным обещаниям руководителей мегапроектов.

Для сравнения следует отметить, что в Ямало-Ненецком автономном округе существует более иная структура бюджетных составляющих, где 70-80 % доходной части консолидированного бюджета округа формируется только из отчислений крупных нефтегазовых компаний (табл. 3).

Таблица 3

Структура доходов консолидированного бюджета ЯНАО в разрезе плательщиков*, %

Источники	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.
ОАО Газпром	60	52	51	41
ОАО Сибнефть	14	12	13	14
ОАО Ростнефть	9	8	6	6
Прочие	17	28	30	39
Всего	100	100	100	100

*Елагин В.В. Роль нефтегазового сектора в развитии региона Севера (на примере Ямало-Ненецкого Автономного округа) : Автореферат док. экон. наук. – Новосибирск, 2005. – С. 18.

В-третьих, доминирование позиций крупных компаний в освоении углеводородных ресурсов республики, а также отсутствие протекционистской политики со стороны соответствующих государственных структур региона практически лишили существования национальной нефтегазовой компании ОАО «Саханефтегаз», начавшей бурно развиваться даже в сложные в экономическом отношении годы перестройки. В настоящее время вместо когда-то крупной на территории восточнее оз. Байкал региональной нефтегазовой компании функционируют множество мелких и разрозненных акционерных обществ, как ОАО «Якутская топливно-энергетическая компания», «Ленагазсервис», ООО «Таас-Юрях-нефтегаз», ЗАО «Иреляхнефтегаз», «АЛРОСАгаз», ОАО «Сахатранснефтегаз» и др., не обладающих той необходимой потенциальной возможностью и неоспоримой компетенцией, чтобы вести хозяйственный диалог наравне с такими компаниями, как ОАО «Сургутнефтегаз», «Газпром», «Транснефть» и принимать результативные решения по более сложным организационным и производственным вопросам стратегического характера.

Следовательно, для реализации стратегических задач, на наш взгляд, требуется усиление региональных предприятий республики за счет их вертикальной и горизонтальной интеграции. Это и было бы первой и наиболее актуальной задачей, поставленной перед региональной нефтегазовой отраслью. Только объединение усилий на базе местных предприятий, достаточно опытных для эффективной и качественной организации работ в экстремальных условиях Крайнего Севера, может поддержать партнерские отношения с крупными российскими компаниями и создать производственно-экономический потенциал, необходимый для обеспечения энергетической безопасности региона, в том числе для получения прав освоения новых перспективных месторождений нефти и газа и участия на международных рынках.

Другим не менее важным стратегическим направлением развития нефтегазовой отрасли республики является преодоление инерционного представления, что нефтегазовый комплекс имеет исключительно инфраструктурное, обслуживающее назначение для локализованных внутренних нужд развивающегося горнопромышленного комплекса. Выходом из этого архаичного представления, на наш взгляд, является не только решение технологического и ресурсно-подготовительного составляющего нефтеперерабатывающего производства, но и определение оптимального соотношения объемов мало- и крупнотоннажной переработки нефти при размещении на территории республики.

Такой модифицированный подход к переработке специфического сырья даст возможность, во-первых, создать высокоэффективное нефтеперерабатывающее производство с размещением его на территории республики; во-вторых, рациональному отбору светлых и перекачки тяжелых фракций в систему магистрального нефтепровода. В мировой практике известно, что такие прямогонные установки ставятся практически на трубе транспортной магистрали; в-третьих, полностью обеспечить потребность развивающейся экономики республики собственными нефтепродуктами и освободить от дорогостоящего северного завоза; в-четвертых, присоединить региональную нефтегазовую отрасль в единую трубопроводную систему межрегионального и экспортного направления и тем самым участвовать в кластерной структуре национального нефтегазового комплекса.

Следует отметить, что сложившиеся объективные факторы более сдержанного темпа становления газовой отрасли с экспортной ориентацией обуславливают формирование и развитие газоперерабатывающих производств с тем расчетом, чтобы вовремя заложить основу комплексного использования данного ценнейшего углеводородного сырья. Игнорирование комплексного подхода при крупномасштабном освоении природного газа Якутии ради быстрого начала добычи, а также отправки на экспорт непереработанного газа, на наш взгляд, будет опрометчивым решением.

В качестве примера в развитии нефтяной отрасли в условиях Севера можно привести Норвегию, занимающую первое место по уровню жизни в мире. Доля ее нефтяного сектора в ВВП составляет более 20 %, в экспорте же она превышает 45 %, что определяет его ключевую роль в экономике страны.

Основным постулатом норвежской политики в нефтяном комплексе является идея о том, что природные ресурсы принадлежат всему обществу и распоряжаться ими следует с максимальной выгодой для нынешнего и будущего поколения.

Итак, в условиях происходящих изменений в экономике республики, геополитическом пространстве, важным стратегическим направлением становится формирование и развитие регионального вертикально интегрированного нефтегазового комплекса, способного функционировать в тесном взаимодополняющем экономическом, техническом и технологическом сотрудничестве с крупными компаниями, а также поддержать развитие региональной экономики даже после ухода крупных компаний на другие более перспективные по ресурсному потенциалу и экономической привлекательности месторождения. Для этого необходимо эффективное взаимодействие Правительства республики с крупнейшими компаниями страны, которое предполагает заключения генеральных соглашений о сотрудничестве и согласованной социально-экономической политике, формирование более толерантной конкурентной среды, позволяющей развитию интегрированной и независимой региональной нефтегазовой компании.

Литература

1. Вахитов, Г.Г. Нефтяная промышленность России: вчера, сегодня, завтра. Опыт разработки месторождений углеводородов в 1950-2012 гг. / Г.Г. Вахитов. – Москва : ОАО «ВНИИОЭНГ». – 2012. – С. 163-184.
2. Елагин В.В. Роль нефтегазового сектора в развитии региона Севера (на примере Ямало-Ненецкого Автономного округа) : автореф. ... д-ра экон. наук / В.В. Елагин. – Новосибирск, 2005. – С. 9-36.
3. Кимельман, С. Интегрированная ресурсно-перерабатывающая модель / С. Кимельман // Экономика. – 2012. – № 1. – С. 12.
4. Конторович, А.Э. Прогноз развития новых центров нефтяной и газовой промышленности на Востоке России и экспорта нефти, нефтепродуктов и газа в восточном направлении / А.Э. Конторович, А.Г. Коржубаев // Регион: экономика и социология. – 2007. – № 1. – С. 210-229.
5. Коржубаев, А.Г. Нефтегазовый комплекс России в условиях трансформации международной системы энергообеспечения : автореф. ... дис. д-ра экон. наук / А.Г. Коржубаев. – Новосибирск : Изд-во ИЭиОПП СО РАН, 2005. – С. 15020.
6. Коржубаев, А.Г. Технологическое развитие нефтяной и газовой промышленности России / А.Г. Коржубаев // Современные процессы в российской экономике. – Новосибирск : ИЭиОПП СО РАН, 2011. – С. 3-19.
7. Топливо-энергетический комплекс России: 2000-2007 гг. (справочно-аналитический обзор) / Ин-т энергетической стратегии (ГУ ИЭС). – Москва : ИАЦ «Энергия», 2008. – С. 19-40.
8. Энергетическая безопасность глобализирующего мира и России. – Москва : ИМЭМО РАН, 2008. – С. 47-136.

ПЕРСПЕКТИВЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРИРОДНО-СЫРЬЕВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с развитием ресурсных отраслей Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: природно-ресурсный потенциал, полезные ископаемые, минерально-сырьевой комплекс, сырьевые ресурсы, социально-экономическое развитие региона, топливно-энергетический комплекс, инвестиционные ресурсы.

Природно-ресурсный потенциал региона представляет собой совокупность природных ресурсов и условий, которые оказывают влияние на предпринимательский климат, его специализацию в условиях рынка, определяют состав и структуру региональных видов деятельности [1, с. 140-145].

Если территория достаточно обеспечена природными ресурсами и полезными ископаемыми, то это способствует успешному развитию современного минерально-сырьевому комплексу. Минерально-сырьевой комплекс представляет собой сложную систему, состоящую из «взаимодействующих между собой экономических субъектов, занимающихся поисками, разведкой, добычей, переработкой и рыночной реализацией минерально-сырьевых ресурсов и продуктов их переработки». [2, с. 295]. В свою очередь развитие данного комплекса ведет к развитию ведущих отраслей экономики – топливно-энергетического комплекса, металлургии, лесоперерабатывающей, химической промышленности.

Из этого исходит, что освоения сырьевых ресурсов играет главенствующую роль в развитии хозяйственного комплекса, а также оказывает положительное влияние:

- на социально-экономическое развитие регионов, занимающихся преимущественно добычей;
- формирование финансовой базы и инвестиционных ресурсов данных регионов;
- реализацию инвестиционной политики.

Республика Саха (Якутия) является самым крупным по площади регионом в Российской Федерации, более 40 % территории региона находится за Северным полярным кругом и практически вся территория Якутии находится в зоне вечной мерзлоты. Именно это является основными факторами удорожания инвестиционной и хозяйственной деятельности в данном регионе.

Республика Саха (Якутия) характеризуется высоким уровнем природно-ресурсного экономического потенциала, а ведущими секторами экономики являются горнодобывающая промышленность, торговля и связь.

Лидерами в промышленном секторе республики являются добыча алмазов и золота, электроэнергетическая и топливная отрасли, а также отрасль пищевой промышленности.

Добыча алмазов по-прежнему остается ведущей отраслью промышленности республики [3]. В основном алмазодобывающая промышленность сосредоточена на Западе Якутии. Добычей алмазов в республике занимается российская компания ОАО «Алроса» (занимается добычей около 90 % всех алмазов России) и одно из самых крупных промышленных предприятий РС (Я) ОАО «Алмазы Анабара» [4].

Запад Якутии является зоной развития нефтегазодобывающей промышленности. Дальнейшее развитие нефтепроводов в перспективе способствует масштабным поставкам нефти за пределы Республики Саха (Якутия), что резко расширит экспортные возможности региона, увеличит грузооборот трубопроводного и железнодорожного транспорта Дальнего Востока и Байкальского региона, а также окажет положительное влияние на развитие морских портов Дальнего Востока.

Крупные месторождения природного газа на Западе Якутии дают возможность формировать крупный центр газовой добычи, который предполагает строительство газопроводов и развитие газоперерабатывающих отраслей, ориентированных на экспорт.

Крупный инвестиционный проект «Комплексное развитие Южной Якутии» способствует формированию в данной зоне крупного промышленного региона, основу которого составляет гидроэнергетика и комплекс промышленных производств (гарантированных потребителей электроэнергии), связанных с глубокой переработкой полезных ископаемых (природного газа, угля, железных и урановых руд и других)

и лесопереработкой, что окажет существенное позитивное влияние на развитие не только Дальнего Востока, но и Российской Федерации в целом[5].

Развитие энергетики, добыча и обогащение угля, развитие металлургического комплекса – все это является основными направлениями развития Южной Якутии.

Развитие транспортно-логических узлов является основой развития Центральной Якутии, а, являющийся его ядром г. Якутск в перспективе будет преобразован в многофункциональный центр, в котором будут развиваться научно-образовательный комплекс и информационные технологии.

Северо-Восточная Якутия рассчитана на добычу редких и цветных металлов, угля, развитие тепло-энергетики. В данной зоне сложились условия для формирования горнодобывающего комплекса (драгоценные металлы и полиметаллы). Другим направлением развития данного региона является создание производственного комплекса по добыче золотых руд и полиметаллов. Эту зону выделяют наряду с другими по причине того, что у нее имеется некое преимущество, заключающееся в наличии крупных месторождений полезных ископаемых. В перспективе в Северо-Восточной Якутии предусматривается развитие золотодобывающих комплексов, которые могут обеспечивать до 100 - 120 тонн золота в год.

Таким образом, можно сказать, что Республика Саха (Якутия) имеет огромный ресурсно-сырьевой потенциал, развитие и реализация которого зависит от двух основных факторов:

- стратегии экономического развития региона;
- инвестиционной политики.

При должной разработке данных направлений Республика Саха (Якутия) может стать лидером среди всех регионов России по темпам экономического роста.

Литература

1. Статья опубликована в журнале «Российское предпринимательство» № 9 Вып. 2 (167) за 2010 год, с. 140-145.
2. Дьяченко, Ю.К. Методический подход к анализу структуры и критериев эффективности минерально-сырьевого комплекса / Ю.К. Дьяченко // Проблемы современной экономики. – 2007. – № 3 (27). – С. 295-298.
3. <http://www.sakha.gov.ru/node/88039>.
4. <https://ru.wikipedia.org/wiki/АЛРОСА>.
5. http://gossmi.ru/page/gos1_834.htm.

Г.С. Ковров,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ КЛАСТЕРОВ В БАЗОВЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

Аннотация: В последние годы в зарубежной и отечественной практике кластерная политика считается одним из эффективных инструментов повышения конкурентоспособности экономики территорий. В этой связи изучение вопросов кластеризации в России в целом, в том числе и проблем выявления и оценки потенциальных кластерных образований в отраслях экономики является актуальной задачей не только на федеральном, но и на региональном уровне.

Ключевые слова: кластер, кластеризация базовых отраслей экономики, методология М. Портера, региональный отраслевой кластер.

Анализ зарубежной и отечественной практики показывает, что для решения этой проблемы разработаны и используются различные методологии, основанные на количественных и качественных методиках идентификации потенциальных кластерных образований. В научной литературе есть много работ, посвященный анализу зарубежного опыта [1, 4, 5, 6, 9 и др.]. В этой связи автором статьи сделан обзор методологий и методов идентификации кластеров относительно оценки потенциала кластеризации базовых отраслей региональной экономики [3]. Из зарубежной практики основной методологией идентификации кластеров считается методология М. Портера [8], основоположника кластерной теории, а также методология европейской кластерной обсерватории, в основе которой использована методология Портера.

В отечественной практике проблемы идентификации и оценки потенциала кластеризации опуббликованы в многочисленных трудах российских исследователей [2, 3, 7, 10 и др.]. Различным аспектам кластеризации экономики Республики Саха (Якутия) посвящены также труды ученых СВФУ им. М.К. Аммосова [3, 7].

Анализ вышеизложенных и других работ показывает, что основные подходы в зарубежной и отечественной практике можно разделить на количественный и качественный методы идентификации и оценки кластерных образований или их комбинацию в различных вариантах. Для количественной оценки в основном используются методы коэффициентов локализации, душевого производства, специализации, метод таблиц «затраты-выпуск» и другие расчеты по различным показателям социально-экономического развития экономики, а для качественной оценки применяются различные экспертные оценки, методы swot-анализа, и др. Анализ работ показывает, что многие исследователи пришли к выводу, что для выявления и оценки потенциала кластеризации, а также формирования кластеров необходимо придерживаться комплексного подхода. Например, Томашевская Ю.Н. и Корчагина Н.А. в своей работе по изучению международного опыта выявления кластеров пришли к выводу, что «... результаты сравнительного анализа количественных и качественных методов идентификации кластеров, а также изучения их преимуществ и недостатков свидетельствуют о необходимости их комбинирования для получения комплексной картины экономики» [9]. Необходимо отметить, что на сегодняшний день нет единого методического подхода к идентификации и оценке кластерных образований.

Для выявления и оценки потенциала кластеризации базовых отраслей промышленности экономики региона, а также для формирования региональных отраслевых кластеров, как отмечено выше, целесообразно придерживаться комплексного подхода.

Развитие регионального отраслевого кластера (РОК) в основном зависит от эффективности взаимодействия основных участников процесса кластеризации. В этом плане, развитие производственной базы недропользования и социально-экономической инфраструктурной системы в Республики Саха (Якутия) позволяет определить следующую схему (модель) регионального отраслевого кластера (РОК) (рис. 1).



Рис. 1. Схема (модель) регионального (межрегионального) отраслевого кластера

В данной схеме (модели) регионального (межрегионального) кластера участник «**производство**», выступает как основное ядро кластера и основной производитель продукции, деятельность которого направлена на повышение эффективности производства и конкурентоспособности, участники инфраструктуры – это предприятия и фирмы, деятельность которых (продукция или услуги) способствует развитию кластера (смежные фирмы, поставщики, финансовые институты, транспортно-логистические организации и др., участник «**наука, образование**» является в первую очередь, поставщиком конкурентоспособных

высококвалифицированных кадров, а также генератором знаний и инновационных идей, обладателем объектов интеллектуальной собственности, в коммерциализации которых заинтересованы и принимают активное участие все участники процесса кластеризации, а **государство** осуществляет создание условий и реализацию кластерной политики региона.

Органом координации деятельности регионального кластера может выступить добровольное объединение (союз), созданное самими участниками кластера в форме ассоциации, некоммерческого партнерства, управляющая компания в форме юридического лица и т.д., а также инициатором создания может быть орган региональной власти в лице центра кластерного развития.

Исходя из вышеприведенных особенностей кластеризации автором предлагается следующий методический подход и алгоритм действий для выявления и оценки потенциала кластеризации, а также формирования региональных отраслевых кластеров, который состоит из трех этапов[3].

1 этап. Оценка уровня развития региона и оценка потенциала кластеризации. Анализ тенденций развития региона на основе показателей социально-экономического развития. Выявление возможных направлений для создания и развития кластеров, определение базовых отраслей промышленности (группы отраслей) по видам экономической деятельности на основе количественной оценки потенциала кластеризации (коэффициента локализации, коэффициента специализации и коэффициента душевого производства). Принятие решения по результатам оценки о целесообразности или нецелесообразности развития базовой отрасли на основе формирования кластера.

2 этап. Формирование кластера (кластерная инициатива). Разработка Концепции стратегии формирования кластера и создание модели кластера. Выявление базовых предприятий и определение ключевых партнеров (участников) кластера. Определение факторов и показателей, характеризующих основные составляющие кластера. Оценка потенциала кластера (научно-образовательный потенциал, производственный потенциал, инфраструктурный потенциал). Разработка, согласование и утверждение проекта программы создания и развития кластера (кластерная инициатива).

По нашему мнению, для оценки сводного потенциала кластеризации отраслей экономики региона можно адаптировать методику интегральной оценки инновационного потенциала региона, для расчета которого предлагаются следующие группы показателей (потенциалов):

1. Научно-образовательный потенциал кластера (I_1);
2. Производственный потенциал кластера (I_2);
3. Инфраструктурный потенциал кластера (качество жизни и уровень развития транспортной, энергетической, инженерной и жилищной инфраструктуры территории базирования кластера) (I_3);
4. Организационный потенциал (уровень организационного развития кластера, в т. ч. потенциал власти по созданию условий и политики кластеризации в регионе, а также наличие органов управления развитием кластера) (I_4).

Большое значение имеет определение системы основных показателей для количественной оценки потенциала кластеризации экономики региона. Для оценки числовых значений показателей будут использованы статистические данные, приводимые в ежегодно публикуемых статсборниках «Регионы России. Социально-экономические показатели», а также фактические технико-экономические показатели производств, включаемых в структуру кластера.

Общее результирующее значение сводного потенциала кластеризации базовых отраслей промышленности экономики региона предлагается вычислить по следующей формуле:

$$I = \sqrt{I_1^2 + I_2^2 + I_3^2 + I_4^2} \quad (1)$$

где I_1, I_2, I_3, I_4 – интегральные показатели соответствующих участников инновационного процесса.

Все внутренние расчетные показатели каждой интегральной составляющей нормируются (приводятся к относительной величине) по нижеприведенной формуле, что обуславливает единую шкалу измерения всех расчетных k_{ij} (i – номер составляющей, j – номер внутреннего показателя в i -й группе):

$$K_{ij} = \frac{x_{ij} - x_{ij}^{\min}}{x_{ij}^{\max} - x_{ij}^{\min}} \quad (2)$$

Таким образом, каждая составляющая I_i ($i=1,2,3,4$) будет состоять из нескольких коэффициентов, значения которых лежат в пределах от 0 до 1. Усредненное значение для группы показателей относительных величин находят, как известно, из курса статистики, как среднюю геометрическую величину:

$$I_i = \sqrt[m]{k_{i1} \times k_{i2} \times \dots \times k_{im}} \quad (3)$$

По нашему мнению, предлагаемая методика позволит оценить потенциал кластеризации базовых отраслей экономики региона.

3 этап. Реализация программы создания и развития кластера. Реализация программных мероприятий по созданию кластера. Формирование органа управления кластером. Мониторинг эффективности деятельности кластера.

Предлагаемый методический подход и методика оценки потенциала кластеризации базовых отраслей экономики могут быть полезны исполнительным органам государственной власти и другим заинтересованным лицам для анализа и оценки потенциала кластеризации базовых отраслей промышленности экономики Республики Саха (Якутия) и регионов Северо-Востока России, а также для формирования отраслевых промышленных кластеров или группы кластеров регионального, межрегионального или международного уровней.

В целом можно прийти к выводу, что на современном этапе развития экономики горнопромышленного комплекса регионов Северо-Востока, в частности, в Республике Саха (Якутия) выявлены благоприятные факторы и предпосылки, обуславливающие развитие экономики недропользования на основе формирования и развития кластерной формы организации производств.

Литература

1. Галлямова, Д.Х. Кластерная политика как инструмент повышения конкурентоспособности экономики региона / Д.Х. Галлямова // Экономічний часопис-XXI. – 2014. – № 3-4(1). – С. 12-15. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://soskin.info/userfiles/file/2014/3-4_2014/1/Gallyamova.pdf.
2. Еремеев, Е.И. Сравнительный анализ количественных показателей инновационного развития экономики региона в рамках кластерной парадигмы / Е.И. Еремеев // Электронное научное издание «Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://koet.syktu.ru/vestnik/2012/2012-1/6/6.htm>.
3. Ковров, Г.С. Методические аспекты кластеризации базовых отраслей промышленности и экономики региона / Г.С. Ковров // Проблемы современной экономики. – 2014. – № 4(52). – С. 274-279.
4. Куценко, Е.. Кластеры в экономике: практика выявления. Обобщение зарубежного опыта [Электронный ресурс] / Е. Куценко. – Режим доступа: <http://www.hse.ru/pubs/lib/data/access/ram/ticket/1/1426053448d6be3986d2ecb3539ad81b94089e302d/Практика%20выявления%20кластеров.pdf>.
5. Мантаева, Э.И. Мировой опыт кластерной модели развития [Электронный ресурс] / Э.И. Мантаева, Е.В. Куркудинова // Управление экономическими системами. – 2012. – № 2(38). – Режим доступа: <http://uecs.mcnip.ru>.
6. Миролубова, Т. В. Кластерная политика в европейских странах и в России: сравнительный анализ / Т.В. Миролубова, А.Г. Афонина // Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. – Пермь, 2011. – № 1. – С. 37-44.
7. Николаева И.В. Формирование и оптимизация кластерной организации экономики Республики Саха (Якутия) (на основе разработки балансовых таблиц) / И.В. Николаева, Р.Р. Ноговицын; [отв. ред. д-р экон. наук Н.В. Бекетов]. – Санкт-Петербург : Изд-во Политехн. ун-та, 2011. – 178 с.
8. Портер, М.Э. Конкуренция / М.Э. Портер; пер. с англ. – Москва : Изд. Дом «Вильямс», 2005. – 608 с.
9. Томашевская, Ю.Н. Международный опыт выявления кластеров: перспективы использования в условиях РФ / Ю.Н. Томашевская, Н.А. Корчагина // Научные труды ИПП РАН. – Москва, 2010. – С. 727-742.
10. Томашевская, Ю.Н. Теоретические и методические основы идентификации кластеров в экономике российских регионов : автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Томашевская Юлия Николаевна; [Место защиты: Волгоградский государственный университет]. – Астрахань, 2012. – 24 с.

А.М. Ксенофонов,

Россия, Якутский экономико-правовой институт Академии труда и социальных отношений

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Аннотация: Статья посвящена проблемам и перспективам развития малого и среднего бизнеса на Дальнем Востоке, в частности в Якутии.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, мировая экономика, геополитическая обстановка, импортозамещение.

Развитие малого и среднего бизнеса имеет большое значение для экономики любой страны. На современном этапе становления мировой экономики развитые страны делают упор на развитие именно малого и среднего бизнеса. В частности, в таблице 1 приведены основные индикаторы экономической деятельности малых предприятий стран-лидеров мирового рынка и России [3], [4].

Таблица 1

Индикатор	США	Япония	Германия	Россия
Доля малых предприятий в общем количестве предприятий	97,6	99,2	99,7	~42
Доля малых предприятий в общей занятости населения	~50	~69	~69	~25
Доля малых предприятий в ВВП	~52	~51.6	~57	~20

Следует подчеркнуть одну общую макроэкономическую закономерность для стран-лидеров – приоритетную роль малого бизнеса в национальных экономиках. По опыту развитых стран видно, что малый бизнес создает фундамент для экономического роста страны в целом.

Так же, стоит отметить, что экспорт развитых стран в основном приходится на готовую продукцию собственного производства, когда в России же около 70 % экспорта занимает сырьевые ресурсы. Данная тенденция приводит к зависимости от конъюнктуры мировых рынков сырья.

В связи с отсутствием собственного качественного производства у России возникает определенная зависимость от импорта продукции у развитых стран. В условиях напряженной геополитической обстановки очевидна диктовка условий, политическое давление, и различного рода санкции стран Запада, которые ранее активно сотрудничали в плане торговли с Россией.

Все перечисленные факторы объективно создают необходимость развития, стимулирования и поддержки малого бизнеса в России, который необходим для импортозамещения, повышения качества жизни населения (путем увеличения разнообразия услуг, создание дополнительных рабочих мест, повышение разнообразия продукции), и развитию экономики страны в целом.

На сегодняшний день в России, и в частности на Дальнем Востоке наблюдается активная политика в части развития малого и среднего бизнеса. В целом, оказывается помощь со стороны государства в виде субсидий, налоговых льгот и каникул, помощь в уплате процентов по кредитам, создание различных бизнес инкубаторов, разрабатываются и реализуются различные программы по развитию малого и среднего бизнеса:

- поддержка небольших предприятий и снижение административной и налоговой нагрузки на малый и средний бизнес (МСП);
- понижение налоговой и административной нагрузки;
- гранты для инновационных проектов малых предприятий, у которых есть хорошие перспективы коммерциализации;
- снижение барьеров для старта предпринимательской деятельности.
- субсидирование предпринимателям часть затрат при приобретении оборудования по лизинговому договору, на других – компенсация затрат на оплату первого взноса на технику, приобретенную в лизинг;
- поддержка информацией (в центрах развития предпринимательства на территориях можно узнать всю информацию о программах поддержки, документационному обеспечению бизнеса, бесплатно принять участие в обучающих семинарах).

Однако, не смотря на это, показатели по малому бизнесу в Дальневосточном регионе в целом являются низкими (доля малых предприятий в ВРП Якутии составляет 13 %, в Приморском крае – 23 %, в Хабаровске – 19 % и в Магаданской области – 16 %) [5].

Журнал «Дальневосточный капитал» провел опрос среди бизнесменов [2] – целью опроса было изучение мнений по основным проблемам бизнеса. Опросные листы были разосланы представителям бизнеса во все регионы ДФО. В общей сложности в нем приняло участие несколько десятков человек. Сам опрос проводился на условиях анонимности.

По результатам опроса выделился перечень проблем, которые преследуют предпринимателей, ведущих МСБ.

Если говорить об уровне риска, то 60 % опрошенных, ведущих бизнес на территории Дальнего Востока считают риски средними, 40 % - высокими. Ни один из опрошенных не отметил низкую степень подверженности рискам.

Также респондентам было предложено оценить перечисленные категории рисков по пятибалльной системе в зависимости от их значимости для бизнеса, где 5 – показатель наибольшей критичности (см. табл. 2).

Таблица 2

Категория риск	Балл
Риски персонала	4,5
Нехватка персонала	5
Зависимость от ключевых сотрудников	4
Мошенничество (за исключением некоторых видов бизнеса, в т.ч. продукты питания)	2
Валютные риски	4,7
Процентные	4,5
Налоговые	4

То есть, основными проблемами малого бизнеса являются:

- рост курсов валют;
- санкции, эмбарго;
- разорение мелких торговых точек и оптовиков;
- инфляция;

На вопрос «Какие основные факторы препятствуют развитию малого и среднего предпринимательства?», респонденты выделили следующий перечень факторов:

- административные барьеры;
- недостаточное внимание к их проблемам со стороны региональной власти;
- усложнение процедуры доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к финансовым ресурсам кредитных организаций;
- низкая квалификация работников госструктур;
- недостаток инвестиций;
- несовершенство нормативно-правовой базы;
- отсутствие доступа к информации о наличии пустующих производственных площадей и оборудования.

В то же время в регионах ДФО существует ряд программ, направленных на поддержку предприятий малого и среднего бизнеса. Но, как следует из ответов, около 70 % предпринимателей, принявших участие в опросе, не пользовались этими возможностями поддержки. Оставшиеся чуть больше 30 % респондентов воспользовались льготной арендой, субсидиями и деньгами гарантийного фонда.

В этой связи весьма показательны ответы на вопрос: «Обращались ли вы за государственными и муниципальными субсидиями?» Положительный ответ дали только 10 % из ответивших, причем остальные ответы, поясняющие причины, по которым предприниматели не стали этого делать, тоже довольно примечательны. Они разделились на три приблизительно равные части: «не обращался, так как считаю это бесперспективным», «не обращался, так как не смог выполнить требования, обязательные для получения субсидии» и «не обращался, так как не слышал о возможности субсидирования».

Только 30 % респондентов ответили положительно на вопрос: «Сталкивались ли вы с реализацией преимущественного права выкупа арендуемого муниципального недвижимого имущества?» Причем

большинство из них, отвечая на вопрос о трудностях, с которыми им пришлось столкнуться при этом, отметили пункт «препятствие со стороны органов местного самоуправления».

Говоря о перспективах развития МСП, то наблюдается в целом положительная динамика развития малого и среднего бизнеса. В частности, в Постановлении «О прогнозе социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015-2019 годы»[1] отмечено, что В рамках государственной программы Республики Саха (Якутия) «Развитие предпринимательства в Республике Саха (Якутия) на 2012-2017 годы» в 2013 году из всех источников, включая внебюджетные, на поддержку малого бизнеса направлено 908 205,0 тыс. руб. (в том числе: гарантийный фонд – 380,0 тыс. рублей, микрофинансирование – 255,0 млн рублей), что позволило оказать финансовую поддержку не менее 4 400 субъектам малого и среднего предпринимательства, из них доля предпринимателей, осуществляющих деятельность в сельской местности 53,5 % (не менее 2300 субъектов малого и среднего предпринимательства), что позволило сохранить 4 700 рабочих мест (в т.ч. в сельской местности – 1900 рабочих мест или 40,4 %), создать 1400 рабочих мест (в т.ч. в сельской местности – 900 рабочих мест или 64,3 %).

Это является малой частью того, что положительного происходит в сфере развития малого бизнеса. Однако, развивая МСП следует учитывать мнения практиков, тех кто занимается малым и средним бизнесом, и акцентировать внимание на решение проблем именно практического характера.

В целом, результаты опроса показали, что несмотря на то, что программы по развитию малого и среднего бизнеса реализуются, многие предприниматели попросту не пользуются государственной поддержкой либо по причине не осведомленности, либо же по причине страха отказа, или просто не хотят проходить все обязательные процедуры. Доказательство этому может служить огромное количество нелегальных интернет-магазинов, а также оказание услуг через интернет.

В частности, развитию малого и среднего бизнеса способствует создание определенных организаций, которые будут работать с предпринимателями и с будущими предпринимателями:

- оказывать юридическую помощь и консультации по использованию государственной поддержки;
- оказывать консультации в сфере создания и оценки бизнес-планов;
- информировать предпринимателей о наличии государственной поддержки МСП;
- проводить бизнес-семинары и консультации;
- сотрудничать с институтами и проводить бизнес лекции для студентов в целях повышения заинтересованности и осведомленности.

Проводимый комплекс мер способствует развитию интереса у потенциальных предпринимателей, а также осведомит лиц, уже осуществляющих предпринимательскую деятельность, что в перспективе может повысить темпы экономического роста

Литература

1. Постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 18.10.14 «О прогнозе социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015-2019 годы» № 353.
2. [Электронный ресурс] - <http://dvkapital.ru/>
3. [Электронный ресурс] - <http://www.moluch.ru/conf/econ/archive/57/3110/>
4. [Электронный ресурс] - http://www.giac.ru/content/document_r_00AA3FD1-043D-4A9A-9661-1C72923482F7.html.
5. [Электронный ресурс] - <http://www.rg.ru/2011/12/08/reg-dfo/biznes.html>.

М.В. Курнева,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

РОЛЬ И МЕСТО МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ БАЗЫ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: Работа посвящена состоянию алмазодобывающей отрасли промышленности.

Ключевые слова: Россия, предприятия алмазодобывающей отрасли, АЛРОСА, минерально-сырьевой комплекс, недропользователи.

Предприятия алмазодобывающей отрасли в России играют одну из главных ролей в экономике региона и страны, обеспечивают значительные налоговые поступления в бюджеты всех уровней

Общий объем выплаченных налоговых обязательств нашей компании в бюджеты и внебюджетные фонды в 2012 году составил 29 128,4 млн руб., что на 20,7 % превышает уровень 2011 года. За последние три года сумма налоговых выплат компании в федеральный бюджет выросла более чем в шесть раз, в 2012 году размер выплаченных налогов составил 2 596,0 млн руб. Сумма налоговых платежей компании в бюджет Республики Саха (Якутия) увеличилась по отношению к предыдущему отчетному периоду на 16,6 %. АК «АЛРОСА» (ОАО) продолжает оставаться одним из основных бюджетообразующих налогоплательщиков Республики Саха (Якутия), доля платежей компании в общем объеме налоговых поступлений в бюджет региона составляет более 26 %. Налоговые выплаты АК «АЛРОСА» (ОАО) в бюджеты муниципальных образований в 2012 составили 569,7 млн руб., превысив уровень 2011 года на 21,6 % [4].

Производственная инфраструктура АК «АЛРОСА» (ОАО) которой расположена в моногородах Западной Якутии, является основным работодателем, обеспечивая рабочими местами население городов Мирный, Удачный, Нюрба, Ленск, поселков Айхал, Чернышевск, Заря, Витим, Маркока, Жиганск, сел Сунтар, Оленек, Арылах, Сьюльдюкар, Таас-Юрях. В Мирнинском районе на предприятиях АК «АЛРОСА» (ОАО) занято более 48 % трудоспособного населения.

Следовательно, от благоприятного развития горнодобывающих предприятий будет зависеть социально-экономическое положение региона и страны.

Также компания оказывает содействие в социально-экономическом развитии региона в виде неналоговых отчислений. В таблице 1 приведены основные расходы группы АЛРОСА

Таблица 1

Расходы ОАО АК «АЛРОСА» за 2012 год, млн руб.

Показатели	2012	% от общих затрат
Оплата труда, млн руб.	29341,70	23,57
Затраты на мероприятия по обеспечению промышленной безопасности и охране труда, млн руб.	486,40	0,39
Социальные программы	5292,62	4,25
«Оздоровление и отдых работников и их детей»	720,42	0,58
«Здоровье»	171,20	0,14
«Культура и спорт»	172,60	0,14
«Жилье»	3056,00	2,45
Отчисления в негосударственный пенсионный фонд «Алмазная осень»	1172,40	0,94
Благотворительность и поддержка местных сообществ		
«Материальная и спонсорская помощь»	2316,00	1,86
в т.ч. подпрограмма «Региональное развитие»	74,00	0,06
Развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации, млн. руб.	70,37	0,06
Суммарные налоги, млн руб.	18258,00	14,67
Социальные расходы	9249,00	7,43
Содержание местной инфраструктуры	5306,00	4,26
Расходы на благотворительность	3211,00	2,58
Медицина	316,00	0,25
Образование	87,00	0,07
Прочие расходы	329,00	0,26
Расходы на повышение экологической защиты	78,95	0,06
Показатель финансирования НИР	1755,00	1,41

Источник [4].

На рисунке 1 приведена схема деятельности алмазодобывающей компании ОАО АК «АЛРОСА».

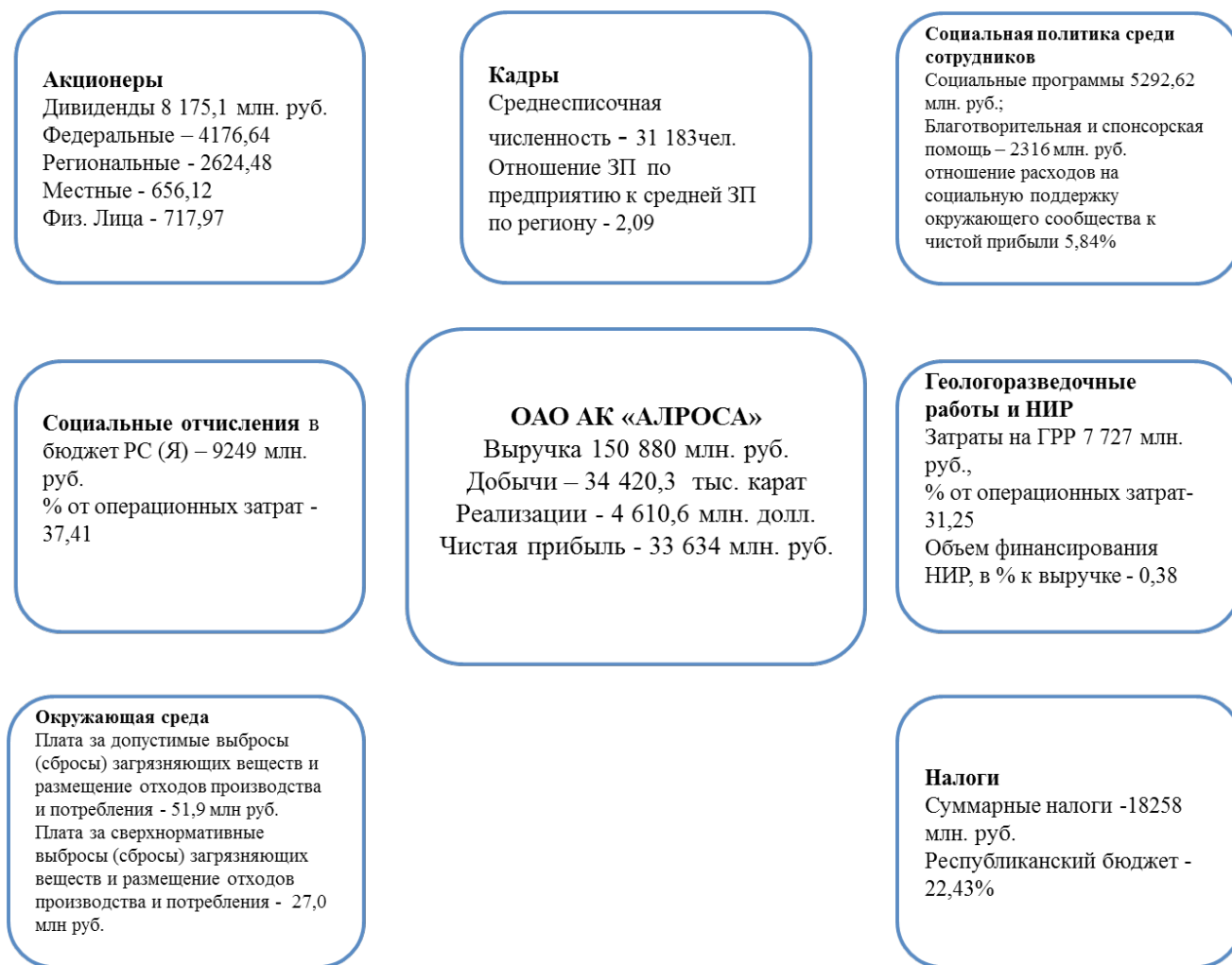


Рис. 1. Схема финансового влияния на внутреннюю и внешнюю среду ОАО АК «АЛРОСА»

По запасам алмазов Россия существенно опережает всех остальных мировых продуцентов – в ее недрах сосредоточено около 50 % их количества. По добыче и реализации алмазного сырья Россия в настоящее время является лидером на мировом рынке. Добыча алмазов ежегодно составляет около 35 млн. карат. Для того, чтобы алмазодобывающая промышленность России оставалась конкурентоспособной, необходимо в полной мере вести воспроизводство минерально-сырьевой базы.

Минерально-сырьевой комплекс является фундаментом горнодобывающих компаний, он является главным конкурентным преимуществом России, который способен обеспечить модернизацию всей российской промышленности. От состояния минерально-сырьевой базы, а также ее воспроизводства и рационального использования, будет зависеть развитие страны.

Одной из основных проблем минерально-сырьевого комплекса России является недостаточное воспроизводство минерально-сырьевой базы, путем геологического освоения малоизученных территорий и поиска новых месторождений полезного ископаемого. Воспроизводство минерально-сырьевой базы является неотъемлемой частью для развития горнодобывающих предприятий (рисунок 2).

Рис. 2. Схема зависимости развития социально-экономического развития от минерально-сырьевой базы полезных ископаемых

Затраты на геологоразведочные работы осуществляются за счет самих компаний, всего на геологоразведочные работы группа АЛРОСА потратило за 2012 г. 6 328,83 млн. руб. (табл. 2).

Таблица 2

Затраты на геологоразведочные работы алмазодобывающих предприятий России за 2008-2012 гг., млн руб.

	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
АЛРОСА	3021,00	3819,50	2762,60	2845,50	4121,30	5 133,2
Нижне-Ленское	144,82	269,85	259,68	322,60	328,13	403,85
Алмазы Анабара.	101,50	157,10	161,89	173,76	189,70	279,2
АЛРОСА-Нюрба	423,49	405,70	334,71	437,39	508,64	512,58

Источник [1, 2, 3, 4].

Финансирование геологоразведочных работ по России в основном осуществляется за счет крупных компаний-недропользователей. Общая сумма инвестиций в ГРП в России в 2012 году составило около 250 млрд. руб. (из которых около 25 млрд. со стороны государства). В настоящее время минерально-сырьевая база пополняется за счет перерасчета запасов и ресурсов на эксплуатируемых месторождениях крупными компаниями. По данным государственного доклада о состоянии и использовании минерально-сырьевых ресурсов всего 2 новых месторождения твердых полезных ископаемых было открыто за 2013 год [5]. В связи с этим, остро стоит вопрос о восполнении сырьевой базы полезных ископаемых России в целом.

Геологическое освоение территорий, за счет чего происходит приращение запасов и которое должно обеспечить промышленность на дальнейшее развитие задача не только недропользователей, но и государства. Поэтому необходимо объединить усилия и выстроить процесс для эффективного воспроизводства минерально-сырьевой базы.

Литература

1. Годовые отчеты ОАО «Алмазы Анабара» за 2007-2012 гг., URL: <http://alanab.ykt.ru/content/view/99/120/>
2. Годовые отчеты ОАО «АЛРОСА-Нюрба» за 2007-2012 гг., URL: <http://www.open.vestnikao.ru/openinfo/emittents/?id=597&alph=0&npage=1>

3. Годовые отчеты ОАО «Нижне-Ленское» за 2007-2012 гг., URL: <http://www.nlykt.ru/plain.php?id=30&m=2>
4. Годовые отчеты ОАО АК «АЛРОСА» за 2007-2010 гг., URL: http://www.alrosa.ru/investment/finance_result/annual/
5. Государственный доклад «О состоянии и использовании минерально-сырьевых ресурсов Российской Федерации», URL: <http://www.mnr.gov.ru/regulatory/list.php?part=1257>
6. Николаев, М.В. Концепция стратегического развития алмазно-бриллиантового комплекса России / М.В. Николаев, Е.Э. Григорьева // ЭКО. 2012. № 12 (462). С. 12-23.

А.А. Ларионов,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))

Аннотация: В статье описываются особенности макроэкономического прогнозирования, и использование прогнозирования для государственного регулирования социально-экономического развития, в частности, Республики Саха (Якутия). На современном этапе развития экономики, пристальное внимание специалистов уделено прогнозу экономических тенденций и разработке мер по их прогнозированию. В силу нестабильной обстановки в кризисном и политически нестабильном мире, развитие макроэкономических прогнозов посвящен ряд исследований.

Ключевые слова: прогнозирование, планирование, анализ, видение будущего, макроэкономическое прогнозирование, сценарный метод, методология прогнозирования, методика прогнозирования, мировая интеграция, национальная экономика, прогностические модели, прогнозная оценка.

Перспективы Республики Саха и Дальнего Востока после пяти лет устойчивого развития столкнулись с серьезными внутренними и внешними вызовами, обусловленными реалиями нынешнего этапа развития. В связи с этим для поступательного, адекватного и эффективного развития экономики государство должно обладать при принятии экономико-политических решений представлением о будущем макроэкономическом развитии, которое является одной из важнейших задач государства.

Без проведения научных исследований в области методологии, методики и технологии составления научно-обоснованных макро- и микроэкономических прогнозов социально-экономического развития невозможно регулирование региональной экономики Республики Саха (Якутия).

Данные прогноза необходимы для планирования деятельности любого социально-экономического объекта, получить некоторые критерии, дающие возможность предварительной оценки последствий принимаемых решений с целью их улучшения и оптимизации, поэтому можно считать, что макроэкономическое прогнозирование выполняет важнейшую мониторинговую функцию.

Прогнозирование важнейшей для государства информации, например, данные социально-экономического развития, часто расходятся с реальным развитием экономики. В этой связи тема данного исследования представляется актуальной, как с точки зрения развития теории и методологии макроэкономического прогнозирования, так и с точки зрения практического применения методов макроэкономического прогнозирования, анализа качества макроэкономических прогнозов и необходимости использования методов их корректировки.

Актуальность исследования состоит в теоретическом обобщении и разработке практических рекомендаций по совершенствованию государственного регулирования социально-экономического развития на основе методов макроэкономического прогнозирования.

Информационную базу исследования составили данные официальной статистической отчетности Госкомстата России, Министерства экономического развития РС (Я), Министерства Экономики и Департамента макроэкономического прогнозирования и региональной экономической политики.

Прогнозирование является самостоятельным направлением науки и инструментом для решения важных задач во многих областях научных исследований. Также прогнозирование, является научно обоснованным исследованием дающим представление о будущем с точки зрения науки, поэтому ее практическая ценность выше и может быть использована государством в качестве ориентира для выработки плана или

программ на будущее. Поэтому нам интересна роль использования прогнозирования в качестве важнейшего инструмента в регулировании экономики. Существуют два мнения о государственном регулировании экономики. Одна сторона утверждает, что государство не должно вмешиваться в экономику, эту теорию поддерживают сторонники классической теории экономической науки. Сторонники кейнсианской теории утверждают, что государство должно активно вмешиваться в экономику для корректировки осечек рыночной системы. Поскольку каждая сторона приводит собственные веские аргументы в поддержку собственного мнения, можно предположить что «золотая середина» данного спора состоит в том, что государственное вмешательство необходимо, если механизм саморегулирования не способен разрешить те или иные проблемы социально-экономического характера. Именно для уменьшения влияния государства и повышение эффективности его регулирования используется метод прогнозирования, которые действуют на все субъекты, действующие в экономике. Прогнозирование изучает процессы и факторы, не поддающиеся или трудно планируемые в будущей перспективе, но эти факторы существенно влияют на экономику в целом. К таким факторам относятся:

- 1) Демографические (включая миграционные);
- 2) Природно-климатические;
- 3) Геологические;
- 4) Научно-познавательные;
- 5) Военно-политические;
- 6) Торговые и конъюнктурные.

Макроэкономические прогнозы дают различные сценарии и представление о процессах и возможные варианты событий, которые служат источником информации для выработки решений. Он представляет собой удобный инструмент для оценки долгосрочных социально-экономических последствий.

Методы прогнозирования – система или упорядоченная совокупность способов, правил и приёмов исследования явлений, объектов и процессов, направленных на выявление тенденций их развития, упреждающее отображение или поиск наиболее вероятных путей достижения целей [4].

Методология прогнозирования и планирования определяет основные принципы, подходы и методы проведения прогнозных и плановых расчетов, раскрывает и характеризует логику формирования прогнозов, планов и их осуществление [2].

Теоретические стратегии изучения социальной реальности

Природа	Способ познания	Номинальный	Реальный
	Материальная	Эмпиризм	Субстанциализм
	Идеальная	Субъективизм	Рационализм

Четыре описанных стратегии дают исчерпывающую характеристику способов анализа в социальных науках. Но для выполнения конкретных исследований разрабатывается теоретические проекты.

Прогнозирование представляет собой сложный процесс, включающий в себя множество действий. Для его производства необходимо применять различные методы прогнозов, сейчас их насчитывается огромное множество, но на практике применяется всего 15-20.

Определение прогнозирования достаточно широко и позволяет понимать термин «метод прогнозирования» по-разному: от экстраполяционных расчетов до сложных экспертных опросов с использованием многоходовых комбинаций. Для изучения методического аппарата прогностики необходимо дать четкое понятие данного термина. Также существует огромное различие между простыми методами прогнозирования и комплексными методами прогнозирования.

На практике в зарубежных странах широко используется прогнозирование как важнейший инструмент государственного регулирования экономики. Важность прогнозирования подчеркивал Оскар Моргенштерн американский экономист один из авторов теории игр, он отмечал, что вся экономическая теория предназначена для построения прогнозов. В современной экономике особое внимание уделяется обеспечению прогнозирования, для более детального прогноза. Он жизненно необходим для принятия решений и видения будущих перспектив. Поэтому в США прогнозирование занимает одну из важных мест

в экономике, для ее эффективного прогнозирования в США используются передовые методы экономической теории, математических теорий и достижения научно-технического прогресса.

В области прогнозирования работают сотни тысяч сотрудников. Прогнозные разработки выполняют государственные подразделения, исследовательские организации, коммерческие прогнозные фирмы и частные корпорации. Их цель прогноз различного уровня от прогноза показателей отдельных фирм до мировой экономики в целом. Прогнозируются различные аспекты, таких, как энергоресурсы, наличие рабочей силы, национальная безопасность и т.д. На сегодняшний день в США прогнозированием занимаются три организации: Совет экономических консультантов, Административно-бюджетное управление, совет управляющих ФРС.

Разработка прогноза социально-экономического развития на федеральном уровне осуществляется в три стадии. На первой стадии обсуждаются вопросы будущей политики государства. Обсуждение осуществляется коллегиально, куда входят председатель Совета экономических консультантов, директора административно – бюджетного управления министра финансов. На втором этапе обсуждение будущего прогноза ведут руководители отделов, на данной стадии решаются политические вопросы. На третьей стадии специалисты уже ведут детальное обсуждение прогноза и его разработки.

Основные методы используемые в США это: методы экспертных оценок, методы экономических индикаторов, модели динамических рядов (методы экстраполяции), эконометрическое моделирование, модель «затраты – выпуск».

Сценарий – это модель будущего, в которой описывается возможный ход событий с указанием вероятностей их реализации. В сценарии определяются основные факторы, которые должны быть приняты во внимание, и указывается, каким образом эти факторы могут повлиять на предполагаемые события.

Одной из основных задач метода является выработка коллективом исследователей единого представления об объекте прогнозирования, закономерностях и возможных путях его развития на единой методологической и методической базе. Сценарный метод включает приемы и методы содержательного и формализованного описания объекта прогнозирования и конкретные методы, и алгоритмы построения и исследования сценариев его развития.

Сценарии являются эффективным средством преодоления традиционного мышления. Сценарий – это анализ быстро меняющегося настоящего и будущего, его подготовка заставляет заниматься деталями и процессами, которые могут быть упущены при изолированном использовании частных методов прогнозирования. Поэтому сценарий отличается от простого прогноза.

Использование сценарного прогнозирования в условиях рынка обеспечивает:

- 1) Лучшее понимание ситуации, ее эволюции;
- 2) Оценку потенциальных угроз;
- 3) Выявление благоприятных возможностей;
- 4) Выявление возможных и целесообразных направлений деятельности;
- 5) Повышение уровня адаптации к изменениям внешней среды.

Для успешного социально-экономического развития общества, реализации долгосрочной стратегии развития России необходима качественно новая система управления, основанная на принципах стратегического планирования и прогнозирования. В этих условиях гибкое прогнозирование приобретает особое значение по сравнению со старыми подходами, в том числе директивным планированием, в виду невозможности применения последнего в условиях рыночных отношений. Вполне правомерна постановка задачи о выделении особых принципов и методов прогнозирования, которые в большей мере учитывали бы особенности настоящего периода экономических преобразований. В условиях развивающегося рынка особенности прогнозирования экономического развития, форм и методов формирования комплексных планов, должны базироваться на особом типе прогноза, сочетающем в себе принципы комплексного, системного и ситуационного подходов.

В настоящее время актуален вопрос о необходимости в общегосударственном масштабе наличия системы прогнозов развития и функционирования всех видов экономических систем при оптимальном соотношении государственного регулирования и саморегулирования субъектов рыночных отношений.

Как показывает практика развития мирового хозяйства, изоляция невозможна и не является наилучшим решением проблемы развития и роста экономики. Именно по этому, автор основывается на убеждении о необходимости использования факторов мировой интеграции, влияющих на определение прогнозируемых показателей развития национальной экономики.

Процесс управления на мезоуровне строится на основе научно обоснованных прогнозов. Построение прогнозов представляет собой сложный процесс, который происходит в несколько этапов и имеет много факторов влияния. В первую очередь определяются цели и задачи развития социально-экономической системы. Для оценки путей их достижения вырабатывается комплекс мер, направленных на регулирование основных макроэкономических пропорций, которые в конечном итоге определяют эффективность функционирования рыночной экономики.

Совершенствование управления и регулирования социально-экономической системы в условиях формирования рынка на основе прогнозирования и комплексного анализа, не может не учитывать богатый опыт, накопленный в других странах. Анализ соответствия прогностических моделей реальным процессам развития экономики в развитых странах позволяет сделать вывод о достаточно правильной прогнозной оценке развития экономики. Это соответствие подтверждает вывод о необходимости применения накопленного опыта зарубежных стран для российской экономики.

В результате исследования выявлены основные тенденции развития региональной экономики, оказывающие непосредственное влияние на процесс прогнозирования социально-экономического развития.

Именно с учетом этих особенностей и основных тенденций развития национальной экономики необходимо принимать решения по ее прогнозированию.

Литература

1. Басовский, Л.Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка : учебное пособие / Л.Е. Басовский. – Москва : ИНФРА-М, 2013.
2. Кандаурова, Г.А. Прогнозирование и планирование экономики : учебник / Г.А. Кандаурова. – Минск : Современная школа, 2005.
3. Джонсон, Т. Теоретическая социология: условия фрагментации и единства / Т. Джонсон, К. Дандеккер, К. Эшуорт // THESIS. Зима. – 1993. Т. 1. Выпуск 1.
4. Минько, Э.В. Методы прогнозирования и исследования операций : учеб. пособие / Э.В. Минько, А.Э. Минько; под редакцией А.С. Будагова. – Москва : Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2012.
5. Широ, А.А. Разработка сценарных условий как ключевой этап подготовки экономического прогноза / А.А. Широ, М.С. Гусев. – 2010.
6. Крюков, В. Нефтегазовый сектор: институциональная система требует «Перезагрузки» / В. Крюков, В. Константинов, А. Севастьянова, Силкин В., Токарев., В. Шмат / Ин-т энергетической стратегии, ИЭОПП СО РАН. – Москва, 2009.
7. Крюков, В. Нефтегазовые ресурсы в трансформируемой экономике: о соотношении реализованной и потенциальной общественной ценности недр (теория, практика, анализ и оценка) / В. Крюков, А. Токарев; В.В. Кулешов; ИЭОПП СО РАН. – Новосибирск : Наука-Центр, 2007.

А.А. Лукина, М.А. Мординова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ЮАНЯ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена росту влияния китайской национальной валюты на внешнюю торговлю Российской Федерации, связанного с тем, что Китай стал главным российским торговым партнером. Свидетельством растущего использования китайской валюты во взаиморасчетах Китая и России является активное расширение в последние годы торговли парой юань/рубль на валютных биржах обеих стран, увеличение масштабов ведения платежей российскими банками в юанях. Перспективы развития двухсторонних торговых отношений способствуют дальнейшему усилению влияния юаня на российскую внешнюю торговлю.

Ключевые слова: национальная валюта, юань, внешняя торговля, интернационализация юаня, Китайская Народная Республика, Российская Федерация.

Тема интернационализации китайской национальной валюты юаня в последние годы является весьма актуальной в связи с постоянно растущим влиянием Китайской Народной Республики (КНР) на развитие мировой экономики в целом и на развитие экономик торговых партнеров Китая в частности. Перспективы интернационализации юаня делают его чрезвычайно важным и для российско-китайского торгового

экономического сотрудничества, так как Китай стал главным внешнеторговым партнером России. По данным Минэкономразвития КНР, Китай занимает 1-е место среди торговых партнеров России, а РФ, в свою очередь, находится на 9-м месте по объему товарооборота с КНР. Традиционно наша страна является для Китая одним из поставщиков сырьевых ресурсов. В настоящее время 80 % товарооборота между странами составляют сырьевые товары – нефть, руда, лес. В контексте последних событий в Крыму и Украине, санкций западных стран естественно желание российских властей и бизнеса усилить экономические связи с Китаем.

По поводу превращения юаня в международную валюту существуют различные мнения. Одни считают, что для превращения юаня в полноценную международную валюту, достаточно решения Китая о его полной конвертации. Второе мнение заключается в том, что юань уже является международной валютой, так как его использование в международной торговле постоянно увеличивается. В третьих, часть аналитиков считает, что Китай не стремится превратить юань в международную валюту, так как это невыгодно, и власти китайские принимают меры, препятствующие этому процессу [1].

О росте влияния юаня на внешнюю торговлю России свидетельствует то, что еще в ноябре 2010 года правительства России и Китая приняли решение о более широком использовании национальных валют в двусторонней торговле. Благодаря принятому решению на Шанхайской валютной бирже начались торги парой «юань/рубль». В декабре того же года на Московской межбанковской валютной бирже (ММВБ) были запущены торги валютной парой «юань/рубль». ММВБ, таким образом, стала первым организованным биржевым рынком юаня за пределами Китая и Гонконга.[2] В настоящее время ММВБ, совместно с Шанхайской биржей, планирует запустить торги фьючерсами на пару «рубль/юань», предполагаемый объем контракта, которого 10 тысяч юаней.

Другим свидетельством растущего использования китайской валюты во взаиморасчетах КНР и России юаня является открытие российскими банками корреспондентских счетов для ведения расчетов в юанях. Выгода для обоих контрагентов заключается в том, что, во-первых, платежи осуществляются без банков - посредников, во-вторых, расчеты в юанях существенно сокращают время прохождения платежей. Это становится возможным благодаря тому, что нет необходимости отвечать на запросы американских и европейских банков, которые часто поступают при проведении расчетов в долларах США и евро. Сейчас около 100 российских коммерческих банков открыли корреспондентские счета для ведения расчетов в юанях. Также расширяется список коммерческих банков, где можно открыть счет в юанях для простых вкладчиков[3]. Например, это такие коммерческие банки, как «Азиатско-Тихоокеанский банк» или же «Межстранбанк». В свою очередь, АКБ «Банк Китая (Элос)» открыл корреспондентский счет для ведения расчетов в рублях.

Перспективы сотрудничества России и Китая весьма значительны и рассчитаны на долгий срок. Так, один только контракт на поставку газа рассчитан на 30 лет. Перспективными являются такие направления двусторонней торговли, как авиационная отрасль, космос, другие высокотехнологичные области. Товарооборот между Россией и Китаем может превысить в 2015 году 100 млрд. долларов. Расширение внешнеторговых операций между двумя странами создает перспективы и для банковского бизнеса. Так, в результате начатого процесса перехода на оплату российских энергоносителей в рублях и юанях, минуя американский доллар, российские и китайские банки получают для обслуживания значительное количество операций и, соответственно, прибыли. Россия и Китай могут перевести до 50 % торгового оборота в юани и рубли. Это станет возможным, если Китай снимет ограничения по валютным операциям для российских контрагентов. В КНР существует план по либерализации валютного курса, от реализации которого будет зависеть темп перехода к расчетам в национальных валютах [3]. При сохранении внешнеполитической ситуации можно ожидать, что оборот между Россией и Китаем будет расти, появятся новые компании, которые перейдут к расчетам в паре рубли – юани. Банки же будут иметь с этого оборота комиссию: чем выше будут транзакции, тем больше – комиссии [4].

Таким образом, для российских компаний и предприятий, имеющих контрагентов в Китае, Гонконге и Макао, возможность использования юаней для расчетов с контрагентами по внешнеторговым контрактам создает неплохие условия для более эффективного ведения бизнеса и его дальнейшего роста.

Литература

1. Катаносов, В. Интернационализация юаня / В. Катаносов // Электронное издание «Фонд стратегической культуры». – 29.10.14.

2. Андреев, В.П. Интернационализация юаня: новые возможности / В.П. Андреев // Электронное издание «Фонд стратегической культуры». – 12.05.2012.
3. Калиновский, И. Переходим на юань / И. Калиновский // Русский репортер. – 2014. – № 3.
4. Сайт Центрального банка РФ / Информационно-аналитические материалы /www.cbr.ru.

Я.И. Местникова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОПЫТ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КОРЕЯ И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ В РОССИИ

Аннотация: В работе рассматриваются возможности применения в России опыта Республики Корея по «чеболлизации» экономики – создания крупных финансово-промышленных групп, обладающих повышенным уровнем конкурентоспособности.

Ключевые слова: государственное регулирование экономики, финансово-промышленная группа, чеболю, Российская Федерация, Республика Корея.

В настоящее время Южная Корея является одной из богатейших стран мира. Как всем известно, Республика Корея в 60-х годах числилась в группе самых отсталых аграрных стран, но менее чем за 40 лет вышла в пятерку самых развитых стран мира. Аналитики придерживаются оптимистичного взгляда на экономику Южной Кореи: в ближайшие 4 года она обгонит Японию и Францию по одному из ключевых показателей ВВП на душу населения. Такие высокие показатели имеют свое значение в истории Республики Корея.

Из-за финансового кризиса в России, вызванного санкциями 2014 года, практика антикризисного управления Южной Кореи представляет большой интерес. У Южной Кореи имеется достаточно успешный опыт борьбы с экономическим кризисом 1997-1998 гг. Возможность адаптации и применения этого опыта в России обуславливает актуальность данной работы.

Начиная с 1961 года в Южной Корее доминируют управляемые семейными кланами конгломераты, также известные как чеболю. Корейские чеболю представляют собой гигантские финансово-промышленные группы. Именно они внесли огромный вклад в появление корейского экономического чуда, оказали решающее влияние на формирование базовых отраслей национальных экономик, обеспечили их международную интеграцию, развитие экспортного потенциала.

Корейские ФПГ руководствовались не краткосрочными целями получения прибыли, а преследовали цели усилить и сохранить позиции на рынке, переходя от одного сектора производства к более высокому в технологическом отношении. Правительство сыграло большую роль в создании и развитии чеболю. Государство стремилось создать высокоэффективную экономику, способную конкурировать с Японией и прочими экономическими монстрами. Но у чеболю не было своих банков, их финансирование осуществлялось через государственные банки в обмен на точное следование правительственным планам по развитию тех или иных производств. Тесная связь с правительством почти всегда являлась предпосылкой для выживания чеболю.

В условиях ограниченности ресурсов экономики, дефицита времени единственным выходом было сконцентрировать все ресурсы развития для создания крупных монополий, обладающих повышенным уровнем конкурентоспособности за счет избранности своего положения и помощи от государства. В итоге были созданы крупные финансово-промышленные группы как: Samsung, LG, GS Group, Hyundai, SK Group, Daewoo, Lotte.

В стране, где практически не было своих природных ресурсов, единственным способом добиться роста в экономике было ее переориентирование на экспорт и развитие науки и образования. Великие индустриальные азиатские страны – Япония, Китай, Южная Корея имеют один недостаток - сырьевая бедность и значительная численность населения; они превратили этот недостаток в преимущество. Что касается России, в основном Россия занимается газовой и нефтяной промышленностью. Несмотря на богатые запасы природных ресурсов, не стоит забывать, что они являются исчерпаемыми ресурсами. Следовательно, надо найти альтернативу полезным ископаемым. Например, руководство Кореи четко понимает

отсутствие природных ресурсов, и, что именно развитие образования и науки, является фундаментальной предпосылкой успешного экономического развития. В стране имеется 408 высших учебных заведений и колледжей, 3,5 млн студентов – из них 32 % получают инженерное образование.

В целом можно сказать, что чеболизация, с точки зрения некоторых специалистов, является перспективным путём экономического развития для России, поскольку обеспечивает перетекание капиталов, образующихся за счёт продажи сырьевых ресурсов, в недоинвестированные предприятия обрабатывающих отраслей, принадлежащие тому же холдингу.

Экономика России была и остается сырьевой, ориентированной на экспорт в основном в западные страны. Теперь в условиях санкций приходится еще и менять внешнеэкономические приоритеты, снижая свое присутствие на западных рынках и переориентируясь на рынки азиатско-тихоокеанских районов. В связи с этим, следует расширить отношения с Южной Кореей. Для Кореи Россия – это огромный рынок сбыта товаров и партнер, способный во многом решить проблему дефицита энергоресурсов. Для России Корея – это укрепление сотрудничества в развитии инфраструктуры, здравоохранения и разработке природных ресурсов.

Литература

1. Абалкина, А. Азиатские страны в поисках оптимальной интеграционной модели / А. Абалкина // Проблемы Дальнего Востока. – 2007. – № 2. – С. 74-83.
2. Рязанова, А.Н. Роль и политика государства в формировании инновационной экономики в РК / А.Н. Рязанова // «Корейский полуостров: уроки истории»: доклады, представленные на XIV научной конференции корееведов России и стран СНГ (Москва, 30-31 марта 2010 г.) / Институт Дальнего Востока РАН. – Москва : ИДВРАН, 2010.
3. Rowley C. Managing Korean business: organization, culture, human resources and change / C. Rowley, T. W. Sohn, J. Bae. – London : Frank Cass publishers, 2002. – 211 p.

М.А. Мординова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

НОВЫЕ ЗАДАЧИ СФЕРЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена исследованию проблемы обеспеченности кадрами системы социального обслуживания граждан Республики Саха (Якутия) в условиях действия нового Федерального закона о социальном обслуживании граждан. На основе прогноза роста численности получателей социальных услуг определена дополнительная потребность в численности категорий социальных работников, обслуживающих граждан на дому, и в социальных учреждениях для несовершеннолетних.

Ключевые слова: социальное обслуживание граждан, кадровое обеспечение, социальный работник, Республика Саха (Якутия).

С 1 января 2015 года вступил в силу Федеральный закон РФ от 28 декабря 2013 г. № 442-ФЗ «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» [1]. Новый Федеральный закон дает определение понятия социального обслуживания граждан как деятельности по предоставлению социальных услуг гражданам. Впервые введено понятие социальной услуги как действий в сфере социального обслуживания по оказанию постоянной, периодической, разовой помощи, в том числе срочной помощи, гражданину в целях улучшения условий его жизнедеятельности и (или) расширения его возможностей самостоятельно обеспечивать свои основные жизненные потребности. В законе дано определение получателя социальных услуг как гражданина, который признан нуждающимся в социальном обслуживании и которому предоставляются социальная услуга или социальные услуги. Также дано определение поставщика социальных услуг как юридического лица независимо от его организационно-правовой формы и (или) индивидуального предпринимателя, осуществляющих социальное обслуживание.

Одним из главных новшеств закона является введение понятия стандарта социальной услуги как основных требований к объему, периодичности и качеству предоставления социальной услуги получателю

социальной услуги, установленных по видам социальных услуг [1]. Стандарт социальной услуги включает в себя описание социальной услуги, в том числе ее объем; сроки предоставления социальной услуги; подушевой норматив финансирования социальной услуги; показатели качества и оценку результатов предоставления социальной услуги; условия предоставления социальной услуги, в том числе условия доступности предоставления социальной услуги для инвалидов и других лиц с учетом ограничений их жизнедеятельности; иные необходимые для предоставления социальной услуги положения.

В новом законе в соответствии с задачами, поставленными перед сферой социального обслуживания граждан, определены полномочия федеральных и региональных органов государственной власти. Актуальными задачами для региональных органов государственной власти становятся социальная поддержка и стимулирование работников организаций социального обслуживания субъекта Российской Федерации, а также организация профессионального обучения и дополнительного профессионального образования работников предприятий и учреждений-поставщиков социальных услуг. Таким образом, новый закон предъявляет особые требования к кадровому обеспечению системы социального обслуживания в российских регионах и стимулированию труда социальных работников, в том числе и в Республике Саха (Якутия).

В настоящее время в сфере социального обслуживания РС (Я) имеется 4,5 тыс. штатных единиц персонала, из них 28,6 % – в домах-интернатах для престарелых и инвалидов, 19,2 % – в управлениях социальной защиты населения, 18,4 % – в психоневрологических домах-интернатах, 13 % – в социально-реабилитационных центрах для несовершеннолетних, 11,5 % – в центрах социально-бытового обслуживания. Укомплектованность штатных единиц учреждений составляет 98 %. Численность работников учреждений социального обслуживания граждан составляет 11 % от численности работников по виду деятельности «Здравоохранение и предоставление социальных услуг» по РС (Я). В общей списочной численности работников организаций региона доля работников учреждений социального обслуживания составляет около 1,5 %.

Действующая сеть учреждений социального обслуживания региона, представленная 108 учреждениями, не позволяет в полной мере удовлетворить потребности граждан в социальных услугах. Количество мест, имеющихся в стационарных учреждениях социального обслуживания республики, составляет в целом 59,6 % от отраслевого норматива, принятого в России еще в 1996 году [2]. Количество мест в стационарных учреждениях для детей с ограниченными возможностями составляет всего 12,3 % своего нормативного значения. Особенно сложным в условиях региона является выполнение положения нового закона о доступности предоставления социальных услуг для жителей труднодоступных и удаленных территорий республики. В 2014 году очередь в регионе на получение социальных услуг на дому составила 0,5 тыс. человек, на получение социальных услуг в стационарных учреждениях – 0,5 тыс. человек, из них почти половина нуждается в лечении и обслуживании в психоневрологических учреждениях [3]. Для сокращения очередности в республике внедряются так называемые «стационар – замещающие технологии»: в 2013 году в 15 районах республики подобраны 50 приемных семей для граждан пожилого возраста 20 социальных мобильных бригад оказывают социальные услуги гражданам, проживающих в труднодоступных и отдаленных населенных пунктах [3].

В целом по России на начало 2014 года очередь на получение мест в стационарных учреждениях состояла из 16 тыс. человек, из них 6 тыс. человек ожидали мест более одного года [4]. Доля республики в общероссийской «очереди» составила 3,1 %, в то время как доля людей с ограниченными возможностями, проживающих в регионе, в 2014 году составила 0,4 % от общероссийской численности. Численность людей с ограниченными возможностями на 1 000 чел. населения в регионе значительно ниже среднероссийского показателя. Но показатели численности людей с ограниченными возможностями I группы инвалидности на 1 000 чел. населения превышают аналогичный среднероссийский показатель на 15 %, по численности детей – инвалидов на 1 000 чел. населения превышают среднероссийский показатель в 1,6 раза (см. табл. 1). Таким образом, структура инвалидности населения Якутии имеет отличия от среднероссийских показателей, что необходимо учитывать при планировании размещения учреждений социального обслуживания региона и кадровом обеспечении отрасли. Необходима оптимизация системы стационарных учреждений и обслуживания на дому для людей с тяжелым состоянием I группы инвалидности и детей инвалидов. В системе профессионального образования необходимо обеспечить подготовку медицинских и социальных работников для данных категорий получателей социальных услуг.

**Численность людей с ограниченными возможностями (инвалидов) в Республике Саха (Якутия)
на 01.01.2014**

	Всего	В том числе			
		I группы	II группы	III группы	Дети-инвалиды
Численность инвалидов в РС (Я), тыс. чел.	57,1	11,1	18,4	21,5	6,2
Численность инвалидов в РФ, тыс. чел.	12 946	1 451	6 595	4 320	580
Доля региона в общероссийской численности инвалидов, %	0,4	0,8	0,3	0,5	1,1
Численность инвалидов на 1 000 человек населения в РФ	90,1	10,1	45,9	30,1	4,0
Численность инвалидов на 1 000 человек населения в РС (Я)	59,8	11,6	19,3	22,5	6,5

Примечание: Рассчитано автором по данным Федеральной службы государственной статистики РФ [5] и Министерства труда и социального развития РС (Я) [3].

В соответствии с «дорожными картами», разработанными для региональных систем социального обслуживания граждан в 2013 году, к 2018 году в России должна быть полностью ликвидирована очередь на получение социальных услуг. Однако, по инерционному прогнозу, выполненному автором настоящего исследования, сокращения очереди в стационарные учреждения и на прикрепление для обслуживания на дому может не произойти в связи с ростом численности получателей социальных услуг в регионе. Численность населения региона возрастет с 955,1 тыс. человек в 2014 году до 992,1 тыс. человек в 2025 году. Численность людей с ограниченными возможностями возрастет с 57,1 тыс. человек в 2014 году до 59,3 тыс. человек в 2025 году, в том числе инвалидов I группы с 11,1 тыс. человек до 11,5 тыс. человек. Значительно вырастет численность людей пенсионного возраста: с 204,2 тыс. человек в 2014 году до 237,2 тыс. человек в 2025 году (см. табл. 2).

Таблица 2

Прогноз численности некоторых категорий получателей социальных услуг в РС (Я) на 2016-2025 годы

Показатели	2014 факт	2016	2021	2025
Численность населения региона	955,06	963,9	981,7	992,1
Численность людей пенсионного возраста	204,2	210,5	228,4	237,2
Численность людей с ограниченными возможностями	57,1	57,6	58,7	59,3
В том числе				
I группы	11,1	11,2	11,4	11,5
II группы	18,4	18,6	18,9	19,1
III группы	21,5	21,7	22,1	22,3
Дети - инвалиды	6,2	6,3	6,4	6,4

Примечание: Рассчитано автором [6].

В республике идет процесс оптимизации структуры сети и штатной численности учреждений социального обслуживания населения на основе сокращения неэффективных, мало востребованных гражданами, социальных услуг, непрофильных подразделений, перевода ряда обеспечивающих функций и услуг (в том числе медицинских) на условия аутсорсинга и привлечения сторонних организаций. Численность работников, занятых в системе социального обслуживания (преимущественно работников администра-

тивно-хозяйственного управления) в целях высвобождения средств на повышение оплаты труда социальных работников должна быть сокращена к 2018 году на 15-20 % [7].

По оценке Министерства труда и социального развития Республики Саха (Якутия) обеспеченность штатами стационарных учреждений социального обслуживания составляет 80 % от отраслевых нормативов, наблюдается дефицит квалифицированных кадров. Полную ликвидацию очереди на получение надомных услуг в республике и сокращение численности социальных работников планируется достичь путем увеличением нагрузки на одного социального работника. В среднем нагрузка на 1 социального работника возрастет на 47 %: с 4,9 до 7,2 получателей социальных услуг (в сельской местности – 6,2 в городской – 9,4). А также за счет привлечения негосударственного сектора путем передачи государственного заказа [3]. По мнению Счетной палаты РФ отсутствие унифицированного подхода к нормированию труда социальных работников сопряжено с рисками снижения качества предоставляемых социальных услуг, необоснованной дифференциацией расходов бюджетной системы России и избыточной интенсивностью труда социальных работников [4].

Основными причинами дефицита кадров в сфере социального обслуживания граждан являются низкий уровень оплаты труда социальных работников, непрестижность профессии социальных работников и отсутствие в регионе системы учебных учреждений по подготовке кадров и повышению квалификации социальных работников.

В результате поэтапного увеличения фонда оплаты труда в 2013-2014 годах, среднемесячная заработная плата социального работника достигла 31,5 тыс. рублей (62 % среднемесячной заработной платы по региону), педагогических работников социальных учреждений, оказывающих услуги детям сиротам и детям, оставшихся без попечения родителей 46 тыс. рублей (90,4 %). К 2018 году среднемесячная заработная плата социальных работников должна достичь 100 % средней заработной платы в республике. Но в условиях ухудшения экономической ситуации в 2014-2015 годах и возможного сокращения доходов регионального бюджета достижение среднерегionalного уровня заработной платы зависит от предоставления дополнительной финансовой помощи из федерального бюджета.

С учетом роста численности нуждающихся в социальном обслуживании на дому и ликвидации очередей на обслуживание до 2025 года в Республике Саха (Якутия) необходимо ввести 0,44 тысяч дополнительных ставок социальных работников. Распределение потребности в дополнительных ставках по районам республики должно быть следующим: г. Якутск и центральная группа улусов – 48 %, Западная Якутия - 31 %, Южная Якутия - 19 %, остальные районы – 2 %. В учреждениях для несовершеннолетних необходимо дополнительно ввести 68 ставок социальных работников, большинство из них в г. Якутске, Южной и Западной Якутии (см. табл. 3).

Таблица 3

Прогноз потребности в социальных работниках, обслуживающих на дому, и в работниках социальных учреждениях для несовершеннолетних на 2016-2025 гг.

Показатели	2012 факт	2016	2021	2025
Численность социальных работников, обслуживающих граждан на дому, чел.	978	1160	1341	1415
Потребность в дополнительных социальных работниках, обслуживающих граждан на дому, чел.		182	181	74
Численность социальных работников в социальных учреждениях для несовершеннолетних, чел.	914	919	968	982
Потребность в дополнительных социальных работниках в социальных учреждениях для несовершеннолетних, чел.		5	49	14

Примечание: Рассчитано автором

Таким образом, на основе проведенного анализа кадрового обеспечения сферы социального обслуживания, можно предложить следующее:

- проведение инвентаризации штатных расписаний учреждений социального обслуживания с целью оптимизации соотношения административно-управленческого и прочего аппарата с основным персоналом;
- перераспределение неэффективных штатных единиц в пользу должностей, непосредственно связанных с оказанием социальных услуг;
- повышение производительности труда на основе пересмотра функциональных обязанностей и объема оказываемых услуг персоналом;
- перевод ряда обеспечивающих функций и услуг, в том числе профильных услуг, на условия аутсорсинга и привлечение предприятий малого и среднего бизнеса, индивидуальных предпринимателей;
- подготовка профессиональных кадров социальных работников в соответствии с растущими потребностями в социальных услугах. Для этого необходимо открыть профильную кафедру в Северо – Восточном федеральном университете, включить в тематику дипломных работ социальную составляющую, заключить договора для прохождения студенческих трудовых и производственных практик в учреждениях социального обслуживания.

Литература

1. Федеральный закон Российской Федерации от 28.12.2013 г. N442-ФЗ «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166044/
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 03 июля 1996 г. (ред. от 23.06.2014) № 1063-р «О социальных нормативах и нормах». URL: <http://www.consultant.ru/document/>
3. Распоряжение Правительства РС (Я) от 10 июня 2014 г. № 604-р «О внесении изменения в распоряжение Правительства Республики Саха (Якутия) от 22 апреля 2013 г. № 411-р «Об утверждении Плана мероприятий («дорожной карты») «Повышение эффективности и качества услуг в сфере социального обслуживания населения Республики Саха (Якутия) на 2013-2018 годы». URL: <http://www.sakha.gov.ru/sites/default/files/28/files/604>.
4. Счетная палата проверила оптимизацию в сфере здравоохранения, культуры, образования и социального обслуживания. Пресс-центр Правительства РФ, 13.04.2015. URL: http://www.ach.gov.ru/press_center/news/21297.
5. Сайт Федеральной службы государственной статистики РФ. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/disabilities/
6. Мординова, М.А. Прогнозирование баланса трудовых ресурсов региона в процессе стратегического планирования на примере Республики Саха (Якутия) / М.А. Мординова, Н.А. Федорова, И.В. Николаева // ЭКО (всероссийский экономический журнал. – 2013. – № 9. – С. 122-133.
7. Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. № 650 об утверждении «Плана мероприятий («дорожная карта») «Повышение эффективности и качества услуг в сфере социального обслуживания населения (2013-2018 годы)». URL: <http://www.rosmintrud.ru>.

А.Н. Мординов,

Франция, Высший институт экономики и управления Университета Ниццы София Антиполис

ВЛИЯНИЕ МИРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ КРИЗИСОВ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена исследованию влияния мировых финансовых кризисов на банковскую систему России. Выделены особенности и отличия Азиатского кризиса 1998 года, мирового финансового кризиса 2008 года и кризисной ситуации 2014 года. Сделана попытка определить природу кризиса 2014 года как следствия структурных проблем российской экономики.

Ключевые слова: мировые финансовые кризисы, экономические циклы, структурные проблемы экономики, макроэкономические показатели, валовый внутренний продукт (ВВП), государственный долг, банковская система, Россия.

За годы развития рыночного хозяйства в России ее банковская система превратилась, по мнению Дубинина С.К., бывшего руководителя Центрального банка России, в зрелый рыночный институт. Отличительной особенностью российской банковской системы с момента ее создания является тесное взаимодействие с глобальной финансовой системой [1]. Естественным следствием вовлеченности российской банковской системы в глобальные процессы является высокая степень влияния мировых финансовых кризисов на ее устойчивость и перспективы развития.

Исследования этой темы актуализировались в условиях снижения экономического роста России в 2013-2014 годах. Речь идет об отличии современной кризисной ситуации в российской банковской системе от ситуаций, сложившихся под влиянием мировых финансовых кризисов 1998 и 2008 годов. Изучение природы кризисов и их влияния должно способствовать выбору верной денежно-кредитной политики, которая должна стимулировать рост российской экономики. Для этого необходимо ответить на главный вопрос: является ли социально-экономическая ситуация 2014 года следствием циклического замедления роста российской экономики или же она определена структурными проблемами [2].

Российский кризис 1998 года явился следствием экономического кризиса в странах Юго-Восточной Азии в 1997-1998 годах, получившего название Азиатского финансового кризиса. В 1990-1996 годы «азиатские тигры»: Гонконг, Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Южная Корея демонстрировали очень высокие среднегодовые темпы прироста ВВП (см. табл. 1). Привлекательная динамика темпов роста ВВП азиатских экономик вызвала большой приток иностранных инвестиций в основном в виде краткосрочных кредитов. Высокие объемы краткосрочного кредитования корпоративного и государственного секторов привели к дефициту платежного баланса в большинстве азиатских экономик. Ситуация усугубилась тем, что господство так называемого «кумовского» или «дружеского» капитализма (cronycapitalism), привело к тому, что заемные средства были вложены в малоприбыльные проекты, и появления большого объема невозвратных ссуд. В результате осенью 1997 года началась паника на фондовых и валютных биржах Юго-Восточной Азии, далее падение объемов производства, банкротства, массовая безработица.

Таблица 1

Темпы роста экономик стран Юго-Восточной Азии в 1990-1998 гг., %

Регионы	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Мир, всего	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	4,2	2,9
Гонконг*	3,9	5,7	6,1	6,0	6,0	2,3	4,2	5,1	-6,0
Индонезия	7,2	7,0	6,5	6,8	7,5	8,2	7,8	4,7	-13,1
Малайзия	9,0	9,5	8,9	9,9	9,2	9,9	10,0	7,3	-7,3
Сингапур	10,1	6,5	7,0	11,5	10,6	7,3	7,7	8,6	-2,1
Таиланд	11,6	8,1	8,1	8,3	9,0	9,2	5,9	-1,4	-10,5
Филиппины	3,0	-0,6	0,3	2,1	4,4	4,7	5,8	5,2	-0,6
Южная Корея	9,3	9,7	5,8	6,3	8,8	8,9	7,2	5,8	-5,7

Источники: CIA World Factbook

*IMF World Economic Outlook, October 2014

Россия особенно пострадала вследствие Азиатского кризиса 1998 года из-за отсутствия экономической и финансовой стабильности в стране. В этот период России переживала последствия экономической реформы, начавшейся в конце восьмидесятых годов, так называемой «шоковой терапии»: либерализация цен, быстрая приватизация, создание большого количества банков и других кредитно-финансовых институтов. Номинальный ВВП в текущих ценах снизился с 1990 г. к 1998 году в 2,1 раза. Резкому ухудшению ситуации в стране способствовало также падение мировых цен на традиционный вид экспорта России – энергоносители. Цена за баррель нефти снизилась с 23,7 долл. в 1990 году до 12,8 долл. в 1998 году. Гиперинфляция максимального размера достигла в 1993 году – 874,6 %. Баланс счета текущих операций в 1998 году составил 0,2 млрд. долл. Государственный внутренний долг по ГКО и ОФЗ вырос с 0,2 трлн. руб. в 1993 году до 385,8 трлн. рублей в 1998 году. Международные резервы в текущих ценах снизились с максимальной величины 18,02 млрд. долл. до 12,04 млрд. долларов в 1998 году. Несмотря на рост доходов консолидированного бюджета до 686,8 трлн. руб. в 1998 году, бюджетный дефицит в том же году достиг 22,6 % от суммы доходов. Задолженность по налогам в консолидированный бюджет достигла в 1998 году 26,5 % от суммы доходов бюджета. Уровень безработицы в 1998 году достиг 11,9 % (см. табл. 2).

Основные показатели экономики России за 1990 – 1998 годы

Показатели	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Номинальный ВВП в текущих ценах, млрд. долл.	570,4	559,9	489,9	489,6	408,9	399,5	392,18	404,95	271,04
Темпы прироста ВВП в постоянных ценах, %	-0,1	-8,0	-18,0	-8,7	-12,7	-4,1	-3,6	1,4	-5,3
Цена нефти долл/бар	23,7	20,0	19,3	17,0	15,8	17,0	20,6	19,1	12,8
Инфляция, %	0,0	0,0	0,0	874,6	307,6	197,5	47,7	14,8	27,7
Баланс счета текущих операций, млрд. долл.			-1,2	2,6	7,8	7,0	10,8	-0,1	0,2
Государственный внутренний долг в ГКО и ФЗО, млрд. руб.	-	-	-	0,2	10,6	76,6	237,1	384,9	385,8
Международные резервы в текущих ценах, млрд. долл.	-	-	-	9,82	7,21	18,02	16,26	17,62	12,04
Доходы консолидированного бюджета, трлн. руб.	0,034	0,31	5,3	49,7	172,4	437,0	558,5	711,6	686,8
Дефицит (профицит) бюджета, трлн. руб.	0,009	-0,038	0,64	7,9	65,5	-49,1	-94,2	-127,9	-155,3
Задолженность по налогам в консолидированный бюджет, трлн. руб.						15,1	56,8	128,2	181,8
Уровень безработицы, %	0,0	0,0	4,8	5,3	7,2	8,5	9,6	10,9	11,9

Источник: Российский статистический ежегодник, 2004 год [8]

Для покрытия дефицита федерального бюджета российское правительство активно проводило эмиссию долговых обязательств в виде государственных краткосрочных облигаций (ГКО) облигаций федерального займа (ОФЗ). В 1998 год объём внутреннего государственного долга по ГКО и ОФЗ достиг 385,8 трлн. рублей. К началу августа 1998 г. Центральный Банк России 43,2 % активов баланса вложил в ГКО – 136,0 млрд. долл. [11]. Сбербанк вложил в ГКО 80 млрд. руб. В конце 1997 года стали быстро расти ставки по кредитам и государственным обязательствам, начал падать фондовый рынок. Если в III квартале 1997 года средняя доходность ГКО составляла 19 %, то ко II кварталу 1998 года она увеличилась до 49,2 %. Ставка по однодневным кредитам за тот же период увеличилась с 16,6 % до 44,4 %. Эти события оказали негативное влияние на настроения инвесторов, что увеличило отток капитала и усилило давление на курс рубля. Правительство Российской Федерации было вынуждено признать невозможность дальнейшего накопления и обслуживания рублевого долга в августе 1998 г. В то же время произошел переход к политике плавающего валютного курса, что привело в течение сентября-декабря 1998 г. к снижению курса рубля к доллару США более чем вдвое [1]. По расчетам, сделанным Московским банковским союзом в 1998 году, общие потери российской экономики от августовского кризиса составили 96 млрд. долларов. Из них корпоративный сектор утратил 33 млрд. долларов, население – 19 млрд. долларов, прямые убытки коммерческих банков (КБ) достигли 45 млрд. долларов. Внешний долг России увеличился к 2001 году до 161,4 млрд. долларов (60,0 млрд. долларов составили долги молодого российского государства, 66,3 млрд. долларов – долги бывшего СССР, 9,3 млрд. долларов – долги банков, 21,8 млрд. долларов – нефинансовых организаций) [8]. В то же время, по неофициальным американским оценкам, на Западе осело 1,2 трлн. долларов российского происхождения, что было эквивалентно восьми тогдашним валовым внутренним продуктам РФ [9]. Чистые активы банковской системы снизились с примерно 700 млрд. руб. до 550 млрд. руб., уровень достаточности капитала банков сократился по системе в целом с 20 до 10 % [1].

Таким образом, кризис 1998 года явился следствием структурных проблем российской экономики, усиленным влиянием Азиатского кризиса. Страна с 1992 года вступила в период кризиса, сопровождавшийся длительным падением производства, многолетней гиперинфляцией, дефицитом бюджета, огромным государственным долгом, низким уровнем инвестиций, расстройством налоговой системы, ростом

взаимных неплатежей предприятий, невыплатой заработной платы, ростом социальных конфликтов в регионах огромной страны. По мнению экспертов, позитивным следствием кризиса 1998 года стало повышение конкурентоспособности российской экономики. Вследствие девальвации рубля цены на импортные товары внутри страны подскочили, а цены отечественных товаров за границей упали, что позволило им занять рынки, которые они не могли занять раньше. Кризис 1998 года дал шанс отечественной промышленности набрать силу, отгородил ее от импорта и увеличил экспортные возможности. Оздоровилась и государственная политика, финансовый кризис заставил чиновников более ответственно относиться к бюджетному планированию. Малый бизнес осознал свою силу и стал развиваться в крупные предприятия.

В результате кризиса 1998 года произошли позитивные изменения в банковском секторе России. Количество коммерческих банков сократилось с 2 555 в 1998 году до 1 668 к 2004 году. Были ликвидированы такие крупные банки, как «СБС-агро», Мосбизнесбанк, Промстройбанк и др. Часть крупных банков, например, Инкомбанк, Онэксимбанк, «Менатеп», были реорганизованы путем открытия новых банков и перевода в них своих клиентов. При этом количество небольших банков (с уставным капиталом меньше 60 млн рублей) сократилось с 931 до 664, а число крупных возросло со 188 до 579. Уставные капиталы банков выросли с 33,2 млрд. рублей до 286 млрд. рублей в 2000 году.

Таким образом, в течение 1999-2000 годов банковская система России прошла реструктуризацию и восстановилась.

Итоги развития экономики России после кризиса 1998 года свидетельствуют об относительно стабильной макроэкономической ситуации. Улучшение состояния экономики в 1999 году в значительной степени определялось эффектом девальвации рубля в сочетании с благоприятной внешнеэкономической конъюнктурой и легким доступом к внешнему финансированию. В период 1999 – 2008 годов российская экономика демонстрировала высокие темпы прироста (см. табл. 3). Среднегодовой темп прироста страны за это десятилетие составил 6,72 %. Среднегодовой темп прироста в целом по миру за этот период составил 3,72 %. Лидером по темпам экономического роста являлся Китай, среднегодовой темп прироста его экономики за этот период составил 9,95 %.

Таблица 3

Темпы прироста мировой экономики в 1998-2007 гг., %

Регионы	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Мир, всего	2,9	3,0	4,8	2,7	1,9	3,8	4,9	4,5	5,3	5,2
США	4,4	4,8	4,1	1,1	1,8	2,5	3,5	3,1	2,7	1,9
Еврозона	2,9	2,8	3,5	1,6	0,9	0,5	2,4	1,7	3,1	3,0
Германия	1,7	1,8	3,3	1,6	0,0	-0,4	0,7	0,8	3,9	3,4
Франция	3,4	3,2	3,9	1,8	0,9	0,9	2,3	1,9	2,7	2,2
Италия	1,4	1,5	3,7	1,8	0,5	0,0	1,5	0,7	2,0	1,5
Великобритания	3,6	3,5	3,9	2,5	2,1	2,8	3,0	2,2	2,8	2,7
Япония	-2,0	-0,1	2,9	0,2	0,3	1,4	2,7	1,9	2,0	2,4
Китай	7,8	7,6	8,4	8,3	9,1	10,0	10,1	11,3	12,7	14,2
Индия	6,2	7,2	5,8	3,9	4,6	6,9	7,6	9,0	9,5	10,0
Бразилия	0,0	0,3	4,3	1,3	2,7	1,1	5,7	3,2	4,0	6,1
Россия	-5,3	6,4	10,0	5,1	4,7	7,3	7,2	6,4	8,2	8,5

Источник: CIA World Factbook

Номинальный ВВП России в текущих ценах за 1999 – 2008 годы вырос в 8,5 раза с 195,9 млрд. долл. до 1660,8 млрд. долл. Ускорение экономического роста происходило на фоне роста мировых цен основного экспортного товара России - нефти. Цена барреля нефти возросла 5,5 раза с 17,8 долл. в 1999 году до 98,4 долл. в 2008 году. Инфляция снизилась с 85,7 % в 1998 году до 9,0 % в 2007 году, а в 2008 году выросла до 14,1 %. Баланс счета текущих операций России вырос с 24,6 млрд. долл. в 1999 году до 103,9 млрд. долл. в 2008 году. Государственный внутренний долг увеличился с 529,8 млрд. руб. в 1999 году до 1301,2 млрд. руб. в 2008 году. Резко, почти в 35 раз увеличились международные резервы страны: с 12,33 млрд. долл. в 1999 году до 426,28 млрд. долл. в 2008 году. Доходы консолидированного федерального бюджета

за десятилетие возросли с 1213,6 млрд. руб. до 15474,7 млрд. руб. С 2000 года по 2011 год Россия имела профицит консолидированного федерального бюджета. Задолженность по налогам снизилась с 21,3 % к сумме доходов консолидированного бюджета в 1999 году до 10,7 % в 2008 году. Уровень безработицы снизился более чем в два раза: с 13 % в 1999 году до 6,4 % в 2008 году (см. табл. 4).

Таблица 4

Основные показатели экономики России за 1999-2008 годы

Показатели	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Номинальный ВВП в текущих ценах, млрд. долл.	195,9	259,7	306,6	345,1	430,3	591,2	763,7	989,9	1299,7	1660,8
Темпы прироста ВВП в постоянных ценах, %	6,4	10,0	5,1	4,7	7,3	7,2	6,4	8,2	8,5	5,2
Цена нефти долл./бар	17,8	28,5	24,4	24,9	28,5	37,9	55,1	66,0	72,7	98,4
Инфляция, %	85,7	20,8	21,5	15,8	13,7	10,9	12,7	9,7	9,0	14,1
Баланс счета текущих операций, млрд. долл.	24,6	46,8	33,9	29,1	35,4	59,5	84,4	92,3	71,3	103,9
Государственный внутренний долг, млрд. руб.	529,8	531,8	511,1	654,7	663,7	756,8	851,2	1028,0	1248,9	1301,2
Международные резервы в текущих ценах, млрд. долл.	12,33	27,66	36,3	48,33	78,41	126,26	182,27	303,77	478,82	426,28
Доходы консолидированного бюджета, млрд. руб.	1213,6	2097,7	2683,7	3519,2	4138,7	5429,9	8127,1	10076,2	12609,6	15474,7
Дефицит (профицит) бюджета, млрд. руб.	-44,4	137,6	264,3	97,0	173,8	760,2	1671,6	2133,7	947,2	1650,7
Задолженность по налогам в консолидированный бюджет, млрд. руб.	259,0	371,6	461,7	475,0	521,8	520,4	879,0	754,2	757,4	574,9
Уровень безработицы, %	13,0	10,6	8,9	8,0	8,6	8,2	7,6	7,2	6,1	6,4

Источники: Составлено автором по данным Российского статистического ежегодника, 2004 [8], Министерства финансов РФ [12], Федерального Казначейства России [13]

В докризисный период на фоне ускорения экономического роста растут активы (пассивы) и собственный капитал российских банков. Активы (пассивы) банков выросли в 19 раз с 1 046,6 млрд. руб. на 01.01.99 до 20 125,1 млрд. руб. на 01.01.08. Отношение величины активов (пассивов) банков к ВВП страны увеличилось с 38,2 % до 60,8 %. Стоимость собственных средств (капитала) банковского сектора выросла с 76,5 млрд. руб. на 01.01.99. до 2 671,5 млрд. руб. на 01.01.08. Достаточность собственного капитала увеличилась с 7,3 % до 13,3 %. Резко увеличились объемы кредитования нефинансовых организаций и физических лиц: с 337,3 млрд. руб. на 01.01.99 до 12 287,1 млрд. руб. 01.01.08. Объем выданных кредитов достиг в 2008 году 61,1 % активов российских банков. К 2008 году сумма ценных бумаг, приобретенных российскими банками, достигла 5 159,2 млрд. руб. или 11,2 % к активам банков. Вклады физических лиц достигли 3 809, млрд. руб. или 25,6 % к пассивам банковского сектора. Средства, привлеченные от организаций, выросли с 60,4 млрд. руб. до 7 053,1 млрд. руб. (см. табл. 5).

Основные макроэкономические показатели банковского сектора России в 1999-2008 гг.

Показатели	1.01.99	1.01.00	1.01.01	1.01.02	1.01.03	1.01.04	1.01.05	1.01.06	1.01.07	1.01.08
Активы (пассивы) банковского сектора, млрд. руб.	1046,6	1586,4	2362,5	3159,7	4145,3	5600,7	7136,9	9750,3	13963,5	20125,1
в % к ВВП	38,2	33,3	33,4	35,3	38,3	42,3	42,1	45,1	51,9	60,8
Собственные средства (капитал) банковского сектора, млрд. руб.	76,5	168,2	286,4	453,9	581,3	814,9	946,6	1 241,8	1 692,7	2 671,5
в % к ВВП	2,8	3,5	4,1	5,1	5,4	6,2	5,6	5,7	6,3	8,1
в % к активам банковского сектора	7,3	10,6	12,1	14,4	14,0	14,6	13,3	12,7	12,1	13,3
Кредиты и прочие размещенные средства нефинансовым предприятиям и физическим лицам, включая просроченную задолженность, млрд. руб.	337,3	469,4	795,8	1323,6	1796,2	2684,7	3887,6	5454,0	8030,5	12287,1
в % к ВВП	12,3	9,9	11,3	14,8	16,6	20,3	22,9	25,3	29,8	37,1
в % к активам банковского сектора	32,2	29,6	33,7	41,9	43,3	47,9	54,5	55,9	57,5	61,1
Ценные бумаги, приобретенные банками, млрд. руб.	265,5	318,9	465,8	562,0	779,9	1002,2	1086,9	1539,4	1745,4	2250,6
в % к ВВП	9,7	6,7	6,6	6,3	7,2	7,6	6,4	7,1	6,5	6,8
в % к активам банковского сектора	25,4	20,1	19,7	17,8	18,8	17,9	15,2	15,8	12,5	11,2
Вклады физических лиц, млрд. руб.	199,8	297,1	445,7	678,0	1029,7	1517,8	1977,2	2754,6	3809,7	5159,2
в % к ВВП	7,3	6,2	6,3	7,6	9,5	11,5	11,7	12,8	12,5	11,2
в % к пассивам банковского сектора	19,1	18,7	18,9	21,5	24,8	27,1	27,7	28,3	27,3	25,6
в % к денежным доходам населения	11,5	10,7	12,2	12,7	15,1	17,1	18,1	20,5	22,1	24,2
Средства, привлеченные от организаций, млрд. руб.	60,4	118,4	212	902,6	1 091,40	1 384,80	1 986,10	2 953,10	4790,3	7053,1
в % к ВВП	2,2	2,5	3	10,1	10,1	10,5	11,7	13,7	17,8	21,3
в % к пассивам банковского сектора	5,8	7,5	9	28,6	26,3	24,7	27,8	30,3	34,3	35

Источник: Центральный банк России

По мнению А.Г. Аганбегяна, ускорение экономического роста России произошло «... за счет традиционных отраслей и сфер и, прежде всего, за счет преимущественного по 10-15 % в год увеличения бюджетной сферы и по 10-12 % в год торговли, операций с недвижимостью и финансово-банковского дела в связи с небывалым притоком валюты по экспорту, а также с развитием традиционных отраслей промышленности (экспортных отраслей, автомобильной промышленности за счет иностранного капитала, пищевой промышленности для обеспечения спроса населения, подогреваемого притоком валюты), а так же строительства, в первую очередь жилищного» [14].

Мировой глобальный финансовый кризис 2008 года проявился прежде всего, обвалом фондового рынка страны из-за массовой продажи ценных бумаг российских компаний зарубежными инвесторами. Ситуация усугубилась тем, что Россия имела огромный корпоративный долг. На 01.01.09 внешний долг России составил 480,5 млрд. долл. или 34,1 % к ВВП. Из них 448,3 млрд. долл. или 93,3 % составили долги банков и корпораций (см. табл. 6). В большинстве это были долги государственных компаний. Произошло сокращение лимитов кредитования российских заемщиков, увеличились ставки кредитования. В результате начался отток капитала, в 2008 году он достиг 129,9 млрд. долл. [14].

Таблица 6

Внешний долг России за 2001-2009 годы (на начало года, млрд. долл.)

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Всего	160,0	146,3	152,3	186,0	213,5	257,2	313,2	463,9	480,5
Краткосрочные долговые обязательства	...	30,6	25,6	36,0	35,7	43,5	56,6	99,7	73,5
Долгосрочные долговые обязательства	...	120,5	126,7	150,0	177,7	213,7	256,6	364,2	407,0
Органы государственного управления	116,7	103,0	96,8	98,2	97,2	71,1	44,7	37,4	29,5
Краткосрочные обязательства	...	17,2	13,4	12,3	6,6	6,5	2,4	1,7	1,7
Долгосрочные обязательства	...	85,8	83,4	85,9	90,6	64,6	42,3	35,7	27,8
Органы денежно-кредитного регулирования	11,9	8,1	7,5	7,8	8,2	11,0	3,9	1,9	2,8
Краткосрочные обязательства	1,0	2,7	4,7	11,0	3,9	1,9	2,8
Долгосрочные обязательства	6,5	5,1	3,5
Банки	9,0	11,3	14,2	24,9	32,3	50,1	101,2	163,6	166,3
Краткосрочные обязательства	...	8,9	9,8	16,5	18,0	20,3	39,5	53,6	42,8
Долгосрочные обязательства	...	2,4	4,4	8,3	14,3	29,9	61,7	110,0	123,5
Прочие секторы	22,4	23,9	33,8	55,1	75,7	125,0	163,4	261,0	282,0
Краткосрочные обязательства	...	2,2	2,5	4,5	6,4	5,8	10,9	42,4	26,3
Долгосрочные обязательства	...	21,7	31,3	50,6	69,3	119,1	152,5	218,6	255,7
Внешний долг Российской Федерации, % к ВВП	61,7	49,3	44,7	41,5	34,8	34,3	30,6	34,2	34,1

Источник: Российский статистический ежегодник, 2010 год [15]

Огромную роль в углублении кризиса сыграло снижение цен на основные экспортные российские товары и снижение объемов экспорта из-за мировой рецессии. Другими факторами усиления кризиса были рост курса доллара, наличие высокой инфляции в начале кризиса, огромные бюджетные расходы, переоцененный рубль [14]. Таким образом, в экономике России наступила стагфляция, которая характеризуется стагнацией экономики при наличии высокой инфляции. ВВП страны снизился в 2009 году на 7,8 % (см. табл. 8), а инфляция составила в 2008 году 14,2 %.

Банковский сектор страны оказался на грани банкротства. Произошло резкое снижение темпов прироста основных показателей банков (см. табл. 7). Используя накопленные ресурсы, правительство России смогло обеспечить выполнение обязательств федерального бюджета и оказать финансовую поддержку банковской системе. Для кредитования банков, нуждавшихся в ликвидности в иностранной валюте, во Внешэкономбанке были размещены депозиты в объеме 50 млрд. долл., средства Фонда национального благосостояния, а крупнейшие банки Сбербанк, ВТБ получили субординированные кредиты. Центральным банком России, используя золотовалютные резервы, провел плавную девальвацию российского рубля. Золотовалютные резервы страны сократились на 120 млрд. долл. По мнению С.К. Дубинина, принятые меры российского правительства, предотвратили массовое банкротство российских компаний и банков и обеспечили обязательства перед иностранными кредиторами [1]. Кредитно-финансовая система страны в течение короткого времени преодолела влияние негативных факторов, действовавших в мировой и российской экономике.

Таблица 7

Темпы прироста основных показателей банковского сектора России в 2000-2008 гг., в %

Показатели	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Активы	51,6	48,9	33,7	31,2	35,1	27,4	36,6	43,2	44,1	39,2
Капитал	119,9	70,3	58,5	28,1	40,2	16,2	31,2	36,3	57,8	42,7
Кредиты нефинансовым организациям и физическим лицам	39,2	69,5	66,3	35,7	49,5	44,8	40,3	47,2	53,0	34,5
Ценные бумаги	20,1	46,1	20,7	38,8	28,5	8,5	41,6	13,4	28,9	5,1
Вклады физических лиц	48,7	50,0	52,1	51,9	47,4	30,3	39,3	38,3	35,4	14,5
Средства, привлеченные от организаций, млрд. руб.	96,0	79,1	325,8	20,9	26,9	43,4	48,7	62,2	47,2	24,4

Источники: Рассчитано автором по данным Центрального Банка России

Правительство России также поддержало реальный сектор экономики, снизив фискальную нагрузку бизнеса, приняв ряд мер по борьбе с безработицей. Поддержка в виде кредитов и безвозмездного финансирования была оказана нефтяной и газовой промышленности, автомобилестроению, железнодорожному транспорту, оборонной промышленности, электроэнергетике, металлургии, и др. Поддержку получили жилищная ипотека, пенсионная система страны, малый и средний бизнес, региональные бюджеты.

Таким образом, в 2008-2009 годах Россия пережила циклический экономический кризис, усиленный рядом перечисленных выше внутренних проблем российской экономики.

В 2010-2012 годах в российской экономике наступил период восстановления. Среднегодовой темп прироста экономики России в 2010-2012 годах составил 4,0 %. Но уже в 2013 году темп прироста российской экономики снизился до 1,3 %, а по итогам 2014 составил всего 0,6 %. Среднегодовой темп прироста мировой экономики за 2010-2014 годы составил 3,8 % за счет высоких темпов прироста Китая – 8,4 % и Индии – 6,2 %. Министерство экономики РФ прогнозирует в 2015 году снижение ВВП на 3 % (см. табл. 11).

Таблица 8

Темпы роста мировой экономики в 2008 – 2015 гг., %

Регионы	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 прогноз
Мир, всего	3,0	0,0	5,4	4,1	3,4	3,3	3,3	3,5
США	-0,3	-2,8	2,5	1,6	2,3	2,2	2,4	3,5
Еврозона	0,4	-4,5	2,0	1,6	-0,7	-0,4	0,8	1,1
Германия	0,8	-5,1	3,9	3,4	0,9	0,5	1,5	1,2
Франция	1,7	-2,9	2,0	2,1	0,3	0,3	0,4	0,9
Италия	-1,2	-5,5	1,7	0,5	-2,4	-1,9	-0,4	0,2
Великобритания	-0,8	-5,2	1,7	1,1	0,3	1,7	2,6	2,7
Япония	-1,0	-5,5	4,7	-0,5	1,5	1,6	0,1	0,6
Китай	9,6	9,2	10,4	9,3	7,7	7,8	7,4	6,8
Индия	3,9	8,5	10,3	6,6	4,7	5,0	5,8	6,1
Бразилия	5,2	-0,3	7,5	2,7	1,0	2,5	0,1	0,3
Россия	5,2*	-7,8*	4,3*	4,3*	3,4*	1,3	0,6	-3,0

Источники: Прогноз социально – экономического развития Российской Федерации на 2015 год Министерства экономики РФ, февраль 2015 г.

*CIAWorldFactbook

В 2014 году ВВП России в долларовом исчислении резко уменьшился в связи с девальвацией рубля. Цена нефти выросла с 62,8 долл. в 2009 году до 110,9 долл. в 2011 году, с 2012 года цены на нефть снижались. В настоящее время цена нефти колеблется на уровне 50-60 долларов за баррель. Инфляция в течение 2009 – 2012 годов снижалась, но в 2014 году выросла до 11,4 %. Баланс счета текущих операций также рос до 2011 года, и затем, наметилась отрицательная тенденция. Государственный внутренний долг вырос за период почти в 4 раза. Международные резервы страны в текущих ценах выросли на 20 %. Доходы консолидированного бюджета выросли в 1,7 раза. Бюджет из дефицитного превратился в профицитный в 2011-2012 годах, в 2013 году вновь имел дефицит, а в кризисном 2014 году был получен профицит бюджета в размере 844,9 млрд. руб. Постепенно в течение периода росла задолженность по налогам в консолидированный бюджет. Среднегодовой темп прироста налоговой задолженности составил 5 %. Уровень безработицы снизился с 8,4 % в 2009 году до 5,2 % в 2014 году (см. табл. 9). Макроэкономическая ситуация снижения темпов роста при наличии высокой инфляции, росте бюджетных доходов, снижения безработицы напоминает предкризисную ситуацию 2008 года, но отличается по своей природе. По мнению Аганбегяна А.Г., главными причинами кризисной ситуации 2014 года являются внутренние проблемы: отсутствие адекватной экономической политики в денежно-кредитной и финансово-бюджетной системе, инвестиционном климате, стимулировании экономического роста, регулировании валютного рынка и осуществлении структурных проблем [16].

Таблица 9

Основные показатели экономики России за 2009 - 2014 годы

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Номинальный ВВП в текущих ценах, млрд. долл.	1222,0	1479,8	1885,0	1954,0	2113,0	1014,0*
Темпы прироста ВВП в постоянных ценах, %	-7,8	4,3	4,3	3,4	1,6	0,6
Цена нефти долл/бар	62,8	80,2	110,9	109,5	108,6	96
Инфляция, %	11,7	6,9	8,4	5,1	6,8	11,4
Баланс счета текущих операций, млрд. долл.	50,4	67,5	97,3	71,3	34,1	46,1**
Государственный внутренний долг, млрд. руб.	1499,8	2094,7	2940,4	4190,6	4977,9	5772,2
Международные резервы в текущих ценах, млрд. долл.	426,3	439,5	479,4	498,6	537,6	509,6
Доходы консолидированного бюджета, млрд. руб.	13599,7	16031,9	20855,4	23435,1	24082,4	23439,4
Дефицит (профицит) бюджета, млрд. руб.	-2448,6	-1584,7	860,7	260,4	-848,2	844,9
Задолженность по налогам в консолидированный бюджет, млрд. руб.	559,1	675,4	703,3	675,3	728,1	770,3
Уровень безработицы, %	8,4	7,5	6,6	5,5	5,8	5,2

Источники: Составлено автором по данным Российского статистического ежегодника, 2004 [8], Министерства финансов РФ [12], Федерального Казначейства России [13], www.bloomberg.com

*с учетом девальвации рубля

** январь – сентябрь 2014 г.

В период 2009-2013 годов банковский сектор, оправившись от кризиса, бурно развивался. Активы (пассивы) банковского сектора России выросли за 2009 – 2013 годы почти в 2 раза с 28 022,3 млрд. руб. до 57 423,1 млрд. руб. Активы банков достигли 86 % от ВВП. Собственные средства банков выросли с 3 811,1 млрд. руб. в 2009 году до 7 064,3 млрд. руб. в 2013 году, или 10,6 % к ВВП. Объем кредитов, предоставленных нефинансовым предприятиям и физическим лицам, вырос в 2 раза, достигнув 32 456,3 млрд. руб. в 2013 году или 48,6 % к ВВП. Объем ценных бумаг, приобретенных банками, увеличился в 3,3 раза, достигнув 7 822,3 млрд. руб. в 2013 году или 11,7 % к ВВП. Вклады физических лиц выросли в 3 раза,

достигнув 16 597,5 млрд. руб. в 2013 году или 25,4 % к ВВП. Среднегодовой темп прироста объемов кредитования физических лиц составил 23,4 %. В стране наступил бум кредитования физических лиц. Объем средств, привлеченных от организаций, вырос в 2 раза, достигнув 17 787 млрд. руб. в 2013 году или 26,6 к ВВП. Среднегодовой темп прироста привлеченных средств организаций составил 14,4 % (см. табл. 10 и 11).

Таблица 10

Основные макроэкономические показатели банковского сектора России в 2009-2013 гг.

Показатели	1.01.09	1.01.10	1.01.11	1.01.12	1.01.13	1.01.14
Активы (пассивы) банковского сектора, млрд. руб.	28 022,3	29 430,0	33 804,6	41 627,5	49 509,6	57 423,1
в % к ВВП	67,9	75,8	73,0	74,4	79,6	86,0
Собственные средства (капитал) банковского сектора, млрд. руб.	3 811,1	4 620,6	4 732,3	5 242,1	6 112,9	7 064,3
в % к ВВП	9,2	11,9	10,2	9,4	9,8	10,6
в % к активам банковского сектора	13,6	15,7	14,0	12,6	12,3	12,3
Кредиты и прочие размещенные средства нефинансовым предприятиям и физическим лицам, включая просроченную задолженность, млрд. руб.	16 526,9	16 115,5	18 147,7	23 266,2	27 708,5	32 456,3
в % к ВВП	40,0	41,5	39,2	41,6	44,5	48,6
в % к активам банковского сектора	59,0	54,8	53,7	55,9	56,0	56,5
Ценные бумаги, приобретенные банками, млрд. руб.	2 365,2	4 309,4	5 829,0	6 211,7	7 034,9	7 822,3
в % к ВВП	5,7	11,1	12,6	11,1	11,3	11,7
в % к активам банковского сектора	8,4	14,6	17,2	14,9	14,2	13,6
Вклады физических лиц, млрд. руб.	5 907,0	7 485,0	9 818,0	11 871,4	14 251,0	16 957,5
в % к ВВП	14,3	19,3	21,2	21,2	22,9	25,4
в % к пассивам банковского сектора	21,1	25,4	29,0	28,5	28,8	29,5
в % к денежным доходам населения	23,4	26,1	30,2	33,3	36,0	38,6
Средства, привлеченные от организаций, млрд. руб.	8 774,6	9 557,2	11 126,9	13 995,7	15 648,2	17 787,0
в % к ВВП	21,3	24,3	24	25,0	25,2	26,6
в % к пассивам банковского сектора	31,3	32,5	32,9	33,6	31,6	31,0

Источник: Данные Центрального Банка России

Таблица 11

Темпы прироста основных показателей банковского сектора России в 2009-2013 гг., в %

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013
Активы	5,02	14,86	23,14	18,93	15,98
Капитал	21,24	2,42	10,77	16,61	15,56
Кредиты нефинансовым организациям и физическим лицам	-2,49	12,61	28,20	19,09	17,13
Ценные бумаги	82,20	35,26	6,57	13,25	11,19
Вклады физических лиц	26,71	31,17	20,91	20,04	18,99
Средства, привлеченные от организаций, млрд. руб.	8,92	16,42	25,78	11,81	13,67

Источники: Рассчитано автором по данным Центрального Банка России

В послекризисный период начал расти внешний долг России за счет сильного роста задолженности банков и прочих секторов российской экономики. Всего внешний долг России вырос на 49 % с 488,9 млрд. долл. на 01.01.2011 до 728,9 млрд. долл. на 01.01.2014. Задолженность банков выросла за этот период на 48,7 % с 144,2 млрд. долл. до 214,4 млрд. долл. Задолженность предприятий на 46,5 % с 298,2 млрд. долл. до 436,8 млрд. долл. В структуре внешнего долга доля банков в начале 2014 года составила 29,4 %, прочих секторов – 59,9 %, органов государственного управления – 8,5 %, Центрального банка – 2,2 % (см. табл. 12). При этом, по оценке Центрального банка, на 2014-2015 годы приходится выплаты основных долгов банковского и корпоративного сектора в размере 244 млрд. долл. В дальнейшем станет необходимым перекредитование долгов, возможное только в условиях отмены или смягчения санкций [1].

Таблица 12

Внешний долг России за 2011-2014 годы (на начало года, млрд. долл.)

Показатели	2011	2012	2013	2014
Всего	488,9	538,9	636,4	728,9
Краткосрочные долговые обязательства	60,2	68,2	81,5	85,3
Долгосрочные долговые обязательства	428,7	470,7	554,9	643,6
Органы государственного управления	34,5	34,7	54,4	61,7
Краткосрочные обязательства	0,4	0,3	0,3	0,4
Долгосрочные обязательства	34,1	34,4	54,1	61,4
Из долга органов государственного управления:				
новый российский долг	29,3	31,1	51,3	58,9
долг бывшего СССР	2,9	2,5	2,1	2,0
долг субъектов Российской Федерации	2,4	1,1	0,9	0,8
Центральный банк*	12,0	11,5	15,6	16,0
Краткосрочные обязательства	3,3	2,8	6,9	7,2
Долгосрочные обязательства	8,7	8,7	8,7	8,7
Банки	144,2	162,8	201,6	214,4
Краткосрочные обязательства	39,2	48,8	56,4	56,7
Долгосрочные обязательства	105,0	113,9	145,1	157,6
Прочие секторы	298,2	329,8	364,8	436,8
Краткосрочные обязательства	17,3	16,2	17,8	20,9
Долгосрочные обязательства	280,9	313,7	347,0	415,8
Внешний долг Российской Федерации, в процентах к ВВП	32,2	31,0	31,1	35,7

Источник: Данные Центрального Банка России

*до 2012 г. включая долг Минфина РФ перед МВФ

Таким образом, российская банковская система вновь столкнулась с внешними шоками, усиленными сильным снижением мировых цен на нефть, увеличением вывоза капитала за рубеж и финансовыми санкциями стран ЕС и США. Приоритетной задачей банковского сектора должны стать стабилизация отношений с внешними партнерами, поддержка международных стандартов функционирования национальной финансовой системы, стимулирование притока капитала в Россию [1].

Литература

1. Дубинин, С.К. Российская банковская система – испытание кризисом / С.К. Дубинин // Деньги и кредит. – 2015. – № 1. – С. 9-12.
2. Юдаева, К. О возможностях, целях и механизмах денежно-кредитной политики в текущей ситуации / К.О. Юдаева // Вопросы экономики. – 2014. – № 9. – С. 4-12.
3. Колосюк, Н.А. Причины Азиатского финансового кризиса / Н.А. Колосюк // Известия Восточного института – 2003. – № 7. – С. 42-47.
4. Radelet S., Sachs J. The onset of the East Asian financial crisis / National Bureau of Economic Research Working Paper, 1998. – No. 6680. – P. 2.
5. Corsetti G., Persenti P., Roubini N. What caused Asian currency and financial crisis? / National Bureau of Economic Research Working Paper. – 1998. – No. 6833. – P. 1-2.

6. См., например, работы Goldstein, M. The Asian financial crisis: causes, cures and systemic implications. // Policy Analyses in International Economics. 1998. No. 55; Krugman, P. Balance sheets, the transfer problem, and financial crises. Mimeo. 1999. MIT; Dornbusch, R. Asian crisis themes. // Mimeo. MIT.
7. Колосюк, Н.А. Причины Азиатского финансового кризиса / Н.А. Колосюк // Известия Восточного института. – № 7. – 2003. – С. 42-47.
8. Российский статистический ежегодник, 2004 год. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog.
9. РИАНовости http://ria.ru/history_spravki/20110824/422807796.html#ixzz3UTDzaUIW.
10. Платежный баланс Российской Федерации (аналитическое представление). URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics.
11. Баланс Центрального Банка России. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics.
12. Информационно-аналитический раздел сайта Министерства финансов Российской Федерации. URL: http://www.minfin.ru/ru/om/link/inf_links/index.php.
13. Информация об исполнении консолидированного федерального бюджета Российской Федерации. URL: <http://www.roskazna.ru/konsolidirovannogo-byudzheta-rf/>
14. Аганбегян, А.Г. Уроки кризиса: России нужна модернизация и инновационная экономика / А.Г. Аганбегян // ЭКО. – 2010. – № 1. – С. 34-60.
15. Российский статистический ежегодник, 2010 год. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog.
16. Аганбегян, А.Г. Шесть шагов, необходимых для возобновления социально-экономического роста и преодоления стагнации, рецессии и стагфляции / А.Г. Аганбегян // Деньги и кредит. – 2015. – № 2. – С. 7-13.

Т.С. Мостахова,

Россия, Якутский научный центр Сибирского отделения Российской академии наук

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ СЕВЕРНЫХ И АРКТИЧЕСКИХ РАЙОНОВ

Аннотация: В работе рассматриваются основные направления демографического воспроизводства населения на Севере. В частности речь идёт о коренном населении Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: Арктический макрорегион, демографическое развитие северных территорий, сокращение численности населения, миграционный фактор, естественное движение населения, естественный прирост, рождаемость, демографическая безопасность.

Возобновление интереса к Арктическому макрорегиону обусловлено необходимостью дальнейшего освоения его природно-ресурсного потенциала. Российская зона Арктики обладает крупными запасами полезных ископаемых, прежде всего газа и нефти, которые стратегически необходимы не только для динамичного развития экономики и обеспечения минерально-сырьевой безопасности страны, но и для защиты ее геополитических интересов. Обеспечение демографического воспроизводства выступает одним из факторов устойчивого развития Арктики как региона, имеющего геополитическую значимость. Между тем практика показывает, что демографические проблемы для северных территорий не только сохраняют свою значимость, но и усугубляются.

Это наглядно демонстрируется на примере Республики Саха (Якутия), самого крупного в территориальном плане субъекта Российской Федерации.

Главная тенденция, отражающая современное демографическое развитие северных территорий в Республике Саха (Якутия) – это сокращение численности населения, возникшее с 1991 г. Миграционный фактор, прежде игравший роль в увеличении численности населения, приобрел иной вектор, став главной причиной сокращения населения в регионе [1, 163-176]. В настоящее время миграционный отток за пределы республики по своей абсолютной величине практически превышает естественный прирост.

В естественном движении нарастает переход к современному, т.н. рациональному типу воспроизводства населения [2]. Основными тенденциями этого периода демографического развития стали снижение рождаемости и рост смертности населения. Результатом такого взаимодействия становится снижение естественного прироста населения. Хотя к 2013 году коэффициент естественного прироста увеличился по сравнению с 2000 годом в 2,2 раза, однако по сравнению с 1950 г. сокращение составило более 2,6 раза.

Что касается рождаемости, как первого компонента естественного воспроизводства, то динамика последних лет отмечена позитивными изменениями: это рост абсолютного числа родившихся и общего коэффициента рождаемости.

По общему коэффициенту рождаемости Якутия находится в первой десятке субъектов Российской Федерации и занимает 1-е место в Дальневосточном федеральном округе. Тем не менее, суммарный коэффициент рождаемости как интегральный показатель демографической безопасности в сфере рождаемости свидетельствует о долговременной тенденции к сокращению рождаемости.

По сравнению с РФ в целом и Дальневосточным федеральным округом Якутия выделяется более высокими показателями суммарного коэффициента рождаемости; однако он находится чуть выше уровня простого воспроизводства населения (в 2013 году – 2,170).

Что касается смертности населения, то она, безусловно, характеризуется значительно большим кругом проблем. Низкие показатели ожидаемой продолжительности жизни – это доказательство не только плохого состояния здоровья, но и социального неблагополучия в стране в целом. В последние годы продолжительность жизни превышает уровень в 70 лет, рекомендованный ВОЗ, только по женскому населению [3, 81-84]. В структуре причин смерти длительное время сохраняется значительный удельный вес умерших от несчастных случаев, отравлений и травм, особенно существенная смертность в результате алкогольного опьянения. Существенной характеристикой современных процессов смертности является сверхсмертность мужчин. Продолжает сохраняться превышение коэффициентов смертности у мужчин по сравнению с аналогичными показателями у женщин, особенно в группе трудоспособных возрастов [4, 40-44].

Существенным моментом в формировании населения арктических и северных территорий играет миграция. Дальневосточный регион в отличие от федерации в целом на протяжении последних 2-х десятилетий теряет свое население, хотя отрицательный коэффициент сальдо миграции несколько снизился. Еще более сложное положение отмечается в Республике Саха (Якутия). Хотя в последние годы коэффициент миграционного оттока снижается, но, тем не менее, он остается в 2 раза большим, чем по Дальневосточному федеральному округу в целом [5, 18-23].

Представленные результаты позволяют судить о том, что в Республике Саха (Якутия) происходят значительные трансформационные процессы в воспроизводстве населения, что актуализирует выработку новых подходов к сохранению демографической безопасности.

Проблемы демографической безопасности особенно актуальны для арктических районов республики, имеющих особую значимость в геополитическом смысле и для республики, и для всей Российской Федерации.

В отношении рождаемости ситуация достаточно благополучная. Число родившихся, как и в целом по республике, возросло, за исключением 2012 года. Коэффициенты рождаемости в большинстве арктических районов были выше среднереспубликанского уровня. В отношении смертности ситуация не столь благоприятна. В динамике за 2009-2013 годы есть позитивные сдвиги, а именно снижение числа умерших и общего коэффициента смертности. Однако уровень смертности значительно превышает средний уровень по республике. Причем в отдельных улусах и районах превышение очень значительное. Например, в 2013 году коэффициент смертности в Эвено-Бытантайском улусе был почти на 80 % выше среднего по региону, в Аллаиховском улусе - на 68 %. В 2012 году в Аллаиховском улусе превышение составило 55,9 %.

Такая же картина наблюдается и в сфере младенческой смертности, а этот показатель в мировом сообществе оценивается как индикатор социального благополучия всего общества. В итоге высокий уровень смертности определяет отставание арктических районов по уровню естественного прироста. Таким образом, в демографическом развитии арктических районов отмечаются как позитивные тенденции – в рождаемости, так и негативные – сохранение высокого уровня смертности, как общего коэффициента, так и особенно младенческой смертности.

Арктика все в большей степени становится актуальным центром экономического притяжения. В целях устойчивого развития региона необходимо проводить активную демографическую политику. Ее актуальность особенно значима для арктических районов республики, поскольку они являются местом расселения коренных малочисленных народов Севера – эвенков, эвенов, юкагиров, долган, чукчей. Численность этих народов не превышает 40 тыс. человек. По международным критериям они относятся к исчезающим народам, что актуализирует разработку и принятие особых мер в отношении их демографического развития.

На демографические процессы у коренных малочисленных жителей Севера значительно влияют общие проблемы социально-экономического развития.

Специфика северного рынка труда обуславливает более высокую безработицу в данном регионе, что является одной из самых важных проблем современного положения коренных малочисленных народов Севера. Если в целом по республике уровень безработицы составлял в 2013 году 9,2 %, то по арктическим районам – 14,8 % [6, 67]. Резкое сокращение численности занятого населения обусловлено не только массовым закрытием предприятий, но и продолжающейся практикой не привлечения аборигенов в алмазную, золотодобывающую, нефтегазовую промышленность. В связи с этим в районах проживания КМНС отмечаются сравнительно высокие показатели безработицы.

Проводимая в республике политика занятости населения все еще слабо направлена на формирование стабильного и устойчивого рынка труда для коренных малочисленных народов Севера. Для них не создаются рабочие места в приоритетных отраслях экономики, в сфере малого предпринимательства и на внутреннем рынке товаров и услуг. Гражданам, особо нуждающимся в социальной защите, не устанавливаются квоты и не сохраняются рабочие места. В целях сокращения безработицы в улусах и городах также не создается сеть профессионального обучения незанятой категории населения коренных малочисленных народов Севера

Состояние здоровья коренного населения Севера выступает одним из существенных элементов социального положения этих народов. Для малочисленных народов Севера Республики Саха (Якутия) характерны более низкие показатели здоровья. В районах компактного проживания народностей Севера низки и показатели развития инфраструктуры здравоохранения.

Сокращение ресурсов здравоохранения во многом связано с нормативами в сфере здравоохранения, которые совершенно не учитывают северную специфику (дисперсность расселения, отсутствие постоянного транспортного сообщения и т.п.)

Преимущественная занятость в традиционных отраслях (оленьеводство, промыслы) влечет за собой более низкие доходы населения коренных малочисленных народов Севера.

Таким образом, в современном социально-экономическом положении коренных малочисленных народов Севера присутствуют вполне определенные проблемные моменты, которые прямо или опосредованным образом оказывают влияние на демографическое воспроизводство в регионе.

Успехи в реализации демографической политики последних лет несколько успокоили общественность. Однако практика свидетельствует, что эффективность мер влияния на демографические ресурсы с течением времени снижается, возникает некое «привыкание» к этим мерам, которые постепенно воспринимаются как само собой разумеющееся. Необходим поиск новых путей воздействия на воспроизводственные процессы в населении, появление новых акцентов в спектре управленческих действий. В отношении рождаемости меры демографической политики в большей степени положительно воспринимаются обществом. В отношении же мер воздействия на смертность населения можно утверждать о некотором загибании, если не считать перманентной борьбы в алкоголизмом и табакокурением, впрочем без особого успеха. На наш взгляд, при сохранении определенного внимания к процессам рождаемости, все же основной акцент должен быть сделан на процессах смертности. Важно не только стимулировать новые рождения, но, что гораздо важнее, сохранить всех родившихся детей живыми и здоровыми. Особо хотелось бы подчеркнуть необходимость усиления внимания к демографическим ресурсам коренных малочисленных народов Севера, которые вроде бы относятся к исчезающим этносам, а с другой стороны совершенно выпадают из поля демографического зрения».

Литература

1. Пахомов, А.А., Мостахова, Т.С. Трансформация демографических процессов в Якутии // Регион: экономика и социология. – 2014. – № 1. – С. 163-176.
2. Сукнёва, С.А. Демографическое развитие региона / С.А. Сукнёва, Мостахова Т.С. – Новосибирск : Наука, 2002.
3. Туманова, Д.В. Смертность в трудоспособном возрасте в Республике Саха (Якутия) / Д.В. Туманова // Социально-экономические, демографические и исторические исследования на Севере России : материалы Всероссийской научно-практической конференции (24-25 декабря 2013 г., Сыктывкар): в 2 ч. – Сыктывкар, 2013 – Ч. II – 162 с. – С. 81-84.
4. Туманова, Д.В. Современное состояние сверхсмертности мужчин в Республике Саха (Якутия) / Д.В. Туманова // Региональная экономика: теория и практика. – 2012. – № 17(248). – С. 40-44.
5. Мостахова, Т.С. Миграционная привлекательность региона (на примере Республики Саха (Якутия)) / Т.С. Мостахова, Д.В. Туманова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2009. – № 13 (46). – С. 18-23.
6. Республика Саха (Якутия) 2014 : стат. справочник / Саха (Якутия) стат. – Якутск, 2014. – 120 с. – С. 67.

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В данной статье рассматривается актуальная проблема влияния малого бизнеса на экономическое развитие России. Особое влияние уделяется его воздействию на экономическую безопасность страны.

Ключевые слова: малый бизнес, предпринимательство, экономическая безопасность, экономика.

Анализируя мнения ученых, можно выделить следующие угрозы экономической безопасности России:

- Низкая конкурентоспособность продукции;
- Криминализация экономики;
- Зависимость страны от импорта;
- Депопуляция страны;
- Нестабильная инвестиционная активность и др.

Негативное воздействие данных угроз на состояние национальной экономики делает проблему обеспечения экономической безопасности страны особо актуальной в современном обществе.

В соответствии с Федеральным Законом № 390-ФЗ «О безопасности», государственная политика в области обеспечения безопасности представляет собой совокупность скоординированных и объединенных единым замыслом политических, организационных, социально-экономических, военных, правовых, специальных и иных мер [1].

Без обеспечения экономической безопасности практически невозможно решить не одну из задач, стоящих перед государством. Объектами экономической безопасности РФ являются личность, общество, государство, основные элементы экономической системы.

Одним из основных приоритетов, определяющих стратегию экономической безопасности государства на современном этапе, является развитие малого и среднего предпринимательства [2].

В странах с развитой рыночной экономикой на долю малого бизнеса приходится от 50 до 60 % созданного ВВП. Малый бизнес – социальный фундамент рыночной экономики и политической стабильности современного общества и развитого государства.

В большинстве рассматриваемых стран основным критерием отнесения компании к сегменту малого и среднего бизнеса является размер предприятия. В ряде стран также существуют определенные ограничения по обороту и/или выручке предприятия.

Размер предприятия (число занятых)

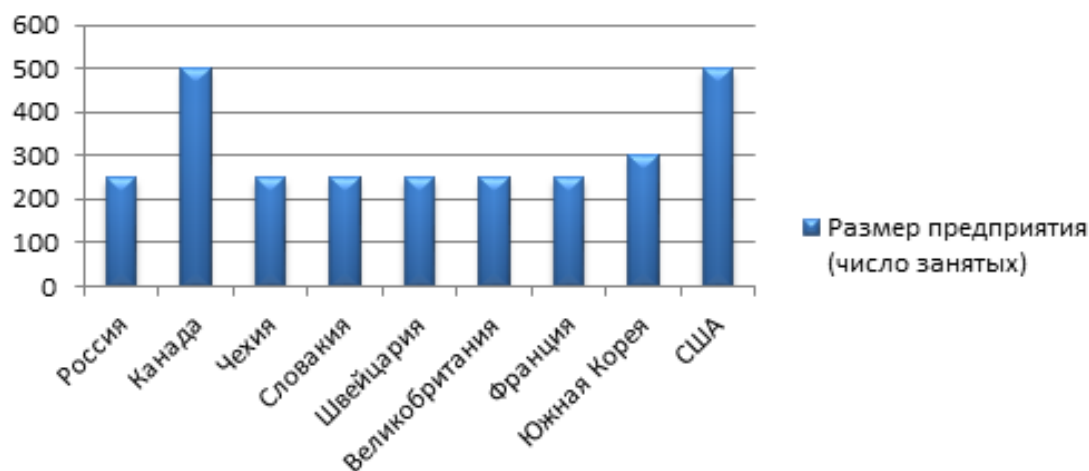


Рис. 1. Критерий отнесения предприятия к сектору малого бизнеса в разных странах

Анализируя данные рисунка 1 можно сделать следующие выводы, что наиболее близким к российскому стандарту, является определение сегмента малого бизнеса, принятое в Чехии, Словакии, Швейцарии, Франции. В США и Канаде размер предприятий по числу занятых для отнесения к сегменту МСБ превышает российский в 2 раза.

Данные таблицы 1 свидетельствуют о том, что структура МСБ в США, ЕС, России схожа, однако в России на долю МСБ (по количеству предприятий) в общем числе предприятий значительно ниже, чем в других странах, что, безусловно, является негативным фактором для развития национальной экономики. Следует отметить, что после введения в России налоговых льгот для малого бизнеса количество микро и малых предприятий значительно увеличилось. В Европе же, наоборот, за 2 года наблюдается стабильный рост средних предприятий.

Таблица 1

Доля МСБ (по количеству предприятий) в общем числе предприятий, %

Страна/регион	Микро	Малые	Средние	МСБ
Россия	83,6	12,7	0,8	97,2
США	75,8	22,1	1,7	99,6
ЕС	92,2	6,5	1,1	99,8

*по данным федерального портала малого и среднего предпринимательства <http://smb.gov.ru/>

Сектор МСБ обеспечивает рабочими местами лишь 27 % экономически занятого населения России, тогда как в ЕС и США – 67,4 % и 50 % соответственно. Вклад сектора МСБ в ВВП в большинстве развитых стран колеблется в интервале от 50 % до 60 %. В США значение показателя составляет 60 %. В ЕС МСБ обеспечивают 58 % валовой добавленной стоимости всех предприятий. В России вклад малого и среднего бизнеса в экономику страны существенно ниже - предприятия МСБ обеспечивают лишь около 21 % ВВП (рис. 2).

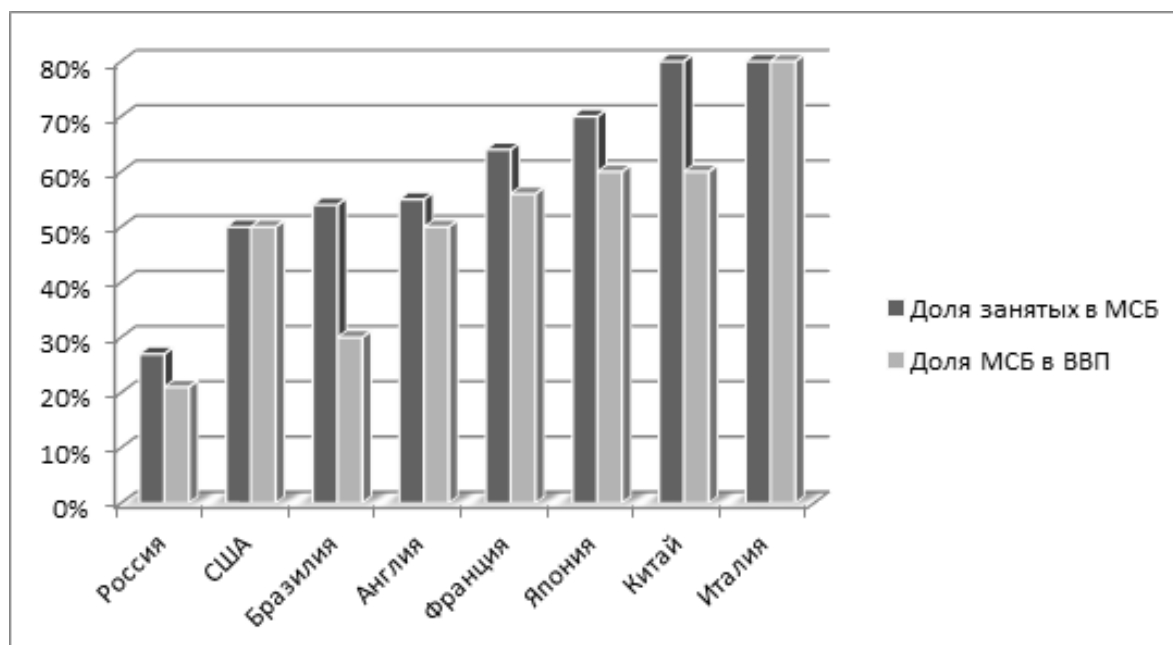


Рис. 2. Вклад МСБ в обеспечение занятости и ВВП страны, %

Мировая практика развития малого предпринимательства в странах с рыночной экономикой свидетельствует, что его субъекты успешно функционируют при обязательном и необходимом условии, а – именно непосредственном участии органов государственной власти и управления в формировании и реализации экономической политики поддержки в отношении малых предприятий [3].

С 1 января 2010 года в РФ действует Федеральный Закон № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ», в котором указаны основные цели государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

В РФ на федеральном уровне принимаются меры поддержки для малого бизнеса. По данным, субсидии, направленные на финансирование государственных программ по развитию малого и среднего предпринимательства, которые были предоставлены из федерального бюджета, в период с 2009 по 2011 годы стабильно росли.

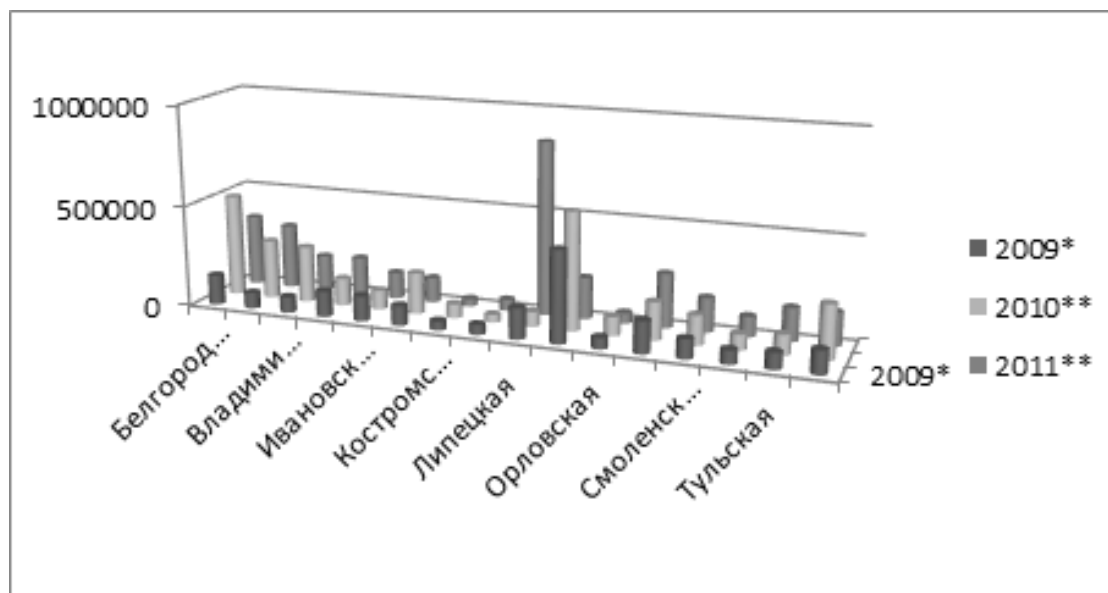


Рис. 3. Объем субсидий из федерального бюджета

Анализируя данные рисунка 3, можно сделать следующие выводы, что в нашей стране предоставлены широкие возможности для развития малого и среднего предпринимательства. В ряде регионов рассмотрены следующие поощрения:

- Выделение бюджетных ассигнований на поддержку малого бизнеса;
- Предоставление льгот для малых предприятий по уплате местных налогов и иных обязательных платежей.

Следовательно, можно сказать, что государственная политика для поддержки малого бизнеса носит реактивный, поощрительный характер, а, следовательно, не может помочь для выравнивания территориальной ассиметрии по уровню развития малого бизнеса[5].

В 2014 году было предложено большое количество инициатив и законодательных актов, направленных на поддержку малого бизнеса. В 2015 году вступят в силу некоторые из них. В таблице 4 представлены позитивные и негативные изменения, касающиеся малого и среднего бизнеса.

Таблица 4

Реформирование малого и среднего бизнеса в 2015 году

Положительные изменения	Негативные изменения
Государственный надзор и контроль: <ul style="list-style-type: none"> • введение трехлетнего моратория на проведение плановых проверок (касается малых предприятий, которые по предшествующим трем годам не нарушали законодательство); • разработка и внедрение новой системы государственного и муниципального контроля (надзора), основанная на системе оценки рисков; • функционирование в сети Интернет Единого реестра проверок (1 января 2016 года) 	Увеличение штрафов за несоблюдение санитарных правил и нарушение прав потребителей: <ul style="list-style-type: none"> • для должностных лиц и индивидуальных предпринимателей от 5 тыс. до 10 тыс. руб; • для юридических лиц – от 30 тыс. до 50 тыс. руб. Ранее было от 2 до 3 тыс. и от 20 до 30 тыс. соответственно

Налоговые послабления – субъектами РФ могут приниматься законы о налоговых каникулах для индивидуальных предпринимателей в период с 2015 по 2020 гг. (касается ИП, работающих в научной, социальной и производственной сфере)	Ужесточение ответственности за мошенничество - в ближайшее время будет ужесточена уголовная ответственность за мошенничество в сфере предпринимательской деятельности
Пониженные административные штрафы - с 11 января 2015 года судьи, должностные лица и органы, рассматривающие дела об административных правонарушениях, вправе назначить штраф ниже низшего предела, предусмотренного статьями КоАП РФ (только при наличии исключительных обстоятельств, связанных с характером совершенного правонарушения и его последствиями)	Отмена преимущественного права выкупа арендуемых помещений – с 1 июля 2015 года малые и средние предприниматели лишаются преимущественного права выкупа арендуемых ими помещений, находящиеся в собственности субъектов РФ и муниципальных образований
Либерализация уголовных наказаний по экономическим статьям - увеличение пороговых значений ущерба в статьях о налоговых преступлениях	Усиление налоговой нагрузки - была введена обязанность организаций, применяющих УСН или ЕНВД, уплачивать налог на имущество в отношении недвижимости, облагаемой налогом исходя из кадастровой стоимости, помимо этого в городах федерального значения для организаций и индивидуальных предпринимателей был введен торговый сбор
Расширение доступа малых предприятий к закупкам госкомпаний – получение полноценного доступа к закупкам субъектов естественных монополий, госкомпаний и организаций с государственным участием	

*По данным информационно-правового портала ГАРАНТ.РУ

Более того, малый бизнес выполняет очень важные социальные функции – создание новых рабочих мест и развитие творческого потенциала личности, и поэтому обеспечивает снижение уровня безработицы, социальной напряженности в обществе.

Широкое развитие малого предпринимательства формирует жизненные ориентиры, побуждает значительную часть граждан к созданию собственного дела, то есть к занятию предпринимательской деятельностью.

Это дает основание говорить о том, что состояние, развитие и устойчивая динамика малого предпринимательства во многом предполагает экономическую безопасность государства [6].

Литература

1. Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ «О безопасности».
2. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации (Основные положения). Одобр. Указом Президента РФ от 29.04.96 № 608.
3. Аналитический центр. МСП Банк. Малый и средний бизнес в 2012 году: международный опыт регулирования и финансирования.
4. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями).
5. Артемов, Р.В. Оценка малого и среднего бизнеса в регионе в условиях секторальной дивергенции / Р.В. Артемов. – Курск, 2013.
6. Попов, А.И. Малое предпринимательство. Теория становления и система государственной поддержки / А.И. Попов, С.А. Иванов. – Санкт-Петербург, 2004.

В.В. Никифорова,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

ОЦЕНКА ЗОЛОТОСЫРЬЕВОГО ПОТЕНЦИАЛА АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: Работа посвящена развитию золотодобывающей промышленности в регионе Арктики с момента её зарождения и по настоящее время.

Ключевые слова: минерально-сырьевые ресурсы Арктики, золотосырьевые ресурсы, золото.

В последние годы минерально-сырьевым ресурсам Арктики все больше нарастает интерес со стороны добывающих компаний. На ее огромной территории сосредоточено множество месторождений минерально-сырьевых, угольных и углеводородных ресурсов, в котором особое место занимают золотосырьевые ресурсы.

Минерально-сырьевая база золота Арктики представлена 58 месторождениями (включая комплексные) с общими запасами и ресурсами 9745,5 т. Ведущими золотодобывающими странами на Арктике являются: США, Россия, Канада, Швеция и Финляндия, которые по итогам 2012 г. добыли на ее территории 74,48 т золота, что составляет около 3 % мировой добычи. [1] Основная добыча золота сосредоточена на Аляске (США) и на Чукотке (Россия) (табл. 1).

Таблица 1

Минерально-сырьевая база и добыча золота в Арктике

Страны	запасы	ресурсы	Добыча в 2012 г.
США (Аляска)	3915,6	1785,9	28,65
Россия	1452,3	399	25,37
в т.ч.: Республика Саха (Якутия)	193,2	100	0,1
Чукотский АО	730,6	230	22,27
Красноярский край	523,9	-	5,4
Ямало-Ненецкий АО	4,6	30	-
Мурманская область	-	72	-
Канада	764,0	544,7	11,3
Швеция	191,0	391,5	4,3
Финляндия (Лапландия)	191,3	110,2	4,86
ИТОГО	6514,2	3231,3	74,48

Источник: [1].

Арктическая зона России по запасам и ресурсам золота занимает второе место после Аляски. На ее территории размещено 23 % запасов золота всей Арктики и добывается 36 % драгоценного металла. Запасы золота распространены на территориях Чукотского и Ямало-Ненецкого автономных округов, Красноярского края, Республики Саха (Якутия) и незначительные ресурсы – Мурманской области, но добывается только на Чукотке и в Красноярском крае, незначительное количество – в Республике Саха (Якутия). Здесь самым главным отрицательным экономико-географическим фактором является трудная транспортная доступность и неосвоенность территории.

Арктическая зона Республики Саха (Якутия) представлена 13 муниципальными образованиями (Абыйский, Аллаиховский, Анабарский, Булунский, Верхнеколымский, Верхоянский, Жиганский, Момский, Нижнеколымский, Оленекский, Среднеколымский, Усть-Янский, Эвено-Бытантайский), на территориях которых, наряду с золотоносными, расположено множество месторождений полезных ископаемых: алмазов, олова, серебра, меди, вольфрама, редких металлов, также угольных и углеводородных ресурсов.

В 1960-1980-х годах золотодобывающая промышленность Арктической зоны РС (Я) имела решающую роль в развитии золотодобычи не только в регионе, но и в стране за счет эксплуатации богатых месторождений Куларского золотоносного района. В 1970-х годах на ГОКе «Куларзолото» производилось более 9 т золота в год. Всего за тридцать лет на Куларе было добыто 180 т золота.

Также немаловажную роль в развитии золотодобычи на Арктике имели месторождения Верхне-Индигирского золотоносного района, расположенные по бассейнам рек Адыча, Туостаах, Молокан и Ченкеленья. На прииске «Адычанский» добывалось более 1,5 т золота.

Значительное развитие добычи золота в Куларском районе, наряду с созданием крупнейшего в мире Депутатского ГОКа по производству оловянных концентратов, имело решающее значение для эффективного функционирования Северного морского пути по доставке необходимых грузов для всего Северо-Востока и Дальнего Востока страны.

В 1990-х гг. в связи с отработкой богатых месторождений, также непрерывным падением цены на золото на мировом рынке золотодобыча в Арктической зоне республики стала затухать. Государство прекратило финансирование золотодобычи и отрасль, не справившись с возникшими трудностями, свернуло свое производство в Арктической зоне. Куларский и Депутатский ГОКи приостановили свою работу. Много людей остались без работы. Закрылись десятки рабочих поселков. Произошла большая миграция населения в центральные регионы страны.

В настоящее время золотосырьевые ресурсы Арктической зоны РС (Я) составляют по предварительным подсчетам более 300 т, значительная часть которых находится в нераспределенном фонде. Основная доля запасов золота размещена на территориях Усть-Янского, Верхоянского, Булунского и Момского улусов (табл. 2).

Таблица 2

Минерально-сырьевая база золота Арктической зоны РС (Я)

Улусы	Месторождения		Запасы	Недропользователь
Усть-Янский	Рудные	Кючус	балансовые запасы – 175,2 т (C1+C2); забалансовые – 2,6 т (C2); прогнозные ресурсы – 51,1 т (P1+P2)	ОАО «Якутская горная компания» (ОАО «Полюс Золото»)
	Россыпные	Руч. Бургу Ат	Запасы исчерпаны (лицензия до 2015 г.)	СПК КРО «Омолойд»
		Кегюлюр-Сала, Кебиргель (техногенные россыпи Куларского рудного поля)	Около 100 т (оценка)	
Верхоянский	Рудные	Вьюн	2 т	ЗАО «Янская ГДК»
		Кысылга	4,6 т (C2)	нераспред. фонд
		Соревнование	15 т	ОАО ЗПК «Золото Верхоянья»
	Россыпные	Лазо (Адыча Лазо, Лазо Западное)	Балансовые запасы – 3528 кг (C1); забалансовые – 2113 кг; прогнозные ресурсы – 634 кг (P1)	ООО «Север»
		30 месторождений (Чугас, Кемюс, Кылгас, Хорсун, Ураты, Дербек и др)	34,8 т (C1+C2)	нераспр. фонд
	Попутные	Илин Тас	1,7 т	нераспр. фонд
		Сентачан (золото-сурьмяное)	14,9 т (C1+C2)	ОАО «Звезда»
Булунский	Россыпные	13 месторождений (руч. Нюлка, руч. Суордах Ветвистый, руч. Чудный и др.)	2184 кг (C1+C2), 225 кг (забалансовые)	нераспред. фонд

Момский	Россыпные	Кварцевый лев., Луха Юрях	533 кг (А+В+С1+С2)	ООО с/а «Хоту»
		Окрашенный руч.	123 кг (А+В+С1+С2)	ООО «НАС Малтан»

Источник:[2], [3], [4], [5].

В Усть-Янском улусе находится наиболее крупное золоторудное месторождение Кючус, расположенное в нижнем течении р. Кючус – левого притока р. Яна в 50 км до речного порта Усть-Куйга. В 2005 г. активы месторождения приобрела золотодобывающая компания «Полус золото». В 2009-2013 гг. ЗАО «Якутская горная компания» (дочернее предприятие ОАО «Полус золото») провела переоценку запасов. В результате проведенных работ Государственным балансом запасов полезных ископаемых на 01.01.2011 г. учтено 175,2 т золота (кат. С1+С2), в том числе: 109,3 т - для открытой разработки, 65,9 т – для подземной. Забалансовые запасы кат. С2 для подземной разработки составили 2,6 т золота, прогнозные ресурсы – 51,1 т (кат. Р1+Р2).[4]

В настоящее время добычей золота в Усть-Янском улусе занимается единственное предприятие – СХПК кочевая родовая община «Омолой и К» на месторождении Бурга Ат, запасы которого исчерпываются. Лицензия на данное месторождение заканчивается в 2015 г. В связи с этим предприятие планирует добывать техногенное золото месторождения Кулар, где по оценкам геологов в его отвалах еще осталось до 100 т золота, для чего необходимы инвестиции на приобретение горнотехнического оборудования.

В Верхоянском улусе минерально-сырьевая база рудного золота представлена 4 месторождениями: золото-сурьмяное Сентачан, золоторудные Вьюн и Кысылга и комплексное медно-вольфрам-оловянное с попутным золотом Илин Тас, суммарные запасы которых составляют 23,9 т (кат. С1+С2), забалансовые – 1,5 т.[3]

На стадии промышленного освоения находятся 4 месторождения россыпного золота и 1 комплексное золото-сурьмяное месторождение: 1 месторождение россыпного золота разрабатывается ОАО ЗПК «Золото Верхоянья», 3 месторождения - ООО «Север». Золото-сурьмяное месторождение Сентачан разрабатывает ООО Звезда, базирующееся в п. Усть-Нера Оймяконского района.

30 месторождений россыпного золота с общим запасом 34,8 т по кат. С1+ С2 находятся в нераспределенном фонде. Наиболее крупными являются россыпи Чугас (около 8 т), Кемюс (7,7 т), Хорсун (4,5 т), Кылгас (3,7 т), Ураты (2,9 т), Дербек (1,2 т). Остальные россыпные месторождения имеют запасы от первых десятков до первых сотен килограмм. В нераспределенном фонде находятся запасы рудного золота категории С2 в количестве 6,8 т. 3 проявления россыпного золота находятся на стадии подготовки к промышленному освоению: ОАО ЗПК «Золото Верхоянья» - 2 объекта, ООО «Север» – 1 объект. Прогнозные ресурсы этих проявлений составляют от 1 кг до 690 кг (руч. Большая Гаргандья).[3]

Добычей золота на территории МО «Верхоянский район» занимаются 2 золотодобывающих предприятия: ООО «Золото Верхоянья» и ООО «Север». По итогам 2013 г. ими добыто 123 кг россыпного золота.

В Булунском улусе Минерально-сырьевая база золота представлена 13 месторождениями россыпного золота, запасы которых по состоянию на 01.01.2012 г. составляют по кат. С1 – 2172 кг, С2 – 12 кг, забалансовые – 225 кг. Все месторождения находятся в нераспределенном фонде.[5]

Добычей золота в улусе до 2011 г. занималось ООО «Нюлка», которое осваивало месторождение «руч. Нюлка, залив Буор-Хая». В апреле 2011 г. лицензия погашена. За период эксплуатации (с 2005 г.) на месторождении добывалось от 1 до 3 кг россыпного золота. Запасы месторождения по состоянию на 01.01.2012 г. составляют по кат. С1 – 105 кг, С2 – 1 кг для открытой добычи.[5] Также для открытой добычи предназначена россыпь «руч. Суордах-Ветвистый», остальные месторождения – для подземной. Месторождения сосредоточены вблизи западного побережья залива Буор-Хая (6 объектов) и на границе с Усть-Янским и Верхоянским районами (4 объекта).

Перспективным объектом в улусе является россыпное месторождение руч. Чудный (левый приток руч. Ветвистый) с запасами и прогнозными ресурсами около 100 кг.

В Момском улусе залегает небольшая северная часть обширного Верхне-Индибирского золотоносного района, где расположены россыпи ручьев Левый Кварцевый, Луха Юрях, Окрашенный и Бурый Икар с общими запасами 656 кг (кат. А+В+С1+С2).[2] Добычу золота в улусе ведут ООО «НАС Малтан» и а/с «Хоту».

Таким образом, из вышеизложенного можно сделать вывод, что в Арктической зоне Республики Саха (Якутия) имеется достаточный ресурсный потенциал для развития золотодобычи. Для решения проблем, связанных с неразвитой инфраструктурой, сложными горно-геологическими условиями требуются привлечение значительных инвестиций и принципиально новых инновационных подходов к освоению месторождений.

Эффективное освоение месторождений полезных ископаемых Арктики, в том числе и золотоносных, способствовало бы улучшению социально-экономического состояния региона, решило бы проблему финансовой зависимости района (увеличению доходной части местного бюджета), занятости населения (созданию дополнительных рабочих мест).

Основной целью развития золотодобывающей отрасли является вовлечение минерально-сырьевого потенциала района в экономику Республики Саха (Якутия) путем создания необходимых условий для развития горнодобывающей промышленности.

Инновационная перспектива социально-экономического развития Арктической зоны Республики Саха (Якутия) заключается в возможности организации практически на территории каждого арктического улуса горнодобывающее производство. Для достижения данной цели необходимо, в первую очередь, решить энергетические и транспортные проблемы. В этом плане можно предложить следующие рекомендации:

- для решения энергетических проблем необходима максимальная ориентация на местные энергоресурсы: месторождения энергетических, бассейны высококачественных коксующихся и каменных углей; нефть и природный газ; гидроэнергию; ветровую энергию. Также свое место может найти и подземная газификация угля;

- для решения транспортных проблем:

- во-первых, возрождение Северного морского пути. Протяженность Арктического побережья Якутии составляет около 2000 км, от Печенги на Кольском полуострове до мыса Дежнева на Чукотке. В Ленском речном бассейне за 50 лет накоплен уникальный опыт Северного завоза судами смешанного плавания «река-море». Однако для обеспечения завоза необходимо восстановить водные пути на северных реках Яна, Индигирка, Колыма сначала до исторически достигнутых параметров, и последовательно улучшать их с целью применения более производительного флота класса «река-море»;

- во-вторых, строительство железной дороги «Якутск-Магадан». Открытие железнодорожного сообщения с другими регионами России повысит инвестиционную привлекательность региона, снизит транспортные издержки предприятий, способствует расширению торгово-экономических связей, как с российскими регионами, так и с зарубежными странами, повысит конкурентоспособность товаров местных производителей, создаст новые рабочие места и т.д.

В качестве механизма вовлечения инвестиционных ресурсов целесообразно рассмотреть вариант аккумуляции средств из Государственной программы РФ «Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2015 года», Федеральной целевой программы «Развитие железных дорог РФ до 2030 г. и развитие Дальнего Востока России и Забайкалья до 2030 г» и др.

Литература

1. Бортников, Н.С. Арктические ресурсы золота в глобальной перспективе / Н.С. Бортников, К.В. Лобанов, А.В. Волков, А.Л. Галямов // Арктика: экология и экономика. – 2014. – № 4(16). – С. 30.
2. Государственный баланс запасов полезных ископаемых РФ. Выпуск 29. Золото. Том VII. ДФО. Часть 1. Республика Саха (Якутия). – Москва: Министерство природных ресурсов и экологии РФ, 2013.
3. Комплексная программа «Социально-экономическое развитие муниципального образования «Верхоянский район» Республики Саха (Якутия) на 2014-2018 годы». – Батагай, 2014. – [Официальный информационный портал Республики Саха (Якутия)]. – URL: www.sakha.gov.ru.
4. Комплексная программа социально-экономического развития муниципального образования «Усть-Янский улус (район)» Республики Саха (Якутия) на 2014-2016 годы и на период до 2022 года. – Депутатский, 2014. – [Официальный информационный портал Республики Саха (Якутия)]. – URL: www.sakha.gov.ru.
5. Программа социально-экономического развития муниципального образования «Булунский улус (район)» Республики Саха (Якутия) на 2013-2016 годы. – Тикси, 2014. – [Официальный информационный портал Республики Саха (Якутия)]. – URL: www.sakha.gov.ru.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО АВТОПРОМА НА ПРИМЕРЕ УАЗ

Аннотация: Рассматриваются перспективы развития российской автомобильной промышленности на примере ОАО УАЗ.

Ключевые слова: автомобильная промышленность, УАЗ, Россия.

Развитие отечественного автопрома является немаловажным вопросом для каждого государства. УАЗ является российским производителем полноприводных автомобилей: внедорожников, лёгких грузовиков и микроавтобусов. Цель работы – это создать конкурентоспособную среду для УАЗа не только для внутреннего рынка, но и для внешнего, путем выявления проблемных частей автомобиля и способов их решения.

На сегодняшний день, мы наблюдаем незначительное увеличение спроса на автомобиль УАЗ, связанный со стартом производства обновленных версий внедорожников с новой современной приборной панелью, расширенным набором опций, однако УАЗ все еще не имеет широкой востребованности на рынке. Ссылаясь на отзывы водителей, механиков, а также судя по своему личному опыту, можно сказать, что российский автомобиль марки УАЗ имеет очень хорошую проходимость, высокую посадку, довольно мощный двигатель и относительно не сложную конструкцию, что позволяет произвести практически любой вид ремонта, не имея специального оборудования.

Несмотря на то, что ульяновский автомобильный завод, центр сборки УАЗ, модифицирует свою продукцию с каждым годом, путем обновления кузовной части, кондиционера, системы ABS и т.д., спрос на УАЗ не сильно повысился. Как всем известно, УАЗ славится своей проходимостью и вместимостью, но в связи с модернизацией дорог, необходимость УАЗов снижается, т.к. при быстрой езде за 100 км/ч устойчивость на дороге и сцепление резко падает, что повышает риск заноса авто. В последнее время внедорожник типа УАЗ чаще всего эксплуатируют при езде по бездорожью и в деревнях, где запчасти на УАЗ легче найти, чем, к примеру, на автомобиль марки TOYOTA. Еще одним немаловажным недостатком можно считать то, что машина, при езде по грунтовой дороге, пропускает слишком много пыли.

На мой взгляд, решив незначительные недостатки автомобиля УАЗ, можно будет существенно увеличить производство, а также экспорт авто на внешнем рынке, следовательно, улучшить состояние отечественного автопрома в России.

Подводя итог, важно отметить, что каждая уважающая себя страна должна улучшать свое автомобильное производство. Россия имеет очень хорошие перспективы для будущего развития автомобильной промышленности.

Литература

1. Продукция ОАО «УАЗ» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.uaz.ru>.
2. Султыгова, А.А. Причины и особенности проявления современного экономического кризиса (на примере российского автопрома) / А.А. Султыгова // Экономические науки. – 2014. – № 110. – С. 28-36.
3. Гранкина, В.Л. Становление и развитие партнерских отношений, как путь повышения конкурентоспособности ОАО «УАЗ» / В.Л. Гранкина, Р.Н. Карбышева // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2014. – № 14. – С. 98-103. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/50355203.pdf>

М.В. Николаев, М.В. Курнева,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

РЕСУРСНАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ АЛМАЗОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ КОПОРАЦИИ DEBEERS)

Аннотация: В работе рассматривается ресурсная модель развития алмазодобывающих предприятий на примере Корпорации Де Бирс.

Ключевые слова: корпорация Де Бирс, ЮАР, Ботсвана, Намибия, Танзания, алмазы, караты.

При появлении товаров заменителей природных ресурсов или исчерпание полезных ископаемых может негативно отразиться на странах, которые ориентированы в основном на добычу и экспорт. Зависимость от сырья может привести к экономическому кризису во всех сферах деятельности.

В будущем всем странам, которые имеют значительные запасы и ресурсы полезных ископаемых придется задуматься о формировании институтов ресурсной экономики, которые бы содействовали в наращивании научно-технического потенциала, повышению инновационной активности, что повысит эффективность извлечения прибыли не только из добычи, но и от создания новых производственных технологий и систем. Чрезмерная зависимость от одного товара представляет значительный риск для устойчивого экономического роста стран-производителей. Задача состоит в том, чтобы диверсифицировать экономику, чтобы обеспечить экономическое и социальное развитие после того как ресурсы будут исчерпаны [1, 2].

Предлагаем рассмотреть ресурсную модель развития алмазодобывающего предприятия. Считаем, что наиболее близко к организации ведения своего бизнеса такого типа находится Корпорация De Beers.

Корпорация De Beers является мировым лидером в разведке, добыче и продаже алмазов и бриллиантов, на ее долю приходится около 40 % мирового производства алмазного сырья (по стоимости), добываемого, преимущественно, в ЮАР, Ботсване, Канаде, Намибии и Танзании. Она остается мировым лидером по технологии подземной добычи и обогащения алмазов в тяжелых средах, она ведет алмазодобычу всеми известными способами – открытым, подземным и подводным.

Объем добычи из рудников, как принадлежащих De Beers, находящихся в совместной собственности с правительствами стран, где идет эксплуатация месторождений, в последние годы составил 30-35 млн карат алмазов. Глубина некоторых подземных рудников ЮАР достигает 1000 м, а в Ботсване и ЮАР – 500 м больше внимание уделяется эффективности работы обогатительных фабрик.

Корпорация De Beers помогает местной экономике путем, создания рабочих мест и поддержку местных предприятий через закупки. De Beers способствует занятости по найму местных подрядчиков и поставщиков. Также инвестирует в предприятия и финансирует различные социальные программы и прилагает все усилия, чтобы обеспечить здоровье, безопасность и благополучие своих сотрудников, что дает постоянные улучшения в производстве. На всех этапах производства компания объединяет местный с международным опытом по созданию кадрового потенциала, стимулированию обмена знаниями и поощрения инноваций. Существует сильная поддержка профсоюза. Менеджмент компании пытается максимально взаимодействовать с профсоюзами и приглашает их в принятии ряда направлений кадровой политики.

Этический подход к производству укрепляет доверие потребителей к продукции и бренду, поддерживает отношения с заинтересованными сторонами и помогает компании в достижении наших бизнес-целей и целей развития. Компания прилагает все усилия, чтобы встроить этические стандарты в партнерстве с правительствами, сайхолдерами, поставщиками и подрядчиками.

В Корпорации De Beers убеждены, что устойчивое управление окружающей природной среды является ключом к будущему процветанию стран и сообществ, в которых они работают. Управление природоохранной деятельностью в корпорации включает в себя минимизацию и смягчение негативных воздействий на окружающую среду на всех этапах жизненного цикла горнодобывающей промышленности, а также максимизацию экологических взносов.

У Корпорации De Beers существуют венчурные фонды, с помощью которых идет финансирование проектов малого и среднего бизнеса в регионах где ведется добыча.

Венчурный фонд (Ботсвана). Известный венчурный фонд Рео, является 50/50 совместное предприятие между Debswana и De Beers Ботсвана. С момента своего создания в 1997 году он оказал помощь в создании 60 предприятий, инвестировала в общей сложности 5,2 млн долл. США и создал 1360 рабочих мест.

Namdeb Фонд (Намибия). С 2010 года Namdeb Фонд включил Фонд развития Oshipe и Namdeb социальный фонд, усиливая акцент на развитии и росте малых и средних предприятий. Предпочтение отдается тем, кто частично или полностью находятся в неблагоприятных районах Намибии, или тех, которые работают в непосредственной близости от шахт.

De Beers Zimele (Южная Африка). Фонд обеспечивает финансирование кредита, передачу навыков ведения бизнеса, наставничество и поддержку. Его цель заключается в создании 25 тысяч рабочих мест и 1500 компаний за семь лет (2008-2015) [3].

Литература

1. Крюков, В.А. Интегральная оценка эффективности систем недропользования (опыт сравнительной оценки) / В.А. Крюков, Е.О. Павлов // Минеральные ресурсы России. Экономика и управление. – 2014. – № 1. – С. 34-41.

2. Паньшин, И.В. Экономика знаний и ресурсная экономика: точки соприкосновения и системные противоречия / И.В. Паньшин // Российское предпринимательство. – 2007. – № 10 Вып. 1 (99). – С. 3-7. – <http://www.creativeconomy.ru/articles/8461/>

3. Годовые отчеты De Beers за 2007-2012 гг., URL: <http://www.debeersgroup.com/en/sustainability/Our-approach/Reporting/>

Д.Д. Петрова,
Австрия, Венский университет

ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (ТОРЫ) КАК ВОЗМОЖНЫЙ МЕТОД РАЗВИТИЯ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО РЕГИОНА

Аннотация: Статья посвящена перспективному развитию российского Дальнего Востока.

Ключевые слова: Россия, Дальний Восток, регион, ТОРЫ, АТР, территории опережающего развития.

Российский Дальний Восток очень богатая, но специфичная территория. Она до сих пор является одной из самых неразвитых в России. Данный регион представляет собой некий «архипелаг», который состоит из островов, слабо связанных друг с другом. К сожалению, не только данный фактор тормозит развитие этого региона сегодня. Помимо этого, существуют следующие проблемы:

- Отдалённость от европейской части России,
- Суровый климат на большинстве территорий субъектов Федерации,
- Неразвитая транспортная инфраструктура,
- Высокие цены и тарифы,
- Нехватка квалифицированных кадров и отток человеческого капитала.

И если ничего нельзя сделать с климатом или географическим положением региона, то определённо возможно повлиять на другие, «тормозящие» развитие, факторы. Несомненно, сложившаяся ситуация должна быть в корне изменена. Возможности региона огромны и здесь не подойдут тривиальные решения. Дальневосточному региону необходим новый вектор развития. И в своём обращении к Федеральному Собранию, Владимир Путин определил развитие Дальнего Востока как национальный приоритет в 21 веке.

Комплексное развитие России невозможно без развития Дальневосточного региона. Главной целью является, с одной стороны, удержание восточных регионов в едином экономическом, правовом и социокультурном пространстве России, а с другой, интеграция этих районов в экономическое пространство Азиатско-Тихоокеанского Региона (АТР), а также общемировые рынки и связи.

Возможным способом достижения данной цели является создание Территорий Опережающего социально-экономического Развития (ТОР), конкурентоспособных по ключевым условиям инвестирования и развития бизнеса с аналогичными центрами АТР. Для ТОР должны действовать исключения из общих правил регулирования субъектов Федерации и введены следующие правовые режимы:

- специальный режим землепользования и уменьшенная арендная плата,
- налоговые привилегии и преимущества страхового платежа,
- льготный доступ к средствами инфраструктуры,
- предоставление государственных услуг,
- открытие специальных подразделений федеральных органов власти для обеспечения благоприятного государственного управления для жителей данных территорий,
- применение процедуры свободной таможенной зоны и возможность найма иностранных рабочих по упрощенной форме.

Так в декабре 2014 Президент подписал закон о создании Территорий Опережающего социально-экономического Развития в России. На первом этапе предлагалось создать на Дальнем Востоке 14 таких территорий. В представленном ниже списке представлены данные 14 территорий, находящиеся в наиболее сложном социально-экономическом состоянии.

14 Территорий Опережающего Развития (ТОР) Дальнего Востока:

<i>Название ТОР</i>	<i>Специализация</i>
Камчатский край	
• ТОР «Камчатка»	Портово-промышленная
Республика Саха (Якутия)	
• ТОР «Базальт – новые технологии»	Производство базальто-волоконных и базальто-композитных материалов
• ТОР «Северный Мир»	Алмазо-гравильная и ювелирная промышленно-производственная
Приморский край	
• ТОР «Надеждинский».	Логистическая, пищевая промышленность, стройматериалы
• ТОР «о. Русский»	Научно-исследовательская, образовательная, туристско – рекреационная
• ТОР «Зарубино»	Логистическая
• ТОР «ВНХК», Партизанский муниципальный район	Нефтехимическая
• ТОР «Михайловский», с. Михайловка	Агропромышленная
Хабаровский край	
• ТОР «Ракитное»	Агропромышленная
• ТОР «Ванино – Советско – Гаванский»	Логистическая
• ТОР «Комсомольск», г. Комсомольск-на-Амуре.	Судостроение, авиастроение
Амурская область	
• ТОР «Екатеринославка», Октябрьский район	Агропромышленная
• ТОР «Белогорск»	Агропромышленная
Еврейская АО	
• ТОР «Смидовичский», с. Волочаевка-1, с. Даниловка	Агропромышленная

Таблица составлена на основе данных <http://www.asi.ru/news/20192/>

Основываясь на возможностях стран АТР вместе со всеми конкурентными преимуществами и недостатками Российского Дальнего Востока, создание ТОР может помочь в развитие экспортной торговли между ними. Другой вариант взаимодействия Дальневосточного региона России со странами АТР – инвестирование. В данном случае страны АТР выступают в роли инвесторов и, нужно сказать, очень нетерпеливых, ждущих момента, когда же откроется «инвестиционное окно» возможностей.

Если все возложенные на ТОР надежды оправдаются, то на Дальнем Востоке будет создан благоприятный климат для инвестиций, который приведёт к долгосрочному сотрудничеству со странами АТР. Впереди ещё предстоит много работ и работ нелёгких, но эта задача является выполнимой.

Литература

1. Бакланов, П.Я. Дальневосточный регион России: проблемы и предпосылки устойчивого развития / П.Я. Бакланов. – Владивосток : Дальнаука, 2001. – 144 с.
2. Инвестиции в Якутию: <http://investyakutia.com/>
3. Министерство Российской Федерации по развитию Дальнего Востока: minvostokrazvitiya.ru
4. Онлайн издания журнала Эксперт: <http://expert.ru/>
5. Сайт Агентства стратегических инициатив: <http://www.asi.ru/>

В.В. Попов,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ВОПРОСЫ ЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЯ В РЕГИОНАХ СЕВЕРА РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности использования лесных ресурсов Севера России. Приведены некоторые подходы к повышению эффективности деятельности, конкурентоспособности предприятий лесной отрасли.

Ключевые слова: районы Крайнего Севера, Республика Саха (Якутия), лесопромышленный комплекс, лесные ресурсы, конкурентоспособность.

К районам Крайнего Севера России, и местностям, приравненным к ним, относится территория более 11 млн кв. км, или 64 % территории страны [1]. На этом огромном пространстве заготавливается свыше 35 % деловой древесины страны.

На территории Якутии произрастает 2,5 % мировых и около 11 % древесных запасов России. Среди субъектов РФ, входящих в Дальневосточный федеральный округ, на долю республики приходится 50,8 % площади лесов и 43,3 % запаса древесины, при средних показателях лесистости 46,7 % [3].

В Республике Саха (Якутия) общий запас древесины на корню оценивается в 8,6 млрд. куб. м, из них на спелые и перестойные насаждения, разрешенные к рубке, приходится около 5,3 млрд. куб. м (62 %), в т ч доступных для эксплуатации – 2,1 млрд. куб. м.[5].

Основной причиной столь значительного преобладания спелых и перестойных насаждений является слабая промышленная эксплуатация лесов и преимущественно внутреннее потребление.

Существенные коррективы в практику лесопользования вносят природно-климатические особенности региона, в частности, если оборот рубки на юге

республики составляет 140-160 лет, на севере – 180-200 лет (при нормативах оборота в средней полосе России 50-60 лет), что свидетельствует о крайней уязвимости северных лесов, значительных сроков восстановления [2].

Одним из условий успешного развития лесопромышленного комплекса является обеспечение доступности лесного фонда, что в первую очередь связано с развитием лесной инфраструктуры, прежде всего лесовозных дорог. Если в среднем по России обеспеченность дорогами на 1 тыс. га лесного фонда составляет 1,2 км, то в Якутии – в десять раз меньше, лишь 0,12 км, а в наиболее перспективной южной, западной зоне (Алданское, Ленское, Олекминское, Нерюнгринское, Усть-Майское, Сунтарское лесничества) – только 0,11 км., что более чем в десять уступает средним по стране показателям обеспеченности [4]. Таким образом, отрасль приобретает в основном сезонный характер, когда только в зимне-весенний период возможен бесперебойный вывоз древесины на лесоперерабатывающие предприятия.

На наш взгляд решению вышеперечисленных проблем будет способствовать комплекс мероприятий:

- 1) внедрение различных систем лесной сертификации;
- 2) организация единой базы учета и контроля заготовки и перемещения лесных ресурсов, включая маркировку леса, отслеживание по всей длине логистической цепи;
- 3) продумать организационно-экономические, правовые механизмы долгосрочной аренды лесных угодий;
- 4) создание единой электронной базы лесорубочных билетов, что позволит вести мониторинг лесопользователей;
- 5) предусмотреть мероприятия по контролю восстановления леса, проведение лесомелиоративных мероприятий;

- 6) предусмотреть возможность субаренды лесных участков, например, для оленеводства, промыслов;
7) при лесозаготовках перейти от системы сплошных рубок к выборочным рубкам;

Перспективы развития отрасли связаны с модернизацией подходов в управлении, повышении конкурентоспособности предприятий. В этой связи жизненно важным для предприятий вопросом становится вовлечение отрасли в процессы кластеризации.

Рациональное, эффективное использование лесных ресурсов северных территорий страны – в этом на сегодняшний день видится один из путей реализации естественных конкурентных преимуществ России, особенно с реализацией «восточного вектора» развития страны, программы по освоению Арктики.

Литература

1. Концепция социально-экономического развития районов Севера, одобренной распоряжением Правительства РФ от 18.01.1992 г. № 107-р.
2. Национальное информационное агентство «Природные ресурсы» -<http://www.priroda.ru>.
3. Официальный информационный портал Республики Саха (Якутия) – <http://www.sakha.gov.ru>.
4. Резерв для перспектив//Статьи журнала ЛесПромИнформ № 2 (60) за 2009 год.
5. Сайт Департамента по лесным отношениям Республики Саха (Якутия) - <http://www.sakha.gov.ru/deples>.

А.А. Попов, В.В. Сергеева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова,

А.Н. Мыреев,

Россия, ГАУ РС (Я) «Центр стратегических исследований Республики Саха (Якутия)»,

С.В. Федорова,

Россия, Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВЫХ РЕСУРСОВ РОССИИ И ЯКУТИИ

Аннотация: Глобализация мировой экономики – это отражение нового качества международного общественного разделения труда, концентрации и централизации производства, капитала, интеграции новых форм инновационного процесса, информационной технологии, как закономерный итог развития мировой цивилизации и резкой дифференциации качества и уровня жизни населения по отдельным странам мира.

Ключевые слова: глобализация, интеграция, сырьевая экономика, минерально-сырьевые ресурсы, региональные территориальные кластеры.

Глобализация и интеграция мировой экономики оказывают влияние на обострение проблем современных экономических и политических мировых систем, моделей, структур, блоков стран, центров и транснациональных корпораций (ТНК) в использовании ресурсного потенциала стран и регионов. Во-первых, в условиях функционирования геостратегии, геополитики и геоэкономики ведущих развитых стран мира не всегда своевременно и успешно разрешаются противоречия в рациональном использовании ресурсного потенциала стран в интересах народов своих стран. В период индустриального и постиндустриального этапа развития ведущих капиталистических стран не всегда удается принимать реальные практические меры общего закономерного перехода к эффективному использованию ресурсного потенциала стран как закономерный итог развития мировой цивилизации. Во-вторых, в длительное время американский доллар как резервная международная валюта был основным источником обогащения крупных собственников компаний, корпораций, транснациональных корпораций (ТНК) и бесконтрольного возрастания экономического могущества США за счет эффективного использования сырьевых ресурсов других стран. К началу XXI века 70 % всех котирующихся на фондовых биржах акций находились в собственности 33 транснациональных корпораций, прописанных в США. Они диктовали и диктуют политику ведущих государств мира, прежде всего стран «Евросоюза», Японии с помощью транснациональных корпораций, активно используя сфер влияния в странах сырьевой направленности экономики с помощью механизмов функционирования Международного валютного фонда (МВФ), Международного банка, Всемирной торговой организации (ВТО).

В условиях возрастания косвенных методов управления экономикой, экономической экспансии, бесконтрольных валютных интервенций, всепоглощающего американского долларового господства не были определены механизмы новой архитектуры справедливого регулирования развития мировой экономики путем рационального использования сырьевых ресурсов и мировой финансовой системы. В связи возрастанием роли КНР, Индии, России и стран АТР, Латинской Америки на мировой арене объективно усиливается процесс рационального использования сырьевых ресурсов, активного перемещения денежного капитала, товаров и услуг по отдельным странам независимо от политики США, стран «Евросоюза» и Японии. Политика «двойного стандарта» США и ведущих капиталистических стран в оценке внешней и внутренней политики Российской Федерации, экономических санкций против России, деятельности различных интеграционных союзов государств часто порождает недоверие к международным и внешнеэкономическим отношениям между странами. В Администрации Президента США Барака Обама специально не хотят понять, что изменение баланса сил в мире меняется довольно быстро не в пользу США, отдельных ведущих стран «Евросоюза» и Японии. В осуществлении главных задач внешней политики США, стран «Евросоюза», Японии и других ведущих капиталистических стран не удалось нейтрализовать влияние экономической и внешней политики КНР, России, Индии, Бразилии, Южно-Африканской Республики под общим названием стран «БРИКС», «Евразийского экономического союза» и стран АТР. США, страны «Евросоюза» и Япония начинают интенсивно терять свои позиции на мировой арене по сравнению со странами «БРИКС» и «Евразийского экономического союза». США, страны «Евросоюза» и Япония постоянно воспроизводят так называемую современную экономическую политику «двойного стандарта» со своими союзниками, принимая экономические санкции против России и дифференцируя соперников, группируя отношения между ними в своих национальных интересах. Такая экономическая политика ведущих капиталистических государств мира долго продолжаться не может.

**Макроэкономический обзор глобальной экономики по странам мира
(итоги января-сентября 2014 г. и оценки на ближайшую перспективу в %)***

Страны	2013 год		2014 год – оценка		2015 год – прогноз	
	ВБ[1]	МВФ [2]	ВБ	МВФ	ВБ	МВФ
Мир	2.4	3.3	2.8	3.3	3.4	3.8
США	1.9	2.2	2.1	2.2	3.0	3.1
Еврозона	-0.4	0.4	1.1	0.8	1.8	1.3
Китай	7.7	7.7	7.6	7.4	7.5	7.1
Япония	1.5	1.5	1.3	0.9	1.3	0.8
Украина	0.0	0.0	-5.0	-6.5	2.5	1.0
Казахстан	6.0	6.0	5.1	4.6	5.9	4.7
Россия	1.3	1.3	0.5	0.2	0.3	0.5

* Прогноз ведущими институтами и агентствами [1] прироста ВВП в 2014 г. по странам и территориям, охваченным мониторингом Макрообзора ЦСИ РС (Я), %

По данным 2014 г. показывают, что наиболее высокие темпы роста ВВП обеспечивает КНР и Казахстан, а хуже всех наблюдается в странах «Евросоюза» и Украины. В США за последние 15 лет темпы экономического роста в 2014 г. окажется лучшим, но заработная плата не растет. В зоне функционирования валюты «евро» снизится на 1,9 % в годовом исчислении объема промышленного производства.

В США ошибочно считали, что первые годы так называемой «экономической реформы» в 90-х годах XX в. настолько ослабили Россию, что вообще можно не считаться с реальным экономическим, военным и политическим положением страны в глобальном мировом экономическом пространстве. Это объясняется тем, что мы сами полностью сдали свои позиции в период развала плановой и хорошо налаженной системы экономики и социальной сферы СССР. Демократы «первой волны» - представители либеральной интеллигенции и политики новой России больше старались понравиться США и странам Западной Европы и принципиально противопоставили свою политику против политики времен Советской власти. Во

времена руководства страной Б.Н. Ельциным, Е.Т. Гайдаром так называемые «фронтонные руководители», преследующие свои личные корыстные цели ради карьерного роста или «тяжеловесы», часто выполняющие руководящие должности как представительские функции легко сменили общественный строй в стране. Они добились распада СССР, трансформацию экономики и социальной сферы и в целом погубили страну в 90-х годах XX в., превратив ее как поставщика сырьевых ресурсов для развитых капиталистических стран. В период развала экономики и социальной сферы страны демократы «первой волны» - представители либеральной интеллигенции и политики пропагандировали среди населения лозунги: «Деньги делают деньги», «Сейчас повернулись лицом к Западу», «Обогащайтесь».

В условиях многополярного мира все равно ведущие капиталистические страны в условиях конкурентной борьбы старались и стараются занять свое господствующее положение в мире и стремятся ослабить экономический, военный и интеллектуальный потенциал нашей страны. В нашей стране в 1991 г. под видом перестройки, перемены застали тот период времени, когда в 1992 г. 90 % энергии, потребляемой в США, было получено за счет использования нефти, природного газа и угля. В то время население США, составляющее всего лишь 4 % от общей численности жителей Земли, потребляло 25 % всех вырабатываемых мировых энергетических запасов и использовало одну треть всех произведенных автомобилей» [3], поглощали свыше 40 % углеводородного сырья мира. В связи с этим превращение экономики России и других стран СНГ в сырьевую экономику для выкачивания нефти, природного газа и угля является стратегической задачей США, других развитых стран Западной Европы и Японии. Целенаправленная политика выкачивания сырьевых ресурсов из нашей страны капиталистическими странами ведется с помощью рыночных механизмов и стали переходить на косвенные методы управления экономикой. В мировом сообществе это как бы создает видимость справедливости и демократичного подхода к современным рыночным отношениям. При этом нужно понять простую истину в условиях рыночной экономики – те страны, которые продают товары, услуги и продукты переработки, всегда выгадывают, чем страны, продающие сырьевые ресурсы и сырье без первичной переработки. Страны сырьевой направленности экономики в экспорте товаров в десятки раз, а в перспективном плане в сотни и тысячи раз теряют свою добавленную стоимость, сверхприбыль и свою экономическую выгоду. В экспорте преимущественно сырьевых ресурсов страны нужно подчеркнуть еще один очень важный аспект, что в настоящее время в нашей стране перерабатывается только 10 % добываемых природных ресурсов, поэтому новую добавленную стоимость, монопольную и глобальную сверхприбыль от ренты горнодобывающей промышленности нашей страны на мировом рынке присваивают другие развитые страны рыночной экономики.

Полную картину трагедии народов нашей страны В.В. Путин убедительно показал в фильме «Президент». Наиболее откровенно, открыто и честно всю картину преступлений демократов «первой волны», политиков охарактеризовал народный артист Российской Федерации, председатель Комитета Государственной Думы по культуре Станислав Говорухин, который ведет жесткий разговор, говоря «презираю глупых людей». С. Говорухин подчеркнул весьма откровенно, что «Мы многие занимались разрушением собственной страны, уничтожением всего самого хорошего, что было создано предыдущими поколениями. С последствиями нашествия гитлеровцев мы справились за 5-6 лет. А то, что наделали с 1987-го по 2000-е, не восстановить и за 50 лет» [4].

В конце XX в. и в начале XXI в под давлением США, стран «Евросоюза» и других развитых стран рыночной экономики новые участники модернизации рыночной экономики как Россия и некоторые развивающиеся страны появились как «младшие партнеры» сырьевой направленности экономики, вынужденно продающие уникальные полезные ископаемые по дешевой цене на мировом рынке. Экономические санкции США и стран «Евросоюза» против России привели к тому, что надо проводить свою промышленную политику в стране после развала экономики, заниматься проблемами развития перерабатывающей промышленности и сельского хозяйства, создавать новые качественные рабочие места и заработанные деньги оставлять на месте в виде инвестиций. Российские деньги должны работать в России, создавая новую добавленную стоимость и прибыль у себя внутри страны. Однако сейчас все получается, наоборот, только не в интересах экономического развития своей страны, а в интересах обогащения крупных собственников. В исследовании Всемирного института проблем экономического развития при Университете ООН отмечается, что около 40 % мирового богатства сконцентрировано в руках 1 % самых богатых жителей мира. В мире 1226 миллиардеров на общую сумму доходов на 4,5 трилл. американских долларов, но они себя не рекламируют, считая, что «деньги любят тишину». В 1 % богатейших жителей планеты вошли 37 % американцев, 27 % японцев и 6 % жителей Великобритании. Всего в мире

проживает 37 млн человек, чьи активы превышают 500 тыс. долларов [5]. С 1982 г. в журнале «Форбс» стали ежегодно печататься списки 400 богатейших американцев, а с 1986 г. – перечень обладателей крупнейших состояний всей планеты. С этого момента в список стали попадать и российские олигархи. «С момента выхода первого списка миллиардеров в России увеличилось более чем в 3 раза – с 36 до 111 человек, а их общее состояние выросло почти в 4 раза – со 138 до 522 млрд долл. По этим показателям мы за несколько лет обогнали все остальные страны мира, кроме США. А г. Москва по количеству проживающих в ней миллиардеров (78) даже опередила все другие города планеты - Нью-Йорк отодвинут на 2-е место... Олигархи ежегодно богатеют на 1 млрд. долл., в день - на 33 млн. Карман каждого олигарха ежесекундно пополняется почти 400 долл.» [6]. Финансовое состояние олигархов в совокупности составляет около трети годового валового внутреннего продукта (ВВП) страны. Пока в стране еще сохраняется благоприятная обстановка для утечки спекулятивного капитала олигархов и «мозгов», искусственного выращивания своих миллиардеров-олигархов.

Движение российских денег пока регулируется преимущественно с помощью косвенных методов управления экономикой и целью превращения нашей страны в сырьевой придаток капиталистическим странам. Крупные собственники, банкиры, олигархи как представители неолиберальной модели экономики внутри страны деньги накапливают за счет продажи уникальных полезных ископаемых, обогащая крупных собственников, предпринимателей зарубежных стран через оффшорные зоны, эксплуатируя своих же рабочих и специалистов, постоянно вывозят российские деньги в зарубежные страны. Это «схема движения денег» происходит, с одной стороны, как интенсивный процесс оттока российского денежного капитала в зарубежные страны, а с другой стороны, вывоз капитала через оффшорные зоны, юрисдикции в фешенебельные страны. В данном случае фешенебельными странами можно назвать развитые страны, отвечающие требованиям «высокого вкуса» в использовании российского денежного капитала. Российские деньги не пахнут как все деньги мира, но они активно вывозятся открыто в долларах, евро и в виде инвестиций по разным привлекательным проектам зарубежным странам. Рынок нужно наполнять прозрачными, реальными товарами, услугами и деньгами, качественными активами на основе развития инновационной экономики в интересах повышения качества жизни населения.

В условиях глобализации экономики очень трудно установить мобильность трудовых ресурсов на мировом рынке труда из-за различных законодательных ограничений, запретов законов и миграционных правил отдельных государств. Однако возрастает огромный поток трудовых ресурсов в виде вынужденных беженцев, переселенцев из регионов военных действий в Россию и в другие страны. В условиях глобализации мировой экономики не удалось принять единые критерии использования интеллектуальной собственности, инноваций и новой технологии производства, и не сняты определенные ограничения допуска России и развивающихся стран к сферам высоких современных нанотехнологий. До сих пор еще не выработаны единые международные механизмы, стандарты регулирования экономических, финансовых взаимоотношений государств по важнейшим проблемам выпуска новых инновационных товаров, оказания услуг и о роли международной резервной валюты американского доллара, региональных валют, поставкам сырьевых и дешевых трудовых ресурсов. В течение XX века монополизация отдельных компаний, концернов, транснациональных корпораций и отраслей народного хозяйства в условиях рыночной экономики происходила на базе концентрации производства и капитала. В решении стратегических задач страны, проведении крупномасштабной государственной политики всегда нужно учитывать оптимальное сочетание интересов всех социальных групп населения и регионов при сохранении территориального и жизненного пространства единого государства. Страны и регионы сырьевой направленности экономики объективно оказались в зависимости от современной экономической экспансии и санкций США, стран «Евросоюза» и Японии. Например, социально-экономическое развитие Республики Саха (Якутия) базируется на преобладающей роли минерально-сырьевого и топливно-энергетического комплексов в экономике Якутии. В результате опережающего геологического изучения и подготовки минерально-сырьевой базы в годы Советской власти в государственном балансе полезных ископаемых страны по Республике Саха (Якутия) учитываются 60 видов минерального сырья на 1547 месторождениях за исключением 583 общераспространенных полезных ископаемых [7]. В настоящее время ведется активная работа по привлечению частных и государственных инвестиций и внедрению системы экономических, социальных и организационно-управленческих механизмов, обеспечивающих определение «точек» экономического роста (кластеров) республики, комплексного развития территории и повышения качества жизни населения. Влияние районообразующих промышленных предприятий как фактора комплексного экономического и

социального развития территории северного региона во многом зависит от политики Правительства, министерств и ведомств Российской Федерации и реального заинтересованного функционирования эффективных собственников различных форм собственности. В этом плане полагали бы осуществить следующие меры для эффективного использования минерально-сырьевых ресурсов Якутии:

- модернизация экономики северного региона на основе инноваций и формирования региональных территориальных кластеров как факторов комплексного развития территории, перестройки отраслевой структуры народного хозяйства северного региона на новой технической основе путем преодоления моноструктурной сырьевой экономики Республики Саха (Якутия);
- комплексное развитие алмазо-, нефте-, газо-, угле-, золото-, оловодобывающей промышленности, алмазогранительной, перерабатывающей промышленности, энергетики, строительства, транспорта, сельского хозяйства и ускоренное формирование производственной, транспортной, энергетической и социальной инфраструктуры северного региона как важнейшее условие повышения эффективности производства и качества жизни населения. Обеспечение выпуска инновационных экспортно-ориентированных товаров, развитие малого и среднего бизнеса, всех видов услуг и устойчивого туризма;
- формирование региональных территориальных кластеров и определение критериев и принципов комплексного экономического и социального развития северного региона;
- поднятие имиджа Республики Саха (Якутия) на базе решения задач создания крупной нефтегазовой и химической промышленности в республике, металлургической базы в Южной Якутии, освоения добычи урановой руды путем привлечения инвестиций и налаживания нормальных экономических отношений и связей внутри республики и с другими субъектами РФ, странами ближнего и дальнего зарубежья;
- законодательное определение статуса градо- и районообразующих промышленных комплексов, компаний, холдингов, корпораций и предприятий с учетом формирования их экономических интересов в обеспечении комплексного развития городов и районов (улусов) северного региона и особенно в устойчивом развитии сельского хозяйства как приоритетной отрасли народного хозяйства Севера. Создание комфортных и безопасных условий для проживания человека на Севере, прежде всего, экономической, продовольственной, социальной и экологической безопасности населения путем рационального использования природно-ресурсного потенциала, осуществления жесткого контроля над соблюдением требований природоохранного законодательства, широкого применения в хозяйственной практике передовой техники и технологии, разработки с учетом мирового опыта эффективного природопользования;
- обеспечение эффективного функционирования всех составляющих единой системы жизнеобеспечения населения. Повышение качества жизни, увеличение средней продолжительности жизни населения, минимизация всех видов экономических и социальных угроз и безопасности населения. Величина прожиточного минимума должна быть пороговым критерием определения минимального размера заработной платы, пенсий, стипендий студентов и аспирантов, а не только стоимости потребительской корзины и пороговым критерием определения бедности населения;
- формирование благоприятных условий для самореализации каждого трудоспособного человека и особенно молодежи. Обеспечение активного влияния на демографические и социальные процессы посредством поддержания оптимального уровня численности населения северного региона, роста занятости трудоспособного населения и особенно молодежи, подготовки и переподготовки кадров по линии СВФУ имени М.К. Аммосова и других учебных заведений.

Литература

1. WorldBank «GlobalEconomicProspects», June 2014 (выпускается 2 раза в год, следующий выпуск в январе 2015 года); данные по РФ - TheWorldBank, Доклад об экономике Российской Федерации № 32 (сентябрь 2014).
2. International Monetary Fund «World economic outlook», October 2014.
3. Макромодели Василия Леонтьева и перспективы развития российской мировой экономики // Материалы XX междисциплинарной дискуссии / Под ред. В.И. Кушлина, Г.Ю. Ивлевой, Ю.В. Яковца. – Москва : Проспект, 2006. – С. 15.
4. Станислав Говорухин: «Презираю глупых людей» // Аргументы и факты. – 2014. – № 37. – С. 3.
5. Коммерческий вестник Якутии. – 2007. – 23 марта. – № 11 (053).
6. Цаголов Г.Н. Почему все не так/ Г.Н Цаголов.- Москва: Экономика, 2012.- С.133-135.
7. Постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 2 октября 2013 г. № 337 «Прогноз социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2014-2018 годы.

С.И. Саввинова, М.А. Мординова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОЦЕНКА ПОЛОЖЕНИЯ РОССИИ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КИТАЯ

Аннотация: В исследовании проведена оценка современного положения России во внешнеэкономической деятельности Китайской Народной Республики (КНР). Проведен анализ динамики экспорта и импорта России, товарооборота с основными российскими торговыми партнерами. Построен рейтинг основных торговых партнеров Китая.

Ключевые слова: экспорт, импорт, внешнеэкономический оборот, основные торговые партнеры, Китайская Народная Республика (КНР), Российская Федерация.

В середине 2012 года экономика России вступила в стадию замедления, к которой в 2014 году добавились новые факторы, ухудшающие социально – экономическую ситуацию в стране: усиление конфликта на Украине, падение мировых цен на нефть, введение экономических санкций против России со стороны США и ряда стран ЕС. В результате ухудшились макроэкономические показатели страны, в том числе показатели внешнеэкономической деятельности.

По оценке Министерства экономического развития РФ экспорт товаров в физическом выражении за 2014 г. снизился на 0,7 % по отношению к 2013 г. (см. табл. 1). Объем экспорта товаров, по оценке Центрального банка России, составил в 2014 году 493,6 млрд. долларов США, сократившись в стоимостном выражении на 5,7 %. Физический объем импорта товаров по отношению к 2013 г. снизился на 7,7 %. Объем импорта товаров, по оценке Центрального банка России, составил в 2014 году 308,0 млрд. долларов США, сократившись в стоимостном выражении на 9,8 %. Сальдо торгового баланса оценивается на уровне 185,6 млрд. долларов США (181,9 млрд. долларов США в 2013 году), а счет текущих операций – 56,7 млрд. долларов США (34,1 млрд. долларов США). Вместе с тем отток капитала, по оценке ЦБ России, составил 151,5 млрд. долларов США против 61 млрд. долларов США в 2013 году [1].

Таблица 1

Динамика физических объемов экспорта за 2011 – 2015 гг. (прирост, % к предыдущему году) [1]

Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014г.	2015 г. прогноз
Чистый экспорт	0,0	-17,6	5,6	26,0	95,8
Экспорт	0,3	1,4	4,2	-0,7	-3,6
Импорт	20,3	8,8	3,7	-7,7	-33,9

Предполагается, что экспорт товаров в целом сократится с 494 млрд. долларов США в 2014 году до 334 млрд. долларов США в 2015 году. В основном эта динамика зависит от топливно-энергетической группы товаров. Снижение цен на нефть с 97,6 до 50 долларов США за баррель приводит к уменьшению стоимостных объемов этой группы с 321 млрд. долларов США в 2014 году до 172 млрд. долларов США в 2015 году. Доля этой товарной группы уменьшится с 65,1 % в 2014 году до 51,5 % в 2015 году.

Еще более ускоренными темпами ожидается сокращение импортных поставок. В 2015 году падение импорта товаров и услуг прогнозируется в размере 33,9 %. В структуре импорта наибольшее падение будет показывать динамика ввоза инвестиционных товаров. По сравнению с 2014 годом объемы экспорта в стоимостном выражении сократятся сильнее, чем объемы импорта, что уменьшит профицит торгового баланса со 186 млрд. долларов США в 2014 году до 137 млрд. долларов США в 2015 году. Такая высокая динамика сокращения импорта товаров и услуг создает благоприятные условия для активизации процессов импортозамещения и наращивания отечественного производства в дальнейшем. Резкое наращивание чистого экспорта товаров и услуг в 2015 году до 95,8 % по сравнению с 2014 годом окажет поддержку внутреннему производству.

Исходя из негативных официальных прогнозов на 2015 г. можно сделать вывод о том, что ситуация по импорту и экспорту может быть улучшена за счет развития восточного вектора внешнеэкономической деятельности нашей страны. Одним из ключевых партнеров России в восточном направлении является Китай.

Если сравнить данные 2008 года с 2013 годом, то можно увидеть, что внешнеторговый оборот России с Китаем вырос почти в 1,5 раза (21,1 и 35,6 млрд. долл. соответственно). Самым крупным проектом в русско-китайских отношениях является проект по поставке газа «Сила Сибири» в течение последующих 30 лет. Общая сумма контракта составляет 400 млрд. долл., что составляет почти половину объема годового внешнеторгового оборота России. Это еще раз показывает, что Китай является ведущим партнером во внешней торговле России.

Но вопрос в том, занимает ли Россия такое же ведущее место, как Китай для нее? Чтобы разобраться в этом, обратимся к статистическим данным, показывающим объем и структуру внешней торговли России и Китая. Также сравним показатели с другими странами-партнерами, чтобы четче увидеть реальную картину происходящего. Китай является главным внешнеэкономическим партнером России с 2012 года по объемам товарооборота (см. табл. 2).

Таблица 2

Динамика товарооборота России с основными торговыми партнерами за 2012-2014 гг. (в млрд. долл.) [2]

Страна	2012 г.	2013 г.	2014 г. Январь-июнь
Китай	87,3	88,8	43,0
Нидерланды	82,7	75,9	37,7
Германия	73,2	74,9	35,3
Италия	45,6	53,8	25,1
Турция	34,2	32,7	15,7
Япония	31,1	33,2	15,4
США	28,4	27,7	14,9
Республика Корея	24,7	25,1	13,0
Польша	27,1	27,7	12,6
Соединенное Королевство			10,8
Франция	24,3	22,2	

Основными внешнеторговыми партнерами Китая в 2014 году являются США, Япония, Гонконг, Южная Корея, Тайвань, Германия, Австралия, Малайзия, Сингапур, Индия (см. табл. 2). Россия находится в 2014 году на 14 месте.

Таблица 3

Доля основных внешнеторговых партнеров в товарообороте Китая за январь-апрель 2014 г. [3]

Страна	Товарооборот, млн. дол.	В % к общему объему торговли	Экспорт, млн. дол.	В % к общему объему экспорта	Импорт, млн. дол.	В % к общему объему импорта
ВСЕГО КНР	4 160 330	100,0	2 210 041	100,	1 950 288	100,0
1. США	298 259	7,2	220 816	10,0	77 443	4,0
2. Япония	228 848	5,5	97911	4,4	130 938	6,7
3. Гонконг	174 945	4,2	166 233	7,5	8 712	0,4
4. Южная Корея	156 232	3,8	53 680	2,4	102 552	5,3
5. Тайвань	106 228	2,6	20 505	0,9	85 723	4,4
6. Германия	105 684	2,5	49 920	2,3	55 764	2,9
7. Австралия	60 084	1,4	20 646	0,9	39 439	2,0
8. Малайзия	51 963	1,2	19 632	0,9	32 331	1,7
9. Сингапур	47 863	1,2	30 066	1,4	17 797	0,9

10. Индия	43 381	1,0	29 667	1,3	13 714	0,7
14. Россия	38 707	0,9	17 514	0,8	21 283	1,1

Источник: Расчет по данным ГТУ (Главное таможенное управление) КНР

По вышеприведенным данным можно сделать вывод о том, что Россия занимает не первостепенное положение во внешней торговле Китая. А вот для России Китай является ведущим внешнеторговым партнером. Если в Китае случится кризис, то это в первую очередь ударит по российской экономике. А экономика Китая, в свою очередь, зависит от экономики США. Хотя мне кажется (опираясь на статистические данные), что экономика Китая не рухнет в случае падения экономики США. В мировой экономической истории Китай является феноменом и так называемым «китом».

Я составила обратный рейтинг десятки основных партнеров Китая, чтобы увидеть, на каком месте для них находится Китай. Итак:

- Во внешнеторговом обороте Китая США находятся на первом месте (для США Китай находится на втором месте после Канады);
- на втором месте для Китая находится Япония, а для Японии – Китай на первом месте;
- на третьем месте для Китая – Гонконг (для Гонконга – Китай на первом месте);
- на четвертом месте для Китая – Южная Корея, а для нее Китай на первом месте;
- на пятом месте для Китая – Тайвань, для Тайваня на первом месте Китай;
- на шестом месте для Китая – Германия, а для Германии – Китай находится на третьем месте после Франции и Нидерландов;
- на седьмом месте для Китая – Австралия, для нее – Китай на первом месте;
- на восьмом месте для Китая – Малайзия, а для Малайзии – Китай на первом месте;
- на девятом месте для Китая – Сингапур (для Сингапура Китай на четвертом месте после Малайзии, Гонконга и США);
- на десятом месте для Китая – Индия, а для нее Китай на первом месте.

Визуально этот рейтинг можно выразить следующим рисунком:



Рис. 1. Рейтинг основных торговых партнеров Китая

Почти для всех основных партнеров Китай занимает 1 место. Россия является главным торговым партнером для девяти стран мира, а Китай – для 35. Это видно из своеобразного рейтинга стран по объему внешней торговли, опубликованного изданием Quartz (см. табл. 4).

Количество главных торговых партнеров по странам мира [4]

Страна	Количество стран, для которых это главный торговый партнер
1. США	44
2. Китай	35
3. Германия	18
4. Франция	14
5. ЮАР	10
6. Россия	9
7. Австралия	6
8. Индия	6
9. Италия	6
10. Япония	5
11. Новая Зеландия	5
12. ОАЭ	5

В последнее время вектор развития России все четче принимает восточное направление. С этим нельзя не согласиться. В заключение можно сказать, что при соблюдении этих предпосылок и сохранении связей, Россия и Китай могут достичь высоких результатов в совместном сотрудничестве и извлечь из этого взаимные выгоды. Благоприятные в целом предпосылки развития российско-китайского экономического сотрудничества основаны на следующих положениях:

- Взаимодополняемость экономик двух стран (Россия обладает мощным потенциалом в тяжелой промышленности; Китай – успехами в отраслях производящих потребительские товары);
- Россия является одним из поставщиков энергоресурсов для Китая;
- Технологическое влияние России в Китае (значительная часть производственной базы Китая создана при содействии России);
- Политическое сближение России и Китая.

Литература

1. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2015 год / www.economy.gov.ru.
2. Портал внешнеэкономической деятельности Министерства экономического развития Российской Федерации / www.ved.gov.ru.
3. Данные ГТУ (Главное таможенное управление) КНР.
4Издание Quartz http://slon.ru/economics/uzhin_ekonomista_globalizatsiya_razvivaetsya_no_strany_vse_ravno_torguyut_s_sosedyami-1063322.xhtml.

А.С. Саплина,

Россия, Юго-Западный государственный университет

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА В РЕГИОНЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В статье обобщены и раскрыты теоретические аспекты определения категории «налоговая политика», основные региональные особенности налоговой политики как составной части региональной экономической политики, рассмотрен механизм налоговой политики, исследовано её воздействие на показатели социально-экономического развития регионов, рассмотрен налоговый потенциал региона.

Ключевые слова: налоговая политика, налоговый механизм, региональная налоговая политика, налоговый потенциал региона.

Актуальность данной статьи состоит в том, что эффективная налоговая политика считается одним из главных условий динамичного развития экономики России. Посредством воздействия на хозяйственную деятельность и частные финансы, а также через бюджетно-перераспределительные процессы

формируется инвестиционный климат в стране, создаются условия для реализации политических, экономических и социальных функций государства. Налоговая политика не только оказывает прямое влияние на данные сферы, но и формирует налоговое правосознание граждан.

Широкий спектр проблем реализации эффективной налоговой политики рассматривается в работах отечественных ученых: И.М. Александрова, А.З. Дадашева, А.А. Деевой, Е.Б. Жарковой, Е.Ю. Жидковой, Т.А. Журавлевой, М.В. Карп, И.А. Майбурова, О.И. Мамруковой, Е.О. Молоткова, В.Г. Панскова, В.В. Петровского, Л.В. Поповой, Л.В. Севрюковой, Н.С. Трусовой, М.О. Чиркова, Н.И. Чернышевой, Д.Г. Черника, Т.Ф. Юткиной и др.

Целью налоговой политики государства является стимулирование экономического развития. Механизмом реализации налоговой политики служит объем налоговых изъятий. Изменяя его, органы власти воздействуют на инвестиционные и производственные решения хозяйствующих субъектов.

Налоговая политика – один из наиболее существенных рычагов косвенного регулирования рынка. Несовершенное налоговое законодательство является одной из причин, выталкивающих капиталы инвесторов с внутреннего рынка, стимулирующих переход участников рынка в офф-шорные зоны с более благоприятным налоговым климатом.

Сложность налоговых отношений в государствах с федеративным устройством требует формирования налоговой политики, основанной на разделении регулирующих полномочий между органами власти федерального и регионального уровня.

Региональная налоговая политика является составной частью общегосударственной налоговой модели. Они генетически и структурно связаны между собой. Но региональная налоговая политика привязана к потребностям обслуживаемого региона и его производственно-финансовому потенциалу.

На наш взгляд, региональная налоговая политика реализуется на территории региона как совокупность экономических отношений, направленных на осуществление экономических функций и задач соответствующими органами власти и управления для целей регионального экономического развития.

Региональная налоговая политика представляется составной частью региональной экономической политики, которая вырабатывается на уровне регионального управления в соответствии с принятой стратегией социально-экономического развития на среднесрочный и долгосрочный периоды в зависимости от состояния экономики и других факторов, а также целей, которые на данном этапе развития приняты как приоритетные.

Региональная налоговая политика реализуется через механизм, который представляет собой систему организационных мер, определяющих порядок управления экономикой регионов в зависимости от характера поставленных в данный момент времени задач. Региональный механизм налоговой политики в регионах – совокупность организационных мер на мезоуровне, использующих практические инструменты воздействия на региональное развитие [4, с. 150].

С помощью налоговой политики можно воздействовать на:

- рост инвестиционной активности через снижение налогового бремени, освобождение от налогов прибыли и капиталов, направленных на развитие производства, наукоемких технологий и прочее;
- рост эффективности производства, ускорение научно-технического прогресса, внедрения перспективных технологий, увеличение выпуска товаров народного потребления через ряд факторов, таких как уменьшение общего количества налогов, снижение налогового бремени, дифференциации ставки налога на прибыль в зависимости от рентабельности производства и отраслей и др.;
- рост доходов населения через выведение из-под обложения прожиточного минимума, дифференциации ставки налога на доходы физических лиц, сглаживание поляризации доходов населения [5, с. 151].

Стратегическая цель региональной налоговой политики определена нами как повышение собственного финансово-производственного потенциала региона за счет увеличения региональных доходов при условии неснижения темпов социально-экономического роста; реализация налоговых мероприятий, направленных на стимулирование инвестиционного развития в регионе.

Региональные особенности налоговой политики должны быть органически увязаны с производственно-инвестиционным потенциалом территорий, что формирует созидательный импульс для регионального социально-экономического развития.

В настоящее время в экономической науке нет общепринятого определения налоговой политики. Существует ряд различных подходов к данному понятию.

По мнению профессора Волгоградской академии государственной службы Филобоковой Л.Ю., на-

логовая политика государства представляет собой совокупность мероприятий по установлению налогов и сборов и принятие мер по их собираемости [2, с. 53].

По мнению Петрова А.В. и Толкушкина А.В., налоговая политика – это курс действий, система мер, проводимых государством в области налогов и налогообложения [1, с. 46].

Региональная налоговая политика напрямую зависит от налоговой политики, проводимой Правительством РФ, и полномочий, которыми наделяет Федеральный центр органы государственной власти субъектов РФ.

Компетенция региональных органов в налоговой политике и, прежде всего, в налогообложении установлена законодательством о налогах и сборах РФ.

Формирование региональной налоговой политики должно базироваться на концепции стабильного, полного и своевременного перечисления налоговых платежей центру, при гибкой дифференциации налоговых ставок на территории региона с целью стимулирования приоритетных отраслей, производств, отдельных видов деятельности, услуг и т.д.

Эффективность функционирования налоговой политики заключается в том, что её инструменты динамично адаптируются к экономическому положению страны и регионов и их воздействие отвечает содержанию основных направлений стратегии экономического развития государства.

Эффективная налоговая политика на региональном уровне предполагает стимулирование экономического роста территорий, повышение производственно-инвестиционного потенциала, увеличение благосостояния населения, сокращение теневых оборотов субъектов хозяйствования, что сводится к сбалансированному развитию экономики регионов.

Прирост финансовых, производственных и инвестиционных ресурсов может быть использован для экономического и социального развития в регионе на качественно новом уровне. Процесс развития экономики возможен только на основе постоянного повышения экономических результатов при одновременном снижении удельных затрат на единицу полезного результата от применяемой налоговой политики.

Налоговый потенциал региона – эта максимально возможная сумма поступлений налогов и сборов в отдельном регионе, исчисленных в условиях действующего законодательства.

Существует несколько подходов в оценке налогового потенциала региона на плановый или отчетный период. В частности, это такие способы, которые базируются на фактически собранных в регионе налоговых доходах, совокупных налогооблагаемых ресурсах, валовом региональном продукте и среднедушевых доходах населения. Каждый из этих подходов может быть использован для оценки налогового потенциала на определенный момент времени, некоторые из них, путем применения дополнительных механизмов до-счетов, – на перспективу. Причем трактовка налогового потенциала ставится в зависимость от методики его оценки.

Наиболее наглядно классификация методов оценки налогового потенциала региона представлена на рисунке 1.

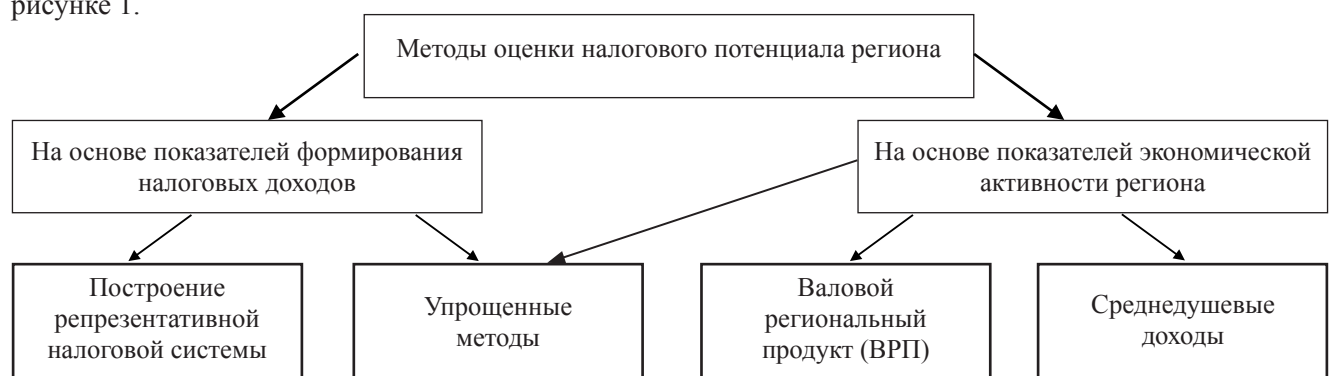


Рис. 1. Классификация методов оценки налогового потенциала региона

Представленная схема отражает классификацию методов оценки налогового потенциала по показателям, которые закладываются в основу оценки и могут быть как фактическими, так и прогнозными. Методы оценки налогового потенциала региона, основанные на показателях формирования налоговых доходов, являются прямыми, так как предполагают включение в расчет налогового потенциала показателей, характеризующих его реализацию. Методы, основанные на показателях экономической активности

региона, являются косвенными, так как они предполагают определение величины налогового потенциала как производной от какого-либо показателя.

Несмотря на проведенные мероприятия по совершенствованию налоговой политики России, в системе региональных экономических отношений имеются значительные недостатки. Они серьезно влияют на объем валового регионального продукта, нарушают систему доходов регионов, снижают инвестиционную привлекательность, препятствуют инновационной деятельности [3, с. 64].

Сложившийся уровень разграничения налоговых поступлений между федеральным уровнем и уровнем субъектов РФ не позволяет налоговой политике эффективно осуществлять стимулирование модернизации региональной экономики. Этому мешают: пространственные диспропорции, различия в развитии производительных сил, наличие депрессивных, кризисных и отсталых в экономическом отношении регионов, возрастание неравномерности развития и исключительно глубокая дифференциация между субъектами Федерации. Спад экономики после мирового кризиса, недостаточно привлекательный инвестиционный климат в регионах лишь усиливают существующие диспропорции социально-экономического развития регионов. Пространственная неоднородность ведет к появлению депрессивных территорий, выпадающих из единого экономического пространства, становясь препятствием для успешного развития. В этом случае необходимо более полно ориентировать налоговую политику на проведение экономических реформ в регионах, в частности выполнения программ оздоровления экономики.

Литература

1. Петров, А.В. Налоги и налогообложение / А.В. Петров, А.В. Толкушкин. – Москва : Юрайт, 2009. – С. 46.
2. Филобокова, Л.Ю. Налоговая система как фактор трансформации национальной экономики к устойчивому развитию и методические подходы к оценке ее эффективности / Л.Ю. Филобокова // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 16. – С. 53.
3. Рязанцев, И.С. Региональная система управления инновационно - инвестиционными процессами / И.С. Рязанцев // Известия Орловского государственного технического университета. Серия: Социально-экономические и гуманитарные науки. – 2008. – № 3. – С. 64-69.
4. Трусова, Н.С. Взаимосвязь налоговой политики с показателями экономического развития региона / Н.С. Трусова // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия «Экономика. Социология. Менеджмент». – 2013. – № 2. – С. 150-157
5. Трусова, Н.С. Методы оценки эффективности налоговой политики / Н.С. Трусова // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия «Экономика. Социология. Менеджмент». – 2011. – № 2. – С. 151-156.
6. Трусова, Н.С. Региональные особенности налоговой политики [Электронный ресурс] / Н.С. Трусова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2014. – № 1. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2014/01/3634>

А.Р. Скрябина, М.А. Мординова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА

Аннотация: Статья посвящена определению места Республики Саха (Якутия) в международном разделении труда, как одного из основных регионов добычи природных ресурсов в Российской Федерации. Специализацией региона является добыча и продажа на экспорт алмазов, угля, природного газа, нефти. В товарной структуре экспорта с территории региона преобладают драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них, а также каменные уголь. Проведен сравнительный анализ основных экспортных товаров региона с аналогичными мировыми показателями.

Ключевые слова: глобализация, международное разделение труда, специализация региона, добыча и продажа природных ресурсов, экспорт, Республика Саха (Якутия), Российская Федерация.

В процессе мировой глобализации, охватывающей уже практически все сферы жизни общества, каждой стране отводится своя роль, которую можно изучать через такое явление, как международное разделение труда (МРТ). Это устойчивая, экономически выгодная специализация отдельных стран на производстве определенных видов продукции, которая ведет к взаимному обмену результатами производства между ними в определенных количественных и качественных соотношениях [1].

Стоит отметить, что Россия заняла свою определенную нишу в МРТ. Наша страна является одним из основных источников сырьевых ресурсов на мировых товарных рынках. Россия является крупным поставщиком на мировой рынок меди, алмазов, никеля, природного газа, нефти, нефтепродуктов, железной руды, алюминия. Топливо, металлургическая промышленность, лесная и деревообрабатывающая – основа экспорта, обеспечивающего более 75 % его стоимостного объема.

Республика Саха (Якутия) относится к важнейшим минерально-сырьевым и горнодобывающим регионам России и занимает ведущее место по добыче алмазов, угля, природного газа, это является ее основным конкурентным преимуществом на международном рынке. В связи с этим изучение участия республики в МРТ представляет особый интерес. С этой целью в настоящем исследовании проведен анализ доли Якутии в российском экспорте и на мировых товарных рынках по объемам производства ее основных экспортных товаров.

В товарной структуре экспорта республики наибольший удельный вес занимают драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них (76,4 % от общего объема экспорта в 2012 году), каменный уголь (22,1 % от общего объема экспорта в 2012 году) [1].

Мировая добыча алмазов в 2013 г. составила 130,5 млн. карат. По данным Министерства финансов Российской Федерации за 2013 год добыча алмазов по результатам сортировки и первичной оценки составила 37 884 тыс. карат. По сравнению с 2010 годом добыча алмазов увеличилась на 3 027 тыс. карат или на 8,7 %. В 2011 году весовая масса увеличилась на 0,8 %, в 2012 году снизилась на 0,6 %. В 2013 году рост составил 8,5 % к предыдущему году. Увеличение физических объемов алмазодобычи с 2010 года в основном обусловлено наращиванием мощностей подземных рудников «Айхал», «Мир», объемы подземной добычи в Республике Саха (Якутия) увеличились на 3 735 тыс. карат или на 62,8 % [2].

Значительная доля добываемых алмазов в России поставляется на экспорт. По данным Кимберлийского процесса выдано сертификатов для оформления вывоза необработанных алмазов с территории Российской Федерации в 2013 году в объеме 35 363 тыс. карат со снижением на 12,5 % к 2010 году [2].

За 2013 год стоимость добытых алмазов по всей России оценивается на 3 114 млн. долл., с ростом 30,7 % к 2010 году. Стоимость экспорта сырых алмазов увеличилась от 2781 млн долл. США в 2010 году до 4372 млн долл. или на 57,2 % в 2013 году [2]. Стоимостная оценка добытых алмазов в Якутии за 2013 год составила 3 033 млн. долл., с ростом на 624 млн долл., или на 25,9 % к 2010 году. Компанией АЛРОСА за 2013 год реализовано на экспорт алмазов на 4114 млн долл., что составило 94 % российского экспорта алмазного сырья [2].

Таблица 1

Основные показатели работы алмазодобывающей отрасли Республики Саха (Якутия) за 2010-2013 гг. [2]

Показатели	Ед. изм.	2010	2011	2012	2013
Объём реализации алмазов	тыс.кар.	35600	30330	31221	35063
	млн. \$	3244	4421	4590	4806
	млн.руб.	98237	129286	142420	152720
Фактически сложившийся курс доллара при реализации	руб./\$	30,28	29,24	31,03	31,77
Средняя цена реализации	\$/кар.	91,10	134,6	147,9	137,0
Средняя учетная цена реализованных алмазов	\$/кар.	68,80	76,9	90,2	86,5
Коэффициент эффективности продаж		1,324	1,75	1,64	1,584
Выручка	млн.руб	123980	152314	168857	182003
Себестоимость	млн.руб	62497	61192	72583	85220

Несмотря на свою огромную рентабельность, алмазодобыча обладает зависимостью от мировых рыночных цен на алмазное сырьё. Ее слабыми сторонами являются значительное истощение минерально-сырьевой базы алмазов для открытой добычи, отсутствие энергетической и транспортной инфраструктуры в районах новых месторождений алмазов, намечающийся дефицит квалифицированных рабочих кадров. В алмазодобывающей промышленности в целях повышения ее эффективности следует внедрить новые технологии для геологических поисковых работ, снизить затраты в условиях роста объемов подземной добычи алмазов, повысить производительность труда на основных работах [3].

Другим экспортным товаром РС (Я) является природный газ. В настоящее время добыча газа в мире составляет 3,3 трлн. куб. м. в год. В России в 2013 году было добыто 668,2 млрд. куб. м, что выше уровня 2012 г. на 13,7 млрд. куб. м (+2,1 %). В 2013 г. объем поставок газа из РС (Я) на внутренний рынок РФ и на экспорт увеличился, по сравнению с прошлым годом, на 11,4 млрд. куб. м (+1,7 %) и составил 690,8 млрд. куб. м. В структуре поставок газа снизилась доля внутреннего потребления на 1,6 процентного пункта - до 66,1 % (в 2012 г. - 67,7 %). Доля экспорта в 2013 г. составила 33,9 %. Поставка для внутривоспользования сократилась на 3,1 млрд. куб. м (-0,7 %) и составила 456,9 млрд. куб. м. Суммарная поставка газа за пределы РФ выросла на 14,5 млрд. куб. м (+6,6 %) и составила 233,9 млрд. куб. м (в т. ч. 203,3 млрд. куб. м - российский газ). В Дальнее зарубежье поставка увеличилась на 21,8 млрд. куб. м (+13,6 % к 2012 г.), при этом в страны Западной Европы экспорт вырос на 22,7 млрд. куб. м (+16,2 %). В Ближнее зарубежье экспорт снизился на 7,3 млрд. куб. м (-12,3 % к 2012 г.) и составил 52,2 млрд. куб. м. Поставки газа из России в ближнее и дальнее зарубежье в 2014 году составили 183,3 млрд. куб. м. [4].

Сырьевая база Якутского центра газодобычи составляет порядка 2 109,8 млрд. куб. м. газа и формируется из Чаяндинского, Среднеботуобинского, Верхневиллючанского, Тас-Юряхского, Верхнепеледуйского и Отрадинского месторождений. Учитывая ограниченный внутренний рынок сбыта газа, стратегическим направлением развития является увеличение его экспорта. Достичь этого можно путём расширения рынков сбыта газа: ликвидация локальности и выход на внешние рынки сбыта; создание крупного потребителя внутри существующих локальных ГТС; развитие рынка газомоторных топлив. Нарастание добычи газа (вовлечение в хозяйственный оборот новых месторождений) связано со строительством крупных газоперерабатывающих и газохимических мощностей в центральной Якутии [3].

Основной нишей России в МРТ является добыча и продажа нефти. Объем национальной добычи нефтяного сырья по итогам 2013 г. увеличился по сравнению с 2012 г. на 5,2 млн. т (+1,0 %) и составил в абсолютном выражении 523,3 млн. т, по 2014 г. - 525 млн. т. Мировое производство нефти в 2012 г. Составило 4 476 млн. т, в 2013 г. - 4 497 млн. т, в 2014 г. - 4 596 млн. т. Российская доля в мировой добыче нефти составила в 2013 году 11,6 %. В региональном разрезе практически весь полученный за 2013 г. рост производства нефтяного сырья в Российской Федерации (+5,2 млн. т или +10,5 % к 2012 г.) был обеспечен на месторождениях Восточной Сибири и Дальнего Востока, в то время как поддерживаемый в течение нескольких последних лет рост производства нефти в европейской части России (+1,6 млн. т или +1,1 % к 2012 г.) полностью компенсировал эквивалентное сокращение добычи в западной Сибири (-1,6 млн. т или -0,5 % к 2012 г.) [2]. По итогам 2013 г. объем вывоза нефти из России (российские ресурсы) составил 235,0 млн. т, снизившись по сравнению с 2012 г. на -4,7 млн. т (-2,0 %).

В региональном разрезе практически весь полученный за 2013 г. рост производства нефтяного сырья в Российской Федерации (+5,2 млн. т или +10,5 % к 2012 г.) был обеспечен на месторождениях Восточной Сибири и Дальнего Востока, в то время как поддерживаемый в течение нескольких последних лет рост производства нефти в европейской части России (+1,6 млн. т или +1,1 % к 2012 г.) полностью компенсировал эквивалентное сокращение добычи в западной Сибири (-1,6 млн. т или -0,5 % к 2012 г.). [2]

С 2009 по 2013 гг. прирост запасов нефти составил более 570 млн. тонн. Добываемая в ДФО нефть в основном ориентирована на экспорт. В связи с этим, загрузка нефтеперерабатывающих предприятий региона обеспечивается поставками нефтяного сырья из Уральского (ХМАО) и Сибирского (Томская и Новосибирская области) федеральных округов. При отсутствии ввода новых месторождений, начиная с 2018 года, в целом по республике прогнозируется снижение объемов добычи нефти из-за истощения запасов действующих месторождений. По итогам 2013 г. валовая добыча нефти на новых месторождениях (так называемых гринфилдах, со сроками ввода в эксплуатацию не более 5 лет) составила 37,2 млн. т, снизившись относительно уровня предыдущего года на -0,4 млн. т (-1,1 % к 2012 г.)

Что касается каменного угля, то в 2013 г. в России было добыто 352,0 млн. т угля, в том числе подземным способом 101,3 млн. т угля и открытым способом - 250,7 млн. т. Углей для коксования добыто 77,3 млн. т. Общая поставка российского угля в 2013 г. составила 321 930 тыс. тонн (102,4 % уровню 2012 г.). При этом на внутренний рынок поставлено 178 864,44 тыс. тонн угля (95,35 %), на экспорт 141 116 тыс. тонн (107 % к уровню 2012 года) (по данным угледобывающих компаний). Экспорт российского угля в 2013 г. составил 141 116,0 тыс. тонн (к 2012 г. - 107,0 %), в том числе коксующихся углей - 20 600 тыс. тонн (160,7 %). В страны АТР поставлено 58 375,0 тыс. тонн. Основным поставщиком угля является Сибирский Федеральный округ - удельный вес 89,6 % от общей поставки российских углей, в том числе доля Кузнецкого бассейна составляет 75,7 % [4]. По добыче угля Республика Саха (Якутия) занимает

первое место среди регионов Дальнего Востока, на долю республики приходится свыше трети (35 %) добываемого угля на востоке страны. В республике расположены Южно-Якутский, Ленский, Зырянский угольные бассейны и восточная часть Тунгусского бассейна. Угольная сырьевая база Республики Саха (Якутия) по состоянию на 01.01.2014 года, оценивается в 14,4 млрд. тонн [2]. Основой развития угольной промышленности Республики Саха (Якутия) является оценка перспектив спроса на уголь, исходя из прогнозируемой конъюнктуры внутреннего и внешнего рынков с учетом цены и качества продукции. При этом необходимо понимать, что «малые» предприятия не смогут эффективно конкурировать с продукцией других регионов за пределами республики и, в основном, даже после реконструкции и оптимизации производства, будут работать на внутреннее потребление в Республики Саха (Якутия) либо на экспорт за счет высоких потребительских свойств добываемого угля [3].

Подводя черту, можно утверждать, что экономические интересы республики в долгосрочной перспективе будут существенно зависимы от состояния минерально-сырьевой базы, воспроизводство которой на современном технологическом уровне является центральной задачей. Решение этой задачи определяется состоянием геологической изученности ее территории, результативностью и качеством геологоразведочных работ на всех стадиях их проведения [5]. Основными направлениями внешнеэкономической политики является сохранение позиций на мировых товарных рынках, прежде всего, продукции алмазно-бриллиантового и топливно-энергетического комплексов, а также дальнейшая диверсификация экспорта, в частности расширение доли обрабатывающей промышленности.

Литература

1. Филиппова, Ю.А. Экономика Республики Саха (Якутия) в макроэкономическом контексте 2013 года / Ю.А. Филиппова // Экономика Востока России. – 2014. – № 1. – С. 66-72.
2. Официальный сайт Правительства Республики Саха (Якутия) // sakha.gov.ru.
3. Филиппова, Ю.А. Экономика Республики Саха (Якутия) в условиях макроэкономической нестабильности 2014 года / Ю.А. Филиппова, А.Ц. Долгунова // Экономика Востока России. – 2014. – № 2. – С. 61-68.
4. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2015 год // economy.gov.ru.
5. Ковалева, Л.А. Дальний Восток России: проблемы и перспективы развития : учебное пособие / Л.А. Ковалева. – Комсомольск-на-Амуре. – 2005. – С. 93-105.

А.И. Слепцова, М.В. Лисагор,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РАБОТА БАНКОВ РФ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: Работа посвящена деятельности российских банков в современных условиях. Двусторонние санкции, снижение цен на нефть и обесценение рубля сказались на экономике России, прежде всего – на банковский сектор, так как именно против крупнейших российских банков и были введены эти жесткие санкции, усложняющие их выход на финансовые рынки США и Европы.

Ключевые слова: российские банки, фондирование, частные депозиты, физические лица, приток вкладов, прибыль.

Основным источником фондирования и роста российских банков на протяжении последних лет были вклады физических лиц. Предлагая вкладчикам высокие процентные ставки, мелкие банки могли конкурировать с крупными госбанками на рынке частных депозитов. Ситуация изменилась в 2014 г. Приток вкладов сократился в основном из-за обесценения рубля и нарастания риска внутри банковской системы. По итогам трех кварталов 2014 г., вклады повысились лишь на 2 % с начала года, составив 17,4 трлн. руб. По данным Банка России, по сравнению с показателями инфляции 2013 г., наблюдается увеличение инфляции на 0,9 п.п.

Другим источником фондирования российских банков являлись депозиты. Темпы прироста депозитов населения существенно замедлились, составив 2,3 % на конец 2014 года против 17,6 % на начало года. Это обусловлено снижением реальных располагаемых доходов населения и переводом части средств населения в наличную иностранную валюту.

Чистая прибыль Сбербанка за январь–февраль 2015 года сократилась в 6 раз, согласно данным опубликованной отчетности по РСБУ. Общая сумма чистой прибыли составила 11,3 млрд руб. против 68,2 млрд руб.

По словам представителей кредитной организации, основной фактор снижения прибыли – рост процентных расходов по средствам Банка России и средствам клиентов, прежде всего юридических лиц.

Чистый процентный доход составил 94,9 млрд руб. – на 31,6 % меньше января–февраля 2014 года. Расходы на создание совокупных резервов составили 70,1 млрд руб. против 45,2 млрд руб. в январе-феврале 2014 года. Операционные расходы увеличились на 7,2 % [1, с. 49].

Как отмечает банк, несмотря на снижение ключевой ставки ЦБ, средства, привлеченные от Банка России, остаются самым дорогим ресурсом, поэтому Сбербанк продолжает сокращать объем заимствований от Центробанка, замещая их клиентскими средствами.

Эксперты прогнозируют, что большинство российских банков переживут экономический кризис и низкие цены на нефть. Только 200 небольшие кредитные организации, которые стоят в седьмой-восьмой сотне рейтинга РФ, могут не выдержать испытание. Ожидается снижение ставок по вкладам и кредитам, так как беженцы из мелких коммерческих банков примкнут к Госбанкам.

Заместитель председателя ЦБ РФ М. Сухов подчеркнул, что сегодня банковский сектор, в целом, работает нормально. Происходит чистка на банковском рынке: чем крупнее финорганизация, тем лучше она чувствует себя в сложных условиях, так как ее поддерживает государство. Стресс-тест ЦБ при жестком регулировании процентной политики показал, что тяжело переживут кризис более 250 банков в 2015 году, а в 2016-м - 140 банков.

Больше всего аналитиков волнует вопрос о том, что готовит 2016 год: введут ли на Западе новые санкции против России, которые будут нацелены на банковский сектор, нанесут ли банкам урон и какого он будет масштаба.

Эксперты предполагают, что банки РФ могут прекратить возвращать долги западным странам, сославшись на форс-мажор. Тогда примерно 20 банков в еврозоне могут упасть, потянув за собой и американские. Это зависит от экономической ситуации и геополитики [2, с.58].

Повышение ставки рефинансирования губительно для борьбы с инфляцией и только ухудшает положение. США, ЕС, Япония борются с кризисом противоположными мерами – снижают ставку рефинансирования до нуля. Для того, чтобы выйти российской экономике из кризиса, нужны темпы роста не менее 6-7 % в год. Например, Китай растет темпами 7,5 % в год, Индия – 5 % в год, Вьетнам – 6 %. Через десять лет Азия будет лидировать наряду с США и Евросоюзом. Россия также может расти, так как шесть из последних 11 лет темпы роста были выше 6 %. Есть два варианта для быстрого роста: первый – это привлечение иностранных инвестиций, технологий и пр. Второй подход – ориентация «вовнутрь себя».

Для быстрого роста также нужны новые источники роста: опора на потенциал внутреннего рынка, содействие развитию бизнеса. Для последнего нужны льготная налоговая и льготная бюджетная политика.

Российская экономика зависит от цен на нефть и приспосабливается к ценам на них через девальвацию. Это приводит к большой импортируемой инфляции, падению реальных доходов населения и к сложностям с выплатой внешних долгов компаниями. Если цены на нефть сохранятся низкими, то страну ждет сильнейший кризис с темпами падения ВВП с -0,8 до -4 %.

Список стратегически важных направлений мог бы помочь выйти из кризиса. Развитие инфраструктуры очень важно, но также важно и развитие других отраслей, таких как производство, конструкторские и инженерные разработки, бытовые услуги, туризм, услуги производственного характера.

Необходимы Госбанки, которые бы выдавали кредит по ставкам ниже рыночных крупному, среднему и малому бизнесу на срок до 5-7 лет по ставке рефинансирования 0,5 %. Например, если директор не вернет кредит в течение 12 лет, то его можно было бы лишить права занимать высокие должности или выезжать из страны. Вот такие меры могли бы помочь вернуть кредит без задержки.

В случае сложностей с выплатой внешних кредитов компаниями – корпоративный внешний долг составляет почти 700 млрд. долларов, возможно объявление дефолта в связи с форм-мажорными обстоятельствами – санкциями. На стране дефолт мало отразится, так как доступ к рынкам капитала развитых стран практически закрылся. Это позволит сэкономить валюту.

Требуется льготное налогообложение, льготные кредиты, улучшение условий ведения бизнеса.

Вывод: доступные выгодные кредиты, льготное налогообложение, государственное планирование и контроль. Для борьбы с инфляцией – борьба с коррупцией.

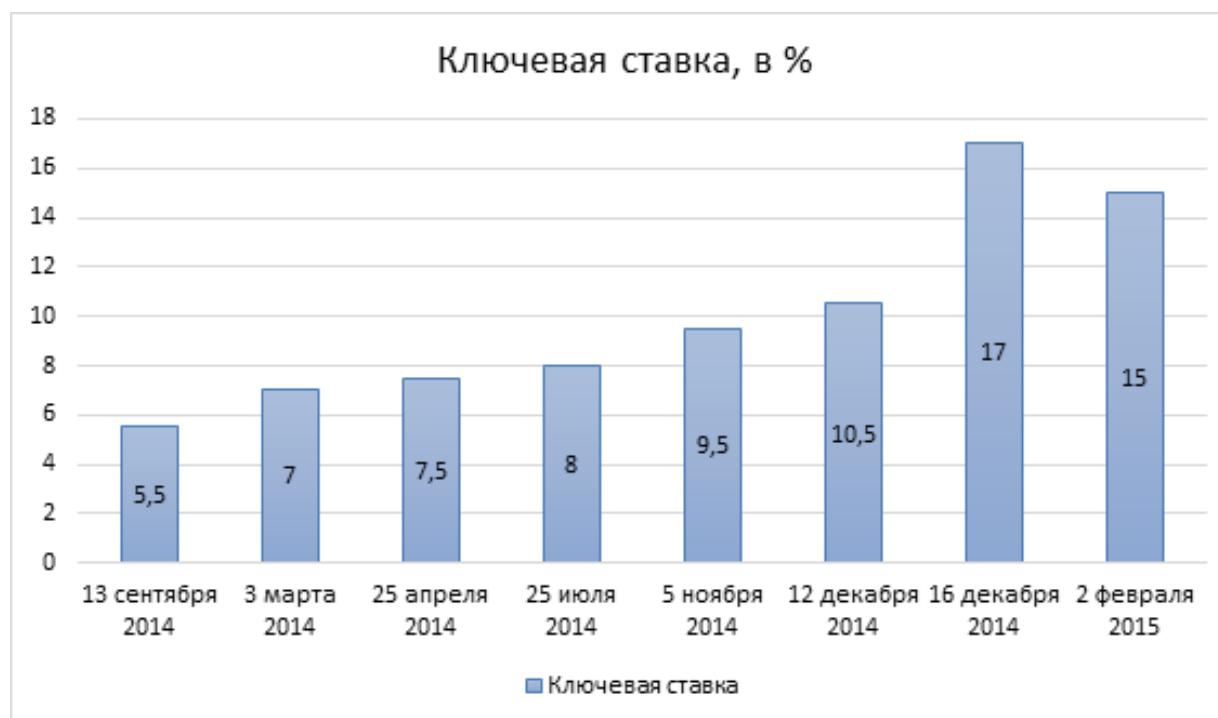


Рис. 1. Тенденция изменения ключевой ставки ЦБ РФ в период сентябрь, 2014 – февраль, 2015 гг.
Источник: www.cbr.ru

13 сентября 2013 года ставка установлена в размере 5,5 % годовых;

– 1 марта 2014 года ставка повысилась до 7 % годовых;

– 25 апреля 2014 года наблюдается повышение до 7,5 % годовых;

– 25 июля 2014 года повышение до 8 % годовых.

– 31 октября 2014 года ставка повышена с 8 % до 9,5 % годовых

– 11 декабря 2014 года – с 9,5 % до 10,5 % годовых.

В ночь с 15 на 16 декабря 2014 года ЦБ принял решение поднять ключевую ставку на 6,5 процентных пунктов - до 17 % годовых.

С 02 февраля 2015 года Банк России снизил размер ключевой ставки до 15 %.

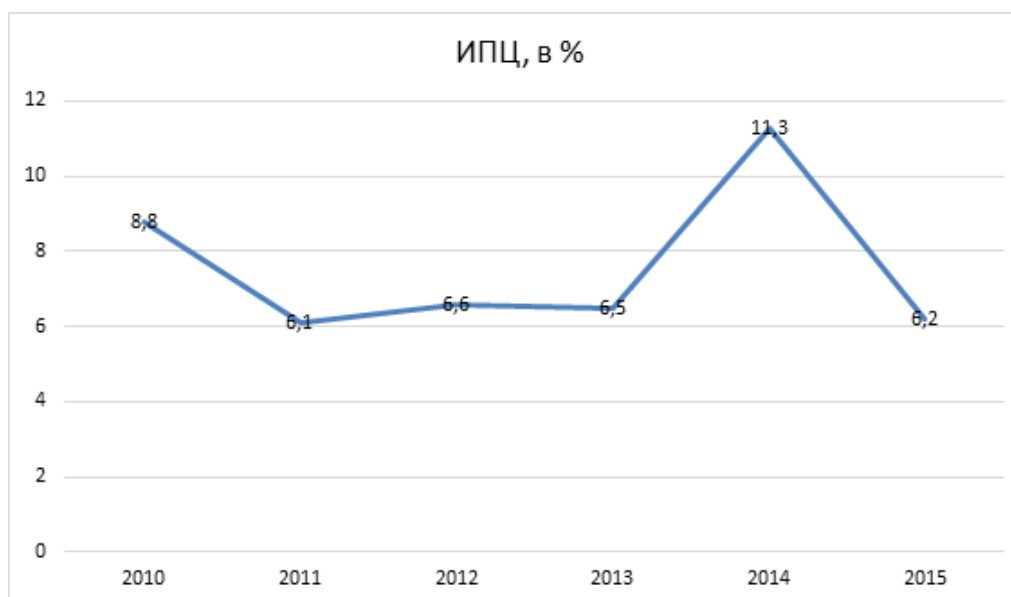


Рис. 2. Индекс потребительских цен за 2010-2015 гг.
Источник: www.consultant.ru

Литература

1. Российский банковский сектор в 2014 г.: проверка на прочность // Банковское дело. – 2015. – № 1. – С. 18;
2. Обзор банковской системы: итоги трех кварталов 2014 г. // Банковское дело. – 2015. – № 2. – С. 21.
3. www.consultant.ru.
4. www.cbr.ru – официальный сайт ЦБ РФ.

С.А. Сукнёва, Д.В. Туманова,

Россия, Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова

ВОПРОСЫ СНИЖЕНИЯ СМЕРТНОСТИ В ТРУДОСПОСОБНОМ ВОЗРАСТЕ В СЕВЕРНОМ РЕГИОНЕ

Аннотация: В статье обобщены и раскрыты теоретические аспекты снижения смертности в трудоспособном возрасте в северном регионе.

Ключевые слова: демографические процессы, смертность, качество жизни, продолжительность жизни населения, вредные привычки.

Демографические процессы оказывают непосредственное влияние на социально-экономическое развитие региона, составляя естественную границу воспроизводства трудовых ресурсов, формирования и развития регионального рынка труда. Неблагоприятные демографические тенденции, обусловленные сменой миграционного вектора, привели к дисбалансу спроса и предложения рабочей силы в северном регионе России. Воспроизводство трудовых ресурсов сдерживается потерями трудоспособного населения, немаловажным фактором которых, наряду с миграционным оттоком, выступают потери от смертности. В связи с чем проблема снижения смертности в трудоспособном возрасте приобретает особую актуальность для укрепления демографического и трудового потенциала населения Севера России.

Наиболее значимым показателем уровня смертности и качества жизни является ожидаемая продолжительность жизни населения. В 2013 г. продолжительность жизни в Российской Федерации перешагнула за семидесятилетний порог и составила 70,76 лет. В большинстве северных субъектов продолжительность жизни ниже среднероссийского уровня. Особенно заметен разрыв по данному показателю в субъектах Северо-Востока при этом в Чукотском автономном округе продолжительность жизни меньше на 8,66 лет. Также необходимо отметить значительный разрыв в продолжительности жизни у мужчин и женщин. Так, для России в целом разница составляет более 11 лет. Такой же разрыв в продолжительности жизни мужчин и женщин отмечен в Камчатском крае и Республике Саха (Якутия). Наименьшее значение разницы наблюдалось в Чукотском автономном округе – 7,77 лет (табл. 1).

Таблица 1

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, 2013 г., лет

Территории	Оба пола	Мужчины	Женщины
Российская Федерация	70,76	65,13	76,30
Ханты-Мансийский АО	72,33	67,27	77,08
Ямало-Ненецкий АО	71,23	66,53	75,88
Мурманская область	70,46	65,15	75,26
Архангельская область	70,16	64,11	76,27
Республика Коми	69,27	63,17	75,05
Республика Карелия	69,19	63,17	75,05
Республика Саха (Якутия)	69,13	63,54	75
Камчатский край	67,98	62,59	74,07
Магаданская область	67,12	61,84	72,77
Ненецкий АО	65,76	60,22	75,21
Чукотский АО	62,11	58,65	66,42

Составлено: [9].

Основными причинами смертности являются болезни системы кровообращения, внешние причины и новообразования. Наибольшее число смертей приходится на болезни системы кровообращения. Среднероссийский показатель смертности от этой причины в 2013 г. составлял 698,1 на 100 тыс. чел. населения. Второе место в причинах смерти занимают новообразования, коэффициент смертности от которых в Российской Федерации был равен 203,3. Замыкает тройку лидеров смертность от внешних причин – 129,1. При этом в Республике Саха (Якутия), Чукотском, Ненецком и Ямало-Ненецком автономных округах на второе место выходят внешние причины (табл. 2).

Таблица 2

Число умерших по основным классам смерти, на 100000 населения, 2013 г.

Территории	От всех причин	Болезни системы кровообращения	Новообразования	Внешние причины
Российская Федерация	1304,3	698,1	203,3	129,2
Камчатский край	1137,4	611,5	183,9	138,7
Магаданская область	1194,7	544,5	210,8	181,1
Чукотский АО	1052,0	422,4	114,5	213,2
Республика Саха (Якутия)	874,3	403,7	126,8	160,5
Архангельская область	1333,9	743,8	240,8	157,8
Ненецкий АО	1065,1	522,1	174,8	198,1
Мурманская область	1100,4	639,2	173,3	102,6
Республика Коми	1196,3	539,5	198,0	166,9
Республика Карелия	1460,7	803,7	235,3	140,3
Ханты-Мансийский АО	626,6	280,5	112,4	96,2
Ямало-Ненецкий АО	512,7	215,8	75,3	109,9

Составлено: [12].

Существенные потенциальные возможности улучшения демографической ситуации и увеличения трудового потенциала страны заключаются в культуре самосохранительного поведения населения. Изменение поведения населения в отношении к жизни и здоровью способствуют снижению преждевременной смертности, прежде всего от внешних причин, а также болезней сердечно-сосудистой системы. Продолжительность жизни человека зависит не только от наследственности и эффективности здравоохранения, но и от усилий самого человека, его образа жизни. Здоровье является одним из важнейших элементов человеческого потенциала, оказывающих значительное влияние на социально-экономическое развитие страны, поэтому проблема сохранения здоровья населения в России достаточно актуальна [7].

Отношение женщин и мужчин к здоровью имеет существенные особенности. Женщины демонстрируют больший спектр мотивов, стимулирующих заниматься им. У них выше интерес к информации о здоровье и здоровом образе жизни, они уделяют большее внимание пользе потребляемых продуктов. Среди женщин менее распространено курение и употребление крепких спиртных напитков. Они в большей степени занимаются профилактикой заболеваний. У мужчин по сравнению с женщинами больше рисков в отношении здоровья, однако, они не воспринимают их как риски, сокращающие жизнь [6, 131]. У женщин интенсивнее усилия по реализации самосохранительных установок, т.к. их цели рассчитаны на далекую перспективу, смысл жизни чаще, чем у мужчин, связан с детьми, желанием увидеть их в будущем. По-видимому, именно материнская функция женщин формирует умение распределять силы на всем протяжении жизни [1, с. 420].

В 2013 г. Федеральной службой государственной статистики было проведено исследование поведенческих факторов, влияющих на состояние здоровья населения [8]. В Российской Федерации в целом было опрошено 15878 человек, из них 6278 мужчин и 9600 женщин. Информационная база с микроданными итогов данного анкетирования размещена на официальном сайте Росстата. Для анализа самосохранительного поведения населения Севера России из общего массива данных анкетного опроса нами были

отобраны северные территории, в их число вошли следующие субъекты Российской Федерации: Архангельская область, Ненецкий автономный округ, Камчатский край, Магаданская область, Мурманская область, Республика Коми, Республика Карелия, Республика Саха (Якутия), Чукотский автономный округ, Ханты-Мансийский автономный округ, Ямало-Ненецкий автономный округ, являющиеся северными регионами. В целом были опрошены 1137 жителей северных районов, из них 471 мужчина и 666 женщин [11, с. 126-135].

Результаты оценки респондентами собственного здоровья показали, что доля, оценивших свое здоровье как «очень хорошее» самая высокая в возрастных группах 15-29 лет, то есть в молодых трудоспособных возрастах. Это характерно и для мужчин, и для женщин, причем можно увидеть, что доля женщин чуть ниже. С увеличением возраста число людей с оценкой «очень хорошее» значительно снижается. До 40 лет большинство респондентов оценивают свое здоровье как «хорошее», затем в возрасте 50 лет и старше оценка более половины ответивших снижается до «удовлетворительно». Подавляющее число ответов в возрастной категории 60 лет и старше пришлось на оценки «удовлетворительно» и «плохое».

В ходе опроса респондентам предлагалось оценить, в какой мере они заботятся о своем здоровье. По России в целом более 50 % женщин во всех возрастах ответили, что они «в основном заботятся» о своем здоровье, у мужчин этот показатель колеблется от 41,3 до 43,9 %. Значительное число ответивших заявили, что они «мало заботятся о здоровье», это наиболее характерно для мужчин в старших трудоспособных возрастах. Доля мужчин, совсем не заботящихся о здоровье, составляет от 7,1 до 8,0 %, таких же женщин примерно в 2 раза меньше. По собственной оценке около трети мужчин, проживающих в северных районах, мало заботятся о своем здоровье. Однако более 40 % мужчин все же в основном обеспокоены состоянием своего здоровья, максимальное число таких мужчин наблюдается в возрасте старше трудоспособного. Для большинства северных женщин во всех возрастных категориях характерна забота о своем здоровье.

Важной частью обследования явилось изучение мнений респондентов о вредных привычках, таких как курение и потребление алкоголя. Результаты опроса показали, что более 45 % российских мужчин и 10,5 % женщин курят ежедневно. Еще 5,6 % мужчин и 3,2 % женщин курят периодически. Однако чуть более 49 % мужчин и 86 % женщин по их признанию «совсем не курят». В северном регионе курение приобрело большее распространение, в сравнении со среднероссийскими показателями здесь больше ежедневно курящих мужчин (более 54 %) и женщин (27,1 %). Также выше процент периодически курящих женщин – 8,6 %, мужчин же напротив несколько меньше – 3,4 %. Совсем некурящих мужчин несколько меньше, чем по России в среднем – 42,4 %, и значительно меньше совсем некурящих женщин – 61,4 %.

Употребление алкоголя в обследовании было подразделено на потребление пива и потребление крепких алкогольных напитков. Среди российских мужчин, так же как и среди женщин, наиболее распространено потребление пива 1-2 и 3-5 раз в месяц. Совсем не употреблявших мужчин – 23 %, женщин же более половины. Почти 3 % мужчин употребляют пиво 20-39 раз в месяц, то есть почти или каждый день. Среди женщин показатель меньше – 0,5 %. Северное население в основном более умеренно потребляет пиво. Совсем не употреблявших пиво в течение месяца больше – 30 % мужчин и более 70 % женщин. Однако количество мужчин пивших 3-5 раз за месяц больше – 30 %. В целом можно отметить, что женщин, часто употребляющих пиво, в северных районах меньше, чем в Российской Федерации.

В сравнении с пивом, употребление крепких напитков более распространено среди населения. Так, в среднем по России почти 40 % мужчин и более 34 % женщин употребляли крепкий алкоголь 1-2 раза в течение последнего месяца. Число людей, не пивших крепких напитков, практически не отличается от уровня употребления пива. Однако число употреблявших 10-19 и 20-39 раз за месяц ниже, в сравнении с употреблением пива. Северное население отличается от среднероссийского более высоким процентом мужчин и женщин, не употреблявших крепкий алкоголь в течение месяца. Потребление 1-2 и 3-5 раз у мужчин практически соответствует среднероссийским данным. Однако, число женщин, употреблявших крепкие напитки от 1 до 5 раз значительно меньше – в 1,5-2 раза.

Распространение вредных привычек и невысокая культура здоровьесбережения влияет на уровень смертности в трудоспособном возрасте, что в свою очередь воздействует на формирование трудовых ресурсов страны. Следующая таблица наглядно демонстрирует последствия низкого уровня витального поведения. Смертность мужчин в трудоспособном возрасте как в России в целом, так и в отдельных ее субъектах в несколько раз превышает аналогичный показатель для женщин. Также необходимо отметить, что в северном регионе смертность мужчин и женщин превосходит среднероссийский уровень, особенно значительно в Чукотском автономном округе (табл.3).

Смертность населения в трудоспособном возрасте, число умерших на 100000 чел.

	Мужчины			Женщины		
	2000	2010	2013	2000	2010	2013
Российская Федерация	1149,0	985,1	862,6	298,0	264,1	236,7
Республика Саха (Якутия)	1061,3	1118,2	910,7	315,5	305,8	242,0
Камчатский край	1047,5	1158,3	1007,0	323,8	368,5	310,3
Магаданская область	1145,7	1390,6	1118,7	290,1	371,3	349,8
Чукотский АО	975,8	1853,5	1241,5	336,1	730,0	682,8
Архангельская область	1361,1	1200,3	964,0	351,2	286,9	242,9
Ненецкий АО	1397,6	1378,8	956,8	381,2	389,3	270,7
Мурманская область	1063,0	1020,0	822,4	292,6	311,1	270,8
Республика Коми	1089,3	1222,7	1050,4	328,7	333,5	271,6
Республика Карелия	1345,0	1405,4	1103,5	372,3	379,7	310,6
Ханты-Мансийский АО	897,5	786,9	679,7	221,2	214,4	185,8
Ямало-Ненецкий АО	795,3	708,8	629,4	215,4	196,7	183,1

Составлено: [3, 4, 5, 10].

Необходимо отметить, что при общей не высокой степени заботы о собственном здоровье в России, население, проживающее в северном регионе, отличается еще и более низким уровнем ее проявления. В сравнении с женщинами мужчины проявляют меньшую заботу о здоровье, имеют больше вредных привычек, что в итоге приводит к ухудшению состояния здоровья, более высокому уровню смертности, низкой продолжительности жизни и значительным потерям трудового потенциала.

Таким образом, социально-экономические и демографические и изменения в развитии северных регионов России, привели к значительному сокращению населения и трудовых ресурсов. Необходимо принимать меры по улучшению демографической ситуации, прежде всего снижению предотвратимой смертности населения в трудоспособном возрасте, сокращению потерь от внешних причин, проводить своевременную диагностику и лечение сердечно-сосудистых заболеваний, а также повышать культуру самосохранительного поведения населения.

Литература

1. Антонов, А.И. Самосохранительное поведение / А.И. Антонов // Народонаселение. Энциклопедический словарь. – Москва, 1994. С. 420.
2. Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия): Статистический сборник / ТО ФСГС по РС (Я). – Якутск, 2013.
3. Демографический ежегодник России. 2002: Стат. сб./ Росстат. – Москва, 2003.
4. Демографический ежегодник России. 2012: Стат. сб./ Росстат. – Москва, 2013.
5. Демографический ежегодник России. 2014: Стат. сб./ Росстат. – Москва, 2014.
6. Иванова, Л.Ю. Самосохранительное поведение и его гендерные особенности / Л.Ю. Иванова // Россия реформирующаяся. Ежегодник 2005 г. – Москва : ИС РАН, 2006. – С. 131.
7. Медведев, А.Н. Уровень воздействия здоровьесберегающих технологий на экономику России / А.Н. Медведев // Вестник ВГУ. Серия: Экономика и управление. – 2011. – № 1.
8. Мониторинг экономических потерь от смертности, заболеваемости и инвалидизации населения проводится в соответствии с методологией расчета экономических потерь от смертности, заболеваемости и инвалидизации населения. [Электронный ресурс] – режим доступа: [http://www.gks.ru/free_doc/new_site/ZDOR/Sdp2013.Bfs.Publisher/index.html].
9. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://cbsd.gks.ru/#>
10. Смертность населения Республики Саха (Якутия) в 2013 году: Стат. сб. / Саха (Якутия) стат. – Якутск, 2014.
11. Сукнёва, С.А. Влияние витального поведения населения на трудовой потенциал северного региона. Актуальные проблемы, направления и механизмы развития производительных сил Севера – 2014: Материалы Четвертого

Всероссийского научного семинара (24-26 сентября 2014 г., Сыктывкар): в 2 ч. – Ч. I / С.А. Сукнёва, Д.В. Туманова. – Сыктывкар. ООО «Коми республиканская типография», 2014. – С. 126-135.

12. Число умерших по основным классам и отдельным причинам смерти в расчете на 100000 человек за год (все население. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://cbsd.gks.ru/#>

Д.А. Устинова, Н.Н. Петрова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ ПРОТИВ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье ставится задача рассмотреть перспективы развития предпринимательства в период международных санкций против российской экономики. В результате анализа предпринимаемых Правительством мер, указанных в антикризисном плане, следует отметить, что сложившаяся экономическая ситуация всё ещё нуждается в правильном контроле и поддержке. Таким образом, для более эффективной работы следует решить уже давние проблемы предпринимательской деятельности, под которыми подразумевается в первую очередь упрощение налоговой системы и административных барьеров, мешающих развитию собственного дела.

Ключевые слова: предпринимательство, санкции, малый бизнес, ВВП, развитые страны, микропредприятия, Антикризисный план, самозанятые.

С середины марта 2014 года в связи со сложной внешнеполитической ситуацией США и страны Евросоюза ввели экономические санкции против России. Другими словами прекратилось сотрудничество России и российских организаций в различных сферах со странами Большой семёрки и некоторыми другими странами, которые являются партнёрами США и ЕС. В результате ключевые государственные компании потеряли доступ к долгосрочному рынку капитала в Европе. В условиях глобализации экономическая блокада для России отразилась на ряде сфер и привела к социально-экономическому кризису в стране.

Все экономические показатели России в 2014 году оказались хуже ожидаемых прогнозов: рост ВВП составил 0,6 % вместо планировавшихся 2,5 %, инфляция достигла 11,4 % вместо планировавшихся 5 %, а отток капитала достиг \$ 151,5 млрд, превысив в 6-6,5 раз прогнозируемых \$20-25 млрд. Однако рост экономики России в условиях санкций возможен.

Ориентируясь на мировой опыт стран с развитым предпринимательским сектором, необходимо отметить, что малый бизнес является важнейшим фундаментом социально-экономического формирования экономики государства. Прежде всего, благодаря частному бизнесу создаются новые рабочие места, и вследствие этого население обеспечивается доходами, а также производятся отчисления во внебюджетные фонды, и более того государство, за счет налоговых выплат предпринимательских субъектов, оказывает социальную поддержку населению. На сегодняшний день доля малых и средних компаний в ВВП нашего государства по-прежнему крайне невысока и составляет всего около 20 %, тогда как в развитых странах данный показатель переваливает за 50 %. Таким образом, представляется невозможным переоценить роль и значение частного бизнеса в России.

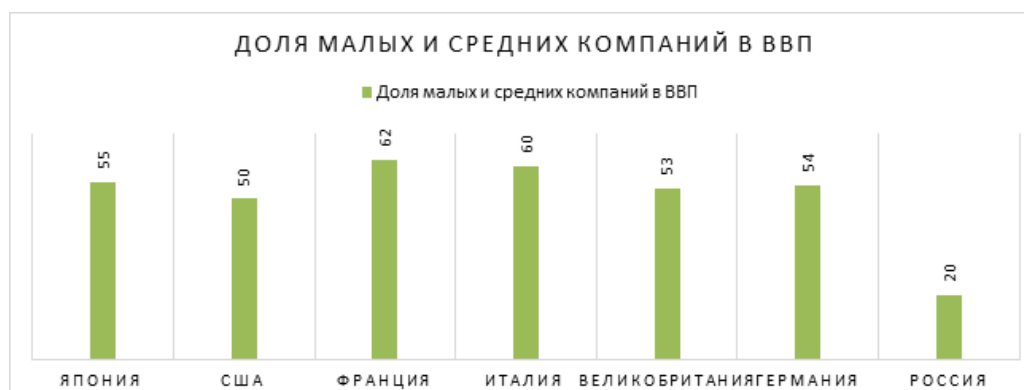


Рис. 1. Доля малых и средних компаний в ВВП

Поэтому в результате сложившейся ситуации Правительство Российской Федерации предпринимает ряд мер с целью поддержки и активизации развития малого и среднего предпринимательства. 28 января 2015 года был разработан и опубликован «План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году». Первый раздел данного плана «Активизация экономического роста» содержит меры по снижению издержек бизнеса и поддержке малого и среднего предпринимательства.

Среди заявленных мер присутствуют несколько особенно значимых для предпринимательства предложений:

Во-первых, увеличение в 2 раза предельных значений выручки от реализации товаров (работ, услуг) для отнесения бизнеса к категории малого или среднего: для микропредприятий (до 15 человек) – с 60 до 120 млн рублей; для малых предприятий (до 100 человек) – с 400 до 800 млн рублей; для средних предприятий (до 250 человек) – с 1 до 2 млрд. рублей.

Данная мера направлена на расширение участия быстрорастущих малых и средних предприятий в государственных и муниципальных программах поддержки и торгах компаний, а также позволит большему количеству компаний использовать налоговые спецрежимы. Однако само по себе изменение критериев не играет большую роль для малых, средних и микропредприятий, так как отнесение лица к одной из указанных категорий влияет больше на ведение бухгалтерского учета. Например, для применения упрощенной системы налогообложения выручка предприятия не может превышать 75 миллионов рублей.

К тому же, одной из позитивных для бизнеса идей является предоставление права субъектам Российской Федерации снижать ставки налога, взимаемого по упрощенной системе, с 6 % до 1 %. Такая мера будет распространяться только на организации, которые применяют систему упрощенного налогообложения и у которых объектом налогообложения выступают «доходы».

Помимо этого в плане предлагается понизить ставку единого налога на вмененный доход с 15 % до 7,5 %. Предоставление регионам более расширенных полномочий по УСН и ЕНВД довольно оправданно, ведь эти налоги, формируют региональный бюджет. Тем не менее, польза от данной инициативы будет только в том случае, если субъекты, испытывающие в столь непростое время нехватку бюджетных поступлений, решатся всё-таки снизить процентные ставки.

Также согласно Антикризисному плану разрабатывается расширение перечня видов деятельности, в рамках осуществления которых возможно применение патентной системы налогообложения. Таким образом, снизится налоговая нагрузка для предпринимателей, занимающихся мелкосерийным производством.

Еще одна антикризисная мера, предложенная правительством – это легализация и упрощенная отчетность перед государством для самозанятых граждан. Самозанятые граждане смогут регистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя, вносить обязательные платежи по страховым взносам и платить налог в связи с применением ПСН. Кроме того, может появиться так называемый «патент для самозанятых граждан» – особый механизм исчисления и уплаты НДФЛ и страховых взносов в том случае, если гражданин не зарегистрирован в качестве ИП, не имеет наемных работников, но при этом осуществляет деятельность, приносящую доход. Данная реформа по мнению Правительства должна привести к упрощению процедур, связанных с применением патентной системы налогообложения самозанятыми гражданами, и к снижению неформальной занятости в сфере малого предпринимательства, что особенно актуально при росте безработицы.

В довершение всего Правительством предлагается ввести двухлетние налоговые каникулы для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей, работающих в сфере производственных и бытовых услуг. Подобная инициатива как снижение барьеров для старта предпринимательской деятельности приведет к серьезному увеличению количества компаний в секторе малого бизнеса, хотя следует отметить что из данной льготы выпадают индивидуальные предприниматели, прекратившие или приостановившие свою деятельность. Право на льготы при новой регистрации они потеряли.

В целом перечень мер в отношении малого и среднего бизнеса, указанные в антикризисном плане правительства отражают сложившуюся экономическую ситуацию и обеспечивают соответствующее изменение законодательства однако всё ещё нуждаются в правильной доработке и корректировке.

Прежде всего, в условиях растущей безработицы, которая на 1 марта 2015 года составила 985 475 человек по сравнению с 1 января 2015 безработица выросла на 99 875 человек, следует активно привлекать данную часть населения к открытию собственного бизнеса. Данная мера не только поможет стабилизировать безработицу, но и увеличит численность населения вовлеченного в предпринимательскую

деятельность. Ведь по данным Росстата, средняя численность населения, занимающегося предпринимательством, с 2011 по 2013 годы снизилась на 674 410 человек. Если в 2012 году в стране было 243 069 малых предприятий, то в 2013 году их количество сократилось до 234 537.

Между тем для более эффективной работы следует решить уже давние проблемы предпринимательской деятельности, под которыми подразумевается в первую очередь упрощение налоговой системы административных барьеров, мешающих развитию собственного дела. Так как при устранении этих проблем Правительству также удастся решить другие немаловажные проблемы, такие как вывод части МСП из теневого сектора экономики.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система Консультант Плюс: [Сайт информационно-правовой компании];
2. Вести. Экономика [Электронный ресурс] // Доля малого и среднего бизнеса в ВВП - 17.01.2014.
3. Боробов, Д.В. Эволюция, проблемы и перспективы развития малого предпринимательства в России / Д.В. Боробов // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. – Серия «Экономика и Право». – 2012. – № 8-9.
4. «План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году» от 28.01.2015 [Электронный ресурс] // Сайт Правительства РФ - <http://government.ru/docs/16639/>
5. Экономика России [Электронный ресурс] // Свободная энциклопедия. – wikipedia.org/wiki/Экономика_России.

С.И. Филиппова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ФОРМЫ ПРЯМОГО ЗАРУБЕЖНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены формы прямого иностранного инвестирования, и то, который из них наиболее подходит для Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: инвесторы, иностранные инвестиции, международная инвестиционная деятельность, Якутия, Ил Тумэн.

Наиболее привлекательными для инвесторов и пользующимися популярностью отраслями в России являются обрабатывающая, добывающая промышленность и строительство. Поэтому интересы зарубежных инвесторов сосредоточены в большей степени на Дальний Восток, в том числе и на нашу республику.

Прямые иностранные инвестиции это один из более популярных и часто используемых инвестиционных инструментов среди российских компаний, в том числе компаний, расположенных в нашем регионе. Популярность прямых иностранных инвестиций, объясняется их доступностью, вне зависимости от уровня развития компаний, особенно в начале их формирования

В настоящее время значительная часть движения капитала между странами приходится на прямые зарубежные инвестиции. Прямые иностранные инвестиции – это вид международной инвестиционной деятельности, в которой резидент одной страны, т.е. прямой инвестор, получает долгосрочное устойчивое влияние над деятельностью резидента другой страны, т.е. предприятия прямого инвестирования. В статистике платежного баланса МВФ и других международных организациях прямой иностранной инвестицией считается любое вложение капитала, когда инвестор располагает или получает не менее 10 % простых акций или голосов (для корпоративного предприятия) или соответствующий эквивалент собственности (для некорпоративного предприятия).

Принято выделять следующие формы прямых иностранных инвестиций:

1. Создание и участие в совместных предприятиях.
2. Открытие новых предприятий (стратегия greenfield).
3. Приобретение действующих предприятий (стратегия brownfield).

Виды прямых иностранных инвестиций:

1. Дочерняя фирма. Доля инвестора 50 % общего капитала.
2. Ассоциированная фирма. Доля инвестора менее 50 % общего капитала.
3. Филиал. 100 %-ое участие вкладчика

Вторая часть статьи это рассмотрение уже разработанных проектов в Якутии с иностранным инвестированием. Исходя из рассмотренного материала, нельзя сказать, что в нашей республике существует только одна форма прямого иностранного инвестирования.

Например, открытие новой организации может предполагать то, что Канадская компания Silver Bear Resources постепенно готовит к запуску месторождение серебра Вертикальное. Также возможно создание совместной организации с китайской компанией: соглашение о сотрудничестве между ОАО «РАО ЭС Востока» и китайской Dongfang Electric предполагает развитие в Якутии солнечной энергетики.

Но можно сделать вывод, что наибольшее распространение имеет форма создания и участия в совместных предприятий. Также это форма, по-моему мнению, наиболее благоприятная и подходящая форма прямого зарубежного инвестирования.

С увеличением в последние десятилетия масштабов прямого зарубежного инвестирования связано возникновение и быстрое развитие международных корпораций – крупных компаний, осуществляющих инвестиции и имеющих филиалы и дочерние компании во многих странах мира. Транснациональные и многонациональные корпорации – это самые распространенные формы прямого инвестирования, которое пока еще не практикуется в Якутии, из-за недостаточно развитой инфраструктуры и, прежде всего, из-за малочисленности населения.

Якутия пока слабо освоена зарубежными организациями регион. В настоящее время инвесторами, в основном, являются российский бизнес и государственный бюджет. Объемы прямых иностранных инвестиций в Якутии нельзя назвать значительными и устойчивыми.

В доказательство этого приведены данные из сайта Ил Тумэн, опубликованные 20 ноября 2014 года: поступление иностранных инвестиций в 2012 году составило 1549,1 млн долл. США (99,4 %), в 2013 – 838,4 млн долл. США (50,8 %), в 2014 году по предварительным оценкам составит 1767,6 млн долл. США (100 %). Объем прямых иностранных инвестиций в расчете на одного жителя Якутии в 2012 году составил примерно 118 долл. США (в 3,8 раза больше плана), в 2013 – 70,9 млн долл. США (186,6 %), в 2014 году по предварительным оценкам составит 48,2 млн долл. США (100 %). Снижение показателей поступления иностранных инвестиций в республику в 2013 году связано с сокращением количества валютных кредитов в связи со значительными изменениями в течение 2013 года курсов доллара и евро.

Секция 3

**ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ***О.В. Аленикова,*

Россия, Юго-Западный государственный университет

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ РАСХОДОВ

Аннотация: Статья посвящена проблеме повышения эффективности использования бюджетных ресурсов для достижения поставленных целей социально-экономического развития региона. Внедрение программно-целевых принципов в деятельность органов государственной власти – приоритетное направление повышения эффективности расходования бюджетных средств. Государственные программы должны занять центральное место в бюджетном процессе на субфедеральном уровне – от бюджетного планирования до осуществления бюджетных расходов и проведения контроля за их результативностью.

Ключевые слова: бюджетное стратегирование, бюджетное планирование, ориентированное на результат, программный бюджет, результативность бюджетных расходов.

В настоящее время, государство отводит наибольшее внимание вопросам, касающимся бюджетных расходов и экономики в целом. Это связано не только с внешними факторами, падением курса национальной валюты, но и нарушением норм бюджетного законодательства.

Выделяемые государством средства, которые зачастую направлены на определенные программы, не всегда своевременно доходят до пункта своего назначения и целесообразно применяются, поэтому повышение эффективности бюджетных расходов на протяжении ряда лет остается центральной задачей для финансовых органов на всех уровнях бюджетной системы.

Международный опыт развитых стран указывает на необходимость повсеместного перехода от традиционного постатейного бюджета к программно-целевому, позволяющему избавиться от множества проблем традиционного подхода.

Успешное социально-экономическое развитие страны во многом зависит от грамотного построения системы стратегического планирования [1, с. 53]. Одним из механизмов долгосрочного бюджетного стратегирования является формирование программного бюджета.

Исходя из вышеуказанных фактов можно выделить основные направления повышения эффективности бюджетных расходов:

- улучшение публично-правового образования по выполнению государственных и муниципальных программ, а также обеспечению потребностей граждан и общества по всем видам государственных и муниципальных услуг;
- усиления уровня законодательства к деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления;
- повышение качества и доступности государственных и муниципальных услуг для обеспечения более тесной связи стратегического и бюджетного планирования;
- прогнозирование результатов бюджетных расходов и контроль за их достижением;
- достижение прозрачности и подотчетности деятельности органов государственной власти, в том числе и на местах, за счет внедрения требований к публичности результатов их деятельности и повышения общественного контроля;
- разработка новых государственных и муниципальных программ;

- разворот вектора бюджетных закупок в сторону отечественного производителя с целью поддержания и развития экономики;
- повышение ответственности ведомств и конкретных должностных лиц за достижение поставленных результатов;
- совершенствование законодательно-правовой базы в области оценки и контроля эффективности расходования бюджетных средств;
- ускорение перехода к программному бюджету на региональном уровне и контроль за его исполнением;
- переориентация средств пополнения федерального бюджета с сырьевой основы;
- оптимизация налогового законодательства с целью эффективного пополнения бюджетных средств;
- составление и внедрение программ комплексного взаимодействия федеральных и региональных исполнительных органов;
- обеспечение сбалансированности бюджета на наиболее длительный срок [2, с. 1].

Одним из первых нормативно-правовых актов стал Федеральный закон от 20 июля 1995 г. № 115-ФЗ «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Российской Федерации», который в свою очередь определяет задачи и содержание системы государственных прогнозов и программ социально-экономического развития, а также порядок их разработки. Но при переходе на программное бюджетирование, в связи с особенностями российской системы государственного управления возникает ряд проблем, что требует внесения изменений в нормативно-правовую базу, управляющую бюджетным процессом.

Немалую роль в повышении эффективности расходования бюджетных средств играет оценка результативности целевой программы при ее составлении и исполнении, а также разработка корректных методов мониторинга показателей, характеризующих оптимальное решение проблем их формирования и реализации.

Переломным моментом в реформировании бюджетного процесса стал 2010 г. В мае 2010 г. на совместном заседании коллегий Министерства финансов и Министерства экономического развития России, Председатель Правительства Российской Федерации В. В. Путин заявил: «По сути, речь идет о коренных переменах в организации государственного управления. О переходе к новой, программно-целевой структуре бюджета. В основу деятельности Правительства будут положены государственные программы. Это позволит увязать деятельность каждого федерального органа исполнительной власти с приоритетами, зафиксированными в наших программных документах. Каждый государственный рубль должен быть нацелен на конечный результат» [3, с. 2].

Так на смену закона «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Российской Федерации» пришел новый ФЗ РФ от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации», который устанавливает основы для стратегического планирования бюджетной политики, полномочия федеральных органов государственной власти и порядок их взаимодействия в сфере стратегического планирования.

Следующим этапом можно считать государственные программы, старт к разработке которых был дан в августе 2010 г. а вместе с выходом Постановления Российской Федерации (№ 588) «Об утверждении порядка разработки, реализации и оценки государственных программ Российской Федерации». И с этого момента формирование расходной части федерального бюджета в программном формате стало одной из основных задач Программы Правительства РФ по повышению эффективности бюджетных расходов на период до 2012 г. (была утверждена распоряжением № 1101-р от 30.06.10). В результате расходная часть бюджетов всех последующих периодов 2011–2013 гг., 2012–2014 гг., 2013–2105 гг. (наряду с традиционным) была частично представлена в программном формате.

Разработка государственных программ может рассматриваться как попытка объединения всех инструментов достижения целей государственной политики. Сегодня в Российской Федерации существует целый ряд государственных задач высокого уровня, решение которых возможно только при участии ряда министерств. Такие задачи представляют собой комплексные направления государственной политики, реализуемые именно в виде государственных программ Российской Федерации.

Экспертам и практикам следует сосредоточить свое внимание на внедрении в отечественный бюджетный процесс подходов, направленных на эффективное управление государственными программами [4, с. 41].

Таким образом, переход на программный формат бюджета позволяет повысить прозрачность бюджета и делает его доступным для широкой общественности, поскольку именно такой формат облегчает сравнение затраченных бюджетных ресурсов с достигнутыми результатами.

Литература

1. Приходченко, О.С. Формирование бюджетной стратегии на региональном уровне / О.С. Приходченко // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2014. – № 1. – С. 53-56.
2. Панченко И.В. Законодательная основа обеспечения безопасности в Тульской области / И.В. Панченко // Право и безопасность. – 2009. – № 4 (33). – С. 1.
3. Афанасьев, М.П. Технология подготовки программного бюджета / М.П. Афанасьев, Б.И. Алехин, А.И. Кравченко, П.Г. Крадинов // Финансовый журнал. – 2010. – № 3.
4. Богачева, О.В. Переход к программному бюджету: Проблемы и решения / О.В. Богачева, В.В. Сидоренко, О.К. Ястребова // Финансовый журнал. – 2012. – № 3. – С. 40-41.

Е.И. Бурцева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИЩЕННОСТИ КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА И ПРОМЫШЛЕННОЕ ОСВОЕНИЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: Рассматриваются проблемы социальной защиты и справедливой компенсации убытков коренных малочисленных народов Якутии при освоении недровых богатств местах их компактного проживания и традиционной хозяйственной деятельности коренных народов.

Ключевые слова: традиционное природопользование, оленеводство, охотничий и рыболовный промысел, этнологическая экспертиза, инвестиционный проект, месторождения полезных ископаемых.

В настоящее время мировым сообществом признается, что развитие коренных народов в разных регионах планеты превратилось в глобальную проблему современности и ее решение невозможно без учета их своеобразной культуры и опыта исторического развития. Считается, что вклад коренных народов в социальную и экологическую гармонизацию общечеловеческого существования огромен. Например, современный глобальный финансовый кризис, от которого сильно пострадали многие (отдельные люди, социальные группы и целые государства), практически не затронул тех, кто живет за счет традиционного натурального хозяйства. В условиях кризиса данная модель жизнеобеспечения оказалась эффективной, спасительной [5].

В пределах территории Республики Саха (Якутия) малочисленные народы Севера (КМНС) проживают на 16 административных районах. Это эвены, эвенки, юкагиры, долганы, чукчи. В 1990-х годах места, где проживали коренные малочисленные народы Севера республики, для сохранения их исконной среды проживания были наделены статусом национальных административно-территориальных образований. В настоящее время этим статусом наделено 4 наслега и 4 административных района: Анабарский национальный (долгано-эвенкийский), Жиганский эвенкийский национальный, Оленекский эвенкийский национальный, Эвено-Бытантайский национальный. Традиционные отрасли хозяйствования коренного населения Севера - оленеводство, рыбный и охотничий промысел - остаются базовой отраслью экономики национальных улусов, наслегов и родовых общин.

В 2010 году принят Закон Республики Саха (Якутия) «Об этнологической экспертизе в местах традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности народов Севера Республики Саха (Якутия)» [1]. Проведение этнологической экспертизы в местах компактного проживания КМНС необходимо для их социальной защиты и решения вопроса справедливой компенсации убытков от сокращения объемов продукции оленеводства, охотничьего промысла и рыболовства в результате изъятия и деградации территорий традиционного природопользования. Таким образом, в республике появилась законодательная база (пока единственная в России), которая регламентирует взаимодействие недро-

пользователей с органами власти и представителями родовых общин КМНС, занимающихся традиционными промыслами.

На сегодняшний день в этнологической экспертизе рассмотрены материалы 3-х инвестиционных проектов, которые получили положительное заключение экспертной комиссии:

1. Строительство Канкунской ГЭС на р. Тимптон.

2. Проектная документация «Комплексные геолого-геофизические работы в области сочленения Лено-Тунгусско НПП и Лаптевской ПНГО».

3. Строительство двух одноцепных ЛЭП кВ НПС-15 – НПС-16.

При этом экспертная комиссия с учетом замечаний по материалам, предоставленным на этнологическую экспертизу, предлагает следующие рекомендации и предложения:

- этнокультурную, социально-экономическую и медико-демографическую характеристику малочисленных народов родовых общин дополнить данными по всем индикаторам, включаемыми в этнологический мониторинг;

- для смягчения негативных социальных, культурных и экологических последствий проведения работ в местах традиционного проживания коренных малочисленных народов заключить трехстороннее Соглашение о сотрудничестве и финансировании конкретных программ содействия устойчивому развитию между заказчиком проекта, органами государственной власти Республики Саха (Якутия) и уполномоченными представителями КМНС;

- принять Программу совместного мониторинга за проведением изысканий и строительством объектов, включающего последующее уточнение размеров ущерба, как экологического, так и социально-экономического, в том числе и размера убытков землепользователей.

Республика Саха (Якутия) обладает огромной площадью 3,084 млн. км², причем более 80 % составляют земли лесного фонда, поэтому земли традиционного природопользования в основном относятся к лесному фонду. В настоящее время согласно действующему законодательству (ст. 94 Лесной Кодекс, 2006) [2] предприятия платят за изъятие земель лесного фонда не компенсацию, а арендную плату, которая полностью (или почти полностью) перечисляется в федеральный бюджет.

В 2009 г. Министерством регионального развития РФ была утверждена «Методика исчисления размера убытков, причиненных объединением коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации в результате хозяйственной и иной деятельности ...», (далее Методика) [3]. С этих позиций Методика является на сегодняшний день единственным утвержденным Документом по компенсации ущерба, наносимого землепользователям.

Как известно Север богат богатствами недр, но их освоение сопряжено с ухудшением экологической обстановки и нарушением традиционных способов хозяйствования коренных народов. Стратегия развития Республики на долгосрочной перспективе полностью связана, как и в настоящее время, с использованием природных ресурсов, главным образом минерально-сырьевых. В связи с этим можно говорить о двух районах – «горячих точках» нового этапа промышленного освоения территорий исконного проживания малочисленных народов.

1. Южная Якутия, где началась реализация мегапроекта «Комплексное развитие Южной Якутии» (КРЮЯ) согласно которому в ближайшей и долгосрочной перспективе планируется создание новых бюджетобразующих отраслей на основе широкомасштабного освоения природных ресурсов. Старт мегапроекту КРЮЯ дан 10 марта 2009 г. распоряжением Правительства РФ [4].

В настоящее время из инвестиционных проектов реализован магистральный нефтепровод Восточная Сибирь – Тихий океан. Первоочередные проекты согласно КРЮЯ - Эльконский горно-металлургический комбинат по освоению урановых руд (проект завершен в 2011 г.), Канкунская ГЭС на р. Тимптон (проект завершен в 2013 г.) из-за высокой стоимости и проблем с инвесторами заморожены.

В 2013 г. инвесторами принято решение о разделении инвестиционного проекта КРЮЯ на 2 этапа (очереди). К объектам первой очереди отнесены:

- Инаглинский угольный комплекс (инвестор ООО «УК Колмар»). Срок строительства 2012-2017 гг.

- Таежный ГОК по освоению железных руд (инвестор ЗАО ГМК «Тимир»). Сроки строительства 2015-2017 гг. [<http://www.sy-corp.ru/project/123.htm>].

В 2015 г. на заседании Правительственной подкомиссии по вопросам реализации инвестиционных проектов на Дальнем Востоке в перечень инвестиционных проектов, которые в приоритетном порядке будут реализоваться попали эти два проекта [<http://www.mngz.ru/russia-world-sensation>].

2. Северная Якутия, где планируется освоение Арктики и Северного Ледовитого океана, которое неизбежно затронет территории проживания малочисленных народов и окажет преимущественно негативное воздействие на традиционный уклад их жизни. Сегодня в Северной Якутии в рамках комплексных геолого-геофизических работ началось изучение области сочленения Лено-Тунгусской нефтегазоносной провинции и Лаптевской потенциально нефтегазоносной области. Перспективные запасы углеводородов в пределах южной акватории моря Лаптевых и примыкающей к ней береговой материковой суши оцениваются в 100 млн т [<http://sakhalife.ru>].

Один из перспективных инвестиционных проектов является освоение Томторского комплексного редкоземельного месторождения (ниобий, иттрий, скандий, лантан и др.) в местности «Томтор-Таас» Оленекского улуса. В конце мая 2014 г. состоялся аукцион на право пользования участком недр «Буранный» одного из крупнейших в мире месторождений редкоземельных металлов Томторского месторождения. Победителем аукциона стало совместное предприятие «ТриАрк Майнинг», созданное госкорпорацией «Ростех» и группой ИСТ.

По результатам комплексного экологического мониторинга Минприроды Якутии (2014 г.) на отдельных местностях лицензионного участка «Буранный», где планируются активная разведка и добыча руды, радиационный фон достигает 40 мкР/час (безопасные величины – 5-25 мкР/час). Томторские редкие земли радиоактивны из-за содержания урана и тория, что может вызвать радиоактивное заражение не только на местности проведения горных работ, но и распространиться за ее пределами [<http://www.1sn.ru/117664.html>].

В августе 2014 г. состоялась встреча представителей руководства Республики Саха (Якутия) и местных жителей в селе Саскылах Анабарского национального (долгано-эвенкийского) улуса, где обсуждался вопрос об изменении границ ООПТ «Терпей-Тумус» [<http://www.1sn.ru/112495.html>]. Чтобы обеспечить топливно-энергетическими ресурсами разработку Томторского месторождения редкоземельных металлов промышленникам необходимо автономное энергоснабжение. При этом планируется использовать Прончищевскую нефтегазоносную площадь для строительства собственных энерговырабатывающих установок, но дело в том, что она расположена на ресурсном резервате «Терпей-Тумус».

Комплексный ресурсный резерват «Терпий-гумус» образован постановлением Правительства Республики Саха (Якутия) от 12 мая 1997 г. N 191 на территории Анабарского улуса Республики Саха (Якутия). В состав его фауны входят белый медведь, дикий северный олень, песец, морской заяц, стерх, розовая чайка и другие ценные виды. На ресурсном резервате испокон веков жили коренные малочисленные народности Анабара – эвены, эвенки, долганы и сейчас они здесь живут и занимаются традиционными видами природопользования – оленеводством, рыболовством, охотничьим промыслом и сбором дикоросов. Здесь расположены угодья нескольких родовых общин, МУПа «Терпий» и МУПа им. Героя Спиридонова, богатые рыбой, дичью и дикоросами. Это территория естественного возобновления лено-оленекской популяции дикого северного оленя. Кроме того, в акватории речки Уле размножается краснокнижная уэленская популяция нельмы.

Встреча завершилась в пользу местного населения: объединив усилия муниципальной власти, депутатов всех уровней, анабарцам удалось убедить правительство в собственной правоте. В итоге было решено, что ООО «РТ – Глобальные Ресурсы» будет вести геологоразведочные работы на ООПТ под контролем Министерства охраны природы, весь производственный процесс будет сопровождать постоянный мониторинг.

В результате выполненной работы можно сделать следующие выводы:

1. Действующий Закон Республики Саха (Якутия) «Об этнологической экспертизе в местах традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности народов Севера Республики Саха (Якутия)» регламентирует взаимодействие недропользователей с органами власти и представителями родовых общин КМНС, занимающихся традиционными промыслами.

2. Для смягчения негативных социальных, культурных и экологических последствий проведения работ в местах традиционного проживания коренных малочисленных народов необходимо заключить трехстороннее Соглашение о сотрудничестве и финансировании конкретных программ содействия устойчивому развитию между заказчиком проекта, органами государственной власти Республики Саха (Якутия) и уполномоченными представителями КМНС.

3. Принять Программу совместного мониторинга за проведением изысканий и строительством объектов, включающего последующее уточнение размеров ущерба, как экологического, так и социально-экономического, в том числе и размера убытков землепользователей.

4. Сотрудничество местного населения с муниципальной властью, депутатами, ведомственными и общественными организациями при проведении встречи с представителями руководства Республики, где обсуждался вопрос об изменении границ ООПТ «Терпей-Тумус», показало, что объединив усилия представителей малочисленных народов можно достичь положительных результатов в отстаивании своих жизненно важных интересов.

Литература

1. Закон Республики Саха (Якутия) «Об этнологической экспертизе в местах традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Севера Республики Саха (Якутия)» от 14.04.2010 г. 820-3 № 537-IV.

2. Лесной Кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 г. № 200-ФЗ.

3. Методика исчисления размера убытков, причиненных объединениям коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации в результате хозяйственной и иной деятельности организаций всех форм собственности и физических лиц в местах традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Российской Федерации / утвержд. Приказом Министерства регионального развития РФ от 09.12.2009 г. № 565.

4. Об утверждении паспорта комплексного инвестиционного проекта «Разработка проектной документации для реализации инвестиционного проекта «Комплексное развитие Южной Якутии» и внесении изменений в перечень инвестиционных проектов, утвержденный распоряжением Правительства Российской Федерации от 18. 08.2007 г. № 1082-р.

5. Попков, Ю.В. Коренные народы Севера в условиях глобализации / Ю.В. Попков // Журнальный клуб Интелрос Век глобализации № 1, 2014. [электронный ресурс]. Код доступа: <http://www.intelros.ru/readroom/vek-globalizacii/vek1-2014>.

А.Т. Борисова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

НЕЗАВИСИМЫЙ ДИРЕКТОР КАК НЕОБХОДИМЫЙ ЭЛЕМЕНТ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВАХ С ГОСУДАРСТВЕННЫМ УЧАСТИЕМ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В статье рассмотрена история появления независимых директоров в России, роль независимых директоров в акционерных обществах с государственным участием на региональном уровне, и о необходимости внедрения в практику отбор независимых директоров на региональном уровне.

Ключевые слова: независимый директор, корпоративное управление, акционерное общество, стратегические компании.

«Корпоративное управление» – понятие, охватывающее систему взаимоотношений между исполнительными органами акционерного общества, его советом директоров, акционерами и другими заинтересованными сторонами. Корпоративное управление является инструментом для определения целей общества и средств достижения этих целей, а также обеспечения эффективного контроля за деятельностью общества со стороны акционеров и других заинтересованных сторон

Основными целями корпоративного управления являются создание действенной системы обеспечения сохранности предоставленных акционерами средств и их эффективного использования, снижение рисков, которые инвесторы не могут оценить и не хотят принимать и необходимость управления которыми в долгосрочном периоде со стороны инвесторов неизбежно влечет снижение инвестиционной привлекательности компании и стоимости ее акций.

Корпоративное управление влияет на экономические показатели деятельности акционерного общества, оценку стоимости акций общества инвесторами и на его способность привлекать капитал, необходимый для развития. Совершенствование корпоративного управления в Российской Федерации – важнейшая мера, необходимая для повышения устойчивости, эффективности деятельности акционерных обществ, увеличения притока инвестиций во все отрасли российской экономики как из источников внутри страны, так и от зарубежных инвесторов. Одним из способов такого совершенствования является введение

определенных стандартов, установленных на основе анализа наилучшей международной и российской практики корпоративного управления [1].

Внедрение корпоративного управления требует изменения сути системы управления, а не просто выполнения некоторых формальных процедур. Так, для реализации принципов корпоративного управления необходимы не только независимые директора, но и Комитет по аудиту, система внутривозвратного контроля и внутреннего аудита и отчетность по МСФО (международным стандартам финансовой отчетности) [2].

Несколько лет назад в российских акционерных обществах, корпоративному управлению не уделялось много внимания, но сегодня, корпоративное управление является необходимым элементом организации, которая идет в ногу со временем и развивается. Появился Кодекс корпоративного управления, который служит ориентиром для российских компаний, которые внедряют или совершенствуют свое корпоративное управление. В этой работе, мы рассмотрим внедрение и совершенствование корпоративного управления в акционерных обществах с государственным участием в Республике Саха (Якутия).

Некоторые акционерные общества, находящиеся в собственности Республика Саха (Якутия), имеют стратегическое значение для республики. Социально значимые компании, которые обеспечивают стабильную работу жизненно важных потребностей населения. Например, это компания ОАО «Саханефтегазбыт». 100 % акций общества принадлежит Республике Саха (Якутия). Вместе с тем, это компания обеспечивает поставку нефтепродуктов во все районы республики, поддерживая тем самым теплоснабжение объектов. Учитывая отдаленность районов, транспортные издержки большие, что накладывается на цену продукта и компания терпит значительные убытки. На центральном рынке республики, компания менее конкурентоспособна, из-за других частных организаций. Также, общество диктует цены на рынке, являясь одной из государственных организаций, которая не может позволить снизить цены на продукт. Исходя из этого, остальные конкуренты держат свои цены ниже на 1-2 пункта, чем государственные компании.

На сегодняшний день, множество государственных компаний стоят в очереди на приватизацию. Но, социально-значимые предприятия нельзя просто приватизировать, отдав их в частные руки. Потому что, частных лиц не будет интересовать убыточные направления, и они сместят свою деятельность на более перспективные направления.

Поэтому, в такие компании необходимы инвестиции, которые улучшат экономическую ситуацию этих организаций, и расширят производство. Для привлечения этих инвестиций, у организации должна быть прозрачная структура. Чтобы, инвесторы, вкладываясь, были уверены в эффективном использовании их средств. Хорошим показателем для инвестора является наличие независимых директоров в компании. Независимый директор является необходимым элементом корпоративного управления. В кодексе корпоративного управления, также в федеральном законе «Об акционерных обществах» есть требования и ограничения, по которым избираются независимые директора. Независимый директор входит в состав директоров, и является внешним членом, чье мнение не зависит ни от кого, и защищает исключительно интересы компании исходя из собственных взглядов. Рекомендуется, чтобы количество независимых директоров было не менее одной трети количества членов совета директоров. Только при таком соотношении, голоса независимых директоров будут иметь вес при решении вопросов. Но, при этом, независимые директора не имеют доступ ко всей информации и отчетности компании, что с одной стороны может негативно сказаться на их позиции, а с другой стороны защищает компании от возможной утечки информации.

Также, наличие иностранного независимого директора внушает доверие тем самым иностранным инвесторам. Эффективное корпоративное управление влияет на цены акций компании, привлекает инвесторов, уменьшает коррупцию и предотвращает искажение отчетности.

Ежегодно, государственные компании отчитываются перед государственными структурами о настоящем положении дел в организации. И, в государственных органах, зачастую сидят лица, которые не имеют экономического образования. Поэтому, они иногда могут не заметить искажение информации в отчетности. И спустя несколько лет, в этих компаниях вводят стадии банкротства, которые можно было бы предотвратить при своевременном выявлении проблем. А искажение информации делается с целью получить дополнительное финансирование, чтобы цена на акции не падала и т.д. Это, по сути, является мошенничеством. В таких случаях, независимые директора играют очень важную роль. В отличие от государственных представителей в совете директоров, которые голосуют по директивам, они имеют независимое мнение, и голосуют в защиту акционерного общества.

Таким образом, мы предлагаем усовершенствовать корпоративное управление в государственных акционерных обществах, ввести в практику отбор лиц для должности независимых директоров в компаниях, с соответствующим образованием и подготовкой. Все эти элементы необходимы для стабильного развития компаний, чтобы выйти на международный рынок, и самое главное для привлечения инвестиций.

Появление института независимых директоров в России ознаменовано введением понятия независимого директора в советы директоров акционерного общества на законодательном уровне в ст. 83 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах».

В Постановлении Правительства Российской Федерации от 03.12.2004 N 738 «Об управлении находящимися в федеральной собственности акциями акционерных обществ и использовании специального права на участие Российской Федерации в управлении акционерными обществами («золотой акции»).

При этом за основу разработки данных критериев принят Кодекс корпоративного поведения, утвержденный распоряжением Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг от 04.04.2002 N 421/р ФКЦБ России.

Среди источников регулирования деятельности независимых директоров не стоит умалять роль кодексов профессиональных и предпринимательских сообществ, устанавливающих правила, обязательные для членов этих сообществ, например Кодекс независимых директоров, подготовленный Ассоциацией независимых директоров совместно с Российским институтом директоров при поддержке ММВБ, МФК, Торговой палаты США. Председателем Правительства Российской Федерации Д. А. Медведевым было заявлено, что «необходимо расширить практику представления интересов государства в органах управления акционерных обществ независимыми директорами вместо государственных служащих»[3].

В этом случае, независимый директор уже перестает быть независимым, и становится государственным директором. А что делает директора независимым? Его субъективное профессиональное и собственное мнение, а если независимый директор заменит государственного служащего в совете директоров, и будет выступать от лица государственного института независимых директоров, он перестанет быть независимым.

Опыт взаимодействия института независимых директоров и государства убедительно доказывает, что избрание независимых директоров в составы советов директоров акционерных обществ, в том числе с государственным участием, позволяет более эффективно внедрять общепризнанные международные стандарты корпоративного управления в деятельность российских компаний, передовую практику работы советов директоров с целью роста стоимости и капитализации компании, обеспечивать разумный баланс интересов компании, ее акционеров и третьих лиц, а также благоприятно влиять на имидж компаний [3].

Таким образом, практику отбора независимых директоров необходимо внедрять не только в федеральные акционерные общества, но и в региональные компании. В каждом регионе существуют стратегические, социально-значимые государственные компании. Необходимо установить требования по отбору кандидатов в независимые директора, определить степень ответственности за их действия в акционерных обществах, и закрепить все это на законодательном уровне.

Литература

1. Письмо Банка России от 10.04.2014 N 06-52/2463 «О Кодексе корпоративного управления».
2. Асаул, А.Н. Менеджмент корпорации и корпоративное управление / А.Н. Асаул, В.И. Павлов, Ф.И. Бескиер, О.А. Мышко. – Санкт-Петербург : Гуманистика, 2006. – 1322 с.
3. Грищенко, О.И. Институт независимых директоров и государство: опыт взаимодействия / О.И. Грищенко. URL:<http://www.center-bereg.ru/b3420.html> (дата обращения 1.03.2015).

Н.П. Васильев, Л.И. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РЕАЛИЗАЦИЯ ТОСЭР – НОВЫЙ ИМПУЛЬС В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В условиях инновационного развития возникает необходимость переориентации экономики на новые рынки производства и сбыта. Для этого органы государственной и муниципальной власти реализуют механизмы повышения инвестиционной привлекательности территорий. В Республике Саха (Якутия) обоснование проекта территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) способствует в осмыслении нового вектора использования ресурсного потенциала региона.

Ключевые слова: территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР), проект, социально-экономическое развитие региона, инвесторы, мультипликативный эффект.

29 декабря 2014 года был принят Федеральный закон РФ № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации». Цель закона – максимально быстро и с меньшими издержками реализовать проект. Территория опережающего социально-экономического развития – это часть территории субъекта РФ, включая ЗАТО, на которой в соответствии с решением Правительства РФ установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения [1].

Преимуществами ТОСЭР являются: реализация в короткие сроки, госзаказ малому бизнесу, предоставление инфраструктуры инвесторам, кластерный подход и налоговые преимущества.

В рамках этого ФЗ в Республике Саха (Якутия) был предложен проект ТОСЭР «Заречье», который предполагает строительство на территории МР «Мегино-Кангаласский улус» завода по выпуску карбамида, завода по производству метанола и завода по производству сжиженного природного газа.

Предполагаемые этапы производства:

1-й этап – ОАО «ЯТЭК» – завод по производству метанола и СПГ; компания «РТ-глобальные ресурсы» совместно с Global Steel Holdings, Ltd (Индия) – завод по производству карбамида.

2-й этап – привлечение инвесторов для развития производств, обеспечивающих дальнейшую переработку продукции первого этапа – например, производство полимеров на основе метанола

По плану, ТОСЭР займет участок площадью 2,92 га, будет находиться в 2 км от федеральной автодороги «Лена» (между поселком Нижний Бестях и селом Павловск) в 8,6 км от железнодорожной станции «Нижний Бестях» и в 1 км от магистрального газопровода «Павловск – Майя». Местоположение определено с учетом наличия инфраструктуры, т.е. железной дороги, высоковольтной линии электропередачи ВЛ-220 кВт, газопровода, автодороги.

Согласно последним оценкам геологические ресурсы углеводородного сырья в Западной Якутии составляют 24,0 млрд. тонн, в том числе 10,4 млрд. нефти, 12,1 трлн. куб. м. газа, конденсата – 0,7 млрд. тонн. Разведаны и предварительно оценены около 16 % ресурсов нефти и 21,5 % газа. Запасы углеводородного сырья промышленных категорий С1 и С2 сосредоточены в 33 месторождениях и составляют соответственно: газ 1316,4 и 1220,5 млрд. м³, нефть – 247,41 и 189,0 млн тонн, конденсат 33,5 и 19,9 млн тонн [2].

Руководство республики акцентирует свое внимание при условии создания ТОСЭР «Заречье» на следующие аспекты социально-экономического развития региона:

- появление высокотехнологичных предприятий перерабатывающей отрасли с высокой добавленной стоимостью;
- повышение конкурентоспособности республики за счет создания условий для привлечения в регион инвесторов, в том числе иностранных и создание современных экспортно-ориентированных производств;
- создание порядка 1500 рабочих мест;
- при выходе производств на полную мощность ежегодный прирост валового регионального продукта составит порядка 40 млрд. рублей;
- повышение качества жизни населения за счет создания новой инфраструктуры, рабочих мест, а также повышения налогооблагаемой базы;

- перераспределение имеющихся трудовых ресурсов, что будет способствовать снижению масштабов безработицы населения, особенно в селах;
- поступление новых налоговых доходов, начиная с 2018 года;
- использование свободных мощностей существующих инженерных коммуникаций и повышение эффективности их использования, эксплуатируемых не на полную мощность;
- развитие газовых месторождений [3].

С момента объявления о том, что в рамках создания ТОСЭР в РФ, Правительство Республики Саха (Якутия) представила проект ТОСЭР «Заречье», в республике начались бурные дебаты относительно его реализации. Часть жителей МР «Мегино-Кангаласский улус» собирают петиции против строительства, мотивируя вредностью химического производства, высоким риском загрязнения реки Лена, хотя решение по проекту не принято и его обоснование не представлено для обсуждения. В СМИ, социальных сетях началась рассылка информации о необходимости остановить, не допустить строительство химического завода.

В России действуют множество заводов по производству аммиака, метанола и карбамида: ОАО «Толляттиазот», ОАО «Новомосковская АК «Азот»», ОАО «Невинномысский Азот», ОАО «Череповецкий «Азот»», ЗАО «Агро-Череповец», ОАО «Минеральные удобрения», ОАО «Метафракс» и т.д.

Также действует завод по производству СПГ – первый завод по производству СПГ в рамках проекта «Сахалин-2». В ближайшее время начнут свою деятельность заводы «Владивосток-СПГ», «Балтийский СПГ», Регазификационный терминал СПГ в Калининградской области.

Если в других регионах такие химзаводы функционируют то, почему они не должны создаваться в Якутии? Жителей пугает неопределенность, новизна.

До этого в республике многие проекты, которые сейчас успешно реализованы и функционируют, также принимали в штыки. Например, один из последних реализованных проектов создание базальтового завода «Сахабазальт «ООО Завод базальтовых материалов»», в Хангаласском улусе, г. Покровске. В то же время Правительство республики своевременно должно информировать, проводить разъяснительные работы с населением и в открытом доступе представить проект. После взвешивания положительных и отрицательных сторон проведение общественных слушаний о допустимости или недопустимости строительства позволит учесть мнение населения, проживающих рядом с предполагаемой территорией строительства.

Рассмотрим пример реализации проекта газохимического завода. В Тульской области с 1929 года действует компания «НАК «Азот»» (г. Новомосковск). Второй по объемам выпуска российский производитель азотных удобрений и аммиака. Является градообразующей компанией. Изготавливают карбамид, метанол. Валовая прибыль - около 20 млрд. руб. в год, налоговые поступления от компании – более 2 млрд. руб. в год.

Город Новомосковск был образован в 1930 году в связи со строительством химического комбината. В центре города находится исток великой реки Дон. Население города составляет 128 тысяч человек. Новомосковск располагает кроме химической промышленности, энергетической и пищевой промышленностью, стройиндустрией, железнодорожным и автомобильным транспортом. В городе развито растениеводство и животноводство. Выращивают зерновые культуры, сахарную свеклу, картофель, овощи, ягоды и фрукты. Агропромышленный комплекс представлен 3 подсобными, 46 фермерскими хозяйствами и хозяйства населения. Является одним из самых благоустроенных городов России. Очевиден, мультипликативный эффект от создания градообразующего предприятия.

Если провести аналогию, то территория предполагаемого проекта также находится в центре Якутии, как и Новомосковск в Тульской области. Поселок Нижний Бестях и город Новомосковск - административные центры, транспортные узлы. Муниципальные образования расположены у рек. Характерна большая плотность населения, ограничены угодья для занятия сельским хозяйством. Сравнение неуместно в том плане, что Новомосковск расположен в благоприятных природно-климатических условиях, Мегино-Кангаласский улус – в зоне вечной мерзлоты. Но современные технологии, техника позволяют адаптировать производство под условия Крайнего Севера, снижая риски.

В связи со строительством промышленного объекта, начнут развиваться и другие отрасли связанные не связанные с химической промышленностью, например сельское хозяйство, энергетическая промышленность, стройиндустрия, железнодорожный и автомобильный транспорт.

На Дальнем Востоке нарастает конкуренция субъектов по созданию ТОСЭР на своих территориях, также по включению в инвестиционную программу промышленных проектов. Например, Китайская национальная химико-инжиниринговая компания (China National Chemical Engineering Company, CNCEC)

заявила о возможности участия в качестве инвестора в реализации проекта по строительству завода минеральных удобрений в г. Находка Приморского края. Строительство завода осуществляет ЗАО «Национальная химическая группа» (НХГ), принадлежащее структурам Аркадия Ротенберга. Стоимость первой очереди комплекса, включая объекты внешней инфраструктуры, составляет 240 млрд. рублей, мощность первой очереди - 1 млн. тонн аммиака, 2 млн. тонн карбамида и 1 млн. тонн метанола в год по переработке.

В заключении следует отметить, не заикливаясь только на проект «Заречье», получение права реализации любого проекта ТОСЭР положит начало переориентации характера экономики Якутии с «сырьевого придатка» на производительное.

Литература

1. Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2014 г. N 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. URL: <http://consultant.ru/> (дата обращения 7.02.2015).

2. «Состояние и использование минерально-сырьевой базы полезных ископаемых Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс] // Информационный портал vnedra.ru. URL: <http://vnedra.ru/состояние-и-использование-минеральн-99/> (дата обращения 8.02.2015).

3. «ТОСЭР «Заречье»? Или ПРОТИВоречье» [Электронный ресурс] // YKTIMES.RU - Авторский взгляд. URL: <http://www.yktimes.ru/ekonomika/toser-zareche-ili-protivoreche/> (дата обращения 7.02.2015).

В.В. Вейс, Н.С. Трусова,

Россия, Юго-Западный государственный университет

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ ПРОЦЕССАМИ

Аннотация: В статье рассмотрены современные механизмы стимулирования инвестиционных процессов; проанализированы модели инвестиционной политики; представлена динамика инвестиций в основной капитал по регионам ЦФО за последние 5 лет; рассмотрены прямые и косвенные методы государственного регулирования. Предложены механизмы стимулирования и повышения результатов инвестиционного развития экономики в долгосрочном периоде.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный процесс, механизм, экономика, налоговое стимулирование.

Цели долгосрочного развития, которые стоят перед Россией, заключаются в обеспечении высокого уровня благосостояния населения страны и укреплении геополитической роли государства как одного из мировых лидеров. Для достижения указанных целей возможным способом является переход экономики на инновационную, социально-ориентированную модель развития экономики. Финансово-экономический кризис 2014 года привел к сокращению расходов бизнеса и государства на инновации и затруднил реализацию поставленных целей. Больше всего пострадали перспективные области инновационного развития: космическая отрасль, электронная промышленность, судостроение, авиастроение. Улучшение ситуации в этих отраслях связано с целенаправленной модернизацией при поддержке государства. Государственная политика направлена на импортозамещение путем инвестиционных вложений в приоритетные сектора экономики.

Проблемами поиска эффективных механизмов управления инвестиционными процессами занимались следующие ученые: Антонов И.Ю., Вертакова Ю.В., Какава Н.О., Малкова Ю.В., Трусова Н.С., Фонов А.Г. и другие. Несмотря на значительное количество научных трудов в указанной проблемной области, остаются дискуссионными важные вопросы, связанные с разработкой эффективных механизмов регулирования инвестиционных процессов.

Существуют следующие механизмы стимулирования инвестиционных процессов: налоговый механизм, государственное (частное) партнерство и другие. На сегодняшний день стимулирование инвестиционной деятельности в развитых странах осуществляется с использованием налоговых инструментов: налоговый кредит, налоговые скидки, налоговые субсидии, трансфертные платежи и другие.

В настоящее время выделяют два основных направления налоговой политики государства, влияющих на развитие промышленности:

- посредством налогов на уровень сбережений населения, амортизационных фондов фирм и их нераспределенной прибыли, в том числе, на распределение национального дохода между накоплением и потреблением;

- воздействуя на соотношение между инвестициями фирм в активную и пассивную часть основных фондов. Используя целенаправленные налоговые преференции и законодательство государство также воздействует на скорость воспроизводства основного капитала в промышленности страны, стимулирует инвестиции промышленных фирм в приоритетные, влияет на региональное размещение промышленных инвестиций [12, с.107].

Анализ мировой практики позволяет выделить три основных модели инвестиционной политики, которые избирают основным принципом тот или иной аспект стимулирования инвестиций (рис. 1).

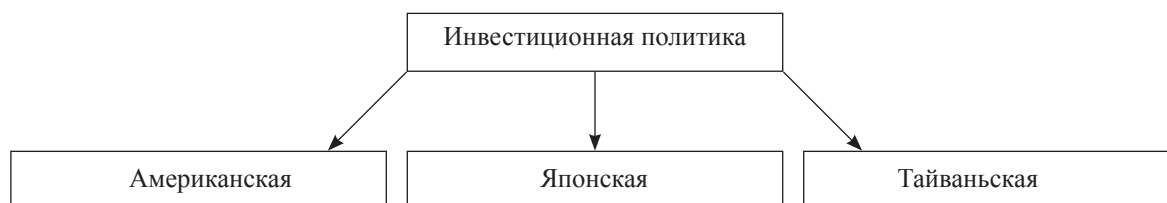


Рис. 1. Модели инвестиционной политики

Первая модель акцентирована на налоговые стимулы для частных инвестиций - американская. Вторая модель направлена на государственное финансирование частных проектов - японская. В третьей модели базовым становится преодоление недостатков координации и создание механизмов для согласования решений частных инвесторов - тайваньская. Перечисленные модели оказались успешными, поэтому опыт их применения можно и нужно использовать для выработки стратегии инвестиционной политики в странах с переходной экономикой с учетом уровня экономического развития.

Регулирование инвестиционных провесов в регионах государством недостаточно конкурентоспособно на сегодняшний день. Это видно при анализе как из показателей официальной статистики по созданию новых предприятий (рост количества предприятий в период с 2006 по 2014 гг. составляет около 2 % в год), так и из наличия административных барьеров и инвестиционного климата [5]. По оценке интегрального рейтинга Института территориального планирования «Урбаника» за 2013 г. Россия находится на 120 месте из 183 по уровню инвестиционного развития [3].

Стратегия инновационного развития России до 2020 г. предусматривает рост доли инновационной продукции в промышленном производстве РФ с 4,5-5 % до 25-30 %, а расходы на НИОКР – до 2,5-3 % ВВП [2].

В условиях кризиса правительство сталкивается с необходимостью сокращения расходов на научные и научно-технические исследования и разработки, направляя ресурсы, преимущественно, на минимизацию потерь в условиях нестабильной макроэкономической ситуации.

В таблице 2 представлен объем инвестиций в основной капитал по регионам ЦФО за 2010 – 2014 гг. [9, с. 156].

Таблица 1

Инвестиции в основной капитал по регионам ЦФО (млн рублей)

	2010	2011	2012	2013	2014
РФ	6716222	8781616	7976013	9152096	10776839
ЦФО	1779599	2278329	1928138	2103011	2360371
Белгородская область	83510	104218	73127	96313	132289
Брянская область	21010	25298	26858	41989	48617
Владимирская область	37775	45056	51546	50088	57987
Воронежская область	65319	94168	94788	132275	152210
Ивановская область	17416	26051	31956	29961	31009

Калужская область	35012	66270	60349	74489	69172
Костромская область	13919	16848	11334	15100	15201
Курская область	33523	46752	41183	46093	58244
Липецкая область	64707	88089	84317	101600	117790
Московская область	401143	481617	380061	391809	393043
Орловская область	24119	27242	19791	20970	35470
Рязанская область	33630	53231	38036	40622	53078
Смоленская область	25178	37562	34633	48833	60564
Тамбовская область	30861	42701	48795	53674	65601
Тверская область	36384	50222	70047	82618	84478
Тульская область	36208	55363	61518	71526	72579
Ярославская область	44203	55174	57377	72291	69894
г. Москва	775682	962468	742422	732761	843142

Фискальная составляющая налогового и таможенного регулирования в отношении инвестиционных процессов продолжает доминировать над стимулирующей. По нашему мнению, одним из направлений налоговой политики, направленных на повышение инвестиционной привлекательности регионов и привлечение инвестиций в экономику, является налоговое стимулирование НИОКР.

Главная роль налогового стимулирования НИОКР в странах с развитой экономикой отводится средствам государственного регулирования. Существуют прямые и непрямые методы государственного регулирования. Использование для стимулирования экономического развития системы налоговых льгот не вызывает возражений при создании эффективной налоговой системы. Современное стремление к глобализации экономики ставит новые задачи перед государством и налоговой системой - гармонизация и унификация налогообложения в рамках новых экономических образований. Налоговые механизмы стимулирования инновационной деятельности более эффективны, чем меры прямой государственной поддержки. Следует отметить, что последствием их введения стало усложнение налогового законодательства многих развитых стран, вследствие появления дифференцированных ставок, налоговых вычетов и кредитов, налоговых льгот, различных механизмов расчета налоговых баз, что привело к усложнению налоговых систем и утрате прозрачности [10, с. 234].

Не всегда удавалось избежать противоречий между различными налоговыми стимулами. Из-за несовершенства нормативно-правовой базы в сфере инновационной деятельности (как, например, в России) поддержка инноваций может привести к ситуации, когда аналогичными льготами пользуются как высокотехнологичные компании, разрабатывающие передовые технологии, так и предприятия, которые выпускают продукцию, инновационность которой заключается лишь в упаковке и дизайне. Поэтому, по мнению авторов, для стран с недостаточно устоявшейся нормативно - правовой базой наиболее эффективными являются отраслевые налоговые льготы, доступные для высокотехнологичных компаний из наиболее инновационно – восприимчивых отраслей экономики, таких как электроника, химическая и фармацевтическая промышленность, информационные технологии и машиностроение. Аналогичный опыт существует в технологически развитых странах и может быть использован при разработке механизмов налогового стимулирования инновационной деятельности в России. Государство усиливает инновационную деятельность и создает условия для проведения НИОКР, меняя условия налогообложения, вводя специальные налоги, манипулируя налоговыми ставками и льготами [1, с. 4].

Влияние финансово-экономического кризиса предполагает необходимость совершенствования государственной поддержки НИОКР. Первостепенной задачей является сплочение усилий ученых и практиков сравнительно активного поиска и эффективного и верного применения инструментария стимулирования инновационной деятельности на государственном уровне, в частности, путем обоснования и внедрения эффективных механизмов налогового стимулирования НИОКР.

Учитывая многочисленные наработки ученых и практиков в России и мире, целесообразно развивать непрямые методы регулирования.

На основании проведенного анализа налогового стимулирования инвестиционных процессов можно сделать вывод о том, что мировой опыт стимулирования инвестиционных процессов указывает на необходимость развития НИОКР. Анализ отечественных предпосылок стимулирования НИОКР показывает, что действенные инструменты активизации этих процессов находятся в стадии внедрения и не имеют доста-

точного научного обоснования. Целенаправленное стимулирование НИОКР налоговыми механизмами в условиях финансово-экономического кризиса поможет, по нашему мнению, повысить инвестиционный спрос, поддержать реальный сектор экономики и обеспечить его конкурентоспособность.

Литература

1. Малкова, Ю.В. Налоговые стимулы инновационного развития: льготы есть, результатов нет / Ю.В. Малкова // ЭКО. – 2010. – № 6. – 10 с.
2. Стратегия инновационного развития РФ на период до 2020 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. No 2227-р). URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70006124/#72> (дата обращения: 19.01.2014).
3. <http://urbanica.spb.ru> (дата обращения: 12.01.2014).
4. Федеральная налоговая служба России. Официальный интернет-ресурс. URL: <http://www.nalog.ru/> (дата обращения: 15.01.2014).
5. Федеральная служба государственной статистики: www.gks.ru.
6. Антонов И.Ю. Инновационная основа конкурентоспособности российской экономики / И.Ю. Антонов // Бизнес в законе. – 2012. – № 5. – 225 с.
7. Трусова Н.С. Региональные особенности налоговой политики [Электронный ресурс] / Н.С. Трусова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2014. – № 1. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2014/01/3634>.
8. Трусова Н.С. Инвестиционная активность как фактор моделирования экономического роста региональной системы [Электронный ресурс] / Н.С. Трусова // Современные проблемы науки и образования: научный электронный журнал. – 2014. – № 1. URL: <http://www.science-education.ru/115-11867>.
9. Трусова Н.С. Методы оценки инвестиционной активности регионов / Н.С. Трусова, Л.Л. Черникова // Регион: системы, экономика, управление. – 2014. – № 2 (25). – С. 156-161.
10. Налоговое консультирование: теория и практика : учеб. пособие / Л.В. Севрюкова, Т.Ю. Ткачева, Л.В. Афанасьева и др.; Юго-Западный государственный ун-т. – Курск, 2011. – 244 с.
11. Налогообложение организаций: теория, механизм и региональная практика: монография / под ред. Л.В. Севрюковой, Т.Ю. Ткачевой; Юго-Западный государственный ун-т. – Курск, 2012. – 223 с.
12. Севрюкова, Л.В. Государственная политика стимулирования инвестиционной активности регионов / Л.В. Севрюкова // Экономічний часопис-XXI. – 2014. – Т. 1. – № 9-10. – С. 106-109.

М.А. Готовцева, Е.В. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В работе рассматриваются вопросы совершенствования системы государственной финансовой поддержки предприятий малого и среднего бизнеса в Якутии.

Ключевые слова: малый бизнес, государственная финансовая поддержка, малое предпринимательство, развитие малого предпринимательства.

В статье подчеркивается значимость малого предпринимательства, рассматриваются тенденции его развития, указываются основные направления поддержки малого предпринимательства в Республике Саха (Якутия).

Малое предпринимательство имеет огромное значение в экономике Российской Федерации. Именно малое предпринимательство создает дополнительные рабочие места, необходимую конкуренцию, способно быстро реагировать на различные изменения рыночной конъюнктуры и мгновенно заполнять образующиеся ниши в потребительской сфере. Вклад малых предприятий в экономику страны очень велик. Этому способствуют не только высокие темпы внедрения нового товара, мобильность технологических изменений, быстрый рост сферы услуг и занятости, но и, конечно же, острая ценовая и неценовая конкуренция.

Такая тема, как государственное финансирование малого бизнеса, является наиболее актуальной в наше время. Известно, что в целях повышения уровня и качества жизни населения, обеспечения экономического роста Республики Саха (Якутия) путем создания благоприятных условий для свободного

предпринимательства, и в связи, с объявлением Республики Саха (Якутия) «пилотным» регионом внедрения лучших практик создания благоприятной бизнес-среды 2015 год объявлен Годом предпринимательства в Республике Саха (Якутия) [1].

Малый бизнес по своей сути является типично рыночным сектором и составляет основу современной рыночной инфраструктуры, так как он в первую очередь обеспечивает конкурентную среду экономики. Развитие малого бизнеса ведет к насыщению рынка товарами и услугами, к повышению экспортного потенциала, лучшему использованию местных ресурсов. Кроме того, предпринимательство не только способствует повышению материального и духовного потенциала общества, но и создает благоприятную почву для практической реализации способностей и талантов каждого гражданина.

Поддержка и продвижение малого и среднего предпринимательства является важнейшим условием развития экономики страны в целом. Без соответствующих мер государственной поддержки не может быть развития субъектов малого предпринимательства.

Объектом исследования является малое предпринимательство Республики Саха (Якутия).

Предметом исследования является государственная финансовая поддержка.

В Республике Саха (Якутия), как и по всей России, наблюдается тенденция роста численности малых предприятий. Для подробного изучения рассмотрим динамику роста численности малых предприятий в республике.

Таблица 1

Динамика роста численности малых предприятий в РС (Я) (с учетом микропредприятий)

Год	Численность малых предприятий, ед.	Темп прироста, %
2009	8888	-
2010	10081	13,42259
2011	9881	-1,98393
2012	12399	25,48325
2013	13777	11,1138

Данная таблица была составлена на базе данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) [2]. Как видно из таблицы, с 2011 года численность малых предприятий активно начала увеличиваться. В 2013 году по сравнению с 2012 годом их число увеличилось на 11,11 %. В 2012 году темп прироста составил 25,48 %. А в 2011 году наблюдается убыль на 1,98 %. Но в целом наблюдается положительная ситуация.

Таблица 2

Динамика среднесписочной численности работников в малых предприятиях (с учетом микропредприятий)

Год	Среднесписочная численность работников, (Чел.)	Темп прироста, (чел.)
2009	44528	-
2010	44828	300
2011	47669	2 841
2012	43039	-4 630
2013	42967	-72

Данная таблица была составлена на базе данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) [2]. В 2010 году по сравнению с предыдущим годом наблюдается увеличение среднесписочной численности работников на 300 человек. В 2011 году наблюдается резкое увеличение среднесписочной численности работников на 2841 человек. А в 2012 г. резкое снижение на 4630 человек. Отрицательная тенденция наблюдается и в 2013 году, но не настолько резко, как в 2012 году, а на 72 человека.

Таблица 3

Получатели государственной поддержки в Республики Саха (Якутия)

Год	Получатели финансовой поддержки		Получатели образовательной поддержки		Получатели имущественной поддержки	
	Численность, ед.	Доля, %	Численность, ед.	Доля, %	Численность, ед.	Доля, %
2010	312	3,094931	539	5,346692	34	0,337268
2011	529	5,353709	611	6,183585	19	0,192288
2012	358	2,88733	517	4,169691	26	0,209694
2013	476	3,455034	458	3,324381	38	0,275822

Данная таблица была составлена из данных Портала малого и среднего предпринимательства [3]. Результаты таблицы показывают, что количество получателей государственной мало по сравнению с общим количеством предпринимателей. На относительно хорошем уровне оказывается образовательная поддержка. Имущественная поддержка же оказывается недостаточно хорошо, возможно это связано со спросом самого населения и сложностью оказания данного вида поддержки.

Таблица 4

Перечень организаций, оказывающих различные виды помощи для создания и развития малого и среднего предпринимательства на территории Республики Саха (Якутия)

№	Наименование организации, учреждения	Виды помощи для создания и развития малого и среднего предпринимательства
1	Министерство по делам предпринимательства и развития туризма РС (Я)	– финансовая помощь в виде субсидий и грантов от 50 до 5000 тыс. руб.
2	Министерство имущественных и земельных отношений РС (Я)	– выделение нежилых помещений без проведения аукционов по продаже права заключения договоров аренды и безвозмездного пользования на недвижимое имущество, находящихся в собственности РС (Я); – определение льгот по снижению арендных ставок на 1 год – 10 %, 2 год – 20 %, 3 год и последующие – 30 % от рыночной стоимости
3	Государственный комитет по инновационной политике и науке РС (Я)	– финансовая помощь в виде субсидий и грантов
4	Окружная администрация Городского округа «Город Якутск»	– финансовая помощь в виде субсидий и грантов; – выделение нежилых помещений путем проведения аукционов по продаже права заключения договоров аренды и безвозмездного пользования на недвижимое имущество, находящихся в муниципальной собственности
5	Фонд развития малого предпринимательства РС (Я)	– обеспечения поручительства и займов; – субсидирование; – микрофинансирование
6	Бизнес-инкубатор РС (Я)	– предоставление производственных и офисных помещений по льготной ставке на конкурсной основе
7	Арктический инновационный центр СВФУ им. М.К. Аммосова	– обеспечение производственными и офисными помещениями; – консультации по регистрации результатов интеллектуальной деятельности; – финансовая помощь при создании малых инновационных предприятий
8	Межвузовский студенческий инновационный бизнес-инкубатор при АИЦ СВФУ	– предоставление офисных помещений для студентов, аспирантов и молодых научных сотрудников без взимания арендной платы

В республике существуют разные виды поддержки малого и среднего предпринимательства, но важно помнить, что поддержка должна быть эффективной для дальнейшего развития экономики.

План мероприятий по совершенствованию государственной поддержки малого предпринимательства:

1. Обеспечение доступности финансовых ресурсов для субъектов малого предпринимательства;
2. Увеличение программ грантов начинающим предпринимателям на создание собственного бизнеса;
3. Увеличение количества Бизнес-инкубаторов на всей территории республики;
4. Улучшение системы предоставления грантов на расширение деятельности отдаленным районам РС (Я);
5. Доступность Бизнес-школ во всех районах РС (Я).

Для эффективного функционирования субъектов малых предприятий необходимо дальнейшее развитие законодательной и нормативной базы, регулирующей их деятельность и учитывающей специфику малого предпринимательства.

Совершенствование законодательной базы и правового регулирования предпринимательской деятельности позволит создать благоприятные условия для создания и развития малого предпринимательства, что в свою очередь, повлечет за собой укрепление и развитие экономики региона. Предоставление равных условий всем хозяйствующим субъектам для входа на рынок, устранение административных барьеров, регламентации контролирующих функций государства, совершенствование мер государственной поддержки субъектов малого предпринимательства должны стать главным составляющими законотворческой деятельности государства.

Литература

1. Постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 18 октября 2014 г. № 353 «О прогнозе социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015-2019 годы».
2. Официальный сайт Территориального органа федеральной службы государственной статистики по РС (Я). – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://sakha.gks.ru/> (дата обращения 08.01.2015).
3. Реестр субъектов получателей поддержки: Портал малого и среднего предпринимательства. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://b14.ru/content/reestr/> (дата обращения 09.01.2015).

С.П. Григорьева, М.В. Черова,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К.Аммосова

УСКОРЕННОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ НА ПРИМЕРЕ ЮЖНОЙ КОРЕИ

Аннотация: В статье рассматривается ускоренное экономическое развитие одной из самых развитых стран мира – Южной Кореи, которая относительно незначительный период тому назад входила в состав беднейших стран.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, Южная Корея, экономический рост.

В настоящий момент Южная Корея является одним из самых богатых стран мира с населением в 49 млн. человек. Что немаловажно большая часть населения, то есть примерно 70 % составляет средний класс. Кроме того Республика Корея член Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и входит в состав G-20. Южная Корея имеет рыночную экономику, которая занимает 15-е место в мире по номинальному ВВП и 12 по паритету покупательной способности (ППС). Это развитая страна, с развитой рыночной экономикой и с высоким уровнем доходов. Но так было не всегда. Относительно недавно, в 50-60-х годах прошлого века, доход на душу населения составлял всего 92\$ США. Ключевые направления экономики Южной Кореи с тех пор сильно изменились. Если в 1940-х годах экономика опиралась только на сельское хозяйство и легкую промышленность, то сейчас Южная Корея является гигантом в сфере легкой и тяжелой промышленности.

Правительство Республики Корея во главе с Пак Чжон Хи начиная с 1960-1961 гг., начала разрабатывать пятилетние планы, которые все успешно реализовывались. Первый пятилетний план пришелся на 1962-1966 гг. Главной задачей этого плана было создание условий для индустриализации Южной Кореи. Предполагалось снижение потребления топлива, электрификация страны, посредством увеличения числа электростанций, строительство заводов по глубокой переработке нефти и предприятий по производству цемента и синтетического волокна, в которых на тот момент страна сильно нуждалась.

Наиболее существенным фактором в ускоренной индустриализации было принятие внешненаправленной стратегии, так как страна плохо обеспечена природными ресурсами, имела низкий уровень

сбережений и крошечный внутренний рынок. Стратегия должна была способствовать экономическому росту посредством экспорта продукции обрабатывающей промышленности, в котором Южная Корея могла бы развивать конкурентные преимущества. Правительственные инициативы сыграли важную роль в этом процессе. Приток иностранного капитала в значительной степени дополнил нехватку внутренних сбережений. Эти усилия позволили стране достичь быстрого роста экспорта и последующего повышения доходов.

Второй пятилетний план, период которого 1967-1971 гг., сосредотачивался на тяжелой и химической промышленности, также на машиностроении.

Третий пятилетний план (1972-1976 гг.) ставил задачи по созданию экспортно-ориентированной индустрии и инфраструктуры, связанной с ней. В связи с этим ускорилось развитие машиностроения и судостроения, была произведена большая партия бытовой электроники, часть которой была направлена на экспорт.

Четвертый пятилетний план (1977-1981 гг.) предусматривал увеличение конкурентоспособности страны на мировом рынке в сфере машиностроения и электроники.

Пятый пятилетний план (1982-1986 гг.). Южная Корея поставила задачу создания высокотехнологических продуктов. Главное внимание было направлено на инновации и ужесточение требований к качеству продукции. Кроме того, в конце 1980-х годов, произошли изменения и во внутреннем рынке страны. Спрос на автомобили и другие промышленные товары вырос, так как южнокорейские потребители, в связи с ростом заработной платы почти на 50 % смогли увеличить свои сбережения, и у них впервые появилась возможность позволить себе предметы роскоши.

Шестой пятилетний план (1987-1991 гг.) предусматривал интенсивное развитие свободных экономических зон (СЭЗ), на территориях которых существовали благоприятные условия для тех компаний, которые использовали передовые технологии и выпускали конкурентоспособные на мировом рынке продукты, тем самым увеличивая экспорт страны. Также была поставлена цель ускорить развитие науки и внедрить научные исследования.

Седьмой пятилетний план (1991-1996 гг.) предусматривал выход Южной Кореи на мировые рынки в сфере микроэлектроники, биоинженерии, оптики и аэрокосмических технологий.

После выполнения последнего плана, страна полностью перешла на рыночную модель развития и в 1995 году вступила в Организацию экономического сотрудничества и развития. Позже в 1999г. Южная Корея стала одной из стран Большой двадцатки.

Успехи страны в значительной мере обеспечили чеболи (южнокорейская форма финансово-промышленных групп. Конгломерат, представляющий собой группу формально самостоятельных фирм, находящихся в собственности определенных семей и под единым административным и финансовым контролем.), получившие развитие еще в 1960-е гг. и поныне играющие ключевую роль во многих сферах хозяйственной и культурной жизни. Не будет преувеличением сказать, что чеболи это фундамент корейской экономики. Чеболи (объединенные в корпорации) играют огромную роль в поддержке малого и среднего бизнеса. Спектр решаемых ими вопросов огромен: от получения выгодных заказов до оказания финансовой помощи смежникам в вопросах модернизации производства, увеличении мощностей, перепрофилировании заводов и т.д. Благодаря чему предприятия малого и среднего бизнеса вовлечены в общий производственный процесс, объединены единым планом с крупными корпорациями и играют важную роль в его выполнении.

Пример Южной Кореи убеждает, что государство играет важнейшую роль в мобилизации всего общества для достижения целей в области развития экономики. Эффективное правительство сумело обеспечить скорое развитие страны, путем правильно сформулированной экономической политики. Корея также всегда безупречно выполняет договоренности с другими странами, чем привлекает все больше новых союзников. Страна все больше инвестирует в технологии, посредством чего увеличивает свой экспорт. Были созданы Свободные экономические зоны (СЭЗ), которые являются важнейшим достоянием страны. Впервые такие зоны были созданы в городах Масан и Иксан в 1970-1974 гг. Эти зоны должны способствовать развитию местной и национальной экономики через иностранные инвестиции, которые были направлены главным образом на увеличение экспорта, создание дополнительных рабочих мест, расширение мощностей предприятия. Иностранцев привлекало то, что арендная плата здесь была относительно низкой и существовали налоговые льготы, например, все компании занятые в сфере высоких технологий или в бизнесе, связанном с сервисным обслуживанием предприятий,

освобождаться от налоговых обязательств сроком на пять лет. На данный момент в Южной Корее работают десять СЭЗ. Немаловажную роль в развитии экономики страны также сыграла высокая работоспособность народа, эффективная борьба государства с «утечкой мозгов», посредством активных работ по возвращению квалифицированных специалистов обратно на родину, направленность инвестиций на создание современных технологий, образованность населения. Кроме того, на быстрый экономический рост повлияло укрепление экономических связей с такими странами как США и Китай, улучшение социальных условий для бедных слоев населения, поиск новых источников энергии.

На данный момент Республика Корея, является локомотивом экономического роста Азиатско-Тихоокеанского региона и она продолжит развиваться в том же духе.

Литература

1. Мореходов, М.А. Южная Корея: секреты успеха. 50 лет реформ, которые преобразили страну / М.А. Мореходов // АЗИЯ И АФРИКА сегодня. – 2012. – № 1.
2. Суслина, С.С. Южная Корея в новой архитектуре политико-экономических связей в АТР / С.С. Суслина, В.Г. Самсонова // Вестник Московского университета. Серия 25: международные отношения и мировая политика. – 2012. – № 3;
3. The economic history of South Korea [Электронный ресурс]; URL: <http://www.ukessays.com/essays/economics/the-economic-history-of-korea-economics-essay.php> (дата обращения: 12.03.15).
4. «Trends and prospects of Korean economic development: From intellectual points of view» Fanowedy Samara 09.11.2012 [Электронный ресурс]; URL: <http://www.tigraionline.com/articles/article121114.html> (дата обращения: 12.03.15).
5. Статистика Южной Кореи [Электронный ресурс]; URL: www.ereport.ru/stat.php?razdel=country&count=repkorea (дата обращения: 12.03.15).
6. Обзор состояния экономики Республики Корея [Электронный ресурс]; URL: www.ved.gov.ru/exporcountries/kr/about_kr/eco_kr/ (дата обращения: 12.03.15).
7. SouthKoreatableofcontents [Электронный ресурс]; URL: countrystudies.us/south-korea/45.htm (дата обращения: 12.03.15).
8. Economic development and Authoritarianism. A case study on the Korean Developmental State [Электронный ресурс]; URL: vbn.aau.dk/files/13994106/DIIPER_wp_5.pdf (дата обращения: 12.03.15).

К.Р. Дьяконова,

Россия, Якутский экономико-правовой институт, филиал Академии труда и социальных отношений

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Стратегической целью современной бюджетной политики Российской Федерации является повышение уровня жизни населения, что обеспечивается ростом национальной экономики, упрочнением финансовой стабилизации в обществе. Бюджет, являясь универсальным инструментом финансового воздействия государства на экономику и социальную сферу, в полной мере участвует в решении поставленных задач. Однако, в настоящее время для бюджетной системы страны сохраняются риски, обусловленные высокой зависимостью бюджетных доходов от внешнеэкономической конъюнктуры. Наблюдается инерция планирования и наращивания расходов без достаточной оценки их реальной отдачи и соответствия целям государственной политики. Встречается практика формального подхода к внедрению новых инструментов финансового обеспечения государственных и муниципальных услуг [3].

Существенная роль в проведении модернизации экономики России, достижении устойчивых темпов экономического роста, а также оказании адресной социальной поддержки гражданам отводится субъектам Федерации и органам местного самоуправления – ОМС. Возрастание роли бюджета в обеспечении прогнозируемых темпов и пропорций развития экономики и социальной сферы, надлежащего финансового обеспечения важнейших функций, возлагаемых на государство, значимость субъектов РФ и ОМС в решении многих из поставленных задач предопределяет востребованность научных исследований в области бюджетных отношений на региональном и местном уровне [4].

Рассмотрение означенных проблем на субфедеральном уровне проведено преимущественно по материалам Республики Саха (Якутия) – РС (Я). Данный субъект РФ, обладая огромными природными

ресурсами и значительным потенциалом для увеличения доходов бюджета, формирует его более чем на 50 % за счет межбюджетных трансфертов из федерального бюджета. Имеют место отчетливо выраженная резкая дифференциация экономики муниципалитетов и их финансового состояния; недостаточно эффективное использование бюджетных средств. Многообразие и сложность финансовых проблем Республики Саха (Якутия) обусловили особую актуальность детального исследования бюджетных отношений в этом регионе.

Важной характеристикой бюджетных преобразований в современный период является то, что они реализуются на базе новых принципов и методов организации в основном на федеральном уровне. Бюджетная система трансформируется, изменяется характер межбюджетных отношений. Однако на региональном и местном уровне прогрессивные бюджетные инструменты используются не в полной мере, с низкой отдачей.

Из проблем развития бюджетных отношений наиболее активно продолжают обсуждаться вопросы перераспределения полномочий между уровнями государственной власти в пользу регионов и муниципальных образований, дополнительного стимулирования деятельности субъектов РФ по увеличению собственных доходов, расширения источников доходов местных бюджетов, совершенствования межбюджетных отношений [4].

В статьях и публикациях, как правило, рассматриваются механизмы, затрагивающие, преимущественно, федеральный уровень, без региональных особенностей каждого из субъектов РФ. Тенденции и темпы социально-экономического развития каждого субъекта РФ обуславливают как полнота формирования бюджетных ресурсов, так и результативность их использования.

Большое влияние на параметры бюджета республики оказывают природно-климатические условия, поскольку они в значительной степени определяют ряд особенностей социально-экономической и финансовой ситуации.

Важная группа исследуемых вопросов в ракурсе бюджетных отношений – оценка состояния и особенностей формирования доходов республиканского бюджета и бюджетов публично-правовых образований Республики Саха (Якутия).

Особенности, определяющие состояние финансового обеспечения в Республике Саха (Якутия):

- Имеет место исключительно высокая финансовая зависимость от федерального бюджета.

Таблица 1

Структура доходов республиканского бюджета РС (Я) на 2015-2017 гг. (прогноз)*млрд. руб.

Показатели	2015		2016		2017	
	Сумма	Уд. вес, %	Сумма	Уд. вес, %	Сумма	Уд.вес, %
Налоговые доходы	73 249,9	52,2	78 610,8	56,7	85 141,4	61,3
Неналоговые доходы	6 711,9	4,8	7 354,4	5,3	8 845,3	6,3
Безвозмездные поступления	60 392,1	43,0	52 836,3	38,0	45 007,7	32,4
Доходы – всего	140 353,9	100	138 801,5	100	138 994,4	100

* Закон РС (Я) «О государственном бюджете Республики Саха (Якутия) на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов», от 26.11.2014 г.

На 2015 год наибольший удельный вес занимают налоговые доходы (более 50 %). К 2017 году удельный вес налоговых доходов увеличится до 61 %. Также существенную долю занимают безвозмездные поступления [1].

Взаимоотношения органов государственной власти РС (Я) с федеральным центром по решению этого важнейшего вопроса строятся, в основном, на перераспределении дотаций, т.е. происходит покрытие дефицита и текущее покрытие кассовых разрывов между поступлениями доходов и плановыми расходами, а не решение структурных проблем экономики и финансов, вопросов повышения эффективности использования бюджетных средств.

• Финансовая неустойчивость бюджета Республики во многом связана с преимущественно сырьевой ориентацией экономики, зависимостью от углеводородного и алмазного экспорта, который, в свою очередь, подвержен значительному влиянию внешних факторов.

Как уже указывалось ранее, бюджет Республики Саха (Якутия) более чем на 50 % формируется за счет межбюджетных трансфертов из федерального бюджета. Однако на уровне муниципальных образований ситуация обстоит намного хуже. Из 445 муниципальных образований у 357 МО финансовая помощь составляет свыше 90 % объема доходов, что говорит о чрезвычайно высокой финансовой зависимости бюджетов МО от республиканского бюджета РС (Я) (рис. 1).



Рис. 1. Группировка МО по доле межбюджетных трансфертов в общем объеме доходов их бюджетов на 2015 г.

В 2014 г. эти показатели существенного изменения не претерпели, в частности, доля межбюджетных трансфертов свыше 90 % по своду местных бюджетов составляет 76,2 % муниципальных образований, от 70 до 90 % – 13,3 % МО, и т.д.

В настоящее время доля собственных доходов муниципальных образований РС (Я) составляет лишь 18,9 % всех доходов свода местных бюджетов, из них 16,7 % – налоговые доходы, 2,2 % – неналоговые доходы. То есть межбюджетные трансферты из республиканского бюджета формируют 81,1 % доходов МО. При этом вполне естественно возникает вопрос о практической реализации принципа самостоятельности бюджета каждого уровня, декларированного Бюджетным Кодексом РФ [1].

Следующий важный аспект в контексте содержания и развития бюджетных отношений – анализ существующей практики и обоснование возможностей совершенствования межбюджетных отношений. Прежде всего – данные об объемах и структуре межбюджетных трансфертов в 2015-2017 гг. (прогноз) (табл. 2).

Таблица 2

Межбюджетные трансферты из республиканского бюджета местным бюджетам РС (Я) в 2015-2017 гг. (прогноз)* млрд. руб.

Виды межбюджетных трансфертов	2015		2016		2017	
	Сумма	Уд. вес, %	Сумма	Уд. вес, %	Сумма	Уд. вес, %
Дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности	47,8	52,2	43,2	93,0	35,9	91,6
Общий объем субсидий	1,0	1,0	1,0	0,7	1,5	0,8
Общий объем субвенций	2,8	46,8	2,9	6,3	2,9	7,6
Итого	51,6	100	46,4	100	39,3	100

*Послание Президента РС (Я) Государственному Собранию РС (Я) «О государственной и налоговой политике в 2015-2017 гг.», от 26.11.2014 г.

Из данных табл. 2 очевидно, что и в перспективе имеет место устойчивая тенденция роста объема межбюджетных трансфертов местным бюджетам [2].

В Республике Саха (Якутия) в целях обеспечения устойчивого развития доходной базы бюджетов РС (Я), а также совершенствования системы межбюджетных отношений, необходимо использовать механизм финансового поощрения регионов, достигших наилучших результатов по увеличению поступлений доходов в бюджеты всех уровней, как инструмент дополнительного стимулирования деятельности субъектов РФ по наращиванию повышению заинтересованности и ответственности органов власти на регионального налогового потенциала. Это должно привести к каждому уровню бюджетной системы за мобилизацию налогов.

Следующая основательная группа вопросов – это тенденции объемов, структуры и возможности более эффективного использования расходов бюджетов субъектов РФ.

В настоящее время существенный ряд расходных обязательств субъектов РФ и муниципалитетов регулируется актами федерального законодательства. Решения об увеличении тех или иных расходных позиций зачастую принимаются исходя из результатов согласования возможностей федерального центра, в том числе, по предоставлению целевых межбюджетных трансфертов на выполнении федеральных полномочий.

Но наиболее возможным будет тот случай, если ряд задач и полномочий эффективнее выполнять и финансировать на местах, поэтому на региональный уровень следует передать расходы, в большей степени отвечающие целям органов государственной власти субъектов РФ, на муниципальный уровень – полномочия, отвечающие задачам органов местного самоуправления.

Вместе с тем, перераспределение полномочий и расходных обязательств должно осуществляться дифференцированно – в зависимости от специфики экономики и уровня финансовой обеспеченности конкретного региона. Актуальна передача таких полномочий как: установление предельных индексов роста тарифов на услуги ЖКХ; регулирование цен и тарифов на газ; ведение учета объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду; утверждение правил охоты; организация санитарно-авиационной скорой медицинской помощи; выплата региональной социальной доплаты к пенсии; охрана лесов от пожаров и некоторые др.

Перечисленные полномочия непосредственно связаны с жизнедеятельностью и социальным обеспечением проживающего на территории Республики населения, что влечет за собой необходимость увеличения расходов на их реализацию.

Можно сформулировать и обосновать приоритетные мероприятия по повышению эффективности расходов. В первую очередь, к ним относится полномасштабное внедрение программно-целевого принципа организации деятельности органов исполнительной власти и, соответственно, программных бюджетов на всех уровнях управления. Программы, методы их реализации и планируемые итоги должны быть тесно увязаны с прогнозом социально-экономического развития региона, муниципалитета, с планами модернизации тех сфер и отраслей, в которых они будут осуществляться. Принципиально важно, чтобы государственные программы не только учитывали текущее положение дел в экономике и социальной сфере, но и работали на перспективу, отражая долгосрочные прогнозы и тенденции [4].

В Республике этот прогрессивный бюджетный инструмент используется весьма ограниченно и достаточно формально. Расширение сферы применения программно-целевых методов бюджетного планирования, в частности, с учетом специфики экономики и финансов РС (Я), путем формирования целевых программ по всему объему расходов ведомства, является одним из важных сегментов в системе совершенствования администрирования расходов бюджета Республики Саха (Якутия). Реализация более широкого спектра ведомственных целевых программ, позволит не только более четко определять и обуславливать результативность бюджетных расходов конкретного ведомства, но и быстрее решать вопрос с повсеместной несбалансированностью местных бюджетов Республики Саха (Якутия), поскольку экономия бюджетных средств в данном случае не будет приводить к снижению качества предоставляемых услуг.

Следующим мероприятием повышения эффективности бюджетных расходов выступает решение проблемы улучшения качества государственных и муниципальных услуг. Это возможно при повышении отдачи от использования бюджетных расходов, в том числе за счет формирования рациональной сети организаций в рамках нового организационно-правового статуса учреждений социальной сферы, расширения возможностей роста их финансового обеспечения за счет предоставления дополнительных услуг за плату сверх установленного государственного задания.

Реструктуризация бюджетного сектора – актуальное направление развития бюджетных отношений в Республике Саха (Якутия), так как у бюджетных учреждений до настоящего времени практически отсутствует экономическая заинтересованность в обеспечении максимальной доступности и роста качества предоставляемых услуг, а также обоснованности снижения затрат на их предоставление.

Следующее важное направление исследования бюджетных отношений – контроль за формированием и исполнением бюджетных показателей.

Развитие бюджетных отношений в Республике Саха (Якутия) по всем рассмотренным направлениям требует адекватного правового обеспечения всех стадий и форм бюджетных отношений, поскольку детальное исследование позволит выявить целый ряд недостатков и противоречий.

Социально-экономические, финансовые, природно-климатические, демографические и другие особенности Республики Саха (Якутия) обуславливают необходимость оценки и учета особых требований при разработке и реализации мероприятий по совершенствованию бюджетных отношений в регионе. Новые подходы к методологии и надлежащему правовому обеспечению проводимых преобразований бюджетных отношений в республике путем: расширения и развития доходобразующих отраслей; усиления контроля за мобилизацией доходов бюджетов всех уровней; совершенствования механизма межбюджетных отношений; соответствующих преобразований в системе администрирования расходов бюджетов, позволят решать, в итоге, главную стратегическую задачу – развитие экономики и финансов Республики Саха (Якутия) в соответствии с имеющимся у нее потенциалом, повышение жизненного уровня населения по всем составляющим этого важнейшего социального понятия.

Литература

1. Закон РС (Я) «О государственном бюджете Республики Саха (Якутия) на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов», от 26.11.2014 г.
2. Послание Президента РС (Я) Государственному Собранию РС (Я) «О государственной и налоговой политике в 2015-2017 гг.», от 26.11.2014 г.
3. Каплина А.В. Проблемы укрепления доходной базы местных бюджетов // Финансовые исследования. – 2010. – № 15
4. Региональные бюджеты: текущее состояние и перспективы. Финансовый портал Бюджет.гу. – 10 ноября. – 2011 г.

А.С. Епифанцева, А.А. Кушнер,

Россия, Астраханский государственный технический университет

СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается вопрос управления качеством высшего образования на примере Астраханского Государственного технического университета.

Ключевые слова: высшее образование, управление качеством, Российская Федерация, качество образования.

Высшее образование в России – часть профессионального образования, имеющая целью обеспечение подготовки высококвалифицированных кадров по всем основным направлениям общественно полезной деятельности в соответствии с потребностями общества и государства, удовлетворение потребностей личности в интеллектуальном, культурном и нравственном развитии, углублении и расширении образования, научно-педагогической квалификации[1]. Сегодня высшее профессиональное образование – это не только норма жизни, но и необходимое условие успешного существования. Понятие качества образования является комплексным; его характеризуют следующие компоненты: профессорско-преподавательский состав, образовательные программы, методы и технологии образовательного процесса, материально-техническая и научная база, информационное обеспечение, состав студентов и воспитательная работа. За несколько веков существования высшего образования в России, его доступность увеличилась в несколько раз. Качество высшего образования менялось как в лучшую, так и худшую сторону[5].

В настоящее время в вузах России применяются различные модели управления качеством: модель системы менеджмента качества стандарта ISO 9001:2008, модель EFQM, модели национальных и региональных премий по качеству, типовая модель системы качества высшего и дополнительного профессионального образования. На примере Астраханского государственного технического университета можно увидеть результаты применения модели ISO 9001:2008. В АГТУ создана система менеджмента качества, университет благодаря этой системе проходит различные внешние проверки (аккредитацию, мониторинг) и входит в сотню лучших университетов страны [5].

Если рассматривать обеспечение качества высшего образования таких зарубежных стран как Великобритания и Финляндия, то можно увидеть, что оно заключается в повышении конкурентоспособности и эффективной кооперации между университетами. В системах высшего образования этих стран наиболее развита внутренняя оценка качества. Кроме того, существуют независимые организации внешнего контроля качества высшего образования.

На сегодняшний день в России трудно получить качественное высшее образование, так как существует большое количество государственных и негосударственных высших учебных заведений, не обеспечивающих должного качества, о чем говорят результаты мониторинга и рейтингов. Из этого следует, что необходимо количественное сокращение объема высшего образования, т.е. числа вузов и студентов. Ведь, как известно, погоня за количеством приводит к потере качества. Это позволит, притом же объеме бюджетного финансирования значительно увеличить бюджетные средства на одного студента, а также высвободятся столь остро необходимые российской экономике трудовые ресурсы квалифицированных рабочих и техников для производственной сферы экономики.

Литература

1. Распоряжение Правительства РФ от 07.02.2011 № 163-р «Об утверждении Концепции Федеральной целевой программы развития образования на 2011-2015 годы».
2. Распоряжение Правительства РФ от 15.05.2013 N 792-р «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования на 2013-2020 годы».
3. Астраханский государственный технический университет URL: <http://www.astu.org/pages/show/2825-Effektivnostj-deyatelnosti-AGTU>.
4. Ивойлова, И. Физика твердого тела / И. Ивойлова // Российская газета. – 2013. – № 6.
5. Кириллина, Ю. Качество образования как комплексная проблема / Ю. Кириллина // Высш. образование в России. – 2011. – № 10. – С. 45-47.
6. Организация экономического сотрудничества и развития URL: <http://www.oecd.org/general/organisationforeureconomicoperation.html>.
7. Смирнова, Е.Э. Оценка качества образования: подходы и практики / Е.Э. Смирнова // Оценка качества образования в российских вузах: опыт и проблемы. Материалы межвузовского семинара. – Санкт-Петербург : СПбГУ, 2012.

С.С. Камаева, Е.Р. Романова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В СФЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГАРАНТИЙ (НА ПРИМЕРЕ РС (Я))

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы взаимодействия государства и частного сектора в форме государственно-частного партнерства, его развития на примере Республики Саха (Якутия), основных проблем реализации проектов на основе ГЧП. Выявлена актуальность применения инструментов государственно-частного партнерства в современных экономических условиях.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, гчп, публично-частное партнерство, проекты, региональное развитие.

Современные реалии требуют наличия адекватных и эффективных условий для осуществления хозяйственной деятельности в Российской Федерации. Участниками экономических отношений все чаще акцентируется внимание на необходимости привлечения частного капитала для осуществления задач и проектов, реализация которых ранее являлась исключительно прерогативой государства [2]. В то же

время общей и достаточно острой проблемой для публичных образований всех уровней является дефицит бюджетных средств, поэтому поднимаются вопросы бюджетной обеспеченности обязательств, взятых на себя государством, прежде всего в социальной сфере. В связи с этим в числе наиболее перспективных направлений для обеспечения социально-экономического роста в России экспертами отмечается развитие отношений государственно-частного партнерства (далее - также ГЧП) [5].

Развитые страны (Великобритания, Франция, Германия, США) широко используют преимущества построения партнерских отношений государства и бизнеса, последовательно переосмысливая стратегические аспекты этих отношений, вводя новые механизмы регулирования, обеспечивая гармонизацию интересов участников, совершенствуя законодательную базу [7].

Республика Саха (Якутия) активно формирует политику в сфере ГЧП. В целях развития ГЧП разрабатывается региональная нормативная правовая база, в частности, принят закон РС (Я) «Об участии Республики Саха (Якутия) в инфраструктурных проектах государственно-частного партнерства», создан Региональный центр ГЧП, инициированы пилотные инфраструктурные проекты ГЧП, такие как «Строительство образовательных учреждений в г. Якутске Республики Саха (Якутия)», «Строительство Кардиососудистого центра на 150 коек в г. Якутске», «Строительство Абалахского многопрофильного реабилитационного центра на 210 коек в РС (Я)» [3]. Ведется планомерная работа по формированию системы отношений с институтами развития, финансовыми компаниями, консалтинговыми структурами по вопросам подготовки и реализации проектов ГЧП.

Основными проблемами на пути реализации проектов, основанных на принципах ГЧП в Республике Саха (Якутия), являются отсутствие нормативной правовой базы, общих принципов и правил использования этого инструмента, сформулированной долгосрочной и прозрачной государственной политики в области развития ГЧП [1].

Надлежащее правовое нормирование государственно-частного партнерства в сегодняшних условиях должно являться одним из приоритетных направлений деятельности законодателя. Причина тому - сложившиеся *de facto* условия, при которых все крупные инфраструктурные (и не только инфраструктурные) проекты могут быть фактически реализованы на основе привлечения в эти (порой не свойственные публичному сектору экономики) сферы государственных финансовых ресурсов. Практически сложилась ситуация, когда наряду с государственными финансами в реализации масштабных проектов, являющихся в действительности формой реализации государственно-частного партнерства, участвует и крупный бизнес. Такие фактические договоренности облакаются в правовые формы, поскольку реализация их по-иному была бы невозможна. Однако при этом необходимо признать, что в таких случаях реализуются не стандартные закрепленные в законодательстве конструкции, а порой совершенно исключительные решения, представляющие собой плод договоренностей государства и бизнеса в рамках реализации того или иного проекта. И в отсутствие общих правил игры в таких ситуациях эти решения, по сути, рассчитаны на разовое применение.

Именно формат государственно-частного партнерства, как представляется, является наиболее приемлемым вариантом «вмешательства» государства в экономику и наиболее перспективным вариантом закрепления фактического взаимодействия государственных и частных материальных ресурсов в рамках совместной инвестиционной и иной деятельности [4].

Развитие правового регулирования на федеральном уровне установит в России единую терминологию государственно-частного партнерства для реализации проектов ГЧП в РФ, установит полномочия Правительства РФ, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при реализации субъектами Российской Федерации и муниципальными образованиями соглашений о государственно-частном партнерстве, в том числе по контролю за деятельностью частного партнера по соблюдению им условий соглашения о ГЧП [6].

Литература

1. Концепция развития государственно-частного партнерства в Республике Саха (Якутия) от 15.05.2013 № 135;
2. Самоловов, Д.А. Отношения государственно-частного партнерства в российской федерации: основные признаки и необходимость правового регулирования / Д.А. Самоловов // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2014. – № 6.
3. Доклад заместителя министра экономики РС (Я) Е.А. Чекина «О текущей ситуации развития государственно-частного партнерства в Республике Саха (Якутия)».
4. Голубцов, В.Г. Государственно-частное партнерство: новая парадигма правового регулирования / В.Г. Голуб-

цов // «20 лет Конституции Российской Федерации: актуальные проблемы юридической науки и правоприменения в условиях совершенствования российского законодательства: Четвертый пермский международный конгресс ученых-юристов (г. Пермь, 18 - 19 октября 2013 г.): Избранные материалы» (отв. ред. В.Г. Голубцов, О.А. Кузнецова). – Статут, 2014.

5. Савина, С.В. Проблемы реализации проектов государственно-частного партнерства в России / С.В. Савина // Право и управление. XXI век. – 2010. – № 2.

6. Пояснительная записка к проекту Федерального закона «Об основах государственно-частного партнерства в Российской Федерации».

7. Васильева, М.Н. Анализ зарубежного опыта реализации форм государственно-частного партнерства / М.Н. Васильева // Современные научные исследования и инновации. – 2011. – № 2. – [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2011/06/912>.

С.Е. Кашина,

Россия, Юго-Западный государственный университет

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФОРМ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье представлены такие формы налогового контроля как проверка полноты исчисления и уплаты налогов в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами и налоговый мониторинг, а также рассмотрены налогоплательщики, в отношении которых может быть осуществлен налоговый контроль.

Ключевые слова: налоговый контроль, налоговый орган, мониторинг.

Налоговый контроль является одним из направлений государственного финансового контроля, и его эффективность оказывает существенное влияние на уровень налоговых поступлений в бюджетную систему страны. Эффективность же контрольной работы налоговых органов во многом зависит от правильного выбора форм и методов проведения налогового контроля, в связи, с чем в настоящее время в Российской Федерации активно развиваются и совершенствуются формы налогового администрирования [1, с. 137].

В 2012 году на законодательном уровне был закреплен порядок осуществления налогового контроля в отношении сделок между взаимозависимыми лицами. Данные сделки попадают под особую зону риска и требуют особого внимания со стороны налоговых органов, поскольку компаниями все чаще используется механизм трансфертного ценообразования для минимизации налогового бремени. Поэтому в целях налогового контроля в Налоговый кодекс Российской Федерации (далее НК РФ) введена глава 14.5, которой предусмотрена проверка полноты исчисления и уплаты налогов в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами.

Новый вид проверок дает возможность налоговым органам проверять контролируемые сделки на предмет соответствия цен рыночным ценам. Однако стоит отметить, что НК РФ выделяется 3 группы контролируемых сделок:

- 1) сделки по реализации товаров, работ, услуг с участием третьих лиц;
- 2) сделки в области внешней торговли товарами мировой биржевой торговли;
- 3) сделки, одной из сторон которых является лицо, местом регистрации либо налогового резидентства которого является оффшорная зона [2, с. 89].

НК РФ отдельное внимание уделено сделкам между взаимозависимыми лицами, которые осуществляют свою деятельность в РФ. В таблице 1 отражены критерии отнесения данных сделок к контролируемым.

При наличии хотя бы одного критерия, сделка признается контролируемой и у налогоплательщика возникает обязанность по представлению в налоговый орган уведомления о совершении им в налоговом периоде контролируемых сделок, что является одним из оснований для начала проведения проверки ФНС России [3, с. 102].

**Критерии отнесения сделок между взаимозависимыми лицами,
которые осуществляют свою деятельность в РФ**

Доход (за год)	Категория взаимозависимых лиц
Более 100 млн руб.	Одна сторона сделки является налогоплательщиком, применяющим ЕСХН или ЕНВД, а другая не является таковой
Более 60 млн руб.	Одна сторона сделки освобождена от обязанностей налогоплательщика налога на прибыль или применяет ставку 0 %, а другая сторона не освобождена от обязанности и не принимает ставку 0 %
	Одна сторона сделки является резидентом особой экономической зоны, где есть льготы по налогу на прибыль организаций, а другая сторона нет
	Одна сторона сделки является участником регионального инвестиционного проекта, применяющий ставку по налогу на прибыль, подлежащую зачислению в федеральный бюджет, в размере 0 % и (или) пониженную ставку по налогу на прибыль, подлежащую зачислению в бюджет субъекта РФ
Более 1 млрд. руб.	Одна сторона сделки является налогоплательщиком НДС, исчисляемого по налоговой ставке, установленной в процентах, и предметом сделки является добытое полезное ископаемое, признаваемое объектом налогообложения НДС
	Общая сумма доходов по сделкам между взаимозависимыми лицами

С 2015 года законодательное закрепление получил еще один вид налогового контроля – налоговый мониторинг, введение которого позволит сократить затраты на проведение налоговых проверок, судебные издержки в связи с сокращением налоговых споров и повысить уровень правовой культуры налогоплательщиков.

Налоговый мониторинг представляет собой форму налогового контроля, которая осуществляется с согласия и по заявлению налогоплательщика в виде информационного взаимодействия с налоговым органом по определению правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов и сборов организацией.

В данном случае особенностью системы взаимодействия налогоплательщика и налогового органа является то, что налоговый орган во время проведения мониторинга получает полный доступ к бухгалтерской и налоговой документации проверяемой организации, что способствует оперативной проверке ее правильности. Доступ к финансовой информации осуществляется на основании регламента о расширенном информационном взаимодействии, форма которого утверждается ФНС России. Таким образом, режим налогового мониторинга предполагает, что налогоплательщик находится постоянно в режиме добровольной налоговой проверки.

В ходе проведения налогового мониторинга налоговыми органами формируется мотивированное мнение по вопросам исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов и сборов. В случае если налогоплательщик не согласен с выводами, то в соответствии с НК РФ предусмотрено проведение взаимосогласительной процедуры. Цель данной процедуры заключается в выработке единой позиции по спорным вопросам в области налогообложения. При этом по итогам проведенной процедуры ранее вынесенное мотивированное мнение налогового органа может быть изменено, а может быть оставлено прежним.

Организация, в отношении которой проводился налоговый мониторинг, в течение месяца должна уведомить налоговый орган о согласии (несогласии) с мотивированным мнением с приложением документов, подтверждающих его выполнение [4, с. 145].

Стоит отметить и тот факт, что в соответствии со статьей 75 НК РФ выполнение налогоплательщиком мотивированного мнения, которое ему направили при проведении налогового мониторинга, освобождает организацию от начисления пеней на сумму недоимки, образовавшуюся у налогоплательщика в результате выполнения им разъяснений налогового органа. А также согласно статье 111 НК РФ выполнение мотивированного мнения налогового органа становится обстоятельством, исключающим вину лица в совершении налогового правонарушения.

Организации, участвующие в проведении налогового мониторинга не подвергаются выездным и камеральным проверкам за период, в отношении которого осуществляется налоговый мониторинг, но, несмотря на это налогоплательщики не освобождаются от сдачи налоговых деклараций.

Однако подать заявление в налоговый орган о проведении налогового мониторинга могут не все налогоплательщики, а только те, у кого за календарный год совокупная сумма налога на прибыль организаций, НДС, акцизов и НДСПИ, подлежит уплате в размере не менее 300 млн руб., при этом общий объем полученных доходов должен составлять не менее 3 млрд. руб. и стоимость активов компании также не должна быть менее 3 млрд. руб.

Таким образом, введение новых форм налогового контроля на данном этапе развития налоговой системы затрагивает только крупнейших налогоплательщиков. Это связано с тем, что у данных организаций механизм налогообложения сложен и требует особого контроля со стороны ФНС России, для выявления и предотвращения налоговых правонарушений.

Литература

1. Севрюкова, Л.В. Налоговое консультирование: теория и практика : учеб. пособие / Л.В. Севрюкова, Т.Ю. Ткачева, Л.В. Афанасьева; под ред. Л.В. Севрюковой, Т.Ю. Ткачевой. – Курск : Юго-Зап. гос. ун-т, 2011. – 244 с.
2. Налогообложение организаций: теория, механизм и региональная практика : монография / под ред. Л.В. Севрюковой, Т.Ю. Ткачевой. – Курск : Юго-Западный государственный университет, 2012.
3. Рыкунова, В.Л. Совершенствование форм и методов контрольной работы налоговых органов / В.Л. Рыкунова, Л.В. Севрюкова // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2013. – № 2. – С. 102-106.
4. Мисник, О.В. Мониторинг крупных налогоплательщиков как одна из эффективных форм налогового контроля / О.В. Мисник // Проблемы современной экономики (Новосибирск). – 2010. – № 1-3. – С. 144-146.

И.Н. Куличкина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИНДИКАТИВНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))

Аннотация: В условиях современной экономики одним из основных направлений развития является повышение роли организационно-управленческих факторов. Важнейшим элементом данной стратегии является планирование. А ключевая роль в планировании принадлежит индикативному планированию как основному процессу формирования системы индикаторов. В статье рассматриваются региональные аспекты индикативного планирования на основе нормативно-правовых актов и программ социально-экономического развития Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: план, индикативное планирование, нормативно-правовой акт, социально-экономическое развитие, целевая программа.

Функционирование современной рыночной экономики невозможно без участия государства. Угрозой устойчивому развитию социально-экономической системы является содержательное противоречие интересов бизнеса и общества. Главная роль регулирования экономики и экономических отношений с целью сглаживания негативных последствий от действия чистого рыночного механизма должна принадлежать государству. Таким образом, государство является центральным экономическим агентом и субъектом управления.

Одной из важнейших функций государства является планирование. В данном случае планирование рассматривается не как альтернатива рынку, а как некоторое дополнение к рыночному механизму, как средство совершенствования его функционирования. Опыт последних десятилетий свидетельствует о том, что наиболее эффективной формой государственного воздействия на экономику является индикативное планирование.

Рассмотрим использование индикативного планирования на примере Республики Саха (Якутия)

В статье Пидоймо Л.П. – доктора экономических наук профессора Воронежского государственного университета «Индикативное планирование в России: этапы развития направления совершенствования» упомянут опыт планирования в Республике Саха (Якутия) именно как индикативного планирования. В статье указано, что с 2001 года разрабатываются и утверждаются перечень индикаторов развития, в том числе улусов и городов Республики, а также предприятий. «В перечень индикаторов включены такие показатели макроэкономического программирования, как:

- валовой региональный продукт на душу населения;
- доля инвестиций в основной капитал;
- индикаторы управления государственными финансами, промышленностью, топливно-энергетическим комплексом, сельским хозяйством и прочим, вплоть до показателей управления целевой и анти-монопольной политикой.

Система индикативного планирования реализуется в ежегодно принимаемых планах-заданиях по производству важнейших видов товаров, работ и услуг. Ежегодно утверждаются постановлением правительства РС (Я): объем добычи в топливно-энергетическом комплексе, горнодобывающей промышленности, объемов производства перерабатывающей промышленности, сельского хозяйства, объема платных услуг населению» [1, 6-7].

В Республике Саха (Якутия) система индикативного планирования не предусматривается отдельным нормативно-правовым актом. Но, вместе с тем существует ряд документов о системе планирования. Рассмотрим некоторые нормативно-правовые акты затрагивающие вопросы о системе планирования. Основным из них следует считать Указ президента РС (Я) от 08.05.11. № 635 «О системе планирования социально-экономического развития в РС (Я)».

Данным Указом утверждено Положение о системе планирования социально-экономического развития РС (Я), в котором написано, что система планирования социально-экономического развития в Республике Саха (Якутия) – это совокупность взаимодействующих принципов и мер, направленных на повышение эффективности государственного управления социально-экономического развития в целях обеспечения устойчивого повышения благосостояния населения, динамичного развития экономики. Система планирования охватывает деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления и иных участников. В данном положении описаны принципы планирования. Среди которых следует отметить следующие принципы характерные для индикативного планирования: координация - согласованность со стратегическими и программными документами РФ; самостоятельность выбора путей решения задач – самостоятельность участников процесса планирования в выборе путей и методов достижения целей и решения задач развития республики в пределах своей компетенции; ресурсная обеспеченность – обоснованное наличие источников и объемов финансирования, людских, материальных и нематериальных ресурсов по направлениям социально-экономического развития РС (Я) для достижения поставленных целей и задач. А вот принцип, каскадирование – ступенчатый характер, при котором цели, задачи, показатели результатов верхних уровней иерархии системы планирования переходят в соответствующие цели, задачи, показатели результатов нижних уровней, на первый взгляд противоречит сущности индикативного планирования. Скорее всего, похож на директивное планирование, но здесь нет характерное директивному планированию адресного характера и на уровне муниципальных образований и поселений конкретные показатели не доводятся. Они разрабатываются самостоятельно в основном на основе фактических данных с использованием индексов цен и методических рекомендаций.

В данном Положении описываются также этапы процесса планирования социально-экономического развития и даются характеристика каждого вида планирования.

Так, процесс планирования социально-экономического развития РС (Я) включает следующие этапы:

1. Определение долгосрочных целей социально-экономического развития: долгосрочная программа социально-экономического развития РС (Я) на двадцать лет на основании Схемы комплексного развития производительных сил, транспорта и энергетики РС (Я) до 2020 года; долгосрочная бюджетная стратегия на двадцать лет; концепция развития отраслей социальной сферы, промышленного производства и инфраструктуры.

2. Формирование среднесрочных прогнозов: основные направления развития РС (Я) на 5 лет; государственные программы РС (Я) на пятилетний период; основные параметры прогноза социально-экономического развития РС (Я); программы социально-экономического развития муниципальных образований на пятилетний период; программы социально-экономического развития муниципальных образований на уровне поселений на пятилетний период; проектные программы.

3. Формирование краткосрочных планов: государственный бюджет РС (Я) на три года; государственные задания на оказание государственных услуг и выполнение работ на один год.

Следующими нормативно правовыми актами в области планирования в Республике являются:

- Распоряжение Правительства РС (Я) от 24.12.11. № 1394-р «О методических рекомендациях по разработке программ социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов РС (Я)»;

• Указ президента РС (Я) от 08.05.11. № 636 «О порядке разработки и реализации государственных программ РС (Я)»;

• Указ президента РС (Я) от 10.07.11. № 808 «Об утверждении перечня государственных программ РС (Я) на 2012-2016г.»

Программы социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов разрабатываются на пять лет, исходя из основных направлений социально-экономического развития РС (Я), комплексного развития территорий и с учетом необходимости достижения целевых показателей социально-экономического развития, определенных в долгосрочной программе социально-экономического развития РС (Я) во взаимосвязи с государственными программами РС (Я). И методические рекомендации по разработке программ социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов РС (Я) определяют требования к разработке проектов программ социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов и подготовке отчетов о ходе реализации программ социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов, а также порядок проведения мониторинга реализации программ социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов.

Указом президента РС (Я) от 08.05.11. № 636 «О порядке разработки и реализации государственных программ РС (Я)» определен процесс разработки и реализации государственных программ РС (Я), а также контроль над ходом их реализации. А Указом президента РС (Я) от 10.07.11. № 808 «Об утверждении перечня государственных программ РС (Я) на 2012-2016г.» утвержден список государственных программ и подпрограмм, их исполнителей, соисполнителей и стратегических направлений подпрограмм. Данным Указом утверждены 37 программ, исполнителями которых являются соответствующие органы исполнительной власти. Если рассмотреть структуру этих планов, они идентичны. Анализ текущего состояния, сама программа с паспортом программы, где указываются и индикаторы программы, причем индикаторы на уровне программы в основном как увеличение доли, а в подпрограммах более конкретные физические показатели, цели и задачи и ресурсное обеспечение по подпрограммам.

На примере государственной целевой программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012-2016 годы» и Муниципальной целевой программы «Развитие сельского хозяйства Намского улуса на 2012-2016 годы» рассмотрим индикаторы программ, так как именно эти показатели характеризуют желаемое состояние данной отрасли на конкретный период времени.

Сопоставим показатели этих двух программ в таблице 1. Из таблицы видно, что прослеживается идентичность показателей на уровне республики и муниципального образования. Кроме расчетных показателей в обеих программах имеются и физические показатели по подпрограммам, такие, как поголовье крупного рогатого скота, лошадей, площадь по видам культур.

Таблица 1

Сравнительная таблица индикаторов целевых программ сельскохозяйственного развития

Наименование показателей	Муниципальная целевая программа «Развитие с/х Намского улуса на 2012-2016 годы»	Государственная программа РС (Я) «Развитие с/х и регулирования рынков с/х-й продукции, сырья и продовольствия на 2012-2016 годы»
Индекс производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий (в сопоставимых ценах)	104,3	100,8
Индекс производства продукции растениеводства (в сопоставимых ценах)	101,6	100,6
Индекс производства продукции животноводства (в сопоставимых ценах)	105,9	100,9
Индекс производства пищевых продуктов, включая напитки (в сопоставимых ценах) в ценах 2010 г.	106,5	102,0

Ввод в сельскохозяйственный оборот неиспользуемой пашни	100	3100
Соотношение уровня заработной платы в сельском хозяйстве и в среднем по экономике Республики Саха (Якутия)		38,7
Индекс физического объема инвестиций в основной капитал сельского хозяйства		102,5

По показателям и ресурсному обеспечению Программы района идет согласование с Министерством сельского хозяйства.

На уровне поселений также формируются Программы социально экономического развития поселений. Причем никаких контрольных цифр не доводится. Составляется на основании фактических достижений (данные сверяются с территориальным органом госстатистики) с применением индекса цен. Данная программа согласуется на муниципальном уровне улуса, при необходимости корректируется и утверждается депутатами поселения.

Следовательно, из анализа рассмотренных нормативно правовых актов и целевых программ использование индикативного планирования в республике видно из:

1. Принципов планирования;
2. Наличия во всех программах индикаторов;
3. Идентичности показателей индикаторов по уровням;
4. Наличия механизмов регулирования и их ресурсного обеспечения, под которые в бюджете предусматриваются средства;
5. Наличия согласования на всех уровнях власти;
6. Информирования о ходе реализации Программы социально экономического развития республики в средствах массовой информации.

Таким образом, несмотря на отсутствие упоминания об индикативном планировании в нормативно правовых актах республики, можно утвердить, что в республике используются все элементы индикативного планирования, и она используется не как отдельный вид планирования, а именно как метод государственного регулирования, пронизывая всю систему планирования республики и их реализации.

Литература

1. Пидоймо, Л.М. Индикативное планирование в России: этапы развития, направления совершенствования [Электронный ресурс] / Л.М.Пидоймо. – Режим доступа: http://econ.vsu.ru/?page_id=1200
2. Распоряжение Правительства РС (Я) от 24.12.11. № 1394-р «О методических рекомендациях по разработке программ социально-экономического развития муниципальных районов и городских округов РС (Я)» // Законодательство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru>.
3. Указ президента РС (Я) от 08.05.11. № 635 «О системе планирования социально-экономического развития в РС (Я)»// Законодательство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru>.
4. Указ президента РС (Я) от 08.05.11. № 636 «О порядке разработки и реализации государственных программ РС (Я)»// Законодательство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru>.
5. Указ президента РС (Я) от 10.07.11. № 808 «Об утверждении перечня государственных программ РС (Я) на 2012-2016 г.»// Законодательство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru>.
6. Федеральный закон «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Российской Федерации»// Законодательство [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://base.garant.ru/1518908/>

ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОСВОЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ АРКТИКИ И ЗНАЧЕНИЕ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: Республика Саха (Якутия) является самым большим регионом Российской Федерации по территории и одним из богатейших природными ресурсами. С этим связано наличие большого числа промышленных объектов по добыче нефти, газа, каменного угля и других природных ресурсов. Такие крупные корпорации, как ОАО «Газпром», ОАО «Сургутнефтегаз», ОАО «АЛРОСА», осуществляют разработку месторождений в Якутии. Такие мега проекты, как нефтепровод «Восточная Сибирь – Тихий Океан» (ВСТО) и газопровод «Сила Сибири», которые нацелены на экспорт нефти и газа в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, берут свое начало или связаны с месторождениями Якутии. Конечно, промышленность играет немалую роль в развитии страны и является прибыльной отраслью для государственных и частных структур, но нельзя отрицать тот факт, что промышленная разработка хранит в себе большую опасность для российской Арктики. Во-вторых, необходимо отметить, что все это только подчеркивает то значение, которое имеют природные ресурсы, добываемые в Якутии, для российской и мировой экономик. Более того, это доказывает значение Арктики в целом, потому что она несёт много новых возможностей для России и мира. В любом случае, значение запасов природных ресурсов Севера растёт с каждым днём в связи с перспективностью разработки их месторождений и тому факту, что другие природные ресурсы, добываемые не на Севере, истощаются.

Ключевые слова: природные ресурсы Севера, Российская Арктика, Якутия, российская экономика, экспорт, экология.

Из всех неразрешенных глобальных проблем, с которыми мировое сообщество вступило в новый век и новое тысячелетие, наибольшую тревогу представляют, безусловно, вопросы экологии. Интенсивный рост масштабов использования природных ресурсов и неуклонное наращивание технологического могущества человечества в XX столетии привели к нарушению устоявшихся связей между основными природообразующими сферами Земли (атмосферой, гидросферой, литосферой и биосферой), изменению их состояния и состава. Как следствие этих негативных тенденций происходит существенное изменение климата и трансформация ландшафтов, активизируются процессы распределения и перераспределения вещества и энергии в основных геосферах, что ведет к возникновению катастрофических последствий планетарного масштаба.

Обострение этой глобальной экологической проблемы во многом связано с тем, что наращивание техногенного прессинга на природу и человека происходило без осуществления должного по уровню контроля за изменениями природной среды.

В связи со всеми происходящими событиями, необходимо разработать методологию оценки антропогенного воздействия на экологию арктических регионов РС (Я), где происходят или планируются промышленные и иные производственные работы.

Норвежские ученые Джерард Дюхейм и Андрэ Кэрон рассматривали в своей работе значимость севера России, потому что только Россия представляет собой две трети всей приполярной экономической деятельности в мире. Это связано с тем, что три из четырех регионов, которые генерируют более 60 процентов арктической экономической деятельности принадлежат Российской Федерации – это Ханты-Мансийский автономный округ, Ямало-Ненецкий автономный округ и Республика Саха (Якутия) – в то время как сама Арктика состоит из 28 отдельных регионов в восьми различных странах. Оставшийся регион – это Аляска, на которую в одиночку приходится 14 процентов всех приполярной продукции. Все эти регионы одинаковы в том, что масштабная добыча полезных ископаемых является одной из главных особенностей их экономики.

Согласно Дюхейму и Кэрону, кроме этих российских регионов, все остальные российские регионы имеют ВВП на душу населения ниже среднего приполярного значения. Региональные различия в распределении экономической деятельности среди своих арктических регионов делает Россию страной с самыми яркими региональными различиями. Регионы, обладающие запасами стратегических ресурсов, претерпели существенное развитие. Другие регионы, которые ранее были процветающими, испытывают ошутимый экономический упадок [2].

Но, в настоящее время, правительство России пытается повлиять на ситуацию с помощью изменения налогового законодательства. Новые налоговые законы позволяют крупным компаниям платить налоги по месту регистрации юридического лица. В большинстве случаев этим местом является Москва. Это позволяет равномерно распределять федеральные субсидии регионам, независимо от экономической ситуации и наличия природных ресурсов в них [11]. С другой стороны, это также несправедливо по отношению к регионам, где происходит разработка месторождений и добыча ресурсов, потому что они также не получают достаточно прибыли от развития промышленности на своей территории, в то время как это позволило бы повысить уровень жизни в арктических районах. Вместо этого эти территории продолжают восприниматься как огромное хранилище природных ресурсов, обслуживающий нужды мирового рынка.

И в этом случае, в богатых развивающихся странах с большой численностью населения наблюдался быстрый экономический рост в последние годы, как отмечали в своей работе Дюхейм и Кэрон. Мы видим последствия этого развития в росте спроса на сырье даже в таких отдаленных районах как Арктика, где есть свои запасы. Арктика богата нефтью, газом и другими полезными ископаемыми, что объясняет рост интереса и мобилизацию покупательской способности стран с развивающейся экономикой. Арктика также представляет интерес для многих промышленно развитых стран, которые хотят найти надежный источник для поставок природных ресурсов [2].

Согласно Докладу о развитии человека в Арктике, циркумполярная (т.е. приполярная) экономика, имеет три отличительные характеристики.

1. Арктика эксплуатируется как хранилище природных ресурсов для обеспечения мирового рынка, и эта массовая добыча составляет большую часть экономической деятельности на местах.

2. Региональная экономика поддерживается крупными трансфертными платежами из центрального правительства.

3. Традиционные занятия местных жителей, такие как рыболовство, охота и животноводство продолжают оставаться основными жизнеобеспечивающими отраслями народного хозяйства на Севере, несмотря на высокий уровень развития промышленности, что выступает доказательством той роли, которую играет традиционное хозяйство в северных регионах.

Здесь нам наиболее интересна первая характеристика, поэтому рассмотрим ситуацию в Республике Саха (Якутия) в качестве примера.

Согласно Дюхейму и Кэрону, после анализа Доклада о развитии человека в Арктике также были обнаружены некоторые принципиальные характеристики географического распределения экономической активности.

1. Так как Арктика экспортирует в южные регионы огромное количества сырья для переработки, она также импортирует огромное количество готовой продукции и услуг на свою территорию для конечного потребления.

2. Экономическая активность неравномерно распределена между различными регионами Арктики; экономическое процветание богатейших регионов основывается на крупномасштабной эксплуатации природных ресурсов [2].

Таким образом, данные характеристики также относятся и к Якутии - транспортируя добытое на севере сырье, регион импортирует товары и услуги, которые не могут быть получены на местах. Хотя точные данные отсутствуют, эти данные дают нам понять, что в глобальном масштабе Арктика выступает в качестве экспортера сырья и энергоносителей и импортером конечных товаров и услуг.

Например, только 5 процентов от общей численности населения Российской Федерации проживает в арктических регионах, но на внутренний региональный продукт этих регионов приходится 11 процентов общей экономической активности страны. Нигде больше разрыв между этими показателями не является настолько большим [2].

Это также относится и к Якутии. В настоящее время, в Якутии сложилась такая ситуация, что практически все добываемые ресурсы экспортируются в южные регионы. Так сложилось, что Якутия хоть и является самым большим регионом России, но имеет маленькую численность населения (около 950 000 чел.). В то же время, согласно официальным данным, республика занимает первое место по России по общему количеству запасов полезных ископаемых. Запасы сырья оцениваются в 78, 4 трлн. руб. Регион также обладает 35 % от мировых запасов алмазов, 5 % мировых запасов олова, 6 % от мировых запасов урана, 2 % от мировых запасов железной руды. Якутия обладает 47 % доказанных запасов угля, 35 % природного газа и нефти в Восточной Сибири и Дальнего Востока России [6].

Экономика ориентирована на промышленный экспорт, связанный с ее развитием благодаря богатым природным ресурсам. ВВП также зависит от таких отраслей как строительство, торговля, транспорт и коммуникации, сельское хозяйство и сфера услуг. Промышленное производство во многом зависит от цветной металлургии (добыча алмазов, золота, олова и сурьмы), а также топливно-энергетического комплекса (добыча угля, добычи нефти и газа, электроэнергетика). На их долю приходится более 70 % в общем объеме собственного производства Якутии [6].

Таким образом, всего несколько лет назад была начата масштабная разработка различных месторождений в Якутии. В настоящее время, она приобрела огромный масштаб, который мы не могли себе представить десять лет назад.

По предварительным подсчетам, общий объем инвестиций в экономику Якутии составляет 941 млрд. рублей (28,5 млрд. долларов США). Кроме того, большая часть капитальных вложений в 860 млрд. рублей (26 млрд. долларов США) будет сделано на следующем этапе [10].

Газопровод «Сила Сибири» станет общей газотранспортной системой для газовых производственных центров Иркутска и Якутска и предполагает транспортировку газа через Хабаровск до Владивостока. На первом этапе будет построен газопровод «Якутия - Хабаровск - Владивосток», второй этап заключается в том, что Иркутский центр будет соединен с Якутским центром через газопровод. Маршрут пройдет по маршруту существующего нефтепровода «Восточная Сибирь - Тихий океан», который позволит оптимизировать затраты на инфраструктуру и энергоснабжение. Маршрут будет пролегать через болота, горы и сейсмически активные зоны.

Данные мероприятия способствуют улучшению международных отношений между Россией и азиатскими странами, а также принесут большую прибыль и послужат обеспечению экономической стабильности [9].

Эти данные подтверждают, что северный регион имеет очень большой потенциал развития. Многие представляют Арктику в виде пустынных безжизненных земель. Однако Всемирный фонд дикой природы описывает Арктику как «одну из важнейших экосистем планеты». Арктика выступает в качестве глобального термостата, влияя на тепловой баланс в мире, циркуляцию воды и углеродный цикл. Но, несмотря на большое количество экологических проблем, страны и компании начинают исследовать Арктику в поисках нефти и природного газа. Канада, Россия, Дания (Гренландия и Фарерские острова), Норвегия, США, Швеция, Финляндия и Исландия – все эти восемь циркумполярных стран имеют территорию в Арктике. Основные транснациональные корпорации (ОАО «Роснефть», ОАО «Лукойл» в России) инвестируют в технологии для решения экологических проблем. Компания Exxon уже разработала технологию наклонно направленного бурения, которая, как предполагается, должна свести к минимуму воздействие на окружающую среду. Однако до сих пор все существующие технологии не совершенны и не могут предотвратить просачивание нефти в ледники. А учитывая значение арктической экосистемы и её взаимосвязь с другими экосистемами в мире, нельзя утверждать, что разработка арктических шельфов будет абсолютно безопасна [13].

В России в 2013 году была принята Стратегия развития российской Арктики и национальной безопасности на период до 2020 года. Такие документы, регламентирующие арктическую деятельность, хорошо зарекомендовали себя в других странах, но для России это первый подобный документ. Этот документ предназначен для адаптации социально-экономических систем Арктики к изменениям климата; для обеспечения международного сотрудничества в арктической зоне; вовлечения коренных народов в процесс принятия решений о социально-экономическом развитии арктических территорий; для создания Арктического многоуровневого (кооперативного) управления для обеспечения устойчивого развития в условиях Арктики с точки зрения растущих глобальных рисков и неопределенности.

Основные отличия российской Арктики от других арктических районов заключается в том, что масштаб экономической деятельности несравним с другими районами, а большой сырьевой сектор значительно превосходит запасы других приполярных стран. Также нельзя забывать об огромной территории российской Арктики, которая практически эквивалента территории остальных семи стран. Уровень жизни на Севере не достаточно высок, население вынуждено испытывать большой дефицит товаров и их высокую стоимость по сравнению с другими регионами, которые расположены на юге. Эти различия вызваны, в первую очередь, географическим расположением, недоступностью и отсутствием развития.

Глобальные перспективы Стратегии заключаются в росте спроса на природные ресурсы на развивающихся рынках, в национальной безопасности и устойчивом использовании природных ресурсов.

Промышленные перспективы заключаются в реализации мегапроектов, в модернизации Северного морского пути, в подъеме производственного сектора Арктики и в развитии научно-инновационного сектора.

Таким образом, на государственном уровне была проведена реконструкция российской военной базы на Новосибирских островах для эффективного и безопасного управления российской частью Арктики. База была открыта президентом Владимиром Путиным 16 сентября 2013 года. Эта база была вновь открыта для того, чтобы стать стратегическим пунктом в изучении Северного Ледовитого океана и в качестве нового этапа развития Северного морского пути. Кроме того, здесь также будут расположены новый аэродром, Сибирский Центр МЧС и Арктический научно-исследовательский центр.

С одной стороны, если говорить о преимуществах «схемы», существует ряд социальных и экономических преимуществ в дальнейшем развитии Арктики. Например, расширение ОАО «Газпром» в Якутии является сильным стимулом для повышения уровня социально-экономического развития региона. В частности, строительство объектов для транспортировки газа будет способствовать дальнейшей газификации населенных пунктов Якутии. Например, трубопровод «Якутия-Хабаровск-Владивосток» пройдет через южные районы Якутии, и трасса газопровода была выбрана таким образом, чтобы газифицировать максимальное количество поселений. В настоящее же время, только 25 % из населенных пунктов Якутии полностью газифицированы, в остальных поселениях до сих пор используется преимущественно печное отопление.

Кроме того, создание Якутского центра газодобычи позволит увеличить уровень занятости местного населения. Особое внимание уделяется найму и обучению местных трудовых ресурсов. При эксплуатации газопроводов и производственных объектов на территории республики, «Газпром» будет испытывать потребность в найме около 3000 специалистов. Сегодня «Газпром» организует образовательные и исследовательские проекты в российских специализированных учебных центрах и университетах, стимулирует развитие новых образовательных программ, преимущественно в региональных учебных заведениях [9].

В общем, это способствует росту и развитию социальной инфраструктуры (железные дороги, автодороги, школы, больницы и т.д.), развитию научно-исследовательских центров и университетов, улучшению качества жизни на Севере (газификация населенных пунктов и связанный с этим рост численности населения), означает финансовую поддержку культурных и традиционных проектов, глобализацию.

С другой стороны, мы не должны забывать о негативных последствиях. Это загрязнение окружающей среды, вырубка лесов (расчистка земель для строительства трубопроводов, железных дорог и в местах, где проходит промышленная разработка месторождений). Почти 200 миллионов тонн отходов, 92 миллионов тонн неочищенных или недостаточно очищенных сточных вод, 182 тонн вредных выбросов в атмосферу производятся каждый год в Якутии. По состоянию на 1 января 2009 года площадь нарушенных земель составляла 34300 га в Якутии, в том числе при разработке месторождений полезных ископаемых – 23,4 га (71,3 %). Наиболее значительная площадь нарушенных земель сосредоточена в областях, где развита горнодобывающая отрасль: Мирнинский район – 8,92 га, Нерюнгринский район – 11,2 га, Алданский район – 4,8 га [13]. Не стоит забывать и о техногенных опасностях в случае аварии во время работы промышленного оборудования или при разрыве трубопровода. Во всяком случае, любое развитие на государственном уровне также несет угрозу ассимиляции и исчезновения традиций коренных малочисленных народов Севера и других северных народов. Все это приносит с собой глобализация, которую олицетворяет рост интереса к Арктике [8].

Существует три составных направления, играющих большую роль в развитии арктических регионов. Это экономика, культура и экология. Игнорирование или пренебрежение хотя бы одним из них может привести к катастрофическим последствиям. Необходимо в процессе исследования и развития Арктики параллельно вести работу по всем трем направлениям. Мы должны научиться, как правильно использовать эти процессы, чтобы повысить уровень жизни и использовать новые научные возможности для решения старых экологических проблем и для оптимизации вмешательства человека в природу. Приток инвестиций и привлечение внимания к Арктике позволит также сконцентрироваться на сохранении культуры и традиций коренных малочисленных народов Севера. Во всяком случае, мы не можем остановить процесс глобализации и развития, поэтому нельзя концентрироваться на каком-то одном направлении. Комплексное развитие будет наиболее эффективным решением. Экономическая деятельность по добыче ресурсов позволит финансировать проекты по сохранению культуры и традиций коренных народов, которым до этого момента уделять мало внимания, а также повысить качество и уровень жизни на Севере. Это также поможет заострить внимание на существующих экологических проблемах, существующих в

Арктике десятилетиями. Это, как известно, захоронения техногенного мусора и губительное отношение к северной природе, оставившее следы в процессе исследования Арктики в предыдущие годы.

В заключение можно сделать вывод, что северные и арктические регионы имеют очень большой потенциал развития. Как природная сокровищница, российская Арктика хранит ключ к будущему процветанию страны. Промышленное развитие приносит больше положительных последствий для населения и государства, чем отрицательных, но только в том случае, если будет проводиться в комплексе с экологическим и культурным развитием. Если выполнение данного плана будет возможным, то возможно будет и сбалансированное развитие как арктических регионов, так и национальной экономики.

Литература

1. Baldursson, S. Module 9. Non-Living Natural Resources of the Arctic and Their Use // BCS 311, 2013.
2. Duhaime, G., Caron, A. The Economy of the Circumpolar Arctic / The Economy of the North // Statistics Norway, 2006.
3. Kryukov, V., Wilsonn, G. Oil and gas in the North Circumpolar World. Module 9 // BCS 331, 2013.
4. McDorman, T. The Role of the Commission on the Limits of the Continental Shelf: A Technical Body in a Political World // The International Journal of Marine and Coastal Law. – 2002. – V. 17. – N 3.
5. Circum-Arctic Resource Appraisal: Estimates of Undiscovered Oil and Gas North of the Arctic Circle // US Geological Survey, 2008.
6. Инвестиционный справочник Республики Саха (Якутия). Правительство РС (Я). – Якутск, 2011.
7. Arctic Oil Drilling – Russian Companies Hold Talks // Barents Observer. 2012. [Электронный доступ]: <http://www.marinelink.com/news/companies-drilling344432.aspx>.
8. Drilling for Oil in the Arctic: Too Soon, Too Risky // World Wildlife Fund. 2010. [Электронный доступ]: <http://www.globalization101.org/arctic-drilling>.
9. Газотранспортная система «Сила Сибири» // официальный сайт ОАО «Газпром», 2013. [Электронный доступ]: <http://www.gazprom.ru/about/production/projects/pipelines/ykv/>.
10. Интервью с министром экономики и промышленной политики РС (Я) и основная информация о развитии нефтегазового комплекса в РС (Я) // Якутия Сегодня, 2013. [Электронный доступ]: <http://yatoday.ru/topics/4360>.
11. Региональное распределение налогов и налоговая политика // Коммерсант, 2013. [Электронный доступ]: <http://www.kommersant.ru/doc/2198885>.
12. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики России по Республике Саха (Якутия) // СахаСтат, 2013. [Электронный доступ]: <http://sakha.gks.ru/>.
13. Экология Якутии // Википедия. 2013. [Электронный доступ]: <http://ru.wikipedia.org/wiki>.

Т.А. Майтесян,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РЕГУЛИРУЮЩАЯ РОЛЬ ГОСУДАРСТВА И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РЫНКА НА ПРИМЕРЕ РФ

Аннотация: В данной статье рассматривается эффективность государственного регулирования экономики РФ и роль государства в регулировании рыночной экономики.

Ключевые слова: экономическая эффективность, макроэкономические показатели, регулирующая роль государства.

Эффективная рыночная экономика не может быть создана без активной регулирующей роли государства.

Переосмысление роли государства к экономике – явление, характерное не только для России. Оно касается и экономических систем, находящихся на разных ступенях рыночных трансформаций, а также и устойчивых, благополучных стран.

Рыночный механизм развития экономики не может справиться с ростом проблем свободной рыночной системы и что государственное регулирование не ограничивает свободу этого рынка, а ограничивает его анархию и стихию. Возник своеобразный симбиоз рыночной системы и государства на основе признания факта, что рынок, как и любая хозяйственная система, далеко не идеальный механизм.

Многие фундаментальные проблемы современного общества не могут быть решены исключительно рыночными механизмами и нуждаются в государственном участии. К этим проблемам относится, прежде всего, развитие социальной сферы, которая из пассивного элемента экономической системы превратилась в один из важнейших источников экономического роста. В частности, уровень образования, квалификации рабочей силы и состояние научных исследований непосредственно влияют на темпы и качество экономического роста, что подтверждено специальными исследованиями.

Чтобы определить эффективность или неэффективность государственного регулирования нам нужно посмотреть макроэкономические показатели и реальный уровень жизни населения.

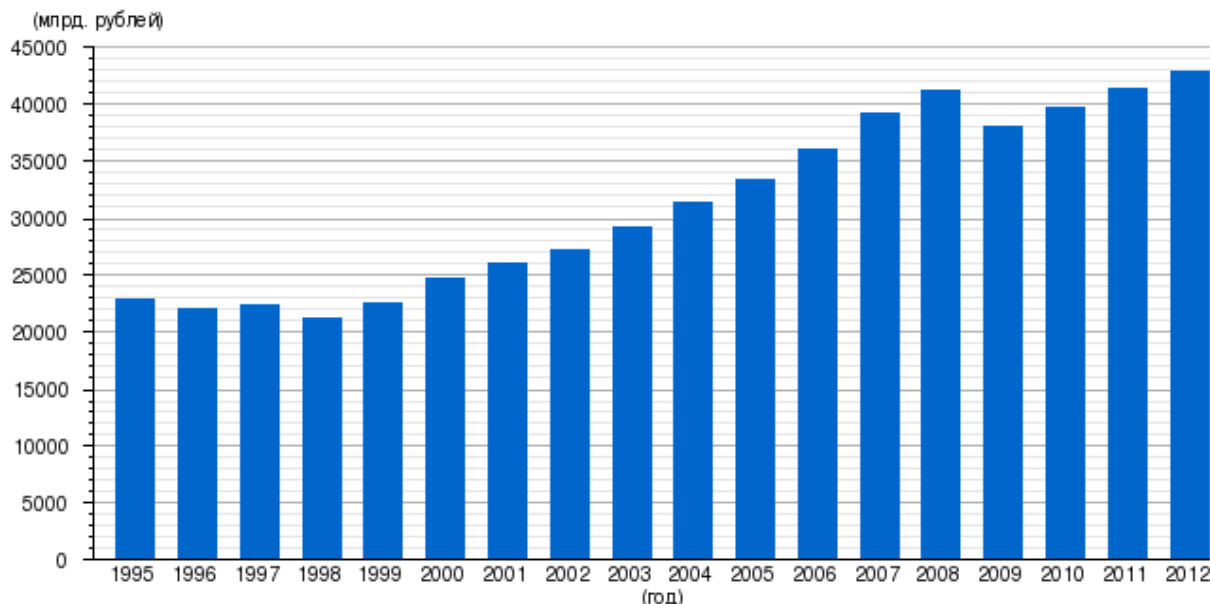


Рис. 1. ВВП России с 1995 г. по 2012 г., в млрд. рублей

Удвоение ВВП за десять лет считалось одним из основных направлений российской политики. С 2001 по 2010 год рост реального ВВП составил 59,2 %.

Рост ВВП России в 2013 г. составил 1,3 %.

Прогноз МЭР по росту ВВП на 2014 год составляет 2,5 %, По неофициальным данным рост ВВП России в текущем году составит 0,6 процента. Такой результат возможен при сценарии с оттоком капитала в 100 миллиардов долларов за год. На 2015 год - 2,8 %, на 2016 год - 3,3 %. Прогнозы на 2014-2015 годы были ухудшены в конце 2013 года с учетом стагнации в российской экономике. Всемирный банк, в свою очередь, допустил даже падение ВВП на 1,8 процента в случае неблагоприятного развития событий и усиления режима санкций против РФ.

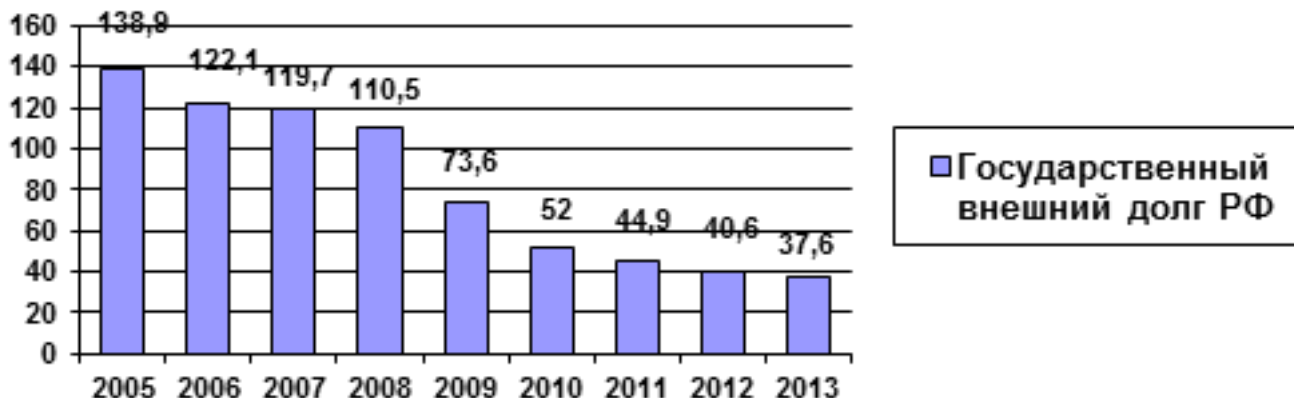


Рис. 2. Государственный внешний долг РФ с 2005 г. по 2013 г.

Государственный внешний долг России значительно сократился с 2005 г. по 2011 год. С 2001 года по 2011 год его сокращение составило более 70 %, а в абсолютном выражении – 98,3 млрд.\$. В 2012 году его снижение составило 7,5 %.

Ниже представлены графики годовой инфляции России с 1990 года по настоящее время, выраженной в % относительно предыдущего периода.

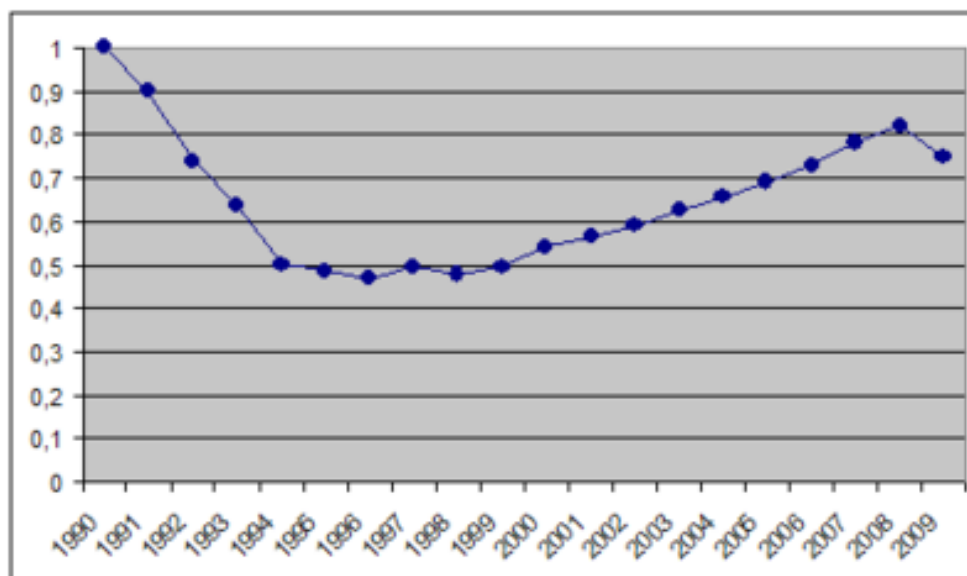


Рис. 3. Годовая инфляция России с 1990 г. по 2009 г.

В целом, как легко заметить, прослеживается некоторая тенденция к снижению с пиками по 15-20 % годовых в кризисные годы – то есть в начале двухтысячных (последствия дефолта 1998 года) и 2008. В последние же годы уровень обесценивания денежной массы приближается к цивилизованному уровню 5 %.



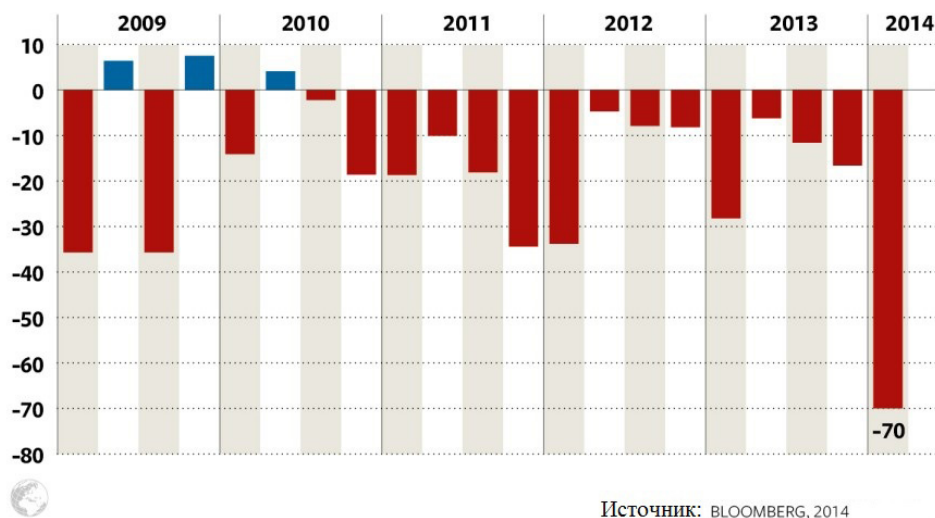
Рис. 4. Уровень инфляции России с 2005 г. по 2014 г.

После недавних событий, связанных с Украиной, прогнозы на дальнейшие перспективы развития претерпели изменения. Падение рынков и обвал рубля из-за ситуации с Украиной лишают экономику России и без того слабой возможности роста. Некоторые эксперты утверждают, что страну ждет рецессия. Официальный прогноз ВВП в 2014 г – 2,5 %. Однако, этот показатель, возможно, будет снижен как минимум на 2 %. С начала 2014 года статистика демонстрировала падение ключевых макроэкономических показателей до четырехлетнего минимума. Инвестиции в январе упали в сравнении с январем прошлого года на 7 %. По оценке Минэкономразвития, рост экономики в годовом сравнении (январь 2014 года – к январю 2013 года) сократился до 0,7 %, по отношению к декабрю спад составил 0,5 %.

Также, Банк России прогнозирует отток капитала из России по итогам 2014 года на уровне 85-90 миллиардов долларов.

Отток капитала из России

в миллиардах долларов в квартал



Источник: BLOOMBERG, 2014

Рис. 5. Отток капитала из России с 2009 г. по 2014 г., в млрд. долл. США

За 1 квартал 2014 года отток составил 63 миллиарда долларов, причем две трети его части пришлось на внутреннюю конвертацию и покупку наличной валюты населением и компаниями.

Активное вмешательство государства в рыночный процесс необходимо, так как без его участия невозможно довести начатые реформы до конца. Поэтому в России, регулирующая роль государства не должно ослабевать.

Россия целеустремленно продвигается вперед, чтобы на уровне ведущих мировых держав войти в новый период экономического развития – инновационный период. Поэтому объединив все свои силы нужно усилить роль всех государственных институтов, отечественного капитала, науки, производства и т.д.

Безусловно, современная рыночная система немыслима без вмешательства государства. Однако существует та самая грань, которую не нужно переходить государству. Существуют важные ограничения для регулирования. Например, недопустимы любые действия государства, которые разрушающие рыночный механизм (тотальное директивное планирование, всеохватный административный контроль за ценами).

На сегодняшний день в России уже действует программа социально-экономического развития до 2020 года, которая была одобрена в ноябре 2008 года. Достигнутые российской экономикой за последние 8 лет результаты оптимистичны. Рост ВВП в целом за весь период составил около 70 %, промышленности – 75 %, инвестиций – 125 %. Благодаря этим показателям Россия вернулась в «десятку» наиболее развитых в экономическом отношении стран мира. В 2000 году в России за чертой бедности находилось более 30 % населения, то сейчас этот показатель составляет примерно 14 %. Средняя заработная плата за восемь лет выросла с 2,2 тыс. руб. до 12,5 тыс. руб., средний размер пенсий - с 823 руб. до 3,5 тыс. руб.

Напоследок хочется отметить, строя рыночную экономику, Россия должна искать свой путь, учитывая её особенности и исторические традиции, а не идти по пути других стран. Мы должны разработать абсолютно новую стратегию, взяв все самое лучшее у других стран, не повторяя их ошибки, а также нужно не забывать учитывать особенности экономического положения России.

Литература

1. Андрианов, В.Д. Государственное регулирование и механизмы регуляции в рыночной экономике / В.Д. Андрианов // Вопросы экономики. – 2011. – № 11.
2. Дасковский, В.Д. О кризисе процесса воспроизводства основных фондов и хозяйственной деятельности в экономике России / В.Д. Дасковский, В.И. Киселев // Инвестиции в России. – 2013. – № 1.
4. Кроливецкая, В.Э. Разбалансированность спроса и предложения денег в России – угроза экономическому росту / В.Э. Кроливецкая // Бизнес и банки. – 2012. – № 7.

5. Клейнер, Г.Б. Актуальные проблемы экономической теории / Г.Б. Клейнер // Экономическая наука современной России. – 2014. – № 1.
6. Министерство экономического развития и торговли <http://www.economy.gov.ru/wps/portal>.
7. Макроэкономика. Теория и российская практика : учебник. – 5-е изд., перераб. и доп. / под ред. Грязновой А.Г., Думной Н.Н. – Москва : Кнорус, 2007. – С. 168.

Д.Ю. Малашенко,
Россия, Юго-Западный государственный университет

ВВЕДЕНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ СЧЕТОВ-ФАКТУР КАК ОДНО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НДС

Аннотация: В статье проанализирована оценка эффективности налогового администрирования налога на добавленную стоимость на основе показателей поступления данного налога в бюджет и расходов на конечное потребление. Обосновывается актуальность использования электронных счетов-фактур как одного из приоритетных направлений совершенствования налогового администрирования НДС.

Ключевые слова: налоговое администрирование, налоговый контроль, налог на добавленную стоимость, электронный документооборот, электронные счета-фактуры.

Проблема ухода от налогообложения НДС очень остро стоит во всех странах, где он применяется. В Российской Федерации за период существования НДС нормы налогового законодательства претерпевали существенные изменения, в связи с чем налогоплательщики считают НДС одним из сложных налогов в исчислении, а налоговые органы – в администрировании [4, с. 22].

Наиболее выраженным параметром качества администрирования НДС, применяемым в мировой практике, является коэффициент эффективности, который показывает какая доля базы (конечного потребления) эффективно облагается налогом. Коэффициент эффективности рассчитывается по следующей формуле:

$$КЭ = \frac{П}{КП \cdot \%} \times 100 \%, \quad (1)$$

где КЭ – коэффициент эффективности;

П – поступления НДС;

% – ставка НДС;

КП – расходы на конечное потребление.

Рассмотрим эффективность администрирования НДС за период 2010 – 2014 гг. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Оценка эффективности администрирования НДС в Российской Федерации в 2010 – 2014 гг.*

Наименование показателя	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год
П о с т у п л е н и я НДС, трлн. руб.	1,55	1,85	1,98	1,97	2,6
Расходы на конечное потребление, трлн. руб.	32,51	37,53	42,95	47,95	52,48
Ставка НДС, %	18	18	18	18	18
Коэффициент эффективности, %	0,26	0,27	0,25	0,23	0,27

*Рассчитано автором на основе данных Федеральной службы государственной статистики, а также на основе отчета 1-НМ «О начислении и поступлении налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджетную систему Российской Федерации».

Следует отметить, что повышающее значение коэффициента (при максимальном, равном 1) свидетельствует о высоком качестве налогового администрирования. В нашем случае коэффициент эффективности колеблется в пределах от 0,23 % до 0,27 %, что свидетельствует о низком качестве администрирования налога [2, с. 129].

Введение электронных счетов-фактур является одним из перспективных направлений совершенствования налогового администрирования НДС.

Отметим, что еще в [письме от 4 августа 2009 года № 03-02-08-64](#) Минфин Российской Федерации указывал, что использование электронных счетов-фактур позволит существенно повысить качество и оперативность сбора информации налоговыми органами, упростит и ускорит процедуры налоговых проверок, что в свою очередь, в целом положительно скажется на эффективности администрирования налога на добавленную стоимость.

Налогоплательщики, работающие с электронными счетами-фактурами, также получают ряд преимуществ: система электронного документооборота по счетам-фактурам позволит им значительно снизить свои расходы на канцелярию, услуги почты, на изготовление печатей, на хранение документации и так далее. С внедрением системы электронного документооборота у налогоплательщиков НДС практически исчезнут «дефектные» документы, которые довольно часто становятся причиной отказа в налоговом вычете.

Следует отметить, что налогоплательщики могут составлять счета-фактуры как в бумажном, так и в электронном виде в соответствии с установленными форматами и порядком при согласии сторон сделки и наличии у них совместимых технических средств и возможностей (Закон № 229-ФЗ, п. 1, п. 9 ст. 169 НК РФ). Таким образом, законодательством предусматривается принцип добровольности использования формата счетов-фактур.

Помимо принципа добровольности, система электронного документооборота строится также на принципах равнозначности требований к счетам-фактурам вне зависимости от их формата, обеспечении свободы выбора оператора, унификации требований к разрабатываемым программным продуктам, обеспечивающим электронный документооборот.

В международной практике использования электронного документооборота счетов существуют различные требования к системам электронного документооборота. Например, в странах Европейского союза установлены такой принцип, как гарантия подлинности происхождения документа и целостности содержания [3, с. 44].

Способ выражения согласия сторон на выставление счетов-фактур в электронной форме НК РФ не установлен. Иногда организации составляют для этого отдельный документ (соглашение об электронном документообороте), который подписывает каждая из сторон. Также допустимы и другие способы выражения согласия в соответствии с обычаями делового оборота - путем обмена документами, выполнения действий, свидетельствующих о такой согласии, и т.д. (Письмо Минфина России от 01.08.2011 № 03-07-09/26).

Приказом ФНС России от 05.03.2012 № ММВ-7-6/138@ в соответствии с абз. 2 п. 9 ст. 169 НК РФ утверждены:

- электронный формат счета-фактуры;
- электронный формат корректировочного счета-фактуры.

Электронный счет-фактуру следует подписывать усиленной квалифицированной электронной подписью руководителя либо иных лиц, уполномоченных на это приказом (иным распорядительным документом) или доверенностью от имени организации, индивидуального предпринимателя (абз. 2 п. 6 ст. 169 НК РФ).

В заключение отметим, что в странах-участницах ЕС с 2002 г. введен единый набор правил оформления электронных счетов-фактур с начислением НДС, который заменил 15 существовавших образцов заполнения документов. Таким образом, электронные счета-фактуры попали под единый стандарт и обязательны к приему в любой стране ЕС [1, с. 354].

Благодаря введению электронных счетов-фактур ФНС России сможет создать единый электронный реестр, инспекции – оперативно получать необходимую для проведения контрольных мероприятий информацию. Таким образом, можно будет сравнивать счета-фактуры покупателей и поставщиков и тем самым резко снижать риски по фальсификации документов [1, с. 355].

Отметим, что применение электронных документов должно существенно снизить затраты налогоплательщиков, связанные с выставлением счетов-фактур, а также способствовать повышению эффективности налогового администрирования, в частности повышению эффективности налогового контроля: процесс обмена документами более прозрачный, а следовательно, все варианты составленных счетов-фактур будут доступны для проведения контрольных мероприятий.

Литература

1. Налоговое администрирование : учебное пособие / кол.авторов; под ред. Л.И. Гончаренко. – Москва : КНО-РУС, 2009. – 448 с.
2. Поварова, А.И. Неэффективное администрирование НДС как угроза экономической безопасности России / А.И. Поварова // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2013. – № 2 (26). – С. 126-140.
3. Попова, И. Электронный счет-фактура – новый вид документа! / И. Попова // Ремедиум. – 2011. – № 43 (ноябрь). – С. 43-45.
4. Севрюкова, Л.В. Налоговое консультирование: теория и практика : учебное пособие / Л. В. Севрюкова [и др.] Курск : Юго-Зап. гос. ун-т, 2011. – 244 с.

С. Мальцева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПУТИ УКРЕПЛЕНИЯ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ В ДОТАЦИОННОМ РЕГИОНЕ (НА МАТЕРИАЛАХ РС (Я))

Аннотация: В работе рассматриваются пути укрепления доходов местных бюджетов в дотационном регионе, в Якутии.

Ключевые слова: бюджет, налоги, сборы, дотации.

Особенностью формирования доходной базы местных бюджетов является высокая значимость финансовой помощи от вышестоящих бюджетов. Финансовая помощь осуществляется в виде безвозмездных перечислений в форме трансфертов, субсидий, дотаций, субвенций. Кроме того, формирование названных бюджетов осуществляется с помощью отчислений от федеральных и региональных налогов.

Имеющая место в российской практике высокая доля финансовой помощи не означает неэффективное управление муниципальными доходами. Размер финансовой помощи определяется различными факторами, в числе которых могут быть особенности методики распределения межбюджетных трансфертов, общий объем средств, выделяемых властями на цели межбюджетного выравнивания и другие факторы.

Закрепленные федеральным законодательством Российской Федерации за муниципальными образованиями отчисления по единым нормативам от федеральных и региональных налогов и сборов, подлежащих зачислению в местный бюджет, составляют большую долю в структуре налоговых доходов местных бюджетов, чем доля местных налогов (земельного налога и налога на имущество физических лиц).

Распределение налоговых доходов

Представим нормативы отчислений от федеральных и региональных налогов и сборов в бюджеты муниципальных образований на 2013 год (таблица 1).

Таблица 1

Распределение налогов между уровнями бюджетной системы Российской Федерации на 2013 год

Вид налога	в том числе:	МБ в том числе	БМР	БП	БГО
Налог на доходы физ.лиц	Из 100 %	20	10	10	20
	НДФЛ, взимаемый на межселенных территориях	20	20	-	20
Государственная пошлина	ГП, подлежащей зачислению по месту госрегистрации совершение юридически значимых действий в БМР	100	100	-	-
	ГП, за предоставление лицензий на розничную продажу алкогольной продукции ОМС	100	-	-	100

Система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (ЕСХН)	100	50	50	100
Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход (ЕНВД)	100	100	-	100
Налог, взимаемый в связи с применением патентной системы налогообложения (ПСН)	100	100	-	100

Источник: Бюджетный кодекс РФ, 2013 г. ст.56, ст.61.

По данным таблицы 1 видно, что в местные бюджеты (МБ) отчисляются следующие виды федеральных и региональных налогов: налог на доходы физических лиц; государственная пошлина; ЕСХН, ЕНВД, ПСН. Последний установлен с 1 января 2013 г. НК РФ. Гл.26.5. Причем, федеральный НДФЛ поступает в бюджет городского округа (БГО), бюджеты поселений (БП) и бюджет муниципальных районов (БМР). Таков же порядок распределения ЕСХН. Государственная пошлина, так же, как ЕНВД и ПСН, поступает только в бюджет муниципальных районов и бюджет городского округа.

Факторы, повышающие доходы местных бюджетов в регионе

Первоочередная причина дотационности и дефицитности местных бюджетов состоит в том, что закрепленные за муниципальными образованиями доходы, не связаны с производственной деятельностью предприятий, находящихся на их территории, что отчуждает внимание местных органов управления в развитии экономики муниципальных образований с целью увеличения собственной налоговой базы.

В данном контексте очень важно обеспечивать полную управляемость налоговыми доходами и эффективное администрирование всех налоговых потоков. На сегодня можно сказать, что более эффективно контроль осуществляется Федеральной налоговой службой, так как наиболее хорошо обстоит дело с администрированием налоговых поступлений.

Кроме того, причиной дефицитности местных бюджетов, по нашему мнению, является то, что, в настоящее время продолжается реформирование системы налогообложения, а то, что накоплено не нашло еще достаточного применения на практике. Так, например, трансформация местных налогов в единый налог на недвижимость и ряд других [5].

Рассматривая проблемы, препятствующие высокому уровню собираемости налогов, отметим, что в рамках развития налогового федерализма необходимо ускорить решение вопроса о существенном повышении роли имущественного налогообложения, так как именно эти налоги формируют собственную базу бюджетов муниципального образования. В частности, следовало бы ускорить вопрос о целесообразности введения налога на недвижимость. Дело в том, что до сих пор при налогообложении имущества физических лиц не учитывается его рыночная стоимость. Это приводит к большим потерям доходов местных бюджетов [6].

Вместе с тем, в целях укрепления налоговой составляющей местных бюджетов следует пересмотреть институт налоговых льгот. Принятие решений по вопросам сохранения тех или иных льгот необходимо осуществлять по результатам анализа практики их применения и администрирования. Для этого необходима разработка методики оценки эффективности налоговых льгот, учитывающей наряду с выпадающими доходами бюджета создание благоприятных условий для инвестирования.

Между тем, в 2013-2015 годах планируется продолжить работу в разрезе оптимизации льгот по местным налогам. Важно рассмотреть вопрос о возможных сроках отмены льгот по местным налогам. Считают целесообразным включить в перечень объектов налогообложения по земельному налогу участки, ограниченные в обороте в соответствии с законодательством Российской Федерации, предоставленные для обеспечения обороны, безопасности и таможенных нужд. В настоящее время указанные земельные участки не являются объектом налогообложения по земельному налогу.

Что касается налога на имущество физических лиц, то здесь следует отметить следующее. Учитывая введение налога на недвижимость, заменяющего налог на имущество физических лиц, вопрос об оптимизации налоговых льгот по налогу на имущество физических лиц следует рассматривать в рамках планируемого налога на недвижимость [4].

Помимо налоговых льгот, на рост налоговых доходов местных бюджетов должен повлиять институт на-

логовых ставок. Поместным налогам необходимо устанавливать максимальные ставки и предоставить право соответствующим законодательным органам власти применять механизмы снижения на их усмотрение.

Использование местными органами власти предлагаемых механизмов по установлению ставок и налоговых льгот отдельным категориям налогоплательщиков, с одной стороны, не ущемляет права получателей налоговых доходов и налогоплательщиков, а с другой - не требует финансового покрытия выпадающих доходов за счет федерального бюджета.

Порождает дефицитность местных бюджетов несправедливое закрепление налогов и сборов между бюджетами бюджетной системы Российской Федерации. В последние годы в силу объективных причин произошло перераспределение совокупных налоговых поступлений в пользу федерального бюджета. Поэтому налоговые поступления не обеспечивают в должной мере финансовой самостоятельности муниципалитетов.

Анализ роли доходов местных бюджетов субъекта

Представим динамику доходов местного бюджета Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг., выделив долю местных налогов в них (Таблица 2).

Таблица 2

Показатели местных налогов в структуре доходов бюджета Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг.

Наименование показателя	2011 г.	2012 г.	2013 г.
	Факт млн руб.	Факт млн руб.	Факт млн руб.
Доходы бюджета всего	114,6	126,0	136,8
в том числе:			
Неналоговые доходы	8,7	7,1	7,3
Налоговые доходы	52,2	59,9	57,1
из них:			
Налоги на доходы физических лиц	11,8	13,7	14,5
Налоги на имущество	6,2	7,5	8,9
из них:			
Налоги на имущество организации	5,7	7,0	8,3
Транспортный налог	0,5	0,6	0,6
Безвозмездные поступления	53,6	58,9	72,3

Источник: данные Министерства финансов РС (Я) за 2011-2013 гг. а также Государственного собрания «Ил Тумэн» РС (Я) за 2011-2013 гг.

Данные таблицы 2 показывают, что за 2011-2013 гг. доходы бюджета городского округа имеют тенденцию к повышению. В числе доходов бюджета наибольший объем поступлений имеется по безвозмездным перечислениям.

Таким образом, проведенный анализ позволил определить незначительную роль местных налогов и достаточно весомое значение безвозмездных поступлений, перечисленных в местный бюджет.

Еще одной проблемой собираемости местных налогов, и как следствие, дефицитности местных бюджетов выступает проблема кадрового резерва для создания органов местного самоуправления. На уровне поселений часто отсутствуют квалифицированные кадры. Кадровая проблема усугубляется и повышенными требованиями к руководителям финансовых органов муниципальных образований. Если на уровне муниципального района кандидатуры, отвечающие этим требованиям, еще можно найти, то на уровне поселения в большинстве случаев – нет. Кроме того, сбор налогов не входит в компетенцию органов местного самоуправления, возможность уплаты местных налогов в кассу местной поселковой администрации сопряжена с трудностями их дальнейшего администрирования настолько, что практически позволяет рассматривать данную возможность как исключение, нежели как норму.

Выводы

Таким образом, повышение устойчивости и эффективности формирования бюджета муниципального образования – остается одной из приоритетных задач государства. Доходы местного самоуправления даже с учетом помощи из бюджетов вышестоящих уровней не соответствуют его потребностям.

Важно отметить, что за 2011-2013 гг. доходы бюджета формируются в основном за счет финансовой помощи в виде безвозмездных перечислений, а также за счет отчислений от федеральных и региональных налогов.

Кроме того, незавершенность государственного нормативно-правового регулирования вопросов, связанных с формированием налогооблагаемой базы местных налогов, приводит к серьезным проблемам в доходной части местных бюджетов.

Литература

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая, 2013 г.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации. – М.: ОМЕГА-Л, 2013 г.
3. Закон РФ от 09.12.1991 г. № 2003-1 «О налогах на имущество физических лиц» // СПС Консультант плюс.
4. Основные направления налоговой политики РФ на 2013 год и плановый период 2014 и 2015 годов (одобрено Правительством Российской Федерации) // СПС Консультант плюс.
5. Агузарова, Ф.С. Роль налога на имущество физических лиц в формировании бюджета муниципального образования / Ф.С. Агузарова, Д.А. Балаева. – 2012. – С. 385-389.
6. Агузарова, Ф.С. Роль имущественных платежей физических лиц в налоговом потенциале / Ф.С. Агузарова // Налоговая политика и практика. – 2012. – С. 38-40.
7. Балаева, Д.А. Актуальные проблемы налогообложения и основные пути их решения / Д.А. Балаева, Ф.С. Агузарова, М.Р. Дзодзиков. – 2008. Т. 4. – С. 115-118.
8. Агузарова, Ф.С. Что даст введение нового налога в России? / Ф.С. Агузарова // Финансы и кредит. – 2013 (546). – С. 61-65.
9. www.iltumen.ru. (данные за 2011-2013 гг.).
10. povestka.iltumen.ru.
11. sakha.gov.ru/minfin. Отчетные данные Министерства финансов РС (Я) (данные за 2011-2013 гг.).

А.Н. Неустроева, Е.В. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ИНВЕСТИЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В статье дан анализ современного состояния отрасли сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг.; выявлены основные проблемы, препятствующие эффективному развитию сельскохозяйственного производства и основные причины недостаточной инвестиционной активности в отрасли сельского хозяйства. Даны рекомендации по увеличению товарного производства и качества производимой продукции в отрасли сельского хозяйства Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: сельская территория, сельское хозяйство, инвестиции.

В настоящее время создание условий для устойчивого развития сельских территорий является одной из важнейших стратегических целей государственной политики РФ.

Концепцией устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 года определены ключевые проблемы развития сельских территорий и выработаны меры, которые позволят вывести сельские территории на качественно новый уровень развития, обеспечивающие комплексное сбалансированное решение экономических, социальных и экологических задач при сохранении природно-ресурсного и историко-культурного потенциала сельской местности [6].

Сельские территории Республики Саха (Якутия) обладают мощным природным, демографическим, экономическим и историко-культурным потенциалом, который при более полном, рациональном и эффективном использовании может обеспечить устойчивое многоотраслевое развитие, полную занятость, высокие уровень и качество жизни сельского населения.

Анализ деятельности отрасли сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг. отражает ее планомерное и динамичное развитие (таблица 1).

Таблица 1

**Производство и структура продукции сельского хозяйства Республики Саха (Якутия)
(все категории хозяйств)**

Вид продукции	Ед. изм.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Продукция сельского хозяйства – всего, в том числе	млн руб.	18839,8	19700,2	20867,3
– продукция растениеводства	млн руб.	5349,1	6217,8	6808,6
– продукция животноводства	млн руб.	13490,7	13482,4	14058,7
Структура продукции сельского хозяйства, в том числе:	%	100	100	100
– сельскохозяйственные предприятия	%	25,8	24,5	25,5
– хозяйства населения	%	47,7	50,1	49,1
– крестьянские (фермерские) хозяйства	%	26,5	25,4	25,4
Индекс производства продукции сельского хозяйства – всего	%	95,3	98,0	98,5

За анализируемый период значительно увеличился объем производства продукции сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) - на 2027,5 млн. рублей, что в относительном выражении составило 10,76 %, в большей степени за счет роста продукции растениеводства – на 1459,5 млн. рублей (рис. 1) [1].

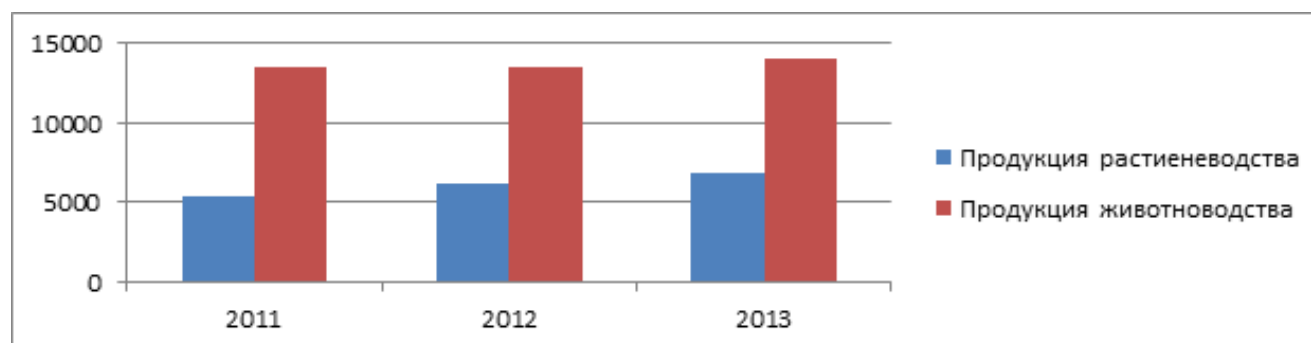


Рис. 1. Анализ динамики продукции сельского хозяйства региона Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг., млн рублей

Валовая продукция сельского хозяйства во всех категориях хозяйств Республики Саха (Якутия) на душу населения по итогам 2013 г. составила 22 тыс. рублей. У наших соседей по ДВФО данный показатель составляет: в Приморском крае – 14 тыс. рублей, Хабаровском крае – 16 тыс. рублей, Амурской области – 30 тыс. рублей. В среднем по Российской Федерации 26 тыс. рублей [1]. Тем не менее, производимые объемы сельскохозяйственной продукции не позволяют нам полностью обеспечить продовольственную потребность.

Основными сдерживающими факторами развития сельского хозяйства в Республике Саха (Якутия) являются: суровые природно-климатические условия и слабая транспортная инфраструктура. Однако, несмотря на сложные природно-климатические условия в Республике Саха (Якутия) имеются условия для развития сельскохозяйственного производства:

- наличие сельскохозяйственных угодий и пастбищ для производства высококачественных кормов;
- наличие пашни для производства зерна, картофеля и овощей;
- наличие племенной базы по коневодству, оленеводству, крупному рогатому скоту, в том числе высокопродуктивных пород молочного скота;
- наличие трудовых ресурсов;
- наличие помещений для содержания сельскохозяйственных животных и птицы;
- наличие производственных мощностей для переработки сельскохозяйственной продукции;

• наличие спроса населения на качественную продукцию, производимую местными производителями.

В структуре производства продукции сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) в 2013 году удельный вес сельскохозяйственных организаций и крестьянских (фермерских) хозяйств составлял 50,9 % и по сравнению с 2011 г. увеличился на 1,4 %. Данный структурный сдвиг показывает, что в сельскохозяйственном производстве Республики Саха (Якутия) наблюдается процесс укрупнения хозяйств населения (рис. 2).

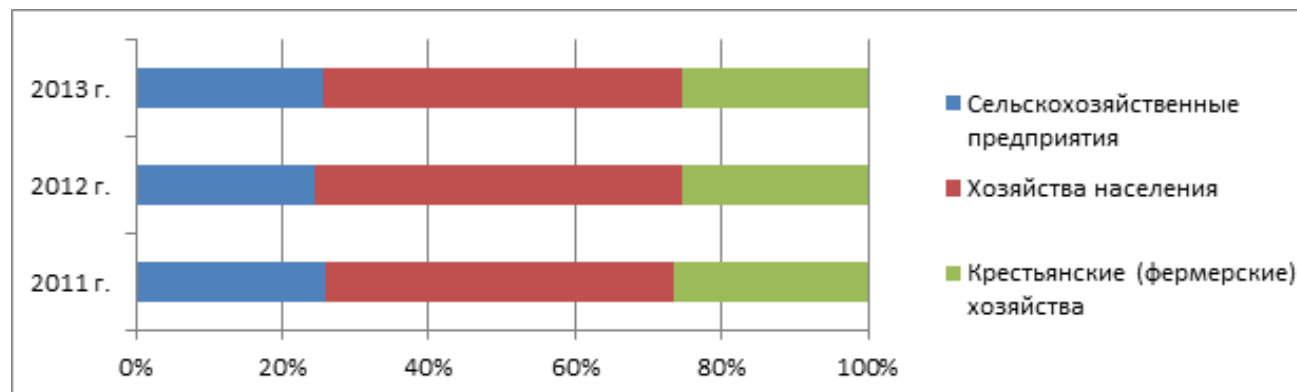


Рис. 2. Анализ структуры продукции сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг.

По итогам 2013 г. структура продукции сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) определена следующим образом: 25,5 % – сельскохозяйственные предприятия, 49,1 % – хозяйства населения, 25,4 % – крестьянские (фермерские) хозяйства. Таким образом, значительная доля производства сельскохозяйственной продукции Республики Саха (Якутия) приходится на домашние хозяйства населения – 49,1 %.

К числу позитивных моментов развития сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) следует отнести рост индекса производства продукции отрасли за 2011-2013 гг. на 3,2 %. Однако, несмотря на планомерную динамику увеличения объемов производства сельскохозяйственной продукции, в регионе наблюдаются негативные тенденции деятельности – убыточность производственной деятельности (таблица 2).

Таблица 2

Анализ динамики рентабельности проданной сельскохозяйственной продукции Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг., %

Период	Значение	%
2011 г.		-30,9
2012 г.		-33,8
2013 г.		-36,7

Отрицательная динамика рентабельности проданной сельскохозяйственной продукции Республики Саха (Якутия) за 2011-2013 гг. связана с отсутствием гарантированного рынка сбыта произведенной продукции, наличием кредиторской задолженности, задолженности по заработной плате, задолженности перед республиканскими операторами.

Анализ современного состояния сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) позволил выявить основные проблемы, препятствующие эффективному развитию сельского производства:

- нарушение межотраслевых связей и пропорций, вызвавшее в конечном итоге технологическую деградацию отрасли;
- неблагоприятные общие условия функционирования сельского хозяйства – низкий уровень рыночной инфраструктуры, изношенность основных производственных фондов, опережающие темпы роста цен на потребляемые ресурсы, особенно энергоресурсы;
- значительное снижение почвенного плодородия, выведение из сельскохозяйственного оборота земель;
- ухудшение количественного и качественного потенциала трудовых ресурсов сельского хозяйства;
- недостаточное восстановление посевных площадей;

- недостаточное внедрение новых технологий;
- отсутствие мотивации для молодых специалистов к переезду, обустройству на работе в сельской местности из-за непривлекательности труда в сельском хозяйстве, бытовой неустроенности, низкого жизненного уровня на селе;

- финансовая неустойчивость отрасли, затрудняющая доступ производителей сельскохозяйственной продукции к рынкам кредитных ресурсов, привлечению частных инвестиций на развитие производства.

Основными причинами недостаточной инвестиционной активности в отрасли сельского хозяйства Республики Саха (Якутия) являются:

- недостаток финансовых средств у сельхозтоваропроизводителей, вызванный опережающим ростом цен на потребляемые селом ресурсы по сравнению с выручкой от реализации сельскохозяйственной продукции;
- введение ограничений на оказание мер государственной поддержки при приобретении импортной сельскохозяйственной техники.

Для того, чтобы увеличить товарное производство и повысить качество производимой продукции отрасли сельского хозяйства Республики Саха (Якутия), необходима модернизация. В целях привлечения потенциальных инвесторов в отрасль сельского хозяйства необходимо на регулярной основе проводить агропромышленный межрегиональный инвестиционный форум в Республике Саха (Якутия). В улусах Республики Саха (Якутия) следует организовать оперативные штабы по координации сезонных сельскохозяйственных работ. С целью увеличения производства сельскохозяйственной продукции необходимо провести работу по строительству и реконструкции, также техническому перевооружению объектов сельского хозяйства.

Реализация предложенных мероприятий позволит повысить эффективность функционирования отрасли сельского хозяйства Республики Саха (Якутия).

Литература

1. Информационно-аналитические материалы Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации. – [Режим доступа]: www.gks.ru.
2. Салахов, С.В. Инновационное развитие сельскохозяйственного сектора: реалии и перспективы / С.В. Салахов. – Москва, 2009.
3. Рустамов А.А. Формирование аграрных отношений и механизм их урегулирования в условиях рыночной экономики / А.А. Рустамов, Д.Г. Гасымов. – Москва, 2012.
4. Государственная программа Республики Саха (Якутия) «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012-2020 годы»: указ Президента Республики Саха (Якутия) от 04.12.2013 г. № 2349 // СПС Консультант Плюс.
5. Шеремет, А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности : учебник / А.Д. Шеремет. – Москва : ИНФРА-М, 2011. – 415 с.
6. Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020 года.

Р.А. Осипова, Е.В. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ КАК СРЕДСТВО РЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДОЙ СЕМЬЕЙ

Аннотация: В статье рассматривается материнский капитал как средство решения жилищной проблемы молодой семьей. Автор указала причины введения в стране программы материнского капитала, прежде всего, с целью решения демографической проблемы. Отметив разрешенные законом способы использования материнского капитала, автор более детально остановилась на использовании материнского капитала как средства приобретения жилья молодой семьей. При этом автор отмечает возникшие в практике способы мошенничества с материнским капиталом и предлагает контрольные меры противодействия противоправной деятельности.

Ключевые слова: материнский капитал, ипотека, мошенничество.

Всем известно, что федеральный материнский (семейный) капитал является главной государственной поддержкой российских семей, воспитывающих детей. Эта поддержка оказывается с 1 января 2007

года при рождении или усыновлении второго, третьего или последующего ребёнка, имеющего российское гражданство.

С 1 января размер материнского капитала проиндексирован и составляет 453 тысячи 26 рублей, что на 23,6 тысячи больше, чем в 2014 году. Направления использования материнского капитала в текущем году остаются прежними: улучшение жилищных условий семьи, обучение и содержание детей в образовательных учреждениях, увеличение пенсии матери.

Таблица 1

Размер материнского (семейного) капитала

Год	Руб.
2007	250 000
2008	276 250
2009	312 162
2010	343 378
2011	365 698
2012	387 640
2013	408 960
2014	429 408
2015	453 026
2016	473 412
2017	492 348

Основной причиной введения программы материнского капитала стало послание президента РФ В.В. Путина Федеральному собранию 10 мая 2006 г. В этом выступлении президент определил демографическую проблему (сокращение численности населения) как наиболее острую проблему страны. Ее решение Путин связал, прежде всего, со стимулированием рождаемости, а именно, с введением мер государственной поддержки молодых семей (в первую очередь, женщин), которые принимают решение родить ребенка.

Президент декларировал необходимость комплексного подхода к государственной помощи семьям. Предложенные меры включали в себя увеличение пособий по уходу за ребенком до 1,5 лет, компенсацию затрат на дошкольное воспитание детей, развитие репродуктивного здравоохранения. При этом в качестве главной меры, призванной побудить женщин к рождению, как минимум, двух детей, был назван материнский капитал.

С 2007 года территориальные органы ПФР выдали более 5,6 млн. государственных сертификатов на материнский капитал. В течение 2014 года сертификат получили более 730 тысяч российских семей. На сегодняшний день более 52 % семей использовали средства материнского капитала, в т. ч. 48 % полностью.

Самым востребованным направлением расходования средств материнского капитала является улучшение жилищных условий: на эти цели средства направили 99 % семей.

Ипотека под материнский капитал пользуется большой популярностью у семей, которые решили купить свой дом. При этом возможны были два варианта объединения ипотечного кредитования и капитала на приобретение жилья:

1. Использование материнского капитала в качестве первоначального взноса по ипотеке;
2. Использование капитала на погашение процентов по ипотечному кредиту и на уплату основного долга по нему.

В 2009 году закон разрешил использовать материнский капитал как первоначальный взнос по программе ипотечного кредитования, но не все банки работают с таким видом первоначального взноса, а если и работают, то только после трехлетия ребенка, в связи с рождением которого приобретено право на материнский капитал.

Если решено использовать материнский капитал на погашение ранее оформленной ипотеки, то при этом ограничение по возрасту ребенка отсутствует. Погасить ипотеку (основной долг и проценты) можно даже сразу после рождения или усыновления второго или последующего ребенка, естественно, получив предварительно сертификат на материнский капитал.

В последнее время нередки случаи попыток незаконного обналичивания материнского капитала, что расценивается как мошенничество.

Услуги по обналичиванию материнского капитала предлагают и частные лица, и компании, так или иначе связанные с недвижимостью. От матери требуется только сертификат и доверенность на распоряжение деньгами. При этом заранее ничего платить не нужно – комиссия вычитается из обналиченной субсидии. В основном распространены следующие варианты:

1. «Фиктивная ипотека»;
2. «Фиктивное свидетельство на право собственности»;
3. «Покупка жилья, непригодного для проживания»;
4. «Фиктивный договор купли-продажи»;
5. «Фиктивный ремонт»;
6. «Фиктивная оценка стоимости».

В 2015 году ПФР продолжит принимать активное участие в разработке мер по противодействию неправомерному использованию средств материнского капитала. В частности, уже подготовлены предложения по усилению контроля за направлением средств материнского капитала на улучшение жилищных условий, а именно: выдавать средства материнского капитала только на погашение кредитов и займов, выданных кредитными учреждениями; обеспечить проверку пригодности приобретаемых с использованием средств материнского капитала помещений для постоянного проживания.

При отмене закона, разрешившего использовать материнский капитал как первоначальный взнос по программе ипотечного кредитования, популярность ипотеки под материнский капитал значительно снизится, так как жилищные и материальные условия всех семей разные, а зачастую у семей не получается накопить нужную сумму.

В целом по России применение материнского капитала следует признать успешной социальной мерой по решению демографической проблемы (сокращение численности населения).

По результатам исследований, проведенных Росстатом в 2013 году, около 6 % опрошенных российских семей признали, что их решение о рождении второго ребенка было принято с учетом ожидаемой выплаты материнского капитала. В масштабах страны 6 % выглядят очень весомо - примерно 1,8 миллиона новорожденных. Эта цифра свидетельствует о высокой эффективности материнского капитала.

А также в настоящее время материнский капитал входит в число средств, которые дают семьям возможность обрести свое жилье.

Поэтому в свою очередь государство не должно исключить вариант использования материнского капитала в качестве первоначального взноса по ипотеке, а создать контрольные меры против мошенничества:

1. Усилить контроль использования материнского капитала Прокуратурой и МВД, допуская лишь разрешенные законом формы;
2. Сократить список организаций, которые работают с материнским капиталом;
3. В качестве финансовых организаций, которые будут работать с материнским капиталом, выбрать только проверенные крупнейшие организации;

В то же время молодые семьи, имеющие право получить материнский капитал, часто оказываются в сложной жизненной ситуации, решить которую можно было за счет данных средств. Считаем необходимым и возможным расширить права молодых семей и формы использования материнского капитала.

Проблема приобретение собственного жилья была и остается одной из главных для российских семей. Для ее решения многие молодые семьи нуждаются в поддержке со стороны государства.

Литература

1. Ч. 1 ст. 11 Федерального закона от 24.07.2007 N 198-ФЗ «О федеральном бюджете на 2008 год и на плановый период 2009 и 2010 годов.
2. Ч. 1 ст. 11 Федерального закона от 24.11.2008 N 204-ФЗ «О федеральном бюджете на 2009 год и на плановый период 2010 и 2011 годов.
3. Ч. 1 ст. 10 Федерального закона от 02.12.2009 N 308-ФЗ «О федеральном бюджете на 2010 год и на плановый период 2011 и 2012 годов.
4. Ч. 1 ст. 10 Федерального закона от 13.12.2010 N 357-ФЗ «О федеральном бюджете на 2011 год и на плановый период 2012 и 2013 годов.
5. Ч. 1 ст. 10 Федерального закона от 30.11.2011 N 371-ФЗ «О федеральном бюджете на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов.

6. Ч. 1 ст. 10 от 03.12.2012 N 216-ФЗ «О федеральном бюджете на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов».
7. Ч. 1 ст. 9 от 02.12.2013 N 349-ФЗ «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов».
8. Ч. 1 ст. 8 Федерального закона от 01.12.2014 N384-ФЗ «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов».
9. Федеральный закон от 29 декабря 2006 года N 256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей».
10. Постановление Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2006 г. N 873 «О порядке выдачи государственного сертификата на материнский (семейный) капитал».
11. Постановление Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2007 года N 862 «О Правилах направления средств (части средств) материнского (семейного) капитала на улучшение жилищных условий».
12. Пенсионный фонд РФ: www.pfrf.ru [Электронный ресурс].

С.Л. Огонерова, Л.И. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПЕРСПЕКТИВЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В данной статье рассмотрено развитие гражданского общества в России как основа правового государства. Проанализированы характерные исторические особенности формирования автономии общества, связанные с непростой судьбой Российского государства.

Особое внимание обращается на анализ гражданской активности в Республике Саха (Якутия). На основе анализа динамики активности населения, результативности практической деятельности органов государственной власти по формированию гражданского общества, определяются перспективы, формулируется программа.

Ключевые слова: государственное регулирование, гражданские инициативы, гражданское общество, правовое государство.

Зарождение элементов гражданского общества восходит к IX-XII векам. Самоуправление, существовавшее в городских и сельских общинах Киевского, Новгородского и других княжеств Древней Руси, решительное сопротивление вольнолюбивых граждан уже в те времена заложили многие специфические черты будущего гражданского миропорядка в России.

Мощная государственность все же была геополитической необходимостью, и она постепенно утвердилась на евразийских просторах. Страна обрела форму великой империи, благодаря чему и выстояла в волнах нашествий на нее извне. Это предопределило еще одно существенное отличие формировавшегося российского общества: державность, жесткое доминирование верховной государственной власти над любыми общественными структурами и гражданскими образованиями. Как общинная замкнутость, так и самодержавная, барская жестокость тормозили становление структур гражданского общества, хотя и не могли остановить этот процесс.

Общество в России складывалось скорее как неустойчивое сословно-авторитарное, нежели как гражданское в современном его понимании. В нем не хватало двух важных социальных составляющих гражданского общества – личной свободы индивидов и правового равенства членов. Групповые и частные интересы различных слоев населения не находили ни ферментов, консолидирующих и кристаллизующих их, ни общественных форм для своего воплощения. И все же, как пишет А. Галкин, «именно на российских просторах возникло такое специфическое социально-политическое явление, как казачество, сформировавшееся за счет беглых крестьян, не желавших терпеть крепостнический гнет и создавших на рубежах России своеобразную форму самоуправляющихся демократических общин».

После отмены в 1861 г. крепостного права процесс развития гражданского общества пошел сравнительно быстро. Имел место быть сложный симбиоз всеильного государства с внешне покорным, но скрытно враждебным народом, официальное христианское смирение, традиционный общинный коллективизм в деревне и культ справедливости, а также склонность к бунтарству. Мы довольно значительно отставали от Западной Европы и по важнейшим параметрам развития человека как такового. «Среди них

следует назвать: уровень распространения грамотности и доступность образования; интенсивность территориальной и социальной мобильности; плотность и регулярность социальных коммуникаций; степень секуляризации и т.п.».

В XIX веке продолжали действовать сельские и городские общины, родовые, конфессиональные и клановые формы общественного самоуправления, промысловые, транспортные и другие артели, всевозможные землячества. Наряду с этим на фундаменте рыночной стихии, бурного роста промышленности и торговли, индивидуального крестьянского хозяйства и ремесленничества возникла широкая сеть предпринимательских, а позднее профессиональных и иных ассоциаций и союзов. Новые формы образовались при проведении земской, судебной, административной, университетской и школьной реформ. Так появляются многообразные медицинские и благотворительные организации, которые действуют относительно автономно по отношению к органам государственной власти. Значительным был факт усложнения и духовно-интеллектуальной инфраструктуры общества и введения выборных дум в 1864 г.

Определенный вклад в развитие гражданского общества в России внесла судебная реформа. Устанавливались равенство всех перед законом, разделение судебной и административной власти, несменяемость судей, независимость органов адвокатуры, гласность и состязательность судебного процесса, суд присяжных.

В конце XIX – начале XX в. необходимость защиты собственных политических интересов побудила различные классы и общественные группы России создавать политические партии и союзы, профессиональных союзов.

Развитие России в период до октября 1917 г. можно рассматривать как поступательный процесс изменения гражданских отношений, проходивший в режиме непрерывного противоборства общества и государства.

Февральская революция 1917 г. дала мощный импульс развитию гражданского общества. В результате в России начали развиваться демократические институты свободы слова, собраний, организаций, вероисповедания. Возникла масса политических и неполитических организаций. Огромный рост социальной активности масс способствовал развитию институтов общественного самоуправления. Однако, слабая государственная власть не смогла упорядочить этот процесс. Над страной нависла угроза анархии.

Октябрьский переворот 1917 г. в корне изменил ситуацию в стране. Политические институты и организации потеряли свое значение для гражданского общества, так как они действовали под строгим политическим и идеологическим государственным контролем. В стране сложился тоталитарный режим, который блокировал саму возможность развития гражданского общества. Такие организации, как профсоюзы, комсомол, кооперация, творческие союзы, которые в других условиях могли бы послужить базой для развития гражданского общества, в советский период во многом лишались самостоятельности, входя в официальные структуры партийно-государственной машины.

Термин «гражданское общество» вновь стал актуальным в 80-е гг. XX в. Начавшиеся с 1985 г. преобразования в России имели целью формирование предпосылок гражданского общества.

Трансформация институтов российского общества серьезно сказалось на его социальной структуре. Изменились отношения собственности и власти, появились новые социальные группы («предпринимательская структура» и др.), изменялись уровень и качество жизни каждой социальной группы, перестраивался механизм социальной стратификации. Все это стимулировало создание основ гражданского общества в России, отражало многообразие интересов представителей различных групп и слоев общества.

После распада СССР в 1991 г. для России начался новый позитивный период становления гражданского общества. Современная Россия в конце XX столетия начала путь модернизации общества, суть которой состоит в переходе страны от тоталитарного к правовому государству, к гражданскому обществу.

За несколько лет реформирования в нашем государстве возникли многочисленные политические партии, народные фронты, организации, объединения, ассоциации, центры, союзы, фонды, движения, отвечающие всем характеристикам гражданского общества. Они появились во всех сферах общественной жизни: экономической, социальной, политической, духовной и др.

Очевидно, что процесс формирования гражданского общества имеет естественный темп, который нельзя ускорить каким-либо подталкиванием сверху или снизу. Такое общество начинается с развитого самосознания, возникающего из индивидуальных начал личности. Развивать же их можно в первую очередь усилиями самой личности, ее устремленностью к ответственной свободе и демократии.

Контроль над деятельностью общественных институтов и создание условий для гражданского общества обеспечиваются следующими нормативно-правовыми актами:

Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г.;
 Федеральный закон от 11 июля 2001г. № 95-ФЗ «О политических партиях»;
 Федеральный закон от 19 мая 1995 г. N 82-ФЗ «Об общественных объединениях» (организациях) ;
 Федеральный закон от 4 апреля 2005г. № 32-ФЗ «Об Общественной палате Российской Федерации» ;
 Федеральный закон от 26 сентября 1997 N 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях»;
 Федеральный закон от 06 октября 2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ»;

Федеральный закон от 10 декабря 1995 N 195-ФЗ «Об основах социального обслуживания населения в Российской Федерации»;

Закон РФ от 19 апреля 1991 N 1032-1»О занятости населения в Российской Федерации»;

Конституция (Основной Закон) Республики Саха (Якутия) от 4 апреля 1992 г.;

Закон Республики Саха (Якутия) от 14.04.2011 923-3N 749-IV «Об Общественной палате Республики Саха (Якутия);

Указ Президента Республики Саха (Якутии) от 21 апреля 2014 года «О совершенствовании взаимодействия органов государственной власти и институтов гражданского общества» (в республике создан Департамент Республики Саха (Якутия) по развитию гражданских инициатив);

Закон РС (Я) от 19 февраля 2009 года 668-З № 227-IV «О противодействии коррупции»;

Закон РС (Я) от 8 декабря 2005 года3 № 613-III «О попечительской деятельности в РЕСПУБЛИКЕ САХА (Якутия).

Согласно вышеперечисленным нормативно-правовым актам на сегодняшний день теоретически есть все комфортные условия для развития гражданского общества в нашей республике и в России в целом.

Исполнительные органы государственной власти Республики Саха (Якутия) согласно Распоряжению Правительства РС (Я) от 05.02.2015 N 70-рН 115-РГ «Об отчете исполнительных органов государственной власти Республики Саха (Якутия) об итогах деятельности за 2014 год» с начала 2015 года провели открытые отчетные конференции во всех улусах/районах республики. В ходе таких отчетов граждане поселений могут связаться напрямую с представителем власти, задать интересующие вопросы и выразить требования.

В информации о ходе отчета исполнительных органов государственной власти Республики Саха (Якутии) за 2014 год есть сведения о том, что из 411 городских и сельских поселений охвачено отчетом 408 населенных пунктов.

Для сравнения было рассмотрено, сколько человек принимало участие в отчетных конференциях ИОГВ по Республике Саха (Якутия) за последние годы (рис. 1).

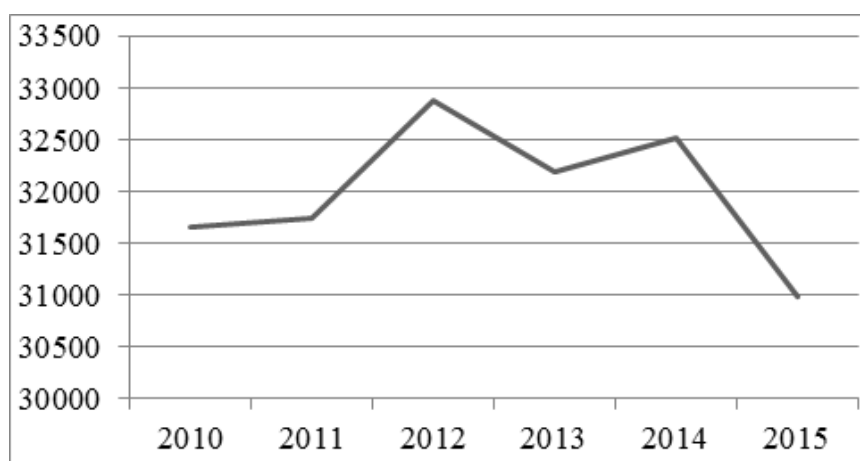


Рис. 1. Активность граждан на отчетных конференциях за 2010-2015 годы

Факторами, влияющими на политическую активность граждан, являются:

Экономические процессы (кризис, инфляция, изменения заработной платы, положение льгот и субсидий, изменения в пенсионном обеспечении и др.);

Социокультурные изменения (культурное развитие отдельных районов и наслегов, развитие социальной инфраструктуры);

Политические процессы (выборы на государственные и муниципальные должности, политическая конкуренция, обсуждение нормативно-правовых актов).

По сводной таблице вопросов, поступивших к отчету исполнительных органов государственной власти Республики Саха (Якутия) можно выделить основные сферы жизни, по отношению к которым у граждан появляется наибольшее количество вопросов, жалоб, требований.

На первых местах по популярности стоят строительство, сельское хозяйство, земельные и имущественные отношения, ЖКХ и энергетика. Это означает, что именно эти сферы жизнедеятельности являются самыми проблемными. Действительно, любой человек в первую очередь волнуется по поводу крыши над головой и ее качеством, т.к. жилье является основной потребностью и конституционным правом. А в нашей республике строительство жилых домов и административных зданий является важнейшей проблемой сельских и городских поселений улусов.

По сравнению с 2013 и 2014 годами в 2015 году количество поступивших вопросов и предложений резко снизилось в связи с тем, что стабилизировалась общая ситуация в республике, выровнялись показатели экономического развития и социального обеспечения.

По диаграмме наглядно можно рассмотреть, сколько вопросов и по каким темам поступило в ходе отчетов ИОГВ РС (Я) (рис. 2).

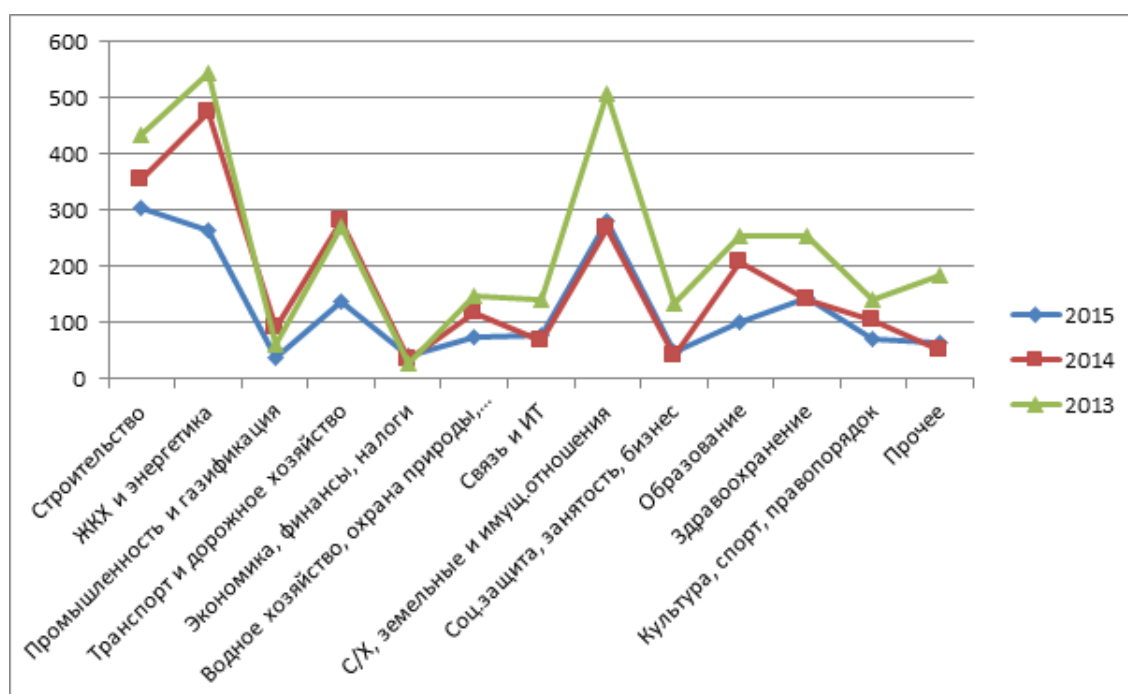


Рис. 2. Активность граждан на отчетах ИОГВ РС (Я)

По обоим графикам видно, что существует реальная связь государства с гражданами. Все процессы в Республике Саха (Якутия) находят отражение в гражданском обществе, любые изменения и волнения заметны по статистическим данным. Итак, то, что мы называем гражданским обществом, по своему характеру является своеобразной защитно-иммунной системой социума – это реальная, законная оппозиция власти. Диалектическое равновесие между обществом и властью обеспечивает стабильность, образует наиболее прогрессивную форму общественного устройства, создаёт благоприятные условия для развития страны и улучшения жизни народа.

Для исследовательской работы был проведен интернет-опрос на сайте VK.COM среди абитуриентов, студентов, выпускников СВФУ имени М.К. Аммосова. Целью опроса был анализ показателей, характеризующих, каким образом молодые люди, являющиеся будущим страны и республики, представляют свою гражданскую позицию (табл. 1)

Результаты опроса студентов СВФУ

Ответ	Число проголосовавших, чел.
Являюсь активистом в органах студенческого самоуправления	83
Являюсь членом иной общественной организации	34
Занимаюсь научно-исследовательской деятельностью	13
Состою в политической партии	4
Иногда участвую в митингах, демонстрациях, собраниях	12
Просто нахожусь в курсе всех событий благодаря СМИ	50
Ничем из перечисленного выше не интересуюсь	32
Всего:	145

Данные опроса показывают, насколько активны в гражданском плане студенты СВФУ: более 36 % проголосовавших участников в социальной сети состоят в студенческом самоуправлении, около 15 % являются членами и активистами внеуниверситетских организаций, более 20 % студентов являются активными пользователями СМИ.

Полученные показатели свидетельствуют о том, что будущие кадры государства равнодушны к политической ситуации и выражают свою гражданскую позицию в основном через органы студенческого самоуправления.

«...Студенческое самоуправление – это не только решение конкретных задач, но и хорошая школа, помогающая воспитывать самостоятельность и ответственность, приобретать ценный управленческий и организаторский опыт», - было заявлено в приветственной телеграмме Президента РФ В. В. Путина участникам Всероссийского форума по вопросам студенческого самоуправления.

Также радует, что хоть и маленький процент (5,7 %) студентов заняты научно-исследовательской деятельностью, т.е. изучают процессы на уровне теории. Участие в конференциях повышает статус учащегося, как субъекта образовательного процесса, помогает определить направление образовательного маршрута, вселяет веру в свои силы, способствует формированию активной жизненной позиции. Наши учащиеся приобретают опыт научно-реферативной работы, учатся связно выражать свои мысли научным языком, приобретают навык ведения дискуссий и публикации научных работ, знакомятся с современным состоянием науки и интеллектуальным уровнем сверстников.

Для создания условий для высокой политической, правовой и гражданской культуры населения необходимо обеспечить пользование личностью гарантированных Конституцией РС (Я) экономических, социальных, гражданских и политических прав. Для этого необходимо:

- формирование правового сознания человека через работу общественных институтов;
- участие граждан в решении общереспубликанских проблем;
- формирование в обществе уважения к Конституции Республики Саха (Якутия) и государственным символам;
- реализовать совместные информационные и просветительские компании соответствующих государственных структур и общественных институтов для достижения высокой степени информированности населения об общественных стандартах в области прав и свобод человека и их ценности для каждого человека и общества в целом.

Общей задачей власти и общества является построение социального государства, повышение эффективности социальной политики, сведение до минимума влияния на формирование общественной мысли негативных фактов и упущений через формирование и вовлечение общества в государственные процессы.

Гражданское общество является важнейшим элементом в системе сдержек и противовесов современного общества, позволяющим контролировать и ограничивать деятельность институтов государственной власти и бизнеса, предотвращая нарушения закона и их чрезмерное вмешательство в частную жизнь граждан.

Гражданское общество позволяет эффективно продвигать интересы различных социальных групп, защищать их права, в том числе посредством выдвижения законодательных инициатив. Институты гражданского общества, функционирующие на основе сотрудничества и кооперации различных социальных групп, сглаживают социальные противоречия и гармонизируют общественные отношения.

Литература

1. Федеральный закон от 6 октября 1999 года N 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации».
2. Конституционный закон Республики Саха (Якутия) от 15 февраля 1995 года 3 N 51-I «О правительстве Республики Саха (Якутия)».
3. Приказ Администрации Главы Республики Саха (Якутия) и Правительства Республики Саха (Якутия) от 29.08.2014 № 12-ПА «Об утверждении Методики определения показателя работы исполнительного органа государственной власти Республики Саха (Якутия) с обращениями (запросами) граждан и организаций».
4. Распоряжение Правительства РС (Я) от 05.02.2015 N 70-рN 115-РГ «Об отчете исполнительных органов государственной власти Республики Саха (Якутия) об итогах деятельности за 2014 год».
5. Вайнштейн, Г. Формирование гражданского общества в России / Г. Вайнштейн // МЭиМО. – 1998. – № 5.
6. Волков, Д. Рост общественной активности в России: Становление гражданского общества или очередной тупик? / Д. Волков // Вестник общественного мнения. – 2011. – № 2.
7. Лопата, П. Проблемы становления гражданского общества в России / П. Лопата, Е. Порохнюк // Диалог. – 2000. – № 1. – С. 8-21.
8. Путин, В.В. Демократия и качество государства / В.В. Путин // Коммерсантъ. – 2012. – 6 февраля. – № 20/П (4805).
9. <https://ru.wikipedia.org>.
10. www.grandars.ru.
11. www.sakha.gov.ru.

А.А. Падычев,

Россия, Юго-Западный государственный университет

ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

Аннотация: В статье рассматривается проблема государственного долга и его влияние на финансовое положение и экономическую безопасность страны. Исследуется взаимосвязь между государственным внешним долгом и макроэкономической нестабильностью. Определены положительные и отрицательные моменты влияния государственного долга на национальную экономику.

Ключевые слова: государственный долг, бюджетный дефицит, проблема задолженности, международная задолженность, макроэкономическая нестабильность.

Одной из основных тенденций развития мировой экономики последних лет является процесс глобализации, который постоянно набирает силу. Глобализация мировой экономики – это возможности ускорения экономического развития. Она же может стать еще и источником угрозы экономической безопасности страны. Последовательная интеграция России в современное мировое хозяйство предполагает необходимость учета влияния процессов глобализации мировой экономики на национальную экономику.

В последние годы проблема внешней задолженности обрела глобальный характер.

Государственный долг – это составная часть экономической системы, которая оказывает прямое и косвенное влияние на многие ее элементы, в частности, на государственный бюджет, денежно-кредитную и валютную системы, уровень инфляции, внутренние и внешние сбережения, иностранные инвестиции [1, с. 75].

Состоятельность обслуживания государственного внешнего долга – один из ключевых факторов макроэкономической стабильности в стране. От характера решения долговой проблемы зависит бюджетная дееспособность России, состояние ее валютных резервов, а, следовательно, стабильность национальной валюты, уровень процентных ставок, инвестиционный климат, характер поведения всех сегментов отечественного финансового рынка.

Известно, что внешний долг оказывает как прямое, так и косвенное воздействие на многие элементы экономической системы (например, на уровень инфляции, формирование государственного бюджета, денежно-валютное регулирование, внутренние и внешние сбережения граждан и страны в целом, иностранные инвестиции и т.д.). Выплаты по внешнему государственному долгу отвлекают в России прилич-

ные ресурсы, которых в стране не хватает и которые необходимы для дальнейшего развития экономики в целом. Обслуживание внешнего долга не могут компенсировать даже долги бывших социалистических и ряда развивающихся стран, так как эти суммы не сопоставимы по размерам с теми, которые мы выплачиваем с процентами.

Государственный долг может оказывать позитивное и негативное влияние на социально-экономические процессы страны. Так, при определенных условиях, долг может служить в качестве катализатора экономического роста. При этом необходимо в точности определить эти условия, что требует, несомненно, адекватной политики управления государственной задолженностью. Однако анализу требуемых для этого мероприятий должно предшествовать исследование современной теории государственного долга. Это позволит в будущем оценить взаимосвязь политики государственных заимствований с другими направлениями экономической политики государства, как то денежно-кредитной или бюджетно-налоговой (фискальной) политики, а также то, насколько эта политика соответствует целям и задачам экономического роста нашей страны. Неблагоприятная динамика государственного долга, вызванная огромными расходами на его обслуживание при, казалось бы, приемлемом с макроэкономической точки зрения размере бюджетного дефицита, заставила многих экономистов заняться углубленным исследованием и поиском решений проблемы, возникшей в финансовой системе нашей страны. Действительно, непогашенный государственный долг является одним из препятствий для нормального экономического развития страны, что требует самого пристального внимания к этой экономической категории.

В проблеме государственного долга можно выделить следующие основные аспекты: структура и динамика государственного долга; механизм управления, обслуживания и реструктуризации долга; влияние государственного долга на развитие экономики страны.

Управление государственным долгом является одним из наиболее важных элементов государственной политики. В ходе реализации политики в области управления государственным долгом правительство использует такие показатели, как объем совокупного государственного долга, объем внешнего государственного долга, объем внутреннего государственного долга, темп роста государственного долга, объем финансовых ресурсов, отвлекаемых из бюджета на обслуживание государственного долга, соотношение государственного долга и ВВП и др.

Государственные внешние заимствования, в какой-то мере, увеличивают ресурсы экономического развития, но одновременно они предполагают и их обслуживание (выплату основной суммы долга и уплату процентов).

Финансовые отношения по формированию и обслуживанию государственного долга могут оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на состояние государственных финансов, инвестиционного климата страны, структуру потребления, развитие международного сотрудничества и на многие другие элементы социально-экономической жизни общества. Государственный долг играет многогранную роль в дальнейшем развитии страны. Он оказывает позитивное и негативное влияние на социально-экономические процессы, протекающие внутри страны. Чем больше сумма государственного внешнего долга, тем обременительнее его воздействие на национальную экономику, финансовую сферу и на дальнейшее экономическое развитие страны. Рассматривая влияние государственного внешнего долга на экономику страны, необходимо учитывать, что чрезмерный рост государственного внешнего долга является опасным для государственного бюджета, международной кредитоспособности страны. Эффективное использование долга может стать мощным фактором экономического роста, позволяющим сглаживать экономические флуктуации и дающим дополнительные финансовые ресурсы. Устойчивое положение страны на международном рынке капитала, своевременное выполнение долговых обязательств способствует укреплению ее международного авторитета и обеспечивает дополнительный приток инвестиций на более выгодных условиях. Кроме того, повышается доверие к ее валюте, укрепляя тем самым внешнеторговые связи. Однако кризис внешней задолженности может стать и серьезным негативным фактором не только экономического, но и политического характера.

Отсутствие целостной государственной политики по привлечению и использованию внешних финансовых ресурсов ведет к росту внешней задолженности, которая становится серьезным препятствием на пути экономических преобразований.

Проблемы, связанные с постоянным возрастанием государственной внешней задолженности для многих стран в современных условиях – это причина бюджетного дефицита и обращения к внутренним и внешним источникам финансирования для его покрытия. Государственный долг начинает возрастать в

том случае, когда правительство страны прибегает к внутренним и внешним источникам финансирования дефицита бюджета. Проблема заключается в том, что страны одновременно с оплатой ранее взятых обязательств осуществляют еще и новые заимствования. В большинстве случаев у страны нет других возможностей оплачивать взятые на себя обязательства как прибегать к дополнительным займам. Долговой кризис тесно связан с состоянием экономики страны-должника и порождается низкими темпами экономического роста и напряженным состоянием государственного бюджета [2, с. 381].

Таблица 1

Динамика и структура государственного долга Российской Федерации за 2009-2014 год

Показатели	на 01.01.09	на 01.01.10	на 01.01.11	на 01.01.12	на 01.01.13	на 01.01.14
Всего государственный долг РФ, млрд. руб., в том числе:	2 660,73	3 230,7	4 152,87	5 342,95	6 519,77	7 543,78
к ВВП %	6,65	6,42	6,58	7,5	8,29	8,45
Государственный внутренний долг РФ, млрд.руб.	1 499,82	2 094,73	2 940,39	4 190,55	4 977,89	5 722,24
к ВВП %	3,7	3,97	4,4	5,65	5,98	5,99
Государственный внешний долг РФ, млрд. руб.	1 160,91	1 135,97	1 212,48	1 152,4	1 541,88	1821,54
к ВВП %	2,95	2,45	2,28	1,85	2,31	2,46

Данные таблицы свидетельствуют о значительном возрастании долговой нагрузки и снижении долговой устойчивости РФ. В течении 2009–2014 годов отмечается устойчивый рост показателя государственного долга к ВВП. Лишь в 2010 году данный показатель оказался ниже предыдущего года, что связано с более высокими показателями ВВП. Устойчивый рост государственного долга является причиной роста расходов на обслуживание государственного долга в общем объеме расходов федерального бюджета. На начало 2014 года, объем государственного долга по отношению к ВВП в России составил 8,45 %, тогда как во многих странах данный показатель достигает 50-200 %.

Некоторые международные авторитетные эксперты утверждают, что превышение данного показателя более чем на 85 % становится существенным препятствием для экономического роста. Рассматривая за весь анализируемый период динамику показателя государственного долга к ВВП, можно отметить, что заметные изменения стали происходить в последние 2 года. Сравнивая показатели 2011–2014 годов, отметим, что показатель вырос на 12 п.п. Поскольку государственные заимствования – важный источник покрытия бюджетного дефицита, в предкризисный период снижение государственного долга России было также существенным образом связано со сравнительно благополучным состоянием государственных финансов.

Значительные размеры государственного долга оказывают существенное влияние на экономику страны. Среди проблем современной бюджетной политики проблема государственного долга занимает особое место [3, с. 121]. Она является одной из основных проблем российской экономики, оказывающей непосредственное влияние как на темпы экономического роста страны в целом, так и на направления финансовой и бюджетной политики.

Воздействие большого государственного долга на состояние экономики характеризуют следующие результаты:

- процентные выплаты по государственному долгу требуют соответствующих бюджетных расходов и сокращены быть не могут. Высокий уровень таких расходов сказывается на ограничении финансирования других статей расходов, в первую очередь социальных. При чрезмерном развитии рынка государственного долга правительство вынуждено ограничивать инвестиционные капиталовложения в национальное хозяйство. Это имеет место при привлечении государством заемных средств путем снятия с рынка части финансовых ресурсов, которые можно было бы направить в реальный сектор экономики. Негативное воздействие государственного долга на экономику будет возрастать также при чрезмерно высокой доходности государственных ценных бумаг;

- повышаются налоговые ставки, для обслуживания государственного долга. Только когда объем

собираемых налогов превышает 20 % ВВП, правительство в состоянии осуществлять обслуживание своих долгов. Данный показатель совпадает с долей налоговых поступлений в российском валовом доходе;

- происходит рост процентных ставок в стране. Государство, вынужденное рефинансировать значительную сумму долга, выступает крупным заемщиком на финансовом рынке, создавая конкуренцию между эмитентами, что и приводит к росту процентных ставок по кредиту;

- увлечение государства внешними заимствованиями приводит к чрезмерной зависимости отечественных финансов от финансов международных и к потере своей политической независимости;

- возможно переложение долгового бремени на будущие поколения.

Государственный внешний долг ложится на национальную экономику страны большим бременем, т.к. выплачивая сумму основного долга и процентов по нему, стране необходимо отдавать ценные товары и оказывать определенные услуги иностранным государствам. Говоря иначе, страна переводит известную часть реального национального продукта за рубеж, что приводит к сокращению текущего потребления населения и сужению совокупного спроса. В свою очередь, это замедляет экономический рост и может произойти спад национального производства [4, с. 450].

Преобладание внутреннего долга над внешним – один из способов стабилизации экономической безопасности страны. Так как внутренний долг – это отношение между гражданами данной страны, при его возврате нет прямой потери товаров и услуг. Внешний же долг погашается путем продажи товаров другим странам. Для того чтобы рассчитаться с внешним долгом, страна должна сокращать импорт и увеличивать экспорт товаров, при этом выручка от экспорта идет не на цели развития, а на погашение долга, что замедляет темпы роста и тем самым снижает уровень жизни. И пока внешний долг будет иметь место в России, наша экономика не сможет полноценно развиваться из-за постоянных утечек средств за границу.

К важнейшим законодательно закрепленным мерам по управлению государственным долгом относятся установление предельных объемов государственного внутреннего и внешнего долга, границы внешних заимствований; источники внутреннего финансирования бюджетного дефицита, включая поступления от эмиссии государственных ценных бумаг; предельный размер внешних заимствований; расходы на обслуживание государственного внутреннего и внешнего долга; верхние пределы государственных внутренних и внешних гарантий.

При разработке стратегий управления государственным долгом должны просчитываться все возможные пессимистические сценарии, то есть события, при реальном наступлении которых необоснованные и слабые стратегии привели бы к крушению фискальных позиций правительства. План управления внешним долгом должен составляться с учетом возможных общих экономических потрясений и долговых обязательств государственного сектора. Для мониторинга, анализа и контроля состояния совокупного национального внешнего долга, минимизации связанных с ним рисков, целесообразно разработать соответствующую систему показателей и их пороговых значений, которая могла бы своевременно сигнализировать о нарастании кризисных явлений в указанной сфере и необходимости принятия соответствующих мер, направленных на устранение негативных тенденций.

Создание Российского финансового агентства, возможно, способно частично решить существующие проблемы путем выработки четких, ясных и доходных для государства механизмов размещения обязательств, но дальнейшее повышение рейтинга РФ и привлекательности российских ценных бумаг и иных долговых инструментов напрямую связано со стабильностью и укреплением экономического имиджа страны, и здесь существует явная необходимость снижения аппетитов и поиска внутренних резервов, способных обеспечить поступательный рост экономики РФ.

Литература

1. Гриценко, А.Н. Государственный внешний долг и макроэкономическая динамика / А.Н. Гриценко // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 1 (41). – С. 75-80.

2. Мукабенова, А. В. Управление государственным долгом: проблемы и возможности [Текст] / А. В. Мукабенова // Молодой ученый. – 2013. – № 6. – С. 381-382.

3. Афанасьева, Л.В. Антикризисное управление и механизм обеспечения экономической безопасности: учебное пособие [Текст] / Л.В. Афанасьева, Т.Ю. Ткачева, В.Ю. Циклаури. – Курск : Юго-Западный государственный университет, 2014. – 180 с.

4. Давлетшин Д.Р. Анализ внутреннего государственного долга Российской Федерации / Д.Р. Давлетшин // Молодой ученый. – 2014. – № 8. – С. 449-453.

СУЩНОСТЬ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ. ЕЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Аннотация: Рассматриваются теоретические основы направления «Региональная экономика». Раскрывается сущность региональной экономики.

Ключевые слова: региональная экономика, функция рынка, рыночные отношения.

Рыночная экономика является самой распространенной экономической, в принятии решений, системой в мире на рубеже XX-XXI вв. и самой эффективной с точки зрения экономического развития. Переход к рыночной экономике нужен потому что, он основывается на свободе человека, его предпринимательских талантах и на справедливом отношении к ним государства.

«Рыночная экономика – это такая экономическая система, в которой фундаментальные экономические проблемы – что, как и для кого производить – решаются главным образом через рынок, в центре которого находится конкурентный механизм формирования цен на продукты и факторы производства» [4, с. 110].

Рыночная система – это, прежде всего гибкость и динамика в принятии решений, как со стороны потребителей, так и со стороны производителей. Поэтому рынок как экономическая категория это совокупность конкретных экономических отношений и связей между покупателями и продавцами, а также торговыми посредниками по поводу движения товаров и денег, отражающая обмен продуктами труда.

Суть рыночных отношений состоит из возмещения затрат продавцов и получению ими прибыли, а также удовлетворению платежеспособного спроса покупателей на основе свободного, взаимного соглашения и конкурентности. Материальную основу рыночных отношений составляет движение товара и денег.

Преимущества рыночной экономики в главных ее экономических функциях: интегрирующей, регулирующей, стимулирующей, ценообразующей, контролирующей, посреднической, информационной, функцией экономичности, функцией реализации интересов рыночных субъектов.

Интегрирующая функция состоит в соединении сферы производства, сферы потребления, а также торговцев – посредников, включении их в общий процесс активного обмена продуктами труда и услугами. Без рынка производство не может служить потреблению, а потребитель не сможет удовлетворить свои потребности.

Рынок содействует углублению общественного разделения труда и росту интеграционных процессов в экономике. Эта функция актуальна сейчас для России и может служить важным аргументом в пользу заключения между республиками и регионами экономического соглашения по созданию условий для единого всероссийского рынка.

Регулирующая функция предполагает воздействие рынка на все сферы экономики, обеспечивает согласование производства и потребления в ассортиментной структуре, сбалансированность спроса и предложения по цене, объему и структуре, пропорциональность а производстве и обмене между регионами, сферами национальной экономики.

Рынок дает ответы на вопросы: что производить? Для кого производить? Как производить?

На рынке действует регулирующая «невидимая рука», о которой писал А. Смит: «Предприниматель имеет в виду лишь свой собственный интерес, преследует собственную выгоду, причем в этом случае он невидимой рукой направляется к цели, которая, совсем не входила в его намерения. Преследуя свои собственные интересы, он часто более действенным способом служит им» [5, с. 27].

Стимулирующая функция состоит в том, чтобы побудить производителей к созданию новой продукции, необходимых товаров с наименьшими затратами и получением достаточной прибыли, стимулировании научно-технического прогресса и на его основе – эффективности функционирования всей экономики.

Ценообразующая функция это установление ценностных эквивалентов для обменов продуктов. При этом рынок соизмеряет затраты и результаты, выявляет ценность товара посредством определения не только количества затраченного труда, но и его пользы.

Контролирующая функция рынка выполняет роль главного контролера конечных результатов производства. На рынке выявляется, в какой мере нуждам покупателей соответствует не только количество, но и качество товаров и услуг.

Посредническая функция обеспечивает встречу экономически обособленных производителей и потребителей с целью обмена результатами труда. Без рынка невозможно определить, насколько взаимовыгодна та или иная экономическая и технологическая связь между участниками общественного производства. Потребитель имеет возможность выбора продавца – поставщика, а продавец – наиболее подходящего покупателя.

Информационная функция дает участникам рынка через постоянно меняющиеся цены, процентные ставки на кредит, объективную информацию о спросе и предложении товаров и услуг на рынке. Современный рынок собирает и обрабатывает огромные объемы информации и выдает обобщенные данные о состоянии и условиях реализации товаров и услуг.

Функция экономичности предполагает сокращение издержек обращения в сфере потребления и соразмерности спроса населения с заработной платой.

Функция реализации интересов рыночных субъектов обеспечивает взаимосвязь этих интересов по принципу, сформулированному А. Смитом: «Дай мне то, что мне нужно, и ты получишь то, что тебе нужно...». Экономический интерес продавцов состоит в получении большого дохода, а покупателя – в удовлетворении потребности с наименьшими затратами [1, с. 63].

Понятия «функция рынка» и «роль рынка» тесно связаны между собой. Функция и роль – это как бы ступени познания одного и того же объективного процесса. Функция выражает сущность явления и определяет роль категории, которая ей соответствует.

Роль рынка в общественном производстве играет в следующем:

1. Выдавать сигнал производству с помощью обратных «первичных» связей: что, в каком объеме и какой структуре следует производить.
2. Уравновешивать спрос и предложение, обеспечивать сбалансированность экономики.
3. Дифференцировать доходы товаропроизводителей в соответствии с эффективностью их работы и нацеленностью на покрытие рыночного спроса.
4. «Санитарная» роль рынка сводится к вымыванию неконкурентоспособных предприятий и свертыванию устаревших производств [2, с. 32].

Избавляя общество от товарного дефицита, стимулируя научно – технический прогресс, рыночная организация экономики вместе с этим обнаруживает неспособность решать другие, не менее важные социально – экономические проблемы. Рыночная система обладает огромными способностями к саморегулированию. Вместе с тем рынок нуждается в институциональном регулировании. Экономический рынок регулируется государственной экономикой. Рынок не способен противостоять монополистическим тенденциям. Рынок не заинтересован и не может производить общественные блага. Он не способен обеспечить социальные гарантии и противостоять социальному расслоению.

Вмешательство государства в экономические отношения не должно быть безгранично. Государство не должно вмешиваться в те сферы экономики, где его вмешательство не является необходимым. Это не только не нужно, но и вредно для экономики. Перед государством не стоят такие задачи, как производство и распределение ресурсов, товаров и услуг. Государство не имеет право свободно распоряжаться ресурсами, капиталом и произведенными товарами, как это делается в распределительной экономике.

Но несовершенство рынка должно нейтрализоваться мерами государственной экономической и социальной политики. Борьба с бедностью – одна из основных проблем на современном этапе. В России она имеет особо острое положение, поскольку от быстрее решения этой задачи зависит успешное социально – экономическое развитие страны. Поэтому результатом методов государственного регулирования экономики должна стать эффективная рыночная экономика, обеспечивающая достойный жизненный уровень россиян.

Система рыночных отношений никогда не стоит на месте – это ее главное достоинство, и недостатки рыночной экономики нивелируются тенденциями к их исправлению. Большую роль тут играет государственное регулирование и меняющиеся формы всех видов предпринимательской деятельности. Возникают новые формы трудовых отношений, когда наемные работники принимают участие в управлении деятельностью предприятия или фирмы. Государство имеет возможность влиять на сужение или расширение конкуренции. Увеличивается доля малого бизнеса, более мобильного к меняющимся условиям. Хотя на

первом месте по-прежнему стоит прибыль, предприятия заинтересованы в поддержании своей конкурентоспособности и предпринимают для этого целенаправленные действия. И, самое главное, рыночная экономика ориентирована на удовлетворение потребительского спроса.

Литература

1. Государственное регулирование рыночной экономики : учебник / под ред. В.И. Кушлина, И.А. Волгина. – Экономика. – 2005. – 735 с.
2. Клавдиенко, В. Государственное регулирование в экономике (некоторые аспекты теории и мировой опыт) / В. Клавдиенко // Проблемы теории и практики управления. – 2005. – № 6. – 29-36 с.
3. Слагода, В.Г. Экономическая теория / В.Г. Слагода. – 2007. – 368 с.
4. Экономическая теория / под ред. В.И. Видяпина. – 2008. – 639 с.
5. Экономическая теория : учебник / под ред. В.Д. Камаева. – 2006. – 591 с.

Н.И. Полякова, С.Н. Белоусова,

Россия, Юго-Западный государственный университет

АНАЛИЗ НАЛОГОВЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ ОТ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ПРИМЕНЯЮЩИХ СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАЛОГОВЫЕ РЕЖИМЫ

Аннотация: В статье рассмотрена действующая система налогообложения малого бизнеса в России. Проанализированы практические аспекты применения специальных налоговых режимов. Выделены направления реформирования налогообложения субъектов малого предпринимательства.

Ключевые слова: малое предпринимательство, налогообложение, специальные налоговые режимы.

Развитие и модернизация российской экономики невозможна без усиления роли и активизации малого предпринимательства. Именно малые предприятия, как наиболее адаптивный к изменениям внутренней и внешней среды сегмент предпринимательства, создают основу для устойчивого развития национальных экономик.

Развитие малого предпринимательства в западных странах характеризуется более высокой динамикой по сравнению с Россией, поскольку органы государственной власти осознают роль и значение предприятий малого бизнеса, что выражается в развитой системе поддержки на национальном уровне.

В таблице 1 нами проведен анализ состояния малого бизнеса в 2011-2013 гг.

Таблица 1

Показатели состояния малого бизнеса в РФ в 2011-2013 гг.

Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Количество предприятий, тыс. ед.	4866,6	4886,4	4843,4
в т.ч. малых, тыс.ед.	242,7	243,1	234,5
Доля малых предприятий в общем количестве, %	5,0	5,0	4,8
Оборот предприятий, млрд.руб.	99978,4	111582	114626
в т.ч. малых, млрд.руб.	10247	15116,3	15679,9
Доля оборота малых предприятий в общем объеме оборота, %	10,2	13,5	13,7



Рис. 1. Соотношение количества всех предприятий в РФ и малых

Анализ данных, представленных в таблице 1 и на рисунке 1, показывает, что численность предприятий в РФ в анализируемом периоде незначительно снизилась, а число малых предприятий увеличилось на 8,2 тыс. ед. Доля малых предприятий в общем количестве предприятий в РФ составила 5,0 % в 2011 г., 5 % в 2012 г. и 4,8 % в 2013 г. При этом оборот малых предприятий составил 10247 млрд. руб. в 2011 г., 15116,3 млрд. руб. в 2012 г., 15679,9 млрд. руб. в 2013 г.

Состояние и темпы развития отечественного малого бизнеса во многом зависят от действующей системы налогообложения.

В настоящее время субъекты малого бизнеса в России могут функционировать в условиях общепринятой системы налогообложения или в рамках одного из специальных налоговых режимов:

- упрощенная система налогообложения (УСН);
- система налогообложения в виде единого сельскохозяйственного налога (ЕСХН);
- единый налог на вмененный доход (ЕНВД);
- патентная система налогообложения (для индивидуальных предпринимателей) [3, с. 170].

Общая система налогообложения предполагает уплату всех налогов, сборов и платежей по виду деятельности, а также ведение всей бухгалтерской документации.

Специальные налоговые режимы предусматривают особый порядок определения элементов налогообложения, а также освобождение от обязанностей по уплате отдельных налогов и ведение финансовой отчетности в упрощенной форме.

При этом необходимо отметить, что налоги по специальным налоговым режимам не входят в состав основных налогооблагающих налогов России. Основная цель введения специальных налоговых режимов – стимулирование развитие малого предпринимательства.

Рассмотрим практические аспекты применения специальных налоговых режимов в РФ в 2011-2013 гг.

Таблица 2

Количество налогоплательщиков в РФ, применяющих специальные налоговые режимы в 2011-2013гг.

	2011 г.		2012г.		2013г.		Абсолютное отклонение	
	тыс.ед.	%	тыс.ед.	%	тыс.ед.	%	2012/2011	2013/2012
УСН	2334,7	44,9	2427,5	46,8	2477,9	49,4	92,8	50,4
ЕНВД	2718,3	52,3	2637,9	50,9	2346,6	46,8	-80,4	-291,3
ЕСХН	146,7	2,8	121,6	2,34	98,8	2	-25,1	-22,8
Патент	-	-	-	-	88,7	1,8	-	88,7
Всего	5199,7	100	5187	100	5011,9	100	-12,7	-175,1

Анализ данных, представленных в таблице 2, наглядно демонстрирует, что более половины налогоплательщиков, применяющих специальные режимы, выбирают ЕНВД (52,3 % в 2011г., 49,8 % в 2012г., 46,8 % в 2013г.). Однако в исследуемом периоде количество плательщиков ЕНВД устойчиво снижается с 2718,3тыс.ед. в 2011г. до 2346,6 тыс.ед. в 2013г. Количество же малых предприятий, применяющих УСН, напротив, возрастает с 2334,7 тыс.ед. в 2011г. до 2477,9 тыс.ед. в 2013г.

Незначительная доля налогоплательщиков приходится на ЕСХН и патентную систему налогообложения.

В таблице 3 нами проанализированы показатели собираемости налогов при применении специальных налоговых режимов.

Таблица 3

Анализ собираемости налогов при применении специальных налоговых режимов в РФ в 2011-2013гг.

Специальные налоговые режимы	Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.
	Начислено, млн руб.	149455,6	171990,9	202980,2
УСН	Поступило, млн руб.	158992,9	188810,2	212287,1
	Коэффициент собираемости, %	106,4	109,8	104,6
ЕНВД	Начислено, млн руб.	72699,6	79321,1	75234,2
	Поступило, млн руб.	71249,9	78574,2	74471,4
	Коэффициент собираемости, %	98,0	99,1	99,0
ЕСХН	Начислено, млн руб.	3721	3917,1	4045,5
	Поступило, млн руб.	3878,9	3835,4	4041,2
	Коэффициент собираемости, %	104,2	97,9	99,9
Патент	Начислено, млн руб.	-	-	177,2
	Поступило, млн руб.	-	-	60,3
	Коэффициент собираемости, %	-	-	34,0

Анализ данных, представленных в таблице 3, позволяет сделать вывод о том, что с точки зрения формирования доходов бюджетов наиболее эффективной является УСН. Так в 2011г. в рамках применения УСН поступило 158992,9 млн руб., что составило 66,7 % от общей суммы налогов по специальным налоговым режимам, в 2012 г. – 188810,2 млн руб. (67,7 %), в 2013 г. – 212287,1 млн руб. (71,6 %). При этом коэффициент собираемости налога, взимаемого в связи с применением УСН, в исследуемом периоде превышает 100 %.

Собираемость ЕНВД незначительно возрастает с 98 % в 2011 г. до 99 % в 2013 г.

Говоря о новом для отечественной налоговой системы специальном налоговом режиме, необходимо отметить, что коэффициент собираемости налога при применении патентной системы в 2013г. находился на критически низком уровне и составил всего 34 %.

В таблице 4 нами проведен расчет поступивших сумм налоговых платежей по специальным налоговым режимам в расчете на одного налогоплательщика.

Таблица 4

Расчет суммы налоговых платежей по специальным налоговым режимам в РФ, приходящимся на одного налогоплательщика

Показатели		2011 г.	2012 г.	2013 г.
УСН	Поступило налога, млн руб.	158992,9	188810,2	212287,1
	Количество плательщиков, тыс. ед.	2334,7	2427,5	2477,9
	Сумма поступившего налога в расчете на одного налогоплательщика, руб.	68099,9	77779,7	85672,2

ЕНВД	Поступило налога, млн руб.	71249,9	78574,2	74471,4
	Количество плательщиков, тыс. ед.	2718,3	2637,9	2346,6
	Сумма поступившего налога в расчете на одного налогоплательщика, руб.	26211,2	29786,7	31735,9
ЕСХН	Поступило налога, млн руб.	3878,9	3835,4	4041,2
	Количество плательщиков, тыс. ед.	146,7	121,6	98,8
	Сумма поступившего налога в расчете на одного налогоплательщика, руб.	26441,0	31541,1	40902,8
Патент	Поступило налога, млн руб.	-	-	60,3
	Количество плательщиков, тыс. ед.	-	-	88,7
	Сумма поступившего налога в расчете на одного налогоплательщика, руб.	-	-	679,8

Представленный авторами расчет, позволяет сделать вывод о том, что в расчете на одного налогоплательщика УСН приходится 68099,9 руб. в 2011 г., 77779,9 руб. в 2012 г. и 85672,2 руб. в 2013 г. На одного налогоплательщика, применяющего ЕНВД, в среднем приходится 31735,9 руб. Самый низкий показатель суммы налоговых платежей за год в расчете на одного налогоплательщика наблюдается при применении патентной системы налогообложения, всего лишь 679,8 руб.

Согласно результатам опроса, проведенного Всероссийским центром изучения общественного мнения в 2013 г., на вопрос чего ждут предприниматели от государства 79 % бизнесменов ответили, что снижения налогов. На основании полученных нами расчетных данных считаем необоснованным мнение, получившее широкое распространение, о высоком уровне налоговой нагрузки на отечественных предпринимателей.

Литература

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации // СПС «Консультант Плюс».
2. Севрюкова Л.В. Налоговое консультирование: теория и практика : учеб. пособие / Л.В. Севрюкова, Т.Ю. Ткачева, Л.В. Афанасьева и др. – Курск : Юго-Западный государственный ун-т, 2011. – 244 с.
3. Севрюкова, Л.В. Расчет годового дохода предпринимателей при патентной системе налогообложения / Л.В. Севрюкова, С.Н. Белоусова // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2013. – № 1. – С. 169-174.
- 4 <http://www.nalog.ru/> - Официальный сайт Федеральной налоговой службы.
- 5 <http://www.gks.ru/> - Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.

О.С. Приходченко,
Россия, Юго-Западный государственный университет

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ БЮДЖЕТНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье подчеркивается необходимость формирования программного бюджета в рамках стратегического планирования как на государственном, так и на муниципальном уровне. Представлен зарубежный опыт построения программного бюджета как инструмента повышения эффективности стратегического управления бюджетными расходами.

Ключевые слова: бюджетная стратегия, программный бюджет, программно-целевые методы, бюджетирование, ориентированное на результат.

В настоящее время все развитые страны мира используют стратегическое планирование как один из эффективных методов государственного управления социально-экономическим развитием.

Международный опыт внедрения концепции стратегического планирования на государственном уровне свидетельствует о возможности качественного изменения социально-экономической ситуации и повышения эффективности государственной бюджетной политики при применении эффективных методов стратегического планирования. Примером может служить опыт США, Канады, Германии, Франции, Италии, Японии, Южной Кореи и Китая, которые в различные периоды времени начали применять

механизмы стратегического планирования развития в различных сферах государственного управления, в том числе и в сфере бюджетно-финансовых отношений [1, с. 4].

Финансовые ресурсы, аккумулированные в бюджетной системе Российской Федерации, на протяжении длительного периода являются основным источником финансирования стратегических направлений социально-экономического развития государства, а также оказывают прямое и косвенное влияние на финансовое состояние предприятий, организаций, населения. Это означает, что для повышения качества жизни населения, стимулирование экономического развития и предпринимательской активности, совершенствование структуры экономики государству необходимо обеспечить адекватное развитие бюджетно-финансовой сферы, что может быть достигнуто путем внедрения прогрессивных методов бюджетного планирования, повышения качества бюджетного управления и формирования эффективной бюджетной стратегии развития территорий.

Стратегическое планирование в сфере государственных и муниципальных финансов является развитием таких процессов, как бюджетное прогнозирование и планирование, директивное, индикативное, перспективное финансовое планирование, долгосрочное и среднесрочное бюджетное программирование.

Рисунок 1 демонстрирует механизм долгосрочного бюджетного планирования на государственном и муниципальном уровнях и отражает бюджетное программирование как неотъемлемый элемент бюджетного стратегирования.



Рис. 1. Бюджетное программирование в системе долгосрочного бюджетного стратегирования

Многолетний опыт ряда стран с развитой бюджетной системой показал, что масштабное применение программного бюджетирования позволяет повысить эффективность и прозрачность использования государственных средств, усилить ответственность при их расходовании.

Особенность программного бюджетирования в США заключается в том, что программный бюджет не утверждается законом о бюджете, а ежегодно принимается Конгрессом. Программный бюджет США планируется на десятилетний период. Каждое агентство составляет бюджет, ориентированный на результат, в котором стратегические, долгосрочные и краткосрочные цели увязаны с ожидаемыми расходами на их достижение.

Современная модель программного бюджета Канады введена в 2007 г. Годовое бюджетное планирование осуществляется в рамках установленного пятилетнего плана, т.е. министерства ежегодно готовят стратегические и оперативные планы. В стратегических планах отражаются цели министерства, альтернативные стратегические действия для их осуществления, предлагаемые изменения в существующих программах и даются оценки программ [2, с. 12].

В настоящее время Франция является очевидным лидером в практической реализации «административной» модели программного бюджета. Опыт Франции показал, что программная структура обязательно является четкой иерархической системой, которая предполагает следующую цепочку:

миссии → цели → задачи → программы → мероприятия программы

Миссии соответствуют основным направлениям государственной политики. Финансирование миссий носит среднесрочный характер и устанавливается на три года [3, с. 5].

В Великобритании применяется более широкое толкование программных расходов, чем во многих других странах. Каждое министерство обязано разрабатывать стратегический план и план работы на год. Логика программного бюджетирования Великобритании строится в соответствии со следующим принципом: отдельному департаменту выделяются ресурсы на финансирование деятельности в определенной сфере, за которую он отвечает. Далее департамент обладает определенной степенью свободы, а достижение определенных результатов закрепляется в соглашениях между ведомствами. При этом департаменты взаимодействуют между собой [1, с. 9].

Таким образом, в развитых странах отсутствует единая модель программного бюджетирования. Национальные модели, применяемые за рубежом, являются результатом многолетних реформ.

Анализ мировой практики развития программного бюджета свидетельствует о необходимости его нормативно-правового и информационного обеспечения.

Государственные программы являются механизмом, который позволяет обеспечить взаимосвязь стратегического и бюджетного планирования [4, с. 184].

Обобщая опыт ряда зарубежных стран, можно выделить основные принципы программного бюджетирования: определение сути программы и ее составных элементов, методы организации и управления программой, анализ и оценка эффективности программ. Соблюдение этих принципов при переходе на программный бюджет является важнейшей предпосылкой успешного внедрения бюджетного программирования.

Литература

1. Богачева, О.В. Международный опыт программного бюджетирования / О.В. Богачева, А.М. Лавров, О.К. Ястребова // *Финансы*. – 2010. – № 12. – С. 4-14.
2. Чулков, А.С. Программный бюджет: проблемы и перспективы развития на региональном и местном уровнях / А.С. Чулков // *Финансы и кредит*. – 2014. – № 39(615). – С. 11-20.
3. Малиновская, О.В. Основы становления программного бюджетирования в России / О.В. Малиновская, И.П. Скобелева // *Финансы и кредит*. – 2013. – № 35(563). – С. 2-13.
4. Приходченко, О.С. Повышение эффективности бюджетных расходов в целях социально-экономического развития территории / О.С. Приходченко // *Социально-экономические явления и процессы*. – 2014. – Т. 9. – № 12. – С. 180-184.

П.В. Протодьяконова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В работе рассматривается современное состояние инвестиционной привлекательности строительной отрасли Якутии.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционная политика, инвестиционная деятельность, строительство, строительная отрасль.

В связи с кризисными явлениями в мире проблема создания эффективной системы управления инвестиционной деятельностью на разных уровнях, отраслях экономики приобрела в последнее время еще большую актуальность. Одним из важных для экономики региональных комплексов является строительный комплекс, его развитие во многом определяет степень инвестиционной привлекательности региона. Проблема формирования инвестиционной привлекательности строительной отрасли стоит особенно остро, так как строительство является отраслью рискованного возврата капитала, а также состояние и развитие ее в значительной мере влияет на состояние и развитие экономики, и также может отражать во многом научно-технический уровень развития государства.

В работе изучено и проанализировано современное состояние, и развитие инвестиционной привлекательности Республики Саха (Якутия), а также рассмотрена определенная отрасль, на примере строительной отрасли Республики Саха (Якутия), которая является одной из важнейших составляющих экономики региона. В ходе изучения автор проанализировал инвестиционную политику Республики Саха (Якутия), выявил основные проблемы строительной отрасли. Сделан вывод о том, что развитие строительного комплекса является одним из важных региональных комплексов для экономики России и определяет степень инвестиционной привлекательности не только страны, но и региона.

Предметом исследования являются экономические отношения, связанные с процессом привлечения инвестиций в региональные хозяйственные комплексы, связанные со строительством. Объект исследования – строительная отрасль Республики Саха (Якутия).

Рыночная ориентация строительного комплекса требует принятия эффективных инвестиционных решений в условиях высоких рисков хозяйственной деятельности. Механизм формирования инвестиционной привлекательности субъектов хозяйствования позволит за счет принятия эффективных инвестиционных решений управлять уровнем своей инвестиционной привлекательности, обеспечит приток инвестиционных ресурсов и приведет к росту эффективности функционирования строительного комплекса в целом.

Анализ степени изученности инвестиций в реальный сектор экономики нашел свое отражение в работах известных отечественных экономистов: В.М. Аньшина, И.А. Бланка, А.В. Вихрова, О.Е. Руденко, И.В. Сергеева, В. Стародубровского и многих других. Заметный вклад в разработку теоретических и методических положений по определению экономической эффективности инвестиций в строительство внесли такие ученые, как Л.Д. Гительман, М.И. Дли, А.Г. Зубкова, В.К. Лозенко, Е.С. Петровский, И.В. Ратникова, Н.Д. Рогалев, и другие.

Избранная для исследования тема считается недостаточно изученной. Недостаточно внимания уделено теоретическим положениям и практическим рекомендациям по совершенствованию экономического механизма создания инвестиционной привлекательности с учетом особенностей страны и отрасли, в которых они функционируют, повышению инвестиционной привлекательности в строительной сфере, разработке методических подходов обеспечения эффективности инвестиционной политики и привлечения инвестиций в строительный комплекс.

Научная новизна заключается в развитии и в разработке мер по повышению инвестиционной привлекательности строительной отрасли Республики Саха (Якутия).

Полученные меры помогут решить проблемы формирования, реализации, совершенствования инвестиционной привлекательности и обеспечить повышение ее эффективности.

Инвестиционная деятельность направлена на формирование условия для мобилизации внутренних и увеличения притока внешних инвестиционных ресурсов и новых технологий в экономику Республики Саха (Якутия), расширение источников инвестирования для бизнеса и проектов, повышение

эффективности инвестиций, развитие региональной инфраструктуры с использованием механизмов государственно-частного партнерства.

Инвестиционная политика является важнейшей составляющей частью экономической политики Республики Саха (Якутия). Инвестиционная политика – целенаправленная деятельность государственных органов власти и органов местного самоуправления Республики Саха (Якутия) по активизации и стимулированию инвестиционного процесса, привлечению и эффективному использованию инвестиционных ресурсов для решения проблем комплексного социально-экономического развития Республики Саха (Якутия).

Формирование благоприятного инвестиционного климата определяется повышением инвестиционной привлекательности Республики Саха (Якутия) и развитием инвестиционной активности на ее территории.

Развитие инвестиционной активности характеризуется положительным темпом роста инвестиций как в целом по Республике Саха (Якутия), так и по частным и иностранным инвестициям; ростом количества инвестиционных проектов и т.д.

Структура экономики Республики Саха (Якутия) на протяжении последних лет достаточно стабильна: наибольший удельный вес традиционно принадлежит добывающим отраслям промышленности (52 %), строительству (10,7 %), транспорту и связи (8,8 %), торговле (7 %).

Реальный рост валового регионального продукта составил 102,8 % (100,8 % по РФ), индекс промышленного производства 103,0 % (101,3 % по РФ), инвестиции в основной капитал 104,4 % (по РФ снижение на 2,5 %). Ускоренными темпами растут опережающие индикаторы: объем строительных работ увеличился на 8,9 % [1].

Якутия является одним из лидеров в стране по запланированным на ее территории инвестиционным проектам. Инвестиции в основной капитал в начале 2014 года составили 128,5 млрд рублей или 103,7 % к соответствующему периоду 2013 года. До конца года объем инвестиций составит 208 млрд рублей или 102,1 % в сопоставимых ценах к 2013 году. Основным объемом инвестиций вложен такими крупными компаниями как: ОАО «Сургутнефтегаз», АК «Алроса», ООО «Таас-Юрях Нефтегазодобыча», ОАО ХК «Якутуголь» (Мечел), ОАО «РЖД», ОАО «Транснефть» и т.д.

Также перед республикой стоит задача привлечения иностранных инвесторов. Формируется система отношений с такими институтами развития и финансовыми компаниями как Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Международный банк реконструкции и развития, Внешэкономбанк, Международная финансовая корпорация и др.

Одним из основных направлений развития инвестиций в регионах является совершенствование системы управления хозяйствующих субъектов, действующих в сфере строительства и недвижимости. Исходя из развития рыночных отношений инвестиционная деятельность в регионе, связанная с развитием недвижимости, строительства, является одним из наиболее перспективных направлений.

Строительство является важнейшей и самостоятельной отраслью экономики страны, которая предназначена для расширения и ввода новых, также реконструкции и обновления объектов. Увеличение объемов строительства определяет темп роста общественного производства, также свидетельствует о повышении уровня жизни населения. В настоящее время строительный комплекс занимает главное место в области инноваций и является предпосылкой для социально-экономического развития республики.

Рост инвестиционной активности, реализация крупных инвестиционных проектов обусловили позитивную динамику в строительном секторе. Объем строительных работ составил 42,4 млрд рублей, что на 8,9 % выше уровня прошлого года. Наблюдаются тенденции увеличения темпов и объемов строительства объектов коммерческого и жилого назначения, стимулирующие инвестиционную привлекательность республики.

Одним из основных показателей, по которым сегодня оценивается деятельность строительной отрасли – ввод объектов жилья. Отмечается оживление в жилищном строительстве: введено 213,5 тыс. кв. м жилья с ростом на 47,2 % к прошлому году. При этом 39,5 % жилья введено индивидуальными застройщиками. Активно осуществляется переселение граждан из ветхих и аварийных домов [3].

По данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) объем работ, выполненных по виду деятельности «строительство», составил в 2013 году 64 740,7 млн рублей (87 % к 2012 году). В 2014 году объем работ составил 57 398,4 млн рублей (106 % к 2013 году) [5].

В 2014 году всего введено 1874 жилых дома общей площадью 365,6 тыс. кв. метров, что на 40 % больше, чем в 2013 году, из них индивидуальными застройщиками построено 1801 дом общей площадью 173,7 тыс. кв. метров.

Строительный комплекс Республики Саха (Якутия) объединяет около 3000 организаций различной формы собственности, где 90 % из которых являются частными предприятиями. Практически ежегодно наблюдается существенный рост числа введенных в строй зданий и сооружений всех типов (жилого назначения, промышленного, сельскохозяйственного, социального и т.д.).

По количеству введенных в эксплуатацию зданий средних общеобразовательных учреждений Якутия на первом месте в Дальневосточном федеральном округе.

В республике также планируется привлечение заемных средств по направлению «Строительство производственных объектов, техники и технологическая модернизация АПК» в части реализации следующих мероприятий:

- 1) строительство и реконструкция, техническая и технологическая модернизация основных фондов отрасли животноводства;
- 2) техническая модернизация основных фондов в отрасли растениеводства;
- 3) техническое перевооружение и модернизация действующих производств пищевой и перерабатывающей промышленности [2].

В рамках развития Дальнего Востока на территории Республики Саха (Якутия) будут сформированы территории опережающего социально-экономического развития. Помимо формирования территорий опережающего развития продолжится работа по созданию в республике сети индустриальных парков для малого и среднего бизнеса.

Таким образом, как отрасль материального производства строительство имеет ряд особенностей, отличающих его от других отраслей. Особенности отрасли объясняются характером его конечной продукции, своеобразными условиями труда, рядом специфик применяемых технологий, техники, организации производства, управления и материально-технического обеспечения.

В качестве основных проблем в строительной отрасли республики можно назвать:

- 1) технологические особенности строительства в сложных климатических условиях вечной мерзлоты;
- 2) низкая оснащенность технической базой, дорогостоящее оборудование, которая требует больших капитальных вложений;
- 3) высокие импортные пошлины на не выпускаемые в России оборудование и сырье для строительства;
- 4) недостаток финансирования проектов;
- 5) существует проблема обеспечения строительной отрасли специалистами рабочих профессий;

Снижение стоимости строительства с применением инновационных материалов имело бы большое значение для строительной отрасли Дальнего Востока, так и для выхода на рынок инновационных материалов Азиатско-Тихоокеанского региона в ближайшей перспективе.

Дальнейшее развитие данной отрасли станет фактором повышения инвестиционной привлекательности республики, поэтому необходимо принять следующие меры:

- 1) активно привлекать инвестиции в строительную отрасль;
- 2) обеспечить необходимыми техническими оборудованием;
- 3) повысить престиж строительных профессий;
- 4) снизить себестоимость строительства объектов, использовать инновационные материалы;
- 5) расширить возможности финансирования строительства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что инвестиционная деятельность Республики Саха (Якутия) находится на достаточно высоком уровне, ей уделено серьезное внимание. В республике разработаны различные механизмы реализации инвестиционной деятельности такие как: инвестиционная стратегия до 2016 года; региональный Закон «Об инвестиционной деятельности РС (Я)»; различные государственные программы; инвестиционные проекты; концепции, стратегии и планы реализации по отдельным направлениям инвестиционной политики и т.д. Республика сотрудничает с различными мировыми крупнейшими инвестиционными компаниями. В Дальневосточном федеральном регионе Республика Саха (Якутия) является одной из наиболее инвестиционно привлекательных регионов.

Также нельзя забывать о строительной отрасли республики, которая является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики Республики Саха (Якутия), демонстрирующей стабильные темпы роста. Она остается одной из привлекательных для инвестиций направлением. Наблюдается рост объема работ в строительстве, также уменьшение доли убыточных предприятий. В республике активно ведется плановая работа по строительству жилья и объектов социально-культурного назначения. Сегодня перед строительством поставлены новые сложные стратегические задачи: увеличение ввода

в эксплуатацию жилых домов, проектирование и строительство крупных промышленных и инфраструктурных объектов, что требует принятия кардинальных мер по разработке основных направлений привлечения инвестиций.

Литература

1. Постановление Правительства РС (Я) «Прогноз социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015 -2019 годы» (от 18 октября 2014 года № 353).
2. Указ Президента РС (Я) от 04.10.2012 № 1652 «Об Инвестиционной стратегии Республики Саха (Якутия) на период до 2016 года и основных направлениях до 2030 года».
3. Макарова, Н.Б. Строительная отрасль Республики Саха (Якутия). – 2014. – № 5 (5).
- 4) Территориальный орган федеральной службы государственной статистики Республики Саха (Якутия) www.gks.ru.

А.В. Спатарь,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РФ (НА ПРИМЕРЕ ДВФО 2010-2013 гг.)

Аннотация: В данной статье будет дана рассмотрена действующей системы оценки эффективности деятельности исполнительной власти субъектов РФ. Предложена методика совершенствования системы оценки, на основе современного стратегического анализа. Даны рекомендации по совершенствованию государственного управления.

Ключевые слова: эффективность государственного управления, оценка эффективности исполнительной власти.

Государственное управления нашей страны с каждым годом становится все более централизованным с последовательным перекосом управления в сторону авторитарных стилей и методов. В этих условиях выстраивается властная вертикаль, когда цепочки ценности государственного управления федеральная власть, региональная власть и муниципалитеты действуют согласно генеральной стратегии высшего руководства. В сложившейся ситуации, важнейшими элементами структуры государственного управления, реализующими основные функции государства в области обеспечения населения общественными благами и социальными услугами является региональная власть. Качественное выполнение ей своих функций – это залог устойчивого развития государства. Для мировой экономики наступают тяжелые времена, и эхо кризиса уже серьезно ударяет по России. Периоды, когда социально-экономическое развитие могло выстраиваться лишь на основе ежегодного увеличения доходной части бюджета подходят к концу. И для обеспечения прежних темпов развития экономики и общества в целом государственный менеджмент должен быть эффективным как с управленческой, так и с экономической точек зрения. По средствам стратегического контроля за эффективностью управленческой деятельности исполнительной власти субъектов РФ, государство сможет повысить эффективность менеджмента в регионах и своевременно принимать решения по корректировке стратегических направлений.

Для оценки эффективности деятельности исполнительной власти я предлагаю объединить 3 разные концепции, относящиеся к стратегическому управлению, региональному развитию и государственному устройству. И построить модель оценки эффективности деятельности региональных властей в основу, которой ляжет метод стратегического анализа – «Система сбалансированных показателей» [1, с. 15], разработанная Робертом Капланом и Дэвидом Нортоном, данный метод следует усовершенствовать и перенести из бизнес сферы на почву государственного управления. Стратегические направления метода должны рассматриваться через призму «Хомоцентристской модели государства» [3, с. 127]. В основу оценочных показателей должна лечь методика расчета ИРЧП и анализ предельно критических значений развития региона.

В лоне федеральных органов исполнительной власти еще в 2007 году была разработана система оценки исполнительной власти регионов, которая совершенствовалась на протяжении 8 лет. На сегодняшний день эта система достаточно витиевата. Основной целью создание данной методики было поощрение регионов достигших наилучших показателей развития, а так же принятие решений по по-

воду переназначения или смены тех или иных глав регионов. Данная система имела ряд недостатков, до 2012 года основным являлся недостаток: Число показателей для оценки. Кажется, что чем больше показателей, тем точнее мы оценим систему. Но это не совсем так. Попытка оценить качество работы власти почти по 290 показателям потерпела неудачу. С 2012 года количество показателей уменьшили до 11, что вызвало новую проблему это наличие связи между показателями и действиями исполнительной власти, из 11 показателей, на мой взгляд, не относятся к деятельности исполнительной власти региона около половины. По результатам оценки 2010 года исполнительная власть Республики Саха (Якутия) занимает по эффективности управления 82 место. По результатам оценки 2011 года власть Республики Саха (Якутия) занимает по эффективности управления 83 место. По результатам оценки 2012 года власть Республики Саха (Якутия) занимает по эффективности управления уже 32 место. По результатам оценки 2013 года власть Республики Саха (Якутия) занимает по эффективности управления 6 место. Анализируя ситуацию в регионе, преемственность правительства на протяжении многих лет, отношения населения к власти, можно сказать, что власть региона не наработала на низкие места 2010 и 2011 годов, следовательно, нельзя сказать, что существовавшая оценка идеальна и полностью выполняла свое предназначение. Так же интересны данные оценки 2012 – 2013 годов. Необъяснимый взлет за 2 года с 83 на 6 место так же оставляет много вопросов. Прослеживается четкая взаимосвязь между изменениями в законодательстве о выборности глав регионов с изменениями системы оценки с 2012 года. В 2012 и 2013 годах существенные улучшения прослеживаются именно в тех регионах где в 2013 и 2014 годах проходили выборы глав регионов. Можно сказать, что существующая система оценки является в первую очередь инструментом отражения не реальной эффективности деятельности власти, а инструментом, преследующем иные цели, не связанные с управлением и эффективностью. Система оценки, существующая на протяжении 8 лет нуждается в существенных коррективах для отражения реального положения вещей.

На основе анализа и изученных материалов существующую систему оценки следует дополнить. Согласно «Хомоцентристской модели государства» главным заинтересованным элементом в оценке деятельности власти должен являться народ. Именно он главный стейкхолдер власти и именно на благо его качества жизни, власти регионов исполняют свои функции. Создание качественных условий для населения по средствам эффективного управления возможно только при активном оценивании самим потребителем государственных услуг и создаваемого общественного блага. Для этого верхушка метода должна быть проста, понятна и сопоставима с деятельностью в других странах. Народ должен являться главным носителем стратегических направлений, которые можно выразить в операционные задачи региональных властей и через них оценивать эффективность управления на основе Сбалансированной системы показателей. Предложенную модель оценки следует выразить в элементах ССП. Основной целью современного государства является развитие возможностей человека. Государство должно формировать условия для того, что бы человек смог реализовать себя, свои интеллектуальные и физические способности. Если государству удастся активировать самый важный ресурс современной экономики – человека, то перспективы развития такого государства будут видны не вооруженным глазом. Для выявления развития человека предлагается применить ИРЧП, который в целях оценки эффективности деятельности исполнительной власти будет дополнен системой критических показателей и бюджетным методом, основанном на расходах бюджета на 1 человека и изменении бюджетного финансирования за определенный период [2, с. 358].

Для построения системы контроля через призму Сбалансированной системы показателей необходимо выявить стратегические направления государства в целом, и место в этих направлениях региональной власти. Сразу после вступления в должность президент В.В. Путин в 2012 году своими указами обозначил 10 стратегических направлений, по которым будет двигаться страна в течении последующих 6 лет. К региональной власти относятся 6 направлений, на основе которых и стоит проводить параллель между стратегическим видением государства и операционными задачами, которые исполнительная власть субъектов должна перед собой ставить.

Стратегические направления преследуемые государством могут достигаться значительно эффективнее если движения будет поступательным и на начальном этапе государство сможет модернизировать именно государственное управление, которое в дальнейшем поможет с лучшим эффектом реализовать остальные стратегические направления, так как потери в самой системе или механизме государственного аппарата возможно будут сведены на нет. Все стратегические направления конечно же могут развиваться самостоятельно и параллельно, но тогда для этого общество затратит больше ресурсов, что будет не эффективным.

ИРЧП рассчитывается как среднеарифметическое трех индексов: Индекса материальной обеспеченности региона, выражающего общеэкономическую ситуацию в регионе; Индекса долголетия – выражающего через демографический показатель уровень здоровья населения и Индекса образованности, выражающего интеллектуальный уровень населения региона, уровень развития образования. Как можно заметить 3 основополагающих функции региональной власти, составляющие данного индекса выражают отчетливо.

Таблица 1

ИРЧП 2010-2013

№	РЕГИОН	Год		Изм. %
		2010	2013	
	Россия	0,825	0,843	2,18
1	Республика Саха (Якутия)	0,813	0,844	3,81
2	Камчатский край	0,776	0,812	4,64
3	Приморский край	0,775	0,814	5,03
4	Хабаровский край	0,785	0,816	3,95
5	Амурская область	0,765	0,803	4,97
6	Магаданская область	0,798	0,839	5,14
7	Сахалинская область	0,829	0,871	5,07
8	Еврейская автономная область	0,748	0,786	5,08
9	Чукотский автономный округ	0,783	0,798	1,92

Таблица 1 демонстрирует нам изменение ИРЧП за период. На основе нее, мы можем сделать вывод, что наша Республика притормозила в региональном развитии и среди регионов ДВФО изменение ИРЧП составили всего 3,81 %, когда как по округу в среднем данное изменение составило 4,4 %. С одной стороны данный факт можно расценивать как неэффективность региональных властей, а с другой тем, что в базовом 2010 году Республика уже имела высокий показатель ИРЧП и при стабильном экономическом развитии качественного скачка не сделала, когда как скажем Приморский Край, сделал качественный скачек за счет высоких инвестиций в регион и низких базовых показателей. Как видно из таблицы РС (Я) в 2013 году достигла общероссийского уровня ИРЧП.

Два региона Республика Саха (Якутия) и Сахалинская область имеют показатели выше среднего по России.

Таблица 2

Рейтинг регионов по эффективности использования новых средств бюджета 2010, 2013 гг.

№	Регион	Изм. ИРЧП	Изм. бюдж. Средств	Рейтинг
1	Республика Саха (Якутия)	1,038	1,62	0,64
2	Камчатский край	1,046	1,37	0,76
3	Приморский край	1,050	1,02	1,03
4	Хабаровский край	1,039	1,54	0,67
5	Амурская область	1,050	1,72	0,61
6	Магаданская область	1,051	1,52	0,69
7	Сахалинская область	1,051	1,53	0,68
8	Еврейская автономная область	1,051	1,57	0,67
9	Чукотский автономный округ	1,019	1,64	0,62

Таблица 2 показывает изменения ИРЧП за 4 года и изменение расходной части бюджета за период с 2010 по 2013 года. И на основе этой таблицы мы можем заключить. В каком регионе власти на дополни-

тельную единицу затраченных ресурсов смогли более эффективно увеличить ИРЧП. И получается, что Лидер – это Приморский край, который увеличил расходные статьи своего бюджета на 2 % а ИРЧП на 5 %. В итоге получаем, что Приморский край по соотношению достижений и затрат самый эффективный регион, когда как Амурская область самый неэффективный.

Подводя итоги, хочется отметить, что в процессе изучения темы было выявлено, что региональные власти Республики Саха (Якутия) на основе предложенного метода оценки не являются самыми худшими по эффективности работы, хотя по определенным данным такой вывод можно сделать, но с оговоркой на уже обеспеченный региональными властями высокий уровень развития регионов. Дальневосточный Федеральный округ в целом развивается более быстрыми темпами, чем Россия в целом, но по текущим показателям он отстает.

Согласно полученным данным следует предложить региональным властям следующие шаги по повышению эффективности управления регионами:

- укрупнение региональных единиц в пределах области, края, республики;
- переселение населения из труднодоступных, не эффективных с точки зрения жизни и экономики мест в крупные города или пригороды крупных городов;
- использование возможностей, которая дает природа региона (более эффективное освоение рекреационных ресурсов);
- более эффективная расстановка приоритетов развития региона с точки зрения повышения качества и уровня жизни населения.

Литература

1. Каплан, Р.С. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию / Роберт С. Каплан, Дейвид П. Нортон; пер. с англ. – Москва : ЗАО «Олимп–Бизнес», 2003. – 304 с.: ил.
2. Спатарь, А.В. Оценка эффективности деятельности исполнительной власти регионов ДВФО / А.В. Спатарь // Михайловские научные чтения : мат-лы Междунар. научно-практич. конф., Владивосток, 23–24 мая 2014 г. / [отв. ред. В.В. Гаврилов; редкол.: Ю.С. Жереди, А.А. Ку-линич, М.О. Пряженников, А.А. Шарапова]. – Владивосток : Дальневост. федерал. ун-т, 2014. – 357-363 с.
3. Спатарь А.В. Хомоцентристская модель системы оценки исполнительной власти субъекта РФ / А.В. Спатарь // Экономика и современный менеджмент: теория и практика / Сб. ст. по материалам XXXVI междунар. науч.-практ. конф. № 4 (36). Часть II. – Новосибирск : Изд. «СибАК», 2014. – 127-134 с.

П.К. Стручков, Л.И. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРОБЛЕМЫ В РЕАЛИЗАЦИИ ВОПРОСОВ МЕСТНОГО ЗНАЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: Рассматриваются проблемы в реализации вопросов местного значения муниципальным образованием. Изучено нормативно-правовое регулирование вопросов местного значения, полномочий местного самоуправления и выявление проблем в их реализации.

Ключевые слова: местное самоуправление, полномочия субъектов РФ, местный бюджет.

Как свидетельствует зарубежный опыт, в развитых демократических государствах местное самоуправление является наиболее эффективным институтом публичной власти, обеспечивающим решение насущных, важных вопросов жизнеобеспечения населения. Местное самоуправление в России представляет собой основу власти, обеспечивая гражданам право непосредственно участвовать в решении важных для них вопросов местного значения. Это объективно сложившаяся система, служащая проводником групповых интересов жителей городов и сел, позволяющая сглаживать существующие противоречия между обществом и властью, вовлекать их в конструктивное взаимодействие.

Президент России в своем Послании Федеральному Собранию 12 декабря 2013 года в качестве одной из приоритетных задач государства на ближайшую перспективу обозначил совершенствование института местного самоуправления. Совершенствование общих принципов организации местного самоуправления,

развитие сильной, финансово состоятельной власти на местах – это основные развития векторы пути, по которому необходимо двигаться, реформируя местное самоуправление.

Анализ норм Федерального Закона № 131-ФЗ показывает, что провозглашенная и практически воплощенная в нем европейская модель местного самоуправления в условиях российских правовых реалий столкнулась с целым рядом проблем и противоречий.

Концепция муниципальной реформы 2003 года подразумевала автономизацию местного самоуправления от органов государственной власти. Тем не менее, за годы реализации Федерального Закона № 131-ФЗ не были решены проблемы разграничения ответственности между центром, регионом и на местах. В результате на практике не удалось выстроить оптимальную систему взаимоотношений между уровнями публичной власти. Это привело к тому, что большая часть муниципальных образований оказались лишенными от реальной финансовой и имущественной базы [10].

Большие проблемы на практике связаны с тем, что на органы местного самоуправления нередко возлагаются не свойственные им задачи, имеющие подчас государственный характер. Так, например, к вопросам местного значения отнесены: профилактика терроризма и экстремизма, гражданская оборона, предупреждение и ликвидация чрезвычайных ситуаций, деятельность аварийно-спасательных служб и формирований, мобилизационная подготовка.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что в связи с принятием нового Федерального Закона № 136 широко обсуждаются вопросы местного значения практически на всех уровнях власти: как на федеральном, так и на региональном и муниципальном. В связи с этим, появились разные подходы и методы к решению данного вопроса в каждом регионе, так как Федеральный Закон оставляет право выбора самостоятельно за субъектами. В связи с этим, Указом Президента Республики Саха (Якутия) 26 ноября 2014 принят закон «О закреплении за сельских поселениями РС (Я) вопросами местного значения».

Главная идея принятия данного закона заключается в повышении роли и самостоятельности местного самоуправления, максимально приблизить этот уровень власти к людям, которые проживают на конкретных территориях.

Как уже отмечилось выше, законом регионы и муниципалитеты наделяются возможностью выбора наиболее оптимальной модель организации местного самоуправления, учитывая особенности субъекта и входящих в него муниципалитетов.

Главная новация связана с расширением полномочий субъектов Российской Федерации по вопросам организации местного самоуправления. В частности, субъекты вправе своими законами перераспределять полномочия между органами местного самоуправления и органами государственной власти, за исключением полномочий органов местного самоуправления, которые обеспечивают конституционный принцип самостоятельности муниципальных образований [11].

Данный Закон работает по-разному в каждом регионе. В этой статье, мы рассмотрим механизмы реализации основных положений Федерального закона на примере Республике Саха (Якутия).

В Законе № 131 вопросы местного значения определяются как вопросы непосредственного обеспечения жизнедеятельности населения муниципального образования, решение которых в соответствии с Конституцией Российской Федерации и настоящим Федеральным законом осуществляется населением и (или) органами местного самоуправления самостоятельно [2].

Всего в Законе № 131 насчитывается 38 вопросов местного значения и 9 полномочий, но, как показывает опыт органов местного самоуправления, в практической деятельности часть из них реализуется не в полной мере.

Закон № 136 предусматривает сокращение перечня обязательных вопросов местного значения сельских поселений до 13, не устанавливая в этой части переходного периода и финансового обеспечения вопросов местного значения, решаемые органами местного самоуправления муниципальных районов. В соответствии с частью 4 статьи 14 Федерального закона № 131-ФЗ иные вопросы местного значения сельских поселений, не отнесенные к вопросам местного значения сельских поселений, на территориях сельских поселений решаются органами местного самоуправления соответствующих муниципальных районов.

В ходе обсуждения новых положений по решению представительного органа МО «Намский улус» было подготовлено предложение в адрес Администрации Главы и Правительства Республики Саха (Якутия) о сохранении 38 полномочий за сельскими поселениями. Это объясняется рядом факторов. При сокращении количества полномочий сельских поселений до 13 сокращается финансирование на решение вопросов местного значения, что приведет к неэффективному функционированию органов местного самоуправления. Также отдаленность сельских поселений от районных центров, их неравномерное рас-

средоточение на территории улусов (районов) не позволяет передать часть полномочий на уровень муниципального образования. Власть должна быть целостной. И все вопросы местного значения должны решаться только на местах, то есть на уровне сельских поселений. Жители сельских поселений не должны ехать в районный центр для решения насущных жизненно значимых вопросов.

Также следует отметить, несовершенство системы оценки эффективности реализации вопросов местного значения органами муниципальными образования.

Существенная часть вопросов местного значения, а, следовательно, и полномочий местного самоуправления, не исполняются во многом в связи с ограниченностью финансовых, материальных и кадровых ресурсов. Распространена практика незаконного привлечения к исполнению полномочий региональных и муниципальных учреждений и предприятий. Правовое регулирование характеризуется пробелами и неточностями.

Необходимо совершенствовать подходы к анализу причин неэффективного исполнения вопросов местного значения органами муниципальной власти, что предоставит возможность разработки конкретных предложений для внесения изменений в перечень и содержание вопросов и полномочий муниципального уровня.

Целью данной работы является изучение нормативного правового регулирования вопросов местного значения, полномочий местного самоуправления и выявление проблем в их реализации.

Как известно, сельские поселения отличаются друг от друга размерами, численностью населения и экономическим потенциалом, поэтому одни и те же вопросы местного значения решаются ими с учетом своей специфики. Но как показывает практика, такие особенности не влияют на содержание законодательных норм [3].

Общеизвестно, одной из самых актуальных проблем для населения, как городских, так и сельских, поселений является решение жилищных проблем.

Как отмечает Глава Республики Саха (Якутия) Егор Борисов: «Встречи с жителями Якутии показывают, что их главным запросом остается улучшение социальной инфраструктуры. Причем больше всего людей по-прежнему волнует жилищная проблема. Всё больше якутян хотят улучшить свои жилищные условия. При этом создано достаточно много различных механизмов, облегчающих доступ граждан к финансовым средствам. Только беда в том, что многие просто не знают, как это сделать. Не знают с чего начать. Отсюда вывод – на данном этапе требуется развернуть масштабную информационно-разъяснительную работу с населением, особенно в сельской местности. Надо добиться того, чтобы все решения и механизмы, которые можно использовать для улучшения жилищных условий, стали понятными и доступными для людей на местах».

Согласно статье 14 ФЗ, к вопросам местного значения относится обеспечение проживающих в поселении и нуждающихся в жилых помещениях малоимущих граждан жилыми помещениями, организация строительства и содержания муниципального жилищного фонда, создание условий для жилищного строительства, осуществление муниципального жилищного контроля, а также иных полномочий органов местного самоуправления в соответствии с жилищным законодательством. По этой части закона следует сказать, что законодатель руководствовался Конституцией РФ (ст.40), в которой говорится: «Малоимущим, иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище, оно предоставляется бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и других жилищных фондов в соответствии с установленными законом нормами»[1,3].

В Республике Саха (Якутия) доля населения, получившего жилые помещения и улучшившего жилищные условия в 2012 г., в общей численности населения, состоящего на учете в качестве нуждающегося в жилых помещениях, составила 15,66 %. Максимальные значения по этому показателю достигнуты в Верхневиллойском улусе (50 %), п.Жатай (38,28 %), Чурапчинском улусе (34,57 %). В трех улусах республики: Эвено-Бытантайском Национальном, Хангаласском, Момском Национальном улусе население за последние годы не улучшила свои жилищные условия [9]. Таким образом, подходы к решению вопросов по проблеме обеспечения жильем в муниципальных образованиях неоднозначны. Решение насущной проблемы для населения не входит в круг приоритетных задач в основном из-за недостатка финансовых ресурсов и ограниченности источников их формирования.

Также реализация требований Конституции РФ и ФЗ затруднительна в связи с нехваткой фонда социального жилья у городских поселений, а у сельских поселений чаще всего его вообще нет. Более реализуемым вопросом местного значения является создание условий для жилищного строительства [3]. Это говорит о том, что законодатель, хоть и руководствовался Основным законом государства – Конституцией РФ, но, тем не менее, конкретный механизм реализации данной части Закона отсутствует.

Надежду вселяют слова Президента РФ- гаранта Конституции РФ, прав и свобод человека и гражданина, который в своем послании к Федеральному Собранию РФ отметил: «В ближайшие годы из таких домов в новые квартиры должны переехать все граждане, которые признаны на 1 января 2012 года нуждающимися в улучшении жилищных условий в связи с аварийным состоянием их жилища» [8].

Необеспеченность сбалансированности местных бюджетов приводит к недостаточности собственных финансовых средств местных бюджетов для полноценной реализации своих функций.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что непосредственно вопросы местного значения сегодня решаются поселениями по остаточному принципу, в то время как основные затраты уходят на обеспечение функционирования и исполнения полномочий вышестоящих звеньев управленческой системы. Исключением здесь являются только представители крупных муниципальных образований (преимущественно городских округов), которые обладают серьезным штатом сотрудников и несколько большей степенью автономности от государственных структур.

Так, в качестве одной из мер предлагается установить, чтобы осуществление органами местного самоуправления отдельных переданных без финансовых ресурсов государственных полномочий не допускалось в ущерб решения вопросов местного значения [8].

В заключение следует сказать, что анализ конкретных проблем в области реализации вопросов местных значений будет способствовать их решению. За муниципальными образованиями Республики Саха (Якутия) на уровне сельских поселений должны быть сохранены ранее закрепленные вопросы местного значения и их финансирование.

Литература

1. Конституция Российской Федерации.
2. Федеральный Закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».
3. Авакьян, С.А. Муниципальное право России : учебник для бакалавров / С.А. Авакьян. – Москва, 2013.
4. Валентей, С.Д. Проблемы и перспективы муниципальной реформы в РФ / С.Д. Валентей, Т.Я. Хабриева и др. – Москва, 2008. – С. 42-43.
5. Местное самоуправление: центр и регионы // Журнал российского права. – 2003. – № 3. – С. 4.
6. Саладников, В. Полномочия органов местного самоуправления в свете Федерального Закона № 199-ФЗ / В. Саладников // Муниципальная власть. – 2006. – № 2. – С.11.
7. Хабриева, Т.Я. Муниципальная реформа в РФ: правовое и экономическое исследование / Т.Я. Хабриева. – Москва, 2010.
8. Послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ. – 2013.
9. Сводный доклад Министерства экономики и промышленной политики Республики Саха (Якутия) «О результатах мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов за 2012 год».
10. МСУ: учимся управлять. – 2014. – № 8 (12). – С. 42- 43.
11. МСУ: учимся управлять. – 2014. – № 6 (10). – С. 32-35.

Е.Ф. Тимкова, Е.Р. Романова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В настоящей статье рассматривается вопрос о проведении оптимизации учреждений, подведомственных Министерству труда и социального развития Республики Саха (Якутия), путем объединения административного персонала и высвобождения определенных должностей и, тем самым, обеспечивая сокращение расходов на их содержание.

Ключевые слова: оптимизация, социальная сфера, государственные учреждения.

Под социальной сферой понимается совокупность отраслей, предприятий, организаций, непосредственным образом связанных и определяющих образ и уровень жизни людей, их благосостояние, потре-

бление. К социальной сфере относят, прежде всего, сферу услуг (образование, культуру, здравоохранение, социальное обеспечение, физическую культуру, общественное питание, коммунальное обслуживание, пассажирский транспорт, связь) [3].

В Республике Саха (Якутия) по данным Министерства труда и социального развития насчитывается более 100 социальных учреждений различной организационно-правовой формы (автономные учреждения, государственные казенные и бюджетные учреждения). Исходя из списка учреждений, некоторые из них целесообразно было бы объединить между собой, а у некоторых поменять форму собственности с целью повышения эффективности, т.е. оптимизировать данную систему, придать ей оптимальную форму. Так, в списке автономных учреждений числятся две организации, которые, на наш взгляд, целесообразно было бы объединить, осуществив все необходимые расчеты – АУ РС (Я) «Якутский дом-интернат для престарелых и инвалидов» и АУ РС (Я) «Республиканский дом-интернат для престарелых и инвалидов». Объединение при этом должно осуществляться в отношении административно-управленческого персонала.

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом от 08.05.2010 № 83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» даны определения (характеристики) трех вышеназванных типов государственных (муниципальных) учреждений. Все три типа учреждений – государственные или муниципальные, и отличаются по степени финансово-хозяйственной самостоятельности и независимости от государства.

1. Казенные учреждения отвечают по своим обязательствам находящимися в их распоряжении денежными средствами. При недостаточности средств субсидиарную ответственность по обязательствам казенных учреждений несет собственник имущества [1, с. 70]. Кроме того, для казенного учреждения, как и для бюджетного, не существует ограничений сфер деятельности, в которых возможно создание учреждения. Казенные учреждения могут осуществлять приносящую доходы деятельность, но доходы, полученные ими от этой деятельности, поступают в соответствующий бюджет бюджетной системы.

2. Автономное учреждение, в отличие от казенного и бюджетного учреждений, вправе открывать не только лицевые счета в территориальных органах Федерального казначейства (финансовых органах), но и счета в кредитных организациях. Кроме того, учреждениям данного типа разрешено размещать денежные средства на депозитах в кредитных организациях и совершать сделки с ценными бумагами. Финансовое обеспечение деятельности автономного учреждения осуществляется за счет субсидии из соответствующего бюджета, аналогичная норма распространяется и на бюджетное учреждение.

3. Бюджетное учреждение, как и автономное, отвечает по своим обязательствам имуществом, находящимся у него на праве оперативного управления (за исключением недвижимого и особо ценного движимого). Бюджетное учреждение не вправе размещать денежные средства на депозитах в кредитных организациях, а также совершать сделки с ценными бумагами, если иное не предусмотрено федеральными законами [2]. Запрет на получение банковских кредитов не определен.

Суть оптимизации учреждений социальной сферы состоит в изучении преимуществ каждой из организационно-правовых форм путем рассмотрения бюджетов различных учреждений, нормативно-правовых актов с информацией об учреждениях данных типов и, тем самым, освобождении государства от обязанности финансового обеспечения организаций.

Исходя из этого, предложения по оптимизации учреждений в социальной сфере должны сократить места административно-управленческого персонала, а также положительно отразиться на государственном бюджете, что обуславливает актуальность исследования данной темы.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая. – Москва : Проспект, КноРус, 2014. – 608 с.
2. Федеральный закон от 08.05.2010 № 83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» (<http://base.consultant.ru/>).
3. http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/13866 (Электронный ресурс, экономический словарь).

Э.А. Титов, О.Т. Парфенова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТОРОВ В ПРИОРИТЕТНЫЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПРОЕКТ «БАЗАЛЬТ – НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ», РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: Темой исследования доклада стало привлечение инвестиций и инвесторов в приоритетный стратегический проект «Базальт – новые технологии». Предложены пути решения существующих проблем при реализации данного проекта, которое впоследствии приведет к большому экономическому прогрессу не только компании, но и всей экономики Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: инвестор, базальт, ТОСЭР, инвестиции, экономика.

В 2012 году в Республике Саха (Якутия) открылся завод по производству инновационных композитных материалов на основе базальтового непрерывного волокна. С тех пор Якутия приступила к освоению новых технологий, сделал в этой области большой прорыв. Таких заводов по всему миру всего лишь пять – в России, Украине, Китае, и один из них – в Республике Саха (Якутия).

Но, к сожалению, на данный момент нет реальных инвесторов, которые бы взялись за данный проект и начали внедрять его в жизнь, выходя на новый, масштабный уровень. Данная проблема будет являться актуальной для исследования в нашем проекте.

Целью проекта является установление и выявление положительных качеств в базальтовом производстве для привлечения инвесторов в инновационный проект.

Исходя из данной цели, вытекают следующие задачи:

- исследование российского рынка композитных материалов;
- выявление положительных качеств базальтовой промышленности;
- создание условий для привлечения инвесторов;
- дальнейшее развитие базальтовой промышленности в Республике Саха (Якутия).

Базальт – основная эффузивная горная порода нормального ряда, самая распространенная на поверхности Земли и на других планетах Солнечной системы из всех кайнотипных пород. Обычно базальты это темно-серые, черные или зеленовато-черные породы, обладающие стекловатой, скрытокристаллической афировой или порфировой структурой [1].

В России использование композитов довольно скромно. Применение полимерных композитных материалов в морских судах составляет 0,1 %, тогда как в мире этот показатель равен 68 %. В основном ПКМ в нашей стране используется в сегментах авиации, космоса и ядерной энергетики. Перспективными являются такие отрасли, как транспорт, строительство, трубопроводный фонд. Российский рынок композитов характеризуется преобладающей долей стекловолокна, она составляет около 130 тыс. т., при этом 80 % импортируется. Доля базальтового волокна на рынке невелика и составляет 8-9 тыс. т., однако прогноз весьма оптимистичен – ожидается ежегодное увеличение на 10-12 %. Минпромторг предлагает три сценария развития рынка композитов в России до 2020 года. Первый – инерционный, объем рынка составит 30 млрд. руб., 64 % будет занимать авиа- и судостроение и космос. Второй – базовый, объем рынка прогнозируется в размере 120 млрд. руб., преобладать будет транспортная инфраструктура (19 %). И третий сценарий – целевой, при объеме рынка в 223 млрд. руб. лидировать с долей 22 % будет также транспортная инфраструктура, на втором месте – строительная индустрия (18 %), далее – транспортное машиностроение и автопром (16 %). Для выполнения запланированных объемов к 2020 году даже по базовому сценарию существующие производственные мощности необходимо увеличить в четыре раза, по целевому сценарию – в 12 раз. Основа реального роста – появление новых средних и крупных производств [2].

Какие положительные качества имеют композитные материалы на основе базальтового волокна? При армировании бетонных конструкций – свай, плит перекрытий – стальной арматурой существует несколько минусов. Железо и бетон имеют разный «коэффициент теплового расширения», который проявляется при большом перепаде температур, как у нас, и по этой причине многие многоэтажные дома Якутска спустя лишь 30 лет после постройки стоят на рассыпавшихся сваях и перекрытиях, что чревато разрушением всего дома. Так же частые утечки воды из коммунальных сетей провоцируют железную арматуру в

составе бетона на разрушение. Достаточно только этих двух причин, чтобы имело смысл искать альтернативные пути производства строительных материалов.

Базальтопластиковая арматура не подвержена коррозии, имеет высокий модуль упругости, не теряет прочность под воздействием низких температур, а коэффициент теплового расширения соответствует КТР бетона и имеет высокий показатель прочности на разрыв. С учетом того, что Якутск весь стоит на сваях, принимать меры и новые технологии в строительстве просто необходимо. Применение базальтопластикового непрерывного волокна пригодится при производстве широкого круга материалов – и изделий из них – стержни, профили, емкости, трубы, сетки. Базальтовые плиты, изготовленные по требованиям технологии, сохраняют свое свойство до 60 лет, держит тепло, не пропускает ветер и холод. Продукт не гниет и не боится грызунов. Все это делает продукцию из композитных материалов привлекательным для потребителя [7].

В ходе совещания в рамках визита вице-преьера Правительства РФ, полномочного представителя Президента РФ в Дальневосточном федеральном округе, Юрий Трутнев высоко отметил подготовку приоритетного инновационного проекта «Базальт – новые технологии». Несмотря на то, что «Базальт – новые технологии» может стать крупнейшим высокотехнологичным производством в Дальневосточном регионе, с такими достоинствами как близость сырьевых ресурсов, высокой степенью готовности инфраструктуры, а также наличия технико-экономического обоснования, огромным минусом является отсутствие устойчивого стратегического инвестора [5].

Какие работы должны вестись при привлечении инвесторов для развития базальтовой промышленности в Якутии?

Во-первых, данный приоритетный инновационный проект должны включить в список территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) в Республике Саха (Якутия). При создании условий ТОСЭР в республике мощное развитие мог бы получить новый несырьевой сектор, продукция которого при организации масштабного производства обеспечит мощный эффект для целого ряда отраслей региональной экономики. И именно условия ТОСЭР позволят привлечь инвесторов, которые будут реализовывать самостоятельные уникальные проекты, связанные с высокотехнологичным производством на основе этого сырья. Общая инфраструктура для развития производств на основе базальтовой технологии, организованный маркетинг и особые налоговые условия, планируемые для территорий опережающего развития, могут обеспечить необходимый масштаб производства и конкурентную цену продукции. Также создание ТОСЭР позволит:

- реализовать пилотные проекты по разработке и трансферу индустриальных отечественных технологий крупнотоннажного производства композиционных материалов;
- осуществить прорыв в промышленном производстве новых видов и поколений композиционных материалов, конструкций и изделий из них;
- разрешить проблемы обеспечения долговечности зданий и сооружений путем внедрения и применения высокоэффективных строительных базальтокомпозитных материалов, конструкций и изделий из них;
- закрепить ведущую роль России на рынке высокотехнологических видов продукции в качестве эксклюзивного экспортера базальтокомпозитных материалов, конструкций и изделий из них в страны АТР и Ближнего Востока.

Во-вторых, нужно проделать исследовательскую работу на уровне правительства субъекта. Составить Дорожную карту по улучшению состояния инвестиционного климата, проводить форумы, выставки инновационной привлекательности проектов, а также участвовать на международных выставках и форумах с целью презентации и привлечения инвесторов на данный проект.

В-третьих, производство повернута лицом к отраслям народного хозяйства. Все заводы по производству композитных материалов, основной объем своей продукции продолжают делать для аэрокосмической отрасли и на экспорт в Америку, Европу, Японию. Сфера материалов, изготавливаемых в якутском заводе – энергетика, ЖКХ, строительство, то есть самые массовые отрасли, что делает его еще привлекательнее для потенциального инвестора.

В-четвертых, грамотная PR-работа, использование Интернет пространств создаст привлекательную платформу для инвесторов. На данный момент, компания представлена лишь в социальной сети Вконтакте.

Технология производства композитных материалов очень дорога – в цену конечной продукции включаются затраты на добычу горной породы, транспортные расходы, энергия, строительство завода и его импортное оборудование. Поэтому разница в цене базальтопластиковых материалов будет, гораздо выше тех,

что на основе железа и стали. Но в числе преимуществ инновационной продукции – ее легкость. Так, 9 тонн стальной арматуры заменит всего 1 тонна базальтопластиковой, при этом экономия составит до 50 % от стоимости. Таким образом, заранее просчитано, что применение в строительстве базальтобетонных конструкций в общей сложности позволит снизить себестоимость комплектующих объектов жилья на 25 % [4].

Благодаря привлечению стратегических инвесторов данный инновационный проект будет реализовываться масштабно в Азиатско-тихоокеанском регионе, способствуя социально-экономическому развитию не только Республики Саха (Якутия), но всей территории Дальнего востока и Российской Федерации.

Предполагается, что на трех площадках появится более десяти резидентов, которые займутся созданием новых производств. Если якорному резиденту ООО «ТБМ» удастся привлечь инвестиции РФПИ и ВЭБ, то через десять лет выручка по основным видам экономической деятельности составит порядка 10 миллиардов рублей, будет создано 4-5 тысяч высококвалифицированных рабочих мест.

Республика Саха (Якутия) может справиться с практической реализацией непростой задачи создания сегмента высокотехнологичной базальтокомпозитной отрасли. В складывающейся ситуации только в условиях ТОСЭР возможно радикальное и масштабное по объемам внедрение более эффективных новых композитных материалов в сферу гражданского и дорожного строительства, в ЖКХ, энергетику и мостостроительство Дальнего Востока.

Литература

1. Сайт Горной энциклопедии: <http://www.mining-enc.ru>.
2. Информационно-аналитическое агентство «Восток России»: <http://www.eastrussia.ru>.
3. Сайт Государственного Собрания (Ил Тумэн) Республики Саха (Якутия): <http://www.iltumen.ru>.
4. Сайт Главы Республики Саха (Якутия): <http://www.egorborisov.ru>.
5. Сайт городской газеты «Эхо столицы»: <http://www.exo-ykt.ru>.
6. Сайт регионального журнала для деловых кругов Дальнего Востока «ДВКапитал»: <http://dvkapital.ru>.
7. Сайт новых технологий переработки пластмасс: <http://www.polymer.ru>.

Н.С. Трусова,

Россия, Юго-Западный государственный университет

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Аннотация: В статье определены основные особенности экономического роста, раскрыты особенности эффективного управления экономическим развитием, обоснована теория государственного регулирования экономики в части управления ВРП через показатели инвестиционной деятельности, предложены направлениями инвестиционной стратегии, ориентированной на достижение стабильного экономического роста.

Ключевые слова: экономический рост, инвестиции, экономическое развитие, инвестиционная активность, регион.

Социально-экономические условия в России привели к необходимости ориентации государственной политики на решение задач, обеспечивающих стабильный экономический рост, базирующийся, прежде всего, на росте производства и инновационных процессах; создание стимулов инвестиционной деятельности, проведении эффективной фискальной политики.

Проблемы экономического роста и экономического развития, являющиеся чрезвычайно актуальными для региональной экономики, широко раскрыты в работах Н.В. Бекетова, Ю.В. Вертаковой, Л.С. Гринкевича, Н.В. Зубаревича, Е.А. Клисторина, Е.А. Колесниченко, М.А. Комаровой, В.А. Плотникова, Ю.С. Положенцевой, О.С. Пчелинцева.

Важное положение экономического роста определяют его особенности: во-первых, экономический рост определяет уровень жизни в стране, степень удовлетворения потребностей, социально-экономическое развитие государства; во-вторых, экономический рост определяет конкурентоспособность страны и её место среди других стран мира, степень влияния на мировое экономическое развитие; в-третьих, экономический рост формирует перспективные направления социально-экономического развития страны

и её регионов. Экономический рост непосредственно связан с уровнем экономического развития страны и регионов.

Экономическому росту отводится центральное место в процессе воспроизводства. Категория «экономическое развитие региона» объединяет в себе разные количественные и качественные характеристики: объем ВРП, уровень инвестиционной активности, структуру экономики по отраслям и видам деятельности, уровень жизни населения и т.д.

Уровень социально-экономического развития региона, главным образом, определяется типом воспроизводства как обобщающим критерием, позволяющим получить конструктивную базу для выявления основных факторов и источников формирования инвестиционных ресурсов, а также определить механизмы управления ими. Например, анализ современного состояния регионов Центрального федерального округа (ЦФО) показал, что преобладающими типами воспроизводства являются:

- расширенный, свидетельствующий о благоприятных условиях для эффективного функционирования инвестиционного комплекса;
- сужающийся (постоянного и временного характера) в рамках структурной перестройки воспроизводства;
- деградационный, характеризующийся стагнацией основных фондов в существующих секторах региональной экономики [1, с. 17].

В открытой экономике нехватка внутренних инвестиционных ресурсов, обеспечивающих требуемый экономический рост страны, может быть компенсирована (в условиях эффективной инвестиционной политики, выгодной для иностранных вкладчиков) за счет привлечения иностранного капитала в те сферы, которые позволяют обеспечить экономический подъем в государстве.

Важной задачей развития экономики России является динамичный экономический рост. Однако эта задача трудно решается в силу сложившейся структуры промышленности в стране с преобладающей долей добывающих отраслей. По данным рейтинговых агентств ежегодный прирост экономики составит 5-6 % в год при благоприятных условиях на мировых рынках сырья и нефтедобычи¹.

Экспертный журнал Высшей школы экономики приводит следующие данные: в 2013 году существенно снизился экономический рост в России – не просто стагнация, а падение инвестиций в основной капитал. Если в целом по экономике инвестиции в основной капитал в первой половине 2013 года сократились на 1,4 %, то по отчетности крупных предприятий в рамках региональной статистики, что, по мнению экспертного журнала показательнее оценок на макроуровне, инвестиции упали гораздо сильнее – на 6,6 % за тот же период времени. Инвестиционная активность в регионах снижается².

В настоящее время износ техники и производственного оборудования в отраслях реального сектора экономики превышает 60 %. По-прежнему сохраняется зависимость страны от поставок импортного оборудования и техники, даже в условиях политика импортозамещения, проводимой в стране.

И.В. Разумов приводит следующие статистические данные: средний возраст оборудования в промышленности России вырос с 14,3 в 1995 году до 21,2 в 2008 году. Удельный вес оборудования возраста старше 20 лет за этот период вырос с 23,1 % до 51,5 %. Степень износа основного капитала составила 45,3 % в 2009 году³.

Экономический рост в России может существенно замедлиться, если не произойдет существенных изменений в государственной экономической политике.

Наиболее обоснованным, на наш взгляд, является использование методов многомерного статистического анализа для определения влияния основных экономических показателей на экономическое развитие регионов. В соответствии с международной методологией расчетов результатом экономической деятельности в регионе в денежном выражении является показатель валового регионального продукта (ВРП). ВРП – конечный результат производственной деятельности внутри региона, характеризующий потенциально возможный объем предложения товаров и услуг. Данные о результатах производства в регионах могут быть использованы для принятия адекватных управленческих решений по регулированию региональной экономики.

¹ Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2012 год и плановый период 2013-2014 годов (разработан Минэкономразвития РФ) Система ГАРАНТ: <http://base.garant.ru/12190489/#ixzz3UMjwqBW3>

² Новые Комментарии о Государстве и Бизнесе / полный текст бюллетеня // Экспертный журнал «Открытая экономика». – 2013. – № 51. URL: <http://www.OPEC.ru>

³ Разумов И.В. Влияние состава основных фондов на динамику инвестиционных вложений промышленных предприятий / И.В. Разумов // Финансы и кредит. – 2008. – № 9 (297). – С. 38-41.

Исследуем зависимость Y – ВРП как обобщающий показатель экономического роста от X – инвестиции в основной капитал на примере макрорегиона (ЦФО) (рисунок 1).

Используя методы корреляционно-регрессионного анализа, получим уравнение регрессии:

$$Y = 0,1588 X + 25177, \quad (1)$$

$$R = \sqrt{1 - \frac{s^2_{\varepsilon}}{\sum (y_i - \bar{y})^2}} = \sqrt{1 - \frac{2768184.45}{5215660.55}} = 0.685$$

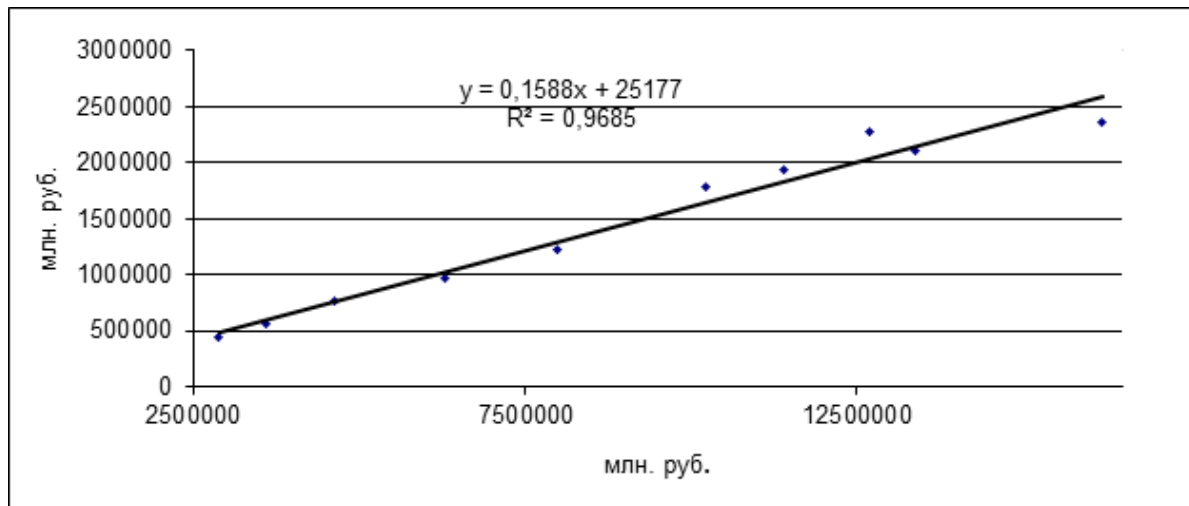


Рис. 1. Регрессионная зависимость ВРП от инвестиций в основной капитал макрорегиона (ЦФО)

Очевидно, что связь между признаком Y и фактором X очень сильная. Это свидетельствует о высокой степени влияния инвестиций на объем ВРП региона и, как следствие, экономического роста.

Таким образом, обеспечение стабильного развития региона невозможно без значительных инвестиций, поскольку необходимо осуществить преобразование, реконструкцию и модернизацию основных фондов и существующих неконкурентоспособных производств и организовать строительство новых объектов [7, с. 156].

В настоящее время идет формирование нового этапа инвестиционного развития, который связан с активизацией инвестиционной деятельности. Для обеспечения этого процесса, закрепления положительных тенденций необходимо существенное обновление работы производственного аппарата всех отраслей экономики, поддержка инвестиционных процессов на всех уровнях управления [6]. Эта поддержка может осуществляться посредством предоставления и обеспечения гарантий прав инвесторов, а также создания льготных режимов для инвестиционной деятельности. Возможность использования налоговой политики в регулировании инвестиционной активности предоставляется потому, что одной из основных функций налогов является регулирующая. Эта функция направлена в первую очередь на достижение посредством налоговых механизмов тех или иных целей и задач налоговой политики [2, с. 78].

Основополагающими направлениями при реализации инвестиционной стратегии, ориентированной на достижение стабильного экономического роста, должны быть:

- совмещение рыночного и государственных принципов регулирования инвестиционных процессов;
- прямое государственное инвестирование в инфраструктуру и социальную сферу;
- стимулирование инвестиционной активности методами бюджетно-налоговой политики;
- активизация частных инвестиций, несущих на себе основную нагрузку инвестиционной деятельности [5, с. 106].

Все вышесказанное свидетельствует о необходимости скорейшей переориентации российской экономики на инновационный путь развития, привлечения инвестиционных ресурсов и создания на их основе высокотехнологичных производств для обеспечения устойчивого экономического роста в стране и регионах.

Литература

1. Вертакова, Ю.В. Повышение инвестиционной привлекательности отрасли промышленности / О.О. Вагутина, Ю.В. Вертакова // Научные ведомости БелГУ. Серия: История. Политология. Экономика. Информатика. – 2010. – № 13-1. – С. 17-23.
2. Севрюкова, Л.В. Налоговое консультирование: теория и практика : учеб. пособие / Л.В. Севрюкова, Т.Ю. Ткачева, Л.В. Афанасьева и др. – Курск : Юго-Западный государственный ун-т, 2011. – 244 с.
3. Новые Комментарии о Государстве и Бизнесе / полный текст бюллетеня // Экспертный журнал «Открытая экономика». – 2013. – № 51. URL: <http://www.OPEC.ru>.
4. Разумов, И.В. Влияние состава основных фондов на динамику инвестиционных вложений промышленных предприятий / И.В. Разумов // Финансы и кредит. – 2008. – № 9 (297). – С. 38-41.
5. Севрюкова, Л.В. Государственная политика стимулирования инвестиционной активности регионов / Л.В. Севрюкова, Н.С. Трусова // Экономічний часопис-XXI. – 2014. – № 9-10 (1). – С. 106-109.
6. Трусова Н.С. Инвестиционная активность как фактор моделирования экономического роста региональной системы [Электронный ресурс] / Н.С. Трусова // Современные проблемы науки и образования: научный электронный журнал. – 2014. – № 1. URL: <http://www.science-education.ru/115-11867>.
7. Трусова Н.С. Методы оценки инвестиционной активности регионов / Н.С. Трусова, Л.Л. Черникова // Регион: системы, экономика, управление. – 2014. – № 2 (25). – С. 156-161.

И. Федоров, Е.В. Данилова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В статье рассматриваются особенности функционирования ЖКХ в северных условиях РС (Я), отмечаются проблемы, препятствующие отрасли ЖКХ эффективно развиваться. Отмечается, что в целях решения проблем необходимо реализовать «Инвестиционную программа ГУП «ЖКХ РС (Я)» на 2012-2017 годы и основные направления развития предприятия до 2025 года». Отмечаются цель, задачи, принципы программы, а также условия ее реализации. Предлагаются меры, осуществление которых позволит повысить инвестиционные процессы в ЖКХ.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, инвестиции, инвестиционная политика.

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) является одной из ключевых сфер национальной экономики, обеспечивающей население и промышленность жизненно важными услугами. Преобразования в сфере ЖКХ начались с 1991 года с вступлением в силу федерального закона «О коммунальном хозяйстве». Однако за десятки лет качественных преобразований в отрасли не произошло. До настоящего времени отрасль находится в кризисном состоянии, характеризуясь высокой степенью износа основных фондов (в среднем по стране 60 %, в отдельных регионах до 90 % [2]), аварийностью, ростом тарифов без существенного повышения качества предоставляемых услуг, значительными непроизводительными потерями коммунальных ресурсов. Органы местного самоуправления не способны справиться с ситуацией самостоятельно. Объем частных инвестиций в сектор недостаточен для исправления ситуации, бюджетных средств также не хватает. По мнению экспертов [1, 2], ЖКХ остается самой нерентабельной, затратной отраслью экономики, единственной сферой, где рыночные отношения, несмотря на многочисленные попытки ввести их в сферу ЖКХ, не играют решающей роли.

В то же время в некоторых регионах России достигнуты положительные результаты. Введены новые коммунальные объекты, созданы современные формы управления, привлечен частный капитал, в том числе в форме государственно-частного партнерства. В целом по стране в последние годы инвестиционная активность в сфере ЖКХ характеризуется как средняя. Особенно наблюдается приток капитала в электроэнергетику, водоснабжение. Хуже обстоит дело в теплоснабжении.

Однако, как показала практика, преобразования способны существенно повысить рентабельность предприятий ЖКХ, и объективно возможны в экономически развитых регионах с высокой плотностью населения и благоприятными климатическими условиями. В населенных пунктах с численностью менее 300 тыс. чел. инвестиции не окупаются. Соответственно, невозможен приток капитала на рыночных условиях.

Независимых потенциальных инвесторов отпугивает непрозрачность финансовых потоков в отрасли и отсутствие гарантий возврата инвестиций. Сложность формирования и защиты тарифов, ограничения на рост тарифов, неплатежи, несовершенства в законодательной базе замедляют преобразования в отрасли.

Особенностью функционирования жилищно-коммунального хозяйства Республики Саха (Якутия) является то, что значительная часть территории республики расположена в северных и арктических районах с суровыми климатическими условиями, в так называемых «неблагоприятных» и «очень неблагоприятных» условиях жизнедеятельности человека [6]. Деятельность на Севере требует значительно больших затрат общественного труда и финансовых средств для достижения одинаковых, по сравнению со среднеширотными районами, экономических результатов. Климатические особенности республики требуют повышенной надежности и работоспособности инженерных систем жизнедеятельности населенных пунктов. Большие перепады температур, длительный период отопительного сезона, большая протяженность территории и рассредоточенность населенных пунктов увеличивают себестоимость товаров, работ, услуг. При этом низкие численность и платежеспособность населения не позволяют выйти на рентабельный уровень. До настоящего времени Якутия является одним из самых изолированных и труднодоступных регионов мира в транспортном отношении: 90 % территории не имеет круглогодичного транспортного сообщения. В среднем на территории Якутии продолжительность отопительного сезона составляет 8-9 месяцев в году, а в арктической зоне круглогодично.

В настоящее время деятельность жилищно-коммунального хозяйства республики сопровождается весьма большими потерями ресурсов, как потребляемых самими коммунальными предприятиями, так и предоставляемых потребителям: воды, тепловой и электрической энергии.

Фактическое удельное потребление воды в расчете на 1 жителя превышает установленные нормативы в 4-5 раз. Договоры на поставку тепла и воды между поставщиком ресурсов и потребителем на основе расчетов по нормативам отражают объемы реализации, которые зачастую значительно отличаются от фактического потребления.

В то же время предприятие не имеет ни ощутимых стимулов, ни финансовых возможностей для замены в необходимых объемах устаревшего оборудования и изношенных основных фондов, что ведет к увеличению количества аварий и повреждений.

Существенные потери тепла и ресурсов происходят и при эксплуатации инженерных систем и оборудования. Мелкие котельные (мощностью менее 2 Гкал/ч) крайне неэкономичны по использованию топлива. Они характеризуются устаревшими конструкциями, отсутствием автоматического регулирования и средств контроля. В котельных водоподготовка не проводится, либо проводится некачественно, что увеличивает расход топлива до 12,5 % и более. Теплотери в тепловых сетях предприятия из-за наличия теплоизоляции невысокого качества, как правило, минеральной ватой, составляют более 25 %.

Для решения обозначенных проблем на предприятии ГУП «ЖКХ РС (Я)», как одном из самых крупных поставщиков жилищно-коммунальных услуг в республике (50,6 % от общего объема оказываемых услуг) действует «Инвестиционная программа ГУП «ЖКХ РС (Я)» на 2012-2017 годы и основные направления развития предприятия до 2025 года».

Основной целью реализации мер инвестиционной программы является уменьшение производственных расходов, обеспечение безаварийной работы и улучшение качества оказания услуг населению.

Задачами инвестиционной программы являются:

- разработка системного видения подходов к комплексному решению имеющихся проблем;
- определение приоритетных проектов;
- определение сумм и источников для реализации мероприятий программы;
- определение индикаторов развития предприятия и проведение оценки эффективности мероприятий.

Достижение намеченной цели возможно при следующих условиях:

- обновления и модернизации основных фондов, обеспечении надежности теплоснабжения и комфорта для потребителей;
- сокращения затрат на топливно-энергетические ресурсы, что означает снижение физического объема используемого топлива, а также замену более дорогого жидкого топлива на более дешевое угольное топливо;
- сокращения эксплуатационных затрат на расходы по фонду оплаты труда, эксплуатации котельных и тепловых сетей;
- улучшения экологической обстановки в регионе.

Данные условия могут быть созданы реализацией комплекса организационных и технических мероприятий, утверждаемых данной программой.

Основные направления инвестиционной программы должны формироваться исходя из следующих принципов:

- внедрение энергосберегающего оборудования при строительстве новых котельных и замене оборудования;
- исполнение предписаний надзорных органов по промышленной безопасности, по охране окружающей среды, реконструкция аварийных котельных;
- комплексности – обеспечение взаимосвязанного развития по многим направлениям: строительство котельных и тепловых сетей, пожарная и промышленная безопасность, охрана окружающей среды, обновление нефтебазового хозяйства и транспортного парка;
- инновационная деятельность, в том числе внедрение и использование инновационных материалов при производстве, транспортировке и потреблении теплоэнергии.

Согласно программе, предприятие планирует направить на объекты теплоснабжения за 6 лет 19,3 млрд. руб. В том числе на строительство котельных 11,2 млрд. руб. (что составляет 58 % от общей суммы капитальных вложений), на мероприятия по энергоресурсосбережению 3,4 млрд. руб. (18 %), на капитальный ремонт 2,1 млрд. руб. (11 %).

Дефицит средств весьма значителен и составляет 3,8 млрд. руб., или 20 % от общей потребности в капитальных вложениях. На покрытие дефицита инвестиционных средств привлечены заемные средства Европейского банка реконструкции и развития под гарантии Правительства Республики Саха (Якутия) на расчетных условиях 12 % годовых. Проценты за кредит не могут быть покрыты за счет тарифов за теплоэнергию и дополнительно ложатся на бюджет республики.

В тарифные составляющие за оплату теплоэнергии включены следующие статьи: сумма амортизации имущества, используемого для теплоснабжения, капитальный ремонт, инвестиционная составляющая, мероприятия по пожарной безопасности, энергосбережение, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, экономия от реализации мероприятий.

Тарифы на услуги ЖКХ ежегодно устанавливаются региональными регуляторами. В нашей республике это Госкомцен РС (Я) – РЭК. При этом цель регулятора – сделать тариф как можно ниже или хотя бы не дать ему выйти за планку, ограничивающую рост тарифов (примерно 6 % в год). Реальные расходы предприятий ЖКХ при этом учитываются лишь частично – настолько, насколько они укладываются в установленный норматив роста тарифа. В результате предприятия просто не получают денег на покрытие своих затрат.

Экономика стандартной теплоснабжающей организации в средней полосе России следующая: топливо в ее балансе занимает до 70 %, остальное – зарплата и ремонт. При недостатке средств, в первую очередь сокращаются расходы на ремонт. К примеру, амортизация за год составляет около 170 миллионов рублей, в тарифе заложено около 70 миллионов, таким образом, организация недополучит 100 миллионов, соответственно, на эту сумму не будет выполнена инвестиционная программа.

Высокая доля топливной составляющей в структуре затрат теплоснабжающих предприятий в условиях политики сдерживания тарифов для конечных потребителей услуг создает большие риски. Действующие ограничения приводят к тому, что страдает либо экономика предприятия – увеличиваются убытки, либо производственный процесс – снижается количество ремонтов, возникает угроза аварийных ситуаций. Именно поэтому даже те частные компании, которые сейчас работают в ЖКХ, предпочитают заниматься не тепло, а водоснабжением: там нет больших затрат на закупку сырья. Специалисты уверены: если не будет изменена тарифная политика, частным компаниям не будет интересно приходить в ЖКХ и брать в концессию инфраструктуру.

Основным оператором в отрасли в качестве инвестора является государство в лице Правительства Республики Саха (Якутия). Доля средств государственного бюджета в инвестиционной программе предприятия в 2012-2017 годах составляет 13,5 %, а с учетом выплаты процентов по кредиту ЕБРР еще возрастает.

Таким образом, основными проблемными моментами ресурсной части инвестиционной программы предприятия являются высокая доля дефицита финансовых средств, особенности тарифной составляющей, высокая доля средств Государственного бюджета республики, незначительные объемы негосударственных инвестиций.

Для ускорения инвестиционных процессов в сфере ЖКХ необходимо:

- усовершенствование нормативно-правовой базы в коммунальном секторе;
- доработка механизмов реализации инвестиционных соглашений в коммунальном комплексе,
- организация запуска совместных пилотных проектов с участием муниципальных органов власти и частных коммунальных компаний;
- корректировка системы тарифного регулирования с целью формирования обоснованных среднесрочных тарифных решений, позволяющих гарантировать возврат частных инвестиций в развитие коммунальной сферы.

Литература

1. Доклад «Реформа ЖКХ». Рук. проекта Елена Фирсанова «ПРОфи-групп» при участии Фонд национальной энергетической безопасности. – 2007. – 56 с. www.energystate.ru/books/files/reforma_zkh.pdf.
2. Привлечение внебюджетных средств в сектор ЖКХ и инфраструктурные проекты. Компания BRANAN, 2011. – 11 с. http://www.branan.ru/uploads/ICM_Forum_VGM.pdf.
3. Государственная Программа Республики Саха (Якутия) «Обеспечение качественными жилищно-коммунальными услугами и развитие электроэнергетики на 2012-2016 годы».
4. Инвестиционная программа ГУП «ЖКХ РС (Я)» на 2012-2017 годы и основные направления развития предприятия до 2025 года.
5. Инвестиционные процессы в российской экономике: потенциал и направления активизации // Вопросы экономики. – 2014. – № 4. – С. 4.
6. Актуальные вопросы инвестиционного развития ЖКХ // Проблемы развития территорий, Кожевников С.А., 09.10.2013 г. интернет.

Л.Н. Хардикова, Л.А. Проконова,
Россия, Юго-Западный государственный университет

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация: В статье рассмотрена система налогообложения доходов физических лиц в России. Проанализированы поступления налога на доходы физических лиц в консолидированный бюджет Курской области и предлагаются пути его совершенствования.

В настоящее время налог на доходы физических лиц играет большую роль в обеспечении бюджетов всех уровней доходными источниками и в регулировании экономических процессов. Налог на доходы физических лиц является одним из основных налогов, формирующих бюджеты субъектов Российской Федерации и местные бюджеты. Намечившаяся в последние годы тенденция к стабилизации экономики, рост оплаты труда способствуют увеличению поступлений налога на доходы физических лиц как в целом по России, так и в разрезе субъектов Федерации. Роль данного налога состоит в том, чтобы стимулировать оплату труда и перераспределять доходы физических лиц.

Рост, как абсолютных, так и относительных показателей поступлений от налога на доходы физических лиц зависит от активизации деятельности физических лиц не только по месту основной работы, но и по дополнительным рабочим местам, от получения доходов, от вложений и операций с ценными бумагами, реализации имущества и других видов деятельности. В связи с этим, налогообложению доходов физических лиц государство всегда уделяло и уделяет очень большое внимание.

Поступления налога на доходы физических лиц в консолидированный бюджет Курской области за 2012-2014 годы отражены в таблице 1.

**Поступления налога на доходы физических лиц в консолидированный бюджет Курской области
в 2012-2014 годы, млн руб.**

Наименование налогов	2012 год		2013 год		2014 год		Темп роста 2014/ 2012, %
	Сумма	Уд. вес, %	Сумма	Уд. вес, %	Сумма	Уд. вес, %	
Налог на доходы физических лиц	10174,6	35,4	11395,1	37,2	12184,0	40,0	119,7
в том числе перечисленный налоговыми агентами	9905,3	97,4	11146,0	97,8	11920,3	97,8	120,3
Всего поступило налоговых доходов	28757,8	100	30612,6	100	30485,3	100	106,0

Анализ данных, представленный в таблице, показал, что поступления налога на доходы физических лиц в консолидированный бюджет Курской области за 2012 год составили 10174,6 миллионов рублей, в 2013 году происходит увеличение до 11395,1 миллионов рублей, а в 2014 году поступления увеличились до 12184,0 миллионов рублей.

Темп роста поступлений в консолидированный бюджет Курской области налога на доходы физических лиц в 2014 году относительно 2012 года составил 119,7 %. Удельный вес налога на доходы физических лиц в общем объеме налоговых доходов составляет в 2012 году 35,4 %, а в 2013- 37,2 %, а в 2014 году увеличился до 40,0 процентов.

Удельный вес поступлений налога на доходы физических лиц, исчисленного налоговыми агентами во всех поступлениях налога на доходы физических лиц составил в 2012 году 97,4 %, а в 2013-2014 годах увеличился до 97,8 процентов.

Мы видим, что налог на доходы физических лиц занимает довольно устойчивую позицию в поступлениях в бюджет области.

Происходящие изменения в налоговом законодательстве положительно влияют на объем налоговых платежей, поступающих от налогоплательщиков и налоговых агентов в бюджетную систему Российской Федерации при уплате налога на доходы физических лиц, и повышают его роль. Именно в налоге на доходы физических лиц наглядно реализуются такие важнейшие принципы построения налоговой системы как всеобщность и равномерность налогового бремени. Указанные особенности этого налога накладывают на законодательные и исполнительные органы любой страны огромную экономическую и социальную ответственность за построение шкалы налога, установление размера необлагаемого минимума, налоговых льгот и вычетов.

Реформа налогообложения, проводимая в России в течение нескольких лет, дает положительные результаты. Она в значительной степени расширила круг реальных налогоплательщиков, напрямую связала их имущественные интересы с размером и способами изъятия в бюджет части доходов физических. Вместе с тем сложившаяся к настоящему времени система налогообложения доходов физических лиц не может считаться окончательной и постоянно находится в процессе развития.

Подходное налогообложение должно обеспечивать оптимальное соотношение между экономической эффективностью и социальной справедливостью налога. Другими словами, необходимы такие ставки налога, которые обеспечивали бы максимально справедливое перераспределение доходов при минимальном ущербе интересам налогоплательщиков от налогообложения.

Несмотря на то, что в Налоговом кодексе Российской Федерации, законодательно установлены пять дифференцированных ставок по налогу на доходы физических лиц, основной объем налоговых поступлений обеспечивается за счет базовой ставки 13 % и лишь незначительная доля налога (3,3 %) приходится на четыре оставшиеся ставки.

Возврат прогрессивной шкалы налогообложения в России мог бы улучшить ситуацию в социальной сфере. Плоская 13 %-ная шкала налога несправедлива по отношению к работникам с низкой заработной платой. Для решения социальных задач необходимо ввести прогрессивную шкалу налогообложения. Пример прогрессивной шкалы налогообложения доходов физических лиц, представлен на рисунке 1.

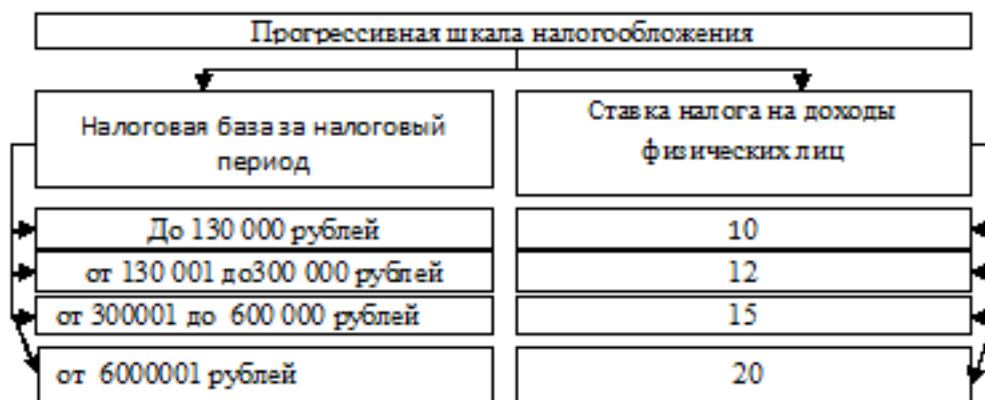


Рис. 1. Прогрессивная шкала налогообложения доходов физических лиц

Прогрессивная шкала налогообложения приведет к увеличению поступления сумм налога на доходы физических лиц в бюджет и в тоже время позволит перераспределить налоговое бремя.

В тоже время очень важно отметить, что при подоходном налогообложении очень трудно рассчитать оптимальные ставки налогов. Если ставки высоки, то подрывается стимул к нововведениям, в высоких ставках налогов таится опасность снижения трудовой активности людей. Если же ставки низкие, то возникает соответственно дефицит бюджета.

Исходя из этого, мы можем сделать вывод, что налоговая система должна соответствовать структурной экономической политике, иметь четко очерченные экономические цели.

Форма налога на доходы физических лиц в России должна учитывать все имеющиеся возможности этого вида налога, международный опыт, а также соответствовать сложившейся социально-экономической ситуации в стране, согласовываться с макроэкономической финансовой политикой, социальной политикой, стратегией социально ориентированного экономического роста.

Литература

1. Налоговый кодекс Российской Федерации: Части первая и вторая. – Москва : АБАК, 2014. – 784 с.
2. Гончаренко, Л.И. Налогообложение физических лиц : учебное пособие для подготовки бакалавров / под ред. проф. Л.И. Гончаренко. – Москва : Финакадемия, 2009. – 212 с.
3. Гончаренко, Л.И. Налоги с физических лиц : учебник / Л.И. Гончаренко, Н.С. Горбова. – Москва : ФОРУМ: ИНФАНА, 2011.
4. Севрюкова, Л.В. Налоговое консультирование: теория и практика : учеб. пособие / Л.В. Севрюкова, Т.Ю. Ткачева, Л.В. Афанасьева, Белоусова С.Н., Рыкунова В.Л., Щелкунова А.А., Хардинова Л.Н., Трусова Н.С. – Курск : Юго-Западный государственный ун-т, 2011. – 244 с.
5. Практическое пособие по налогу на доходы физических лиц, 17 апреля 2014г. // <http://www.consultant.ru>.

О.С. Яковлева,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РЕГИОНАЛЬНЫЕ КЛАСТЕРЫ КАК СТРАТЕГИЯ ДОЛГОСРОЧНОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ АРКТИЧЕСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

Аннотация: В условиях социально-экономического кризиса проблема занятости молодежи приобретает особую актуальность. На региональном уровне, в арктических территориях РС (Я) эта проблема остается актуальной уже не первый десяток лет. Из арктических территорий уезжают высококвалифицированные специалисты, что негативно сказывается на социально-экономическом развитии арктических улусов, на благосостоянии коренного населения.

В таких случаях зона Арктических улусов становится достаточно уязвимой и оказывается в наиболее трудном положении: отдаленность от густонаселенных районов республики, большие расходы на транспорт, менталитет малочисленных народов севера и др., не позволяют в большинстве случаев устроиться на работу.

Необходимо развивать формирование региональных кластеров что является стратегической линией долгосроч-

ного социально-экономического развития северных регионов. Региональные кластеры – это сложная органическая совокупность функционирования взаимосвязанных, комбинированных, кооперированных и собственных промышленных, строительных, транспортных, сельскохозяйственных, вспомогательных, смежных, обслуживающих промышленных и других предприятий.

Ключевые слова: занятость, молодежь, региональные кластеры, арктические территории.

В настоящее время российское общество находится в непростой социально-экономической ситуации. Социально-экономический кризис характеризуется падением производства, сокращением числа рабочих мест, безработицей в значительных масштабах. В условиях социально-экономического кризиса, молодые специалисты, не имеющие производственного опыта, оказываются неконкурентоспособными на рынке труда, и во всех странах мира их относят к социально-уязвимой категории населения.

Важнейшим социальным последствием безработицы является потеря квалификации. Длительные сроки незанятости приводят к потере профессиональных и трудовых навыков, уменьшению способности к интенсивному труду, появлению трудностей при последующей адаптации на новом рабочем месте. Длительная незанятость молодых людей приводит к социальной апатии и социальному инфантилизму, возможен рост преступности в молодежной среде.

В условиях социально-экономического кризиса проблема занятости молодежи приобретает особую актуальность. На региональном уровне, в арктических территориях РС (Я) эта проблема остается актуальной уже не первый десяток лет. Из арктических территорий уезжают высококвалифицированные специалисты, что негативно сказывается на социально-экономическом развитии арктических улусов, на благосостоянии коренного населения.

Проблема обеспечения занятости трудоспособного населения имеет наиболее острый характер в сельскохозяйственных улусах республики. Это связано с тем, что: существует большой избыток трудовых ресурсов; во многих сельскохозяйственных районах ограничены возможности занятости населения в промышленности, строительстве и других видах промышленного производства; профессиональная структура незанятого населения (предложение) не совпадает с профессиональной структурой спроса. В связи с этим, безработный гражданин, обладающий профессией или специальностью, которая не пользуется спросом на рынке труда, вынужден приобретать новую профессию.

Зона Арктических улусов оказывается в наиболее трудном положении: отдаленность от густонаселенных районов республики, большие расходы на транспорт, менталитет малочисленных народов севера и др.; не позволяют в большинстве случаев устроиться на работу. В Арктических районах традиционными отраслями производства и основной деятельностью населения являются: оленеводство, рыболовство, охот промысел, звероводство [2, с. 27].

Формирование региональных кластеров должно стать стратегической линией долгосрочного социально-экономического развития северных регионов. Региональные кластеры – это сложная органическая совокупность функционирования взаимосвязанных, комбинированных, кооперированных и собственных промышленных, строительных, транспортных, сельскохозяйственных, вспомогательных, смежных, обслуживающих промышленных и других предприятий. Самое главное – обеспечение интегрированной взаимосвязи всех составляющих, отличающихся специфическими целями и задачи и х формирования, единство, но различающихся по территориальной и производственной структуре с учетом особенностей экономического и социального развития северных регионов.

Региональный кластер представляет собой наиболее перспективную форму территориальной организации производительных сил. Региональные кластеры обеспечивают комплексное функционирование в производственной, инженерной и социальной инфраструктуры, экономии материальных, трудовых ресурсов, снижение стоимости строительства, уменьшение транспортных расходов, ускорение оборачиваемости оборотных средств регионов [2, с. 31].

Развитие и формирование региональных кластеров дает возможность взаимодействия экономики, промышленности, строительства, транспорта, традиционных отраслей хозяйства и окружающей среды в условиях рыночной экономики, способствует развитию социальной сферы, производственной, инженерной, энергетической, транспортной инфраструктуры в интересах человека, труда и общества. В рамках региональных кластеров налаживается работа учреждений социальной сферы связи, системы образования, научных учреждений, здравоохранения, культуры и искусства, а так же подготовке кадров, межрегиональных, внешнеэкономических связей и в целом применение межотраслевого анализа деятельности все

отраслей экономики территории, регулировании их динамики и инвестиционных процессов. В отличие от промышленного комплекса, региональные кластеры обеспечивают комплексное развитие территории с эффективным использованием природных ресурсов. Хозяйствующие субъекты более бережно воздействуют на природную среду, структуру экономику Севера, и занятость трудоспособного населения.

Формирование регионального кластера как важнейшего фактора имиджевой привлекательности Республики Саха (Якутия) является относительно самостоятельной, фундаментальной макроэкономической проблемой, которая выступает в качестве одной из важных составляющих в решении проблем рыночной экономики, возникающих по мере развития и углубления процесса развития единого народнохозяйственного комплекса страны. В условиях мирового экономического кризиса как никогда обостряется проблема функционирования и влияния регионального кластера на темпы социально-экономического развития северного района [3, с. 13-14].

Современная экономическая наука рассматривает проблемы влияния промышленного комплекса как системного механизма устойчивого экономического роста северного региона в долгосрочном периоде как основы для повышения качества жизни населения.

Региональные кластеры выступают как механизмы комплексного развития территории экономического развития северного региона. Они способствуют привлечению национальных и иностранных инвестиций в экономику республики и приведут к выпуску конкурентоспособных товаров и услуг, стабильной занятости трудоспособного населения, а так же к интенсивному развитию внешнеэкономических связей с учетом долговременных изменений конъюнктуры на мировом рынке.

Западно-Якутский кластер – на базе использования богатейших запасов коренных и россыпных месторождений алмазов, нефти и природного газа, леса и продукции всегда ликвидных традиционных отраслей народного хозяйства.

Южно-Якутский кластер на базе добычи и использования уникальных запасов угля, железной руды, урановой руды, нефти, природного газа, развитие тепловой и гидроэнергетики, газохимии, химического производства, лесопереработки.

Центрально-Якутский кластер – включает транспортно-логический узел, научно-образовательный комплекс, информационные технологии, энергетическую систему, устойчивое развитие ювелирного, гранильного производства, перерабатывающей промышленности на базе использования богатейших запасов природного газа и угля.

Арктический кластер – формируется на базе эффективного использования добычи олова, золота, россыпных месторождений алмазов и развития перерабатывающей промышленности на базе максимального использования продукции традиционных отраслей народного хозяйства.

Восточно-Инди́гирский кластер – на базе золота, сурьмы и редких полиметаллов [4].

Важнейшими задачами современного этапа развития экономики республики является прорыв в ускорении развития приоритетных отраслей промышленности, диверсификация производства, поддержка в развитии приоритетных национальных проектов, новых и традиционных отраслей народного хозяйства республики.

В системе экономических отношений рынок труда занимает важное место. На этом рынке сталкиваются интересы трудоспособных людей и работодателей, которые представляют государственные, муниципальные, общественные и частные организации. Отношение, складывающееся на рынке труда, имеет ярко выраженный социально-экономический характер. Они затрагивают насущные потребности большинства населения страны.

Рынок труда представляет собой элемент рыночной экономики, экономическую категорию, которая характеризует систему социально-трудовых отношений по поводу удовлетворения потребности экономики в рабочей силе и реализации гражданами права на труд, осуществляемых на основе спроса на рабочую силу и предложения рабочих мест. В узком смысле под рынком труда понимается сфера обращения рабочей силы [3, с. 12].

Рынок труда является одним из индикаторов, состояние которого позволяет судить о национальном благополучии, стабильности, эффективности социально-экономических преобразований. Складывающаяся многоукладная экономика и её структурная перестройка предъявляет новые требования качеству рабочей силы, её профессионально-квалификационному составу и уровню подготовки, обостряет конкуренцию между работниками. Тем самым актуализируются задачи выяснения влияния факторов, которые формируют процессы на рынке труда, оценки закономерностей, тенденции перспектив в его развитии [4, с. 8].

Занятость населения составляет необходимые условия для его воспроизводства так как от неё зависят уровень жизни людей, издержки общества на подбор, подготовку, переподготовку и повышения квалификации кадров, на их трудоустройство на материальную поддержку людей, которые лишились работы.

2014 год был объявлен годом Арктики, исходя из наиболее актуальных проблем Якутии. Промышленные районы имеют возможность развиваться через реализацию крупных проектов, сельскохозяйственные районы также получили толчок к развитию в прошлом году, немало вливаний и инвестиций получила столица республики – Якутск. Осталась Арктика. Это тот сегмент, который требует сейчас самого большого внимания.

Проблемы занятости населения северных улусов арктической зоны в условиях социально-экономического кризиса, требует более детального изучения. Сохранение и воспроизводство трудового потенциала в северных улусах в целях стабилизации и дальнейшего развития Арктики имеет огромное значение. Острота данной проблемы обусловлена такими региональными особенностями, как сезонность работы, характер занятости, отдаленность населённых пунктов на обширной территории Республики, крайне слабая социальная защищенность населения [3, с. 140].

Эффективность формирования региональных кластеров определяется ценностью и полезностью добываемых полезных ископаемых, оптимальным использованием природно-ресурсного потенциала Республики Саха (Якутия). В перспективе эффективность действующих региональных кластеров будет зависеть от объема добычи полезного ископаемого на месторождениях с наиболее высоким его содержанием в руде и качеством сырья.

Литература

1. Баишева, А.Н. Безработица молодежи на современном рынке труда на примере РС (Я) / А.Н. Баишева // Историческая и социально-образовательная мысль. – 2012. – № 1.
2. Бекетов, Н.В. Современные проблемы пространственной организации экономики Республики Саха (Якутия) / Н.В. Бекетов // Региональная экономика: теория и практика. – 2006. – № 11.
3. Молодёжь и экономика Республики Саха (Якутия): Материалы научно-практической конференции молодых учёных. Выпуск 5 / АН РС (Я). Институт Региональной экономики. – Якутск : Издательство ЯНЦ СО РАН, 2006.
4. Постановление Правительства РС (Я) о комплексной программе Республики Саха (Якутия) «Социально-экономическое развитие арктических и северных районов Республики Саха (Якутия) на 2014-2017 годы и на период до 2020 года».
5. Рофе, А.И. Рынок труда, занятость населения, экономика ресурсов для труда / А.И. Рофе. – Москва : МИК, 2008.

Секция 4

ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Е.А. Аксенова, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

**РОССИЙСКАЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ СИСТЕМЫ УЧЕТА
ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ**

Аннотация: В статье приводится сравнительная характеристика учета финансовых результатов по Международным стандартам финансовой отчетности и российским правилам учета. Рассматриваются понятия «доход» и «расход» как экономическая категория, классификация и оценка доходов.

Ключевые слова: учет финансовых результатов, российские стандарты бухгалтерского учета, международные стандарты финансовой отчетности, выручка, доход, расход.

В связи с планированием перехода с российских стандартов бухгалтерского учета на международные стандарты учета к 2016 году актуальным является сравнение российских и международных стандартов. Будет ли переход резким или стандарты во многом схожи?

В условиях сложившейся переходной ситуации возникает необходимость в более детальном рассмотрении вопросов, касающихся учета финансовых результатов. Элементами, отражающими финансовые результаты предприятия, являются доходы и расходы. Выручка как один из важнейших показателей финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия представляет особый интерес.

Согласно ПБУ 9/99 «Доходы организации» под доходами хозяйствующих субъектов понимается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала, за исключением вкладов участников (собственников имущества) [2]. Принципы международных стандартов финансовой отчетности определяют доход (выручку) как валовое поступление экономических выгод за определенный период в ходе обычной деятельности предприятия, приводящее к увеличению капитала, не связанного со взносами участников капитала [1]. Таким образом, понятие «доход» трактуется в отечественных и международных стандартах одинаково.

Как в российском, так и в международном стандарте доходы подразделяются на доходы от обычной деятельности и прочие доходы.

Но в отличие от МСФО 18 в ПБУ 9/99 предусмотрен открытый перечень статей, которые следует классифицировать как прочие доходы:

- поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование (временное владение и пользование) активов организации;
- поступления, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и других видов интеллектуальной собственности;
- поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций (включая проценты и иные доходы по ценным бумагам);
- прибыль, полученная организацией в результате совместной деятельности (по договору простого товарищества);
- поступления от продажи основных средств и иных активов, отличных от денежных средств (кроме иностранной валюты), продукции, товаров;
- проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств организации, а также проценты за использование банком денежных средств, находящихся на счете организации в этом банке;

- штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров;
- активы, полученные безвозмездно, в том числе по договору дарения;
- поступления в возмещение причиненных организации убытков;
- прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году;
- суммы кредиторской и депонентской задолженности, по которым истек срок исковой давности;
- курсовые разницы;
- сумма дооценки активов;
- прочие доходы.

Прочими доходами также являются поступления, возникающие как последствия чрезвычайных обстоятельств хозяйственной деятельности (стихийного бедствия, пожара, аварии, национализации и т.п.): стоимость материальных ценностей, остающихся от списания непригодных к восстановлению и дальнейшему использованию активов, и т.п.

Согласно ПБУ 9/99 «Доходы организации» выручка признается в бухгалтерском учете при наличии следующих условий:

- организация имеет право на получение этой выручки;
- сумма выручки может быть определена;
- имеется уверенность в том, что в результате произойдет увеличение экономических выгод организации;
- произошел переход права собственности на продукцию (товар) к покупателю;
- расходы, которые произведены, могут быть определены [2].

Согласно МСФО 18 «Выручка» выручка признается при удовлетворении всех перечисленных ниже условий:

- предприятие передало покупателю значительные риски и вознаграждения, связанные с правом собственности на товары;
- предприятие больше не участвует в управлении в той степени, которая обычно ассоциируется с правом собственности, и не контролирует проданные товары;
- сумма выручки может быть надежно оценена;
- существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные с операцией, поступят на предприятие;
- понесенные или ожидаемые затраты, связанные с операцией, можно надежно оценить [1].

Также согласно МСФО выручка оценивается по справедливой стоимости, а по российским стандартам она принимается к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности.

Важное место в рассматриваемом международном стандарте отводится оценке момента передачи рисков и вознаграждений, в зависимости от условий сделки. Передача рисков и вознаграждений может происходить как с переходом права собственности, так и без. Возникающие особенности требуют специального порядка признания выручки.

Также большое значение имеет сравнительный анализ порядка учета затрат на производство, калькулирования себестоимости продукции в российской системе бухгалтерского учета и положений МСФО в части учета расходов и доходов предприятия.

Согласно ПБУ 10/99 «Расходы организации» прежде всего к расходам относятся расходы по обычным видам деятельности, то есть затраты на производство и продажу продукции (оказание услуг, выполнение работ) [3]. Однако с точки зрения современных концепций расходы и затраты – это две различные категории.

Под затратами принято понимать экономически однородный вид ресурсов, используемых для производства и реализации продукции (работ, услуг), которые из организации не выбывают, а лишь в результате операционной деятельности трансформируются в готовую продукцию или в незавершенное производство.

Для России введение стандартов МСФО приобретает особую актуальность в связи со вступлением в ВТО - международная торговля и инвестиции приветствуют понятную достоверную отчетность.

Переход на международные стандарты финансовой отчетности может иметь для компаний как положительные, так и отрицательные стороны. Например, величина чистой прибыли согласно международным стандартам может быть значительно ниже, чем по российскому учету. К тому же переход на МСФО потребует от компании дополнительных трудовых и финансовых затрат, а оценить положительные экономические последствия от нововведения на первоначальном этапе будет довольно трудно.

В применении МСФО в первую очередь заинтересованы компании, работающие с зарубежными партнерами и нуждающиеся в кредитных ресурсах. Также МСФО может быть полезным и для тех российских организаций, которые не собираются пока выходить на западные финансовые рынки. Эффект заключается в обеспечении менеджеров информацией, которая повышает эффективность управления, дает возможность грамотно общаться с рынком и акционерами, укрепляет систему корпоративного поведения, а следовательно, и доверие к менеджменту. Наиболее благоприятный эффект будет иметь применение МСФО в компаниях, где собственник не имеет представителей в руководстве компании и вынужден довольствоваться информацией, получаемой из финансовой отчетности [4].

Литература

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 18 «Выручка» (ред. от 02.04.2013) (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 N 160н).
2. Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99) от 06.05.1999 г. № 32н (ред. от 27.04.2012 г. № 55н) // Положения по бухгалтерскому учету (ПБУ 1-24). Федеральный закон «О бухгалтерском учете». – Новосибирск : Норматика, 2013. – 175 с.
3. Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99) от 06.05.1999 г. N 33н (ред. от 27.04.2012 г. № 55н) // Положения по бухгалтерскому учету (ПБУ 1-24). Федеральный закон «О бухгалтерском учете». – Новосибирск : Норматика, 2013. – 175 с.
4. www.prosvet.su.

Т.Д. Архипова, Д.Х. Прокопьева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА

Аннотация: В данной статье рассматривается вопрос о разделении налогового и бухгалтерского учета на предприятиях, изучаются причины разделения и возможности сближения налогового и бухгалтерского учета. Так же в статье указываются предпринятые правительством действия в данной области. Автор выступает за постепенную и грамотную интеграцию ведения бухгалтерского и налогового учета.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, налоговый учет, интеграция учета.

На сегодняшний день в российской учетной практике серьезной проблемой является параллельное ведение бухгалтерского и налогового учета, т.е. фактически осуществляется двойной учет одних и тех же фактов хозяйственной деятельности, что значительно увеличивает трудоемкость и затратность учетного процесса и усложняет ведение учета для предприятий.

Необходимость разделения бухгалтерского и налогового учета обусловлена процессом усложнения хозяйственной деятельности и системы налогообложения, в результате чего в фискальных интересах государства и интересах собственников организаций наблюдаются разительные отличия, и они не удовлетворяют требованиям друг друга.

В результате выше сказанного, проблема взаимодействия бухгалтерского и налогового учета чрезвычайно актуальна и важна для всех без исключения российских организаций.

Целью исследования является выявление проблем и перспектив взаимодействия бухгалтерского и налогового учета в России.

Задачами исследования являются:

- выявить основные различия между бухгалтерским и налоговым учетом в отношении определенных объектов учета;
- выявить перспективы возможного объединения бухгалтерского и налогового учета в отношении определенных объектов учета;
- сделать выводы.

Согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете», бухгалтерский учет представляет собой формирование документированной систематизированной информации об объектах, предусмотренных

ФЗ № 402-ФЗ, в соответствии с требованиями, установленными тем же Законом, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.[1]

Главная цель бухгалтерского учёта - предоставление качественной, достоверной информации о финансово-хозяйственной деятельности организации для принятия определенных экономических решений на основе финансовой отчетности. Пользователями финансовой отчетности являются собственник организации, инвесторы, а также кредитные организации. Система бухгалтерского учета отражает интересы каждого из них. Для собственника, желающего контролировать свой бизнес и постоянно развивать его, важно иметь представление об его имущественном и финансовом состоянии. Инвестор, только вкладывающий деньги в какой-либо проект, желает получить необходимую информацию об уровне развития компании, позволяющую оценить ее привлекательность. Кредитной организации требуются данные об уровне определенных показателей, на основе которых можно определить обеспеченность кредита, платежеспособность, рентабельность и т.д. Всех вышеназванных субъектов интересует одна сторона деятельности компании, но есть и другая сторона, в которой заинтересованным лицом является непосредственно государство.

Для выполнения своих обязательств государству необходимы средства, значительным источником которых являются налоговые платежи. Согласно НК РФ, налоговый учет – это система обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным НК РФ [2].

Цель налогового учёта – обеспечение правильности исчисления и своевременности уплаты налоговых платежей. Поэтому, законодательные и налоговые органы, как представители государства, должны обеспечить четкую систему собираемости налогов. Так как налогооблагаемая база практически по всем налогам имеет тесную взаимосвязь с имущественным состоянием компании или же с его деятельностью, следовательно, информационным источником для исчисления налогов так же является бухгалтерский учет. Но любой налог подразумевает под собой регулярное изъятие денежных средств у компании, в то время как для собственника организации важно сократить свои расходы. Как следствие, интересы собственника и государства расходятся, и перед предприятиями возникает необходимость в организации налогового учета и контроля правильности осуществления расчетов по налогу на прибыль таким образом, чтобы с одной стороны, выполнять требования государства, а с другой – минимизировать обусловленные этим требованием затраты.

После вступления в силу главы 25 «Налог на прибыль организаций» НК РФ произошли кардинальные изменения в системе формирования налоговой базы по налогу на прибыль, самым существенным из которых является введение самостоятельной системы налогового учета, принципиально отличающейся от системы бухгалтерского учета. До введения в действие главы 25 НК РФ показатели, необходимые для исчисления налога на прибыль, формировались на основании данных бухгалтерского учета и после определенных корректировок вносились непосредственно в налоговые декларации. Согласно требованиям данной главы налоговая база по итогам каждого отчетного (налогового) периода должна определяться на основании данных налогового учета [3].

В чем же заключается главное отличие бухгалтерского и налогового учета? Оно заключается в том, что в бухгалтерском учете отражаются абсолютно все хозяйственные операции предприятия, поскольку бухгалтерский учет подразумевает полноту и непрерывность отображения всех фактов хозяйственной жизни предприятия. В налоговом же учете отражаются только те операции, которые участвуют в формировании налоговой базы для расчета налога на прибыль в текущем налоговом (отчетном) периоде.

Для более качественного понимания различий в бухгалтерском и налоговом учете рассмотрим несколько конкретных отличий. Во-первых, некоторые виды расходов не учитываются при формировании налога на прибыль, но отражаются в бухгалтерском учете:

Суммы начисленных налогоплательщиком дивидендов и другие суммы прибыли после налогообложения.

Штрафы, пени и иные санкции, перечисляемые в бюджет и внебюджетные фонды.

Взносы в уставный (складочный) капитал, вклада в простое товарищество, в инвестиционное товарищество.

Взносы на некоторые виды добровольного страхования.

Стоимость имущества, переданного/полученного организацией безвозмездно.

Полный список не учитываемых в налоговом учете расходов приведен в ст.270 НК РФ [4].

Во-вторых, различия бухгалтерского и налогового учета проявляются в столь важных моментах для предприятий как учет основных средств. Различия в учете касаются не только определения объекта основных средств, но и его оценки и переоценки, также амортизации. При более подробном изучении данного вопроса возникает множество пунктов по различиям налогового и бухгалтерского учета. Так, отдельного внимания удостоиваются проблемы учета нематериальных активов, финансовых результатов организаций, незавершенного производства и т.д.

ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» от 19.11.2002 N 114н - первое положение по бухгалтерскому учету, которое информативно связывает бухгалтерский и налоговый учет. Главное требование ПБУ 18/02 – это отражение в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности различия налога на бухгалтерскую прибыль (убыток), признанного в бухгалтерском учете, от налога на налогооблагаемую прибыль, сформированного в бухгалтерском учете и отраженного в налоговой декларации по налогу на прибыль. Разница между бухгалтерской прибылью (убытком) и налогооблагаемой прибылью (убытком) отчетного периода, образовавшаяся в результате применения различных правил признания доходов и расходов, состоит из постоянных и временных разниц. Информация о постоянных и временных разницах формируется в бухгалтерском учете либо на основании первичных учетных документов непосредственно по счетам бухгалтерского учета, либо в ином порядке, определяемом организацией самостоятельно [5].

Иными словами, при помощи специальных проводок нужно продемонстрировать связь между «налоговой» и «бухгалтерской» прибылью (убытком). О том, как оформляются соответствующие проводки подробно описано в ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» от 19.11.2002 N 114н.

Следует отметить, что к настоящему времени наметился значительный разрыв между требованиями документов системы нормативного регулирования бухгалтерского учета и отчетности и положениями налогового законодательства. В связи с этим необходима разработка новых методологических и организационных основ, обеспечивающих возможность более рационально, с наименьшими затратами времени и финансов вести налоговый учет.

В будущем перспективы ведения бухгалтерского и налогового учета могут развиваться в двух направлениях:

1. Налоговый учет все также ведется параллельно бухгалтерскому учету. Этот вариант наиболее приемлем для крупных предприятий, где ведением налогового учета занимается специальный налоговый отдел. Бухгалтерам же остальных компаний, которые не могут позволить себе дополнительно целый отдел, приходится самим осуществлять и бухгалтерский и налоговый учет.

2. Происходит максимальное сближение правил налогового и бухгалтерского учета. Сближение двух учётов должно привести к как можно большему упрощению ведения параллельного налогового учёта. Как уже было сказано, система современного налогового учёта характеризуется избыточной отчётностью, излишними затратами, поэтому очевидно, что налоговая отчётность должна быть проще и основываться на данных бухгалтерского учёта.

Так, например, в учете основных средств необходимо внести надлежащую ясность в следующих пунктах:

- ввести единое определение, как с точки зрения бухгалтерского учета, так и с точки зрения налогообложения, понятия объекта основного средства;
- определить единый порядок формирования первоначальной стоимости объекта основного средства;
- внести возможность единого учета амортизации основных средств не только линейным, но и нелинейным способом за счет соответствующего расширения законодательства о налогах и сборах.

Эти мероприятия позволяют организации, прежде всего, соблюдать единство первоначальной и остаточной стоимостей основных средств на протяжении всего процесса учета. Кроме того, налоговые органы избавятся от необходимости проверки правильности ведения налогового учета – поскольку он будет совпадать с бухгалтерским.

Что касается учета расходов и доходов, то можно было бы максимально приблизить бухгалтерский учет к налоговому, сформировав единую понятийную базу доходов и расходов на основе бухгалтерского учета, что намного бы упростило ведение обоих учетов для организаций. На основании всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что причиной разделения налогового и бухгалтерского учета являются различные цели пользователей отчетности организаций: для налоговых органов – фискальная, для собственников – информационная. Поэтому на сегодняшний день многие предприятия ведут двойную отчетность: налоговую и бухгалтерскую, в результате чего наблюдается появление дополнительных

излишних затрат. Постепенное сближение налогового и бухгалтерского учета способствовало бы развитию и совершенствованию не только бухгалтерского учета, но и налоговой системы страны в целом.

Возможности грамотного сближения бухгалтерского и налогового учета, не противоречащие их основным принципам, существуют. Главное необходимо четко определить место и роль каждой системы учета и для организации и для государства и осуществить точную и продуманную реформу в части их сближения.

Литература

1. Федеральный закон от 06.12.11 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» (6 декабря 2011 г.)// СПС Консультант-Плюс.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ// (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015) ст. 313 «Налоговый учет. Общие положения»// СПС Консультант-Плюс.

3. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ// (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015) ст. 248 «Порядок определения доходов. Классификация доходов» // СПС Консультант-Плюс.

4. Налоговый кодекс Российской Федерации (Часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ// (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015) ст. 270 «Расходы, не учитываемые в целях налогообложения»// СПС Консультант-Плюс.

5. Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02, утв. Приказом Минфина РФ от 19.11.2002 N 114н (ред. от 11.02.2008) // СПС Консультант-Плюс.

А.З. Асаналиева, И.В. Скрябина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА РОССИИ НА МСФО

Аннотация: В данной статье представлен ряд проблем внедрения Международных стандартов финансовой отчетности в систему российского бухгалтерского учета. Также в статье рассмотрены положительные аспекты внедрения МСФО. На основе проведенного анализа даны рекомендации для решения существующих проблем.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, международные стандарты финансовой отчетности (МСФО), проблемы внедрения МСФО.

В настоящее время ключевой проблемой, связанной с бухгалтерским учетом в РФ, является внедрение Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) в систему российского бухгалтерского учета.

Международные стандарты финансовой отчетности – набор определенных документов, регламентирующих правила составления финансовой отчетности. Основной целью подготовки отчетности МСФО является предоставление инвесторам, кредиторам и другим внешним пользователям информации, необходимой им для принятия экономических решений в отношении организации.

Руководители российских компаний, решая свой переход на МСФО, нацелены на создание благоприятного имиджа. Отчетность, составленная по принципам МСФО, становится все более востребованной для российских организаций. Преимуществ, заставляющих акционеров и менеджеров российских компаний задумываться о внедрении МСФО, более чем достаточно.

Во-первых, МСФО позволяет получить доступ к банковским кредитам на более выгодных условиях.

Во-вторых, наличие МСФО может обеспечить компании возможность выхода на мировые финансовые рынки.

В третьих, стимулирование сотрудничества отечественного бизнеса с западными партнерами.

В четвертых, составление МСФО позволит фирмам иметь более прозрачную информацию для составления надежной и высококачественной отчетности.

МСФО вносят большой вклад в совершенствование и гармонизацию финансовой отчетности во всем мире. В странах с малоразвитой законодательной системой в области бухгалтерского учета МСФО используется как основа для национальных стандартов (Латвия, Мальта). Так же МСФО используются как международный норматив для тех стран, которые разрабатывают собственные требования (Китай, страны Центральной Европы, СНГ). Иностранцы котируемые компании могут использовать МСФО в Австралии, Египте, на Украине. МСФО с каждым годом все плотнее входит в жизнь общества [3]. Можно

сказать, что введение МСФО является неким «шагом» на пути к развитию Российских фирм – расширение сотрудничества российских предприятий с иностранными партнерами, публикация финансовых отчетов, подготовленных в соответствии с МСФО, тем самым привлекая зарубежные инвестиции.

Однако полный переход России на МСФО пока не возможен, так как существует ряд проблем.

Во-первых, недостаток кадров в области МСФО. На рынке труда требуются высококвалифицированные специалисты с профессиональной подготовкой и знаниями по международной отчетности, так как МСФО значительно сложнее российских правил бухгалтерского учета.

Во-вторых, оперативность представления информации. К сожалению, сейчас на подготовку отчетности по МСФО у организаций уходит огромное количество времени и данные теряют свою актуальность.

В-третьих, отсутствие прозрачности. Российские организации в подавляющем большинстве не готовы предоставлять заинтересованным пользователям полной информации о финансовом положении.

В-четвертых, трудности адаптации перехода на МСФО. Переход на международные стандарты – это длительный процесс перестройки всех лиц, участвующих в хозяйственном обороте. Для его успешного осуществления необходим целый комплекс мероприятий, в связи с чем, естественно, возникают многочисленные сложности.

В-пятых, основным стимулом перехода России на МСФО является возможность выхода на международный рынок, однако это в большей степени относится к крупным организациям, а для остальной части этот переход экономически нецелесообразен.

Следовательно, внедрение стандартов МСФО в современных условиях требует тщательного обоснования необходимости, а также требует выделения определенного типа компаний, которые к данному переходу однозначно готовы и которым это действительно необходимо.

Подводя итоги вышесказанному, для решения проблемы внедрения МСФО в РФ рекомендуем следующее:

- повышение уровня квалификации специалистов по МСФО;
- повышение доступности и качества достоверной информации по МСФО;
- способствование популяризации применения МСФО.

Таким образом, в настоящее время внедрение Международных стандартов финансовой отчетности является сложным и неоднозначным процессом, которому предстоит решить ряд проблем технического, методологического и профессионального характера.

Литература

1. Агеева, О.А. Международные стандарты финансовой отчетности / О.А. Агеева. – Москва : Юрайт, 2013. – 464 с.
2. Бессонова, И.С. Проблемы развития бухгалтерского учета в современных условиях / И.С. Бессонова // Два комсомольца. – 2015. – С. 58-60.
3. Черных, И.Н. Международные стандарты финансовой отчетности: учеб. курс (учебно-методический комплекс) [Электронный ресурс] / И. Н. Черных. – Моск. ин-т экономики, менеджмента и права; Центр дистанционных образовательных технологий, 2010.

К.Н. Афанасьева, Д.Х. Прокопьева,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПЕРЕХОД РОССИИ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: В связи со сближением российского бухгалтерского учета с международными стандартами финансовой отчетности в данной статье рассмотрены проблемы развития бухгалтерского учета. Отмечены положительные аспекты внедрения МСФО в РФ, а также ряд проблем, связанный с переходом на МСФО.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, международные стандарты финансовой отчетности, принципы международного стандарта финансовой отчетности.

Бухгалтерский учет является основной частью хозяйственной деятельности любой организации и его главная задача основывается на формировании полной и достоверной информации о деятельности организации, ее имущественном положении.

С развитием общества, в особенности в экономической сфере, принципы бухгалтерского учета меняются и развиваются. Современные условия требуют нового подхода к ведению бухгалтерского учета и

составления отчетности на предприятиях с учетом мировых тенденций. Таким образом, актуальностью темы исследования является применение российскими компаниями принципов международных стандартов финансовой отчетности.

Целью исследования является выявить и проанализировать проблемы перехода России на МСФО.

Задачами исследования являются:

- раскрыть основные требования к финансовой отчетности, предъявляемые МСФО;
- выявить проблемы по переходу России на МСФО;
- сделать выводы.

В России существует большое количество проблем, связанных с бухгалтерским учетом. Однако самым главным остается вопрос о сближении российского учета с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Важнейшей целью МСФО является обеспечение того, чтобы финансовая отчетность предприятия содержала высококачественную информацию, которая:

- является прозрачной для пользователей и сопоставимой со всеми другими представленными периодами;
- обеспечивает приемлемую отправную точку для бухгалтерского учета согласно МСФО; и
- затраты на подготовку которой не превышают выгод для пользователей [4].

Рассматривая положительные стороны внедрения МСФО, нужно выделить, что МСФО представляет собой стандарты, сформированные на принципах, таких как: непрерывность деятельности предприятия, метод начислений [1]. Кроме того, используются принципы уместности, понятности и т. д. Данные принципы не являются строго прописанными правилами, что отличает МСФО от некоторых национальных правил составления отчетности.

Но переходу на МСФО в России мешает ряд проблем:

1. Российские стандарты бухгалтерского учета (РПБУ) значительно отличаются от МСФО. Например, план счетов бухгалтерского учета и корреспонденция счетов являются основой РПБУ. Тогда как бухгалтерские счета не упоминаются в МСФО. А именно, для корреспонденции счетов в МСФО используются названия элементов отчетности, а не обозначенные бухгалтерские счета (доходы, капитал, активы и т. д.).

2. Трудности адаптации МСФО к российской экономике.

3. Необходимость обучения и переподготовки персонала.

4. Большие затраты.

5. Нежелание руководства организаций предоставлять и отражать прозрачную и полную информацию в финансовой отчетности в более открытом доступе.

6. Используемые в России национальные стандарты учета – положения по бухгалтерскому учету (ПБУ) – необходимы для построения учета в стране, так как полный переход к МСФО означает отказ от ПБУ и национальных традиций учета, что снизит международный имидж России. Лишь слаборазвитые страны не имеют национальных стандартов учета.

7. Внедрения стандартов МСФО для малого бизнеса нецелесообразно, так как их целевая аудитория не включает в себя иностранный рынок.

Таким образом, внедрение стандартов МСФО в современных условиях требует тщательного обоснования, а также требует выделения определенного типа компаний, которым использование этих стандартов действительно необходимо. Внедрение МСФО имеет первостепенное значение именно для крупных компаний, имеющих доступ к иностранному рынку или стремящихся получить к нему доступ. Внедрение МСФО способствует расширению сотрудничества российских предприятий с иностранными партнерами, привлечение зарубежных инвестиций, публикация финансовых отчетов, подготовленных в соответствии с МСФО. Сейчас многие руководители осознают, что финансовая отчетность по МСФО необходима им для более эффективного управления своей организацией.

Литература

1. Бабаев, Ю.А. Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров. – Москва : Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2012. – 298 с.
2. Карагод, В.С. Международные стандарты финансовой отчетности / В.С. Карагод, Л.Б. Трофимова. – Москва : Юрайт, 2013. – 157 с.
3. <http://minfin.ru/ru>
4. <http://www.consultant.ru>

С.В. Борисова, Н.И. Кулаковская,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В данной статье ставится задача выбора основных направлений по управлению дебиторской и кредиторской задолженностями. Рассмотрены основные задачи экономического анализа задолженностями на предприятии. При рациональном управлении задолженностями предприятие может улучшить свое финансовое положение и состояние.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, управление.

Актуальностью данной работы является то, что предприятия постоянно ведут расчеты с поставщиками и покупателями. С поставщиками за приобретенные у них основные средства, сырье, материалы и остальные товарно-материальные ценности и оказанные услуги; с покупателями - за купленные ими товары или оказанные услуги

В условиях нынешней нестабильной рыночной экономики риск неоплаты или несвоевременной оплаты счетов возрастает, это приводит к появлению дебиторской и кредиторской задолженности. Часть данной задолженности в процессе финансово-хозяйственной деятельности неизбежна и обязана находиться в рамках допустимых значений.

Финансовое состояние предприятия – комплексное понятие, которое представляет собой совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов [1, с. 41].

Экономический потенциал предприятия характеризуется его имущественным и финансовым положением, которые находят свое формализованное отражение в данных бухгалтерской отчетности [2, с. 211].

Сомнительная дебиторская задолженность и просроченная кредиторская задолженность свидетельствуют о нарушениях поставщиками и клиентами денежной и платежной дисциплины, что просит незамедлительного принятия соответствующих мер для устранения негативных последствий. Своевременное принятие этих мер, может быть, лишь при осуществлении со стороны компании систематического контроля.

Развитие рыночных отношений увеличивает ответственность и самостоятельность компаний в выработке и принятии управленческих решений по обеспечению эффективности расчетов с дебиторами и кредиторами. Увеличение либо понижение дебиторской и кредиторской задолженности приводят к изменению денежного положения компании.

Для предприятия важно не допустить необоснованного увеличения дебиторов и суммы их долгов, вовремя выставить счета, следить за сроками их оплаты и своевременно принимать меры по устранению просроченной дебиторской задолженности покупателей продукции. Также необходимо внимательно следить с расчетами с поставщиками, своевременно возвращать долги.

Дебиторская и кредиторская задолженность - это следствие существующей в наши дни системы денежных расчетов с организациями, при которой всегда имеется некоторый разрыв между временем платежа и моментом перехода права собственности на товар, между предъявлением платежных документов к оплате и временем их фактической оплаты.

Дебиторская задолженность представляет собой вид активов, характеризующих:

1. сумму долгов, причитающихся организации от юридических и физических лиц в результате хозяйственных взаимоотношений с ними;
2. счета, причитающиеся к получению в связи с поставками в кредит или оплатой в рассрочку [4].

Учет дебиторской задолженности ведется на специальных счетах бухгалтерского баланса предприятия: «Расчеты с подотчетными лицами», «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», «Расчеты с покупателями и заказчиками» и др.

Дебиторская задолженность может быть продана третьим лицам, не являющимся должниками. Организация, купившая дебиторскую задолженность на основании уступки права требования, должна учитывать ее уже не как задолженность, а как финансовые вложения на одноименном счете 58 бухгалтерского баланса.

Основными задачами анализа являются:

- Оценка состояния дебиторской задолженности, ее состава и структуры;
- Формирование аналитической информации, позволяющей прогнозировать ожидаемые значения дебиторской задолженности;
- Анализ и разработка кредитной политики, включая обоснование кредитных лимитов и сроков предоставления кредита отдельным видам покупателей;
- Определение реальной стоимости дебиторской задолженности в условиях меняющейся покупательной способности денежных средств;
- Контроль за соотношением условий предоставления кредита покупателям и получения от поставщиков коммерческого кредита [3, с. 62].

Управление дебиторской задолженностью включает в себя следующие направления деятельности (рис. 1.):

- контроль за образованием и состоянием дебиторской задолженности;
- определение политики предоставления кредита и инкассации для различных групп покупателей и видов продукции (кредитной политики);
- анализ и ранжирование клиентов (на основе кредитных историй);
- контроль расчетов с дебиторами по отсроченным и просроченным задолженностям (на основе реестра старения дебиторской задолженности);
- прогноз поступлений денежных средств от дебиторов (на основе коэффициентов инкассации);
- определение приемов ускорения востребования долгов и уменьшения безнадежных долгов.

Получение платежей, т.е. денежных средств от дебиторов является одним из основных и важных источников поступления средств на предприятие и для ее будущего стабильного функционирования.



Рис. 1. Пути управление дебиторской задолженностью

Перечислим основные приемы управления дебиторской задолженностью:

- учет заказов, оформление счетов и установление характера дебиторской задолженности;
- ABC-анализ и XYZ-анализ в отношении дебиторов;
- анализ задолженности по видам продукции для определения невыгодных с точки зрения инкассации товаров;

- оценка реальной стоимости существующей дебиторской задолженности;
- уменьшение дебиторской задолженности на сумму безнадежных долгов;
- контроль за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности;
- определение конкретных размеров скидок при досрочной оплате;
- оценка возможности факторинга – продажи дебиторской задолженности [6].

Рациональное управление дебиторской задолженностью позволит обеспечить предприятию достаточный уровень рентабельности и снизить задолженность по обязательствам.

Ключевым моментом в управлении дебиторской задолженностью является определение сроков кредита (предоставляемого покупателям) которые оказывают влияние на объемы продаж и получение денег. Например, предоставление более продолжительных сроков кредита, вероятно, увеличит объем продаж. Сроки кредита имеют прямое отношение к затратам и доходу, связанным с дебиторской задолженностью. Если сроки кредита жесткие, у компании будет меньше инвестированных денежных средств в дебиторскую задолженность и потерь от безнадежных долгов, но это может привести к снижению объемов продаж, уменьшению прибылей и негативной реакции покупателей. С другой стороны, если сроки кредита неконкретные, компания может добиться увеличения объемов продаж и большего дохода, но и рискует увеличить долю безнадежных долгов и большими затратами, связанными с тем, что малоэффективные покупатели затягивают оплату. Сроки дебиторской задолженности следует либерализовать, когда предприятие хочет избавиться от избыточных товарно-материальных запасов или устаревшей продукции либо если оно работает в отрасли промышленности, товары которой предназначены для сезонных продаж (например, купальные костюмы). Если товар является скоропортящимся, фирма должна использовать краткосрочную дебиторскую задолженность и по возможности практиковать оплату при поставке.

При оценке платежеспособности потенциального покупателя следует учитывать честность покупателя, финансовую устойчивость и имущественное обеспечение. Кредитную надежность покупателя можно оценить количественными методами анализа регресса, который рассматривает изменение зависимой переменной, имеющей место при изменении независимой (информативной) переменной. Этот метод особенно полезен, когда требуется оценить большое количество некрупных покупателей. Следует тщательно оценивать возможные потери по безнадежным долгам, если компания продает товары многим покупателям и длительное время не меняет свою кредитную политику.

Кредиторская задолженность – это долги к уплате. Кредиторская задолженность возникает, когда от покупателей получен аванс, а товары (работы, услуги) еще не реализованы, или если от поставщика получены товары (работы, услуги), а денежные средства за них еще не выплачены [5].

Не менее важна организация эффективного управления кредиторской задолженности в организации. Основной задачей управления кредиторской задолженностью является оптимизация размера кредиторской задолженности за расчеты с поставщиками, на которую приходится значительный объем кредиторской задолженности.

Управление кредиторской задолженностью предполагает:

- расчет и тщательное соблюдение минимальных переходящих остатков по расчетам с кредиторами;
- определение потребности в собственных оборотных средствах и уровня прироста устойчивых пасивов, необходимого для удовлетворения этой потребности;
- анализ и контроль уровня кредиторской задолженности;
- анализ и контроль структуры кредиторской задолженности;
- оценку кредиторской задолженности с позиций платежной дисциплины;
- как следствие из предыдущего метода, определение цены кредиторской задолженности в виде штрафов, пени, неустоек, которые придется заплатить предприятию в случае нарушения платежной дисциплины.

Для эффективной работы по отслеживанию сроков задолженности необходимо накопление и анализ данных по группам клиентов и по номенклатуре продукции, кто и на какой срок является должником и каковы тенденции оплаты. Наличие таких сведений поможет предпринять эффективные меры по ускорению оборачиваемости средств в расчетах.

Различают долгосрочную дебиторскую задолженность – со сроком погашения свыше 12 месяцев, и краткосрочную, со сроком погашения не более 12 месяцев. Это разделение имеет значение для анализа активов организации и их оборачиваемости, то есть сколько раз конкретные виды активов проходят через производственный оборот.

Оборачиваемость дебиторской задолженности (в разгах) определяется как отношение выручки от реализации к среднему значению дебиторской задолженности. Размер средней дебиторской задолженности равен сумме значений дебиторской задолженности на начало и на конец рассматриваемого периода, деленной на два.

Сокращение сроков оборачиваемости при рассмотрении в динамике считается положительным явлением, увеличение же свидетельствует о финансовых затруднениях у покупателей, снижении эффективности деятельности самого предприятия. Принятие мер по совершенствованию работы с дебиторами, создание информационной базы по финансовому состоянию своих партнеров позволит улучшить положение предприятия и результаты его деятельности.

Период погашения дебиторской задолженности рассчитывается как частное числа 360 и оборачиваемости дебиторской задолженности. Большой период погашения соответствует большему риску непогашения задолженности.

При анализе дебиторской задолженности выявляют задолженности с истекающим сроком исковой давности, и нет ли в составе задолженностей сумм, нереальных для взыскания. Так же отслеживается своевременность предъявления документов в судебно-следственные органы для возмещения убытков.

Что касается кредиторской задолженности, то при ее анализе следует выявить неоправданную кредиторскую задолженность, возникающую по расчетным документам, не оплаченным в срок.

Должна прослеживаться динамика кредиторской задолженности, ее состав и учет сроков оплаты, поскольку финансовое благополучие предприятия так же зависит от того, своевременно ли оно погашает свои обязательства перед партнерами. Своевременность расчетов данного предприятия по обязательствам характеризует качество кредиторской задолженности, судить о котором можно по показателю доли просроченной кредиторской задолженности в ее общем объеме.

Сравнивая периоды оборачиваемости кредиторской и дебиторской задолженностей в динамике, можно выявить тенденции во взаиморасчетах с кредиторами и дебиторами. Поскольку кредиторская задолженность составляет значительную долю текущих пассивов предприятия, ее изменения оказывают влияние на показатели платежеспособности и ликвидности предприятия.

В динамике сокращение сроков оборачиваемости и рост скорости оборачиваемости средств в расчетах считается положительным явлением. Данные показатели сравнивают с нормативными, либо с показателями успешно действующих в тех же условиях аналогичных предприятий.

При правильном управлении задолженностями предприятие может значительно поправить свое финансовое положение. Главное правильно оценить и проанализировать состояние расчетов предприятия и подобрать наиболее подходящие методы управления ими.

Литература

1. Попова, Л.В. Экономический анализ : учеб. пособие / Л.В. Попова, И.А. Маслова, Б.Г. Маслов, Е.Л. Малкина. – Москва : Дело и Сервис, 2013. – 336 с.
2. Бариленко, В.И. Экономический анализ: учебное пособие / В.И. Бариленко, В.В. Бердников, Е.В. Бородина. – Москва : Эксмо, 2010. – 352 с. – (Новое экономическое образование).
3. Ефимова, О.В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О.В. Ефимова. – 2-е изд., стер. – Москва : Издательство «Омега-Л», 2010. – 350 с. : ил., табл. – (Высшее финансовое образование).
4. http://www.aup.ru/books/m209/5_1.htm#_ftn30
5. http://www.audit-it.ru/terms/accounting/kreditorskaya_zadolzhennost.html
6. http://www.e-reading.link/chapter.php/98788/15/Ermasova-Finansovyii_menedzhmenkonspek_lectiii.html

ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА РОССИЙСКОГО БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы перехода бухгалтерского учета в России на международные стандарты. Данная тема является актуальной, так как РСБУ имеет ряд проблем в связи с переходом на МСФО, которые требуют изучения и решения. Из них проанализированы шесть основных проблем по мнению автора. Выявлена и обоснована необходимость перехода на МСФО, который имеет ряд и положительных, и отрицательных сторон.

Ключевые слова: российский стандарт бухгалтерского учета, международные стандарты бухгалтерского учета, проблемы перехода на МСФО, мнения современных ученых, ФЗ «О бухгалтерском учете», финансовая отчетность.

За последние 25 лет в системе бухгалтерского учета в России наблюдаются существенные изменения и нововведения в сторону перехода российских стандартов бухгалтерского учета к международным. Однако процесс реформирования бухгалтерского учета еще не завершен, и многие проблемы все еще остаются нерешенными. Об этом свидетельствуют различные мнения современных ученых по вопросам дальнейшего развития российского бухгалтерского учета. Так, например, И.Н. Богатая считает необходимым принятие мер по совершенствованию действующей системы бухгалтерского учета и отчетности, И.Е. Бельских настаивает на ускоренном внедрении МСФО в России.

Перечисленные мнения наглядно демонстрируют существование многочисленных проблем современной системы отечественного бухгалтерского учета. Причем анализ мнений говорит о том, что проблемы эти разнообразны и затрагивают всевозможные сферы бухгалтерского учета.

Согласно Федерального закона от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» (06 декабря 2011 г.) стандарт бухгалтерского учета – документ, устанавливающий минимально необходимые требования к бухгалтерскому учету, а также допустимые способы ведения бухгалтерского учета. Международный стандарт, в свою очередь, – стандарт бухгалтерского учета, применение которого является обычаем в международном деловом обороте независимо от конкретного наименования такого стандарта [1].

На мой взгляд, основными проблемами перехода бухгалтерского учета на МСФО являются:

1. Наличие существенных различий в российских стандартах бухгалтерского учета и международных стандартах финансовой отчетности;
2. Нехватка квалифицированного персонала;
3. Сопrotивление руководства компании отражению полной и прозрачной информации в финансовой отчетности;
4. Высокие затраты;
5. Противоречивость российского законодательства;
6. Трудности перевода МСФО на русский язык.

Как наглядно продемонстрировал переход в недалеком прошлом российской банковской системы на МСФО, российская бухгалтерская отчетность многих организаций значительно отличается от отчетности, составленной в соответствии с МСФО. Многие прибыльные по российской отчетности банки, оказались убыточными по международным стандартам. Этот факт стал ярким свидетельством бесполезности отчетности РСБУ для принятия инвестиционных решений.

Стоит отметить, что у российских бухгалтеров отсутствуют практические знания, опыт, установленные источники информации в области МСФО, что отражается на их низком уровне профессиональности в этой сфере.

Кроме того, внедрение учета по международным стандартам финансовой отчетности требует значительных затрат. Но они могут быстро окупиться, открыв организации новые возможности по привлечению крупных иностранных инвесторов и респектабельных клиентов.

Еще одной важной проблемой является то, что руководители предприятий не всегда готовы к открытости и прозрачности отчетной информации, заданному МСФО. Это во многом обусловлено налоговой направленностью российского бухучета. В наши дни информация стала самым ценным ресурсом. Преимущество в конкурентной борьбе за финансовые ресурсы получают те компании, которые сумеют

предоставить инвесторам наиболее полную, понятную и достоверную информацию о своем финансовом положении. В настоящее время МСФО служат этой цели гораздо лучше, чем РСБУ. Поэтому в России управленческие решения в крупных компаниях принимаются на основе управленческой отчетности, составленной по своим особым для каждой компании правилам. При необходимости привлечения заемного капитала преимущества имеют те компании, которые могут предоставить финансовую отчетность, составленную по правилам МСФО.

До тех пор, пока такая ситуация будет сохраняться, серьезные российские компании будут вынуждены содержать штат сотрудников для составления трех разных типов финансовой отчетности: управленческой, МСФО и РСБУ. Это хорошо для рынка труда, но это плохо для эффективности и конкурентоспособности российского бизнеса.

Несмотря на определенные проблемы, такой переход должен стать важным шагом на пути обеспечения открытости и прозрачности российских компаний, повышения их конкурентоспособности, снижения стоимости привлекаемых ими заемных средств и сближения международной и российской бухгалтерских систем учета продолжится. Результатом этого станет возможность более легкой и менее затратной по времени и человеческим ресурсам подготовки отчетности по МСФО российскими компаниями, что позволит им в полной мере использовать широкие возможности, предлагаемые международными рынками капитала.

Кроме того, дальнейшая разработка российских ПБУ и приближение их к МСФО будет стимулировать развитие полноценного финансового рынка в самой Российской Федерации.

Российское правительство уже сделало первые шаги на пути сближения российских правил бухгалтерского учета с МСФО. Чтобы преодолеть сложности в подготовке и оценке достоверности финансовой отчетности по МСФО, нужно постоянно изучать лучшую практику и формировать базу знаний, также задать параметры, в соответствии с которыми должен осуществляться процесс перехода на МСФО: либо путем прямого принятия МСФО для крупных компаний, либо путем постепенного сближения РПБУ с МСФО.

Немаловажную роль играет и сотрудничество аудиторской компании с международными аудиторскими организациями, так как подобные союзы позволяют привлекать к работе специалистов международного уровня, а также заимствовать все лучшее из мировой практики.

Хорошее понимание МСФО может быть полезным для очень большого числа предприятий и бухгалтеров. Если переход на МСФО должен быть осуществлен в обозримом будущем, необходимо организовать широкомасштабную программу обучения для преподавателей с целью восполнения выявленного пробела в знаниях по МСФО через существующую образовательную инфраструктуру.

В заключении хотелось бы отметить, что переход на международные стандарты финансовой отчетности может повлечь за собой как положительные, так и отрицательные последствия для компаний. Среди положительных аспектов – повышение прозрачности, улучшение сопоставимости показателей и, как следствие, увеличение возможностей для анализа их деятельности и облегчение доступа к международным рынкам капитала. К отрицательным факторам внедрения МСФО можно отнести сложность перехода с РСБУ на МСФО, рост управленческих затрат на ведение параллельного учета по национальным и международным требованиям, а также трудности трансформации бухгалтерской отчетности и другие.

Переход на МСФО – это сложный, неоднозначный процесс, который должен происходить в соответствии с темпами развития экономической реальности в России и соотноситься с готовностью действующей системы бухгалтерского учета и бухгалтеров-практиков к соответствующим новациям.

Литература

1. ФЗ от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете» (06 декабря 2011 г.).
2. Богатая, И.Н. Исследование современных тенденций развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации / И.Н. Богатая, Е.М. Евстафьева // Международный бухгалтерский учет. – 2013. – № 25. – С. 2-18.
3. Бельских, И.Е. Международные стандарты финансовой отчетности в системе развития российского предпринимательства: к вопросу об эффективном внедрении / И.Е. Бельских // Международный бухгалтерский учет. – 2011. – № 35. – С. 2-6.
4. Сайт по международным стандартам СтААР – <http://www.gaap.ru/>

В.Г. Васильева, О.Л. Лукина.

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы, связанные с моментом принятия материально-производственных запасов к учету в нефтегазовых предприятиях. Также раскрываются: понятие материально-производственных запасов, состав материально-производственных запасов и специфические особенности формирования производственных запасов на предприятиях нефтегазового комплекса.

Ключевые слова: бухгалтерский учет МПЗ, оценка МПЗ, нефтегазовые предприятия.

Для осуществления бесперебойного процесса производства организации необходимо иметь в достаточном количестве различные производственные запасы, в частности сырье, материалы и другие аналогичные ценности.

Материально-производственные запасы представляют важнейшую часть оборотных активов организации, необходимых для осуществления ее хозяйственной деятельности. Они, являясь предметами труда, вместе со средствами труда и рабочей силой обеспечивают производственный процесс, в котором используются однократно. Их себестоимость полностью передается на вновь созданный продукт. Учет материально-производственных запасов должен обеспечивать формирование полной и достоверной информации об этих запасах, а также надлежащий контроль над их наличием и движением.

Запасы – это активы организации, предназначенные для продажи в ходе обычной деятельности или для производства товаров (услуг) для такой продажи, а также сырье и материалы, используемые в процессе производства [3].

В соответствии с ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» к материально-производственным запасам организации относятся:

- сырье, материалы и другие активы, используемые при производстве продукции в течении периода, не превышающего 12 месяцев;
- активы предназначенные для продажи (товары, готовая продукция);
- активы, используемые для управленческих нужд организации в течении периода, не превышающего 12 месяцев [2].

Несмотря на то, что в России осуществляют деятельность множество ресурсодобывающих предприятий, законодательство не предусматривает специальных норм для учета на подобных предприятиях. Все предприятия нефтегазового комплекса ведут учет по общепринятым российским стандартам ведения учета.

Состав материально-производственных запасов очень разнообразен для нефтегазовых предприятий: это и собственно сырье и материалы, используемые в производственном процессе организаций; покупные материалы и комплектующие; топливо; тара и тарные материалы; запасные части; материалы строительные; инструменты (предметы труда); спецодежда и специальная оснастка; газ по трубопроводам; стоимость активов общества до 40 000 руб.; материалы по инвестиционным договорам; прочие материалы (канцелярские товары, инвентарь и тому подобное).

В процессе производства материально-производственные запасы используются различными способами. Одни из них полностью преобразуются и превращаются в новые, другие изменяют только свою форму и размеры, третьи входят в изделие без каких-либо внешних изменений, четвертые только способствуют изготовлению основных изделий, не входя в их вес или химический состав [1].

Запасы могут поступать в организацию различными способами: приобретаться за плату у поставщиков, изготавливаться собственными силами, вноситься в счет вклада в уставной капитала, поступать по договорам, предусматривающим оплату не денежными средствами, кроме того, организация может получать материалы и безвозмездно. Материально-производственные запасы принимаются к учету по фактической себестоимости, определение которой зависит от способа поступления МПЗ в организацию [2].

В производственном процессе принято выделять ряд этапов: подготовка производства (вложения во внеоборотные активы) – снабжение (приобретение оборотных активов) – производство (осуществление технологических процессов) – сбыт (реализация продукции). В контексте выбранной темы нас интересует граница между снабжением и производством. Эта граница нужна, чтобы отделить стои-

мость, созданную предприятием, от стоимости, созданной другими участниками хозяйственного оборота (поставщиками), разницей этих величин и будет добавленная стоимость нашего собственного производства. Иными словами, надо установить границу, где завершается процесс заготовления сырья и материалов как исходных компонентов и начинается собственно процесс производства, являющийся предметом деятельности нашего предприятия, ради которого оно создано. В противном случае – когда невозможно разделить затраты на приобретение исходных компонентов (вклад в создание продукта предыдущих участников производственной цепочки) и затраты на производство как таковое (наш собственный вклад в создание этого продукта) – оценивать и контролировать эффективность бизнеса будет достаточно сложно, если вообще возможно.

Формирование производственных запасов на предприятиях нефтегазового комплекса характеризуется некоторыми специфическими для отрасли особенностями. Зачастую базы снабжения располагаются вдали от производственных подразделений, дальность расстояний, географическое положение не позволяют однозначно судить о времени и об интервалах поставки. Следовательно, создавать на предприятии минимально необходимый уровень запасов, невозможно. Так, задержки поставок могут составлять не только дни, но зачастую и месяцы. Таким образом, для производственного процесса просто необходимо иметь дополнительные запасы, причем, в соответствии с масштабами производства эти запасы должны в полной мере покрывать нужды предприятия, связанные с выполнением запланированных объемов работ.

Стоит понимать, что на нефтегазовых предприятиях существуют трудности в точном определении размера заказа. Большинство нефтегазовых предприятий, представляя собой вертикально-интегрированные компании. Закупка материально-производственных запасов в основном производится по контрактам и в заранее запланированные сроки, чаще за год до периода поставки (учитывая дальность и объемы производства). Процесс снабжения осуществляется через центральную базу снабжения и обеспечения производственного процесса. В связи с масштабностью производства обработка заявок, получение контрактов, получение продукции по заказам и отправка в структурное подразделение предприятия вызывает задержки поставок заказов. Следовательно, поступление на склад предприятия материальных ресурсов и их оприходование происходит с опозданием для производственного процесса. В результате изменения объемов производства, невозможности остановки и торможения процесса производства заранее и точно определить необходимый размер заказа является невозможным. Также стоит учитывать, что для современных нефтегазовых предприятий с учетом изменения технологий, научно-технического прогресса, характерна закупка импортных материальных ресурсов. Однозначно судить о соблюдении сроков поставок данных ресурсов является затруднительным.

Для нефтегазодобывающих предприятий возникает проблема в момент принятия материально-производственных запасов к учету. Удобно признавать по мере передачи материально-производственных запасов от такого подразделения подразделению заказчику, которое эти запасы будет использовать:

Дебет счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты»

Кредит счета 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» – стоимость приобретенных материально-производственных запасов передана подразделению пользователю (запись в снабженческом подразделении);

Дебет счета 10 «Материалы»

Кредит счета 79 «Внутрихозяйственные расчеты» – приняты к учету материально-производственные запасы (запись в подразделении пользователе).

Это удобно по ряду причин. Во-первых, действительно имеется уверенность в том, что завершено формирование учетной стоимости материально-производственных запасов и все транспортно-заготовительные работы будут включены в их стоимость (если сделать проводку Дебет 10 «Материалы» Кредит 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» еще в снабженческом подразделении, то плюсов такая спешка не принесет никакой, а минус – именно в невозможности корректировки стоимости после принятия материально-производственных запасов к учету). Во вторых, не всегда снабженческое подразделение имеет информацию о причинах приобретения материально-производственных запасов (передача в производство или перепродажа) и поэтому не может их правильно квалифицировать, отсюда появляется необходимость сторнирования, чего не будет, если принимать материально-производственные запасы к учету будет именно их пользователь.

Литература

1. Белов, А.А. Бухгалтерский учет теория и практика : учебник для высших учебных заведений / А.А. Белов, А.Н. Белов. – Москва : Эксмо, 2011.
2. Кулаева, Н.С. Оценка материально-производственных запасов / Н.С. Кулаева // Бухгалтерия в вопросах и ответах. – 2012. – № 3.
3. Семенихин, В.В. Материалы. Бухгалтерский и налоговый учет / В.В. Семенихин // ГроссМедиа. – 2010. – РОСБУХ, 2010.

Ф.А. Веренин, О.С. Темченко,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

ФАЛЬСИФИКАЦИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ВЫЯВЛЕНИЯ И МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы выявления фальсифицированной финансовой отчетности, а также меры по противодействию мошенничеству с финансовой отчетностью.

Ключевые слова: экономические преступления, финансовая отчетность, фальсификация, внутренний контроль и аудит.

Экономические преступления в бизнесе, в том числе связанные с преднамеренным манипулированием учетными данными и искажением (вуалированием и фальсификацией) финансовой отчетности, являются значимыми угрозами экономической безопасности страны в целом. В большинстве случаев мотивом совершения экономического преступления являются корыстные цели, например, менеджеры в целях заключения выгодного контракта с деловым партнером искажают финансовую отчетность. Фальсификация финансовой отчетности относится к экономическим преступлениям наряду с незаконным присвоением активов и коррупцией. Актуальность данной проблемы подтверждается данными отчетов Ассоциации сертифицированных специалистов по расследованию хищений (ACFE) за последнее десятилетие, приведенными в таблице 1 [1].

Таблица 1

Масштаб и последствия экономических преступлений

Виды экономических преступлений	Доля, %			Ущерб, млн. долларов США		
	Среднее значение	Максимальное значение	Минимальное значение	Среднее значение	Максимальное значение	Минимальное значение
Присвоение активов незаконными способами	88,6 %	91,5 %	85,4 %	0,130	0,150	0,130
Коррупция	31,8 %	36,8 %	26,9 %	0,310	0,375	0,200
Фальсификация финансовой отчетности	8,4 %	10,6 %	4,8 %	1,9	4,1	2

Как видно из представленных данных, фальсификация финансовой отчетности является менее распространённым видом экономических преступлений и составляет в среднем 8,4 % от общего количества. Вместе с тем, среднее значение ущерба от фальсификации финансовой отчетности значительно превышает значение ущерба от незаконного присвоения активов и коррупции вместе взятых.

В России, в период с 2007-2014гг. доля экономических преступлений, связанных с манипулированием данными бухгалтерского учета, в общем количестве увеличилась с 18 % до 25 %. Во всем мире также наблюдается рост доли аналогичных преступлений с 12 % до 22 % соответственно. Однако данная динамика не стабильна, поскольку за последние пять лет в России максимальный рост доли экономических преступлений, связанных с манипулированием данными бухгалтерского учета (28 %), был зафиксирован в 2009 году, тогда как в мире средний аналогичный показатель (24 %) зафиксирован в 2011 году [2].

Фальсификация финансовой отчетности является самым «сложным» видом мошенничества, поскольку может быть связана как с коррупцией, так и с незаконным присвоением активов, непосредственно влияющим на искажения в финансовой отчетности. Следовательно, необходимо дальнейшее совершенствование нормативно-правового регулирования в этой сфере, применения успешного зарубежного опыта применения мер противодействия экономическим преступлениям. Так, например, в июле 2011 года вступил в действие закон Великобритании «О противодействии взяточничеству». В ноябре 2012 года Комиссия по ценным бумагам и биржам США и Министерство юстиции США выпустили руководство к Закону о противодействии коррупции за рубежом «FCPA», в котором разъясняется практика применения норм принятого в 1977 году закона.

В России также были приняты ряд мер в сфере противодействия экономическим преступлениям. В апреле 2012 года Россия присоединилась к конвенции ОЭСР по борьбе с коррупцией, что стало серьезным шагом в работе по приведению российского антикоррупционного законодательства в соответствие с международными нормами, а в январе 2013 года в России вступили в силу изменения в Федеральный закон № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», обязывающие компании принимать меры по предупреждению коррупции [2]. Кроме того, в России планируется использовать практику европейских стран с учетом рекомендаций FATF (Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег), внося поправки в законодательство относительно требований к аудиторам в отношении идентификации клиентов [3].

Кроме того, среди множества мер противодействия мошенничеству в сфере экономической деятельности, по мнению авторитетного специалиста в этой области Мартынова С.А. основой залога безопасности компании, в особенности крупной, является то, как руководитель компании организует связи между отделами компании и обеспечивает коммуникации между ними [4]. Иными словами, формирование корпоративной культуры напрямую влияет на надежность и стабильность условий экономической безопасности. Кроме того, руководителем компании должен быть обеспечен независимый контроль. Принцип предотвращения и снижения рисков мошенничества, по мнению указанных авторов, заключается в построении четкой системы корпоративного управления и контроля. Иными словами, формирование корпоративной культуры напрямую влияет на надежность и стабильность условий экономической безопасности [5].

В России многие компании только формируют по-настоящему эффективную систему внутреннего контроля составления финансовой отчетности. При этом, наблюдается «обратная ситуация» с отношением к внешнему аудиту как более эффективному средству противодействия мошенничеству в финансовой отчетности [6].

Именно поэтому, важно не только знание так называемых «способов искажения финансовой отчетности» с целью принятия своевременных контрольных мер противодействия, но и применение более сложных аналитических процедур, позволяющих оценить риски фальсификации финансовой отчетности (степень ее достоверности).

В ходе исследования было выделено семь методов обнаружения искажения финансовой отчетности и более пяти машинных алгоритмов обнаружения. Так как модели включают алгоритмы, то рассмотрим модели, разработанные в хронологическом порядке и в заключении перечислим алгоритмы. Первым из этих методов модифицированная модель Джонс – эффективная модель по обнаружению манипуляций доходами [12]. Метод начисленного оборотного капитала показывает информацию о реальной стоимости акций компании, исключая возможные манипуляции доходами [16]. Метод Бениша – M-score, в основе которого используется эмпирическое уравнение, включающее восемь финансовых показателей по выявлению манипуляции доходами [7, 8]. Качественное изменение начислений – модель позволяет определить и скорректировать проблемы в движении денежных средств во времени [10]. FSS метод является статистическим и основан на регрессионном анализе и позволяет оценить наличие искажений в финансовой отчетности с помощью финансовых показателей [17]. F-score является модифицированной моделью Бениша, позволяющей обнаруживать искажения в квартальной и годовой финансовой отчетности [11]. Также, модель Бениша учитывает метод начисления, который позволяет спрогнозировать стоимость акций компании в краткосрочном периоде [9]. Модель необоснованных аудиторских сборов оценивает качество бухгалтерского учета на основании аудиторских сборов. Предполагается, что завышенная стоимость аудиторских услуг свидетельствует о низком качестве ведения бухгалтерского учета в компании [13]. По мнению зарубежных исследователей, наиболее эффективными показали метод

качественного изменения начислений и необоснованные аудиторские сборы [15]. Кроме того, для обнаружения финансового мошенничества используют такие алгоритмы, как регрессионный анализ, дерево решений, нейронные сети и байесовскую сеть. Самыми эффективными из них являются нейронные сети и регрессионный анализ [14].

Таким образом, анализ существующих методов выявления фальсифицированной финансовой отчетности показал, что каждый из них применяется при определенных экономических условиях и использует только финансовые показатели, что не позволяет с высокой точностью определить риски фальсификации финансовой отчетности (степень ее достоверности). Несовершенство методов подчеркивает необходимость дальнейшего исследования проблемы выявления фальсифицированной финансовой отчетности с целью определения наиболее эффективного метода, адекватного современным экономическим условиям.

Литература

1. ASSOCIATION OF CERTIFIED FRAUD EXAMINERS (ACFE). 2004,2006,2008,2010,2012,2014. Report to the Nation on Occupational Fraud and Abuse [Online]. Available: <http://www.acfe.com/fraud-resources.aspx>.
2. Седьмой всемирный обзор экономических преступлений // PricewaterhouseCoopers (PwC). – 2014 – 32 с.
3. Федорова, Д.Д. Перспективы использования политики «customer due diligence» в российской аудиторской практике / Д.Д. Федорова // Россия-XXI век: материалы Шестой Всероссийской молодежной научно-практической конференции, 29-30 апреля 2013г. Владивосток. – Владивосток : Издательский дом Дальневост.федерал.ун-та, 2013. – С.163-166.
4. Мартынов, С.А. Современные тенденции в обеспечении безопасности бизнеса / С.А. Мартынов // Директор по безопасности. – 2011. – № 12. – С. 12-17.
5. Россоловский, А. Мошенничество с финансовой отчетностью [Текст] / А. Россоловский // Консультант. – 2010. – № 1. – С. 75-80.
6. Ионина, С.В. К вопросу об эффективной системе внутреннего контроля составления корпоративной финансовой отчетности с учетом международного опыта / С.В. Ионина, О.С. Темченко // Современные тенденции политического, экономического развития и проблемы управления в странах АТР: материалы I науч.-практ.конф.с междунар.участием, г. Владивосток, 18-19 нояб. 2014 г. – Владивосток : Приморский филиал РАНХиГС, 2014. – С. 320-324.
7. BENEISH, M. D. 1997. Detecting GAAP violation: implications for assessing earnings management among firms with extreme financial performance. *Journal of Accounting and Public Policy*, 16, 271-309.
8. BENEISH, M. D. 1999. Incentives and Penalties Related to Earnings Overstatements That Violate GAAP. *The Accounting Review*, 74, 425-457.
9. BENEISH, M. D., LEE, C. M. C. & NICHOLS, D. C. 2013. Earnings Manipulation and Expected Returns. *Financial Analysts Journal*, 69, 57-82.
10. DECHOW, P. M. & DICHEV, I. D. 2002. The Quality of Accruals and Earnings: The Role of Accrual Estimation Errors. *The Accounting Review*, 77, 35-59.
11. DECHOW, P. M., GE, W., LARSON, C. R. & SLOAN, R. G. 2011. Predicting Material Accounting Misstatements*. *Contemporary Accounting Research*, 28, 17-82.
12. DECHOW, P. M., SLOAN, R. G. & SWEENEY, A. P. 1995. Detecting Earnings Management. *The Accounting Review*, 70, 193-225.
13. HRIBAR, P., KRAVET, T. & WILSON, R. 2014. A new measure of accounting quality. *Review of Accounting Studies*, 19, 506-538.
14. PEROLS, J. 2011. Financial Statement Fraud Detection: An Analysis of Statistical and Machine Learning Algorithms. *Auditing-a Journal of Practice & Theory*, 30, 19-50.
15. PRICE, I. I. R. A., SHARP, N. Y. & WOOD, D. A. 2011. Detecting and Predicting Accounting Irregularities: A Comparison of Commercial and Academic Risk Measures. *Accounting Horizons*, 25, 755-780.
16. SLOAN, R. G. 1996. Do Stock Prices Fully Reflect Information in Accruals and Cash Flows about Future Earnings? *The Accounting Review*, 71, 289-315.
17. SPATHIS, C. T. 2002. Detecting false financial statements using published data: some evidence from Greece. *Managerial Auditing Journal*, 17, 179-191.

А.А. Герасимова, О.Л. Лушкина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО ЦЕНТРАМ ПРИБЫЛИ

Аннотация: В статье рассматривается система управления предприятием, основанная на организации центров прибыли как центров ответственности отдельных подразделений. Раскрываются классификация и организационная структура таких центров, их основные преимущества.

Ключевые слова: управленческий учет, центры прибыли, центры ответственности, финансовые результаты, прибыль.

Условия рыночной конкуренции и ограниченность материальных ресурсов требуют от предпринимателей принятия наиболее действенных решений, способствующих результативному ведению хозяйства. В этой связи внедрение центров прибыли как элемента управленческого учета на производственных предприятиях приобретает особое значение, поскольку способствует не только оптимизации уже имеющихся ресурсов, но и позволяет спланировать дальнейшую стратегию развития как предприятия в целом, так и его отдельных подразделений.

Порядок формирования прибыли в управленческом учёте определяется в соответствии с положениями, установленными самой организацией, исходя из отраслевых особенностей и специфики деятельности организации, при этом выделение такого центра ответственности, как центр прибыли зависит от её организационной структуры, а также от разделения полномочий между подразделениями.

Центры прибыли как центры ответственности представляют собой подразделения, предназначенные для нормирования, планирования, учета расходов предприятия в целях первичного наблюдения, контроля и оперативного управления затратами на каждой стадии производственного процесса. При этом руководители таких центров ответственны не только за затраты, но и за финансовые результаты своей деятельности. Они принимают решения, основываясь на количестве потребляемых ресурсов и размере ожидаемой выручки и имеют возможность контролировать важные компоненты деятельности предприятия, от которых зависит величина дохода и прибыли.

Цель центра прибыли – получение максимальной прибыли путем оптимального сочетания параметров вкладываемых ресурсов, объема выпускаемой продукции и цены.

В зависимости от выполняемых функций центры ответственности подразделяются на основные и вспомогательные.

Основные центры ответственности занимаются созданием продукции, выполнением работ, оказанием услуг. К ним относятся:

- 1) центр управления материальными запасами;
- 2) структурные подразделения основного производства;
- 3) управленческие центры;
- 4) сбытовые центры.

Центр управления материальными запасами обеспечивает своевременное заготовление и приобретение производственных запасов и материальных ресурсов и осуществляет учет складского хозяйства.

Структурные подразделения основного производства контролируют технологический процесс производства продукции (работ, услуг).

Управленческие центры ответственности занимаются управлением организацией и учетом расходов на нужды управления. Управленческими центрами являются администрация, плановые отделы и др.

Сбытовые центры ответственности осуществляют учет сбыта и продажи продукции в соответствии с заключенными договорами (отдел продаж и др.).

Вспомогательные центры ответственности принимают косвенное участие в процессе производства продукции (работ, услуг). К ним относятся:

- 1) общехозяйственные центры;
- 2) центры, обслуживающие процесс основного производства.

Постановку управленческого учета финансовых результатов центров прибыли на предприятии целесообразно начинать с анализа системы бухгалтерского учета финансовых результатов и экономического анализа в целом.

На основе результатов проведенного анализа создается: организационно-методологическая модель управленческого учета финансовых результатов центров прибыли, которая определяет, какими объектами и на основании каких принципов предполагается управлять.

Система управленческой отчетности центра прибыли может содержать, например: отчеты центра о выполнении сметы затрат; отчет о выполнении плана продаж; отчет о вкладе подразделения в общий финансовый результат и другие.

Основным же отчетным документом центра прибыли является отчет по прибыли. Содержание этого отчета зависит от включаемых в отчет показателей прибыли – валовой, от продаж, до налогообложения, от обычной деятельности, чистой и маржинального дохода.

Отчетность по центрам прибыли должна играть роль результирующей системы, обеспечивающей аппарат управления организации информацией о завершающем процессе управления.

К преимуществам внедрения центров прибыли можно отнести:

- возможность мониторинга степени эффективности каждого подразделения предприятия;
- выявление наиболее проблемных мест с целью своевременного воздействия;
- стимулирование работы ответственных лиц и работников каждого подразделения;
- повышение оперативности и достоверности управленческой отчетности.

Таким образом, внедрение центров прибыли обеспечивает возможность получения оперативной и качественной информации о финансовых результатах деятельности организации, а также повышение эффективности принимаемых управленческих решений.

Следует отметить, что наиболее результативным и полезным является внедрение центров прибыли на крупных предприятиях, с большим количеством цехов и подразделений, а также занимающимися несколькими видами деятельности.

Литература

1. Воронова, Е.Ю. Управленческий учет : учебник / Е.Ю. Воронова. – Москва : Юрайт, 2011. – 551 с.
2. Коростелкин, М.М. Методические рекомендации по внедрению управленческого учета и анализа финансовых результатов на промышленных предприятиях / М.М. Коростелкин // Управленческий учет. – 2011. – № 5.
3. Проблема управленческого учета финансовых результатов центров прибыли организации [Электронный ресурс]. URL: <http://humeur.ru/page/problema-upravlencheskogo-uchjota-finansovyh-rezultatov-centrov-pribyli-organizacii> (дата обращения 10.03.2015).
5. Виды центров ответственности [Электронный ресурс]. URL: <http://humeur.ru/page/vidy-centrov-otvetstvennosti> (дата обращения 12.03.2015).

М.А. Готовцева, Е.Я. Федорова,

Россия, Якутская государственная сельскохозяйственная академия

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В статье подчеркивается значимость малого предпринимательства, рассматриваются тенденции его развития, указываются основные направления поддержки малого предпринимательства в Республике Саха (Якутия).

Ключевые слова: малый бизнес, государственная финансовая поддержка, малое предпринимательство, развитие малого предпринимательства.

Малое предпринимательство имеет огромное значение в экономике Российской Федерации. Именно малое предпринимательство создает дополнительные рабочие места, необходимую конкуренцию, способно быстро реагировать на различные изменения рыночной конъюнктуры и мгновенно заполнять образующиеся ниши в потребительской сфере. Вклад малых предприятий в экономику страны очень велик. Этому способствуют не только высокие темпы внедрения нового товара, мобильность технологических изменений, быстрый рост сферы услуг и занятости, но и, конечно же, острая ценовая и неценовая конкуренция.

Такая тема, как государственное финансирование малого бизнеса, является наиболее актуальной в наше время. Известно, что в целях повышения уровня и качества жизни населения, обеспечения экономического роста Республики Саха (Якутия) путем создания благоприятных условий для свободного предпринимательства, и в связи с объявлением Республики Саха (Якутия) «пилотным» регионом внедрения лучших практик создания благоприятной бизнес-среды 2015 год объявлен Годом предпринимательства в Республике Саха (Якутия) [1].

Малый бизнес по своей сути является типично рыночным сектором и составляет основу современной рыночной инфраструктуры, так как он в первую очередь обеспечивает конкурентную среду экономики. Развитие малого бизнеса ведет к насыщению рынка товарами и услугами, к повышению экспортного потенциала, лучшему использованию местных ресурсов. Кроме того, предпринимательство не только способствует повышению материального и духовного потенциала общества, но и создает благоприятную почву для практической реализации способностей и талантов каждого гражданина.

Поддержка и продвижение малого и среднего предпринимательства является важнейшим условием развития экономики страны в целом. Без соответствующих мер государственной поддержки не может быть развития субъектов малого предпринимательства.

Объектом исследования является малое предпринимательство Республики Саха (Якутия).

Предметом исследования является государственная финансовая поддержка.

В Республике Саха (Якутия), как и по всей России, наблюдается тенденция роста численности малых предприятий. Для подробного изучения рассмотрим динамику роста численности малых предприятий в республике.

Таблица 1

Динамика роста численности малых предприятий в РС (Я)
(с учетом микропредприятий)

Год	Численность малых предприятий, ед.	Темп прироста, %
2009	8888	-
2010	10081	13,42259
2011	9881	-1,98393
2012	12399	25,48325
2013	13777	11,1138

Данная таблица была составлена на базе данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) [2]. Как видно из таблицы, с 2011 года численность малых предприятий активно начала увеличиваться. В 2013 году по сравнению с 2012 годом их число увеличилось на 11,11 %. В 2012 году темп прироста составил 25,48 %. А в 2011 году наблюдается убыль на 1,98 %. Но в целом наблюдается положительная ситуация.

Таблица 2

Динамика среднесписочной численности работников в малых предприятиях
(с учетом микропредприятий)

Год	Среднесписочная численность работников, (чел.)	Темп прироста, (чел.)
2009	44528	-
2010	44828	300
2011	47669	2 841
2012	43039	-4 630
2013	42967	-72

Данная таблица была составлена на базе данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) [2]. В 2010 году по сравнению с предыдущим годом наблюдается увеличение среднесписочной численности работников на 300 человек. В 2011 году

наблюдается резкое увеличение среднесписочной численности работников на 2841 человек. А в 2012 г. резкое снижение на 4630 человек. Отрицательная тенденция наблюдается и в 2013 году, но не настолько резко, как в 2012 году, а на 72 человека.

Таблица 3

Получатели государственной поддержки в Республики Саха (Якутия)

Год	Получатели финансовой поддержки		Получатели образовательной поддержки		Получатели имущественной поддержки	
	Численность, ед.	Доля, %	Численность, ед.	Доля, %	Численность, ед.	Доля, %
2010	312	3,094931	539	5,346692	34	0,337268
2011	529	5,353709	611	6,183585	19	0,192288
2012	358	2,88733	517	4,169691	26	0,209694
2013	476	3,455034	458	3,324381	38	0,275822

Данная таблица была составлена из данных Портала малого и среднего предпринимательства [3]. Результаты таблицы показывают, что количество получателей государственной мало по сравнению с общим количеством предпринимателей. На относительно хорошем уровне оказывается образовательная поддержка. Имущественная поддержка же оказывается недостаточно хорошо, возможно это связано со спросом самого населения и сложностью оказания данного вида поддержки.

Таблица 4

Перечень организаций, оказывающих различные виды помощи для создания и развития малого и среднего предпринимательства на территории Республики Саха (Якутия)

№	Наименование организации, учреждения	Виды помощи для создания и развития малого и среднего предпринимательства
1	Министерство по делам предпринимательства и развития туризма РС (Я)	– финансовая помощь в виде субсидий и грантов от 50 до 5000 тыс. руб.
2	Министерство имущественных и земельных отношений РС (Я)	– выделение нежилых помещений без проведения аукционов по продаже права заключения договоров аренды и безвозмездного пользования на недвижимое имущество, находящихся в собственности РС (Я); – определение льгот по снижению арендных ставок на 1 год – 10 %, 2 год – 20 %, 3 год и последующие – 30 % от рыночной стоимости
3	Государственный комитет по инновационной политике и науке РС (Я)	– финансовая помощь в виде субсидий и грантов
4	Окружная администрация Городского округа «Город Якутск»	– финансовая помощь в виде субсидий и грантов; – выделение нежилых помещений путем проведения аукционов по продаже права заключения договоров аренды и безвозмездного пользования на недвижимое имущество, находящихся в муниципальной собственности
5	Фонд развития малого предпринимательства РС (Я)	– обеспечения поручительства и займов; – субсидирование; – микрофинансирование
6	Бизнес-инкубатор РС (Я)	– предоставление производственных и офисных помещений по льготной ставке на конкурсной основе
7	Арктический инновационный центр СВФУ им. М.К. Аммосова	– обеспечение производственными и офисными помещениями; – консультации по регистрации результатов интеллектуальной деятельности; – финансовая помощь при создании малых инновационных предприятий
8	Межвузовский студенческий инновационный бизнес-инкубатор при АИЦ СВФУ	– предоставление офисных помещений для студентов, аспирантов и молодых научных сотрудников без взимания арендной платы

В республике существуют разные виды поддержки малого и среднего предпринимательства, но важно помнить, что поддержка должна быть эффективной для дальнейшего развития экономики.

- План мероприятий по совершенствованию государственной поддержки малого предпринимательства:
- обеспечение доступности финансовых ресурсов для субъектов малого предпринимательства;
 - увеличение программ грантов начинающим предпринимателям на создание собственного бизнеса;
 - увеличение количества Бизнес-инкубаторов на всей территории республики;
 - улучшение системы предоставления грантов на расширение деятельности отдаленным районам РС (Я);
 - доступность Бизнес-школ во всех районах РС (Я).

Для эффективного функционирования субъектов малых предприятий необходимо дальнейшее развитие законодательной и нормативной базы, регулирующей их деятельность и учитывающей специфику малого предпринимательства.

Совершенствование законодательной базы и правового регулирования предпринимательской деятельности позволит создать благоприятные условия для создания и развития малого предпринимательства, что в свою очередь, повлечет за собой укрепление и развитие экономики региона. Предоставление равных условий всем хозяйствующим субъектам для входа на рынок, устранение административных барьеров, регламентации контролирующих функций государства, совершенствование мер государственной поддержки субъектов малого предпринимательства должны стать главным составляющими законотворческой деятельности государства.

Литература

1. Постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 18 октября 2014 г. № 353 «О прогнозе социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015-2019 годы».
2. Официальный сайт Территориального органа федеральной службы государственной статистики по РС (Я). – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://sakha.gks.ru/> (дата обращения 08.01.2015).
3. Реестр субъектов получателей поддержки: Портал малого и среднего предпринимательства. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://b14.ru/content/reestr/> (дата обращения 09.01.2015).

С.П. Григорьева, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

АВТОМАТИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: Достоверную и оперативную бухгалтерскую отчетность можно получить только путем внедрения в организации современных информационных технологий. Еще более остро этот вопрос встает на современном этапе, то есть во время перехода национальных стандартов бухгалтерского учета на международные стандарты. Знание возможных рисков при автоматизации бухгалтерского учета позволит снизить или возможно даже избежать их в будущем.

Ключевые слова: автоматизация учета, специализированные бухгалтерские программы, международные стандарты финансовой отчетности.

На сегодняшний день, автоматизированный бухгалтерский учет является обыденной ситуацией. С помощью средств автоматизации бухучет становится более масштабной задачей, так как может использоваться при принятии оперативных решений в реальном режиме времени. Автоматизация бухгалтерского учета нужна не только для упрощения работы бухгалтера, но и для того, чтобы идти в ногу со временем. Использование специализированных бухгалтерских программ позволяет увеличить производительность труда бухгалтеров, одновременно составлять отчетность сразу в нескольких стандартах, кроме того повысить скорость их составления. Также снижается влияние «человеческого фактора», вследствие чего снижается вероятность появления ошибок. Более того, во время внедрения в отечественный бухгалтерский учет международных стандартов финансовой отчетности, автоматизация бухгалтерского учета играет большую роль. На данном этапе времени бухгалтерская отчетность составляется не только для учредителей организации, ее акционеров и налоговых органов, но и для инвесторов, в том числе и иностранных, вследствие чего возникает необходимость единых стандартов отчетности, которые будут составлены на общепонятном по всему миру экономическом языке. Эта проблема решается при помощи

автоматизированных систем, которые позволяют при одноразовом внесении первичных данных рассчитать в короткие сроки множество показателей и представить их в различных формах отчетности.

Процессы автоматизации бухгалтерского учета, в первую очередь, касаются крупных предприятий, так как те являются показателем экономической мощи страны. Они больше вовлечены в процесс глобализации мировой экономики, чем малые предприятия, работающие только внутри России. Большинство таких предприятий уже составляют отчетность согласно международным стандартам финансовой отчетности. Но это вовсе не означает, что предприятия меньших масштабов не автоматизируют свой учет, так как им также необходимо эффективно управлять финансовыми потоками предприятия и быстро подстраиваться под изменения рынка. Наличие модернизированной системы учета также будет играть важную роль в привлечении дополнительных инвестиций, что также является важным элементом экономического развития.

Рассмотрим основные проблемы, возникающие в процессе автоматизации бухучета на российских предприятиях. Важной проблемой при автоматизации бухгалтерского учета по МСФО являются человеческие ресурсы. В организациях зачастую отсутствует обучение для сотрудников, которые станут пользователями программы, что создает для работника определенные неудобства и затруднения при работе с программой. В связи с этим возникает необходимость проведения различных обучающих тренингов для сотрудников. Более того встает вопрос о привлечении новых работников, которые имеют опыт по работе с МСФО.

Также отсутствие единого Плана счетов по МСФО предполагает его разработку, который будет максимально соответствовать специфике их деятельности. Поэтому при разработке Плана счетов по российским и международным стандартам необходимо разработать модель перегруппировки счетов, которая позволит добавить в бухгалтерскую программу функцию автоматического переноса данных с российских счетов на счета МСФО. Разработка трансформационной модели реализуется в виде системы трансформационных таблиц, которая в дальнейшем будет переведена в автоматизированную форму. Детализация информации статей баланса необходима для составления отчетности в соответствии с международными стандартами, а возможности настройки программы «1С:Бухгалтерия 8» в значительной степени удовлетворяют этим требованиям. Но, несмотря на это, бухгалтерам организации, которая только начинает свой путь к переходу на МСФО будет довольно сложно адаптироваться и начать работать по новым стандартам.

Следующая проблема это рационализация цепочки «первичные документы - внутренние учетные регистры – бухгалтерская отчетность». Современная литература об автоматизации бухгалтерского учета зачастую содержит в себе только методические рекомендации по вопросам применения тех или иных программ. Они, безусловно, важны для практиков, так как алгоритмы, используемые в программных обеспечениях достаточно сложные, и бухгалтеры нуждаются в определенных подсказках по использованию от разработчиков. Но отсутствие доступной для пользователя методологии автоматизированной формы бухгалтерского учета на сегодняшний день является значительной проблемой.

Таким образом, автоматизация бухгалтерского учета является необходимостью для современных организаций, независимо от того крупная она или малая. Внедрение автоматизированной системы бухгалтерского учета поможет обеспечить эффективность учета и дальнейшее развитие предприятия. Но при этом, стоит помнить о том, что автоматизация – это довольно трудоемкий и сложный процесс, и для успешной ее реализации, необходимо заранее позаботиться о решении основных сопутствующих ей проблем.

Литература

1. Тен, Ю.М. «Проблемы и перспективы автоматизации бухгалтерского учета» / Ю.М. Тен [Электронный ресурс]; URL:<http://sibac.info/index.php/2009-07-01-10-21-16/613-2012-01-17-11-27-59>(дата обращения 13.03.2015);
2. Слободняк, И.А. «Автоматизация учета» / И.А. Слободняк, И.В. Пискунов [Электронный ресурс]; URL:<http://www.financepress.ru/journal/articles/55160.php>(дата обращения 13.03.2015);
3. «Автоматизация подготовки отчетности по МСФО» [Электронный ресурс]; URL: <http://www.klerk.ru/soft/articles/67154/> (дата обращения 13.03.2015);
4. «Бухгалтерский учет в условиях автоматизации и перехода на МСФО» [Электронный ресурс]; URL:<http://www.mosbuhuslugi.ru/material/buhgalterskiy-uchet-avtomatizaciya-msfo>(дата обращения 13.03.2015);
5. «Эффективная автоматизация бухгалтерского учета» [Электронный ресурс]; URL: http://www.i-ias.ru/publikacia/efektivnaia_automatizaciya.html (дата обращения 13.03.2015).

С.Н. Гуляев, Н.И. Кулаковская,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: В статье рассмотрены специфические особенности бухгалтерского учета, определяемые особенностями сельского хозяйства: порядок учета основных средств, специфические средства производства, особенности учета затрат и т.д. Также выделены основные проблемы учета в данной отрасли.

Ключевые слова: особенности учета на сельскохозяйственных предприятиях, сельское хозяйство, бухгалтерский учет.

Бухгалтерский учет ведется на любом предприятии в обязательном порядке независимо от организационно-правовой формы. Все главные правила организации и ведения бухгалтерского учета для всех предприятий едины. Общие правила к бухгалтерскому учету предприятия любой отрасли регламентированы в Федеральном Законе от 06.12.2011 (ред. от 04.11.2014) № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [3, с. 92-101].

Создание эффективной информационной базы управления финансовой и хозяйственной деятельностью зависит от выбранных способов ведения регистрации, систематизации информации, предусмотренных нормативными актами по бухгалтерскому учету и во многом определяется отраслевой принадлежностью предприятий. Сельскохозяйственные предприятия на фоне остальных выделяются наличием большого спектра особенностей, которые, в свою очередь, и определяют специфику бухгалтерского учета [1, с. 212-216].

Особенности бухгалтерского учета на сельскохозяйственных организациях, определяемые особенностями отрасли, можно свести к следующему:

1. Основным средством производства в сельском хозяйстве является земля, важно обеспечить точный учет земельных угодий и вложений, осуществляемых в землю. Земля не имеет денежной оценки. Поэтому учет сельскохозяйственных угодий осуществляется в натуральных показателях – гектарах;

2. В качестве специфических средств производства в сельском хозяйстве выступают живые организмы – животные и растения, и в соответствующих отраслях в процессе производства переплетается действие экономических и биологических факторов. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве должен обеспечить учет поголовья животных и происходящих в нем изменений (прирост живой массы, приплод и т.п.), а также производственные процессы, протекающие в отраслях растениеводства и животноводства при всей их специфичности и неповторимости;

3. Сельскохозяйственное производство пространственно рассредоточено, процесс производства ведется на больших площадях, в нем широко применяются машины, осуществляющие производственную деятельность в процессе перемещения: тракторы, комбайны, сельскохозяйственные машины и т. п. Бухгалтерский учет должен обеспечить достоверный учет весьма специфичной деятельности всего многообразного арсенала мобильных машин и механизмов в современном сельскохозяйственном производстве, деятельности всех подразделений, территориально разобщенных на больших площадях.;

4. Для производства в сельском хозяйстве в связи с влиянием естественных факторов характерна значительная длительность: процессы производства в большинстве отраслей выходят за пределы календарного года. Поэтому в бухгалтерском учете возникает необходимость разграничивать затраты по производственным циклам, которые не совпадают с календарным годом: затраты прошлых лет под урожай текущего года, затраты текущего года под урожай текущего года, затраты текущего года под урожай будущих лет и т. п.;

5. Биологические особенности сельскохозяйственных растений и животных связаны с тем, что от одной культуры или вида скота получается несколько видов продукции. В связи с этим в бухгалтерском учете возникает необходимость соответствующего разграничения затрат;

6. В сельском хозяйстве получение готовой продукции приурочено к срокам созревания растений и выращивания животных. Поэтому по многим отраслям (особенно в растениеводстве) выход продукции происходит единовременно в период уборки урожая. Все это предъявляет весьма жесткие требования к организации учета выхода продукции, материальному учету, учету продажи продукции;

7. Значительная часть продукции собственного производства в сельском хозяйстве поступает во внутренний оборот, то есть на внутривладельческое (внутриотраслевое и межотраслевое): продукция растениеводства – на семена, на корм скоту и т.д., продукция животноводства – на корм скоту, на удобрения в растениеводстве и т.д. Все это диктует необходимость организации в бухгалтерском учете четкого отражения движения продукции на всех стадиях внутривладельческого оборота;

8. В виду влияния естественно-климатических факторов в сельском хозяйстве, особенно в отраслях растениеводства, пока еще сохраняется значительная сезонность. Бухгалтерский учет отражает эту сезонность в работах и затратах и в какой-то степени сам подвержен влиянию этого фактора;

9. В первичной регистрации затрат и объема выхода продукции (в момент ее получения). Все это учитывается при организации бухгалтерского учета на сельскохозяйственных предприятиях [2, с. 19-24].

В дополнение к перечисленным технологическим, природным и агробиологическим особенностям на организацию бухгалтерского учета в сельском хозяйстве оказывают влияние организационно-правовые формы предприятий. Сельскохозяйственные предприятия могут быть созданы в следующих организационно-правовых формах: акционерные общества, товарищества, общества с ограниченной ответственностью, кооперативы, унитарные предприятия (муниципальные и государственные), крестьянские (фермерские) хозяйства и их ассоциации.

Таким образом, система бухгалтерского учета сельскохозяйственных предприятий находится в зависимости от организации сельскохозяйственного производства, организационно-правовой формы и специализации хозяйства, но при этом ей присущи общие черты, характерные для учета в любой отрасли народного хозяйства: учет строится по единому унифицированному Плану счетов, применяются типовые регистры бухгалтерского учета и формы и методы организации учетных работ [4].

В бухгалтерском учете сельского хозяйства много нюансов. Наряду с ними и возникают проблемы у бухгалтеров сельхозпредприятий. Те проблемы, которые есть у коллег в производственных, строительных, торговых и других предприятиях, в полной мере присущи и аграриям. У последних ситуация усугубляется преимущественно тем, что:

- в среднем у сельскохозяйственных предприятий минимум три–четыре вида деятельности;
- желающих работать за 2000–3000 рублей немного, особенно когда приходится выполнять работу за себя и «за того парня»: бухгалтера, экономиста, юриста;
- отсутствует должная поддержка государства (отсутствие государственных заказов на продукцию, поддержки уровня цен);
- самостоятельный поиск каналов сбыта (отсутствие информационной базы и умения пользоваться интернетом);
- нехватка оборотных средств не позволяет сельскохозяйственным товаропроизводителям компьютеризировать учет, приобретать информационно-справочные системы, осуществлять подписку на профессиональные издания, посещать семинары, курсы повышения квалификации и т.п. [5].

Основными причинами сложившегося положения являются процессы переходного периода и их последствия – это резкое увеличение числа хозяйствующих субъектов требовало значительного увеличения числа бухгалтерских работников, особенно практиков, умеющих работать самостоятельно.

Численный состав бухгалтерских работников вырос, однако уровень квалификации у многих оказался низким, так как в течении ряда лет не повышался. Ручной труд, в совокупности с необходимостью посещения в короткий срок большого количества контролирующих организаций, не позволяет вдумчиво и основательно поработать над составлением бухгалтерского отчета.

Литература

1. Быстрова, Н.Ю. Особенности деятельности сельскохозяйственных предприятий и их влияние на организацию бухгалтерского учета / Н.Ю. Быстрова // Проблемы современной экономики (Новосибирск). – 2013. – № 13. – С. 212-216.
2. Дятлова, А.Ф. Влияние специфических особенностей сельскохозяйственного производства на развитие бухгалтерского учета в аграрной сфере / А.Ф. Дятлова // Вестник казанского государственного аграрного университета. – 2011. – № 1 (19). – С. 19-24.
3. Плакса, Ю.В. Совершенствование организации построения бухгалтерской службы на сельскохозяйственных предприятиях / Ю.В. Плакса // Научные труды южного филиала национального университета биоресурсов и природопользования Украины «Крымский Агротехнологический Университет». Серия: экономические науки. – 2013. – № 152. – С. 92-101.

4. UAMCONSULT.COM – экономический портал (электронный ресурс) // особенности бухгалтерского учета в сельскохозяйственных предприятиях. Режим доступа: <http://www.uamconsult.com>, свободный. Дата обращения: 25.02.2014.

5. Бухгалтерия.ru. Электронный ресурс // Бухгалтерские проблемы в сельском хозяйстве. Режим доступа: <http://www.buhgalteria.ru>, свободный. Дата обращения: 15.03.2015.

Н.Д. Давыдова, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

МОШЕННИЧЕСТВО В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Аннотация: На сегодняшний день мошенничество в бухгалтерском учете является актуальной проблемой, так как искажения в финансовой отчетности представляют риски для инвесторов, кредиторов, заемщиков и других пользователей этой отчетности.

Ключевые слова: мошенничество, финансовая отчетность, искажения.

Финансовая отчетность наиболее полно показывает информацию о компании, на ее основе инвесторы принимают решения. К сожалению, финансовая отчетность не всегда бывает правдивой, и это влияет на стоимость акций, прогнозы аналитиков. Организация несет потери от неправомерных действий, расходы по расследованию мошенничества: аудиторские проверки, суды.

Требование достоверности бухгалтерской отчетности в Российской Федерации определено Положением по бухгалтерскому учету 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», утвержденным Приказом МФ РФ от 06.07.99 г. № 43н (п. 3 ст.6): «Бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении. Достоверной и полной считается бухгалтерская отчетность, сформированная исходя из правил, установленных нормативными актами по бухгалтерскому учету» [1].

Аналогом в международной практики является МСФО 1 (LAS) «Предоставление финансовой отчетности». Согласно данному стандарту, финансовая отчетность – это отчетность общего назначения, предназначенная для удовлетворения потребностей тех пользователей, которые не имеют возможности получить отчетность, подготовленную специально для удовлетворения их особых информационных нужд; представляет собой структурированное отображение финансового положения и финансовых результатов предприятия. Целью финансовой отчетности является представление информации о финансовом положении, финансовых результатах и движении денежных средств организации, которая будет полезна широкому кругу пользователей при принятии ими экономических решений. Финансовая отчетность также показывает результаты управления ресурсами, доверенными руководством предприятия [1].

Существует два типа мошенничества. Это искажения, возникающие в процессе недобросовестного составления финансовой отчетности и искажения в результате незаконного присвоения активов.

Мошенничество происходит с целью введения в заблуждение пользователей финансовой отчетности, которые на основе недостоверной информации примут неправильные решения.

Признаками мошенничества являются недостачи или излишки денежных средств и материальных ценностей, пропажи первичных документов, увеличение доходов при уменьшении запасов.

Международная сеть компаний, предлагающих профессиональные услуги в области консалтинга и аудита PricewaterhouseCoopers, провела исследование, в котором приняли участие 3 037 топ-менеджеров в 54 странах мира. Из них 30 % признались, что за последние 12 месяцев хотя бы раз участвовали в мошеннических операциях. Больше всего подобных операций проходит в сфере связи и коммуникаций, а наиболее задействованным в нечестных манипуляциях является средний менеджмент. Самый распространенный фактор преступления – желание отомстить работодателю из-за неудовлетворительных доходов или увольнения [2].

Финансовую отчетность искажают путем намеренного неточного или неполного применения принципов формирования отчетности, также путем подделки первичных документов, на основании которых формируется отчетность. Например, заведомо некорректное отражение операций, подделка данных в инвентаризационных ведомостях.

Причиной мошенничества со стороны персонала может служить давление внешних обстоятельств, например, внезапно возникшая потребность в деньгах, чрезвычайные обстоятельства в личной жизни, долги. Или личностные качества мошенника корысть, самолюбие, нежелание признавать собственные ошибки, ненависть к работе, низкий уровень ВК.

В мировой практике существует немало случаев мошенничества.

Начало корпоративным скандалам, связанным с мошенничеством в финансовой отчетности, было положено в 2002 г компанией Enron, что привело к потере 80 миллиардов долларов рыночной капитализации. Также, в мошенничестве были уличены такие крупные компании, как WorldCom, Rite Aid, Parmalat, LG Group, Royal Dutch Shell, Olympus и многие другие.

Большинство компаний завышали свою прибыль с целью привлечения инвесторов и получения премиальных, они искажали данные о расходах, отражали доходы от продажи нереализованных товаров, скрывали убытки от воровства.

Как предотвратить мошенничество?

Для того чтобы предотвратить мошенничество следует устранить возможности для совершения мошенничества, то есть разработать эффективную систему внутреннего контроля. Наличие внутреннего контроля послужит дисциплинирующим фактором, а двойной контроль операций (когда операцию сопровождают минимум два человека) значительно снизит возможность мошенничества. Усилить систему физической охраны: установить системы видеонаблюдения в переговорных комнатах, сейфы.

К сожалению, от финансовых махинаций ни одна организация не может быть застрахована. Среди пострадавших такие корпорации, как Olympus, AOL, Parmalat и сотня других известных марок. Мошенничество никогда не лежит на поверхности, это тщательно замаскированное преступление. Понимание глубинных причин данного явления, выявление ранних признаков возможного нарушения, а также эффективные профилактические меры позволят решить проблему.

Литература

1. Мошенничество с финансовой отчетностью // Консультант. – 2010. – № 1.
2. Соломанидина, Т. Управление человеческими ресурсами. – Москва : РГУ им. Г.В. Плеханова, 2006.

Н.Е. Дмитриева, О.Л. Лушкина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВАХ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности бухгалтерского учета в организациях потребительской кооперации.

Ключевые слова: потребительский кооператив, ведение бухгалтерского учета в организациях потребительской кооперации, применение положений по бухгалтерскому учету в кредитных потребительских кооперативах, составление сметы доходов и расходов.

Важную роль в повышении доступности кредитных ресурсов, финансового обеспечения деятельности малых форм хозяйствования и, как следствие, создании стимулов для роста товарной продукции и наращивании финансово-экономического потенциала сельскохозяйственных товаропроизводителей и сельского хозяйства в целом играет сельскохозяйственная кредитная потребительская кооперация.

Система сельскохозяйственной кредитной кооперации Республики Саха (Якутия) в настоящее время включает в себя 89 сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов (СКПК).

Важное значение в современных условиях для развития сельскохозяйственной кредитной кооперации имеет комплексная и эффективная государственная поддержка, которая должна включать не только финансовое обеспечение функционирования кооперации, но и организационную, учебно-методическую и консультационную поддержку.

Кредитный кооператив должен удовлетворять две основные материальные потребности своих членов – восполнение временного недостатка финансовых ресурсов и сохранение временно свободных денежных средств, при этом удовлетворение потребностей в заемных средствах членов кооператива должно осуществ-

вляться только на бесприбыльной основе. Цена пользования заемными средствами в кооперативе определяется только затратами на формирование заемного фонда и обслуживание движения заемных средств.

Принято выделять преимущества кредитного потребительского кооператива перед другими кредитными организациями: возможность предоставлять займы своим членам на более выгодных условиях; расположение кооператива непосредственно на территории места жительства и хозяйственной деятельности своих членов; более простые и понятные процедуры выдачи займов; общие кооперативные и производственные интересы членов кооператива и их личное знакомство; быстрота вовлечения в оборот финансовых ресурсов и ряд других преимуществ.

Сельскохозяйственный потребительский кредитный кооператив «Консультант-Кредит» является некоммерческой организацией (не преследует извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности) и создан для взаимного кредитования и сбережения денежных средств своих членов. Основной целью Кооператива является взаимное кредитование членов Кооператива и сбережение денежных средств членов и ассоциированных членов Кооператива.

Таблица 1

Основные экономические показатели СКПК «Консультант-Кредит» за 2011-2013 годы

Показатель	2011	2012	2013	Изменение		
				2011-2012	2012-2013	2011-2013
Проценты к получению	1630	1136	1250	-494	114	-380
Количество выданных кредитов (ед.)	148	101	112	-47	11	-36
Проценты к уплате	-1130	-1033	-1216	97	-183	-86
Прочие доходы	285	321	312	36	-9	27
Прочие расходы	-1282	-734	-437	-548	-297	-845
Прибыль (убыток) до налогообложения	-497	-310	-91	-187	-219	-406
Прочее	-19	-14	-16	-5	-2	-3
Чистая прибыль (убыток)	-516	-324	-107	192	217	-409

Основным источником доходов кооператива являются начисленные проценты по выданным займам. Количество выданных кредитов в 2013 году – 112. Проценты к получению уменьшились на 380 тыс. руб., или на 23,3 %. Это произошло вследствие снижения количества выданных кредитов. За весь период доходы увеличились на 27 тыс. руб. Прочие расходы предприятия за весь рассматриваемый период уменьшились на 845 тыс. руб. Убытки организации в 2013 году составили 516 тыс.руб. В целом наблюдается уменьшение убытков организации. Доходы организации составляют: начисленные проценты по выданным займам – 1250 т.р., пени за просроченные платежи – 297 т.р., возмещения паевого взноса – 15 т.р.

Прочие расходы составляют: процент к оплате за пользование займов и кредитов – 1216 т.р., пени и штрафы – 5 т.р., услуги банка – 20 т.р., спонсорство – 5 т.р. Целевые займы, полученные за 2013 год составляют 12869 т.р.(сроки от 1 до 4 лет). Потребительские займы – 580 т.р., сроки от 6 месяцев до 1 года. Остаток задолженности на начало года – 1941; погашено за год – 6913; остаток на конец года – 8477 т.р. Величина процентной ставки колеблется по видам займов: целевые займы – 12 % годовых; потребительские займы – 16 % годовых. Основным кредитором является ОАО «Россельхозбанк».

Эффективное освоение заемных средств кооператива позволяет увеличить доход и/или снизить затраты его членов в отдельности и всего СКПК в целом. Так как получение прибыли не является целью сельскохозяйственного потребительского кооператива, критерии эффективности его деятельности отличаются от критериев эффективности деятельности коммерческих организаций[3].

Основными экономическими измерителями деятельности кооператива можно считать рост общего дохода членов кооператива и среднего дохода каждого из его участников, а также снижение себестоимости продукции за счет членства в потребительском кооперативе.

Нормативное регулирование бухгалтерского учета в нашей стране не отражает специфики деятельности СКПК. Поэтому многие факты их финансово-хозяйственной деятельности отражаются в учете на

общих основаниях. Другие же, специфические для кооперативов операции учитываются в особом порядке[2].

В соответствии с Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» потребительские кооперативы являются экономическими субъектами и вне зависимости от размера обязаны вести бухгалтерский учет. Таким образом, потребительские кооперативы, являющиеся субъектами малого бизнеса, ведут бухгалтерский учет в соответствии с Законом № 402-ФЗ, федеральными стандартами, рекомендациями в области бухгалтерского учета, Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкцией по его применению, утвержденными приказом Минфина России от 31.10.2000 № 94н, иными нормативными правовыми актами по бухгалтерскому учету.

Поскольку потребительские кооперативы, являясь некоммерческими организациями, могут осуществлять предпринимательскую деятельность, то для организации ведения бухгалтерского учета они должны руководствоваться нормативными документами в области бухгалтерского учета с учетом возможности отказа от их применения субъектами малого предпринимательства, если они таковыми являются. Кроме этого, при ведении бухгалтерского учета потребительским кооперативам необходимо учитывать, что отдельные положения по бухгалтерскому учету (далее – ПБУ) могут не применяться для целей ведения бухгалтерского учета в некоммерческом секторе[2].

СКПК, как некоммерческая организация должен иметь самостоятельную смету, которая является основным финансовым планом кооператива. Смета представляет собой план доходов и расходов СКПК. Она разрабатывается ежегодно Правлением кооператива и утверждается Общим собранием.

Таблица 2

Отчет исполнения доходов и расходов СКПК «Консультант-Кредит» за 2013 год

Наименование показателя	Сумма, тыс. руб.	
	факт	план
Доходы:	1784	2250
Компенсация займов	1250	1800
Пени за просрочку	297	300
Целевой взнос	237	150
Расходы:	1901	1967
Заработная плата	313	360
Отчисления в фонды	94	127
Компенсация за вклад	294	300
% к оплате	921	900
Коммунальные услуги	56	80
Износ материалов		5
Канцтовары	13	15
Командировочные расходы		0
Переподготовка кадров	17	20
Хоз.расход	5	10
Прочие расходы	188	150

Составление сметы доходов и расходов обеспечивает контроль со стороны членов кооператива за суммой расходов, позволяя, с одной стороны, влиять на их величину при утверждении сметы, с другой стороны – контролировать величину расходов в течение отчетного года и по его окончании. Одновременно наличие сметы позволяет предусмотреть расходы кооператива, связанные с осуществлением его уставной деятельности. Также смета в кредитном кооперативе составляется для того, чтобы спланировать финансовое обеспечение своей деятельности [2].

При составлении сметы следует прежде всего определить планируемые суммы поступлений в виде процентов, которые являются поступлениями от коммерческой деятельности и те виды затрат, которые могут

осуществляться за счет указанных поступлений. Та часть затрат кооператива, которая не может быть покрыта за счет получаемых процентов, финансируется за счет членских взносов от членов кооператива.

При таком подходе необходимо обратить внимание на следующие моменты:

- во внутренних Положениях кооператива должен быть прописан порядок распределения расходов на расходы, финансируемые за счет целевых средств и расходы, которые осуществляются за счет поступлений в виде процентов от коммерческой деятельности;

- в Учетной политике (как для целей бухгалтерского, так и для целей налогового учета) должен быть описан порядок учета доходов и расходов с разделением их на доходы (расходы) по предпринимательской и некоммерческой деятельности;

- в бухгалтерском и налоговом учете доходы и расходы по предпринимательской и некоммерческой деятельности должны учитываться отдельно.

При составлении сметы доходов и расходов нужно разделить доходы и расходы с четким их соотношением по видам.

В плановой смете итог по доходам строго должен соответствовать итогу по расходам. Это связано с некоммерческим характером основной деятельности СКПК. Доходная часть сметы (бюджета) должна формироваться по принципу необходимости и достаточности.

В доходной части сметы должны быть раскрыты все виды поступлений, основными из которых являются:

- Взносы членов (ассоциированных членов) всех видов;

- Проценты по займам выданным;

- Поступления от организаций – не членов кооператива в виде целевого финансирования;

- Прибыль от предпринимательской деятельности после налогообложения;

- И другие источники.

В расходной части раскрываются все расходы СКПК:

- Выплата процентов за привлеченные займы;

- Расходы по обслуживанию долговых обязательств;

- Административные расходы кооператива (с расшифровкой);

- Другие расходы.

Расшифровка расходов необходима достаточно (но не излишне) детальная, например:

командировочные расходы, - канцелярские расходы, и т.п. Такая расшифровка в дальнейшем поможет проводить детальный анализ расходов кооператива.

Если в кооперативе реализуются несколько разных некоммерческих проектов, особенно в случае, когда на эти проекты выделены целевые средства из бюджета или от организаций – не членов кооператива, на каждый из этих проектов целесообразно разрабатывать отдельную смету. Это позволит точнее выделить в бухгалтерском и налоговом учете поступления и расходы по некоммерческой деятельности. При этом, СКПК самостоятельно определяет количество своих программ, их содержание, перечень статей смет, а также размеры доходов и расходов по каждой статье. В каждой из программ целесообразно предусматривать отдельной статьей административные расходы [4].

По своей природе некоммерческая деятельность должна обеспечивать нулевой остаток, т.е. расходы должны быть равны поступлениям. Однако, отличия потребительского кооператива от прочих форм некоммерческих организаций не всегда позволяют соблюдать этот принцип. В таком случае финансовые результаты некоммерческой деятельности могут приобретать либо вид остатка средств целевого финансирования, либо вид убытка от деятельности кооператива.

Остаток средств целевого финансирования (СЦФ) должен быть возвращен лицам, осуществившим финансирование. На практике может быть применена такая схема: Финансирование из бюджета (государственного или регионального), а также поступления от лиц – не членов СКПК обязательно нужно осваивать в сроки, оговоренные в условиях предоставления финансирования. В этом случае остаток СЦФ на конец отчетного периода может быть равен остатку средств, освоение которых планируется на следующие периоды. Если в оговоренные сроки средства не были освоены, необходимо либо вернуть средства, либо принять дополнительное соглашение о продлении сроков или направлении СЦФ на другие цели. Если речь идет о бюджетных средствах, должно быть принято решение соответствующего органа власти. СЦФ, поступившие от членов кооператива (вступительные, членские взносы), не использованные в течение года, могут быть либо распределены между членами путем возврата денежных средств или приращения паев, либо заложены в смету будущего года по решению общего собрания [4].

Если сумма расходов кооператива, осуществляемых за счет целевого финансирования, превысила сумму поступивших средств целевого финансирования, такое превышение относится на конечный финансовый результат (уменьшение прибыли или увеличение убытка) кооператива после начисления налога на прибыль.

Литература

1. Федеральный закон РФ от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2014).
2. Котлячков, О.В. Организация бухгалтерского учета в некоммерческих организациях, признаваемых субъектами малого предпринимательства / О.В. Котлячков, Н.В. Котлячкова, Н.Л. Денисова // БУ в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2013. – № 15. – С. 15-21.
3. Котлячков, О.В. Использование ПБУ для организации ведения бухгалтерского учета в организациях потребительской кооперации / О.В. Котлячков, Н.В. Горбушина // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. – 2014. – № 2. – С. 88-94.
4. Панкратова, Д.Ю. Концепция моделирования развития сельскохозяйственного кредитного кооператива / Д.Ю. Панкратова // Вестник ЧГУ. – 2014. – № 5(334). – С. 131-133.

Т.М. Догордурова, И.В. Скрябина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ОПЛАТУ ТРУДА

Аннотация: В статье рассматриваются тенденции развития сельскохозяйственного производства в РФ, а также их влияние на оплату труда. Предложены основные направления совершенствования механизма материального стимулирования труда работников сельскохозяйственных предприятий

Ключевые слова: заработная плата, производительность труда, стимулирование труда, сельское хозяйство.

Доминирующим фактором развития сельского хозяйства является обеспечение условий роста производительности труда. За последние десять лет для решения данной проблемы в Российской Федерации предполагалось сделать много, но достичь желаемого результата так и не удалось. Темпы роста производительности труда и темпы роста оплаты труда остаются очень низкими в сравнении данными показателями в экономически развитых странах. Одной из причин низкой оплаты труда наемного персонала сельскохозяйственных организаций является их незащищенность перед работодателем вследствие их разобщенности. Главной особенностью труда в сельском хозяйстве является его сочетание такими специфическими производственными факторами, как земельные и биологические ресурсы, выступающими одновременно и предметами, и средствами труда. Кроме того, сельское хозяйство характеризуется зависимостью от природно-климатических условий и сезонностью получения продукции, что в свою очередь в значительной степени определяет уровень эффективности труда в данной отрасли народного хозяйства. Так, в зависимости от природно-климатических условий одинаковые трудовые затраты имеют различные итоговые результаты, а из-за фактора сезонности наблюдается неравномерность использования рабочей силы [2, с. 44].

Отличительной особенностью оплаты труда как элемента производственных затрат является ее присутствие во всех группировках экономически обоснованной классификации издержек сельскохозяйственного производства в качестве одного из центральных звеньев. В итоге оплата труда, являясь основным источником доходов работников сельскохозяйственных организаций, предоставляемым им взамен принадлежащего им ресурса труда, одновременно выступает в качестве затрат или расходов учитываемых как при расчете себестоимости произведенной продукции, так и при решении задач, связанных с осуществлением контроля и регулированием производственной деятельности [1, с. 45].

Допущенный в 90-е годы прошлого столетия глубокий спад сельскохозяйственного производства в стране постепенно преодолевается и намечаются тенденции устойчивого развития отрасли, что особенно характерно для последних лет (таблица 1).

Динамика производства основных видов сельскохозяйственной продукции в РФ в хозяйствах всех категорий

Производство сельскохозяйственной продукции	Ед.изм	1992	2005	2013	2013 г. в % к 1992	2013 г. в % к 2005
Скот и птица на убой в живом весе	тыс.тонн	8,3	4,9	12,2	146,9	248,9
Молоко	млн.тонн	47,2	36,8	30,7	65,0	83,4
Яйцо	млрд.шт.	42,9	36,8	41,3	96,3	112,2
Зерно	млн.тонн	106,9	78,2	92,4	86,43	118,2
Картофель	млн.тонн	38,3	37,3	30,2	78,8	80,9
Овощи	млн.тонн	10,0	15,2	14,7	147	96,71

Как можно видеть из таблицы, в 2013 году по сравнению с 2005 годом наблюдается рост производства большинства видов сельскохозяйственной продукции, однако достигнутый уровень по многим из них значительно отстает от аналогичных показателей 1992 года [4].

В последние восемь лет возросло производство по большинству анализируемым видам сельскохозяйственной продукции, хотя уровень производства молока, яиц, зерна и картофеля в 2013 году еще не достиг уровня 1992 года, что особенно характерно для молочного скотоводства.

Существенные изменения произошли в составе и структуре производственных затрат (рис. 1), где, в частности, затраты на оплату труда и отчисления на социальные нужды возросли с 17,44 % в 2005 году до 19,33 в 2013 году [5].

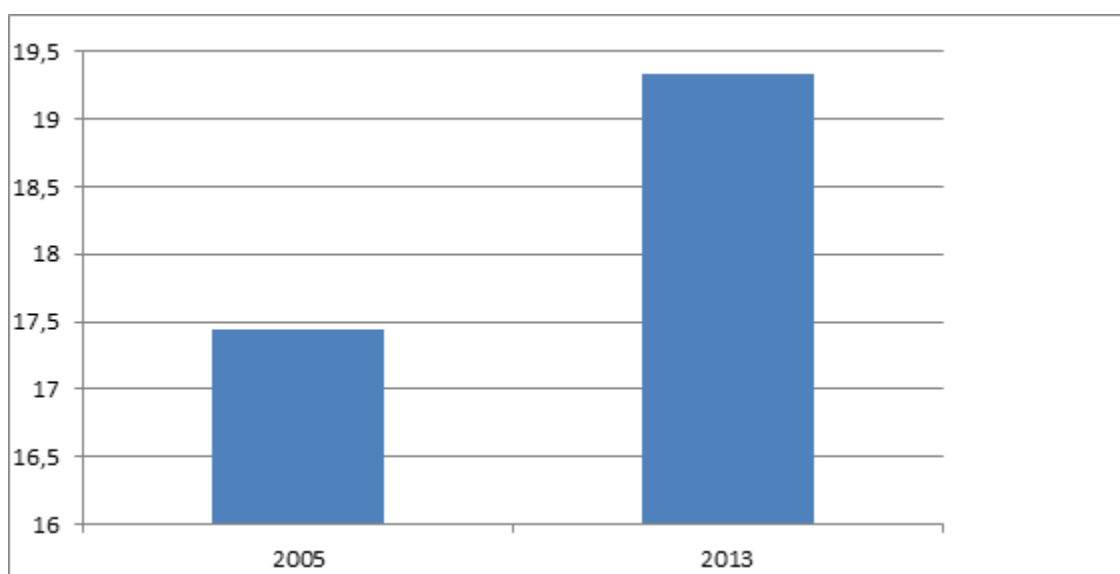


Рис. 1. Затраты на оплату труда в сельскохозяйственных организациях

Исторически сельское хозяйство является не только важнейшей сферой экономики, бизнеса, предпринимательства, но и средой обитания людей с их привычками и обычаями. Это требует учета в организации оплаты труда не только региональных особенностей, но и учета в заработной плате всех видов вознаграждений за реальные результаты труда (премий, доплат и других стимулов и мотивов), то есть создание эффективной системы стимулирования труда, без чего невозможно успешное хозяйствование в любой сфере. Материальное стимулирование работников является важнейшей составной частью процесса рыночного механизма.

Существует несколько систем материального стимулирования. Но для материальной заинтересованности работников в сельском хозяйстве вызывает интерес система материального вознаграждения за труд, предложенная А. Ильиным и М. Ивановым. В настоящее время в сельском хозяйстве актуальным является стимулирование работников за уровень образования, стаж работы, квалификацию [1, с. 77].

Базовый элемент предлагаемой системы – минимальная заработная плата в регионе. Кроме того в оклад входит фиксированная доплата за разряд с шагом 500 руб.; доплата за уровень образования имеющая четыре ступени с пропорциональной шкалой; доплата за стаж, индексируемая с каждым годом с одинаковым шагом; доплата за квалификацию, зависящая от результатов аттестации работников, освоения ими новых специальностей, результатов обучения на рабочем месте и др.

В годовую заработную плату предлагается включать следующие поощрительные и стимулирующие выплаты:

- премии по итогам работы – до 10 % чистой прибыли предприятия, распределяется пропорционально основной заработной плате работников;
- компенсации, исходя из конкретных условий труда и жизни работника (оплата жилья, транспортных расходов, компенсация за мобильную связь и др.)
- бонусы в различных формах (выплата дополнительного вознаграждения, приобретение акций по льготным ценам и др.) [3, с94].

Такая оплата труда стимулирует уровень образования и квалификацию работников, что будет способствовать повышению эффективности сельскохозяйственного производства.

Применяемая система премирования работников сельского хозяйства может быть эффективна, и дать свои положительные результаты только в том случае, если она учитывает конечные результаты производства, конкретные количественные и качественные показатели, уровень технологической и трудовой дисциплины, производительность труда. Но при этом должно быть оптимальное количество этих показателей и условий премирования. При организации материального стимулирования труда работников сельского хозяйства, необходимо опираться на функции заработной платы, трудовое законодательство, и накопленный опыт применения прогрессивных систем материального стимулирования аграрного труда.

Литература

1. Ильин, А. Мотивационная направленность материального стимулирования работников сельского хозяйства / А. Ильин, Н. Иванов // АПК: экономика, управление. – 2009. – № 2. – С. 76-80.
2. Лосников, Р.П. Основные аспекты построения бюджета фонда оплаты труда в сельскохозяйственных организациях / Р.П. Лосников // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2007. – № 5. – С. 44-45.
3. Харламова, К.К. Системы материального стимулирования работников в сельском хозяйстве / К.К. Харламова // Молочнохозяйственный вестник. – 2013. – № 3 (11). – С. 92-97.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: Официальный сайт государственной статистики РФ, 2015.- Режим доступа: [http:// www.gks.ru](http://www.gks.ru).
5. Министерство сельского хозяйства РФ [Электронный ресурс]: Официальный сайт, 2015. – Режим доступа: [http:// www.mnxc.ru](http://www.mnxc.ru).

А.А. Друзьянова, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ПО МСФО ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИТОРОВ В РЕСУРСНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: В условиях рыночной экономики руководители организаций для развития своего бизнеса нуждаются в привлечении средств со стороны инвесторов. Инвесторы, в свою очередь принимают решение, о выгоды вложений исходя из изучения отчетности организации и перспектив получения прибыли. То есть отчетность деятельности организации напрямую влияет на решение инвесторов.

Ключевые слова: бухгалтерская финансовая отчетность, привлечение инвестиций, стандарты отчетности, роль применения МСФО в привлечении инвестиций.

Применение МСФО вместо старых стандартов сегодня в России является актуальной темой. Также актуальным был и остается вопрос, как привлечь инвестиции, как сделать свою организацию привлекательной в глазах инвесторов. Отчет о финансовых результатах организации является главным показателем прибыльности организации, его активов и задолженности. Данный отчет составляется бухгалтером в обязательном порядке в конце каждого года, по итогам отчетного периода.

Кроме того, известно, что отчетность, составленная по международным стандартам, отражает наиболее реальную картину, так как по старым отечественным стандартам отражают иногда не имеющие значимости активы, тем самым увеличивая сумму активов, но эти объекты могут не использоваться в производстве самого продукта и вообще никак не приносить доход. То есть инвестор может войти в заблуждение, изучая «Отчет о финансовых результатах» составленный по отечественным стандартам. Таким образом, инвестирующая сторона может потерять доверие к компании, если она не оправдает ожиданий в итоге.

Именно поэтому крупные аудиторские, бухгалтерские фирмы составляют отчетность по международным стандартам. Отчетность, составленная по таким стандартам, гарантирует прозрачность и достоверность цифр отраженных в документе. Кроме того, международные стандарты нацелены на то, чтобы любой пользователь, работающий в сфере экономики и бизнеса, независимо от наличия бухгалтерского образования понял суть данного отчета.

Так как отрасль, направленная на добычу ресурсов, составляет крупнейшую часть экономически важных для государства организаций, которые приносят значительный доход в бюджет страны. В условиях существующих экономических санкций направленных на Россию, развитие данных компаний является одним из приоритетов для нашей экономики. Несомненно, следует развивать производство и малые предприятия, которые мобильно адаптируются под происходящие в мире изменения. Несмотря на это, необходимо развивать уже существующий и приносящий наибольшую выгоду сектор, так как в условиях кризиса нужно учитывать возникающие риски при политике, нацеленной на развитие мелких предприятий и производств. Уже существующие крупные организации по добыче ресурсов, могут принести еще большую прибыль, если выработать выгодную стратегию и привлечь инвесторов. Инвесторов необходимо привлекать, так как наилучшая политика государства в условиях рыночной экономики – это не вмешательство. Исходя из учения классической школы, такие ученые, как Адам Смит, Давид Рикардо и Жан Батист Сэй, утверждают, что рынок является саморегулирующимся механизмом. То есть, вмешательство государства вредит развитию экономики страны. Именно поэтому так необходимы инвесторы, которые могут быть представлены в качестве организаций и частных лиц.

Инвестирование предполагает получение финансовой выгоды в итоге, как известно, оборот крупных ресурсных компаний приносит привлекательные выгоды. Также инвестирование в такие компании требует высоких финансовых затрат и затрат времени на окупаемость (возврат). Поэтому инвесторов, подходящих под данных критерий не много. Именно поэтому организации, деятельность которых связана с добычей ресурсов, высоко заинтересованы в привлечении инвесторов.

Отчет «О финансовых результатах», составленный по международным стандартам, традиционно вызывает доверие со стороны инвесторов. Ярким примером успешной компании в данной отрасли служит ОАО «Газпром», которая лидирует в данной отрасли в Российской Федерации. Отчетность данной компании составляет аудиторская компания с международным именем «Pricewaterhouseandcoopers» (PwC). В этой компании вся отчетность составляется только по международным стандартам финансовой отчетности.

Таким образом, следует сделать вывод, что в условиях экономического кризиса необходимо развивать уже стабильно приносящую выгоду отрасль, то есть крупные компании, деятельность которых направлена на добычу ресурсов. Кроме того, государству не следует вмешиваться в экономику страны. То есть привлечение инвесторов становится приоритетом для данных компаний. Инвесторы, в свою очередь, принимают решение о выгодности сделки, изучив бухгалтерскую финансовую отчетность. Презентация предложения имеет роль, но цифры не врут. Несомненно, доверие вызывает отчетность, составленная по международным стандартам финансовой отчетности, которая основана на прозрачности и достоверности данных.

Литература

1. Трудности перехода // Российская Бизнес-газета. – № 921 (43).
2. Шарипов, А.К. Опыт применения МСФО в Казахстане [Текст] / А.К. Шарипов // Экономика, управление, финансы: материалы II междунар. науч. конф. (г. Пермь, декабрь 2012 г.). – Пермь : Меркурий, 2012. – С. 96-101.
3. Иванова, М.С. РОЛЬ МСФО В РОССИИ / М.С. Иванова, Э.Р. Нурмухаметова // Успехи современного естествознания. – 2004. – № 6 – С. 57-59.
4. Практические аспекты улучшения инвестиционной привлекательности строительной компании с применением международных стандартов финансовой отчетности: Международная конференция «МСФО: практика перехода и внедрения».
5. <http://www.ipp.spb.ru/index.php?page=299>.

6. <http://www.audit-it.ru/articles/msfo/a24744/405028.html>.
7. <http://www.audit-it.ru/articles/msfo/a24744/405028.html>.
8. МСФО как инструмент повышения инвестиционной привлекательности:
9. <http://ifrs-russia.ru/?p=397>.

М.С. Еремеева, Н.И. Кулаковская,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ РАБОТ

Аннотация: В данной статье рассмотрены особенности учета затрат и калькулирования себестоимости работ в строительных организациях на примере ООО ИСК «Сирстрой». Проанализированы статьи затрат на строительную продукцию, выделены ошибки ведения учета затрат и даны рекомендации по снижению себестоимости.

Ключевые слова: строительство, себестоимость, статьи затрат, методы калькулирования себестоимости.

Себестоимость продукции - один из основных экономических показателей, характеризующих производственно-хозяйственную деятельность организации. Он отражает не только все стороны этой деятельности, но и эффективность использования ресурсов, рациональность организации производства, труда, управления. Величина себестоимости продукции влияет на формирование прибыли, фондов и резервов и соответственно на налогообложение.

Себестоимость продукции служит базой для ценообразования и формирования финансовых результатов. Поэтому систематическое снижение себестоимости продукции – необходимое условие повышения экономической эффективности производства. От уровня себестоимости зависят финансовые результаты деятельности, темпы расширенного воспроизводства, финансовое состояние хозяйствующего субъекта.

Эффективная организация системы учета расходов по выполненным строительно-монтажным работам становится в настоящее время насущной проблемой многих строительных организаций, требующей оперативного решения. В современных условиях бухгалтерский учет позволяет осуществлять контроль за затратами производства, проанализировать причины отклонений от плана, определить фактическую себестоимость выполненных строительно-монтажных работ и в конечном итоге финансовый результат деятельности строительной организации.

Основным видом деятельности ООО ИСК «Сирстрой» является «Производство общестроительных работ», отрасль хозяйства – «Продажа и сдача внаем (в аренду) недвижимого имущества непромышленного назначения».

Лицензия предоставляет право на осуществление и выполнение следующих строительно-монтажных работ:

1. Земляные работы
2. Возведение несущих и ограждающих конструкций зданий и сооружений
3. Работы по устройству наружных инженерных сетей и оборудования
4. Работы по защите конструкций и оборудования
5. Работы по отделке конструкций и оборудования
6. Работы по благоустройству территории
7. Контроль качества работ.

При определении стоимости материалов, использованных в производстве работ в ООО ИСК «Сирстрой» используется метод по планово-расчетным ценам и отклонениям фактической себестоимости материалов от их стоимости по планово-расчетным ценам.

При данном методе организация устанавливает номенклатуру материалов, по которым применяются планово-расчетные цены. Отклонения фактической стоимости материалов от стоимости по планово-расчетным ценам учитываются по видам материалов и ежемесячно списываются на объекты учета. Списание отклонений производится исходя из процента, рассчитанного как отношение разницы между фактической себестоимостью запасов и их стоимостью по планово-расчетным ценам к стоимости запасов по планово-расчетным ценам.

Для повышения достоверности учета материальных затрат проводятся периодические инвентаризации на объектах работ и приобъектных складах.

По статье «Расходы на содержание и эксплуатацию строительных машин и механизмов» ведется учет:

- амортизационных отчислений собственных машин и механизмов в соответствии с амортизационными группами, в которые они входят;

- горюче-смазочных материалов на работу механизмов, который должен осуществляться по нормам, разработанным организацией на основании паспортных данных или в соответствии с отраслевыми нормами;

- заработной платы работников, занятых управлением и обслуживанием техники, и др.

По статье «Накладные расходы» отражают административно-хозяйственные расходы, расходы на обслуживание работников строительства, расходы на организацию работ на строительных площадках и т.д. По этой статье составляется смета по номенклатуре статей, куда включают:

- расходы по оплате труда административно-управленческого персонала и отчисления на социальные нужды;

- расходы на содержание и эксплуатацию вычислительной техники;

- расходы на содержание и эксплуатацию административных зданий;

- расходы на содержание и эксплуатацию служебного транспорта;

- расходы на командировку;

- затраты на подготовку и переподготовку кадров и др.

Для строительства некоторые статьи накладных расходов являются специфичными. Например, это относится к таким расходам, как:

1) расходы по проектированию производства работ, куда включают:

- оплату труда с отчислениями работников проектно-сметных групп и групп проектирования производства работ;

- оплату работ проектных организаций по составлению проектов производства работ и т. д.;

2) расходы по благоустройству и содержанию строительных площадок, куда включают:

- расходы на оплату труда с отчислениями и другие расходы по уборке и очистке (с вывозом мусора) территории строительства и прилегающей уличной полосы, включая участки дорог и тротуаров, и т. д.;

- расходы на электроэнергию и другие расходы, связанные с освещением территории строительства.

Накладные расходы строительства распределяются между объектами работ пропорционально фактическим суммам прямых затрат (на строительных объектах) и основной заработной плате производственных рабочих (на работах по монтажу оборудования).

Для определения общей суммы затрат на определенный объект необходимо отделить состав законченных (сданных) работ и от незавершенного производства. Для этого нужно оценить остатки незавершенного производства.

В незавершенное производство включаются законченные, но не принятые заказчиком работы и услуги, а также остатки невыполненных заказов производств и остатки полуфабрикатов собственного производства. Материалы и полуфабрикаты, находящиеся в производстве, относятся к незавершенному производству при условии, что они уже подверглись обработке.

В ООО ИСК «Сирстрой» применяется позаказный метод учета затрат и калькулирования. Суть его в том, что все затраты учитываются по заказам на изготовление отдельного вида продукции. На каждый заказ в бухгалтерии открывается карточка, в которой учитываются затраты по заказу в течение всего срока его выполнения. Прямые затраты учитываются в разрезе заказов на основании первичных документов, которые оформляются на каждый заказ отдельно. Косвенные затраты включаются в себестоимость заказов путем распределения пропорционально прямым затратам.

Длительный характер строительного производства привел к необходимости разделения в процессе калькулирования продукции на: конечную, товарную и промежуточную. В зависимости от этого в строительстве выделяется тот или иной калькуляционный объект:

- по конечной продукции - это объект основных фондов;

- по товарной продукции - это законченные и сданные заказчиком объекты строительства (в объеме собственных работ);

- по промежуточной продукции - это конструктивные элементы и виды работ.

При сдаче законченного строительством объекта в эксплуатацию общий журнал работ предъявляется рабочей комиссии, а после приемки объекта передается на постоянное хранение заказчику.

В практике строительных работ ООО ИСК «Сирстрой» бывают случаи, когда привлекаются для работы специализированные организации по договорам на оказание услуг. В этих случаях работа привлеченных машин и механизмов оформляется сменными рапортами и путевыми местами. Расчеты со специализированными организациями за выполненные работы и оказанные услуги осуществляется по справке по форме № ЭСМ-7.

В настоящее время в ООО ИСК «Сирстрой» используется журнально-ордерная форма бухгалтерского учета с применением программы «1С: Предприятие 8. Подрядчик строительства 4.0. Управление финансами».

Особенностями строительного производства обусловлено применение позаказного метода учета и калькулирования себестоимости строительных работ как наиболее распространенного в данной отрасли. В то же время для расчета отдельных затрат применяются нормы и нормативы. При применении нормативов для учета производств строительных работ в журнале-ордере сводного учета предусмотрены графы и строки для учета затрат на производство указанных работ по нормам и отклонениям от норм.

В ООО ИСК «Сирстрой» в соответствии с принятой учетной политикой накладные расходы относятся на себестоимость строительной продукции пропорционально основной заработной плате производственных рабочих.

Действующая классификация калькуляционных статей не позволяет получать исчерпывающую информацию, необходимую для успешного управления строительной организацией и принятия качественных решений. В строительстве в отличие от других отраслей применяется ограниченное количество калькуляционных статей, причем отдельные укрупненные статьи включают расходы, которые имеют различное экономическое содержание и назначение.

Таким образом, применяемые в настоящее время многими хозяйствующими субъектами в области строительства методы учета формирования себестоимости не отвечают потребностям управленческой и экономической работы. Это обуславливает необходимость разработки такой классификации статей затрат, которая позволит установить достоверную связь между затратами и определяющими их производственными процессами.

Уровень себестоимости строительной продукции в значительной мере определяется самим предприятием-производителем. В основе стоимости издержек производства лежат объективные факторы: потребность в сырье, механизмах, рабочей силе, сложившийся уровень цен на эти ресурсы. В то же время на себестоимость продукции существенно влияет рациональное и эффективное использование этих ресурсов.

Снижения себестоимости строительного-монтажных работ можно достичь за счет:

- применения производительной техники (снизить расходы топлива и электроэнергии, затрат на ремонт и техобслуживание строительных машин и механизмов);
- повышения сметности с изменением режима работы строительных организаций, транспорта, занятого на перевозках в пределах стройплощадки, внедрения экономической технологии;
- экономия материалов за счет рационального снабжения, хранения и расходования.

Снижение себестоимости можно достичь за счет увеличения выработки при улучшении использования строительных машин и механизмов, за счет повышения производительности труда и вследствие увеличения сборности строительства.

Особое внимание следует уделять подготовке и закреплению на местах высококвалифицированных рабочих кадров, владеющих смежными специальностями, рациональному определению численности работающих, разработке и применению наиболее рациональных и эффективных систем оплаты труда и др.

Больше внимания необходимо уделять сокращению затрат по накладным расходам. Для сопоставления сметной величины накладных расходов в подрядных организациях составляется смета накладных расходов. Это позволяет соизмерить общественно-необходимые и индивидуальные размеры затрат на организацию, управление и обслуживание строительного производства.

В связи с ростом объема строительных работ наблюдается относительное уменьшение условно-постоянной части накладных расходов по сравнению с базисным (например, расходы на содержание и оплату труда административно-управленческого персонала и др.). При сокращении продолжительности строительства происходит экономия (условно-постоянной части) накладных расходов. Уменьшаются административно-хозяйственные расходы, затраты на содержание бытовых помещений, снижаются расходы на содержание пожарной и сторожевой охраны, содержание строительной площадки и т.п.

Мобилизация резервов снижения себестоимости строительных работ является одной из задач,

стоящих перед руководством ООО ИСК «Сирстрой», так как это позволяет улучшить качественные показатели хозяйственной деятельности предприятия (повысить конкурентоспособность выполняемых работ, увеличить объемы производства и реализации, ускорить оборачиваемость оборотных средств и др.).

Литература

1. Письмо Минстроя РФ «О методических рекомендациях по расчету величины накладных расходов при определении стоимости строительной продукции» от 30.10.1992 № БФ-907/12 (ред. от 13.11.1996).
2. Положение по бухгалтерскому учету «Учет договоров строительного подряда» ПБУ 2/2008 (утверждено приказом Минфина России от 24.11.2008 № 116н).
3. Бойкачева, Е.В. Особенности анализа хозяйственной деятельности в других отраслях : учеб. метод. пособие / Е.В. Бойкачева. – Гомель : БелГУТ, 2010. – 338 с.
4. Костюкова, С.Н. Методика анализа и планирования безубыточного объема строительно-монтажных работ строительной организации / С.Н. Костюкова // Бухгалтерский учет и анализ. – 2011. – № 4. – С. 31-36.
5. Фофанов, В.А. Учет затрат и калькулирование себестоимости продукции различных отраслей. Практикум / В.А. Фофанов. – Москва : ГроссМедиа: РОСБУХ, 2008. – 312 с.

Е.В. Захарова, Е.Я. Федорова,

Россия, Якутская государственная сельскохозяйственная академия

УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИСЧИСЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ОЛЕНЕВОДСТВА

Аннотация: В статье представлен анализ существующего состояния ведущего хозяйства в отрасли оленеводства ФГУП «Ючюгейское», обозначена роль государственной поддержки и показана роль государственной помощи в развитии этой отрасли. Важное значение при оказании государственной помощи уделяется учетной информации.

Ключевые слова: затраты, государственная поддержка, оленеводство.

Ведущей отраслью сельскохозяйственного производства является животноводство, которое, в зависимости от вида выращиваемого скота, подразделяется на следующие отрасли: скотоводство, свиноводство, овцеводство, птицеводство, коневодство, звероводство, кролиководство, рыбоводство, пчеловодство, оленеводство. Каждая из этих отраслей специализируется на производстве конкретных видов продукции [1, 95].

В животноводстве, как и в других отраслях, производимые затраты неоднородны. Они включают различные виды конкретных материальных, денежных и трудовых затрат (корма, медикаменты, износ основных средств, затраченный труд и расходы на его оплату и т.п.).

Бухгалтерский учет в животноводстве должен обеспечить получение необходимой информации о размере расходованных средств на производство продукции по их видам. В животноводстве затраты учитывают по отраслям, видам или технологическим группам животных, производственным подразделениям и видам произведенных расходов.

В качестве объектов учета затрат в животноводстве выделяют отдельные виды и группы скота в пределах отраслей. Например, по молочному крупному рогатому скоту объекты учета затрат следующие: основное стадо крупного рогатого скота, животные на выращивании и откорме; по свиноводству – основное стадо свиней (с поросятами до отъема), свиньи на выращивании и откорме и т.д.).

В оленеводстве затраты ведут по двум группам: основное стадо; молодняк всех возрастов и откорм взрослых животных.

При совместном содержании всех групп животных (в северном оленеводстве, на отгонных пастбищах и др.) затраты учитывают объединено по всем группам животных.

В настоящее время в Республике Саха (Якутия) оленеводством занимаются в 22 районах республики, включая город Нерюнгри. По состоянию на 1 октября 2014 года поголовье домашних оленей в Якутии во всех категориях хозяйств составляет более 193 534 голов. В республике в разных улусах разводят эвенскую, эвенкийскую и чукотскую породы оленей.

ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии Оймяконского улуса является одним из ведущих хозяйств в Республике Саха (Якутия), имеющее важное научно – прикладное и инновационное значение для северного оленеводства и вносит значительный вклад во внедрении инновационных технологий, в проведении

научно – исследовательских работ и апробации научных разработок ученых – аграрников. В последние 3 года в ФГУП «Ючугейское» наблюдается уменьшение поголовья. Численность в 2013 году составляет 71,8 % по сравнению с 2011 годом, и 72,1 % по сравнению с 2012 г. (таблица 1).

Таблица 1

Количество поголовья в ФГУП «Ючугейское» Россельхозакадемии

Показатели (Группа животных)	Един. изм.	2011г.	2012г.	2013г.	(+/-) 2013г. к 2012г.
Лошади – всего	гол	345	306	289	-17
в том числе: жеребцы – производители	гол	13	16	29	13
Конематки 3 – х лет и старше	гол	194	185	160	-25
Мерины	гол	82	60	51	-9
Олени – всего	гол	12531	12474	8997	-3477
В том числе: самцы – производители	гол	513	718	301	-212
Важенки	гол	5306	5709	4455	-1254
Быки – кастраты	гол	1235	1290	1257	-33

Исходя, из таблицы 1 можно увидеть, что с 2011 года по 2013 год количество поголовья табунных лошадей сократилось на 76 голов. А поголовье северных оленей в 2011 года по сравнению с 2012 годом увеличилось на 649 голов, а по сравнению 2012 год с 2013 годом сократилось на 84 голов северных оленей.

За исследуемый период предприятию выделено государственной поддержки 108944 тыс. руб., из них большинство поступило из регионального бюджета и составило 79980 тыс. руб., и остальные 28964 тыс. руб., из федерального бюджета (таблица 2). Так как субсидии были предназначены для содержания племенных животных, большая часть сумма денег использовалась для содержания оленей маточного поголовья, поддержку северного оленеводства, табунного коневодства и для улучшений их среды обитания.

Таблица 2

Государственная поддержка, тыс. руб.

Статьи расходов	2011 г.		2012 г.		2013 г.	
	федераль- ные	региональ- ные	федераль- ные	региональ- ные	федераль- ные	региональ- ные
На содержание племенного маточного поголовья с/х животных	6743	4832	1974	4567	6439	-
Лошади	-	294	-	322	-	-
Северные олени	6743	4538	1974	4245	6439	-
Субсидии на поддержку северного оленеводства и табунного коневодства	3026	15129	5918	21442	4864	25123
Другие субсидии на поддержку животноводства	-	770	-	79	-	8038
Всего:	9769	20731	7892	26088	11303	33161
Итого субсидий	30500		33980		44464	

Основанием для записи в регистрах бухгалтерского учета являются первичные учетные документы, фиксирующие факт совершения хозяйственной операции. Основными первичными документами для отражения затрат оленеводства являются:

- табель учета рабочего времени и начисленной заработной платы работникам животноводства.
- ведомость амортизационных отчислений по основным средствам;
- план и отчет на выполнение работ по ремонту и строительству коралей (изгороди);
- ведомость приобретения ветеринарных препаратов и других материальных ресурсов для проведения лечебно-профилактических ветеринарных мероприятий, расходов по их доставке;

- накопительная ведомость учета использования технико – машинного парка;
- акты по охране и травежа оленьих стад от хищных зверей (волков, медведей и т.д.);
- акт на перевод животных из группы в группу;
- акт пересчета оленей;
- отчет о движении продукции и материалов.

В ходе изучения первичной и сводной документации по учету затрат на производство и выходу продукции оленеводства были выявлены следующие недостатки: в отдельных документах не заполнены обязательные реквизиты (номер, подписи), не подсчитаны итоговые суммы, некоторые первичные документы составляются вручную.

На основании данных первичных документов о затратах составляют производственные отчеты (лицевые счета) которые сдаются в бухгалтерию организации. В бухгалтерии животноводства первичные документы и производственные отчеты (лицевые счета) служат основанием для ведения аналитического и синтетического учета затрат по животноводству.

Таблица 3

**Хозяйственные операции по затратам на производство продукции животноводства за 2013 год
ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии**

№	Содержание хозяйственных операций	Сумма тыс. руб.	Корреспонденция счетов	
			Дебет	Кредит
1	Отнесена зарплата с отчислениями на социальные нужды	28322	20.2	70, 69
2	Относят стоимость израсходованных кормов, медикаментов, прочих препаратов.	1293	20.2	10
3	Относят сумму амортизации по основным средствам отрасли животноводства	5139	20.2	02
4	Расход нефтепродуктов	3618	20.2	10
5	Относят затраты на транспортировку грузов	2069	20.2	23
6	Списаны прочие затраты	19696	20.2	25,26
7	Готовая продукция	63 758	43	20.2

В ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии синтетический учет затрат и полученной продукции ведется на счете 20 «Основные производства» к нему открывается 2 субсчет «Животноводство». По дебету отражаются фактические затраты по содержанию животных, по кредиту полученная продукция (таблица 3). Все собранные затраты по счету 20 «Основные средства» списывают на счет 43 «Готовая продукция».

В ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии в соответствии с учетной политикой организации калькулирование себестоимости осуществляется следующим образом: плановая себестоимость продукции определяется при составлении плана производственно – хозяйственной деятельности ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии, а фактическая рассчитывается по окончании отчетного года.

В животноводстве получают одновременно несколько видов сопряженной продукции. В частности, оленеводстве объектами исчисления себестоимости являются приплод и прирост.

Объекты учета затрат и объекты исчисления себестоимости не совпадают, и важное значение имеет их рациональное распределение между сопряженными видами продукции. В течение отчетного года основная продукция приходится по плановой себестоимости. В конце отчетного года плановая себестоимость доводится до фактической в результате исчисления ее фактической себестоимости.

Кроме того, в оленеводстве получают и побочную продукцию после забоя оленей, к которой относят кожи, жилы, хвосты и др.

В северном оленеводстве калькулируют: по основному стаду – себестоимость делового приплода; по молодняку – себестоимость прироста и полную себестоимость всего выращенного поголовья.

Себестоимость делового приплода определяется общей суммой затрат на содержание основного стада за вычетом стоимости побочной продукции.

Для распределения затрат по калькулируемым видам продукции северного оленеводства (приплода и прироста молодняка) используют коэффициенты, определяемые исходя из общих плановых затрат по отдельным видам продукции.

По данным исследования в 2012 году наибольшая доля материальных затрат приходится на общепроизводственные и общехозяйственные расходы 48,4 %. А в 2013 году общепроизводственные и общехозяйственные расходы составили наибольшую долю материальных затрат 40,7 %.

При северном оленеводстве затраты распределяются по двум учетным группам:

- основное стадо
- выращивание молодняка и откорм взрослых оленей.

В оленеводстве в случае, содержания животных на отгонных пастбищах общими стадами, не представляется возможным учитывать затраты по производственным группам, поэтому их накапливают по бухгалтерскому учету на одном синтетическом счете по дебету счета 20 «Основное производство» с кредита соответствующих счетов. В конце года при исчислении себестоимости затраты распределяются по каждой учетной группе пропорционально условного поголовья:

- затраты основного стада;
- затраты на содержание и выращивание молодняка животных, взрослого скота на откорме.

Объектом калькуляции по учетной группе «Затраты на основное стадо» является выход приплода (тугутов), а по группе молодняк на выращивание и откорме – прирост. Для распределения основных видов затрат источниками являются форма 56 «Оборот стада оленей» и форма 55 «Калькуляция себестоимости и выход продукции оленеводства».

Таблица 4

Динамика себестоимости 1 единицы выхода продукции за три года

№	Наименования	Един. продукции	2011	2012	2013
1	Приплод	Руб. коп.	5542,88	7596,16	33512
2	Прирост	Руб. коп.	7279,05	9389,15	18038,92

Как следует из таблицы 4, динамика себестоимости продукции приплода и прироста по расчету за 3 года самый высокий показатель на 2013 год приплод составил 33512 руб., прирост 18038,92 руб. По нашему расчету на отчетный 2013 г. приплод составил 33512 руб., прирост 18038,92 руб.

Исследуя порядок бухгалтерского учета в ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии, следует отметить выявленные недостатки по учету затрат на производство и исчисление себестоимости оленеводства:

ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии некоторые первичные документы производятся в рукописной форме,

Бухгалтерия ФГУП «Ючюгейское» Россельхозакадемии допускает ошибки по расчету себестоимости продукции по ф.13 – АПК бухгалтерского учета, есть небольшие расхождения по составлению формулы.

Для улучшения бухгалтерского учета мы предлагаем приобрести и освоить универсальную бухгалтерскую программу «1С: Бухгалтерия 8.3.».

На сокращение затрат на производство продукции в животноводстве большое влияние оказывает тяжелые природные условия такие как:

- зимний сезон (ограничение доступа к корму из – за снега, наста, гололедицы, пурга.);
- водные, горные преграды;
- угроза встречи с крупными хищниками;
- болезни оленей.

Для улучшения необходимо обеспечить оленеводческие предприятия лекарственными препаратами для борьбы с болезнями и гнусом, кораллами и опрыскивателями. Основной задачей ветеринарной службы на ближайшую перспективу в оленеводстве следует считать борьбу с некробактериозом, оводовой инвазией и бронхопневмонией.

Массовую и углубленную племенную работу в оленеводстве необходимо восстановить в полном объеме. Массовая племенная работа должна вестись в товарных стадах и включать в себя массовый отбор и подбор животных, обмен производителями между стадами и хозяйствами, а также комплекс мероприятий по улучшению выращивания молодняка. Углубленная племенная работа должна быть организована в отборных и племенных стадах.

Организовать круглосуточную охрану от нападений хищных зверей. Применение подкормки в зимний период.

Для обеспечения стабильного развития отрасли необходимо также принять меры по предотвращению перевыпаса и сохранению пастбищных ресурсов; регулярно проводить обследование состояния пастбищ и организовать их охрану от пожаров.

Литература

1. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет : учеб. / Н.П. Кондраков. – Москва : ТК ВЕЛБИ, Изд-во «Проспект», 2006. – 448 с.

А.Е. Иванов, О.Л. Лушкина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается бухгалтерский и налоговый учет финансовых результатов организации. Дается сравнительный анализ бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов. На основе анализа заключены основные выводы по проблеме.

Ключевые слова: налоговый учет; бухгалтерский учет, финансовые результаты.

Налоговый и бухгалтерский учет существенно отличаются друг от друга, но в то же время это две взаимосвязанные учетные системы.

Бухгалтерский учет представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организаций и их движении путем сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций. Таким образом, основными этапами бухгалтерского учета являются сбор, регистрация и обобщение информации.

Налоговый учет, как правило, состоит только из этапа обобщения информации. Сбор и регистрация информации путем ее документирования осуществляются в системе бухгалтерского учета.

Одним из основных источников развития предприятия в условиях рыночных отношений является прибыль. Прибыль – это единственный показатель для исчисления налоговой базы, в отношении которого существует официальный налоговый учет.

Как в бухгалтерском, так и в налоговом учете прибыль определяется как разница между доходами и расходами организации. В силу разных подходов к определению, оценке и признанию доходов и расходов в бухгалтерском и налоговом учете, между бухгалтерской и налоговой прибылью возникает множество отличий. Таким образом, исследование нормативной базы определяющей основные понятия, используемые при определении прибыли в бухгалтерском и в налоговом учете является актуальным.

В соответствии с п. 2 ПБУ 9/99 доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашение обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вклада участников [1].

В налоговом учете определение доходов дано в статье 41 НК РФ. Согласно данной статье доходом признается экономическая выгода в денежной или натуральной форме, учитываемая в случае возможности ее оценки в той мере, в которой такую выгоду можно оценить, и определяемая в соответствии со следующими главами НК РФ: «Налог на доходы физических лиц», «Налог на прибыль (доход) организаций», «Налог на доходы от капитала» [2].

Таким образом, и в бухгалтерском, и в налоговом учете понятие «доход» определяется практически одинаково.

Расходами организации в бухгалтерском учете признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества) [3].

В налоговом учете расходами признаются обоснованные и документально подтвержденные затраты, осуществленные (понесенные) организацией - налогоплательщиком.

Под обоснованными расходами понимаются экономически оправданные затраты, оценка которых выражена в денежной форме. Под документально подтвержденными расходами понимаются затраты, подтвержденные документами, оформленными в соответствии с законодательством РФ. Расходами признаются любые затраты при условии, что они произведены для осуществления деятельности, направленной на получение дохода.

Вместе с тем система налогового и бухгалтерского учета имеет расхождения. Правила учета объектов для целей налогообложения не всегда совпадают с правилами, установленными в нормативных документах, регламентирующих бухгалтерский учет. Рассмотрим сравнительную характеристику правил бухгалтерского и налогового учета.

Таблица 1

Сравнительный анализ бухгалтерского и налогового учета

Бухгалтерский учет	Налоговый учет
Классификация доходов	
Доходы подразделяются на: доходы от обычных видов деятельности и прочие доходы (п.4 ПБУ 9/99 «Доходы организации»)	Доходы подразделяются на: доходы от реализации товаров (работ, услуг) и имущественных прав и внереализационные доходы (п.1 ст.248 НК РФ)
Классификация доходов от реализации (от обычных видов деятельности)	
Доходами от обычных видов деятельности являются: выручка от продажи продукции и товаров; поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг (п.5 ПБУ 9/99)	Доходами от реализации являются: выручка от реализации товаров (работ, услуг) собственного производства; выручка от реализации ранее приобретенных товаров; выручка от реализации имущественных прав (п.1 ст.249 НК РФ)
Признание доходов от реализации (выручки от продаж)	
П.12 ПБУ 9/99 установлено пять условий признания выручки. Если в отношении денежных средств и иных активов, полученных организацией в оплату, не исполнено хотя бы одно из условий, то в бухгалтерском учете организации признается кредиторская задолженность, а не выручка	Поступления, связанные с расчетами за реализованные товары или имущественные права, признаются для целей налогообложения в зависимости от выбранного налогоплательщиком метода признания доходов и расходов: кассового метода или метода начисления (п.2 ст.249 НК РФ)
Признание доходов, полученных в порядке предварительной оплаты продукции, товаров, работ, услуг	
Поступления в порядке предварительной оплаты продукции, товаров, работ, услуг не признаются доходами организации (п.3 ПБУ 9/99)	Не признаются доходами только у тех налогоплательщиков, которые определяют доходы и расходы по методу начисления (подп.1 п.1 ст.251 НК РФ)
Классификация расходов	
Расходы подразделяются на: расходы по обычным видам деятельности; прочие расходы (п.4 ПБУ 10/99 «Расходы организации»)	Расходы подразделяются на: расходы, связанные с производством и реализацией и внереализационные расходы (п.2 ст.252 НК РФ)
Признание расходов	
П.16 ПБУ 10/99 установлено три условия признания расходов. Если не исполнено хотя бы одно, то в бухгалтерском учете организации признается дебиторская задолженность	Расходами признаются обоснованные и документально подтвержденные затраты, осуществленные налогоплательщиком (п.1 ст.252 НК РФ)
Классификация расходов по обычным видам деятельности	
Материальные затраты, затраты на оплату труда, отчисления на социальные нужды, амортизация, прочие расходы. Указанные расходы учитываются по элементам и статьям затрат (п.8 и 10 ПБУ 10/99)	Материальные расходы, расходы на оплату труда, суммы начисленной амортизации, прочие расходы (п.2 ст.253 НК РФ). При использовании метода начисления: прямые и косвенные расходы (п.1 ст.318 НК РФ)
Порядок списания косвенных расходов	
Распределяются между отдельными видами продукции в соответствии с выбранной базой распределения расходов. Коммерческие и управленческие расходы могут признаваться в себестоимости проданных товаров, работ, услуг полностью в отчетном году их признания в качестве расходов по обычным видам деятельности (п.9 ПБУ 10/99)	Косвенные расходы, осуществленные в отчетном (налоговом) периоде, в полном объеме относятся к расходам текущего отчетного (налогового) периода (п.2 ст.3)

Литература

1. Доходы организации: Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 9/99: утверждено Приказом Министерства финансов РФ от 06.05.1999 № 32н: [в ред. Приказа Министерства финансов от 30.03.2001 № 27н] // СПС КонсультантПлюс. – Москва, 2014.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 1 от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ и Ч. 2 от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ [с изм. и доп. от 7 декабря 2011 г.] // СПС КонсультантПлюс. – Москва, 2014.
3. Расходы организации: Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 10/99: утверждено Приказом Министерства финансов РФ от 06.05.1999 № 33н: [в ред. Приказа Министерства финансов РФ от 30.03.01 № 27н] // СПС КонсультантПлюс. – Москва, 2014.

Н.В. Иванова, О.Л. Лукина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: В данной статье рассмотрена проблема внедрения в работе организаций информационных технологий. Поясняются положительные моменты автоматизации бухгалтерского учета. Коротко описываются существующие программы. Актуальностью автоматизации бухгалтерского учета является то, что с ее помощью повышается эффективность работы организации.

Ключевые слова: автоматизация бухгалтерского учета, эффективность работы организаций.

Каждый руководитель стремится повысить эффективность работы организации, занять лидирующее положение на рынке. В наши дни внедряются автоматизированные информационные системы в управлении предприятия. Бухгалтерский учет основное звено в деятельности предприятия. Дадим определение автоматизации – одно из направлений научно-технического прогресса, использующее саморегулирующие технические средства и математические методы с целью освобождения человека от участия в процессах получения, преобразования и использования энергии, материалов и др., либо существенного уменьшения степени этого участия или трудоемкости выполняемых операций.

В современное время развита информационная технология, их применение помогает решить проблему путем автоматизации бухгалтерского учета, т.е. ведение бухгалтерского учета с помощью компьютеров и программ. Автоматизация бухгалтерского учета позволяет сэкономить время, получить отчетность без затрат дополнительных усилий. Благодаря автоматизации повышается качество работы и оперативность учета.

На сегодняшний день российским руководителям приходится принимать решения в неопределенности того, что будет завтра. Поэтому систематизированная информация позволяет эффективно управлять производством. 1С: Бухгалтерия является наиболее распространенной системой автоматизации бухгалтерского учета. Она была предназначена для автоматизации деятельности на предприятии и решения бухгалтерских задач. Эта программа проста в использовании, не требует предварительного освоения. Также существует 1С: Комплексная автоматизация 8 – предназначена для производственных и торговых компаний. Наверное, сложно найти какой-либо другой программный продукт, который поспорил бы с 1С: Бухгалтерией 8 по популярности. Каким бы бизнесом ни занималась организация – оптовой или розничной торговлей, комиссионной торговлей, оказанием услуг, производством или строительством, – 1С: Бухгалтерия 8 на платформе [1С: Предприятие 8](#) поможет организовать эффективный и удобный бухгалтерский и налоговый учет: учет банковских и кассовых операций, учет расчетов с контрагентами, учет основных средств и нематериальных активов, учет основного и вспомогательного производства, учет заработной платы, кадровый и персонифицированный учет; учет торговых операций, в том числе в розничной и комиссионной торговле и многое другое.

Исходя из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что автоматизация бухгалтерского учета является важной частью управления организации, предприятия. Благодаря автоматизации бухгалтерского учета, точность и правильность ведения бухучета становится реальным, ошибки уменьшаются, рутинная работа бухгалтера становится проще, также повышается эффективность работы организации.

Чтобы улучшить автоматизацию бухгалтерского учета необходимо во все предприятия ввести правило обязательного пользования программными продуктами фирмы 1С или создать одно общее

приложение, которым удобно будет пользоваться. Также можно было бы ввести в университетах отдельный предмет, с квалифицированными преподавателями, изучающий все виды 1С.

В заключении еще раз хочется подчеркнуть актуальность автоматизации бухгалтерского учета. Благодаря ей можно повысить качество работы, точность и правильность расчетов гарантирована. В наше время без информационных технологий обходиться нельзя. Сэкономленное время можно продуктивно использовать.

Литература

1. Бабаев, Ю.А. Теория бухгалтерского учета / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров. – Москва : Проспект, 2012. – 240 с.
2. Лебедева, Е.М. Бухгалтерский учет / Е.М. Лебедева. – Москва : Академия, 2012. – 304 с.
3. <http://psbatishev.narod.ru/1sbuh/b011.htm>.
4. Жуков, В.Н. Основы бухгалтерского учета / В.Н. Жуков. – Санкт-Петербург : Питер, 2012. – 336 с.
5. Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит». – 6-е изд. – Москва : Издательство «Омега-Л», 2013. – 462 с. – Высшее экономическое образование.
6. Информационные ресурсы и технологии в экономике : учебное пособие. – Москва : Издательство «ИНФРА-М», 2013. – 466 с. – ВУЗовский учебник.
7. <https://ru.wikipedia.org/wiki/1С:Предприятие#>.
8. Богаченко, В.М. Основы бухгалтерского учета : учебник / В.М. Богаченко. – Изд. 2-е, испр. – Ростов на Дону : Феникс, 2014. – 334, [1]с. : ил. – (Среднее профессиональное образование).
9. Поленова, С.Н. Бухгалтерский учет : учебник / С.Н. Поленова, Н.А. Миславская. – Издательство: Дашков и К, 2014. – 591 с.
10. <http://www.1cbit.ru/1csoft/1s-kompleksnaya-avtomatizatsiya-8-674/>

А.Г. Инполитова,

Россия, Ковровская государственная технологическая академия им. В.А. Дегтярева

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ МСФО В РОССИЙСКОМ БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Аннотация: В статье исследуется сущность МФСО, процесс адаптации их в российском бухгалтерском учете.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, международные стандарты финансовой отчетности, российские стандарты бухгалтерского учета.

Вступление в рыночные отношения, возникновение международных и финансовых связей выдвинули в число актуальных вопросов совершенствования бухгалтерского учета в России и его приближение к международным стандартам финансовой отчетности.

В 1998 г. в России принята «Программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами».

Среди специалистов в области учета и аудита существуют различные точки зрения по поводу использования международных стандартов в бухгалтерском учете в России:

- целиком и полностью использовать международные стандарты в бухгалтерском учете;
- отказаться вообще от использования международных стандартов и разработать только свои российские;
- разработать российские стандарты путем приспособления (адаптации) международных стандартов к российским бухгалтерским требованиям.

Процесс адаптации предусматривает:

1. Переход от жестких законодательно утвержденных правил учета к их многовариантности. Это обеспечит возможность выбора правил с учетом конкретных условий деятельности экономического субъекта и возможных последствий их применения.

2. Отказ от традиционного взгляда на учет как на средство централизованного контроля. Рассматривать учет как поставщика информации для многочисленных пользователей при оптимальном соотношении интересов экономического субъекта, внешних пользователей учетной информации и государства.

3. Переход на общепринятые принципы и правила бухгалтерского учета, создание системы его регулирования.

4. Становление общественно признанной и независимой профессии бухгалтера, создание независимого общественного объединения профессиональных бухгалтеров.

5. Переход к четкой системе взаимоотношений с налогообложением при снижении зависимости учетного процесса от налогового законодательства. В законодательстве о бухгалтерском учете и по налогообложению необходимо предусмотреть возможность получения на базе данных бухгалтерского учета раздельно финансовых отчетных документов (финансовый учет) и налоговой отчетности (налоговый учет) без нарушения принципов и базовых правил учета.

6. Решение проблемы унификации и альтернативности форм баланса и других отчетов, их публикации.

7. Установление качественного контроля достоверности отчетности, унификации не только правил ее проверки, но и выявленных нарушений, недостатков, видов ответственности.

Для реализации «Программы реформирования бухгалтерского учета» необходимо было разработать совершенно новые, приближенные к международным стандартам учета ПБУ (Положения по бухгалтерскому учету), новый закон «О бухгалтерском учете».

Работа по разработке и внедрению ПБУ началась в 1994 г. К настоящему времени разработано 24 ПБУ, некоторые из них (ПБУ 1/98 «Учетная политика организации», ПБУ 14/2000. «Учет нематериальных активов» и др.) были заменены на новые, в другие (ПБУ 5/2001 «Учет материально-производственных запасов», ПБУ 6/2001 «Учет основных средств» и др.) внесены соответствующие дополнения и изменения. В основу разработок ПБУ легли международные стандарты учета, действующие к настоящему времени. Все ПБУ разработаны с учетом концепций и принципов, присущих международным стандартам. [3]

В полный комплект международных стандартов входят:

- МСФО (Международные стандарты финансовой отчетности);
- ПКИ (интерпретации или разъяснения к МСФО).

В России ПБУ приняты, но отсутствуют законодательно установленные интерпретации или разъяснения к ним.

С 1 января 2013 г. бухгалтерский учет в России регулируется новым Федеральным законом от 06.12.11 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (с последующими дополнениями и изменениями). [1] В соответствии с Законом устанавливаются следующие принципы регулирования бухгалтерского учета в РФ:

- соответствие федеральных и отраслевых стандартов потребностям пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также уровню развития науки и практики бухгалтерского учета;
- упрощение способов ведения бухгалтерского учета, включая упрощенную бухгалтерскую (финансовую) отчетность для субъектов малого предпринимательства и отдельных форм коммерческих организаций;
- применение международных стандартов как основы разработки федеральных и отраслевых стандартов;
- обеспечение условий для единообразного применения федеральных и отраслевых стандартов;
- недопустимость совмещения полномочий по утверждению федеральных стандартов и государственному контролю (надзору) в сфере бухгалтерского учета.

Федеральным законом «О бухгалтерском учете» введено новое понятие – «стандарт».

Стандарт бухгалтерского учета – это документ в области регулирования бухгалтерского учета, который устанавливает минимально необходимые требования к бухгалтерскому учету, а также допустимые способы ведения бухгалтерского учета.

Документами, регулирующими бухгалтерский учет с 1 января 2013 года установлены:

- федеральные стандарты;
- отраслевые стандарты;
- рекомендации в области бухгалтерского учета;
- стандарты экономического субъекта.

Федеральные стандарты независимо от вида деятельности устанавливают единые для всех отраслей правила ведения бухгалтерского учета и отчетности.

Отраслевые стандарты адаптируют общие правила к особенностям отдельных сфер экономической деятельности.

Рекомендации в области бухгалтерского учета, принимаются в целях правильного применения федеральных и отраслевых стандартов, уменьшения расходов на организацию бухгалтерского учета, а также распространения передового опыта организации и ведения бухгалтерского учета, результатов исследований и разработок в области бухгалтерского учета. Рекомендации принимаются на добровольной основе и не должны создавать препятствия осуществлению экономическим субъектом его деятельности.

Стандарты экономического субъекта предназначены для упорядочения организации и ведения им бухгалтерского учета. Необходимость и порядок разработки, утверждения, изменения и отмены

стандартов экономического субъекта устанавливаются этим субъектом самостоятельно, однако, стандарты экономического субъекта не должны противоречить федеральным и отраслевым стандартам.

Федеральные и отраслевые стандарты обязательны к применению. Они должны быть разработаны на основе международных стандартов (МСФО).

К настоящему времени на основе Международных стандартов финансовой отчетности проведена значительная часть работы по развитию бухгалтерского учета и отчетности в РФ:

- разработаны 24 ПБУ (Положения по бухгалтерскому учету);
- введены с 1 января 2011 г. новые формы бухгалтерской (финансовой) отчетности, при этом новая форма бухгалтерского баланса представлена в агрегированном виде, т.е. приближена к МСФО;
- с 1 января 2013 г. введен в действие новый закон «О бухгалтерском учете», предусматривающий создание Совета по стандартам бухгалтерского учета.
- в соответствии с приказом Минфина России от 25 ноября 2011 г. № 160н «О введении в действие МСФО и разъяснений МСФО на территории Российской Федерации» к настоящему времени разработано и введены для применения документы МСФО (39) и разъяснения КРМФО к ним. [2]

Как указывалось ранее, в России ПБУ приняты, но в отличие от международных стандартов интерпретации или разъяснения к ПБУ законодательно отсутствуют, на наш взгляд, необходимо разработать и законодательно закрепить такие разъяснения.

В настоящее время отчетность по МСФО готовят крупнейшие российские компании: ОАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», ОАО «ГМК Норильский никель», ОАО «Аэрофлот» ОАО «Российские железные дороги» и др.

Учитывая, что к 2015 г. профессиональные участники рынка ценных бумаг, акционерные инвестиционные фонды, управляющие компании инвестиционных фондов, ПИФов и НПФ, товарные биржи, биржевые посредники и др. должны отчитываться по МСФО, целесообразно также более глубоко развивать систему профессиональной аттестации бухгалтеров на основе МСФО.

Литература

1. Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
2. Приказ Минфина России от 25.11.2011 г. № 160н «О введении в действие МСФО и разъяснений МСФО на территории Российской Федерации».
3. Беликова, Т.Н. Все ПБУ (положения о бухгалтерском учете) с комментариями / Т.Н. Беликова, Л.Н. Минаева. – Санкт-Петербург : Питер, 2011. – 288 с.

М.В. Кельцеева, А.П. Соловьева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

УЧЕТ ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация: в статье изучены учет, оценка, способы расчета себестоимости, информация подлежащая к раскрытию в бухгалтерской отчетности товарно-материальных ценностей в отечественной и зарубежной практике.

Ключевые слова: учет товарно-материальных ценностей, МСФО, РСБУ, ФИФО, бухгалтерская отчетность.

Товарно-материальные ценности являются основным оборотным активом большинства предприятий, относящихся к торговой и производственной сфере. Поскольку ТМЦ являются основной материальной составляющей производственного цикла, их учет исключительно важен для всех уровней учета и его пользователей.

В России учет производственных запасов регулируют несколько нормативных документов. Среди них:

- ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» (утверждено приказом Минфина России от 9 июня 2001 г. № 44н);
- Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утвержденные приказом Минфина России от 28 декабря 2001 г. № 119н (далее – Методические указания).

Международные правила, по которым ведется учет ТМЦ, сведены в единственном стандарте. Это МСФО (IAS) 2 «Запасы».

Сравнительный анализ учета товарно-материальных ценностей по МСФО и РСБУ

Признак сравнения	МСФО	РСБУ
Понятие	<p>Это активы: предназначенные для продажи в ходе обычной деятельности; находящиеся в процессе производства для такой продажи; или находящиеся в виде сырья или материалов, которые будут потребляться в процессе производства или предоставления услуг.</p> <p><u>Так же к запасам относят:</u> товары, готовую продукцию или незавершенное производство</p> <p><u>Запасами не признаются:</u> незавершенное производство, возникающее по договорам на строительство; финансовые инструменты; биологические активы, относящиеся к сельскохозяйственной деятельности, и сельскохозяйственная продукция в момент ее сбора</p>	<p>Это активы: используемые в качестве сырья, материалов и т.п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг); предназначенные для продажи; используемые для управленческих нужд организации.</p> <p><u>Так же к запасам относят:</u> готовую продукцию</p> <p><u>Запасами не признаются:</u> незавершенное производство</p>
Оценка	По наименьшей из двух величин: по себестоимости или по чистой цене продажи	По фактической себестоимости
Себестоимость приобретенных запасов	<p>цена покупки;</p> <p>импортные пошлины и прочие налоги (за исключением тех, которые в последствии возмещаются предприятию налоговыми органами);</p> <p>затраты на транспортировку, погрузку-разгрузку и прочие затраты, относимые на приобретение готовой продукции, материалов и услуг.</p> <p>Торговые уценки, скидки и прочие аналогичные статьи подлежат вычету при определении затрат на приобретение</p>	<p>суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику;</p> <p>суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги;</p> <p>таможенные пошлины;</p> <p>невозмещаемые налоги;</p> <p>вознаграждения посреднической организации;</p> <p>затраты по заготовке и доставке МПЗ до места их использования, включая расходы по страхованию;</p> <p>затраты по доведению МПЗ до состояния, в котором они пригодны для использования;</p> <p>иные затраты</p>
Способы расчета себестоимости	Путем специфической идентификации индивидуальных затрат; методом ФИФО; методом средневзвешенной стоимости	По себестоимости каждой единицы; по средней себестоимости; по методу ФИФО
Информация, подлежащая раскрытию	<p>принципы учетной политики, принятые для оценки запасов, включая используемый способ расчета себестоимости;</p> <p>общая балансовая стоимость запасов и балансовая стоимость запасов по видам, используемым данным предприятием;</p> <p>балансовая стоимость запасов, учитываемых по справедливой стоимости за вычетом затрат на их продажу;</p> <p>величина запасов, признанная в качестве расходов в течение отчетного периода;</p> <p>сумма любой уценки запасов, признанная в качестве расходов в отчетном периоде;</p> <p>сумма любой реверсивной записи в отношении уценки, которая была признана как уменьшение величины запасов, отраженных в составе расходов, в отчетном периоде;</p> <p>обстоятельства или события, которые привели к реверсированию уценки запасов;</p> <p>балансовая стоимость запасов, заложенных в качестве обеспечения исполнения обязательств</p>	<p>способы оценки МПЗ по их группам (видам);</p> <p>последствия изменений способов оценки МПЗ;</p> <p>стоимость МПЗ, переданных в залог;</p> <p>величина и движение резервов под снижение стоимости МПЗ</p>

Как видно из таблицы правила учета ТМЦ в международном и российском стандартах во многом различаются.

В Российском учете принять материально-производственные запасы на баланс можно, только если у организации есть на них право собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления. Если же такого права нет, то ТМЦ должны быть учтены за балансом. Согласно МСФО под запасами подразумеваются ресурсы, которые компания контролирует и намеревается использовать ради получения выгоды. Под контролем же понимают возможность управлять активами по собственному усмотрению и не позволять пользоваться ими другим организациям. Что же касается права собственности, то в МСФО на учет запасов оно не влияет. Таким образом, отчетность, составленная по международным стандартам, более полно раскрывает состояние запасов предприятия.

В соответствии с МСФО 2 в отличие от российских стандартов запасы должны оцениваться по наименьшей из двух величин – себестоимости или возможной чистой цены продажи. В международной практике данный порядок соблюдают, так как он позволяет лучше осветить положение дел компании для ее руководства.

Оценка МПЗ по международным стандартам в сравнении с российскими происходит не по способу возникновения (получения) запасов, а скорее по виду экономической деятельности предприятия, что является не очень удобным. В данном случае российские стандарты дают более полезную для предприятия классификацию себестоимости.

Что же касается включения затрат в себестоимость МПЗ, то в российских стандартах в себестоимость включаются все затраты, понесенные на приобретение запасов, включая затраты по займам в отличие от международных стандартов.

На основании МСФО 2 себестоимость формируется из покупной цены, импортных пошлин, налогов (кроме возмещаемых), расходов на перевозку и обработку, а также из других затрат, связанных с приобретением. Торговые скидки, полученные уже после принятия запасов на учет, из себестоимости вычитаются.

Возможная чистая цена реализации – это рыночная цена, но за вычетом расходов на продажу. Снижение стоимости запасов отражается как резерв под обесценение в соответствии с МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы».

Таким образом, подход к формированию фактической себестоимости запасов, практикуемый в российском бухгалтерском учете, имеет много общего с МСФО. Однако следует обратить внимание на следующие моменты.

Прежде всего, пока запасы не приняты к бухучету, пункт 6 ПБУ 5/01 разрешает увеличивать их себестоимость на сумму процентов по заемным средствам. МСФО 2 также допускает это, но только на условиях, которые предусмотрены в МСФО (IAS) 23 «Затраты по займам». А именно когда подготовка запасов к использованию или для продажи занимает много времени. Если составлять отчетность по МСФО, основываясь на данных российского бухучета, это отличие может привести к завышению балансовой стоимости запасов.

Также балансовая стоимость МПЗ может быть завышена, если не учитывать, что по международным стандартам скидки, возвраты платежей и т. д. из затрат на покупку вычитаются. Тогда как пункт 12 ПБУ 5/01 такого изменения в себестоимости запасов не предполагает.

В российском учете списание запасов происходит следующими способами:

1. Списание по себестоимости единицы запасов. Этим методом определяют текущую себестоимость запасов, которые не могут заменять друг друга или подлежат особому учету. В качестве примера можно привести драгоценные металлы и камни, радиоактивные вещества.

2. Списание по себестоимости первых по времени приобретения (ФИФО).

3. Списание по средней себестоимости.

В МСФО 2 предусмотрены следующие способы, которыми можно списывать материально-производственные запасы.

1. Метод сплошной идентификации. Его используют в отношении запасов, которые не являются взаимозаменяемыми. То есть когда точно известно, какие МПЗ остались на складе, а какие переданы в производство или реализованы.

2. Метод ФИФО. Проданным запасам присваивают себестоимость первых по времени закупок. То есть стоимость запасов на конец периода определяется по ценам последних поступлений.

3. Метод средней стоимости – когда все запасы имеют одинаковую среднюю цену в периоде.

Вышесказанное позволяет заключить, что методы списания материально-производственных запасов в РСБУ и МСФО в целом одинаковы.

Перечень информации, требуемой к раскрытию в МСФО шире, чем в российских стандартах. МСФО требует расширенных комментариев к восстановлению списанных запасов. Российские стандарты требуют раскрытия информации о последствиях изменения способов оценки МПЗ и стоимости запасов, переданных в долг.

Проведенное исследование показывает, что в целом подходы к учету и отражению в отчетности материалов в российских нормативах близки, но все же имеют значительные отличия. Эти отличия могут привести к тому, что, несмотря на общность подходов к учету запасов, их показатели в отчетности, составленной по российским и международным стандартам, будут отличаться.

Литература

1. ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» (утверждено приказом Минфина России от 9 июня 2001 г. № 44н).
2. Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утвержденные приказом Минфина России от 28 декабря 2001 г. № 119н (далее – Методические указания).
3. Международные правила, по которым ведется учет ТМЦ, сведены в единственном стандарте. Это МСФО (IAS) 2 «Запасы».
4. МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы».

С.И. Корень,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

КОДЕКС ЭТИКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БУХГАЛТЕРОВ НА ПРАКТИКЕ: БУХГАЛТЕР В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В работе современных бухгалтеров существует масса этических и профессиональных проблем, которые, к сожалению не все решаемы. В России нет психологии свободной страны, поэтому бухгалтер порой не может быть полностью независим, скорее всего, из-за нестабильности экономики и высокой конкуренции на рынке труда. Иметь собственное профессиональное суждение может любой профессиональный бухгалтер, работающий по найму, но готов ли каждый работодатель считаться с ним? А так же на сколько сильна проблема потенциальных конфликтов интересов в организации, касающаяся работы бухгалтера.

Ключевые слова: профессиональные проблемы, профессиональный бухгалтер в организации, конфликты интересов.

В России, как и на любую профессию, повлияла история государства и менталитет русского человека. В статье Соколова Я.В. «Принципы русской бухгалтерии» очень хорошо описано, какое и в какие времена было отношение к бухгалтерской деятельности – «Государство является собственником всего или почти всего имущества, находящегося в стране» – принцип, просуществовавший на протяжении всей нашей истории. Сам человек был объектом учета, ибо каждый человек, так или иначе, подотчетен, а в случае недостачи виновного избивали, лишали жизни, прибавляли к стенам кожу бывших кладовщиков, допустивших недостачу. Жестокость древних времен в прошлом, а ответ на вопрос - почему иногда бухгалтер больше боится директора, чем помогает ему – отвечает статья Соколова Я.В. [1].

Итак, согласно Кодексу этики профессиональных бухгалтеров, имея определенные обязательства по отношению к организации-работодателю, профессиональный бухгалтер может испытывать давление, вынуждающее его действовать так, что будут, созданы угрозы соблюдению фундаментальных принципов [2]. Такое давление наиболее значимо, когда исходит от директора организации-работодателя. Значимость проблемы объясняется тем, что он является работодателем и присутствует вертикальное подчинение. Профессиональный бухгалтер в организации может испытывать давление, вынуждающее его:

- действовать против правил, установленных законодательством или регулированием;
- действовать против технических или профессиональных стандартов;
- быть задействованным в неэтичных или незаконных стратегиях управления доходами;
- говорить неправду или иным способом преднамеренно вводить в заблуждение других лиц (включая хранение молчания);

- предоставлять или иным образом быть связанным с финансовой или нефинансовой отчетностью, существенно искажающей факты, включая заявления, содержащиеся в: финансовой отчетности; информации о выполнении налоговых требований; информации о выполнении юридических требований; или отчетности, запрашиваемой органами, регулирующими рынок ценных бумаг.

Таким образом, при приеме на работу руководство должно сразу оценить компетентность и соответствующий уровень будущего главного бухгалтера, чтобы в дальнейшем считаться с его профессиональным мнением. Согласно закону РФ от 06.12.2011 № 402-ФЗ, должностное лицо, на которое возлагается ведение бухгалтерского учета, должны отвечать следующим требованиям:

1) иметь высшее образование;

2) иметь стаж работы, связанной с ведением бухгалтерского учета, составлением бухгалтерской (финансовой) отчетности либо с аудиторской деятельностью, не менее трех лет из последних пяти календарных лет, а при отсутствии высшего образования в области бухгалтерского учета и аудита - не менее пяти лет из последних семи календарных лет;

3) не иметь неснятой или непогашенной судимости за преступления в сфере экономики.

Дополнительные требования к главному бухгалтеру или иному должностному лицу, на которое возлагается ведение бухгалтерского учета, могут устанавливаться другими федеральными законами [3].

Исходя из приведенных выше доводов, профессиональный бухгалтер на предприятии должен иметь собственное профессиональное суждение, и работодатель соответственно должен считаться с ним. Так как существующая ответственность, возлагаемая на лицо, которое ведет бухгалтерский учет, имеет существенный характер. Проблема потенциальных конфликтов интересов в организации, касающаяся работы бухгалтера, между руководством и наемным бухгалтером должна решаться при помощи федеральных законов и кодекса этики профессиональных бухгалтеров. А так же бухгалтеру, работающему в организации, необходима уверенность в правильности выполнении своей работы и поддержка из высшей организации - институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов в России.

Литература

1. Соколов, Я.В. Принципы русской бухгалтерии / Я.В. Соколов. – Режим доступа: <http://elibrary.ru>.
2. Кодекс этики профессиональных бухгалтеров. – Новосибирск : САФБД, 2011. – 232 с.
3. Закон о бухгалтерском учете: федеральный закон РФ от 06.12.2011 № 402-ФЗ. – Режим доступа: <http://consultant.ru>.

Т.П. Кривец,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

ПРИНЦИПЫ СОСТАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ И РОССИЙСКИМ СТАНДАРТАМ

Аннотация: В статье рассматриваются принципы составления бухгалтерской отчетности по российским и международным стандартам. Определено, что в целом, принципы бухгалтерского учета применяемые в России соответствуют МСФО, но не все из них пока реализуются на практике в полной мере

Ключевые слова: финансовая отчетность, международные стандарты, российские стандарты, принципы составления отчетности.

Основным направлением реформирования бухгалтерского учета в России является его переход на международные стандарты финансовой отчетности. Это является необходимым условием для вхождения России в международные рынки капитала и позволяет, используя мировой опыт, разрабатывать свои бухгалтерские стандарты.

Принципиальной основой перехода на международные стандарты должны быть общие принципы подготовки и составления финансовой отчетности. Общие принципы международных стандартов финансовой отчетности, сформированы в главе «Принципы» которая предшествует изложению самих международных стандартов. Принципы составления финансовой отчетности по МСФО подразделяются на две группы: базовые принципы и качественные характеристики информации. К базовым, основополагающим принципам относят принцип начисления и непрерывности деятельности. Согласно принципу начисления

результаты операций и прочих событий признаются по факту их совершения, а не тогда, когда денежные средства или их эквиваленты получены или выплачены. Финансовая отчетность, составленная по методу начисления, дает информацию пользователям не только о прошлых операциях, связанных с выплатой и получением денежных средств, но и об обязательствах заплатить деньги в будущем и о ресурсах, представляющих денежные средства, которые будут получены в будущем.

Принцип непрерывности деятельности предполагает, что предприятие действует и будет действовать в обозримом будущем. Отсюда следует, что предприятие не имеет ни намерения, ни необходимости ликвидировать или сокращать масштабы своей деятельности. Если же такое намерение или необходимость есть, то финансовая отчетность должна констатировать этот факт в следующем порядке: отражать оценку имущества по ликвидационной стоимости, производить списание активов, которые не могут быть получены в полном объеме и должны быть начислены обязательно в связи с прерыванием договоров и экономическими санкциями.

Для того чтобы информация, содержащаяся в финансовой отчетности, была полезной для пользователей, она также должна отвечать определенным требованиям. Для этого МСФО определены такие качественные характеристики, как: понятность, значимость, достоверность и сопоставимость. Понятность информации означает, что она доступна для понимания пользователям, имеющим достаточные знания в области бухгалтерского учета.

Значимость или уместность информации предполагает, что она будет влиять на экономические решения пользователей. Значимость информации определяется тремя признаками: существенностью, своевременностью и рациональностью. Информация считается существенной, если ее отсутствие или искажение могут повлиять на экономические решения пользователей. Информация своевременна, если она не способствует задержке в принятии решений. Рациональной информацию считают тогда, когда выгода от ее получения превышает стоимость ее обеспечения.

Достоверной или надежной информация считается в том случае, если она удовлетворяет следующим требованиям: правдивое представление, приоритет содержания перед формой, нейтральность, т.е. ненацеленность информации на интересы определенных пользователей, осмотрительность и полнота. Осмотрительность является важным требованием, которое заключается в консервативной оценке активов и пассивов. Активы и доходы не должны быть завышены, а обязательства и расходы не должны быть занижены.

Принципы составления российской бухгалтерской отчетности, применяемые в России, имеют большое сходство с МСФО. Также как и в МСФО принципы учета в соответствии с ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» разделяются на две группы: основные допущения при организации бухгалтерского учета, которые можно условно приравнять к базовым принципам МСФО и требования к информации, формируемой в бухгалтерском учете, которые близки по содержанию к качественным характеристикам МСФО [1, с.2]. К основным допущениям относятся: допущение временной определенности фактов хозяйственной деятельности, непрерывности деятельности, имущественной обособленности и последовательности применения учетной политики. В отличие от международных стандартов в российском бухгалтерском учете к основным принципам добавлено еще два: имущественной обособленности и последовательности применения учетной политики.

Сравнивая содержание принципа временной определенности и непрерывности деятельности, следует отметить, что отечественные формулировки имеют более сжатый характер, в то время как в МСФО дается более подробная их характеристика с примерами и уточнениями. Так, в формулировке принципа непрерывности деятельности указывается, что необходимо делать организациям, если у них будет намерение или необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности. В отличие от МСФО в российской формулировке не указывается, что организация должна делать в этом случае.

Допущение временной определенности фактов хозяйственной деятельности соответствует методу начисления в МСФО, но не сопровождается примерами, и в формулировке этого допущения отсутствует само понятие «метод начисления».

Сравнение качественных характеристик финансовой отчетности показало, что в российских стандартах отсутствует такая характеристика как «понятность». Аналогом понятности в российском учете можно считать общую формулировку цели бухгалтерского учета – формирование документированной и систематизированной информации об объектах бухгалтерского учета и составления на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности [2, с.1]. Остальные три качественные характеристики – уместность,

надежность и сравнимость отражены и в российских правилах. Как и основные допущения, эти требования изложены в положении ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» не так подробно, как в МСФО [1, с.2-3]. Каждая характеристика в МСФО сопровождается необходимыми уточнениями и примерами, что отсутствует в изложении требований в Концепции. Анализ формулировок этих требований показал, что сущность требований уместности и сравнимости соответствует в целом принципам МСФО. Требование надежности также как и в МСФО раскрывается через пять других характеристик отчетности. Это – объективность, преобладание сущности над формой, нейтральность, осмотрительность и полнота. Требования объективного предоставления отчетности соответствует требованию правдивого представления по МСФО. Требования осмотрительности и полноты идентичны и в ПБУ 1/2000 и в МСФО. В трактовке требований – преобладания сущности над формой и нейтральности – есть отличия. В соответствии с Российскими правилами требование преобладания сущности над формой заключается в том, что факты хозяйственной деятельности должны отражаться в бухгалтерском учете, исходя не только из их правовой формы, сколько из их экономического содержания. По МСФО хозяйственные операции представляются в соответствии с экономической сущностью, реальностью, даже при отсутствии документов.

В российской учётной практике эти принципы не всегда соблюдаются, так как хозяйственные субъекты должны следовать инструкциям и положениям. Факты хозяйственной деятельности уже случившиеся, но не оформленные документами не могут быть отражены.

Принятые в последние годы Положения по учету различных объектов направлены на выполнение программы реформирования бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности в России в соответствии с МСФО. Однако в ряде нормативных актов до сих пор имеются несоответствия формулировок отдельных принципов МСФО и устранения их – это дело времени. Отрицательным моментом в приведении отечественной отчетности в соответствие с международной является отсутствие на практике достоверности отчетности. Этому способствует фискальная направленность отечественной отчетности, что приводит к стремлению предприятий изменить ее показатели, чтобы платить меньше налогов. Да и в самом понимании достоверности в отечественном учете и в МСФО заложено различие. По МСФО достоверность информации рассматриваются как возможность дать пользователям полное представление о действительном положении дел, а в российской практике достоверность понимается как соответствие правилам, установленными законодательными и нормированными актами. В целом, принципы бухгалтерского учета применяемые в России соответствуют МСФО, но не все из них пока реализуются на практике в полной мере.

В свете принятых в последние годы законодательных и нормированных документов в России активно продолжается реформирование бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности в соответствии с международными стандартами. Об этом свидетельствует признание и введение в действие международных стандартов финансовой отчетности и разъяснений к ним на территории Российской Федерации [3, с. 2].

Литература

1. Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/08) Приказ Минфина РФ от 06.10.2008 г. № 106н с изменениями и дополнениями от 11.03.2009 г. № 22н, от 25.10.2010г. № 132н, от 08.11.2010 г. № 144н, от 18.12.2012 г. № 164н.
2. О бухгалтерском учете : федер. закон РФ от 6 дек. 2011 г. № 402-ФЗ. – URL: <http://www.consultant.ru>.
3. О введении в действие Международных стандартов финансовой отчетности и разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности на территории Российской Федерации: приказ Минфина России от 25.11.2011 № 160н. – URL: <http://www.consultant.ru>.
4. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» (ред. 02.04.2013 г.).

Т.С. Луковцева, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ И ПРОДУКЦИИ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

Аннотация: данная статья раскрывает порядок учета движения товаров и продукции собственного производства на предприятиях общественного питания и его особенности, связанные со спецификой таких предприятий.

Ключевые слова: учет, движение товаров, движение продукции собственного производства, особенности учета на предприятиях общественного питания.

В настоящее время бурное развитие получил рынок услуг, особенно сегмент общественного питания. Отличительная особенность хозяйственной деятельности предприятий питания – объединение в рамках одного предприятия процессов производства, реализации и организации потребления продукции.

Основным показателем деятельности предприятия общественного питания является валовой товарооборот, включающий в себя продажу товаров индивидуальным потребителям, учреждениям, организациям и другим предприятиям питания для переработки или перепродажи.

Товарооборот предприятий питания имеет свою специфику и делится на:

- оборот по реализации продукции собственного производства;
- оборот по реализации покупных товаров.

Наибольший удельный вес в товарообороте предприятий питания имеет оборот по реализации продукции собственного производства – это кулинарные блюда, кондитерские изделия и другие продукты питания производимые на самом предприятии. Покупные товары – это те товары, которые не требуют дополнительной переработки, они перепродаются с определенной наценкой – в большей степени это напитки.

В зависимости от конечного или промежуточного потребления выделяют розничный и оптовый товарооборот.

Розничный товарооборот включает в себя продажу продукции собственного производства и покупных товаров через обеденные залы, буфеты, а также продажу через розничную и мелкорозничную сеть, принадлежащую самим предприятиям. Оптовый товарооборот, как правило, состоит из продажи полуфабрикатов, мучных и кондитерских изделий другим предприятиям питания и розничной торговли.

Важным моментом в деятельности предприятия общественного питания является организация товарооборота. В связи с этим возникает необходимость своевременного и полного учета движения товаров и продукции собственного производства.

Особенностью организации учета на предприятиях общественного питания является то, что стоимость сырья и продуктов, израсходованных на приготовление продукции, учитывается обособленно от издержек производства на отдельном счете 20 «Основное производство».

По дебету счета 20 «Основное производство» отражается стоимость поступившего на кухню сырья (продовольственные товары и полуфабрикаты), а по кредиту счета – главным образом стоимость сырья, списанного в расход, как использованного для производства проданной и отпущенной продукции. Сальдо по счету 20 «Основное производство» показывает стоимость нереализованной готовой продукции, остатка неотработанного сырья и полуфабрикатов, находящихся в производстве (на кухне).

Все остальные издержки производства и обращения, входящие в затраты предприятий общественного питания, учитываются на счете 44 «Расходы на продажу».

Такое четкое разграничение двух важнейших элементов продажной цены продукции общественного питания позволяет организовать систематический контроль как за соблюдением сметы издержек, так и за сохранностью сырья, находящегося в производстве (на кухне) в подотчете у материально ответственных лиц.

Продукты (товары) учитываются в общеустановленном порядке на счете 41 «Товары». Но некоторые предприятия используют счет 10 «Материалы». Товары могут учитываться по покупной стоимости – то есть по стоимости приобретения, либо по стоимости приобретения с добавлением суммы наценки. Торговая наценка учитывается на счете 42 «Торговая наценка».

По окончании процесса производства готовой продукции наступает стадия ее реализации, которая представляет собой завершающий цикл процесса кругооборота хозяйственных средств предприятий общественного питания. В процессе реализации возмещаются затраты, связанные с производством готовой продукции.

Учет продажи собственной продукции и покупных товаров осуществляется в денежном выражении. В количественном выражении (в блюдах) учитывается только обеденная продукция. Этот учет ведется оперативным путем по видам блюд на основании чеков, абонементных талонов, заборных листов и других документов.

На счете 90 «Продажи» отражается сумма товарооборота за отчетный период и выявляется доход столовых, ресторанов, кафе, при этом по дебету субсчета 90-2 «Себестоимость продаж» учитывается покупная стоимость продовольственных товаров (сырья), израсходованных на приготовление проданной и отпущенной продукции, а также покупная стоимость реализованных товаров, не подвергшихся кулинарной обработке.

На субсчете 90-1 «Выручка» по кредиту фиксируется продажная стоимость реализованной и отпущенной продукции и покупных товаров. По дебету субсчета 90-3 «Налог на добавленную стоимость» в корреспонденции со счетом 68 «Расчеты по налогам и сборам» начисляется НДС. Важно отметить, что многие предприятия общественного питания находятся на специальных налоговых режимах и не являются плательщиками НДС.

Ежемесячно сопоставлением совокупного дебетового оборота по субсчетам 90-2, 90-3 и кредитового оборота по субсчету 90-1 определяется финансовый результат (прибыль или убыток) от продаж за отчетный месяц.

Этот финансовый результат ежемесячно (заключительными проводками) списывается с субсчета 90-9 «Прибыль/убыток от продаж» на счет 99 «Прибыли и убытки».

Для достижения цели обеспечения сохранности товароматериальных ценностей предприятия проводят инвентаризацию. Особенностью является то, что инвентаризация проходит не реже 1 раза в месяц. Недостачи так же учитываются на счете 94 «Недостачи и потери от порчи ценностей». Суммы недостачи, превышающие норму естественной убыли списываются на материально-ответственных лиц – поваров, кладовщика, су-шефа.

Таким образом, можно сделать вывод, что учет движения товаров и продукции собственного производства для предприятий общественного питания имеет свою специфику, он схож с учетом розничного товарооборота, но имеет свои особенности, связанные с неразрывностью процессов производства, реализации и организации потребления готовой продукции.

Литература

1. Методика учета сырья, товаров и производства в предприятиях массового питания различных форм собственности (утв. Роскомторгом 12.08.1994 N 1-1098/32-2).
2. Методология бухгалтерского учета и оформление финансово-хозяйственных операций в общественном питании. Разработана Международным консультативно-правовым центром по налогообложению. – Москва, 2009.
3. Астахов, В.П. Бухгалтерский финансовый учет : учебное пособие / В.П. Астахов. – 9-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юрайт, 2011. – 955 с.
4. Тимофеева, М.С. Бухгалтерский учет на предприятиях сервиса. Теоретические основы и практика бухгалтерского учета : учебное пособие / М.С. Тимофеева, Б.Ю. Сербинковский, С.Н. Цветкова. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2003. – 1072 с. 357 с.

НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АНАЛИЗА ПОСТУПЛЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ И РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ

Аннотация: В данной статье раскрыты некоторые теоретические аспекты бухгалтерского учета поступления материалов и расчетов с поставщиками, выраженные в кратком изложении о нормативном документе в этой области, об основных задачах, которые ставятся при бухгалтерском учете поступления материалов и расчетов с поставщиками, об основных аспектах проведения анализа поступления материалов и расчетов с поставщиками, в том числе и анализа кредиторской задолженности.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, анализ, материалы, кредиторская задолженность, задачи, первичные документы.

В процессе производства продукции, выполнения работ или оказания услуг помимо основных средств необходимо приобретать соответствующие материалы у поставщиков, которые в процессе производства используются как предметы труда. Отсюда вытекают их характерные особенности, а именно, однократность участия в производственном процессе; однократность перенесения своей стоимости на вновь созданный продукт; в состав продуктов труда входят не только своей стоимостью, но и вещественно [3].

Основным нормативным документом в области бухгалтерского учета материалов в Российской Федерации считается Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01).

Процесс поступления материалов на предприятии, как правило, отслеживается не только отделом материально-технического снабжения, но и службой бухгалтерии, поэтому основными задачами, которые ставятся при бухгалтерском учете поступления материалов, являются [1]:

- проведение контроля за поступившими материалами;
- осуществление правильного и своевременного документирования процесса поступления материальных ресурсов;
- выполнение своевременных расчетов с поставщиками материалов;
- установление материалов, находящихся в пути, а также неотфактурованных поставок.

Так как материалы на предприятие поступают в основном от поставщиков, следовательно, учет расчетов с поставщиками также является важным элементом в системе бухгалтерского учета предприятия. Основными задачами учета расчетов с поставщиками являются [1]:

- осуществление полной и достоверной информации о состоянии расчетов с поставщиками;
- формирование информации, необходимой внутренним и внешним пользователям бухгалтерской отчетности для контроля за соблюдением расчетных операций, в том числе и с поставщиками;
- проведение контроля за кредиторской задолженностью;
- проведения контроля за правильностью соблюдения форм расчетов;
- осуществление правильного и своевременного документирования процесса учета по расчетам с поставщиками.

Помимо бухгалтерского учета поступления материалов и расчетов с поставщиками, немаловажный акцент заслуживает и их анализ, основными источниками проведения которого являются, в основном, первичные документы по учету материальных ресурсов (приходные ордера, требование накладные и др.), договоры на поставку материалов, журналы регистрации счетов-фактур поставщиков, счета-фактуры поставщиков, учетные регистры по счету 10 «Материалы» и счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», бухгалтерская финансовая отчетность предприятия.

При проведении анализа поступления материалов в первую очередь проводится оценка реальности, качества планов материально-технического снабжения, степени их выполнения, далее устанавливается степень обеспеченности предприятия материальными ресурсами. При проведении анализа расчетов с поставщиками делается основной акцент на анализ кредиторской задолженности, поэтому, правильная организация расчетных операций с поставщиками оказывает непосредственное влияние на укрепление договорной дисциплины, платежеспособности и ликвидности предприятия.

Таким образом, при раскрытии некоторых теоретических аспектов бухгалтерского учета и анализа поступления материалов и расчетов с поставщиками, уделяется должное внимание поставленным задачам при отражении в учете, информационной базе и основным акцентам при проведении анализа.

Литература

1. Аксенов, М.И. Бухгалтерский учет : учебное пособие / М.И. Аксенов. – Санкт-Петербург : Питер, 2013. – 309 с.
2. Белых, Л.П. Анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебник / Л.П. Белых. – Москва : ЮНИТИ, 2013. – 370 с.
3. Бланк, И.А. Управление активами : учебник / И.А. Бланк. – Киев : Ника-Центр, 2009. – 850 с.

К.А. Мелехина, И.В. Скрябина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОПТИМИЗАЦИЯ РЕЗЕРВОВ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ИЗДЕРЖКАМИ ОБРАЩЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрена методика экономического анализа издержек обращения на примере ООО «Кассовый центр», а также определены основные направления экономии издержек обращения.

Ключевые слова: издержки обращения, расходы на продажу, управленческий учет, оптимизация.

У торговой организации, как и у любой другой, в процессе ведения деятельности возникают издержки обращения – расходы (затраты), связанные с процессом доведения товаров от производителя до потребителя, выраженные в стоимостной (денежной) форме. Учет издержек обращения – это внутренняя система подведения итогов, которая должна правильно отражать итог производственной деятельности, с тем, чтобы оказывать воздействие на систему внешней отчетности (низкая прибыль, низкие налоги).

Экономический анализ издержек обращения торговой организации позволяет выявить полезные и бесполезные расходы, резервы их снижения (абсолютного и относительного) и разработать на этой основе экономическое обоснование расходов на будущий период с целью и повышения рентабельности деятельности торгового предприятия в целом [1].

Чтобы усилить контроль издержек обращения необходимо проанализировать каждую статью издержек обращения. Такой анализ помогает полнее вскрыть резервы сокращения издержек обращения, способствует более эффективному использованию всех видов ресурсов, труда, основных фондов, топлива, энергий и материалов [2].

Для выявления резервов экономии по отдельным статьям проводится анализ издержек обращения по общему объему, составу и структуре. Проведем анализ динамики, структуры издержек обращения на примере ООО Кассовый Центр. В торговой организации «Кассовый центр» организуется учет расходов по экономическим элементам.

Таблица 1

Динамика издержек обращения ООО «Кассовый Центр» за 2011-2013 гг.

Показатель	Период		
	2011	2012	2013
Издержки обращения, всего, руб.	2 726 392,98	2 914 842,71	5 120 580,62
Темп роста цепной, %	-	106,91	175,67
Темп прироста цепной, %	-	6,91	75,67
Абсолютное изменение цепное, руб.	-	188 449,73	2 205 737,91
Темп роста базисный, %	-	106,91	187,82
Темп прироста базисный, %	-	6,91	87,82
Абсолютное изменение базисное, %	-	188 449,73	2 394 187,64

Как видно из представленной таблицы, издержки обращения увеличиваются абсолютном размере. Темп роста издержек обращения в 2012 году по сравнению с 2011 составил 110,91 %, в 2013 по сравнению с 2012 – 175,67 %. В свою очередь, в 2013 году по сравнению с 2011 темп роста составил 187,82 %. В 2012

году по сравнению с 2011 расходы на продажу увеличились на 188 449,73 рублей или на 6,91 %: расходы на продажу составили 2 914 842, 71 руб. В 2013 году сумма расходов существенно возросла (на 75,67 %) и составила 5 129 580,62 руб. В 2013 году по сравнению с 2011 сумма коммерческих расходов увеличилась на 87,82 % (2 394 187,64 руб.).

Темп наращивания показывает, что тенденция ряда возрастающая, что в свою очередь, свидетельствует об ускорении роста расходов на продажу. В среднем, расходы на продажу за период 2011-2013 выросли на 137 %.

Рассмотрим структуру издержек обращения по экономическим элементам (табл. 2.)

Таблица 2

Структура издержек обращения ООО «Кассовый Центр» по экономическим элементам за 2011-2013 гг.

Элемент затрат	2011		2012		2013	
	Σ, руб.	Уд. вес, %	Σ, руб.	Уд. вес, %	Σ, руб.	Уд. вес, %
Материальные затраты	76 925,00	2,82	56 720,00	1,95	81 713,00	1,60
Затраты на оплату труда	1 579 715,00	57,94	1 579 715,00	54,20	2 329 960,00	45,50
Социальные отчисления	473 914,50	17,38	473 914,50	16,26	698 988,00	13,65
Амортизация основных фондов	197 923,44	7,26	202 289,28	6,94	212 289,76	4,15
Прочие затраты	397 915,04	14,59	602 203,93	20,66	1 797 629,86	35,11
<i>ИТОГО</i>	2 726 392,98	100,00	2 914 842,71	100,00	5 120 580,62	100,00

Данные представленной таблицы свидетельствуют о том, что наибольший удельный вес издержек обращения приходится на такой элемент, как затраты на оплату труда – более 50 % в двух отчетных периодах. Наименьший удельный вес приходится на материальные затраты – менее 5 %.

Процесс управления расходами на продажу на предприятиях торговли связан с изучением факторов, влияющих на их формирование. Из всей системы факторов можно выделить следующие: объем товарооборота, структура товарооборота, уровень производительности труда, скорость товарооборота и др. [6]. Проанализируем зависимость между расходами на продажу и объемом товарооборота и уровнем затрат.

Таблица 3

Показатели интенсивности использования ресурсов ООО «Кассовый Центр» за 2011-2013 гг.

Показатель	2011	2012	2013	СТР	СТП
Выручка, руб.	18 912 812,32	23 013 192,53	20 364 483,28	103,77	3,77
Зарплатоотдача, руб./руб.	11,97	14,57	8,74	85,45	-14,55
Зарплатоемкость, %	8,35	6,86	11,44	117,05	17,05
Амортизациоотдача, руб./руб.	95,56	113,76	95,92	100,19	0,19
Амортизациоёмкость, %	1,05	0,88	1,04	99,52	-0,48
Численность рабочих, чел.	11	11	11	100,00	0,00
Производительность труда, руб./чел.	1 719 346,57	2 092 108,41	1 851 316,66	103,77	3,77
Уровень издержек обращения, %	14,42	12,67	25,14	132,04	32,04

За счет роста заработной платы в 2013 году «зарплатоотдача» в среднем снизилась на 14,55 %, фонд оплаты труда использовался в 2013 году экстенсивнее, на каждый рубль средств, затраченных на оплату труда, приходится меньше выручки от продаж, чем в 2011 году, в среднем на 3,23 рубля. Доля фонда оплаты труда в выручке за период в среднем увеличилась на 17,05 % и на каждый рубль выручки от продаж приходится больше затрат по оплате труда на 3,09 рублей. В среднем за период на каждый рубль амортизационных отчислений приходится больше выручки от продаж, в среднем, на 0,19 %. Значение показателя менее 1 %, доля амортизации в расходах незначительна. Производительность труда в среднем выросла на 3,77 %. За период 2011-2013 гг. каждый работающий продал больше товаров на 182 487,06 рублей, что свидетельствует о качественной маркетинговой стратегии, эффективной рекламной политике, а так же эффективном использовании трудовых ресурсов.

В среднем за 2011-2013 гг., уровень издержек обращения вырос на 32,04 %, что является отрицательным фактором.

Исходя из проанализированных данных таблицы 3, перед предприятием стоит необходимость наращивать объемы реализации или существенно сократить объем расходов на продажу.

Из факторного анализа следует, что перед предприятием стоит острая необходимость снижения коммерческих расходов.

Поскольку ООО «Кассовый Центр» не ведет отдельный учет расходов на продажу по статьям элементов, довольно затруднительно разделить издержки на постоянные и переменные. Для того, чтобы оценить долю постоянных и переменных издержек и выяснить в части переменных или постоянных издержек стоит искать резервы сокращения коммерческих расходов проведем корреляционно-регрессионный анализ зависимости расходов на продажу от валового товарооборота.

В среднем, за период размер расходов на продажу составил 2 820,8 тыс. руб., выручка от реализации 16 143,3 тыс. руб. В среднем в совокупности, величина расходов на продажу колеблется на 850,99 тыс. руб., а величина выручки – на 4 608,62 тыс. руб.

Линейный коэффициент корреляции равен 0,41. Значение лежит в пределах от 0,3 до 0,5, что свидетельствует об умеренной связи между величиной расходов на продажу в ООО «Кассовый Центр» и величиной выручки.

Линейное уравнение регрессии имеет вид $y = 2,22 \cdot x + 9\,878,11$.

С увеличением выручки на 1 тыс. руб. коммерческие расходы повышаются в среднем на 2,22 тыс. руб. Связь между размером расходов на продажу и величиной выручки прямая. С увеличением выручки увеличиваются расходы на продажу. Из этого следует, что в значительной мере расходы на продажу состоят из переменных расходов и именно в части этих видов расходов стоит искать резервы снижения, однако для достоверности данных стоит рассчитать коэффициент эластичности.

Коэффициент эластичности равен 0,39, значение меньше 1, следовательно при изменении выручки на 1 %, расходы на продажу изменятся менее чем на 1 %. Другими словами – влияние выручки на сумму коммерческих расходов не существенно. Резервы снижения коммерческих расходов находятся в части постоянных расходов.

Другим направлением экономии издержек обращения на данном предприятии будет повышение влияния технико-экономических факторов. Наибольшее влияние оказывают следующие группы факторов:

- повышение технического уровня торгово-технологического процесса;
- совершенствование организации труда;
- лимитирование расходов на рекламу, подработку, подсортировку, упаковку товаров, хранение, на тару.

Литература

1. Агарков, А.П. Экономика и управление на предприятии : учебник для бакалавров / А.П. Агарков. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2013. – 400 с.
2. Кравченко, Л.И. Анализ хозяйственной деятельности в торговле : учеб. / Л.И. Кравченко. – Минск : Новое знание, 2009. – 511 с.
3. Малюкин, И.Г. Управленческий учет на предприятиях оптово-розничной торговли / И.Г. Малюкин // Международный бухгалтерский учет. – 2012. – № 30.
4. Романчина, Н.В. Учетно-аналитическая система расходов на продажу в торговых организациях. – 2013.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРИНЦИПОВ МСФО И РПБУ

Аннотация: В данной статье рассмотрены требования к положениям Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) и российских правил бухгалтерского учета (РПБУ). Проанализированы характерные особенности применения правил МСФО при составлении бухгалтерской отчетности российскими предприятиями. Выявлена и обоснована необходимость модификации и усовершенствования российских правил бухгалтерского учета. На основе проведенного исследования автором предлагается максимальное сближение РПБУ с правилами МСФО, принятыми на международном уровне, с целью привлечения инвесторов в российские предприятия.

Ключевые слова: МСФО, РПБУ, Финансовая отчетность, Отчет о движении денежных средств, Отчет о финансовых результатах, Производные инструменты и операции хеджирования, Отчет о финансовом положении.

Несмотря на то, что российские принципы бухгалтерского учета (РПБУ) построены на основе международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), между ними существуют принципиальные различия. Эти различия в частности основаны на различиях в подходе к составлению отчетности. МСФО при работе с отчетностью рекомендуют отталкиваться не от законодательных норм, а от экономической сущности операций. Одним из основных принципов МСФО является приоритет экономического содержания перед формой. РПБУ также провозглашают приоритет содержания перед формой, однако в реальности РПБУ в большей степени ориентированы на юридическую форму, процедуры учета и требования к оформлению документации и в меньшей на экономическую сущность операций.

Актуальность изучения данной темы исследования является применение крупными российскими компаниями МСФО и РПБУ.

Целью исследования является выявить и проанализировать основные различия между МСФО и РПБУ.

Задачами исследования являются:

- Выявить основные требования к финансовой отчетности;
- Проанализировать основные различия между МСФО и РПБУ;
- Сделать выводы.

Перечислим основные требования к финансовой отчетности:

- Достоверное и объективное представление бизнеса;
- Возможность оценить свое положение на отчетную дату
- Полнота активов и обязательств
- Надежная актуальная оценка активов и обязательств
- Совокупный доход
- Динамика изменения финансового положения
- Оценка результатов деятельности
- Сравнимость с другими компаниями

В таблице ниже приведены наиболее существенные и часто встречающиеся различия между МСФО и РПБУ по следующим параметрам:

- Общие положения;
- Представление финансовой отчетности.

Таблица 1

Различия МСФО и РПБУ по требованиям к финансовой отчетности

	МСФО	РПБУ
	Общие положения	
Первое применение стандартов	Требуется применение всех МСФО в полном объеме в отношении предыдущих периодов на отчетную дату первой отчетности по МСФО. При этом установлены разрешенные исключения и обязательные исключения	Правила по переходу на составление финансовой отчетности по РПБУ либо по подготовке такой отчетности впервые не установлены

Представление финансовой отчетности		
Структура отчетности	МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» не устанавливает стандартной структуры отчетности, но содержит минимальный перечень статей	ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» и Приказ Министерства финансов РФ от 2 июля 2010 г. N 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» предписывают определенную форму представления отчетности и содержат минимальный перечень статей
Отчет о финансовом положении (Бухгалтерский баланс)	Компания может отражать активы и обязательства в порядке их ликвидности, а не с разбивкой на текущие и долгосрочные, только в том случае, когда это обеспечивает большую достоверность информации	В бухгалтерском балансе активы и обязательства должны подразделяться на краткосрочные и долгосрочные
Отчет о финансовых результатах (Отчет о совокупном доходе)	Компании могут представлять расходы по функциям (себестоимость, коммерческие расходы; управленческие расходы; прочие расходы) либо по содержанию (зарплата, амортизация, аренда и т.п.). Однако если принимается решение об отражении расходов по функциям, то в примечаниях к финансовой отчетности необходимо раскрыть информацию по содержанию	Расходы должны классифицироваться по функциям, а в примечаниях – по содержанию. Предоставление отчета о совокупном доходе не предусмотрено
Чрезвычайные статьи в Отчете о финансовых результатах (Отчете о совокупном доходе)	Запрещены	Чрезвычайные статьи предусмотрены в составе прочих доходов (расходов) в отчете о прибылях и убытках, а также такие статьи могут быть раскрыты в примечаниях к финансовой отчетности
Отчет о движении денежных средств	МСФО предусматривают стандартные названия групп статей и предоставляют только общие указания по составлению отчета. Отчет составляется прямым или косвенным методом	Компании могут самостоятельно разрабатывать форму отчета на основе образцов, рекомендованных Министерством финансов РФ. Отчет составляется только прямым методом. Косвенный метод не применяется
Отчет о движении денежных средств – определение денежных средств и их эквивалентов	Денежные средства включают эквиваленты денежных средств (краткосрочные депозиты) со сроком погашения не более трех месяцев с даты приобретения, а также могут включать банковские овердрафты	Правила отсутствуют, но на практике включаются только денежные средства
Представление информации о прекращенной деятельности	В качестве прекращенной деятельности в Отчете о финансовом положении и Отчете о прибылях и убытках (Отчете о совокупном доходе) должны классифицироваться предназначенные для продажи или подлежащие выбытию компоненты, представляющие собой либо отдельную крупную отрасль бизнеса или географический регион, либо дочернюю компанию, которая была приобретена исключительно с целью последующей перепродажи	ПБУ 16/02 «Информация о прекращенной деятельности» не содержит особых требований к раскрытию информации в балансе или отчете о прибылях и убытках. Однако информация, относящаяся к прекращенной деятельности, должна раскрываться в пояснительных примечаниях к финансовой отчетности
Исправление ошибок	Производится пересчет сравнительных показателей. Исправления, относящиеся к предыдущим периодам, не представленным в отчетности, отражаются путем корректировок вступительных балансов активов, обязательств и капитала за первый период, представленный в финансовой отчетности	Ошибки исправляются в том периоде, в котором они обнаружены. Сравнительные данные не пересчитываются

Отдельно стоит рассмотреть то, чем различаются положения МСФО и РПБУ относительно финансовых инструментов.

Таблица 2

Различия МСФО и РПБУ по положению финансовых инструментов

Финансовые инструменты		
Финансовые инструменты – оценка	Отражение в отчетности финансовых инструментов регулируется МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление информации», МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» и МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации». Оценка финансовых вложений зависит от классификации: удерживаемые до погашения инвестиции, займы и дебиторская задолженность оцениваются по амортизируемой стоимости, прочие – по справедливой стоимости. Справедливая стоимость, как правило, представляет собой сумму, на которую можно было бы обменять актив или с помощью которой можно было бы урегулировать обязательство в сделке между независимыми и желающими осуществить такую сделку сторонами, осуществленной на коммерческой основе. Как правило, цена сделки (цена входа) принимается в качестве справедливой стоимости на момент начала договорных отношений	В РПБУ учет финансовых инструментов ведется на основании ПБУ 15/2008 «Учет расходов по займам и кредитам» и ПБУ 19/2002 «Учет финансовых вложений». РПБУ содержит только понятие финансовых вложений, определение справедливой стоимости в них отсутствует. Финансовые вложения учитываются по исторической стоимости за вычетом обесценения. Вместо «справедливой стоимости» используется понятие «текущая рыночная стоимость». Однако руководство по определению рыночной стоимости отсутствует. В соответствии с ПБУ 19/2002 «Учет финансовых вложений» текущей рыночной стоимостью ценных бумаг будет их рыночная стоимость, определенная рынком ценных бумаг
Производные инструменты и операции хеджирования	МСФО требуют отражать в балансе все производные инструменты и разрешают отражать в учете операции хеджирования. Оценка производных финансовых инструментов и инструментов хеджирования производится по их справедливой стоимости. Изменение справедливой стоимости отражается в отчете о прибылях и убытках за исключением эффективной части хеджирования денежных потоков. В этом случае изменения признаются по статьям капитала до тех пор, пока результат соответствующей сделки не будет признан в отчете о прибылях и убытках	В РПБУ не применяются ни признание производных инструментов, ни учет хеджирования. В отчетности отражаются по исторической стоимости только активы и обязательства, возникающие в связи с данными операциями. Финансовые результаты отражаются в отчете о прибылях и убытках только по завершении сделки (закрытии позиции)
Классификация на долговые и долевы инструменты	Классификация инструментов, имеющих характеристики как долговых, так и долевы инструментов, производится на основании договорного обязательства по предоставлению денежных средств, активов или собственных акций компании. Экономическое принуждение не является договорным обязательством. Контракты, индексированные и потенциально погашаемые собственными акциями компании, классифицируются в составе капитала при погашении путем предоставления фиксированного числа акций в обмен на фиксированную сумму денежных средств	Согласно РПБУ акционерный капитал, добавочный капитал, резервный капитал, прочие фонды и нераспределенная прибыль классифицируются как капитал. Такие финансовые инструменты как займы и кредиторская задолженность классифицируются как обязательства. РПБУ не содержат соответствующих указаний относительно принципов классификации конвертируемых инструментов в качестве долговых или долевы. Как правило, инструмент классифицируется, исходя из его юридической формы

Финансовые обязательства – классификация	Долевые инструменты классифицируются в зависимости от характера договорных обязательств эмитента на относимые на капитал или обязательства. Привилегированные акции, подлежащие обязательному погашению, классифицируются как обязательства	Акции, независимо от вида, являются частью капитала
--	---	---

В качестве преодоления спорных вопросов составления основных документов финансовой отчетности, предлагается максимальное сближение правил МСФО с положениями РПБУ.

Возможности сближения РПБУ и МСФО:

- право выбора альтернативы, соответствующей МСФО;
- использование и регулярный пересмотр оценочных значений: резерв под снижение стоимости запасов, резерв по сомнительным долгам;
- возможность использования правил МСФО в тех случаях, когда вопрос не регулируется РПБУ;
- консолидированная отчетность по МСФО заменяет сводную по РПБУ;
- широкие возможности в части предоставления отчетности и раскрытия информации.

Таким образом, хотелось бы отметить, что правильное применение МСФО необходимо компаниям для привлечения потенциальных инвесторов и наиболее объективного отражения финансовой деятельности своей компании, в то время как РСБУ применяется больше для юридического оформления деятельности компании с точки зрения законодательства РФ.

Литература

1. МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности».
2. ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации».
3. Приказ Министерства финансов РФ от 2 июля 2010 г. N 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций».
4. МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств».
5. МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление информации».
6. МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка».
7. МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации».
8. ПБУ 15/2008 «Учет расходов по займам и кредитам».
9. ПБУ 19/2002 «Учет финансовых вложений».
10. Агеева, О.А. Международные стандарты финансовой отчетности : учебник для вузов / О.А. Агеева, А.Л. Ребизова. – Москва : Юрайт, 2013. – 447 с.

К.К. Никитина, О.Л. Михалёва,
Россия, Дальневосточный федеральный университет

НЕКОТОРЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УЧЕТА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье раскрыто значение денежных средств в хозяйственной деятельности организации. Также, дана классификация денежных средств, представлены формы первичных документов по движению денежных средств, с целью обобщения информации о наличии и движении тех или иных денежных средств, раскрыт порядок их бухгалтерского учета.

Ключевые слова: учет, касса, чек, вексель, аккредитив, расчетный счет, валютный счет, переводы в пути, первичные документы.

В основе реализации фактически всякого управленческого решения принятого руководством лежит применение денежных средств. В большинстве случаев решения принимаются на расходование денежных средств для поддержания необходимого объема оборотных средств, а именно товарно-материальных ценностей, дебиторской задолженности, средств требуемых для погашения задолженности перед работниками предприятия по оплате труда, перечисления налогов и сборов в бюджет, оплаты задолженности по

отчислениям внебюджетные фонды. Помимо этого, за счет денежных средств организация приобретает основные средства и нематериальные активы, производит финансовые вложения [7].

В настоящее время денежные средства считаются одним из наиболее ограниченных ресурсов, от эффективности использования которых, зависит результат хозяйственной деятельности организации, который, в свою очередь, влияет на налоговые поступления в бюджет.

Денежные средства организации, в основном, накапливаются на счетах в банках в виде различных доходов и поступлений. При этом денежные средства находятся в постоянном хозяйственном обороте, за счет них производятся платежи за товары и услуги, оплата налогов и внебюджетные фонды, платежи по кредитам в адрес банков, выплата заработной платы сотрудникам и другие виды платежей.

Денежные средства являются единственным видом оборотных средств, обладающие абсолютной ликвидностью, т.е. немедленной способностью выступать средством платежа по обязательствам организации, поэтому именно их объемом определяется платежеспособность предприятия [1]. Организация считается платежеспособной, если она обладает достаточным количеством денежных средств для расчетов по имеющимся у нее текущим обязательствам. Кроме того, организациям необходимы определенные запасы резервных денежных средств для оплаты возможных непредвиденных обязательств [3].

К денежным средствам организации относятся [7]:

- наличные денежные средства;
- безналичные денежные средства;
- денежные документы.

На рисунке 1 представлен состав денежных средств организации.

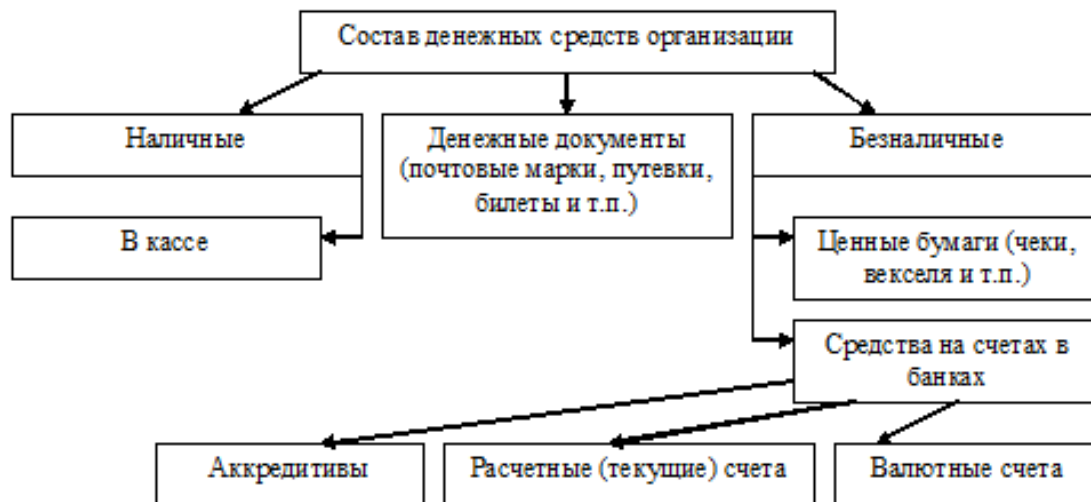


Рис. 1. Состав денежных средств организации

Наличные денежные средства – средства в российской и иностранной валюте, ценные бумаги и денежные документы, которые хранятся в кассе данного предприятия. С помощью наличных денежных средств обеспечивается текущие потребности предприятия в наличности [1].

Денежные документы – документы, приобретенные и хранящиеся на предприятии имеющие некоторую стоимостную оценку. При этом денежные документы в обязательном порядке хранятся в сейфе кассы предприятия [1].

Безналичные денежные средства – денежные средства предприятия, которые хранятся на счетах в банковских учреждениях, а также ценные бумаги [1].

Аккредитив является одним из видов банковского счёта. По поручению плательщика банк открывает данный счет. С помощью данного счета предприятие получает возможность получить на условиях, указанных в аккредитивном поручении, платёж за товар, работы, услуги немедленно по исполнении обязательства [1].

В банковских учреждениях открываются расчетные или текущие счета.

Текущие счета открываются тем предприятиям и организациям, которым не может быть открыт расчетный счет, а именно:

- 1) некоммерческим организациям;
- 2) обособленным подразделениям юридического лица;
- 3) состоящим на бюджете учреждениям и организациям, руководители которых не являются самостоятельными распорядителями кредитов [7].

Операции с иностранной валютой могут осуществлять любые организации. С этой целью необходимо открыть в банке, имеющем разрешение (лицензию) от Центрального Банка Российской Федерации на совершение операций в иностранной валюте, текущий валютный счет.

К основным задачам бухгалтерского учета движения денежных средств относят [6]:

- обеспечение своевременности, полноты и правильности расчетов по всем видам платежей и поступлений, выявление дебиторской и кредиторской задолженности;
- проверка правильности документального оформления и законности операций с денежными средствами;
- своевременное выявление результатов инвентаризации денежных средств;
- обеспечение сохранности денежных средств, денежных документов в кассе и других местах их хранения и выдачи, бесперебойное удовлетворение денежной наличностью неотложных нужд организации, где по условиям расчетов или исходя из характера деятельности, она необходима;
- изыскание возможностей наиболее рационального вложения свободных денежных средств как источника финансовых инвестиций, приносящих доход.

Все хозяйственные операции, происходящие в организации, происходят на основе первичных документов. Каждый отдельный документ – письменное свидетельство факта совершения хозяйственной операции [2].

На рисунке 2 представлены основные формы первичной документации по движению денежных средств в организации.

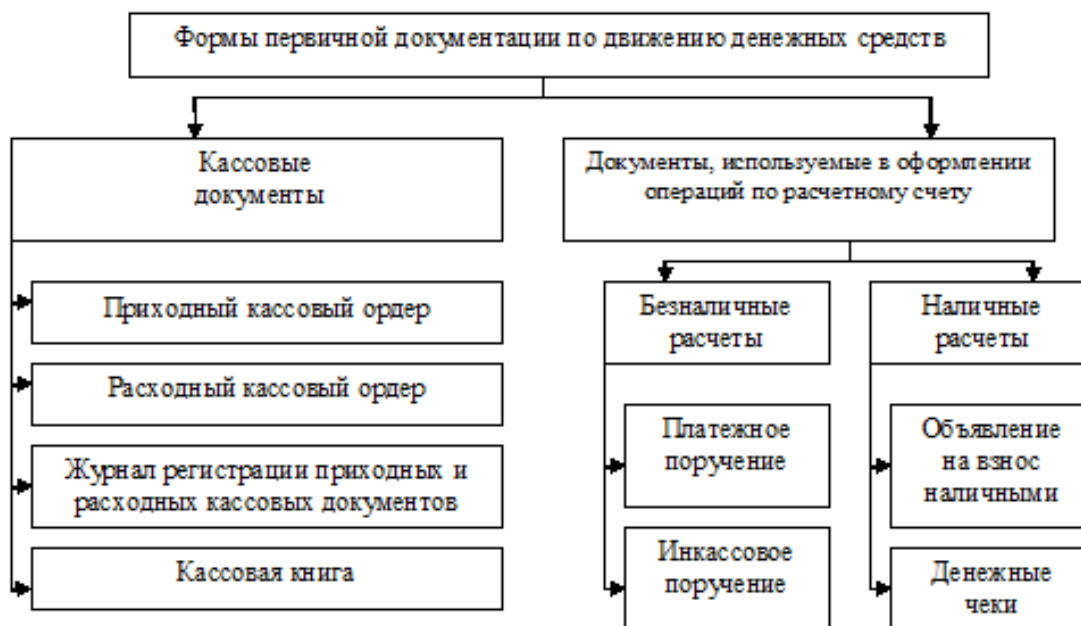


Рис. 2. Формы первичной документации по движению денежных средств в организации

В организациях в основном применяется типовые унифицированные формы документов по учету кассовых операций, утвержденные Постановлением Государственного комитета Российской Федерации по статистике от 18.08.1998г. № 88 [4].

Для обобщения информации о наличии и движении наличных денежных средств использует счет 50 «Касса», который является активным счетом. Записи по дебету счета 50 «Касса» производятся на дату поступления в кассу наличных денежных сумм и денежных документов. Суммы дебетовых записей равны поступающим наличным суммам и стоимости денежных документов. По кредиту счета 50 «Касса» отражаются суммы, выплаченных из кассы, а также стоимость выданных денежных документов. Сальдо счета 50 «Касса» дебетовое, оно показывает суммарную оценку наличных денежных средств и денежных документов, хранящихся в кассе предприятия [5].

Для обобщения информации о наличии и движении безналичных денежных средств использует счет 51 «Расчетные счета», который также является активным счетом. Записи по дебету счета 51 «Расчетные счета» производятся на дату поступления денежных средств на расчетные счета организации. По кредиту счета 51 «Расчетные счета» производятся на даты списания (перечисления) денежных средств с расчетных счетов организации. Сальдо счета 51 «Расчетные счета» дебетовое, оно показывает объем денежных средств, хранящихся на расчетных счетах организации, в кредитных учреждениях. Записи по дебету и кредиту счета 51 «Расчетные счета» производятся на основе информации выписок из расчетных счетов [5].

Для обобщения информации о наличии и движении денежных средств в иностранных валютах использует счет 52 «Валютные счета». Счет 52 «Валютные счета» является активным счетом. Записи по дебету счета 52 «Валютные счета» отражают поступление денежных средств на валютные счета организации. Суммы дебетовых записей равны поступающим суммам валютных средств. По кредиту счета 52 «Валютные счета» отражаются суммы, списанных денежных средств с валютных счетов организации. Сальдо счета 52 «Валютные счета» дебетовое, оно показывает объем валютных средств, хранящихся на валютных счетах организации, в кредитных учреждениях [5].

Записи по дебету и кредиту счета 52 «Валютные счета» производятся на основе информации выписок кредитной организации.

Для обобщения информации о наличии и движении денежных средств в российской валюте и иностранных валютах, находящихся на территории РФ и за ее пределами, в аккредитивах, чековых книжках, иных платежных документах (кроме векселей), на текущих, особых и иных специальных счетах, а также о движении средств целевого финансирования в той их части, которая подлежит обособленному хранению, используется счет 55 «Специальные счета в банках». Счет 55 «Специальные счета в банках» является активным счетом. Записи по дебету счета 55 «Специальные счета в банках» отражают зачисление денежных средств в аккредитивы. По кредиту счета 55 «Специальные счета в банках» списываются средства по мере использования их, а также осуществляется возврат неиспользованных средств на тот счет, с которого они были перечислены [5].

Для обобщения информации о движении денежных средств (переводов) в валюте Российской Федерации и иностранных валютах в пути, т.е. денежных сумм (преимущественно выручка от продажи товаров организаций, осуществляющих торговую деятельность), внесенных в кассы кредитных организаций, сберегательные кассы или кассы почтовых отделений для зачисления на расчетный или иной счет организации, но еще не зачисленные по назначению предназначен счет 57 «Переводы в пути». Счет 57 «Переводы в пути» является активным счетом. Основанием для принятия на учет по счету 57 «Переводы в пути» сумм (например, при сдаче выручки от продажи) являются квитанции кредитной организации, сберегательной кассы, почтового отделения, копии сопроводительных ведомостей на сдачу выручки инкассаторам и т.п. Движение денежных средств (переводов) в иностранных валютах учитывается на счете 57 «Переводы в пути» обособленно [5].

Таким образом, операции с движением денежных средств являются неотъемлемой частью многих хозяйственных процессов. Для того, чтобы денежные средства работали в организации, их необходимо постоянно запускать в оборот с целью получения прибыли. От полноты и своевременности использования денежных средств зависит не только платежеспособность организации, но и ее ликвидность. Следовательно, с помощью денежных средств обеспечивается жизнеспособность организации на различных стадиях ее деятельности, поэтому очень важно своевременно и документально оформлять операции, связанные с движением денежных средств и достоверно отражать их в бухгалтерском учете.

Литература

1. Антонов, Н.Г. Денежное обращение, кредит и банки / Н.Г. Антонов. – Москва : Дело, 2013. – 401 с.
2. Басаков, М.И. Документы и документооборот в коммерческой организации / М.И. Басаков. – Москва : Феникс, 2014. – 410 с.
3. Бочаров, В.В. Управление денежным оборотом предприятий и корпораций / В.В. Бочарова. – Москва : Финансы и статистика, 2009. – 248 с.
4. Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету кассовых операций, по учету результатов инвентаризации: постановление Госкомстата РФ от 18 августа 1998 № 88 [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс.
5. План счетов по бухгалтерскому учету финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по применению: приказ Минфина РФ от 31 октября 2000г. № 94н [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс.

6. Филлипов, М.И. Бухгалтерский учет : учебное пособие / М.И. Филлипов. – Санкт-Петербург : Питер, 2013. – 309 с.

7. Черкасов, В.Е. Учебное пособие по финансово-экономическим расчетам / В.Е. Черкасов. – Москва : АУЗ Банк, 2012. – 452 с.

А.Е. Павлова, И.В. Скрябина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРИЗНАНИЕ, ОЦЕНКА И РАСКРЫТИЕ В ОТЧЕТНОСТИ ИНФОРМАЦИИ О ЗАПАСАХ В РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ СИСТЕМЕ УЧЕТА

Аннотация: В статье рассмотрена сравнительная характеристика бухгалтерского учета материально-производственных запасов в российской и международной практике, в частности признание запасов, методы оценки и раскрытие в бухгалтерской отчетности информации о запасах.

Ключевые слова: материально-производственные запасы, оценка, международные стандарты учета.

Материально-производственные запасы являются основным оборотным активом большинства предприятий, относящихся к торговой и производственной сфере. Поскольку материально-производственные запасы являются основной материальной составляющей производственного цикла, их учет исключительно важен для всех уровней учета и его пользователей. Также, несомненно, важной является информация о наличии на складах товаров или материалов, необходимых для функционирования предприятия. Правильный учет товарно-материальных запасов также очень важен вследствие существенного влияния правильности расчета товарных запасов на финансовую отчетность и финансовый результат компании в целом [5].

В России учет запасов, в первую очередь, регламентируют Положение по бухгалтерскому учету 5/01 «Учет материально-производственных запасов» (утверждено приказом Минфина России от 9 июня 2001 г. № 44н) и Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов (утвержден приказом Минфина России от 28 декабря 2001 г. № 119н) [4, с. 362].

В международных стандартах финансовой отчетности весь учет запасов сведен в одном стандарте МСФО (IAS) 2 «Запасы».

В ПБУ 5/01 материально-производственными запасами признаются: сырье, материалы и готовая продукция, товары для перепродажи. Принять материально-производственные запасы на баланс можно, только если у организации есть на них право собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления. Если же такого права у компании нет, то МПЗ должны быть учтены за балансом [5].

Согласно МСФО (IAS) 2 Запасы - это активы:

- предназначенные для продажи в ходе обычной деятельности;
- находящиеся в процессе производства для такой продажи; или
- находящиеся в виде сырья или материалов, которые будут потребляться в процессе производства или предоставления услуг.

Здесь существенное отличие в том, что кроме того, в МСФО к запасам могут относиться земельные участки и другое имущество, предназначенные для перепродажи.

Также в стандарте указывается применение ко всем видам запасов, за исключением:

- незавершенного производства, возникающего по договорам на строительство, включая непосредственно связанные с ними договора на предоставление услуг;
- финансовых инструментов;
- биологических активов, относящихся к сельскохозяйственной деятельности, и сельскохозяйственной продукции в момент ее сбора [2].

Основные различия между ПБУ и МСФО приведены в таблице 1.

Сравнительная характеристика МСФО (IAS) 2 и ПБУ 5/01 по учету запасов

Признак сравнения	ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов»	МСФО 2 (IAS) «Запасы»
Состав запасов	а) сырье и материалы; б) готовая продукция и товары; в) запасы для управленческих нужд.	а) сырье и материалы; б) готовая продукция; в) товары; г) незавершенное производство; д) земля и другое имущество для перепродажи.
Оценка запасов при поступлении	а) по фактической себестоимости (по сумме фактических затрат).	а) по себестоимости (по сумме фактических затрат, по нормативным затратам или по розничным ценам); б) по чистой цене продажи.
Оценка запасов при отпуске в производство и ином выбытии	а) по себестоимости каждой единицы; б) по средней себестоимости; в) по себестоимости первых по времени приобретения (способ ФИФО).	а) по специфической идентификации конкретных затрат; б) по средневзвешенной себестоимости; в) по себестоимости первых по времени приобретения (способ ФИФО).
Раскрытие информации в бухгалтерской отчетности	а) способы оценки материально-производственных запасов по их группам (видам); б) последствия изменений способов оценки материально-производственных запасов; в) стоимость материально-производственных запасов, переданных в залог; г) величина и движение резервов под снижение стоимости материальных ценностей.	а) принципы учетной политики, принятые для оценки запасов, включая используемый способ расчета себестоимости; б) общая балансовая стоимость запасов и балансовая стоимость запасов по видам, используемым данным предприятием; в) балансовая стоимость запасов, учитываемых по справедливой стоимости за вычетом затрат на их продажу; г) величина запасов, признанная в качестве расходов в течение отчетного периода; д) сумма любой уценки запасов, признанная в качестве расходов в отчетном периоде; е) сумма любой реверсивной записи в отношении уценки, которая была признана как уменьшение величины запасов, отраженных в составе расходов, в отчетном периоде; ж) обстоятельства или события, которые привели к реверсированию уценки запасов; з) балансовая стоимость запасов, заложенных в качестве обеспечения исполнения обязательств.

В соответствии с МСФО 2 запасы должны оцениваться по наименьшей из двух величин – себестоимости или возможной чистой цене реализации.

Чистая цена реализации – это расчетная продажная цена в ходе обычной деятельности за вычетом расчетных затрат на завершение производства и расчетных затрат, которые необходимо понести для продажи [2].

В российской же оценке запасов понятие «чистая цена реализации» отсутствует. Также имеются некоторые различия во включении затрат по займам, суммовых разниц, сверхнормативных затрат в фактическую себестоимость [6].

Применяемое в МСФО правило наименьшей оценки позволяет лучше реализовать принцип осмотрительности, при котором бухгалтер должен быть в большей степени готов к признанию убытков, чем в предвосхищению прибыли. В российской практике применяется резерв под обесценение материальных ценностей [5].

Списание стоимости запасов на себестоимость продаж в отечественной и международной практике осуществляется одинаковыми методами: по стоимости каждой единицы (в МСФО 2 называется методом по специфической идентификации конкретных затрат), по средневзвешенной себестоимости или способом первых по времени приобретения (метод ФИФО).

Перечень информации для раскрытия в бухгалтерской отчетности, требуемой в МСФО 2 «Запасы» намного шире, чем в Положении по бухгалтерскому учету 5/01 «Учет материально-производственных запасов».

Основное отличие в финансовой отчетности, составленной на основании МСФО, от Российской финансовой отчетности это отражение стоимости всех готовых и незавершенных товаров. То есть вне зависимости от права собственности активы должны быть признаны запасами и учтены на балансе организации. В Российском законодательстве право собственности является обязательным условием для учета на балансе. Однако, МСФО требует расширенных комментариев к восстановлению списанных запасов. Российские стандарты требуют раскрытия информации о последствиях изменения способов оценки материально-производственных запасов и стоимости запасов, переданных в залог [5].

Таким образом, в сравнении российского и международного учета и отражении в отчетности запасов, следует отметить, что в целом подходы по МСФО 2 (IAS) и ПБУ 5/01 совпадают. Вместе с тем, видно и то, что российские нормативы все-таки имеют некоторые отличия по всем изученным признакам сравнения. Эти отличия могут привести к тому, что, несмотря на общность подходов к учету запасов, их показатели в отчетности, составленной РСБУ И МСФО, будут отличаться.

В настоящее время складываются благоприятные условия для дальнейшего развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации. Внедрение МСФО в России призвано обеспечить повышение прозрачности российских компаний, повышение качества управления, привлечение иностранных инвестиций, выведение большего числа российских компаний на международные рынки [7].

Литература

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/2001. Утв. Приказом Минфина России от 09.06.2001 № 44н. – Новосибирск : Издательство «Норматика», 2013.
2. Приказ Минфина России об утверждении Международных стандартов финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы» от 18.07.2012 № 106н.
3. Приказ Минфина России «Об утверждении методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов от 28 декабря 2001 г. № 119н.
4. Миславская, Н.А. Бухгалтерский учет : учебник / Н.А. Миславская, С.Н. Поленова. – Москва : Изд-торг корп «Дашков и К°», 2014. – 592 с.
5. Ахметова, Ю.С. Сравнительный анализ МСФО и ПБУ по учету материально-производственных запасов / Ю.С. Ахметова // Электронный ресурс: Журнал научных публикаций, 2010.
6. Каныгина, О.И. Сравнение международных и национальных норм и правил по учету материально-производственных запасов / О.И. Каныгина // Молодой ученый. – 2014. – № 4.2. – С. 40-44.
7. Лычагина, Л.Л. Сравнительный анализ основных положений учета материально-производственных запасов в российских стандартах бухгалтерского учета и МСФО / Л.Л. Лычагина // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 2. – С. 125-132.

Л.М. Павлова, Л.Н. Ковальчук,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ВЛИЯНИЕ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АВТОДИЛЕРОВ РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается влияние финансового кризиса 2014 года на деятельность автодилеров России. Определяется в каких частях Российской Федерации наиболее большее количество дилерских сетей. А также кто сможет пережить кризис, и что они для этого делают. В конце подводятся итоги 2014 года и прогнозы экспертов на ближайшее будущее.

Ключевые слова: автодилеры, дилерские сети, финансовый кризис, повышение цен, выживание, банкротство.

Автомобильный дилер представляет собой торговую компанию, которая выступает в роли посредника между производителями автомобилей и людьми, желающими произвести покупку транспортного средства. Другими словами дилеры это фирмы, занимающиеся скупкой, транспортировкой и перепродажей авто всевозможных марок.

Целью работы является рассмотрение влияния кризисных ситуаций на деятельность автодилеров России.

При написании работы были поставлены следующие задачи:

- изучение деятельности автодилерских организаций в России;
- определить влияние кризиса на деятельность автодилерских организаций;
- на основании бухгалтерской отчетности ООО «Ист вей» определить её финансовое состояние.

Актуальность работы определена тем, что кризис 2014 года в России прямо повлиял на деятельность торговли автотранспортными средствами иностранных марок, а анализ бухгалтерской отчетности предприятий дает возможность рассмотреть и оценить её финансовое состояние, чтобы сделать вывод о прошлом состоянии предприятия и на этой основе предвидеть его жизнеспособность в будущем.

На территории России дилерские сети размещены весьма неравномерно. Больше всего дилеров традиционно располагается в Центральном федеральном округе – 1,2 тыс. центров (около 30 % от общего количества). Далее следует Приволжский Федеральный округ с почти тысячей автосалонов. В Северо-Западном Федеральном округе работает около 490 дилерских центров, чуть меньше – на Урале (около 440). В Сибири находится 410 дилерских центров, в Южном федеральном округе – 380. Более сотни автосалонов расположено в субъектах Северо-Кавказского Федерального округа, а вот на Дальнем Востоке их меньше всего – 69 центров [3].

По оценкам ассоциации «Российские автомобильные дилеры», из-за низкого спроса на автомобили и сокращение объемов сервисных услуг в 2015 году может разориться до 30 % дилерских центров. В условиях жесткой конкуренции пережить нынешний кризис смогут далеко не все российские дилеры – уже в 2015 году чуть ли не каждый третий из них может стать банкротом.

На фоне падающего авторынка в России открываются все новые автосалоны. Только за последний год количество дилеров увеличилось более чем на сотню, и сегодня на территории нашей страны действует 4075 дилерских центров. Как говорят участники рынка, открытие новых автосалонов планировалось еще несколько лет назад, с расчетом на дальнейший рост продаж автомобилей, которого не произошло.

Число дилеров на российском авторынке в 2014 увеличилось, поскольку 2012-2013 годы были хорошими в авторитейле, в этот момент и принимались решения по развитию сетей всех сегментов в ожидании роста продаж и подписывались протоколы под строительство новых предприятий. Основным направлением импортеров было расширение дилерских сетей для поддержания высоких продаж. В конце 2014 года мы наблюдаем завершение строительства дилерских центров по ранее подписанным договорам, поскольку заморозить строительство в конечной фазе менее выгодно, чем запустить дилерский центр в работу.

Однако в условиях низкого спроса на автомобили, который наблюдается в последнее время, срок окупаемости новых автосалонов значительно возрастает. Тем более что из-за спада продаж обостряется конкуренция между уже действующими дилерскими центрами, и новым игрокам места на рынке попросту не хватает. В автомобильном бизнесе существует достаточно жесткий отбор участников. Выживает тот, кто обладает опытом работы, компетенцией в автобизнесе и большим количеством дилерских центров, так как несколько автосалонов способны дольше работать в точке безубыточности.

Как отмечают эксперты, продажи автомобилей в премиальном сегменте уже вдвое превышают показатель докризисного 2008 года. При этом премиум-марки продолжают наращивать свою долю на падающем российском рынке – в 2014 году, по оценкам «Автостата», продажи таких автомобилей остались на уровне прошлого года и составили около 180 тыс. машин. На сегодняшний день премиум-класс – наиболее прибыльный сегмент, поскольку в кризисный период у клиентов здесь устойчивые покупательские способности, вследствие чего дилеры имеют более стабильный доход от бизнеса

А вот в сегменте массовых иномарок дилеров становится все меньше, хотя в целом на них приходится свыше половины (почти 56 %) от общего числа автосалонов. За прошедший год число дилерских центров по продаже массовых иномарок сократилось на 20 и составило 2276 единиц. Как отмечают аналитики «Автостата», это во многом произошло за счет резкого сокращения дилерских сетей у Uz-Daewoo (на 41 салон) и Fiat (на 30 салонов) [3].

Между тем кризис на российском авторынке подчистит дилерские ряды, ведь с учетом нынешнего уровня продаж количество автосалонов стало избыточным. Надо констатировать, что рынок перенасыщен предприятиями относительно численности продаж. В стратегию при строительстве дилерских сетей закладывали продажу 3-3,5 млн автомобилей, поэтому дилерские сети перегружены или находятся в

жесткой конкуренции. В первой половине 2015 года ожидается падение продаж и как следствие разорение некоторых дилерских предприятий. Можно увидеть активное банкротство, слияние и поглощение мелких сетей. В основном это будет происходить с теми, кто пользовался большей долей заемных средств для строительства новых дилерских центров, получая их в эйфории от растущего рынка.

В настоящее время многие автодилеры работают или с минимальным доходом – это 1-1,5 % рентабельность продаж, или себе в убыток. Прибыль с постпродажного обслуживания также падает: в связи с тем, что продажи автомобилей снизились, доходность сервисного обслуживания уменьшается. Что касается продаж авто с пробегом, то это развивающийся и перспективный рынок, однако пока в нашей стране люди не готовы покупать и продавать подержанные машины через дилерские центры. А учитывая то, что продавец в любом случае хочет продать подороже, а покупатель купить подешевле, около 90 % сделок на вторичном авторынке заключается «из рук в руки» со всеми рисками после сделки.

Говоря о ближайшем будущем отрасли, ее участники и эксперты соглашаются, что активный рост дилерской сети в относительно благополучные времена с ухудшением ситуации сменился стагнацией и постепенно сползает в сторону сокращения.

В 2012 г. в России насчитывалось 4,2 тыс. дилерских центров всех производителей. В 2013 году, когда началось падение рынка, отказались от дилерства или были лишены франшизы 502 компании. Между тем, падение рынка продолжается стремительными темпами. Только шесть марок демонстрируют рост, все они премиальные. Это значит, что дальнейшего сокращения дилерских сетей не избежать. Прежде всего в группе риска находятся региональные и «монобрендовые» дилеры, прибыльность которых зависит от продаж одной-двух автомобильных марок [4].

Предпосылок для появления новых дилерских центров сейчас нет. Единственный способ начать «с нуля» и не прогореть - открывать мультибрендовый автосалон - 2-3 марки автомобилей «на минимальных квадратных метрах и при минимальных инвестициях».

По состоянию на 2013 год на автомобильном рынке Республики Саха (Якутия) ярко выражены три организации.

Во-первых, это ООО «Колми» на протяжении 16 лет, являющаяся официальным представителем ОАО «УАЗ», а также ряда других популярных отечественных автопроизводителей России.

Во-вторых, это непосредственно ООО «Ист вей», деятельность которого связана с поставкой автомобилей иностранного производства.

В-третьих, это ООО «Лера», занимающееся продажей автомобилей на авторынке г. Якутска.

Общество с ограниченной ответственностью «Ист вей» было образовано в 2005 году, как одно из первых предприятий Республики Саха (Якутия) занимающееся поставками новых автотранспортных средств иностранного производства. Основным направлением деятельности предприятия в соответствии с учредительными документами компании торговля автотранспортными средствами, техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств, торговля автомобильными деталями, узлами, принадлежностями.

Компания осуществляет свою деятельность на территории Республики Саха (Якутия) в г. Якутске. За годы деятельности предприятия, модельный ряд поставляемых на рынок Якутии автомобилей был расширен с нескольких единиц до нескольких десятков мировых производителей. Предприятием реализуются практически все известные марки автомобилей, выпускаемых как на территории российской Федерации, так и за ее пределами.

В Якутске предприятием представляются автомобили таких марок, как Toyota, Nissan, Mazda, Suzuki, Subaru, Ford, Lexus, Infinity, BMW, Mercedes, Hyundai, TaGAZ, Chance, Chevrolet Niva, Honda. Также клиенты компании, имеют возможность осуществить заказ любого интересующего их автомобиля.

Для того чтобы дать оценку хозяйственной деятельности предприятия, необходимо провести анализ его финансовой отчетности [1]. Для анализа были использованы бухгалтерский баланс ООО «Ист вей» по состоянию на 31 декабря 2013 года, а также отчет о финансовых результатах за 2013 год.

Производя анализ баланса исследуемого предприятия, прежде всего можно отметить изменение его валюты в сторону уменьшения на 48 494 тыс. руб. по сравнению с предыдущим отчетным периодом. Также можно отметить, что за отчетный период структура баланса анализируемого предприятия существенно изменилась. В части внеоборотных активов данной организации имеет место только один показатель – основные средства, сумма которых уменьшилась в 2013 г. по сравнению с 2012 г. В части актива, единственное изменение в сторону улучшения претерпел показатель Денежные средства и денежные эквива-

ленты – его изменение в абсолютном выражении составило 1 283 тыс.руб. в отчетном периоде по сравнению с предыдущим. Существенное снижение дебиторской задолженности организации на 33595 тыс. рублей тыс.рублей сказалось на изменении объема оборотных средств в сторону уменьшения. В будущем это приведет к увеличению реального притока денежных средств. Анализ пассивной части баланса показывает, что отток средств в сумме 48 494 тыс. руб. связан с уменьшением кредиторской задолженности на 40 929 тыс.руб., что в процентном отношении составляет 84,40 %. Размер последнего показателя, в свою очередь, мог претерпеть изменения в связи с погашением задолженности по заработной плате, уменьшением налоговых обязательств или за счет уменьшения обязательств перед поставщиками.

Что касается отчета о финансовых результатах, можно наблюдать резкий рост чистой прибыли организации с 959 тыс.руб. до 5 397 тыс.руб. Также произошел рост выручки почти в 2 раза – с 283882 тыс. руб. до 465190 тыс.руб. в отчетном году. Произошло увеличение коммерческих расходов, что впоследствии могло привести к увеличению числа клиентов организации. Однако, в связи с финансовым кризисом и введенными санкциями, предприятием было решено приостановить свою деятельность на 2015 год.

Сокращение дилерской сети – неизбежная реальность, к которой готовятся все участники отрасли. Но и здесь возможны свои точки роста – банкротство и уход с рынка одних компаний означает более широкий простор для действия других.

Количество дилеров будет сокращаться за счет выбывания слабых игроков. В секторе крупных игроков будут продолжаться поглощения одних групп другими [4].

Рынок будет консолидироваться и развиваться преимущественно за счет экспансии в небольшие города. Многие небольшие дилеры действительно испытывают сложности, некоторые инвесторы принимают решения о выходе из бизнеса. При этом, несмотря на кризис, наиболее эффективные дилеры придерживаются одной из двух стратегий: увеличивают масштабы бизнеса или стремятся к «локальному лидерству». В данном случае масштаб бизнеса определяет его устойчивость – крупные компании имеют доступ к более дешевому финансированию, могут проявлять большую гибкость, обладая более сбалансированным портфелем брендов и лучшей позицией в переговорах с импортерами.

Некоторые крупные сети этим пользуются, в том числе и для конкурентной борьбы с другими дилерами, навязывая им ценовую войну, а также предлагая более высокие и отлаженные стандарты обслуживания и эффективные бизнес-процессы. В случае локального лидерства дилеры стараются «не пускать» других игроков в свой район (как правило, речь идет о небольших городах), при необходимости открывая новые центры в этом регионе. Такая стратегия позволяет локальному лидеру «держат цены» и контролировать ситуацию в своем регионе.

Литература

1. Сигидова, Ю.И. Бухгалтерская (финансовая) отчетность : учеб. пособие / Ю.И. Сигидова. – Москва : ИНФРА-М, 2013. – 366 с.
2. Ровенских, В.А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность : учеб. пособие / В.А. Ровенских. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2013. – 364 с.
3. Чупров, А.А. Жертвы кризиса: российские автодилеры оказались на грани разорения / А.А. Чупров // За рулем РФ. – 2014. – № 12.
4. Автодилеры в неравной борьбе с кризисом // Интерфакс. – 2014. – № 11.

Н.В. Павлова, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

МЕТОДИКА РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ О СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ В ОТЧЕТНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: Собственный капитал является ключевым понятием в формировании бухгалтерской отчетности. Это одна из значимых категорий, роль которой возрастает в современных российских условиях экономики. В то же время можно выявить, что в общей системе бухгалтерской информации отчетность о собственном капитале занимает далеко не первостепенное положение. В данной статье рассмотрены проблемы раскрытия информации о собственном капитале в отчетности коммерческих предприятий.

Ключевые слова: собственный капитал, чистые активы, бухгалтерская отчетность, менеджмент.

Собственный капитал является одним из важнейших объектов бухгалтерского учета, ключевой категорией, отражающей взаимосвязь организации с ее собственниками. Информация о состоянии собственного капитала, его изменениях важна как для менеджмента организации, так и для многочисленных внешних пользователей – и в первую очередь для акционеров. Значимость такой информации многократно возрастает по мере формирования в современной российской экономике групп компаний, характеризующихся сложными взаимосвязями, участием одних компаний в капитале других компаний.

В то же время можно выявить, что в общей системе бухгалтерской информации отчетность о собственном капитале занимает далеко не первостепенное положение. Начиная с законодательного и нормативного регулирования и заканчивая отношением бухгалтера – составителя такой отчетности, наблюдается недостаточное внимание к вопросам, связанным с методикой формирования и представления отчетности о собственном капитале.

Отражение капитала в бухгалтерском балансе является недостаточно наглядным. Отчет об изменениях капитала не входит в состав основных форм отчетности, характеризуется несбалансированностью показателей» и зачастую формальным подходом к его составлению. Пояснения к бухгалтерской отчетности содержат слишком мало информации о структуре собственного капитала и факторах его изменения за отчетный период.

Управленческая отчетность организаций практически не содержит сведений о собственном капитале, в то время как спектр решений, связанных с управлением капиталом, является достаточно широким.

Таким образом, в настоящее время необходима разработка комплексной, обоснованной и усовершенствованной методики формирования бухгалтерской отчетности о собственном капитале, удовлетворяющей интересам всех групп пользователей.

В акционерных обществах собственный капитал имеет наиболее сложную структуру (уставный капитал может быть представлен разными типами акций, обязательно создается резервный капитал) и, как правило, значительно больший размер по сравнению с капиталом организаций других организационно-правовых форм. Кроме того, круг собственников, а значит и пользователей бухгалтерской отчетности в акционерных обществах максимально широк, что предъявляет повышенные требования к качеству представляемой информации.

Предмет данной статьи – методические аспекты раскрытия информации о размере, структуре и факторах изменения собственного капитала коммерческих организаций в их индивидуальной- и консолидированной отчетности.

Научная новизна статьи, заключается в решении научной задачи по разработке обоснованной методики раскрытия в индивидуальной и консолидированной отчетности полезной информации о собственном капитале организации.

Формирование и раскрытие в бухгалтерской отчетности необходимой для пользователей информации о собственном капитале является одной из предпосылок повышения эффективности его использования, привлечения новых инвесторов, и в целом прироста капитала организации. Поэтому разработка концептуальных основ формирования такой информации является первостепенной задачей для любых организаций, в первую очередь - для акционерных обществ и групп компаний.

В целом можно констатировать, что на данном этапе развития учетной науки понятие «собственный капитал» близко по значению к понятию «чистые активы», при этом считаем возможным утверждать, что чистые активы по российским правилам не совпадают с величиной собственного капитала только на сумму доходов будущих периодов.

В связи с этим наиболее верное определение собственного капитала, с точки зрения отражения его в бухгалтерской отчетности, должно выглядеть следующим образом: собственный капитал – это сумма инвестиций собственников, изменяющаяся в результате хозяйственной деятельности организации до значения, равного стоимости активов после вычета обязательств и доходов будущих периодов.

Такое определение отражает источники собственного капитала (вложения собственников и прирост под влиянием фактов хозяйственной деятельности) и показывает возможность расчета величины собственного капитала непосредственно по данным бухгалтерского баланса.

Бухгалтерская отчетность в России формируется в рамках существующей системы бухгалтерского учета и исторически базируется на нормативно установленных требованиях. В таких условиях особую роль играет правовое регулирование процесса формирования отчетности, а также возможности создания на бухгалтерских счетах детализированной учетно-аналитической информации о собственном капитале.

Литература

1. Агеева, О.А. Развитие бухгалтерского учёта и финансовой отчётности / О.А. Агеева // Бухгалтерский учёт. – 2005. – № 9. – С. 13-20.
2. Анализ финансовой отчетности : учебник / под ред. М.А. Бахрушиной, Н.С. Пласковой. – Москва : Вузовский учебник, 2007. – 367 с.
3. Анализ финансовой отчетности / под ред. О.В. Ефимовой, М.В. Мельник. – Москва : Омега-Л, 2007. – 452 с.
3. Бакаев, А.С. Консолидированная финансовая отчетность (Стратегия трансформации бухгалтерского учета в рыночной экономике) / А.С. Бакаев. – Москва : ВЗФЭИ, 2005. – С. 129-138.
4. Берзон, Н. Современные тенденции развития холдингов / Н. Берзон // Управление компанией. – 2004. – № 4.

Т.В. Пархоменко, Л.Н. Ковальчук,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

МОДЕЛЬ ОПТИМИЗАЦИИ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: Статья посвящена обзору моделей оптимизации денежных потоков. Определены основные направления оптимизации, принципы регулирования, а также основные инструменты управления денежными потоками.

Ключевые слова: денежный поток, денежные средства, оптимизация денежных потоков.

Успешная деятельность предприятия возможна лишь при наличии необходимого количества денежных средств. С них начинается и ими заканчивается операционный цикл деятельности любого предприятия [5, с. 12]. Денежный поток – это приток и отток денежных средств и их эквивалентов, получаемых организацией от всех видов деятельности и расходуемых на обеспечение дальнейшей деятельности. Денежные потоки организации классифицируются в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности [2, с. 133].

Поток денежных средств связан с конкретным периодом времени и представляет собой разницу между всеми поступившими и выплаченными предприятием денежными средствами за этот период. Движение денег является первоосновой, в результате чего возникают финансовые отношения, денежные фонды и денежные потоки [4, с. 507].

Оптимальный объем денежных средств обеспечивает финансовую устойчивость и платежеспособность организации, а эффективное управление денежными потоками сокращает потребность предприятия в привлечении заемного капитала. Важно отметить и то, что рационализация денежных потоков способствует ритмичности производственно-коммерческого процесса организации [6, с. 121].

Оптимизация денежных потоков – это процесс выбора наилучших форм организации денежных потоков на предприятии с учетом условий и особенностей осуществления его хозяйственной деятельности.

Эффективно организованные денежные потоки являются важнейшим симптомом «финансового здоровья», предпосылкой достижения высоких конечных результатов деятельности хозяйствующего субъекта, способствуют повышению ритмичности хозяйственной и инвестиционной деятельности [1].

В процессе оптимизации денежных потоков решаются следующие основные задачи:

- выявление и реализация резервов, позволяющих снизить зависимость организации от внешних источников привлечения денежных средств;
- обеспечение более полной сбалансированности положительных и отрицательных денежных потоков по объемам и во времени;
- обеспечение более тесной взаимосвязи денежных потоков по операционной, финансовой и инвестиционной деятельности организации;
- повышение суммы и качества чистого денежного потока организации, генерируемого ее хозяйственной деятельностью.

Исходя из вышеизложенного, можно выделить следующие основные направления оптимизации денежных потоков:

- 1) балансирование денежных потоков по объемам;
- 2) балансирование денежных потоков во времени;
- 3) максимизация чистого денежного потока.

Регулирование денежных потоков предприятия основывается на таких принципах, как:

- информационной достоверности;
- обеспечения сбалансированности;
- обеспечения эффективности;
- обеспечения ликвидности.

Данные принципы образуют систему инструментов управления денежными потоками. Основными инструментами системы являются:

- 1) анализ денежных потоков;
- 2) планирование;
- 3) финансовое моделирование;
- 4) контроль за движением денежных средств.

Прогнозный анализ позволяет контролировать и предвидеть положение наперед. Для каждой компании система управления денежными потоками индивидуальна, так как учитывается специфика деятельности и определенные воздействия как внешней, так и внутренней среды. Финансовое моделирование и прогнозирование движения финансовых средств организаций позволяет анализировать сложные ситуации, связанные с принятием стратегических решений. Наиболее общепринятой применяемой моделью на предприятиях России, является модель интегральной эффективности денежных потоков [8].

Перечисленные коэффициенты влияют на эффективность показателя управления денежными потоками:

- ликвидности денежных потоков (ЛДП);
- достаточности денежных потоков (ДДП);
- рентабельности денежных потоков (РДП);
- рентабельности полученных денежных средств (РПДС);
- рентабельности израсходованных денежных средств (РИДС);
- оборачиваемости дебиторской задолженности (ОДЗ).

Существует зависимость эффективности ДП от представленных показателей, их влияния на показатель эффективности денежных потоков:

$$E(OCF) = K_{ликв} * K_{эф} * K_{д.д.п.} * K_{р.д.п.} * K_{р.п.д.с.} * K_{р.и.д.с.} * K_{об.д.з.}$$

Тенденция к росту при условии роста всех перечисленных показателей, которые стремятся к максимуму, отображает модель интегральной эффективности денежных потоков:

$$\{E(OCF) = K_{ликв} * K_{эф} * K_{д.д.п.} * K_{р.д.п.} * K_{р.п.д.с.} * K_{р.и.д.с.} * K_{об.д.з.}\} \rightarrow \max$$

Для незамедлительной диагностики состояния финансовых ресурсов фирмы, происходит оценка ДДС (расчет ликвидного денежного потока):

$$LCF = (FL1 + CL1 - CASH1) - (FL0 + CL0 - CASH0)$$

где FL0, FL1 – долгосрочные кредиты и займы на начало и конец анализируемого периода;

CL0, CL1 – краткосрочные кредиты и займы на начало и конец анализируемого периода;

CASH0, CASH1 – денежные средства, находящиеся в кассе, на расчетных и валютных счетах в банках на начало и конец анализируемого периода.

Избыточное или дефицитное сальдо финансовых средств предприятий это ликвидный денежный поток. Он важен как для кредиторов, так и для инвесторов, является результатом внутренней работы компаний. Для управления ликвидностью используется модель Баумоля-Тобина. Здесь предполагается, что компании держат определенный уровень ликвидности и оптимизируют свои товарные запасы. Предприятия начинают работать, имея максимально целесообразный уровень ликвидности. Постоянно расходуются финансовые средства за определенные сроки, вследствие чего, уровень ликвидности сокращается. Денежные средства поступающие в компании вкладываются в краткосрочные ликвидные ценные бумаги. После того как уровень ликвидности доходит до критического уровня, компании продают часть полученных краткосрочных ценных бумаг, как в следствии пополняя свои денежные средства до исходной суммы. В результате, динамичность остатка денежных средств представляет собой «зубчатый» график (рис. 1).

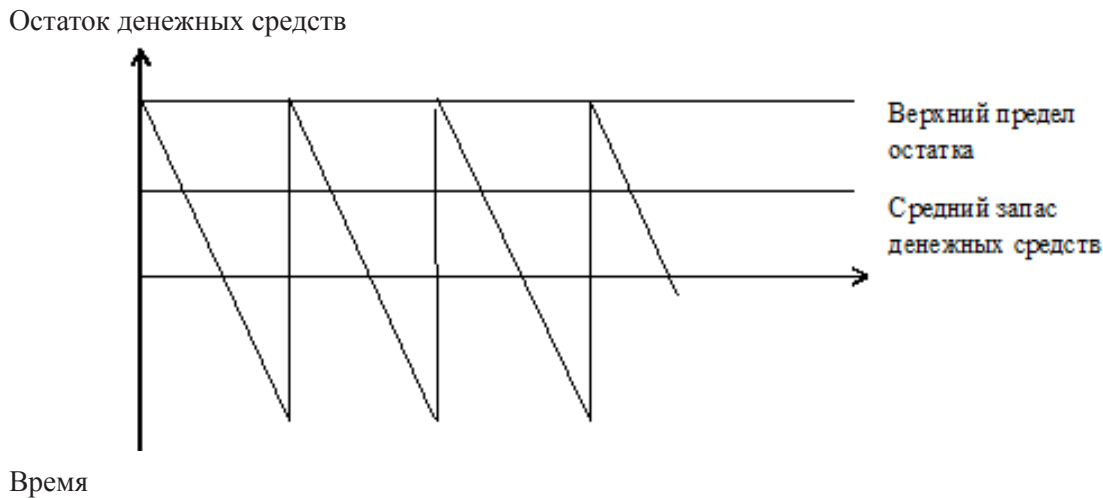


Рис. 1. График изменения остатка денежных средств (модель Баумоля-Тобина)

При применении данной модели используются ограничения:

- 1) в периоде можно спрогнозировать постоянную потребность в финансовых средствах;
- 2) поступающие денежные средства полученные от реализации продукции вкладываются в краткосрочные ЦБ. Когда остаток денежных средств понижается до малого уровня, продается половина ценных бумаг;
- 3) уровень затрат поддается расчету, превращением финансовых инструментов в наличность, а потери от упущенной выгоды в виде процентов за предполагаемые вложения свободных средств.

Модель оптимальной партии заказа (ЕОQ) используется для вычисления оптимального остатка финансовых средств:

$$C = \sqrt{2FT/r}$$

где С – оптимальная сумма ДС;

F – фиксированные затраты по купле-продаже ценных бумаг или обслуживанию полученной ссуды;

T – годовая потребность в денежных средствах, необходимых для поддержания текущих операций;

r – величина альтернативного дохода (процентная ставка краткосрочных рыночных ценных бумаг).

Минусы данной модели нейтрализует модель Миллера-Орра, она является усовершенствованной моделью ЕОQ.

Финансовый менеджер при организации уровня ликвидности должен придерживаться логики: остаток денежных средств постоянно изменяется пока не достигнет высшего предела. Когда этот момент наступает, надо купить достаточное количество ликвидных инструментов чтобы вернуть уровень денежных средств к точке возврата. Когда запас денежных средств достигает нижнего предела, то необходимо

продать ликвидные краткосрочные ценные бумаги и затем пополнять запас ликвидности до нормального предела.

При использовании данной модели следует учесть что расходы по покупке и продаже ценных бумаг фиксированы и равны между собой.



Рис. 2. График изменения остатка средств на расчетном счете (модель Миллера-Орра)

Определение точки возврата:

$$Z = \sqrt[3]{\frac{3F\sigma^2}{4r}} + L$$

где Z – целевой остаток денежных средств;

σ^2 – дисперсия сальдо дневного денежного потока;

r – относительная величина альтернативных затрат (в расчете на день);

L – нижний предел остатка денежных средств.

Определение верхнего предела остатка денежных:

$$H = 3Z - 2L$$

Средний остаток денежных средств определяется:

$$C = (4Z - L) / 3$$

Модель Стоуна дополняет модель Миллера-Орра она основана на прогнозах движения денежных средств на будущее. Достижение верхнего предела величины денежных средств на расчетном счете не вызовет их немедленного перевода в ценные бумаги, если в ближайшие дни у организации, согласно прогнозам, ожидаются относительно высокие выплаты. Это позволяет минимизировать количество операций по конвертации и, следовательно, снижать связанные с ними расходы. Рассмотренная конструкция вполне эффективна, а ее реализация позволяет поддерживать финансовое равновесие компании, тем самым повышая степень производственной и финансовой гибкости [7].

Финансовое моделирование управления денежными потоками предоставляет возможность объективно прогнозировать финансовое положение субъекта хозяйствования в будущем.

Таким образом, управление денежными потоками в целом является важным элементом финансовой политики предприятия, оно полностью охватывает всю систему управления предприятием. От качества

и эффективности управления денежными потоками зависит не только его устойчивость в конкретный период времени, но и возможность дальнейшего развития, достижения финансового успеха в долгосрочной перспективе [3, с. 184].

Литература

1. Кириченко, Т.В. Финансовый менеджмент : учебник / Т.В. Кириченко. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2014. – 484 с.
2. Красова, О.Ю. Модель оптимизации денежных потоков в системе управления предприятием [Текст] / О.Ю. Красова, Н.П. Карлова // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, апрель 2012 г.). – Санкт-Петербург : Реноме, 2012. – С. 181-185
3. Нешитой, А.С. Финансы, денежное обращение и кредит : учебник / А.С. Нешитой. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2012. – 640 с.
4. Рожкевич, О.В. Ревизия денежных средств : методическое пособие для самостоятельного изучения дисциплины «Контроль и ревизия» / О.В. Рожкевич. – Хабаровск : Издательство ДВГУПС, 2013. – 63 с.
5. Соловьев, Д.П. Совершенствование отчета о движении денежных средств в сельскохозяйственных организациях в соответствии с МСФО/ Д.П. Соловьев // Вестник ОрелГАУ. – 2014. – № 3 (46). – С. 121-123.
6. Филонов, А.В. Модели оптимизации денежных потоков строительных компаний / А.В. Филонов // Современные научные исследования и инновации. – 2013. – № 11.
7. <http://teoria-practica.ru>.

А.С. Петрова, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПЛАТЕЖИ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: В целях возмещения наносимого вреда экологии введена плата за неблагоприятное воздействие на окружающую среду для целей восстановления природных ресурсов. Это не налоговый платеж, а фискальный сбор, который не содержится в законодательстве о налогах и сборах. Платежи обязательны практически для всех хозяйствующих субъектов Российской Федерации. Рассмотрим, за какие именно загрязнения взимается экологический платеж, а также порядок их расчета и уплаты

Ключевые слова: окружающая среда, экология, плата, налоги, не налоговые платежи, уплаты, фискальный сбор.

Для начала дадим определение, что такое «экологические платежи» – это налоги, установленные Законом «Об охране окружающей среды» плата за негативное воздействие на окружающую среду, которую вносят организации и физические лица, деятельность которых оказывает негативное воздействие на окружающую среду. Плата за негативное воздействие на окружающую среду (или плата за загрязнение окружающей среды) является формой компенсации ущерба, наносимого загрязнением окружающей природной среде. Экологические платежи перечисляются предприятиями, учреждениями, организациями в бесспорном порядке.

Плата за негативное воздействие на окружающую среду (экологические платежи) взимается с природопользователей, осуществляющих следующие виды воздействия на окружающую природную среду:

- выброс в атмосферу загрязняющих веществ от стационарных и передвижных источников;
- сброс загрязняющих веществ в поверхностные и подземные водные объекты;
- размещение отходов.

В современном мире проблема экологии очень актуальна. В целях борьбы против загрязнения окружающей среды введена плата за негативное воздействие на окружающую среду установленную постановлением Правительства РФ от 28.08.1992 № 632 «Об утверждении порядка определения платы и ее предельных размеров за загрязнение окружающей природной среды, размещение отходов, другие виды вредного воздействия». Размер этой платы определяло Минприроды России. За другие виды вредного воздействия предусмотрен Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (за загрязнением недр, почв, шум, вибрацию). Этот закон устанавливает, что негативное воздействие на окружающую среду является платным. К видам негативного (вредного) воздействия на окружающую среду в соответствии с Федеральным законом относятся:

- выбросы в атмосферный воздух загрязняющих и иных веществ;
- сбросы загрязняющих и иных веществ и микроорганизмов в поверхностные водные объекты, подземные водные объекты и на водосборные площади;
- загрязнение недр, почв;
- размещение отходов производства и потребления;
- загрязнение окружающей среды шумом, теплом, электромагнитными, ионизирующими и другими видами физических воздействий;
- иные виды негативного воздействия на окружающую среду.

Плату за негативное воздействие на окружающую среду вносят все, кто ведет деятельность на территории России. Это российские и иностранные предприятия, организации, учреждения, индивидуальные предприниматели.

Наибольшее негативное воздействие на окружающую среду оказывают производственные, транспортные, сельскохозяйственные предприятия. Их технологические процессы предполагают сбросы загрязняющих веществ в водоемы и почву, выбросы ядовитых газов в атмосферу. Без уплаты экологических платежей большинство таких предприятий и работать не вправе. Поэтому вопросов «платить или не платить» за негативное воздействие на окружающую среду и «сколько платить» у них, как правило, не возникает. А оказывает ли какое-либо воздействие на природу офисная компания, которая арендует или имеет в собственности офисные помещения, транспорт, офисную технику, но не занимается производством? Разумеется, оказывает, но многие из таких фирм даже и не догадываются, что и они в ряде случаев являются плательщиками экологических платежей. В каких – разберемся.

Итак, какие виды негативного воздействия на окружающую среду оказывает офисная фирма? На «ее долю» остаются:

- выброс в атмосферу загрязняющих веществ от передвижных источников;
- размещение отходов производства и потребления;
- иное воздействие (шум, вибрация).

В соответствии с ПБУ 10/99 плата за негативное воздействие на окружающую среду включается в состав расходов организации по обычным видам деятельности на дату ее начисления. В положении не уточнено, в каком размере учитываются платежи – в полном объеме или в пределах установленных нормативов.

Платежи отражаются в составе прочих расходов. Записи в учете следующие:

Дт сч. 20 «Основное производство» (23,25,26,29,44)

Кт сч. 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсч. «Расчеты по платежам за негативное воздействие на окружающую среду» отражена плата в пределах установленных норм;

Дт сч. 91-2 «Прочие расходы»

Кт сч. 76 «расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсч. «Расчеты по платежам за негативное воздействие на окружающую среду» отражен платеж в размере свыше установленных норм. Поскольку плата за негативное воздействие на окружающую среду в размерах, превышающих предельно допустимые нормы, в бухгалтерском учете включается в состав расходов, а в налоговом учете – нет, на дату начисления указанной платы у организации возникают постоянная разница и соответствующее ей постоянное налоговое обязательство (п.4,7 ПБУ 18/02).

Наравне с платой за негативное воздействие на окружающую среду организация может нести иные затраты, связанные с экологией: на контроль за вредным воздействием, иные мероприятия по сохранению и восстановлению окружающей среды. Порядок учета соответствующих затрат аналогичен правилам учета платы за выбросы при условии, что затраты являются текущими. Если были произведены капитальные расходы, их следует отнести к периоду использования актива.

Плата за негативное воздействие на окружающую среду является необходимым условием осуществления юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями хозяйственной и иной деятельности, оказывающей негативное воздействие на окружающую среду, носит компенсационный характер и призвана обеспечить возмещение ущерба и затраты государства на охрану и восстановление окружающей среды.

В силу подп.7 п.1 ст.254 НК РФ к материальным расходам относятся затраты, связанные с содержанием и эксплуатацией основных средств и иного имущества природоохранного назначения. К ним можно отнести также расходы:

- связанные с содержанием и эксплуатацией очистных сооружений, золоуловителей, фильтров и других природоохранных объектов;
- на захоронение экологически опасных отходов;
- на приобретение услуг сторонних организаций по приему, хранению и уничтожению экологически опасных отходов, очистке сточных вод, формированию санитарно – защитных зон в соответствии с действующими государственными санитарно – эпидемиологическими правилами и нормативами;
- платежи за предельно допустимые выбросы загрязняющих веществ в природную среду и другие аналогичные расходы.

В качестве косвенных расходов они уменьшают облагаемую базу текущего отчетного периода по налогу на прибыль (п. 1,2 ст.318 НК РФ).

Платежи за сверхнормативные выбросы при исчислении налога на прибыль не учитываются (п.4 ст.270 НК РФ).

Таким образом, организация, производя выплаты за негативное воздействие на окружающую среду, вправе учитывать в целях налогообложения прибыли эти суммы в составе расходов только в пределах утвержденных лимитов (письмо УФНС России по г.Москве от 28.10.09 № 16-15/ 112957).

Литература

1. Об охране атмосферного воздуха: Федеральный закон от 04.05.1999 № 96-ФЗ (ред. От 25.06.12) Собрание законодательства РФ. – 1999. – № 18. Ст.2222; Собрание законодательства РФ. – 2012.
2. Об охране окружающей среды: Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ. Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 27. Ст. 3477.
3. Об отходах производства и потребления: Федеральный закон от 24.06.1998 № 89-ФЗ. Собрание законодательства РФ. № 26. – 1998. Ст. 3009. – 2012. – № 31. Ст. 4317.

А.А. Петрова, Н.И. Кулаковская,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

НАЛОГОВЫЙ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ: ПРИНЦИПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Аннотация: Учет финансовых результатов и распределения прибыли является центральным и одним из наиболее важных вопросов во всей системе бухгалтерского учета. В налоговом учете в большей степени рассматривается не финансовый результат, а налоговая база. В статье рассмотрено ведение бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов, различие между ними и принципы взаимодействия.

Ключевые слова: налоговый учет, бухгалтерский учет, финансовый результат, доходы, расходы, взаимодействия.

Ведение налогового учета не предполагает введения двух различных, не зависящих друг от друга видов учета – бухгалтерского и для целей налогообложения. Налоговый учет предполагается осуществлять параллельно с бухгалтерским, используя первичную документацию и регистры бухгалтерского учета для получения данных, необходимых при определении облагаемых оборотов и составлении налоговой отчетности.

В ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль» четко определена взаимосвязь налогового и бухгалтерского учета. В нем, в частности, были установлены правила формирования в бухгалтерском учете и порядок раскрытия в бухгалтерской отчетности информации о расчетах по налогу на прибыль, а также взаимосвязь прибыли (убытка), исчисленной в целях бухгалтерского учета, и налоговой базы, рассчитанной в целях налогообложения.

Положение предусматривает отражение в бухгалтерском учете:

- суммы налога на прибыль, подлежащей уплате в бюджет;
- суммы излишне уплаченного и (или) взысканного налога;
- суммы произведенного зачета по налогу в отчетном периоде;
- сумм, способных оказать влияние на величину налога на прибыль последующих отчетных периодов в соответствии с действующим законодательством.

Разница между бухгалтерской и налогооблагаемой прибылью (убытком) отчетного периода, образовавшаяся в результате применения различных установленных законодательством правил признания доходов и расходов, состоит из постоянных и временных разниц.

Постоянные разницы представляют собой доходы и расходы, формирующие бухгалтерскую прибыль (убыток) отчетного периода и исключаемые из расчета налоговой базы по налогу на прибыль как отчетного, так и последующих отчетных периодов [3, п. 4].

Постоянные разницы возникают в результате:

- превышения фактических расходов, учитываемых при формировании бухгалтерской прибыли (убытка), над расходами, принимаемыми для целей налогообложения, по которым предусмотрены ограничения по расходам;

- непризнания для целей налогообложения расходов, связанных с передачей на безвозмездной основе имущества (товаров, работ, услуг), в сумме стоимости имущества (товаров, работ, услуг) и расходов, связанных с этой передачей;

- образования убытка, перенесенного на будущее, который по истечении определенного времени, согласно законодательству Российской Федерации о налогах и сборах, уже не может быть принят в целях налогообложения как в отчетном, так и в последующих отчетных периодах;

- прочих аналогичных различий.

Временные разницы представляют собой доходы и расходы, формирующие бухгалтерскую прибыль (убыток) в одном отчетном периоде, а налоговую базу по налогу на прибыль – в другом или других отчетных периодах [3, п. 8].

Временные разницы в зависимости от характера их влияния на налогооблагаемую прибыль (убыток) подразделяются на вычитаемые временные разницы и налогооблагаемые временные разницы.

Вычитаемые временные разницы при формировании налогооблагаемой прибыли (убытка) приводят к образованию отложенного налога на прибыль, который должен уменьшить сумму налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в следующем за отчетным или в последующих отчетных периодах [3, п. 11]. Вычитаемые временные разницы образуются в результате:

- применения разных способов начисления амортизации для целей бухгалтерского учета и целей определения налога на прибыль;

- применения разных способов признания коммерческих и управленческих расходов в себестоимости проданных продукции, товаров, работ, услуг в отчетном периоде для целей бухгалтерского учета и целей налогообложения;

- убытка, перенесенного на будущее, не использованного для уменьшения налога на прибыль в отчетном периоде, но который будет принят в целях налогообложения в последующих отчетных периодах, если иное не предусмотрено законодательством Российской Федерации о налогах и сборах;

- применения, в случае продажи объектов основных средств, разных правил признания для целей бухгалтерского учета и целей налогообложения остаточной стоимости объектов основных средств и расходов, связанных с их продажей;

- наличия кредиторской задолженности за приобретенные товары (работы, услуги) при использовании кассового метода определения доходов и расходов в целях налогообложения, а в целях бухгалтерского учета - исходя из допущения временной определенности фактов хозяйственной деятельности;

- прочих аналогичных различий.

Налогооблагаемые временные разницы при формировании налогооблагаемой прибыли (убытка) приводят к образованию отложенного налога на прибыль, который должен увеличить сумму налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в следующем за отчетным или в последующих отчетных периодах [3, п. 12].

Информация о постоянных разницах может формироваться на основании первичных учетных документов или в регистрах бухгалтерского учета, а также в ином, определяемом организацией самостоятельно порядке. В отношении временных разниц никаких указаний на этот счет не имеется.

Постоянные и временные разницы связаны со следующими объектами: постоянное налоговое обязательство, отложенный налоговый актив, отложенное налоговое обязательство.

Постоянное налоговое обязательство – это сумма налога, которая приводит к увеличению налоговых платежей по налогу на прибыль в отчетном периоде. Оно признается организацией в том отчетном периоде, в котором возникает постоянная разница и определяется как произведение постоянной разницы, возникшей в отчетном периоде, на ставку налога на прибыль.

Постоянные налоговые обязательства отражаются в бухгалтерском учете на счете 99 «Прибыли и убытки» (субсчет «Постоянное налоговое обязательство») в корреспонденции с кредитом счета 68 «Расчеты по налогам и сборам».

Под отложенным налоговым активом понимается та часть отложенного налога на прибыль, которая должна привести к уменьшению налога на прибыль, подлежащего уплате в бюджет в следующем за отчетным или в последующих отчетных периодах [3, п. 14]. Организация признает отложенные налоговые активы в том отчетном периоде, когда возникают вычитаемые временные разницы, при условии существования вероятности того, что она получит налогооблагаемую прибыль в последующих отчетных периодах. Сумма отложенного налогового актива определяется как произведение вычитаемых временных разниц, возникших в отчетном периоде, на ставку налога на прибыль.

Отложенные налоговые активы отражаются в бухгалтерском балансе в составе внеоборотных активов на отдельном синтетическом счете с учетом всех вычитаемых временных разниц в корреспонденции со счетом учета расчетов по налогам и сборам.

По мере уменьшения или полного погашения вычитаемых временных разниц будут уменьшаться и отложенные налоговые активы. В бухгалтерском учете эти суммы отражаются по кредиту счета учета отложенных налоговых активов в корреспонденции со счетом учета расчетов по налогам и сборам.

Если в текущем отчетном периоде отсутствует налогооблагаемая прибыль, то суммы отложенного налогового актива останутся без изменения до такого отчетного периода, когда в организации возникнет налогооблагаемая прибыль.

Отложенный налоговый актив при выбытии актива, по которому он был начислен, списывается в сумме, на которую по законодательству Российской Федерации о налогах и сборах не будет уменьшена налогооблагаемая прибыль, как отчетного периода, так и последующих отчетных периодов [3, п. 17].

Отложенное налоговое обязательство при выбытии актива или вида обязательства, по которому оно было начислено, списывается в сумме, на которую по законодательству Российской Федерации о налогах и сборах не будет увеличена налогооблагаемая прибыль, как отчетного, так и последующих отчетных периодов [3, п. 18]. Отложенные налоговые обязательства признаются в том отчетном периоде, когда возникают налогооблагаемые временные разницы. Сумма отложенного налогового обязательства определяется как произведение налогооблагаемых временных разниц, возникших в отчетном периоде, на ставку налога на прибыль.

Отложенные налоговые обязательства отражаются в бухгалтерском балансе в качестве долгосрочных обязательств с учетом всех налогооблагаемых временных разниц на отдельном синтетическом счете в корреспонденции с дебетом счета учета расчетов по налогам и сборам. При этом в аналитическом учете отложенные налоговые обязательства учитываются дифференцирование по видам активов и обязательств, в оценке которых возникла налогооблагаемая временная разница [3, п. 18]. По мере уменьшения или полного погашения налогооблагаемых временных разниц будут уменьшаться или полностью погашаться отложенные налоговые обязательства. В бухгалтерском учете эти суммы отражаются по дебету счета учета отложенных налоговых обязательств в корреспонденции с кредитом счета учета расчетов по налогам и сборам.

При составлении бухгалтерской отчетности организации предоставляется право отражать в бухгалтерском балансе сальдированную (свернутую) сумму отложенного налогового актива и отложенного налогового обязательства [3, п. 19]. Отсюда следует, что отложенные налоговые активы и отложенные налоговые обязательства можно учитывать на одном счете, например из раздела VI Плана счетов, который может иметь как свернутое, так и развернутое сальдо.

Сальдированная (свернутая) сумма отложенного налогового актива и отложенного налогового обязательства может быть отражена в бухгалтерском балансе при одновременном наличии в организации учитываемых при расчете налога на прибыль отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств.

Если законодательством предусмотрены разные ставки налога на прибыль по отдельным видам доходов, то при оценке отложенного налогового актива или отложенного налогового обязательства ставка налога на прибыль должна соответствовать тому виду дохода, который ведет к уменьшению или полному погашению вычитаемой или налогооблагаемой временной разницы в следующем за отчетным или последующих отчетных периодах.

Сумма налога на прибыль, определяемая исходя из бухгалтерской прибыли (убытка) и отраженная в

бухгалтерском учете независимо от суммы налогооблагаемой прибыли (убытка), является условным расходом (условным доходом) по налогу на прибыль [3, п. 20].

Условный расход (условный доход) по налогу на прибыль определяется как произведение бухгалтерской прибыли, сформированной в отчетном периоде, на ставку налога на прибыль и учитывается на обособленном субсчете «Условные расходы (условные доходы) по налогу на прибыль» счета 99 «Прибыли и убытки».

Сумма начисленного условного расхода по налогу на прибыль за отчетный период отражается в бухгалтерском учете по дебету счета 99 «Прибыли и убытки» (субсчет «Условные расходы по налогу на прибыль») в корреспонденции с кредитом счета 68 «Расчеты по налогам и сборам».

Сумма начисленного условного дохода по налогу на прибыль за отчетный период отражается в бухгалтерском учете по дебету счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» и кредиту счета 99 «Прибыли и убытки» (субсчет «Условные доходы по налогу на прибыль»).

Текущим налогом на прибыль (текущим налоговым убытком) признается налог на прибыль для целей налогообложения, определяемый исходя из величины условного расхода (условного дохода), скорректированной на суммы постоянного налогового обязательства, отложенного налогового актива и отложенного налогового обязательства отчетного периода.

Литература

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015) и часть вторая от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 08.03.2015).
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014).
3. Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» от 06.05.1999 г. № 32н (ред. от 27.04.2012).
4. Приказ Минфина РФ от 19.11.2002 N 114н (ред. от 24.12.2010) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организации» ПБУ 18/01».
5. Бухгалтерский финансовый учет для бакалавров / А.И. Нечитайло [и др.] ; под ред. А.И.Нечитайло, Л.Ф.Фоминой. – Ростов на Дону : Феникс, 2014. – 509, [1] с. – (Высшее образование).

Я.А. Петровская,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

ПРОБЛЕМЫ ВЫБОРА: ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА ИЛИ ЛИЧНЫЕ ЦЕННОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы профессиональной этики, которые играют первоочередную роль в бухгалтерском деле. Автор считает, что профессиональные ценности удовлетворяют одну из важнейших потребностей профессионального сообщества – потребность в консолидации для решения профессиональных задач.

Ключевые слова: этические принципы, этика бухгалтера, профессиональная этика.

Бухгалтерская профессия играет ведущую и важную роль в успешном функционировании любой компании. Бухгалтер хотя бы раз в жизни прямо или косвенно сталкивался с проблемами выбора, касающегося этических принципов и норм, соблюдения законодательства и удовлетворения личных ценностей, общих общественных ожиданий. Как следствие, несоблюдение фундаментальных этических принципов чаще всего приводит к негативному влиянию на формирование достоверной и полной информации о финансовом положении компании.

Можно предположить, что данная «проблема выбора» исторически заложена в русском менталитете нашего народа. Так, великий профессор русской бухгалтерии Я.В. Соколов высказал мысль о том, что именно идея государственности пронизывает всю русскую жизнь, но эта идея, преломленная через духовный склад нашего народа, привела к весьма своеобразному типу учета. Рассматривая многовековую историю, можно выделить целый ряд существенных принципов, определяющих глубинные содержательные основы российской учетной мысли. И дело не в том, что где-то хорошие люди, а где-то плохие. Суть проблемы в разной психологии, социально-экономической инфраструктуре и особенно в исторической традиции [3].

Но современная глобализация мировой экономики оказывает существенное влияние на мировоззрение нынешних бухгалтеров. Мировая практика показывает, что приоритет общество отдает высокому уровню честности, высокой степени оказанного доверия, открытости.

Также, государство пытается активно содействовать в решении данной немаловажной проблемы соблюдения этических принципов. В частности, на законодательном уровне предпринимаются попытки предотвращения и урегулирования всевозможных спорных ситуаций. Но иногда введение законодательного поля на определённый круг действий приводит к тому, что на практике специалисты ограничиваются только тем, что запрещено, соответственно делая выводы, что остальные непрописанные запреты имеют место быть. То есть неучтенные случаи, возникающие на практике, должны рассматриваться на основе профессионального суждения бухгалтера, которое подвержено внешнему воздействию со стороны руководства или иных факторов.

Следует отметить, что ведущую роль оказывает само общество путем, как показывает практика, действенного механизма – института саморегулирования. Именно созданные международные и российские кодексы применяют важные концептуальные подходы к соблюдению фундаментальных этических принципов поведения для всех профессиональных бухгалтеров, таких как честность, объективность, профессиональная компетентность и должная тщательность, конфиденциальность и профессиональное поведение [1, с. 127; 2].

Сегодня вопросы профессиональной этики выходят на первый план в любом виде деятельности, но в бухгалтерском деле они играют первоочередную роль. Бухгалтер прежде всего должен следовать основополагающим принципам своей профессии – достоверный и добросовестный взгляд. Не должно быть ничего выше такого закона, как его совесть и принципы, которые составляют основу данной профессии. И прежде всего, это должно прийти в осознание степени ответственности каждого индивида и как следствие – общества в целом. Таким образом, в руках каждого человека, посвятившего себя великой профессии бухгалтера изменить настоящую действительность, и как следствие поднять престиж и доверие общества к профессии.

Литература

1. Бычкова, С.М. Этические конфликты как фактор риска недобросовестных действий. Финансовые риски и экономическая безопасность / С.М. Бычкова, Е.Ю. Итыгилова. – 2010. – 124-133 с.
2. Кодекс этики профессиональных бухгалтеров и аудиторов – членов НП «ИПБ России». Утвержден Общим собранием НП «ИПБ России», протокол № 2 от 28.05.2009.
3. Соколов, Я.В. Принципы русской бухгалтерии. Бухгалтерский ежемесячник фирмы «1С». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://buh.ru/articles/documents/13307/>.

А.Н. Птицына, Е.Я. Федорова,

Россия, Якутская государственная сельскохозяйственная академия

КОМПЛЕКСНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СХПК «ЭРЭЛ» НАМСКОГО УЛУСА.

Аннотация. В статье проанализированы основные экономические показатели СХПК «Эрэл» Намского улуса, рассмотрен метод суммы относительных экономий по производственным ресурсам.

Ключевые слова: выручка, себестоимость, темп прироста, абсолютное отклонение.

Сельскохозяйственный производственный Кооператив «Эрэл» зарегистрирован 30 марта 2001 года представительством Министерства юстиции РС (Я) Намского улуса. СХПК «Эрэл» представляет собой потребительский кооператив, являющийся юридическим лицом, действует на основе Устава. Имеет имущество, самостоятельный баланс и расчетный счет. Учредителями выступают 67 хозяйств Намского района. В настоящее время Кооператив имеет 57 пайщиков, в том числе 37 крестьянских хозяйств, 16 сельскохозяйственных кооперативов, 1 ОАО, 1 ООО, 2 физических лица. В штате кооператива 76 работников, в т.ч. 13 аппаратно-управленческих, 36 производственных, 13 – водителей, 14 – торговых работников.

Сельскохозяйственный потребительский кооператив «ЭРЭЛ» создан на основании общего собрания крестьянских (фермерских) хозяйств и имеет Свидетельство о государственной регистрации от 30.03.2001 г.

№ 91 выданным представительством министерства юстиции Республики Саха (Якутия) в Намском улусе. Основным видом деятельности предприятия является переработка молока и производство из него молочной продукции с последующей реализацией. Промышленная площадка Центрального молочного завода расположена в районном центре с. Намцы, в черте поселка на берегу водоема. Территория завода частично застроена зданиями и сооружениями производственного, теплоэнергетического и вспомогательно - складского назначения. Размещение на промышленной площадке объектов произведено с учетом внешних коммуникаций. Расстояние между объектами обусловлены санитарными и противопожарными нормами, требованиями по прокладке инженерных коммуникаций.

Кооператив был организован как кредитная структура. Но в связи с организационными вопросами практически не работал. С февраля 2003 года, по представительству администрации МО «Намский улус (район)», кооператив «Эрэл» меняет направление деятельности, и начинает деятельность как заготовительная структура. Основным видом деятельности кооператива «Эрэл» становится заготовка, переработка, сбыт и реализация сельскохозяйственных продуктов. В связи с этим, СХПК «Эрэл» активно начинает работу по созданию своей материально-технической базы, начиная с восстановления существующих производственно-заготовительных объектов, заканчивая строительства новых. В 1-й год работы СХПК «Эрэл», построено новое здание молочного завода в с. Модут, проведены ремонтно-восстановительные работы объектов производства в нескольких населенных пунктах.

В начале 2006 года, в состав СХПК «Эрэл» передаются производственные активы ГУП «Ас-Үөл» основной к тому времени заготовительной организации Намского улуса. С этого времени, роль СХПК «Эрэл» в агропромышленном комплексе улуса усилилось вдвое. СХПК «Эрэл» становится основным промышленным предприятием Намского района. С момента вхождения в состав СХПК «Эрэл» Центрального молочного завода, СХПК «Эрэл» начал активно присутствовать на рынке молочной продукции. Продукция Намского молокозавода широко известна в кругах молочного бизнеса. Роль СХПК «Эрэл» на продовольственном рынке укрепилась. На сегодняшний день, СХПК «Эрэл» один из самых крупных промышленных предприятий Намского района.

По данным таблицы 1 следует сделать вывод о том, что в анализируемом предприятия СХПК «Эрэл» за 2012-2013 гг. выручка в динамике уменьшилась на 4807 тыс. руб. или на 8,64 % и составила 50827 тыс. руб.

Таблица 1

Основные экономические показатели СХПК «Эрэл» с 2012 по 2013 гг.

Показатели	2012 год	2013 год	Абс. отклонение	Относит. отклонение, %	Темп прироста, %
1. Продукция, тыс. руб.	55634	50827	-4807	91,36	-8,64
2. а) Производственный персонал, человек	74	76	-2	102,7	2,7
б) Оплата труда с начислениями, тыс. руб.	17170	20207	3037	117,69	17,69
3. Материальные затраты, тыс. руб.	90484	88569	-1915	97,88	-2,12
4. Амортизация, тыс.руб.	-	-	-	-	-
5. Основные производственные фонды, тыс. руб.	67023	61491	-5532	91,75	-8,25
6. Оборотные средства в ТМЦ, тыс. руб.	23213	45874	22661	197,62	97,62
7. а) Производительность труда (стр. 1 : стр. 2а), руб.	751,81	668,78	-83,03	88,96	-11,04
б) Продукция на 1 руб. оплаты труда (стр. 1 : стр. 2б), руб.	3,24	2,52	-0,27	77,78	-22,22
8. Материалоотдача (стр. 1 : стр. 3) руб.	0,61	0,57	-0,04	93,44	-6,56
9. Амортизациоотдача (стр.1: стр.4), руб.	-	-	-	-	-
10. Фондоотдача (стр. 1 : стр. 5), руб.	0,83	0,83	0	-	-
11. Оборачиваемость оборотных средств (стр.1: стр.6), число оборотов	2,4	1,11	-1,29	46,25	-53,75
12. Себестоимость продаж (стр. 2б + стр. 3 + стр. 4), тыс. руб.	107654	108776	1122	101,04	1,04
13. Прибыль от продаж (стр. 1 – стр. 12), тыс. руб.	-52020	-57949	-5929	111,4	11,4

Себестоимость за анализируемый период в динамике увеличилась на 1122 тыс. руб. или на 1,04 % и составила в 2013 г. 108776 тыс.руб. Таким образом, темп прироста себестоимости опережает темп прироста выручки на 7,6 %. За счет этого убыток предприятия увеличился на 5929 тыс.руб. или на 11,4 % и составил -57949 тыс.руб.

По результатам расчетов легко определить абсолютные отклонения в затратах отдельных элементов и в целом по себестоимости, но такие отклонения без соотношения их с объемом продаж не дадут представления об экономии или перерасходе. Более подробно рассмотрим метод суммы относительных экономий по производственным ресурсам:

Относительное отклонение по материальным затратам:

$$\Delta M = M_1 - M_0 * K^N = 88569 - 90484 * 0,9136 = 5902,8176 \text{ тыс. руб.}$$

Результат 5902,8176 тыс. руб. означает перерасход на материальные затраты и снижение прибыли от продаж на 5902,8176 тыс. руб.

Относительное отклонение по оплате труда с начислениями:

$$\Delta U = U_1 - U_0 * K^N = 20207 - 17170 * 0,9136 = 4520,488 \text{ тыс. руб.}$$

Такой результат показывает, что прибыль уменьшился на 4520,488 тыс. руб. за счет перерасхода на оплату труда с начислениями.

Относительное отклонение в целом по себестоимости:

$$\Delta S = S_1 - S_0 * K^N = 108776 - 107654 * 0,9136 = 10423,3056 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, перерасход на 10423,3056 тыс. руб., что соответствует сумме двух расчетов по отдельным элементам. Расчеты относительных отклонений дают представление об увеличении себестоимости.

В целом деятельность предприятия не вызывает замечаний. Можно посоветовать и дальше внедрять компьютерную технику, внедрять новые компьютерные программы для упрощения и совершенствования работы предприятия. У предприятия есть все предпосылки для более плодотворного развития. А для этого требуются большие финансовые затраты и инвестиции со стороны.

А.А. Расторгуев, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ РОССИЙСКОГО ФИНАНСОВОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: В связи с введенными санкциями и в условиях мировой экономической глобализации, а также с девальвацией рубля финансовый учет испытывает все новые проблемы с сопоставлением финансовых результатов, формируемых по национальным принципам и методам бухгалтерского учета, с нормативными требованиями международных стандартов финансовой отчетности. В данном тезисе рассмотрена проблема приведения существующей в стране системы бухгалтерского учета и отчетности, в соответствии с требованиями рыночной экономики и международными стандартами.

Ключевые слова: финансовый учет, МСФО, экономические санкции.

Для развития российских предприятий и привлечения в страну иностранных инвестиций необходимо развитие внешнеэкономических связей. Поэтому необходимо привлекать потенциальных инвесторов достоверной, точной и принятой международной формой стандартов финансовую информацию.

Главная задача финансового учета как формы отражения состояния экономики в целом это – представить информацию инвестору для эффективного распределения свободных средств. Ведь бухгалтерский учет представляет ценность не сам по себе, а как решение экономических проблем. Таким образом, инвестор будет выше всего ценить ту информацию, которая представляет ему экономически точную картину возможных объектов вложений и с перспективой стабильных доходов.

Поставленные задачи демонстрируют направление всей системы финансового учета на обеспечение:

- эффективного управления организацией;
- интересов собственников, которые выражаются в сохранности имущества и возможности его преумножения.

Учитывая, что современный этап развития России предполагает ее активное вовлечение в мировое экономическое пространство, построение которого во многом определяется взаимной согласованностью правил финансового учета, процесс перехода отечественного учета на международные стандарты требует к себе пристальное внимание – глубокого изучения не только уже разработанных международных стандартов учета, но и находящихся в стадии обсуждения, а также анализа опыта построения систем бухгалтерского учета в передовых странах, а также и в развивающихся тоже. Необходимы, кроме того, комплексная оценка избранных для внедрения в российскую систему учета международных стандартов с точки зрения их адекватности национальным учетным традициям и экономическим задачам, критическое осмысление практики использования международных учетных правил. Значимость этих проблем заключается в их непосредственной связи с задачами создания более благоприятных условий российским предприятиям для выхода на международные рынки, привлечения иностранных инвесторов.

Но учитывая экономические санкции, разработанная программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности, не будет столь приоритетной из-за огромного оттока инвестиционного капитала из страны наряду с огромной девальвацией курса рубля и последующим за ним инфляцией. Поэтому в приоритете будут улучшаться уже существующие в стране системы бухгалтерского учета для поддержания и привлечения внутренних инвесторов.

Литература

1. Федеральный закон № 129-ФЗ от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» с учетом изменений и дополнений, вступившими в силу с 01.01.2004 г. // Консультант Плюс.
2. Федеральный закон № 129-ФЗ от 21.11.1996 г. «О бухгалтерском учете» с учетом изменений и дополнений, вступившими в силу с 01.01.2004 г. // Консультант Плюс.
3. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет [Текст] / Н.П. Кондраков. – Москва : ТК Велби, 2007. – С. 104.
4. Финансовый учет [Текст]. – Москва : Инфра-М, 2008. – 816 с.
5. План счетов бухгалтерского учёта финансово-хозяйственной деятельности организации и инструкция по его применению. Утверждены Приказом Министерства финансов РФ от 31.10.2000 г. № 94н // Справочная система «Консультант Плюс».
6. Маренков, Н.Л. Финансовый учёт в коммерческих фирмах [Текст] / Н.Л. Маренков. – Москва : Феникс, 2004. – 480 с.
7. Анциферова, И.В. Бухгалтерский финансовый учет [Текст] : учебное пособие / И.В. Анциферова. – Москва : Дашков и К, 2009. – 800 с.
8. Часова, О.В. Финансовый бухгалтерский учет [Текст] / О.В. Часова. – Москва : Финансы и статистика. – 544 с.

О.О. Рыкова, И.В. Скрябина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

АВС-МЕТОД КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ

Аннотация: В статье рассматривается АВС-метод учета затрат, его особенности; подробно описан алгоритм построения. Для наглядного примера рассмотрено два варианта учета на примере ЗАО «ЯК Союзлифтмонтаж» – классическим способом, который и применяется на данном предприятии, и методом АВС. Выявлен наиболее выгодный для предприятия метод.

Ключевые слова: управленческий учет, косвенные расходы, метод учета затрат по функциям, АВС-метод.

В современных условиях методология учета затрат по функциям (Activity Based Costing, АВС) находится в центре внимания как в теоретическом, так и в практическом плане, являющаяся наилучшей системой реалистичного подхода к определению точной и релевантной информации о себестоимости продукции. Во всем мире растет число организаций, применяющих функциональный учет затрат. Особенности применения АВС – метода зависят от стратегических целей организации: совершенствование управления и контроля за затратами, разработка эффективной ценовой и продуктовой стратегии, анализ рентабельности покупателей и т.д. АВС предоставляет новые возможности для идентификации, отслеживания и управления затратами, которые в традиционных системах учета определялись аморфным понятием «накладные расходы» [4, с. 230].

Разработчики метода, профессора Гарвардского университета Робин Купер и Роберт Каплан, предложили новый подход к распределению косвенных расходов в 1988 году. Их разработка стала первой практико-ориентированной инновацией в управленческом учете за продолжительный период времени.

Изначально данный метод использовали для повышения точности исчисления себестоимости отдельных видов продукции, работ, услуг. Но сейчас сфера применения ABC-метода расширилась – с его помощью возможно снижение издержек изготовления и сбыта, трудоемкости и машиноемкости, повышение производительности труда, а также улучшение стоимостных показателей деятельности предприятия [8, с. 33].

Методология функциональных способов учета построена на измерении стоимости и эффективности видов деятельности (функций) предприятия, его ресурсов и объектов учета затрат.

Существует определенный алгоритм построения ABC-метода, который можно представить схематично следующим образом (рис. 1).

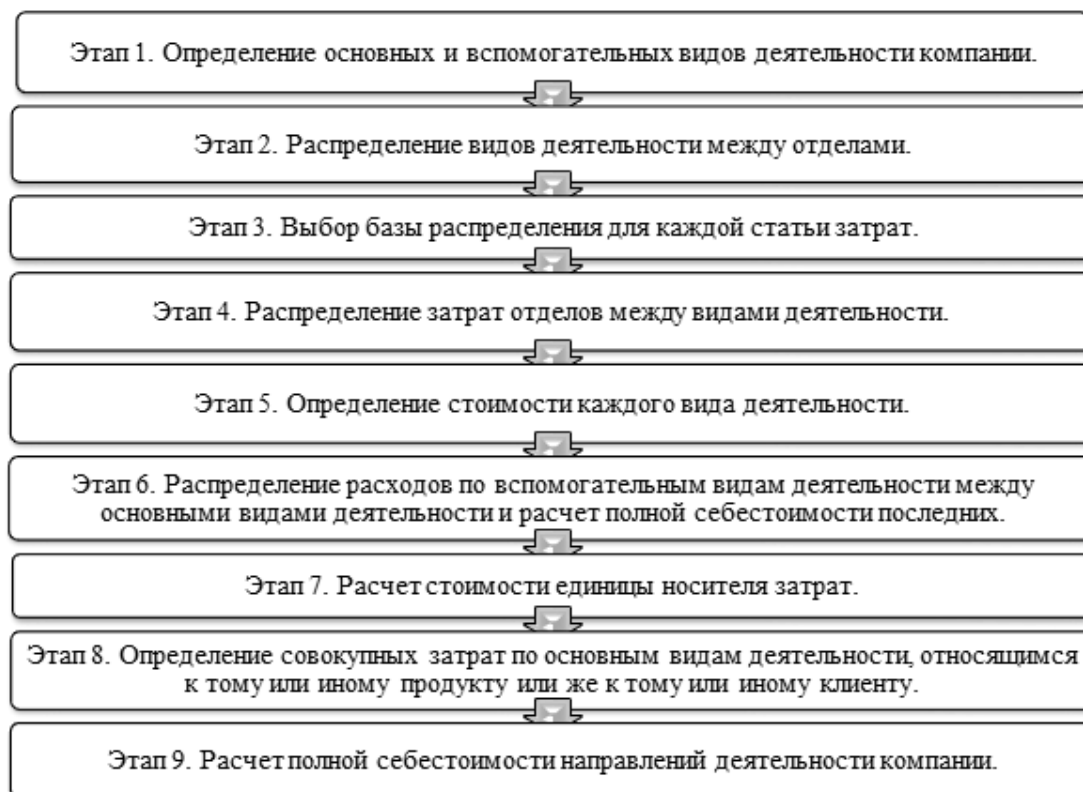


Рис. 1. Алгоритм построения ABC-метода

Рассмотрим подробнее каждый из этапов.

Этап 1. Определение основных и вспомогательных видов деятельности компании.

К основным видам деятельности относят операции, напрямую связанные с обслуживанием клиентов. Стоимость осуществления основных видов деятельности определяется характером выполняемого заказа.

Под вспомогательными видами деятельности понимают те ее направления, которые не связаны напрямую с клиентами или продуктами, но которые обеспечивают необходимые условия для нормального существования основных видов деятельности (например, функционирование отдела работы с персоналом, отдела информационного обеспечения и т.д.).

Этап 2. Распределение видов деятельности между отделами.

Каждому отделу присваивается код и определяются виды деятельности, в которых принимает участие тот или иной отдел.

Этап 3. Выбор базы распределения для каждой статьи затрат.

Пользуясь ею, затраты распределяются между видами деятельности компании.

Так, заработная плата персонала компании распределяется между отдельными видами деятельности пропорционально затрачиваемому ими времени. Некоторые виды затрат, не распределяясь, полностью переносят свою стоимость на определенный вид деятельности.

Этап 4. Распределение затрат отделов между видами деятельности.

Расчеты оформляются в виде специальных таблиц. В первой графе таблицы указываются статьи затрат (например, заработная плата персонала, транспортные расходы и т.д.), во второй – соответствующая сумма затрат за год. Для каждого вида затрат выводится процент отнесения их на соответствующие виды деятельности и рассчитываются затраты по каждому виду деятельности для всех отделов.

Этап 5. Определение стоимости каждого вида деятельности.

Для этого суммируются данные по всем отделам, полученные на предыдущем этапе.

Этап 6. Распределение расходов по вспомогательным видам деятельности между основными видами деятельности и расчет полной себестоимости последних.

Расчеты оформляются в виде специальных таблиц, строками которых являются основные виды деятельности и их стоимость, рассчитанная на предыдущем этапе. В столбцах таблицы указываются коды вспомогательных видов деятельности. Их стоимость распределяется между основными видами деятельности с помощью носителей затрат.

Этап 7. Расчет стоимости единицы носителя затрат.

Для этого суммарные затраты по видам деятельности, рассчитанные на этапе 6, делятся на количество носителей затрат. Последние берутся из статистических данных компании. В результате формируется стоимость единицы каждого носителя затрат, т. е. стоимость одной операции.

Этап 8. Определение совокупных затрат по основным видам деятельности, относящимся к тому или иному продукту или же к тому или иному клиенту.

Для этого статистические данные компании о количестве носителей затрат в зависимости от направления деятельности умножаются на стоимость единицы носителя.

Совокупные расходы по различным направлениям деятельности определяются путем суммирования полученных результатов. Подобные расчеты выполняются по всем направлениям деятельности.

Этап 9. Расчет полной себестоимости направлений деятельности компании.

К совокупным расходам добавляют «неотносимые» затраты.

Итак, ABC-метод способствует как контролю за уровнем расходов организации, так и более эффективному управлению ее прибылью [6, с. 260].

Рассмотрим теперь данный метод на примере ЗАО «ЯК Союзлифтмонтаж». Якутская компания ЗАО «Союзлифтмонтаж» занимается:

- поставкой, монтажом, пусконаладочными работами, ремонтом и эксплуатацией лифтов как отечественного, так и импортного производства на территории Российской Федерации;
- поставкой, монтажом, ремонтом и эксплуатацией средств для «Защиты от несанкционированного доступа» (домофонов, видеодомофонов);
- изготовлением и монтажом металлоконструкций;
- изготовлением, монтажом, ремонтом металлических подъездных и квартирных дверей;
- поставкой и монтажом дверей фирм Mul-T-Lock, GERDA, Master-Lock;
- поставкой и реализацией замков Mul-T-Lock;
- строительными и строительно-монтажными работами;
- экспертизой подъемных сооружений.

На определенную дату организация должна была установить 13 лифтов. Возьмем следующие показатели данной организации:

Косвенные расходы организации за 2011 год: 31 698 715,51 руб.

Пассажирские лифты должны быть установлены на 12 объектах, по 10 на каждом объекте. Грузовые лифты устанавливаются на 10 объектах, по 3 шт. на каждом объекте.

Решение: Классическая система распределения накладных расходов независимо от выбора базы дает следующий результат:

- 1) Лифты пассажирские: $12 \times 10 = 120$
Лифты грузовые: $10 \times 3 = 30$
- 2) Всего лифтов: $120 + 30 = 150$
- 3) Накладные расходы по отладке оборудования на одно изделие:
 $31\,698\,715,51 / 150 = 211\,424,77$ руб.
- 4) Накладные расходы на партию изделий:
Пассажирские: $211\,424,77 \times 10 = 2\,114\,247,7$
Грузовые: $211\,424,77 \times 3 = 634\,274,31$.

Но из общего решения видно, что отражена неполная картина, поскольку должна быть найдена сумма накладных расходов и на единицу продукции.

Теперь пойдем методом АВС.

- 1) Затраты на единицу. Всего отладок: $12+10=22$ объекта
Расходы на один объект: $31\ 698\ 715,51/22=1\ 440\ 850,71$ руб.
- 2) Затраты на один лифт:
Лифт пассажирский: $(12 \times 1\ 440\ 850,71)/120=144\ 085,07$
Лифт грузовой: $(10 \times 1\ 440\ 850,71)/30=480\ 283,57$
- 3) Накладные расходы на пассажирский лифт:
 $144\ 085,07 \times 120=17\ 290\ 208,4$ руб.
 $480\ 283,57 \times 30=14\ 408\ 507,1$ руб.

Выходит, что более ресурсоемкий грузовой лифт поглощает больше накладных расходов на единицу, чем пассажирский. И это можно увидеть только благодаря методу АВС. Таким образом, объектом учета затрат при этом методе является отдельный вид деятельности (функция, операция), а объектом калькулирования - вид продукции (работ, услуг).

В целом, можно сделать вывод, что АВС-метод, по сути своей являясь альтернативой позаказному методу учета затрат и калькулирования, эффективен для предприятий, характеризующихся высоким уровнем накладных расходов. С применением АВС возможно вести учет по каждому бизнес-процессу (центру ответственности), принимать грамотные управленческие решения об эффективности деятельности организации; часть косвенных затрат возможно отнести на «условно-косвенные» для исчисления конкретного вида продукции или услуги (как в нашем примере с грузовыми и пассажирскими лифтами); сформировать необходимую информацию для планирования, анализа, контроля и регулирования.

Литература

1. Вахрушева, О.Б. Бухгалтерский управленческий учет : учебное пособие / О.Б. Вахрушева. – Москва : Дашков и К, 2011. – 252 с.
2. Волкова, О.Н. Управленческий учет : учеб. / О.Н. Волкова. – Москва : Проспект, 2010. – 472 с.
3. Керимов, В.Э. Управленческий учет: учеб. / В.Э. Керимов. – Москва : Дашков и К, 2014. – 483 с.
4. Оладов, Н.А. Точно вовремя для России. Практика применения ERP-систем / Н.А. Оладов, С.В. Питеркин, Д.В. Исаев. – 3-е изд. – Москва : Альпина Паблишерз, 2010. – 368 с.
5. Пошерстник, И.В. Бухгалтерский учет на современном предприятии : учебно-практическое пособие / И.В. Пошерстник. – 2-е изд., перераб и доп. – Москва : Проспект, 2011. – 560 с.
6. Соколов, Я.В. Управленческий учет : учебник / под ред. Я.В. Соколова. – Москва : Магистр: ИНФРА-М, 2011. – 720 с.
7. Костенко, И.Н. Учет затрат по функциям (АВС-метод) и позаказный метод // Планово-экономический отдел, № 4, 2011. [Электронный ресурс] URL: http://www.profiz.ru/peo/4_2011/uchet_zatrat/ (дата обращения 09.03.2015).
8. Маняева, В.А. АВС-метод // Информационная система стратегического управленческого учета расходов по видам деятельности. – № 2. – 2011. – С. 32-37.

З.В. Садовая,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ РАСХОДОВ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПО МЕСТАМ ЗАТРАТ И ЦЕНТРАМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы организации управленческого учета. Принципиальной особенностью управленческого учета является необходимость определения затрат не только по предприятию в целом, но и по центрам ответственности и местам формирования внутри организации.

Ключевые слова: управленческий учет, центр затрат, центр ответственности

Одним из принципов планирования, учета и анализа издержек, образующих себестоимость продукции в управленческом учете, является необходимость их группировки по месту возникновения затрат. Впервые систематизация расходов в зависимости от места их возникновения была рекомендована

Основными положениями по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции на промышленных предприятиях. В прежних нормативных документах рекомендовалось планировать и учитывать затраты по характеру производства (основное и вспомогательное) и по цехам (на крупных предприятиях). Аналогичные указания имелись и в отраслевых инструкциях по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции.

В настоящее же время единым нормативным документом контролирующим признание расходов организацией является ПБУ 10/99 «Расходы организации», в котором указана группировка затрат в основные 5 статей, не говоря о том, чтобы было законодательно закреплено распределение затрат в соответствии со спецификой работы организации.

Строительство единственная отрасль народного хозяйства, где не смотря на отсутствие нормативной базы регулирующей данный вопрос, возможно беспрепятственное создание центров формирования затрат. Так как процесс строительства основан на разработке проектно-сметной документации, которая составляется на основании Государственных сметных норм, где конкретно прописаны все работы, которые осуществляют подрядные организации с расчетом материально-технической базы на их осуществление, создание центров ответственности, в которых будут ответственные за выполнение конкретных работ, позволит производить более качественный анализ работы предприятия, исходя из данных управленческого учета.

Низовое подразделение издержек – центр затрат – исходное подразделение любого комплекса расходов, сгруппированных по местам формирования. Критерии его обособления зависят, прежде всего, от целей, которые преследует руководство при создании центра формирования затрат [1, с. 571-573].

Центром затрат является то структурное подразделение предприятия, в котором имеется возможность организовать нормирование, планирование и учет издержек производства с целью наблюдения, контроля и управления затратами производственных ресурсов, а также оценки их использования.

Центр затрат в разрезе одного строительного объекта может быть как достаточно большим (возглавляемый начальником участка, отвечающим за все механизации, служба энергетика). Следовательно, крупные центры затрат могут состоять из более мелких. Степень детализации центров затрат различна и зависит от целей и задач, а также информативности получаемых данных, для проведения анализа управленческого учета, поставленных руководством. Как правило, чем больше размер центра затрат, тем выше степень ответственности и тем менее детальная информация будет представляться при отчетах о проделанных работах [2, с. 235].

Близким, но не идентичным месту затрат является понятие центра ответственности. Под центром ответственности в управленческом учете понимается область, сфера, вид деятельности, во главе которых находится ответственное лицо, имеющие права и возможности принимать и осуществлять решения. В отличие от места затрат центр ответственности, как правило, более масштабен. Каждый центр ответственности может состоять из нескольких мест затрат. Однако, если у данного места затрат есть лицо, служебно ответственное не только за объем и качество производственно-хозяйственной деятельности, но и за расходы, такое подразделение можно считать центром ответственности [3, с. 251-252].

Организация учета по центрам ответственности позволяет децентрализовать управление затратами, осуществлять контроль за их формированием по местам их возникновения, в разрезе центров ответственности, устанавливать виновных за возникновение непроизводительных затрат и, в конечном итоге, существенно повышать экономическую эффективность хозяйствования.

При организации учета по центрам ответственности необходимо четко определить сферу полномочий, прав и обязанностей начальника каждого центра, стремиться к тому, чтобы в большинстве из них была возможность измерить не только расходы, но и объем деятельности. Желательно, чтобы для любого вида расходов возникающих при строительстве существовал такой центр затрат, для которого данные издержки являются прямыми. Вместе с тем степень детализации планирования (бюджетирования) и учета затрат должна быть достаточной, но не избыточной для анализа и принятия решений по управлению [4, с. 125].

Для целей управленческого контроля за центрами ответственности используются натуральные и стоимостные показатели. Такой учет предполагает разграничение совокупных затрат и затрат конкретного центра ответственности, что влечет за собой создание матрицы затрат и таблицы соответствия, которая бы отвечала на следующие вопросы:

- где возникли затраты (центр ответственности);
- с какой целью они произведены (этап выполнения строительно-монтажных работ);
- какой вид ресурса использовался (элемент затрат);
- какова сумма затрат по данному центру ответственности;
- какова сумма затрат по смете.

Основными показателями деятельности центра ответственности является результативность (в какой мере центр ответственности достиг запланированных результатов) и эффективность. Центры ответственности в организации являются, по сути, главным контролируемым объектом, поскольку эти затраты возникают именно в этих центрах [5, с. 25-29].

Наличие в организации системы автоматизации позволяет упростить процесс становления управленческого учета. Что в следствии позволяет работать в направлении его углубления в зависимости от специфики работы организации. Для строительства, наиболее эффективным на наш взгляд является применение системы создания центров ответственности, контроль за деятельностью которых позволяет вести сплошной и непрерывный во времени учет отклонений и проводить их анализ, что позволяет принимать своевременные решения для оптимизации процесса строительства.

Как следствие, при создании в организации всех перечисленных выше условий нормального функционирования службы управленческого учета, это приводит, при эффективном и рациональном использовании ресурсов, к снижению сроков строительства и, следовательно, к снижению себестоимости.

Организация учета и контроля затрат по центрам позволяет активно управлять процессом формирования фактических расходов, создает предпосылки для повышения ответственности не только за количественные, но и за качественные показатели деятельности подразделений предприятия.

Литература

1. Друри, К. Управленческий и производственный учет : учебник / К. Друри – 4-е изд. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 1071 с.
2. Степанова, И.С. Экономика строительства : учебник / И.С. Степанова – 4-е изд. – Москва : Юрайт-Издат., 2007 – 591 с.
3. Чая, В.Т. Управленческий учет : учебное пособие / В.Т. Чая, Н.И. Чупахина. – Москва : Эксмо, 2009 – 480 с.
4. Попова, Л.И. Управленческий учет и анализ : учебное пособие / Л.В. Попова, В.А. Константинов. – 2-е изд. – Москва : Дело и Сервис, 2008 – 272 с.
5. Организация учета по центрам ответственности / И.А. Албегова // Менеджмента в России и за рубежом. – – 2009. – № 7. – С. 25-29.

Е.Ю. Селезнева, О.С. Темченко, Д.Д. Фёдорова,
Россия, Дальневосточный федеральный университет

ОБ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКО-АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИНДОНЕЗИИ

Аннотация: В статье рассматривается исторический опыт развития бухгалтерско-аудиторской деятельности в Индонезии, актуальные проблемы и возможности развития национального рынка аудиторских услуг.

Ключевые слова: аудит, внутренний аудит, государственный аудит, экономический рост.

В эпоху трансформации российской системы бухгалтерского учёта особую актуальность приобретает проблема изучения опыта финансового реформирования и перехода к сбалансированному, самоподдерживающемуся экономическому росту государств зарубежного Востока, в частности стран Юго-Восточной Азии (ЮВА), которые за короткий срок совершили переход от полуколониальной экономики до экономической самостоятельности, получивший вполне законные основания называться «экономическим чудом».

Индонезия для России является ключевым и стратегическим партнёром по своему географическому положению (располагается на перекрёстке мировых торговых путей) и по огромному экономическому потенциалу (член «большой двадцатки»), и по численности населения (четвёртая страна мира). В то же время, это одна из стран Азиатско-Тихоокеанского региона, где достаточно медленно проходит реформирование финансовой системы и в значительной степени проявляются последствия от воздействий экономического кризиса 1997 года [1].

История развития бухгалтерско-аудиторской деятельности в Индонезии объединяет типичные для стран Азии национальные признаки процесса формирования методик бухгалтерского учёта и особенности становления системы учёта для бывших колоний европейских держав. Отмеченная двойственность характерна для многих государств ЮВА, однако специфической чертой развития бухгалтерско-аудиторской

деятельности в Индонезии является практически полное замещение национальных подходов к формированию методологии бухгалтерского учёта иностранными практиками.

Применение основ бухгалтерского учёта отслеживается уже в документах времени царства Сингамандава при правлении царя Удайяна (989 – 1011). В X веке простые модели учётных записей используют в процессе совершения коммерческих сделок на торговых рынках Индонезии. Предполагается, что во времена царствования Удайяна в Сингамандаве существовали понятия «сбалансированной» хозяйственной жизни и «балансоведение» [2].

Двумя веками позже в царстве Сингосари (1222 – 1292), исторически тесно связанном с основанием царства Маджапахит (1293 – 1520), появились бухгалтерские записи качественно нового уровня. Торговцы применяли учёт с целью документирования результатов текущих сделок, используя простую письменную форму записей расчета стоимости и прибыли для обоснования своих коммерческих решений.

Развитию бухгалтерского дела способствовало усиление управленческой функции казначейства и становление государственной системы налогообложения. Во время царства Сингосари в практике королевского судопроизводства появились новые формы бухгалтерских записей о взимании налогов. Таким образом, становление налоговой системы явилось важной предпосылкой для дальнейшего развития бухгалтерского дела в Индонезии [3]. Постепенно учёт становился не просто совокупностью методик калькуляции, но и экономическим явлением, оказывающим влияние на реалии повседневности, поддерживающим организационный и социальный порядок в обществе. Следует отметить, что приход ислама в Индонезию открыл широкие возможности для развития учёта, а использование арабских цифр значительно упростило формирование учётных записей.

Таким образом, предпосылки для развития бухгалтерского учёта в Индонезии формировались в течение длительного исторического процесса. Однако характерной чертой остается факт замещения национальной учётной составляющей практикой учёта иностранных государств, что во многом объясняется колониальной историей Индонезии. В течение многих веков Индонезия была колонизирована испанцами, британцами, голландцами и японцами (наибольший период – Нидерланды – более 350 лет). Первые явные признаки применения системы бухгалтерского учёта датируются временем колонизации Голландией (начало XVII в.). Поэтому можно сказать, что официально история бухгалтерского учёта в Индонезии начинается с возникновения Голландской Ост-Индийской Компании (1602г.), учётная контора которой функционировала в Бантаме и обеспечивала правительство информацией финансового характера. Рост оборота государственной коммерческой деятельности способствовал усложнению содержания учётных записей, которые стали важной частью системы бухгалтерской отчётности.

Основное предназначение данной системы заключалось:

- в правильном планировании прибыли и расходов;
- в обеспечении уверенности владельцев в эффективности использования Компанией ресурсов;
- в информировании компаньонов о процессе управления фондами.

Таким образом, уровень развития и практического применения техник учёта как части системы государственного контроля до 1800 г. был достаточно низким. Незначительный прогресс в развитии учётных методик отмечен также в период колонизации датчанами (1620-1740 гг.) [4]. Главным недостатком учётной практики были трудоёмкость и длительность процесса составления бухгалтерского баланса. Компании обычно требовалось 3–4 года на полную обработку учётной информации и формирование балансовых статей.

Значительный прогресс в развитии системы бухгалтерского учёта наблюдается в период после 1800г., что связано с ускоренным развитием финансовой системы. В 1824 г. были основаны два главных финансовых института *Javache Bank, Nederlandsche Handel-maatschappij*, усилилась роль учёта в коммерческой деятельности. Однако стоит отметить, что в условиях колонизации признанные учётные методики были доступны только для голландцев и иностранных компаний. Нидерландская экономическая политика ограничивала участие коренных индонезийцев в контроле над развитием крупного бизнеса. Повсеместно стратегически важное производство и предпринимательство принадлежало колонизаторам.

Первая декада двадцатого столетия в истории Индонезии ознаменована развитием рынков банковского капитала. Значительные инновации в учёте и государственном управлении связаны с назначением Ван Шагена на должность первого правительственного бухгалтера. Ван Шаген участвовал в процессе основания Государственного агентства аудита (1907г.), главной задачей которого стало управление денежными потоками госпредприятий [5]. К 1915г. активная деятельность Агентства обеспечила достижение требуемого

уровня контроля и учёта в стране. Возникла острая необходимость организации системы профессиональной подготовки специалистов в области бухгалтерского учёта, аудита и государственного контроля.

Деятельность Агентства аудита и последующие инновации голландского правительства в области учётно-аудиторской деятельности вскоре распространились и на частный сектор экономики. В 1918 г. была открыта первая учётно-аудиторская контора, основанная Фризом и Хогевегом. Появилась необходимость введения в хозяйственную практику независимого аудита для предприятий крупного бизнеса. Дефицит специалистов в области бухгалтерско-аудиторской деятельности временно был компенсирован притоком иностранцев, в частности британцев и голландцев. В 1924г. Голландским правительством был издан Коммерческий закон, обязывающий все индонезийские компании к ведению бухгалтерского учёта, который стал инструментом корпоративного контроля.

В 1942 г. начался новый этап развития бухгалтерского учёта в Индонезии. Японская оккупация сопровождалась процессом уголовного преследования голландцев и вызвала существенные изменения в учётно-аудиторской деятельности, особенно в её кадровом обеспечении. В Министерстве финансов открылось большое число вакансий для индонезийцев, вырос спрос на ускоренную подготовку специалистов. В истории Индонезии наступил переломный момент в развитии бухгалтерско-аудиторской профессии. Впервые коренное население страны получило доступ к бухгалтерско-аудиторскому образованию среднего и высшего уровней. Японцы основали тренировочные курсы для подготовки специалистов в области бухгалтерского учёта категорий А, В, С, D. Коренные жители Индонезии получили возможность изучать организацию и ведение учёта, аудит и налогообложение. Курс А был предназначен для подготовки помощников инспекторов для Министерства финансов. Абитуриентами шестимесячного курса А могли стать только специалисты с адвокатской практикой. Курс В изначально подразделялся на подкурсы: 8-1 (для специалистов налогового контроля) и 8-2 (для налоговых инспекторов). Однако вскоре была введена единая годовая программа обучения. Абитуриентами курсов В и С стали выпускники старших школ. Абитуриенты курса С, длившегося три года, по итогам обучения получали дипломы бакалавров. Одногодичный Курс D предоставлял выпускникам средних и старших школ возможность в перспективе работать с учётными книгами в должности «book keeper».

Сложившаяся практика подготовки учётно-аудиторских кадров имела важное значение для развития бухгалтерско-аудиторской деятельности в Индонезии. Внедрение программ профессионального обучения открыло для коренных индонезийцев реальную возможность изучения бухгалтерского учёта, аудита и налогообложения. Однако курсы подготовки специалистов просуществовали недолго: финансовая государственная поддержка вскоре была полностью прекращена.

В 1945 г. Индонезия была признана самостоятельным государством. До признания независимости Индонезии все бухгалтеры и аудиторы в стране были обучены голландцами, которые также подтверждали профессиональную квалификацию специалистов. В 1946г. был образован независимый Совет аудиторов Республики Индонезия (the Audit Board of the Republic of Indonesia (Badan Pemeriksa Keuangan Republik Indonesia), функции которого заключались в проверке управления государственными финансами. Результаты финансового аудита представлялись Региональному совету представителей и Региональной палате представителей. Вступление в силу Закона о статусе бухгалтера (the Accountant Title Law No. 34) в 1954 г. обеспечило возможность для обучения индонезийских выпускников бухгалтерскому учёту. В документе закреплён статус бухгалтера и право Министерства финансов по регулированию бухгалтерско-аудиторской деятельности в стране. В 1957 г. первая группа бухгалтеров из числа коренных жителей окончила Университет Индонезии. Однако голландские аудиторские компании не признали квалификацию выпускников. В этом же году совместно с квалифицированными сотрудниками, получившими образование в Нидерландах, выпускники Университета основали Институт бухгалтеров Индонезии [6].

В период 1960-х гг. снижение финансовой активности в стране вызвало падение спроса на учётно-аудиторские услуги и замедлило развитие профессии. В 1974 г. начала функционировать Ассоциация развития учёта в Индонезии (Indonesian Accountancy Development Foundation, Yayasan Pengembangan Ilmu Akuntansi Indonesia, YPIAI). Ассоциация была создана для поддержки развития учёта, разработки образовательных программ и содействия развитию научной деятельности. Была разработана новая Программа развития бухгалтерского учёта и аудита Индонезии. В 1985 г. Координирующее агентство развития учёта (the Coordinating Agency for Accountancy Development, Tim Koordinasi Pengembangan Akuntansi, ТКРА) заменило YPIAI. Миссия Агентства заключалась в дальнейшем развитии программ образования в области учёта и аудита, разработке профессиональных стандартов и положений кодекса профессиональной

бухгалтерской этики. Институт бухгалтеров Индонезии и Всемирный банк активно поддерживали деятельность Агентства вплоть до его закрытия в 1993 г.

Дальнейшее совершенствование бухгалтерско-аудиторской деятельности осуществлялось девяностые годы прошлого столетия при поддержке Всемирного банка в процессе реализации проектов развития учёта (Accountancy Development Projects). Совет общественных бухгалтеров по учётным стандартам (the Public Accountants Professional Standards Board (Dewan Standar Profesional Akuntan Publik, DSPAP) объединил профессионалов в области аудита. Данная структура стала подразделением Института бухгалтеров Индонезии (отделение общественных бухгалтеров – the IAI Public Accountants Compartment), которое разрабатывает, совершенствует стандарты учёта и аудита, проводит аттестации и оказывает консалтинговые услуги, контролирует соблюдение принципов профессиональной бухгалтерской этики.

Таким образом, эти годы в Индонезии на основе применения международных стандартов совершенствовалась национальная система бухгалтерского учета и аудита. Специалисты получили возможность сдачи экзамена на сертификат общественного бухгалтера высшей категории (CPA-the Public Accountant Certification Examination, Ujian Sertifikasi Akuntan Publik, USAP), ставший обязательным с 1997 г. В настоящее время Институт бухгалтеров Индонезии является национально признанным профессиональным институтом, который объединяет практикующих бухгалтеров, специалистов управленческого учёта, правительственных бухгалтеров, академиков. Институт активно занимается разработкой и совершенствованием стандартов в области учетно-аудиторской деятельности, осуществляет контроль над процессами профессиональной сертификации, разрабатывает положения кодекса профессиональной этики и контролирует их соблюдение, активно участвует в развитии программы профессионального образования (Continuing Professional Education).

Литература

1. Financial System Reform and the Currency Crisis in East Asia Author(s): Henry Laurence Reviewed work(s):Source: Asian Survey, Vol. 39, No. 2 (Mar. - Apr., 1999), pp. 348-373
2. Eko Ganis Sukoharsono Accounting in the Golden Age of Singosari Kingdom: A Foucauldian Perspective SIMPOSIUM NASIONAL AKUNTANSI (SNA) KE XI PONTIANAK, 23 - 24 JULI 2008 http://digilib.mercubuana.ac.id/manager/file_artikel_abstrak/Isi_Artikel_964717409243.pdf
3. Accounting and auditing practices in Indonesia <http://unpan1.un.org/intradoc/groups/public/documents/apcity/unpan020442.pdf>
4. Eko Ganis Sukoharsono, Accounting Practices and the Use of Money in the Reign of King Udayana in Bali: An Ethnoarcheological Approach, The Indonesian Journal of Accounting Research, Vol 15, No 3 (2012): IJAR September 2012
5. Eko G. Sukoharsono, E. G. Sukoharsono, Power and Knowledge in Accounting: Some Analysis and Thoughts on Social, Political, and Economic Forces in Accounting and Profession in Indonesia (1800-1950) - University of Wollongong, Research online, 1993 Working Paper Series #4 <http://ro.uow.edu.au/cgi/viewcontent.cgi?article=1091&context=accfinwp>
6. Eko G. Sukoharsono, A power and knowledge analysis of Indonesian accounting history: social, political and economic forces shaping the emergence and development of accounting - University of Wollongong Thesis (Ph.D.)--University of Wollongong, 1995.

Д.А. Сергеева, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПОРЯДОК УЧЕТА И ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО И РСБУ

Аннотация: В данной статье ведется сравнение Международных стандартов финансовой отчетности и Российских стандартов бухгалтерского учета. Приведены существенные отличия учета основных средств по МСФО от требований РСБУ.

Ключевые слова: основные средства, МСФО, РСБУ, учет основных средств, МСФО 16 «Основные средства» (IAS 16 «Property, Plant and Equipment»), ПБУ 6/01 «Учет основных средств».

Последние годы отмечены усилением внимания к проблеме международной унификации бухгалтерского учета. Развитие бизнеса, сопровождающееся возрастанием роли международной интеграции в сфере экономики, предъявляет определенные требования к единообразию и понятности применяемых в разных

странах принципов составления бухгалтерской отчетности. Именно поэтому встала проблема реформирования учета в соответствии с общепринятой во всем мире практикой. Ведь в первую очередь это необходимо для того, чтобы наши предприятия, выходящие на международные рынки, были их полноправными участниками, а стандарты бухгалтерского учета объективно отражали деятельность и имущественное положение компаний. В России, в условиях повышенных рисков, признание международных стандартов финансовой отчетности также будет важным шагом для привлечения иностранных инвестиций.

Следует отметить, что международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) представляют собой свод компромиссных и достаточно общих вариантов ведения учета. МСФО не являются догмой, нормативными документами, регламентирующими конкретные способы ведения бухгалтерского учета и нормы составления отчетности. Они носят лишь рекомендательный характер, т.е. не являются обязательными для принятия. На их основе в национальных учетных системах могут быть разработаны национальные стандарты с более детализированной регламентацией учета определенных объектов.

Проблема оценки и учета основных средств является наиболее важной для российских организаций при подготовке отчетности, соответствующей международным стандартам (IFRS), что вызвано высокой долей основных средств в составе активов для большинства российских организаций. Таким образом, от правильной оценки основных средств в конечном счете в наибольшей степени зависит балансовый отчет организации. Для учета основных средств в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности следует использовать несколько стандартов, главным образом МСФО 16 «Основные средства» (IAS 16 «Property, Plant and Equipment»). Согласно одному из подходов указанного стандарта основные средства должны оцениваться исходя из исторической стоимости: после первоначального признания в качестве актива объект основных средств должен учитываться по его первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. В соответствии со вторым подходом основные средства должны учитываться по переоцененной стоимости. Организация, придерживающаяся второго подхода, понесет дополнительные затраты на обязательную ежегодную переоценку основных средств, а также в любом случае обязана будет исчислить стоимость основных средств и по первому подходу (историческая стоимость минус накопленная амортизация и накопленные убытки от обесценения). Поэтому второй подход представляется менее привлекательным для российских организаций.

Рассмотрим общие положения МСФО 16 «Основные средства» и Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01, утвержденного Приказом Минфина России от 30.03.2001 № 26н.

МСФО 16. Применяется для учета основных средств, кроме случаев, когда другой Международный стандарт финансовой отчетности требует или разрешает другой порядок учета.

МСФО 16 не применяется к:

- лесам и другим аналогичным восстанавливаемым объектам природопользования;
- правам на минеральные ископаемые, к поиску и добыче минеральных ископаемых, нефти, природного газа и аналогичных невозобновляемых ресурсов.

Однако стандарт применяется к основным средствам, используемым для развития или обеспечения деятельности или связанных с использованием активов, перечисленных в пп. 1 и 2, которые тем не менее могут быть отделены от этой деятельности или активов (§ 2 МСФО 16).

В соответствии с МСФО 16 основные средства – это материальные активы, которые используются компанией для производства или поставки товаров и услуг, для сдачи в аренду другим компаниям или для административных целей, которые предполагается использовать в течение более чем одного периода (§ 6 МСФО 16).

Критерии признания активов:

- с большой долей вероятности можно утверждать, что компания получит связанные с активом будущие экономические выгоды;
- себестоимость актива для компании может быть надежно оценена.

По первому условию признания компания должна оценить степень вероятности получения будущих экономических выгод на основе фактов, имеющих на момент первоначального признания, и рисков, которые она на себя берет. Такая определенность обычно имеется только тогда, когда блага и риски перешли к компании.

Второе условие признания обычно легко удовлетворяется, потому что в результате операции обмена, свидетельствующей о покупке актива, выявляется его стоимость. В случае создания актива своими силами надежная оценка его стоимости может производиться на основании операций с внешними сторонами по приобретению материалов, рабочей силы и другим затратам в процессе строительства.

Согласно МСФО стоимостный критерий не является определяющим при отнесении имущества (ресурсов) к основным средствам. Как правило, компания устанавливает лимит, выше которого расходы капитализируются, а ниже - списываются на текущие расходы. Величина такого лимита зависит от размера компании, от области ее деятельности и от других факторов.

ПБУ 6/01. В соответствии с ПБУ 6/01 оно не применяется в отношении:

- машин, оборудования и иных подобных предметов, числящихся как готовые изделия на складах организаций-изготовителей, как товары – на складах организаций, осуществляющих торговую деятельность;
- предметов, сданных в монтаж или подлежащих монтажу, находящихся в пути;
- капитальных и финансовых вложений.

Согласно ПБУ 6/01 при принятии к бухгалтерскому учету активов как основных средств необходимо единовременное выполнение следующих условий:

- использование в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации;
- использование в течение длительного времени, т.е. срока полезного использования продолжительностью свыше 12 мес. или обычного операционного цикла, если он превышает 12 мес.;
- организацией не предполагается последующая перепродажа данных активов;
- способность приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем.

Не относятся к основным средствам и учитываются организацией в составе средств в обороте:

- предметы, используемые в течение периода менее 12 мес., независимо от их стоимости;
- предметы стоимостью на дату приобретения менее стократного установленного законом размера минимальной месячной оплаты труда за единицу независимо от срока их полезного использования;
- иные предметы, устанавливаемые организацией исходя из правил положений по бухгалтерскому учету.

Срок полезного использования. Согласно стандарту МСФО 16 срок полезной службы определяется исходя из:

- ожидаемого (расчетного) периода использования активов компании;
- количества изделий, которое компания предполагает произвести с использованием актива.

В данном стандарте обращается внимание и на другие факторы, такие как моральный и физический износ, часто ведущие к уменьшению экономических выгод, ожидаемых от использования данного актива, даже если основное средство не используется (находится на консервации). Поэтому при определении срока полезной службы актива должны учитываться следующие факторы:

- ожидаемый объем использования актива компанией;
- предполагаемый физический износ, зависящий от производственных факторов, таких как количество смен, программы ремонта и обслуживания, а также условий хранения и обслуживания актива в период простоя;
- моральный износ в результате усовершенствования производственного процесса, изменений объема спроса на рынке на данную продукцию (услуги), производимую (предоставляемые) с использованием актива;

– юридические или аналогичные ограничения на использование актива, такие как сроки аренды. При определении срока полезной службы актива должна учитываться его предполагаемая полезность для компании. Таким образом, срок полезной службы актива может быть короче, чем срок его экономического использования. Поэтому обычно срок полезной службы объекта основных средств определяется оценочным путем на основе опыта работы компании с аналогичными активами. В соответствии с МСФО 16 срок полезной службы объекта основных средств должен периодически пересматриваться, и если в результате изменение срока будет существенно отличаться от предыдущих оценок, сумма амортизационного отчисления текущего и будущих периодов должна корректироваться.

Например, срок полезной службы может быть продлен в результате последующих затрат, улучшающих состояние основного средства сверх первоначально рассчитанных нормативов. И, наоборот, технологические изменения или изменения на рынке выпускаемой продукции могут привести к сокращению срока полезной службы. В таких случаях срок полезной службы (и, следовательно, норма амортизации) корректируется для текущего и будущих периодов.

ПБУ 6/01. Согласно положению срок полезного использования объекта основных средств определяется организацией при принятии объекта к бухгалтерскому учету.

Пункт 4 ПБУ говорит о том, что сроком полезного использования является период, в течение которого использование объекта основных средств приносит экономические выгоды (доход) организации. Для отдельных групп основных средств срок полезного использования определяется исходя из количества продукции (объема работ в натуральном выражении), ожидаемого к получению в результате использования этого объекта.

Пункт 20 положения говорит о том, что при определении срока полезного использования объекта основных средств необходимо исходить из:

- ожидаемого срока использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью;

- ожидаемого физического износа, зависящего от режима эксплуатации (количества смен), естественных условий и влияния агрессивной среды, системы проведения ремонта;

- нормативно-правовых и других ограничений использования этого объекта (например, срок аренды).

Также согласно этому пункту в случаях улучшения (повышения) первоначально принятых нормативных показателей функционирования объекта основных средств в результате проведенной реконструкции или модернизации организацией пересматривается срок полезного использования по этому объекту.

Таким образом, аналогично МСФО российское законодательство разрешает организациям самостоятельно устанавливать срок полезного использования объектов основных средств. И российским законодательством, и МСФО 16 предусмотрена группа факторов, которые необходимо учитывать при установлении срока полезного использования объектов основных средств. В то же время необходимо отметить, что такой фактор, как моральный износ объекта, предусмотренный международным стандартом, в тексте ПБУ 6/01 прямо не оговорен. Международный стандарт предусматривает более гибкую политику, чем российское законодательство по бухгалтерскому учету, в отношении изменения срока полезного использования объекта основных средств.

Амортизация. МСФО 16. Стандарт определяет амортизацию как систематическое уменьшение амортизируемой стоимости актива на протяжении срока его полезной службы. При этом под амортизируемой стоимостью понимается себестоимость актива или другая сумма, отраженная в финансовой отчетности вместо себестоимости, за вычетом ликвидационной стоимости.

В свою очередь ликвидационная стоимость определяется как чистая сумма, которую компания ожидает получить за актив в конце срока его полезной службы за вычетом ожидаемых затрат по выбытию. Согласно стандарту только земля не подлежит амортизации, потому что, как правило, имеет неограниченный срок полезной службы. ПБУ 6/01. За исключением случаев, установленных этим положением, стоимость объектов основных средств погашается посредством начисления амортизации.

Согласно п. 17 амортизация не начисляется:

- по используемым для реализации законодательства Российской Федерации о мобилизационной подготовке и мобилизации объектам основных средств, которые законсервированы и не используются в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации либо для предоставления организацией за плату во временное владение и пользование или во временное пользование, амортизация не начисляется;

- по объектам основных средств некоммерческих организаций амортизация не начисляется. По ним на забалансовом счете производится обобщение информации о суммах износа, начисляемого линейным способом применительно к порядку, приведенному в п. 19 настоящего Положения;

- по объектам жилищного фонда, которые учитываются в составе доходных вложений в материальные ценности, амортизация начисляется в общеустановленном порядке. Не подлежат амортизации объекты основных средств, потребительские свойства которых с течением времени не изменяются (земельные участки; объекты природопользования; объекты, отнесенные к музейным предметам и музейным коллекциям, и др.).

По указанным объектам в соответствии с этим положением производится начисление износа за балансом в конце отчетного года по установленным нормам амортизационных отчислений. Также амортизация не начисляется по объектам основных средств, потребительские свойства которых с течением времени не изменяются (земельные участки и объекты природопользования; объекты, отнесенные к музейным предметам и музейным коллекциям, и др.). Таким образом, российское законодательство в отличие от МСФО содержит обширный перечень объектов основных средств, не подлежащих амортизации (международным стандартом предусмотрено неначисление амортизации только в отношении земли), а также предусматривает приостановление начисления амортизационных отчислений.

Методы начисления амортизации. МСФО 16. В соответствии со стандартом используемый метод амортизации должен отражать схему, по которой компания потребляет экономические выгоды, получаемые от актива.

Международные стандарты выделяют следующие методы амортизации:

- метод равномерного начисления;
- метод уменьшаемого остатка;
- метод суммы изделий.

Метод выбирается на основе предполагаемой схемы получения экономических выгод и последовательно применяется из периода в период, если только эта предполагаемая схема получения экономических выгод от использования актива не меняется.

Согласно п. 52 МСФО 16 метод амортизации, применяемый к основным средствам, должен периодически пересматриваться, и в случае значительных изменений в предполагаемой схеме получения экономических выгод от этих активов метод должен изменяться для отражения этих изменений. Если подобное изменение метода амортизации необходимо, оно должно учитываться как изменение учетной оценки, а амортизационные отчисления текущего и будущего периодов должны корректироваться.

ПБУ 6/01. Положение предусматривает следующие способы начисления амортизации:

- линейный способ;
- способ уменьшаемого остатка;
- способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ).

Применение одного из способов начисления амортизации по группе однородных объектов основных средств производится в течение всего срока полезного использования объектов, входящих в эту группу.

Таким образом, российское законодательство при начислении амортизации разрешает применять способ списания стоимости объектов основных средств по сумме чисел лет срока полезного использования, что не предусмотрено МСФО.

В отличие от международных стандартов, предусматривающих изменение метода начисления амортизации в течение срока полезного использования объекта основных средств, российское законодательство не предоставляет организациям такой возможности.

Выбытие основных средств: МСФО 16. Согласно п. 55 стандарта объект основных средств должен быть списан с баланса при его выбытии или в том случае, когда принято решение о прекращении использования актива, и от его выбытия не ожидается больше никаких экономических выгод. ПБУ 6/01. В соответствии с п. 29 этого положения стоимость объекта основных средств, который выбывает или не способен приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем, подлежит списанию с бухгалтерского учета. Выбытие объекта основных средств имеет место в случае: продажи; прекращения использования вследствие морального или физического износа; ликвидации при аварии, стихийном бедствии и иной чрезвычайной ситуации; передачи в виде вклада в уставный (складочный) капитал другой организации, паевой фонд; передачи по договору мены, дарения; внесения в счет вклада по договору о совместной деятельности; выявления недостачи или порчи активов при их инвентаризации; частичной ликвидации при выполнении работ по реконструкции; в иных случаях. Исходя из этого можно сказать, что случаи выбытия основных средств, установленных МСФО 16, аналогичны указанным в ПБУ 6/01.

Существенные отличия учета основных средств по МСФО от требований РСБУ: Амортизация. В соответствии с МСФО амортизация рассчитывается с учетом ликвидационной стоимости объекта основных средств. Российский бухгалтерский учет предполагает, что базой для начисления амортизации является фактическая стоимость приобретения объектов основных средств. Также МСФО 16 предполагает, что срок полезного использования и метод начисления амортизации анализируются на предмет пересмотра и при необходимости могут быть изменены. Изменение сроков и метода амортизации не потребует пересмотра ранее отнесенных на расходы сумм амортизации. В соответствии с ПБУ 6/01 способ начисления амортизации применяется в течение всего срока эксплуатации основных средств и на практике крайне редко пересматривается. Если компания решит, что метод или срок полезного использования актива был определен неправильно, то изменения должны быть отражены во всех предшествующих периодах.

Обесценение. В российской практике учета отсутствует концепция обязательного проведения переоценки объектов основных средств на предмет обесценения, которая изложена в МСФО 36 «Обесценение активов» и обязательна при учете основных средств по международным стандартам финансовой отчетности.

Переоценка. В соответствии с МСФО сумма уменьшения стоимости объекта основных средств, превышающая сумму ранее созданного в отношении этого объекта резерва переоценки, в части превышения относится к расходам отчетного периода. Такие финансовые потери компании в российском бухгалтерском учете относятся на нераспределенную прибыль. Как видно из приведенного сравнения, существуют значительные различия в учете основных средств в соответствии с МСФО и РСБУ, при этом некоторые концепции, являющиеся ключевыми в МСФО, в российских стандартах отсутствуют. Поэтому компании при переходе на МСФО должны быть готовы к тому, что стоимость основных средств по МСФО может существенно отличаться от стоимости основных средств по российской отчетности.

Литература

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 12.12.2011 г. № 50, ст. 7344. (в ред. от 28.12.2013 г).
2. Приказ Минфина РФ «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01» от 30.03.2001 № 26н (ред. от 24.12.2010).
3. Приказ Минфина РФ «Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств» от 13.10.2003 № 91н (ред. от 24.12.2010) (Зарегистрировано в Минюсте РФ 21.11.2003 № 5252).
4. Международные стандарты финансовой отчетности (IAS) 16 «Основные средства» (в ред. МСФО (IFRS) 13, утв. Приказом Минфина РФ от 18.07.2012 № 106, поправок, утв. Приказами Минфина РФ от 31.10.2012 № 143н, от 30.10.2014 № 127н, от 17.12.2014 № 151н).
5. Международный бухгалтерский учет: журнал / Гл.ред.: Л.А. Чалдаева. Издательство: «Финансы и кредит», 2014. – № 22-26.

У.Н. Скороходкина, И.В. Скрябина,
Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРИМЕНЕНИЕ ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗА К БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: В статье освещаются вопросы последовательности проведения экспресс-анализа, систематизированы показатели, при помощи которых осуществляется экспресс-анализ, в зависимости от этапа его проведения и того, кому нужна информация.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, экспресс-анализ, анализ финансового состояния.

В наше время на ранке существует высокая конкуренция, что и является главным фактором для развития своего предприятия. Чтобы грамотно управлять своим предприятием и принимать правильные решения, руководителю всегда нужно быть в курсе финансового состояния своего предприятия. Экспресс-анализ позволяет получить общее представление о деятельности хозяйствующего субъекта за короткий промежуток времени и выявить слабые места.

Экспресс-анализ основывается на открытой информации, то есть с его помощью выводы может сделать не только руководитель, но и контрагенты, инвесторы и все заинтересованные в этом лица. Под открытой информацией подразумеваются бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, пояснительная записка и учетная политика предприятия, которые большинство хозяйствующих субъектов обычно публикуют в своих официальных сайтах.

Рассмотрим последовательность проведения экспресс-анализа:

- просмотр отчета по формальным признакам.
- ознакомление с заключением аудитора.
- ознакомление с учетной политикой предприятия.
- выявление «больных» статей в отчетности и их оценка в динамике.
- ознакомление с ключевыми индикаторами.
- чтение пояснительной записки.
- общая оценка имущественного финансового состояния по данным отчетности.
- формулирование выводов по результатам анализа.

Как видно из вышеперечисленных пунктов, это достаточно быстрый и легкий способ оценки финансового состояния. Основными моментами тут являются: грамотность составления финансового отчета,

заострение внимания на статьях финансовой отчетности, свидетельствующих о неблагоприятном финансовом положении, и на показателях, описывающих ключевые стороны деятельности предприятия.

В рамках экспресс-анализа финансового состояния проводится расчет:

- показателей ликвидности (коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент срочной ликвидности, коэффициент текущей ликвидности, чистый оборотный капитал);
- показателей структуры капитала (коэффициент финансовой независимости, суммарные обязательства к активам, суммарные обязательства к собственному капиталу, долгосрочные обязательства к активам, долгосрочные обязательства к внеоборотным активам);
- показателей рентабельности (рентабельность активов (имущества), рентабельность текущих активов, рентабельность инвестиций, рентабельность собственного капитала, рентабельность основной деятельности, рентабельность продаж);
- показателей деловой активности (оборачиваемость оборотного капитала, оборачиваемость дебиторской задолженности, оборачиваемость производственных запасов, оборачиваемость готовой продукции).

Экспресс-анализ является, по сути, оптимальным видом первичного анализа финансово-экономического состояния предприятия за определенный период, позволяющим не только получить оценку финансово-экономического состояния объекта, но и определить динамику и тенденции его развития.

Основным источником информации для проведения экспресс-анализа является бухгалтерская отчетность. В результате проведенного исследования сделан вывод о том, что наибольший объем аналитической информации для проведения анализа содержался в формах бухгалтерской (финансовой) отчетности, применяемых с 1996 г. по 2001 г. На современном этапе сокращается объем информации в самих формах отчетности и делается акцент на использование профессионального суждения бухгалтера, в том числе по оценке значимости фактов хозяйственной жизни для отражения их в отчетности. С одной стороны, это потенциально расширяет аналитические возможности бухгалтерской отчетности, но, с другой стороны, может привести к их снижению ввиду необязательности и субъективности.

Разнообразие социальных, экономических и правовых условий функционирования субъектов хозяйствования в каждой стране определяет совокупность требований, которым должна отвечать бухгалтерская отчетность. В ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» нашли отражение качественные характеристики отчетности. Поэтому финансовая отчетность должна отвечать следующим требованиям: понятность, уместность, надежность, сопоставимость.

Понятность служит основным критерием качества информации, подразумевающим доступность для понимания подготовленным пользователям. Отсутствие достаточных знаний в области ведения бизнеса не позволит уяснить сложную для понимания, но важную для ведения бизнеса информацию.

Уместность информации означает, что она значима и влияет на экономические решения пользователей, помогая им оценивать прошлые, настоящие и будущие события, подтверждать или исправлять прошлые оценки.

Надежность информации определяется отсутствием в ней существенных ошибок и искажений. Информация должна быть правдивой, полной, экономически реальной.

Сопоставимость информации означает сопоставимость во времени и сравнимость с информацией других предприятий. Это позволяет проследить тенденции в финансовом положении и результатах деятельности анализируемого предприятия.

Организация будет стремиться соблюдать все вышеперечисленные требования только в том случае, если полезный эффект от их применения будет значительно превосходить затраты на их применение.

Считается, что отчетность, составленная в соответствии с требованиями ее представления, является достоверной и позволяет пользователям принимать на ее основе адекватные экономические решения. Применение качественных основных характеристик и соответствующих бухгалтерских стандартов обеспечит составление достоверной отчетности, анализ которой позволит принимать оптимальные управленческие решения.

Литература

1. Ковалев, В.В. Анализ баланса: учебно-практическое пособие / В.В. Ковалев. – 2-е изд. – Москва : Проспект, 2011. – 560 с.
2. Ковалев, В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры / В.В. Ковалев. – Москва : Финансы и статистика, 2002. – 560 с.

3. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин, Е.В. Негашев. – Москва : ИНФРА-М, 2010. – 387 с.

4. Любушин, Н.П. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия : учебное пособие для вузов / Н.П. Любушин, В.Б. Лещева, В.Г. Дьякова ; под ред. проф. Н.П. Любушина. – Москва : Юнити-Дана, 2009. – 410 с.

А.А. Соловьев, А.П. Соловьева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ТЕРРИТОРИЯ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА МИГРАЦИЮ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается влияние ТОСЭР (Территории опережающего социально-экономического развития) на миграционные потоки. На наш взгляд, миграционные процессы должны основываться на принципах системности, комплексности, адресности, социальной выверенности, ориентированности на приоритеты национальной безопасности. В законопроекте под территорией опережающего социально-экономического развития (далее – ТОСЭР) понимается территория регионов Дальнего Востока, входящих в состав ДФО, на которой в соответствии с решением Правительства Российской Федерации в целях развития регионов Дальнего Востока установлены особые правовые режимы осуществления предпринимательской и иной деятельности. Развитие предпринимательства подразумевает поток рабочей силы, следовательно, миграцию населения.

Ключевые слова: территория опережающего социально-экономического развития, миграция, Дальний Восток.

Создание ТОСЭР финансируется за счет средств федерального бюджета, бюджетов регионов Дальнего Востока, местных бюджетов в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации и иных источников [3].

Охлаждение отношений со странами Запада, вызванное различиями во взглядах на происходящие в Украине события, присоединение Крыма к России, диктует необходимость переориентации внешнеэкономических связей на азиатский регион. Актуализируют вопросы развития восточных территорий на фоне необоснованных санкций в отношении российских граждан и организаций, заявлений о возможных односторонних прекращений отношений в экономической сфере со стороны официальных лиц государств Европейского союза и США.

Важность подъема Сибири и Дальнего Востока как «национального приоритета» и до этого неоднократно отмечалась Президентом России В.В. Путиным. Еще в конце 2013 г. в Послании Федеральному собранию, рассматривая этот вопрос, он указывал на то, что «динамичное развитие всех наших восточных территорий не только откроет нам новые возможности в экономике, новые горизонты, но и даст дополнительные инструменты для проведения активной внешней политики» [1].

В результате, реализация «восточных» инициатив становится важнейшей частью государственной политики, контроль над которой осуществляется непосредственно Президентом и Правительством РФ. Развитие региона не возможно без привлечения трудовых ресурсов из других регионов, в том числе из-за рубежа.

На ТОСЭР предполагается особый правовой режим осуществления предпринимательской деятельности, который заключается в следующем:

- особый режим землепользования;
- установление льготных ставок арендной платы;
- налоговые льготы и льготы по страховым платежам;
- особый режим государственного контроля (надзора), а также муниципального контроля;
- льготное подключение к объектам объектов инфраструктуры ТОСЭР;
- предоставление государственных услуг на ТОСЭР;
- применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны;
- применение технических и санитарных регламентов наиболее развитых стран ОЭСР;
- возможность в ускоренном и льготном порядке привлекать к трудовой деятельности в ТОСЭР квалифицированный иностранный персонал [3].

Задача закрепления населения на Дальнем Востоке – региональная проблема, решение его проблем – общегосударственная задача – это проблема быть или не быть целостности России. Сегодня Дальний Восток – это всего 4,6 % населения страны при 36,1 % ее территории.

На начало 2011 г. на Дальнем Востоке проживало 6284 тыс. чел. По рангу показателя численности и плотности (1 чел. на кв. км) населения ДФО находится на последнем месте среди федеральных округов России и в «лидерах» среди них по сокращению численности населения. За постсоветский период (1991-2010 гг.; 1991 г. – год максимальной численности населения - 8064 тыс. чел.) регион потерял 1780 тыс. чел., или 22,1 % собственного населения (более чем каждого пятого жителя!). В общей потере населения 225,5 тыс. чел. (12,7 %) составила естественная убыль и 1554,5 (87,3 %) – миграционный отток.

В последние годы все актуальнее звучат проблемы анализа и управления миграционными потоками, которые усиливают интерес ученых, независимых исследователей, представителей органов внутренних дел и законодательных органов.

Современная миграция во многом представляет собой производное социальное явление, обусловленное действием целого комплекса производственных, социально-экономических, демографических, политических, культурных факторов. Между тем, следует признать, что миграция начинает активно влиять на темпы и характер развития стран и регионов. На значимость миграционной проблематики указывается в ряде докладов ООН. В них, в частности, отмечается, что общее число лиц, проживающих за пределами стран, в которых они родились, достигло почти 175 млн. человек, и при этом подавляющее большинство мигрантов вносят существенный вклад в развитие принявших их стран.

Таким образом, выработка адекватных современному развитию миграционной политики принципов и способов государственного регулирования миграционных процессов возможна лишь на основе методологии современного государственного управления, в основе которой – принципы системности, комплексности, адресности, социальной выверенности, ориентированности на приоритеты национальной безопасности. Важнейшим инструментом реализации миграционной политики, государственного регулирования в миграционной сфере должны стать комплексные целевые программы, ориентированные на перспективы социально-экономического роста страны, защиту интересов личности, общества и государства.

Привлечение иностранной рабочей силы в экономику Дальнего Востока России происходит на фоне увеличения потребности предприятий в работниках. Целенаправленное использование потенциала трудовых ресурсов соседних стран будет способствовать росту экономики и сокращению социальной напряженности и криминализации сферы миграции, что будет способствовать снижению враждебности к представителям наций соседних стран и улучшению взаимоотношений между государствами. Реализация перспективных инвестиционных проектов позволит в ближайшие годы создать более 53 тысяч новых рабочих мест и выпускать дополнительно продукции на 656 млрд. рублей ежегодно. Территории опережающего развития могут быть не только генераторами идей, но и собирателями перспективных технологий со всего мира.

Литература

1. «Послание Президента РФ В.В. Путина Федеральному Собранию, 12 декабря 2013 г.».
2. Понкратов, Р.А. Международная трудовая миграция на Дальний Восток РФ: современное состояние и тенденции / Р.А. Понкратов // Российское предпринимательство. – 2007. – № 10. Вып. 2 (100). – С. 135-140.
3. ФЗ РФ от 29.12.2014 № 473 «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации».

С.Н. Ставаракий, М.В. Черова,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ПРИМЕНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ СИСТЕМ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ВОДОСНАБЖЕНИЯ

Аннотация: Важным направлением деятельности бухгалтерии любого предприятия является учет заработной платы работников предприятия. Без этого не может обойтись ни одна организация. Для большинства населения заработная плата является основным источником дохода. Именно от ее величины зависит уровень жизни любой страны. Поэтому вопросы, связанные с заработной платой, являются одними из наиболее актуальных как для работников, так и для работодателей, особенно в современных условиях глобализации.

Ключевые слова: заработная плата, сдельная оплата труда, повременная оплата труда, аккордная система оплаты труда.

Учет оплаты труда является одним из наиболее трудоемких и ответственных участков работы бухгалтерии. Это связано с разнообразием применяемых на предприятиях форм и систем оплаты труда, множественностью применяемых форм первичных документов, спецификой методики некоторых расчетов, а также сжатыми сроками выдачи заработной платы.

Труд работников на исследуемом предприятии оплачивается по утвержденным на предприятии ставкам, сдельным расценкам, а тех, кто принят по трудовому соглашению или договору гражданско-правового характера – на условиях, предусмотренных этими соглашениями.

Заработная плата каждого работника определяется исходя из квалификации рабочего и служащего, сложности выполняемой работы, отработанного времени, условий труда, коллективными вкладами работника и личным вкладом рабочего.

Должностные оклады руководителей, специалистов и служащих устанавливаются генеральным директором, в соответствии с должностью, квалификацией работника и оформляются в виде штатного расписания. Тарифная часть заработной платы начисляется по присвоенному работнику окладу (разряду) и отработанному времени.

Форма оплаты труда основных рабочих – сдельная. Применяется как индивидуальная, так и коллективная. Заработная плата основных рабочих при сдельной форме оплаты труда начисляется на основании наряда на сдельные работы.

Заработная плата рабочих, как основных, так и вспомогательных складывается из основной заработной платы и ее дополнительной части.

Рабочим со сдельной оплатой труда заработная плата за весь период начисляется на основании данных первичных учетных документов по учету выработки, нарядов на сдельную работу и прочих.

Пример расчета заработной платы представлен в таблице 1. Бригада из трех человек выполнила определенный договором объем ремонтных работ. На выполнение работы было затрачено 400 чел.-ч. Сумма оплаты за сданную работу составила 80 000 руб.

Размер заработной платы каждого из работников бригады исчисляется пропорционально отработанному времени.

Таблица 1

Пример расчета сдельной заработной платы ремонтной бригады

ФИО работника	Количество отработанных часов	Сумма заработной платы, руб.	Расчет заработной платы
Алексеев В. П.	120	24 000	80 000 руб. : 400 чел.-ч.* 120 чел.-ч.
Бараев Н. Г.	170	34 000	80 000 руб.: 400 чел.- ч.* 170 чел.-ч.
Грачев А.Л.	110	22 000	80 000 руб. : 400 чел.- ч.* 110 чел.- ч.
Итого	400	80 000	

На предприятии также применяется повременно-премиальная система заработной платы, также применяется ряд стимулирующих и компенсационных выплат.

При повременной оплате мерой оплаты труда выступает отработанное время, а заработок начисляется в соответствии с тарифной ставкой работника или в форме оклада за фактически отработанное время путем умножения часовой или дневной тарифной ставки разряда рабочего на количество отработанных им часов или дней.

При повременно-премиальной системе оплаты труда работникам сверх оплаты в соответствии с отработанным временем и тарифными ставками (окладами) устанавливается премия за обеспечение определенных количественных и качественных показателей. Ежемесячные премии устанавливаются в размере 25-35 % от тарифных ставок (окладов).

Первичным документом для учета отработанного времени является табель учета рабочего времени.

На ОАО «Водоканал» применяются следующие доплаты и надбавки:

Компенсационные выплаты:

- оплата работы в праздничные дни;
- районный коэффициент;
- северные надбавки.

Пример расчета повременной заработной платы представлен в таблице 2.

Таблица 2

Пример расчета повременной заработной платы

Фамилия работника	Оклад	Северные надбавки (80 %)	Районный коэффициент (70 %)	Премия (25 %)	Выдача
Кравцов П.О.	12 000	9 600	8 400	7 500	37 500
Ли С.Н.	9700	7 760	6 790	6 065	30 315
Эверстова А.Д.	10 900	8 720	7 630	6 815	34 065
Макаров Е.Г.	11 000	8 800	7 700	6 875	34 375

Одним из способов улучшения текущих систем оплаты труда на предприятии хотелось бы предложить введение аккордной системы. Аккордная сдельная система оплаты труда вводится для отдельных групп рабочих в целях усиления их материальной заинтересованности в повышении производительности труда и сокращении сроков выполнения работы. При применении данной системы рабочим устанавливается объем работ, срок их выполнения и фонд оплаты труда на весь объем работ. Размер аккордной оплаты определяется на основе действующих норм времени (выработки) и расценок. За сокращение сроков выполнения аккордного задания при его качественном выполнении рабочим выплачивается премия.

Аккордная система объединяет коллектив бригады, способствует уменьшению себестоимости продукции, экономит материальные и энергетические ресурсы.

Связь между размерами вознаграждений и результатами работы является главным преимуществом аккордной системы оплаты труда.

Для предприятий, которые используют эту систему, значительно снижается уровень финансового риска, потому как затраты на рабочую силу постоянно изменяются в зависимости от произведенных объемов готовой продукции.

Литература

1. Берг, О. Начисление заработной платы и отражение ее на счетах / О. Берг // Российский бухгалтер. – 2012. – № 11. – С. 74-102; Кадровый вопрос. – 2012. – № 11. – С. 10-38.
2. Лебедева, Е.М. Бухгалтерский учет / Е.М. Лебедева. – Москва : Академия, 2012. – 304 с.
3. Липатова, В.А. Учет заработной платы, не выданной в срок / В.А. Липатова // Бухгалтерский учет. – 2010. – № 7. – С. 15-22.
3. Межуева, Т. Бухгалтерский учет расчетов по оплате труда / Т. Межуева, К. Либерман // Российский бухгалтер. – 2011. – № 6. – С. 33-49.
4. Семенихин, В. Установление заработной платы / В. Семенихин // Кадровый вопрос. – 2011. – № 9. – С. 37-41.

И.Т. Тимофеева, Л.Е. Ушницкая,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

РАЗВИТИЕ ГРАМОТНОСТИ УЧЕТА ФИНАНСОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье поднимается проблема финансовой необразованности домашних хозяйств и важности изучения учета доходов и расходов домашних хозяйств. Проблема является актуальной, так как именно сейчас, в период экономической изоляции, развитие экономики страны зависит от использования своих финансовых ресурсов домашними хозяйствами. Ведь именно они являются основными производителями и потребителями благ.

Ключевые слова: домашние хозяйства, финансовая необразованность, доступность экономических знаний.

Актуальность проблемы финансовой необразованности процесса рационального использования расходов и доходов домашних хозяйств неоспорима. В системе экономических отношений домашние хозяйства играют важную роль. Во-первых, им принадлежат факторы производства. Во-вторых, они выступают на рынке в качестве покупателей товаров и услуг, а также предоставляют факторы производства. В-третьих, они приобретают реальные и финансовые активы, сберегая часть совокупного дохода.

Домашним хозяйством (домохозяйство) называют группу лиц, совместно принимающих экономические решения. Финансовыми ресурсами домашних хозяйств являются фонды денежных средств, находящиеся в распоряжении участников домашнего хозяйства. Выделяют два основных фонда домохозяйств: потребления и сбережения. Состав финансовых ресурсов включает:

- собственные средства (заработная плата, прибыль от коммерческой деятельности);
- средства, мобилизованные на рынке (полученные в кредит, дивиденды, проценты);
- средства, полученные в порядке перераспределения (пенсии, пособия, ссуды из бюджетов и внебюджетных социальных фондов).

При анализе ведения финансовой деятельности домохозяйствами необходимо обратить внимание на то, как и куда они направляют свою основную часть доходов. Большую часть своего дохода население расходует на потребление, туда входят расходы на питание, расходы на жилище, расходы на здоровье и отдых, расходы на образование и воспитание и т.д. Не секрет, что у большинства представителей домашних хозяйств низкий уровень дохода и что жизнь в нашей стране достаточно дорогая. По итогам наблюдения Росстата были получены следующие результаты:

Таблица 1

Распределение доходов населения

2012 год, 1-ое полугодие		2013 год, первое полугодие	
Потребление	Сбережения	Потребление	Сбережение
76,4 %	8,7 %	75,5 %	9,8 %

Мы видим, сокращение потребления и увеличение сбережений, но их динамика невелика. Известно, что именно инвестиционная функция финансовых ресурсов домохозяйств играет важную роль в развитии экономики страны. Чаще всего ее связывают с доходами, которые используют как сбережения. Но Дж. Кейнс обратил внимание на обратное. Он выработал концепцию эффективного спроса, иллюстрирующей прямую связь с увеличением потребления домохозяйствами и росту инвестиций в экономике. Так же баланс денежных доходов, расходов и сбережений населения используется для прогнозирования темпов роста, изучения структуры доходов, расходов и сбережений.

Из выше описанного можно сделать вывод: умение вести учет финансовых ресурсов домашними хозяйствами занимает важное значение в экономическом развитии страны. Значит, необходимо обращать большое внимание на грамотность этого сектора финансовых отношений.

Большинство людей не умеют правильно распределять свои доходы, что является показателем финансовой неграмотности. В первую очередь, полученные средства направляются на потребление, оставляя планирование бюджета на потом. И как мы говорили ранее, что жизнь дорогая и уровень дохода низкий, следовательно у домохозяйств не остается средств для сбережений. Но, возьмем к примеру, что часть дохода осталась, в этом случае домохозяйства недостаточно осведомлены о способах инвестирования свободных средств. Конечно есть и грамотное население, которых меньшинство.

На наш взгляд, надо учесть, что не все население нашей страны умеет распоряжаться своими доходами с максимальной пользой. Для более оптимального использования финансовых ресурсов домохозяйств, мы хотим предложить идею по созданию комфортной и доступной всем слоям населения экономической информированности. А именно ввести дополнительные занятия в школьную программу по рациональному ведению домашнего хозяйства, потому что необходимо вкладывать эти знания как можно с раннего возраста. Изучаемый предмет «экономика» не является эффективным, так как он рассматривает теоретические, а не практические знания. И по возможности внедрять в СМИ передачи для информирования и обучения основным экономическим операциям и положениям в стране с наиболее доходчивыми объяснениями и оценками экспертов.

В заключение, финансовые ресурсы домашних хозяйств занимают важную часть финансов и напрямую влияют на развитие экономики страны. Однако, мы видим, что домохозяйства не имеют достаточно навыков для ведения учета и рационального использования доходов. Для эффективного распределения доходов домашним хозяйствам необходимо знать основные практические аспекты экономики. Поэтому мы предложили введение изменений в подаче экономических знаний в школе и активное их распространение через средства массовой информации в доступной каждому человеку форме. Мы считаем, что такой подход поддержки домашних хозяйств поможет не только самим участникам, но и принесет свои плоды для всей экономики страны в целом.

Литература

1. Финансы. Денежное обращение. Кредит / Под ред. Г.Б. Поляка. – Москва : ЮНИТИ, 2010.
2. Бабич, А.М. Финансы / А.М. Бабич, Л.Н. Палова. – Москва : ИД ФБК-ПРЕСС, 2006.
3. Финансы / Под ред. В.В. Ковалева. – Москва : Проспект, 2012.
4. Финансы : учебник / под ред. Е.В. Маркина. – 2-е изд., стер. – Москва : КноРус, 2014. – 425 с. – (Бакалавриат).
5. Кейнс, Дж. Общая теория занятости, процента и денег / Дж. Кейнс. – Москва : Прогресс, 1978.
6. Моляков, Д.С. Финансы предприятий отраслей народного хозяйства : учебное пособие / Д.С. Моляков. – Москва : Финансы и статистика, 2008. – 200 с.
7. <http://www.gks.ru>.
8. <http://www.creditcoop.ru/finance/1208-sber-activity> (дата обращения: 13.03.2015).
9. http://society.polbu.ru/policy_incomes/ch37_i.html (дата обращения: 13.03.2015).

И.С. Фарафонова,

Россия, Юго-Западный государственный университет

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ИСЧИСЛЕНИЯ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ И США

Аннотация: Автором рассмотрены особенности налогообложения доходов физических лиц; представлена прогрессивная шкала НДФЛ (США) и плоская шкала НДФЛ (Россия); дано сравнение российского и зарубежного опыта налогообложения доходов населения, представлены рекомендации по реформированию НДФЛ в России.

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц, налоговая политика, налоговая декларация, прогрессивная шкала, плоская шкала, физические лица.

Проблема налогообложения доходов физических лиц является актуальной, так как налоговая политика воздействует на распределение доходов физических лиц, благосостояние населения и уровень жизни.

Взимание НДФЛ имеет свои особенности в каждой стране. В России действует плоская шкала налога – основная ставка 13 % от величины дохода. В Соединенных Штатах Америки действуют прогрессивные ставки подоходного налога. Дифференцирование осуществляется в зависимости от размера дохода и категории налогоплательщиков (табл. 1).

Таблица 1

Элементы федеральный налог на доходы физических лиц в США в 2014г

Налоговая ставка	Налогооблагаемый годовой доход в долларах США		
	для одного субъекта	Для супружеской пары	Для родителя-одиночки
10 %	0 – 9 075	0 – 18 150	0 – 12 950
15 %	9 076 – 36 900	18 151 – 73 800	12 951 – 49 400
25 %	36 901 – 89 350	73 801 – 148 850	49 401 – 127 550
28 %	89 351 – 186 350	148 851 – 226 850	127 551 – 206 600
33 %	186 351 – 405 100	226 851 – 405 100	206 601 – 405 100
35 %	405 101 – 406 750	405 101 – 457 600	405 101 – 432 200
39,6 %	от 406 751	от 457 601	от 432 201

В США доходы физических лиц облагаются налогами штатов и местными подоходными налогами.

В 7 штатах налог на доходы физических лиц фиксирован (не зависит от суммы дохода): Колорадо – 4.63 %, Иллинойс – 5.0 %, Индиана – 3.4 %, Массачусетс – 5.3 %, Мичиган – 4.25 %, Пенсильвания – 3.07 %, Юта – 5.0 %.

В 7 штатах подоходный налог отсутствует: Вашингтоне, Неваде, Аляске, Вайоминге, Техасе, Флориде, Южной Дакоте. В остальных практикуется взимание налога по прогрессивной шкале от 4,9 % (Нью-Мексико) до 13,3 % (Калифорния).

В США к облагаемым налогом доходам относятся пенсии, пособия по безработице, проценты. В России эти доходы освобождаются от налогообложения.

В США для правильного исчисления налогового вычета необходимо верно определить свой статус налогоплательщика.

Существует 5 вариантов статуса налогоплательщика:

- не состоит в браке;
- состоит в браке (налоговая декларация совместно);
- состоит в браке (налоговая декларация отдельно);
- основной кормилец;
- вдова (вдовец) с ребенком-иждивенцем.

Доход любого работника в США уменьшается на стандартный персональный вычет. Например, если работник не состоит в браке, годовой вычет в 2013г. составлял \$ 6 100. Так же существует личное освобождение (сумма содержания членов семьи) для работника и зависит от количества иждивенцев, если работник живет один, то оно составляет \$3 900 (2013г.).

В Соединенных штатах Америки, как и в России, есть вычеты за медицинские расходы, образование, за уплату дополнительных взносов в свой пенсионный фонд.

В России работодатель выступает налоговым агентом. Физические лица подают декларацию о доходах, если претендуют на полный или частичный возврат ранее уплаченного НДФЛ.

В США каждый работник обязан сам раз в год подавать налоговую декларацию.

Таким образом, ставки налога на доходы физических лиц в США значительно варьируются в зависимости от суммы дохода и штата проживания. Например, работник Техаса с доходом \$9 000 обязан уплачивать налог по ставке примерно 10 %, работник же Калифорнии с доходом \$ 410 000 – около 53 % от заработной платы.

В России при становлении налоговой системы применялась прогрессивная шкала налогообложения НДФЛ, однако была отменена с целью легализации доходов. Но несмотря на это в Государственную думу периодически поступают законопроекты о возвращении прогрессивных ставок НДФЛ, приводятся доводы как за реформирование, так и против. Однако этот вопрос остаётся спорным не только в России, но и за рубежом.

Сложность внедрения прогрессивной шкалы налогообложения заключается в особенностях его администрирования. Налог на доходы физических лиц является федеральным налогом, это значит, что он обязателен к уплате на территории всей страны по основной ставке 13 %. Однако существует значительная дифференциация в уровнях доходов между различными федеральными округами и городами федерального значения.

Реформирование налогообложения доходов населения должно обеспечить более справедливое распределение налогового бремени и переход к оптимальным налоговым ставкам. При этом система администрирования налогов должна стремиться к поддержанию умеренного уровня налоговой нагрузки на население при одновременном устойчивом росте налоговых поступлений в бюджет.

По нашему мнению, целесообразно вернуться к прогрессивной шкале налогообложения НДФЛ с установлением следующих ставок:

- на уровне минимального размера оплаты труда и менее (5554 рублей в месяц, 65000 тысяч рублей в год по России) – 10 % от налогооблагаемой базы, то есть ниже на 3 % ныне действующей ставки;
- от 65 001 рубля до 500 000 рублей в год – сохранить в размере 13 %;
- от 600 001 рубля до 1200 000 рублей – 15 %;
- от 1200 001 рубля до 1800 000 рублей в год – 18 %;
- свыше 1800 001 рубля – 20 % с налогооблагаемой базы.

По экспертным оценкам при использовании прогрессивной шкалы НДФЛ налоговая нагрузка населения сокращается на 5,6 процентных пункта или на 15 % по сравнению с показателем, полученным при

обложении доходов граждан по действующей ставке НДФЛ. Это является существенной мерой поддержки работающих граждан, имеющих низкие доходы.

Предложение подготовлено с учетом того, что за длительный срок действия плоской шкалы НДФЛ экономика России плавно вышла на уровень, который позволяет вводить незначительное повышение ставок НДФЛ с доходов лиц свыше 600 тысяч рублей в год.

Кроме того, ставка налога 13 % сохраняется в отношении большинства работающих граждан.

Увеличение налоговых поступлений в систему бюджета Российской Федерации при умеренной налоговой нагрузке населения должно в первую очередь определяться факторами, обусловленными налоговой реформой, включая сокращение способов ухода от налогообложения, сокращение теневого сектора экономики, совершенствование системы контроля за нарушение законодательства, повышение налоговой культуры налогоплательщиков.

Интересным представляется опыт США в части передачи полномочий по установлению НДФЛ и его основных элементов региональными органами власти. Региональные власти в этом случае могут варьировать налоговые ставки в соответствии со средним уровнем дохода, характерным для данной территории.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о целесообразности введения прогрессивной шкалы ставок НДФЛ с учетом опыта налогообложения доходов населения США.

Литература

1. Севрюкова, Л.В. Налоговое консультирование: теория и практика : учеб. пособие / Л.В. Севрюкова, Т.Ю. Ткачева, Л.В. Афанасьева и др. – Курск : Юго-Западный государственный ун-т, 2011. – 244 с.
2. Налогообложение организаций: теория, механизм и региональная практика: монография / под ред. Л.В. Севрюковой, Т.Ю. Ткачевой. – Курск : Юго-Западный государственный ун-т, 2012. – 223 с.
3. Трусова, Н.С. Региональные особенности налоговой политики [Электронный ресурс] / Н.С. Трусова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2014. – № 1. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2014/01/3634>
4. Трусова, Н.С. Методы оценки эффективности налоговой политики / Н.С. Трусова // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия «Экономика. Социология. Менеджмент». – 2011. – № 2. – С. 151-156.

В.В. Халтанов, И.В. Скрыбина,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Устойчивость финансового положения хозяйствующего субъекта зависит от эффективности управления дебиторской и кредиторской задолженностью. Актуальность темы определяется высокой теоретической и практической значимостью проблемы оптимизации структуры дебиторской и кредиторской задолженности на предприятиях, анализа причин ее возникновения, поиска мер обеспечения исполнения обязательств хозяйствующими субъектами и эффективных методов взыскания задолженности.

Ключевые слова: финансовое состояние, дебиторская и кредиторская задолженность, платежеспособность, кредитоспособность, контрагенты

В основе финансовой деятельности коммерческих предприятий лежит постоянный кругооборот денежных средств, авансированных для производства и сбыта продукции. В каждом хозяйственном цикле эти средства должны возобновляться, то есть с прибылью возвращаться предприятию. Дебиторская задолженность является одним из основных источников формирования финансовых потоков платежей. Кредиторская задолженность как долговое обязательство организации всегда содержит суммы потенциальных выплат, нуждающихся в бухгалтерском наблюдении и контроле. От состояния расчетов с дебиторами и кредиторами во многом зависит платежеспособность организации, ее финансовое положение и инвестиционная привлекательность.

Для предприятия очень важно не допустить необоснованного увеличения дебиторов и суммы их долгов, избегать дебиторской задолженности с высокой степенью риска, вовремя выставить платежные счета, следить за сроками их оплаты и своевременно принимать меры по истребованию просроченной задолженности. В то же время нужно очень внимательно относиться к расчетам с кредиторами,

своевременно возвращать им долги, иначе предприятие может потерять доверие своих поставщиков, банков и других кредиторов, будет иметь штрафные санкции по расчетам с контрагентами.

Дебиторская и кредиторская задолженность естественное явление для существующей в России системы расчетов между предприятиями. Политика управления дебиторской и кредиторской задолженностью представляет собой часть общей политики управления оборотными активами и маркетинговой политики предприятия, направленной на расширение объема реализации продукции и заключающейся в оптимизации общего размера этой задолженности и обеспечении своевременной ее инкассации.

Дефицит денежных средств в экономике и неплатежеспособность многих предприятий сделали вопросы работы с дебиторами одними из главных в перечне функций финансовых менеджеров. По общему признанию руководителей и специалистов российских фирм проблема управления дебиторской задолженностью в значительной степени осложняется еще и несовершенством нормативной и законодательной базы в части востребования задолженности. Эти причины привели к иному восприятию сути управления дебиторской задолженностью в России по сравнению со странами со стабильной рыночной экономикой: оно сведено у нас к поиску цепочек взаимозачетов, к оценке возможностей бартера и иных суррогатных платежей.

Проблема неплатежей одна из острейших проблем периода экономических реформ нашей российской экономики. Руководители и главные бухгалтеры предприятий (организаций) озабочены высоким уровнем дебиторской задолженности и соответствующими потерями. Делаются огромные усилия, принимаются неординарные меры, направленные на погашение неплатежей покупателей и поставщиков. Широкое распространение получил бартер. Но и при этом допускается просроченная задолженность бюджету, поставщикам, другим кредиторам, физическим и юридическим лицам.

Многие предприятия вынуждены компенсировать выведенную из оборота часть средств в виде дебиторской задолженности за счет заемных средств, при этом их значительная часть предоставляется кредитными учреждениями в виде векселей (финансовый вексель), которые наряду с товарными векселями получили широкое распространение в системе расчетов. В последнее время из-за ряда объективных и субъективных факторов усложнились порядок учета и отражения в отчетности дебиторской задолженности. Более сложным стало налогообложение операций, связанных с учетом дебиторской задолженности.

Согласно Федеральному Закону РФ «О бухгалтерском учете», в число основных задач бухгалтерского учета входит предотвращение отрицательных результатов хозяйственной деятельности организации и выявление внутрихозяйственных резервов обеспечения ее финансовой устойчивости.

Одной из форм внешнего проявления финансовой устойчивости организации является её платёжеспособность, то есть способность своевременно выполнять все свои платёжные обязательства, вытекающие из торговых, кредитных и иных операций платёжного характера.

В рамках внутреннего анализа осуществляется углублённое исследование финансовой устойчивости предприятия на основе построения баланса неплатёжеспособности, включающего следующие взаимосвязанные группы показателей:

1) Общая величина неплатежей:

- просроченная задолженность по ссудам банка;
- просроченная задолженность по расчётным документам поставщиков;
- недоимки в бюджете;
- прочие неплатежи, в том числе по оплате труда.

2) Причины неплатежей:

- недостаток собственных оборотных средств;
- сверхплановые запасы товарно-материальных ценностей;
- товары отгруженные, но не оплачены в срок покупателями, и товары на ответственном хранении у покупателей ввиду отказа от акцепта;
- иммобилизация оборотных средств в капитальное строительство, в задолженность работников по полученным ими ссудам, а также расходы, не перекрытые средствами специальных фондов и целевого финансирования.

3) Источники, ослабляющие финансовую напряжённость:

- временно свободные собственные средства (фонды экономического стимулирования, финансовые резервы и другие);
- привлечённые средства (превышение нормальной кредиторской задолженности над дебиторской);
- кредиты банка на временное пополнение оборотных средств и прочие заёмные средства.

Другим проявлением динамической устойчивости служит её кредитоспособность. Так, высшей формой устойчивости предприятия является его способность развиваться в условиях внутренней и внешней среды. Для этого предприятие должно обладать гибкой структурой финансовых ресурсов и при необходимости иметь возможность привлекать заёмные средства, то есть быть кредитоспособным.

Организация является кредитоспособной, если у неё существуют предпосылки для получения кредита и способность своевременно возратить взятую ссуду с уплатой причитающихся процентов за счёт прибыли или других финансовых ресурсов.

За счёт прибыли предприятие не только повышает свои обязательства перед бюджетом, банками, другими предприятиями, но и инвестирует средства в капитальные затраты. Для поддержания финансовой устойчивости важен не только рост абсолютной величины прибыли, но и её уровня относительно вложенного капитала или затрат организации, то есть рентабельности. Необходимо также помнить, что высокая прибыльность связана и с более высоким риском, а это означает, что вместо получения дохода предприятие может понести убытки и даже стать неплатёжеспособным.

Таким образом, можно сказать, что финансовая устойчивость – это комплексное понятие, означающее такое состояние финансовых ресурсов предприятия, их распределение и использование, которое гарантирует и обеспечивает развитие предприятия на основе роста прибыли и капитала при сохранении платёжеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска.

В этой связи анализ дебиторской и кредиторской задолженности является важной частью финансового анализа на предприятии и позволяет выявлять не только показатели текущей (на данный момент времени) и перспективной платёжеспособности предприятия, но и факторы, влияющие на их динамику, а также оценивать количественные и качественные тенденции изменения финансового состояния предприятия в будущем, так как: задолженность по платежам может существенно деформировать структуру оборотных средств предприятия.

Дебиторская и кредиторская задолженность являются естественными составляющими бухгалтерского баланса предприятия. Они возникают в результате несовпадения даты появления обязательств с датой платежей по ним. На финансовое состояние предприятия оказывают влияние как размеры балансовых остатков дебиторской и кредиторской задолженности, так и период оборачиваемости каждой из них.

Оценка влияния балансовых остатков дебиторской и кредиторской задолженности на финансовое состояние предприятия должна осуществляться с учетом уровня платёжеспособности (коэффициента общей ликвидности) и соответствия периодичности превращения дебиторской задолженности в денежные средства периодичности погашения кредиторской задолженности.

Одновременно это может свидетельствовать о более быстрой оборачиваемости кредиторской задолженности по сравнению с оборачиваемостью дебиторской задолженности. В таком случае в течение определенного периода долги дебиторов превращаются в денежные средства, через более длительные временные интервалы, чем интервалы, когда предприятию необходимы денежные средства для своевременной уплаты долгов кредиторам. Соответственно возникает недостаток денежных средств в обороте, сопровождающийся необходимостью привлечения дополнительных источников финансирования.

Литература

1. Лишиленко, А.В. Бухгалтерский учет : учебное пособие / А.В. Лишиленко. – 3-е изд. – Киев : Издательство «Киев», 2011. – 736 с.
2. Шеремет, А.Д. Бухгалтерский учет : учебное пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Старовойтова. – 3-е изд. – Москва : Издательство «Высшее образование», 2010. – 618 с.
3. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет / Н.П. Кондраков. – 2-е изд. – Москва : Издательство «Омега-Л», 2010. – 504.
4. Голикова, Е.И. Бухгалтерский учет и отчетность / Е.И. Голикова. – 2-е изд. – Москва : Дело и сервис, 2012. – 224.
5. Шестакова, Е.В. Новый закон: О бухгалтерском учете / Е.В. Шестакова. – 1-е изд. – Москва : Феникс, 2013. – 400 с.

А.С. Эверстова, Д.Х. Прокопьева,

Россия, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА И КОНТРОЛЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ КОРМОПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: В данной статье будет идти речь о роли основных средств на предприятиях кормопроизводства на примере: ОАО «Сахазернопродукт», будет проведен анализ имущественного потенциала.

Ключевые слова: основные средства, материально-техническая база, имущественный потенциал.

Основные средства являются одним из важнейших факторов любого производства. Их состояние и эффективное использование имеют значительное влияние на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий.

Выбранная тема особенно актуальна в современных условиях развития рыночных отношений, так как создание условий дальнейшего развития зернового хозяйства, как приоритетного направления в становлении отрасли земледелия Республики Саха (Якутия), увеличение выпуска продукции и снижение ее себестоимости во многом зависят от состояния и развития материально-технической базы, то есть от степени оснащенности основными средствами и уровня их использования.

Целью исследования является разработка предложений по оптимизации материально-технической базы предприятия.

Задачами исследования являются:

- изучение материально-технической базы предприятия;
- оценка имущественного потенциала предприятия;
- выработка рекомендаций.

Открытое акционерное общество «Сахазернопродукт» - это производственно - перерабатывающая компания, зарегистрированная 28 января 2004 г., специализируется на производстве и реализации продукции растениеводства, а также является единственным производителем комбикормов в Республике Саха (Якутия).

В настоящее время производство комбикорма сосредоточено в трех местах: в с. Хаптагай Мегино-Кангаласского улуса, с. Намцы Намского улуса, г. Покровск Хангаласского улуса.

Оборудование заводов предприятия позволяет выпускать высококачественные комбикорма в широком ассортименте:

- для свиней всех возрастов от поросят до откорма свиней;
- для КРС от телят, скота на выращивании и откорме до высокоудойных коров;
- для птицы всех возрастов, от цыплят до кур-несушек;
- для клеточного звероводства, оленей, лошадей и домашних животных.

В 2013 году было реализовано 13 984 тонн комбикорма на сумму 263 973 тыс. руб. Основными покупателями производимой продукции являются ОАО «Якутская птицефабрика», доля покупок которой составляет 47,3 %, ООО «Хатасский свинокомплекс»- 24 %, ОАО «Птицефабрика Нюрбинская»- 16,4 % и многие крестьянские хозяйства Республики Саха (Якутия).

Продажи



Рис. 1. Структура продаж

Основными поставщиками сырья для производства комбикорма выступают ООО «Модуль-Групп», ООО «Росагрокорм», ООО «Долоон», СХПК «Амгинский, ООО «Амгинское зерно», СХПК «Болугур», ООО «Агро-Групп», у которых предприятие закупает пшеницу, овес и ячмень.

Учитывая первостепенное значение ОАО «Сахазернопродукт» в отрасли кормопроизводства Республики Саха (Якутия) мною было решено выбрать тему данного исследования в целях разработки предложений для оптимизации материально-технической базы предприятия.

Организация и ведение бухгалтерского учета основных средств в организации осуществляется в соответствии с требованиями ПБУ 6/01 «Учет основных средств», утвержденным Приказом Минфина РФ от 30.03.2001 г. № 26н, методическими указаниями по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденные Приказом Минфина РФ от 13.10.2003 г. № 91н, методическими указаниями по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденные Приказом Минфина РФ от 13.06.1995 г. № 49.

Учет основных средств ведется на счете 01 «Основные средства», предназначенном для обобщения информации о наличии и движении основных средств организации, находящихся в эксплуатации, запасе, на консервации, в аренде, доверительном управлении.

В исследуемом предприятии к счету 01 «Основные средства» открыты следующие субсчета:

- 01.1 «Основные средства в организации»;
- 01.2 «Выбытие основных средств»;
- 01.3 «Основные средства на консервации».

В организации применяется линейный способ амортизации. При определении срока полезного использования объектов основных средств общество применяет Классификацию основных средств, включаемых в амортизационные группы, утвержденную Постановлением Правительства РФ от 01.01.2002 № 1.

Активы, в отношении которых выполняются предусмотренные в п.4 ПБУ 6/01 условия принятия их к бухгалтерскому учету в качестве основных средств и стоимостью в пределах лимита не более 40 000 руб. за единицу, отражаются в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности в составе материально-производственных запасов на счете 10 «Материалы».

Переоценка основных средств в ОАО «Сахазернопродукт» не производится.

Инвентаризация основных средств проводится один раз в два года. Выявленные при инвентаризации расхождения между фактическим наличием объектов основных средств и данными регистров бухгалтерского учета подлежат регистрации в бухгалтерском учете в том отчетном периоде, к которому относится дата, по состоянию на которой проводилась инвентаризация.

Проанализируем состав основных средств в ОАО «Сахазернопродукт» на основе Пояснения № 2 к бухгалтерскому балансу, представленного в таблице 1.

Таблица 1

Пояснение № 2 к бухгалтерскому балансу (тыс. руб.)

Наименование показателя	Период г.	На начало года		Изменения за период						На конец периода	
		Перв.ст.	Накопл. ам.	Поступило	Выбыло объектов		Нач. ам.	Переоценка		Перв. ст.	Накопл. ам.
					Перв. ст.	Накопл. ам.		П.с.	Н.а.		
ОС (без учета доходных вложений в материальные ценности) – всего	2013	249881	(40893)	15004	(9415)	3237	(17230)	-	-	252098	(54886)
	2012	259101	(47308)	43815	(53035)	27613	(21198)	-	-	249881	(40893)
в том числе:											
Здания, сооружения и передаточные устройства	2013	175243	(26800)	4319	-	-	(7365)	-	-	179562	(34165)
	2012	144586	(15737)	30657	-	-	(11063)	-	-	175243	(26800)
машины и оборудование	2013	51852	(9184)	6226	(11101)	2211	(5703)	-	-	46977	(12676)
	2012	98263	(29377)	5951	(52362)	27078	(6885)	-	-	51852	(9184)

Производственный и хозяйственный инвентарь	2013	913	(486)	-	-	-	(154)	-	-	913	(640)
	2012	864	(285)	49	-	-	(201)	-	-	913	(486)
Продуктивный скот	2013	-	-	1180	-	-	(3)	-	-	1180	(3)
	2012	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Земельные участки и объекты природопользования	2013	1862	-	1230	-	-	-	-	-	3092	-
	2012	1862	-	-	-	-	-	-	-	1862	-
Транспортные средства	2013	19702	(4242)	2049	1686	1026	(3966)	-	-	20065	(7182)
	2012	12651	(1267)	7158	(107)	31	(3006)	-	-	19702	(4242)
другие виды основных средств	2013	309	(181)	-	-	-	(39)	-	-	309	(220)
	2012	875	(642)	-	(566)	504	(43)	-	-	309	(181)

Исходя из данных таблицы видно, что наибольший удельный вес в составе основных средств занимают здания, сооружения и передаточные устройства, в процентном соотношении они составляют 70 %, машины и оборудования - 20 %. Самая малая доля приходится на другие виды основных средств- 0,12 %.

В 2013 году в открытое акционерное общество «Сахазернопродукт» поступило 15 004 тыс. рублей основных средств, в то время как в 2012 г. 43 815 тыс. руб., было 9 415 тыс. руб., что на 43 620 тыс. руб. меньше, чем в прошлом периоде.

Сумма начисленной амортизации за исследуемый период равна 17 230 тыс. руб., что на 3 968 тыс. руб. меньше, чем в 2012 г.

В 2013 году на предприятие поступили земельные участки и объекты природопользования 1 230 тыс. руб. и продуктивный скот 1 180 тыс. руб., сумма амортизационных отчислений которого составила 3 0000 рублей.

Далее проведем анализ имущественного потенциала ОАО «Сахазернопродукт» в 2013 году, который представлен в таблице 2.

Таблица 2

Анализ имущественного потенциала ОАО «Сахазернопродукт»*, (тыс. рублей)

Наименование показателя	Формула расчета	Значение
Величина чистых активов	<i>(Валюта баланса – Задолженность учредителей в УК) - (Итого по разделу IV+Итого по разделу V-Доходы будущих периодов)</i>	290 600
Уставный капитал	Величина уставного капитала	352 940
Доля основных средств в активе организации		0,45
Коэффициент износа основных средств		0,16
Коэффициент обновления		0,06
Коэффициент выбытия		0,037

*на основе собственных расчетов

В результате проведенного изучения материально-технической базы ОАО «Сахазернопродукт» можно предложить следующее:

- проводить переоценку основных средств ежегодно по окончании отчетного периода;
- пересмотреть политику в отношении материально-технической базы в плане увеличения доли активной части основных средств (машины и оборудование, транспортные средства и т.д.) непосредственно участвующих в генерировании прибыли предприятия и сокращении, в том числе списании, реализации, сдаче в аренду и т.д. основных средств, не участвующих в процессе производства продукции;
- несмотря на удовлетворительный показатель коэффициента износа, с учетом прочих факторов возникает потребность в изучении возможности использования основных средств с максимальной производительностью;

- снизить величину уставного капитала до величины чистых активов, в соответствии с федеральным законом «Об акционерных обществах» [1].

Таким образом, проведенное исследование показало необходимость более глубокого анализа эффективности использования основных средств, пересмотра политики в отношении использования материально-технической базы с максимальной производительностью.

Литература

1. Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 № 208-ФЗ.
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 6.12.2011 г. № 402-ФЗ.
3. ПБУ 6/01 «Учет основных средств», утв. Приказом Минфина РФ от 30.03.2001 г. № 26н .
4. Методическими указаниями по бухгалтерскому учету основных средств, утв. Приказом Минфина РФ от 13.10.2003 г. № 91н.
5. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утв. Приказом Минфина РФ от 13.06.1995 г. № 49.
6. Классификация основных средств, включаемых в амортизационные группы, утв. Постановлением Правительства РФ от 01.01.2002 № 1.

М.А. Яцук,

Россия, Дальневосточный федеральный университет

ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ВЫБОРУ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ЗАПОЛНЕНИЮ ФОРМ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ТОВАРИЩЕСТВАМИ СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ

Аннотация: В предлагаемой статье рассматриваются преимущества упрощенной системы налогообложения, которую в своей деятельности применяют Товарищества собственников жилья (далее ТСЖ), а также даны рекомендации по заполнению форм бухгалтерской отчетности.

Ключевые слова: товарищества собственников жилья, упрощенная система налогообложения, бухгалтерский баланс, отчет о целевом использовании.

Зачастую на практике товарищества собственников жилья (далее ТСЖ) при постановке на налоговый учет выбирают упрощенную систему налогообложения. Так, можно выделить следующие преимущества упрощенной системы налогообложения перед общей системой налогообложения, а именно:

Освобождение от налога на добавленную стоимость (НДС). Так как уставной деятельностью ТСЖ является управление многоквартирным домом и обеспечение эксплуатации его имущества, согласно Налоговому кодексу Российской Федерации (далее НК РФ) подобная реализация работ (услуг) по содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме, выполняемых (оказываемых) товариществами собственников жилья освобождается от налогообложения [1]. В связи с тем, что уставная деятельность ТСЖ не облагается налогом на добавленную стоимость, однако, при осуществлении товариществом собственников жилья иной деятельности, не противоречащей Гражданскому кодексу, к примеру, сдачи в аренду мест под рекламу или под размещение телекоммуникационных систем, возникает необходимость по отражению налога на добавленную стоимость. Например, ТСЖ «1» заключило договор на предоставление мест под размещение телекоммуникационных систем для интернет-провайдера, стоимость данных услуг 1200 рублей в месяц. В бухгалтерском учете данная операция ежемесячно должна быть отражена следующим образом: Дебет счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» Кредит счета 90 «Продажи» субсчет 1 «Выручка» на сумму 1200 рублей. Дебет счета 90 «Продажи» субсчет 3 «НДС» кредит счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» субсчет «НДС» на сумму 183 рубля (по ставке 18 %). Таким образом, применение товариществами собственников жилья упрощенной системы налогообложения позволит избежать расхода равного сумме исходящего НДС.

Освобождение от налога на прибыль. Так, применение упрощенной системы налогообложения позволяет взамен налога на прибыль по ставке 20 % уплачивать единый налог, уплачиваемый в связи с применением упрощенной системы налогообложения, по ставке 6 % или 15 % в зависимости от выбранного объекта налогообложения: доходы или доходы, уменьшенные на величину расходов, соответствен-

но. В тоже время, согласно НК РФ при определении налоговой базы не учитываются следующие виды доходов: средства собственников помещений в многоквартирных домах, поступающих на счета товариществ собственников жилья, осуществляющих управление многоквартирными домами, а также средства целевого финансирования в виде средств бюджетов, выделяемых ТСЖ на доленое финансирование проведения капитального ремонта многоквартирных домов [1]. Таким образом, налогообложению подлежит доход от размещения денежных средств на расчетных счетах или от иной, не противоречащей Гражданскому кодексу, деятельности. Из приведенного выше примера, когда ТСЖ «1» заключило договор на предоставление мест под размещение телекоммуникационных систем для интернет-провайдера с ежемесячной стоимостью услуг 1200 рублей, расходы, связанные с предоставлением места, которые бы можно было принять к налоговому учету, отсутствуют. Поэтому для товариществ собственников жилья, осуществляющих предпринимательскую деятельность, в случае отсутствия сопутствующих данному виду деятельности расходов, наиболее экономически целесообразно применять упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения «доходы».

Действовавшее до 2013 года освобождение от предоставления бухгалтерской (финансовой) отчетности в контролирующие органы (налоговая инспекция, Росстат) организациями, применяющими упрощенную систему налогообложения. В настоящее время, в связи с вступлением в силу изменений, установленных Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» все организации, применяющие упрощенную систему налогообложения, обязаны предоставлять бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах.

Товарищество собственников жилья является некоммерческой организацией, поскольку создано для управления многоквартирным домом и обеспечения эксплуатации его имущества, а не с целью извлечения прибыли. Следовательно, товарищества собственников жилья составляют бухгалтерский баланс по форме для некоммерческих организаций, а взамен отчета о финансовых результатах предоставляют отчет о целевом использовании средств, как и любая иная некоммерческая организация [2].

Рассмотрим более подробно состав и порядок заполнения товариществом собственников жилья форм бухгалтерской отчетности. Содержание форм обязательной бухгалтерской отчетности для некоммерческих организаций представлено в таблицах 1 и 2.

Таблица 1

Бухгалтерский баланс (форма по ОКУД)

Наименование показателя	Код строки	Наименование показателя	Код строки
АКТИВ		ПАССИВ	
Материальные внеоборотные активы	1150	Целевые средства	1310
Нематериальные финансовые и другие внеоборотные активы	1120	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества и иные целевые фонды	1360
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	Долгосрочные обязательства	1410
Другие оборотные активы	1230	Кредиторская задолженность	1520
		Другие краткосрочные обязательства	1530
БАЛАНС	1600	БАЛАНС	1700

Так, при формировании бухгалтерского баланса для некоммерческих организаций необходимо придерживаться общей методологии по заполнению формы бухгалтерского баланса для субъектов малого предпринимательства, исходя из данных регистров бухгалтерского учета ТСЖ. Однако отличительной чертой формы бухгалтерского баланса для некоммерческих организаций является ее «сжатость». Что касается, формы о целевом использовании средств, то она является специфичной формой, которую предоставляют не все организации, а только некоммерческие.

Отчет о целевом использовании средств (форма по ОКУД)

Наименование показателя	Код строки	Наименование показателя	Код строки
Остаток средств на начало отчетного года	6100		
Поступило средств		Использовано средств	
Взносы и иные целевые поступления	6215	На целевые мероприятия	6310
Прибыль от предпринимательской и иной, приносящей доход деятельности	6240	На содержание организации	6320
Прочие поступления	6250	На приобретение основных средств и иного имущества	6330
		Прочее	6350
Всего поступило средств	6200	Всего использовано средств	6300
		Остаток средств на конец отчетного года	6400

При организации бухгалтерского учета ТСЖ можно согласиться с О.В. Чугуновой о необходимости правильного построения и группировки аналитики по синтетическим счетам бухгалтерского учета [3, с.7]. Так, для формирования отчета о целевом использовании средств необходимо организовать поста-тейную аналитику по счету 86 «Целевое финансирование». Данная аналитика позволит проанализировать целевые средства по назначению, источникам поступления и статьям затрат. Таким образом, формирова-ние строк по поступлению средств (строки 6215, 6250) происходит исходя из данных по кредиту счета 86 «Целевое финансирование» и счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» (для строки 6240).

Использование средств целевого финансирования на содержание некоммерческой организации от-ражается по дебету счета 86 «Целевое финансирование» в корреспонденции со счетами: 20 «Основное производство» или 26 «Общехозяйственные расходы» [4]. Так, в случае если все затраты ТСЖ идут на уставные цели, то формирование строк по использованию средств происходит исходя из данных дебета счета 86 «Целевое финансирование» в соответствии с аналитикой по статьям затрат. Таким образом, для некоммерческих организация счета 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» (в случае на-личия предпринимательской и иной приносящей доход деятельности) и 86 «Целевое финансирование» и являются результативными счетами, отражающими результат деятельности ТСЖ за отчетный период.

Литература

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 Федеральный закон № 117 – ФЗ (ред. 08.03.2015).
2. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
3. Учет в некоммерческих организациях/Особенности организации бухгалтерского учета в Товариществах собственников жилья// О.В.Чугунова, № 11 (323) – 2013.
4. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению».

Научное издание

РЕСУРСНАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Якутск, 19 марта 2015 г.

Печатается в авторской редакции
Компьютерная верстка *Л.М. Винокурова*
Оформление обложки *П.И. Антипин*

Подписано в печать 20.11.2015. Формат 60x84/8. Печ. л. 49,37. Уч.-изд. л. 61,71.
Электронное издание. Заказ № 245.

Издательский дом Северо-Восточного федерального университета,
677891, г. Якутск, ул. Петровского, 5

Изготовлено в Издательском доме СВФУ